Для определения изменения критического объема реализации за счет факторов второго и последующих порядков используют прием пропорционального деления.

Финансовое состояние сельскохозяйственного предприятия характеризует такой показатель, как поле безопасности, который рассчитывается как разность между фактическим и безубыточным объемом продаж. Чем больше значение данного показателя, тем прочнее финансовое состояние предприятия. Исходя из того, что объем критического объема зависит от суммы постоянных затрат, уровня переменных затрат на единицу продукции и среднереализационных цен, для факторного анализа поля безопасности ($ПБ_i$) можно использовать следующую модель:

$$ПБ_i = 1 - \frac{FC_i}{Q_i * (Z_i - VC_i^{ед})},$$

где $Q_i$ – объем реализации *i*-го вида продукции.

Использование предложенных факторных моделей позволяет глубже и точнее исследовать влияние факторов, определять различные альтернативные варианты развития организации и принимать обоснованные стратегические и тактические управленческие решения.

## СТРАХОВОЙ РЫНОК ГОМЕЛЬСКОЙ ОБЛАСТИ. ИТОГИ 2002 ГОДА

**Л.А. Минчукова, И.В. Башлакова**

*Учреждение образования «Гомельский государственный технический университет имени П.О. Сухого», Республика Беларусь*

В современном мире страхование играет важную социально-экономическую роль. С одной стороны, страхование предоставляет на рынок необходимую услугу – страхует риски, с другой – помогает решать проблемы, стоящие перед обществом.

Гомельская область – регион экологически дестабилизированный. Особое внимание здесь должно уделяться экологии и здоровью населения. Экологический вред возмещает страхование гражданской ответственности предприятий, создающих повышенную опасность для окружающих. Медицинское же страхование поможет улучшить качество медицинского обслуживания населения.

По состоянию на 1.01.2003 г. на страховом рынке республики действовало 35 страховых организации, по Гомельской области – 19 филиалов этих организаций, в том числе филиал Белгосстраха по Гомельской области – представитель государственной организации.

Сумма взносов, собранных в Гомельской области, составила 16412373 тыс. р. Процент убыточности возрос по сравнению с 2001 годом на 6,1 %. Лидером по собираемости взносов бесспорно является филиал Белгосстраха (рис. 1). Его доля в совокупной доле страховых взносов составила 65 %. Данный показатель на 10 % превышает аналогичный показатель в целом по республике. Такие успехи объясняются широкой сетью представительств Белгосстраха в сельской местности, тогда как остальные страховщики представлены только в крупных городах. Кроме того, у населения страхование отожествляется исключительно с Госстрахом.

Среди негосударственных страховых организаций по сумме собранных взносов появились новые лидеры – это ЗАСО «Белнефтестрах» и ЗАСО «Гарантия». Совместно с Белгосстрахом доля этих компаний по суммам страховых взносов составила – 76 %.

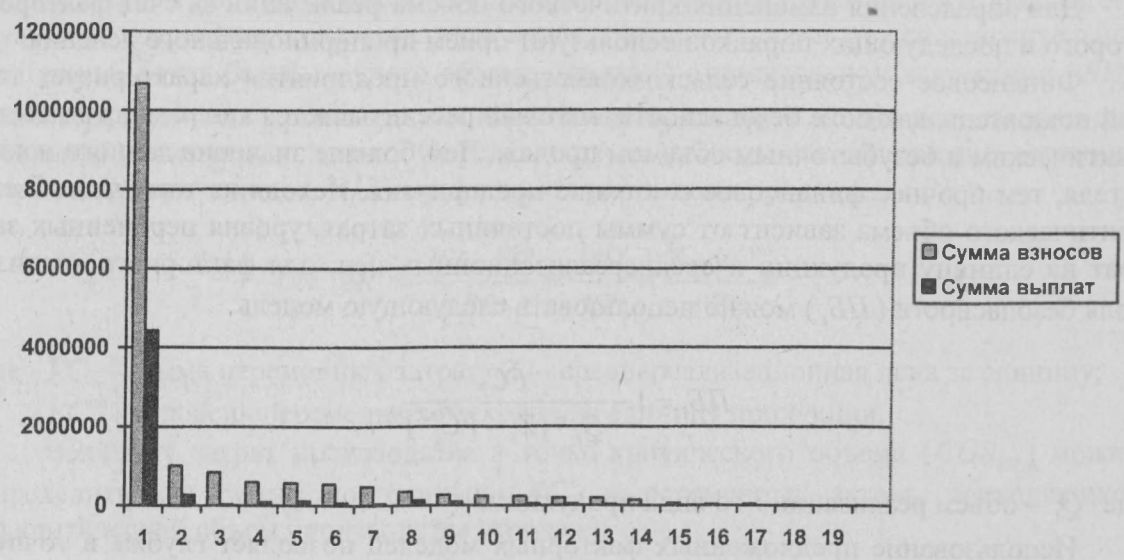



Рис. 1. Страховые взносы и выплаты страховых компаний Гомельской области: 1 – Филиал Белгосстраха по Гомельской области; 2 – ЗАСО «Белнефтестрах»; 3 – ЗАСО «Гарантия»; 4 – ОАСО «Багач»; 5 – ЗСАО «Белингосстрах»; 6 – СООО «Белкоопстрах»; 7 – ЗАСО «ТАСК»; 8 – ЗСАО «Бролли»; 9 – ЗАСО «Купала»; 10 – ЗАО «СК АльВеНа» г. Гомель; 11 – ЗАСО «БАСО»; 12 – УСП «Белвешстрах»; 13 – ЗАСО «Промтрансинвест»; 14 – ЗАО «СК АльВеНа» г. Мозырь; 15 – ЗАСО «Белкаско» г. Мозырь; 16 – ЗАСО «Кентавр»; 17 – ЗАСО «Промтрансинвест»; 18 – ЗАСО «Славполис»; 19 – ЗАО «СК ВестАСКО»

Страховые выплаты за 2002 год составили 5369645 тыс. р. или 32,7 % по отношению к общей сумме страховых взносов. По Гомельской области данный показатель на 0,3 % ниже, чем в целом по республике. По сумме страховых взносов преобладают обязательные виды страхования. Удельный вес добровольных видов в общей сумме страховых взносов составил 47 %, что на 3 % больше, чем в целом по республике. Подводя итоги по суммам страховых взносов и выплат, необходимо отметить, что на страховом рынке Гомельской области наблюдается тенденция сокращения доли страховых взносов по добровольным видам страхования.

На Гомельском страховом рынке в 2002 году работало 1307 человек, что составило 12,8 % от общего количества работавших на рынке страховых услуг республики. По сравнению с 2001 годом этот показатель увеличился на 10,1 %, что, в частности, позволило уменьшить некоторую напряженность на рынке труда Гомельщины.

В целом за год на 1 работника страховых компаний Гомельской области поступило 12557 рублей, что на 25 % меньше, чем по республике в целом.

Лидерами по поступлениям взносов являются ЗАСО «Белнефтестрах» (349 %), СООО «Белкоопстрах» (251 %), ЗАСО «Гарантия» (209 %), ЗАСО «Купала» (174 %),ЗАО «СК АльВеНа» (155 %).

Страховщиками области заключено 732169 договоров, что на 20 % меньше, чем в 2001 году. На этот показатель повлияло ухудшающееся финансовое состояние предприятий.

Анализируя положение дел на рынке страховых услуг Гомельской области, необходимо отметить следующие, характерные для рынка республики тенденции: БРУСП «Белгосстрах» занимает лидирующее положение на рынке (этот отрыв от остальной массы страховщиков будет еще более существенным, если вновь вводи-

мые обязательные виды страхования будут отданы Белгосстраху); удельный вес обязательных видов страхования в общей сумме взносов преобладает над добровольными видами, что негативно влияет на структуру страхового портфеля.

Страховой рынок Гомельской области имеет и свои особенности:

- на рынке представлены только филиалы страховых компаний, специфика работы которых заключается в ограниченности полномочий и функций;
- несмотря на то, что в целом по республике количество страховых организаций сокращается, в 2002 году страховой рынок Гомельщины пополнился новым субъектом хозяйствования;
- страховой рынок достаточно узок: на нем не отсутствуют страховые компании, специализирующиеся на страховании жизни и дополнительной пенсии, а также страховые брокеры;
- на страховании, возмещающем экологический ущерб, специализируется только одна компания и количество полисов по данному виду крайне мало;
- что касается медицинского страхования, то рядом компаний еще только разрабатываются программы по внедрению этого вида на гомельском рынке.

## ВЗАИМООТНОШЕНИЯ ЭНЕРГОСНАБЖАЮЩИХ ОРГАНИЗАЦИЙ И ПОТРЕБИТЕЛЕЙ: ПРОБЛЕМЫ И ПУТИ РЕШЕНИЯ

**Г.А. Прокопчик**

*Учреждение образования «Гомельский государственный технический университет имени П.О. Сухого, Республика Беларусь*

Развитие экономики по пути концентрации и централизации в сфере промышленности, сельского хозяйства, транспорта и др. повлияло на формирование и развитие энергетического комплекса Беларуси: сооружали мощные электростанции и линии электропередач (ЛЭП) высокого напряжения. Переход на централизованное электроснабжение от мощных электростанций энергосистем при отказе от сооружения собственных источников энергии привел к монополии в сфере производства, транспорта и сбыта энергии, необоснованному росту тарифов на нее.

Одновременно развивалось электрическое хозяйство промышленных и других потребителей. Причем производители и потребители электрической энергии считали приоритетными задачи функционирования собственных технических систем без учета особенностей электроэнергетики, что обострило проблемы качества электрической энергии, надежности электроснабжения и режимного взаимодействия продавцов и покупателей электроэнергии.

Передача электроэнергии от электростанций к потребителям по воздушным ЛЭП высокого напряжения неизбежно связана с кратковременными нарушениями электроснабжения (КНЭ) потребителей, возникающими по причине коротких замыканий в ЛЭП, грозовых и прочих повреждений.

При отсутствии собственных электростанций КНЭ из сетей энергосистемы беспрепятственно трансформируются в системы электроснабжения других предприятий, что приводит к аварийным остановкам помехочувствительного электрооборудования и браку продукции. Например, за 2001 г. Белорусский металлургический завод имел 27 аварийных остановок из-за воздействия КНЭ. Объем брака металлокорда составил 1100 т. Экономический ущерб только по перерасходу электроэнергии по цепи технологического передела металла составил порядка 100 тыс. долл.