

Под руководством преподавателя выполнена подборка задач прикладного характера, связанных с темой «Способы кулинарной обработки пищевых продуктов», изучаемой по дисциплине «Технология приготовления пищи».

При решении поставленной проблемы был сделан вывод, что многогранники действительно окружают нас везде – от крупинки сахара и соли, до помещений, в которых мы ежедневно находимся.

А. В. Парукевич

Научный руководитель

Е. П. Пономаренко

*Гомельский государственный технический
университет имени П. О. Сухого
г. Гомель, Республика Беларусь*

ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ ИТ-СЕКТОРА В ЭКОНОМИКЕ РЕСПУБЛИКИ БЕЛАРУСЬ

В Беларуси социально-экономическое развитие сектора разработки программного обеспечения и оказания ИТ-услуг характеризуется устойчивым ростом на протяжении последних десяти лет. Темпы роста в среднем составляют 35–40% в год, что намного выше европейских и мировых, где они составляют не более 4–6%. В исследовании «Предложения реформ, направленных на развитие ИТ и инновационного сектора в Беларуси», которое проводилось в рамках проекта «Рефорум», отмечается, что ИТ-сектор может давать «эффекты перетекания», которые стимулируют рост смежных с ним сфер экономики. Высокий человеческий потенциал и возможности для инвестирования в образование и подготовку специалистов дают сектору опору для дальнейшего роста¹. Поэтому ИТ-сектору необходимо создать такие условия, при которых он больше координировался бы с другими сферами экономики, а также становился стимулом для обмена знаниями и технологиями. Так, помощник президента Всеволод Янчевский отметил, что достижения Беларуси в ИТ-сфере уже широко известны за рубежом, но в настоящее время действительно настал момент для перехода сферы высоких технологий на новый этап².

Благодаря сложившейся на мировом рынке конъюнктуре у белорусских компаний сегодня нет серьезных трудностей в привлечении новых клиентов. Но есть проблема обеспечения этих заказов квалифицированными специалистами. На сегодняшний день спрос на ИТ-специалистов превышает предложение на рынке более чем в 3 раза. В данный период времени востребованными являются практически все категории специалистов: от студентов до опытных ИТ-профессионалов. По плану в ближайшие 2–3 года для растущей ИТ-индустрии основным источником кадров станут выпускники именно белорусских учебных заведений. При этом Минск больше не удовлетворяет растущие потребности в кадрах, поэтому многие ИТ-компании уже перешли в регионы. Приход ИТ-компаний с их высокооплачиваемыми рабочими местами в регионы повышает конкуренцию среди абитуриентов, а также поднимает статус региональных учреждений высшего образования. Аналитик Белорусского института стратегических исследований (BISS) Александр Автушко-Сикорский отметил, что «айтишники» формируют запрос для рынка труда, который в свою очередь формирует запрос системе образования, она – государству, чтобы разрабатывались соответствующие политики³.

Таким образом, ИТ-компании, предлагая идеи высокотехнологичных практик, могут выступить драйвером инновационной системы. Согласно Декрету Президента, льготный налоговый режим для компаний Парка высоких технологий заканчивается уже в 2020 г. Как сложится судьба этих компаний пока неизвестно. Если условия в данной сфере не сохранятся, компании будут готовы вернуться к зарплатам в конвертах, чтобы не платить большие суммы в Фонд со-

¹ Как «айтишники» могут завести всю экономику [Электронный ресурс]. – Режим доступа : http://zautra.by/art.php?sn_nid=24094 (дата обращения : 26.03.2017).

² Янчевский: «Создать ИТ-страну» – Беларусь открывает новый этап в развитии сферы высоких технологий [Электронный ресурс]. – Режим доступа : <https://news.tut.by/economics/535114.html> (дата обращения : 26.03.2017).

³ Кузницы ИТ-кадров беларуси: сегодняшний день и перспективы [Электронный ресурс]. – Режим доступа : <http://www.it-academy.by/news/news/kuznicy-it-kadrov-belarusi-segodnyashniy-den-i-perspektivy> (дата обращения : 26.03.2017).

циальной защиты населения. Также возможен вариант миграции в соседние страны с более благоприятными условиями работы.

А. В. Парукевич

Научный руководитель

Г. В. Митрофанова

Гомельский государственный технический

университет имени П. О. Сухого

г. Гомель, Республика Беларусь

ПРОБЛЕМЫ И ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ ПРИВАТИЗАЦИИ ПРЕДПРИЯТИЙ В РЕСПУБЛИКЕ БЕЛАРУСЬ

В течение долгого времени экономической моделью в Беларуси являлась государственная форма собственности предприятий. Благодаря дешевым энергетическим ресурсам из России белорусские предприятия поддерживали высокую конкурентоспособность на рынке. Однако с 2007 г., в то время как цены на российские газ и нефть выросли, ситуация изменилась: сторонние инвестиции и приватизация стали актуальными направлениями в экономической политике.

В 2008 г. была разработана официальная программа приватизации, в которую входили 155 госпредприятий. За два следующих года из них было продано только девять предприятий приблизительно за 1,5 млрд долл. США¹. До 2012 г. ежегодно составлялись списки предприятий, выставленных на продажу. Однако 30 марта 2012 г. Президент Беларуси Александр Лукашенко внес изменения в программу и заявил, что все предприятия могут быть приватизированы, если инвестор готов выполнить все условия, среди которых сохранение рабочих мест, уровня заработной платы не ниже среднеотраслевой и вложение определенных инвестиций. Однако спустя время списки снова вернулись. Также согласно закону о приватизации, любое соглашение о приватизации должно быть принято Президентом.

Доход от приватизации в Республике Беларусь в 2013 г. составил около 70 млн долл. США, учитывая, что запланированное число данного показателя было два с половиной миллиарда долларов. Таким образом, за год было выручено всего лишь 3% запланированных средств. В 2014 г. Михаил Мясникович, проанализировав результаты прошлого года, дал установку заработать на приватизации полтора миллиарда долларов США, однако в итоге государство заработало примерно 42 млн долл. США². В следующем году ситуация еще больше ухудшилась, 2015 г. был признан самым неудачным по результатам приватизации. Однако государство все равно не стало пересматривать свои условия для инвесторов. Александр Лукашенко заявил: «Я просто так ни одного кирпича никому не отдам, потому, что в него вложен колоссальнейший труд»³. Когда в 2016 г. не было продано ни одного предприятия, белорусские власти поняли, что концепцию приватизации необходимо менять. В 2017 г. было принято решение согласовывать список предприятий с бизнес-сообществом Беларуси, цену при продаже будет устанавливать рынок, а поиск стратегических партнеров для крупных госпредприятий следует закрепить за Национальным агентством инвестиций и приватизации. Это позволит приблизить процесс белорусской приватизации к международным стандартам. Государство также намерено предложить для китайских инвесторов новую возможность: не просто купить предприятие, а вложиться в него за счет дополнительного выпуска акций.

Таким образом, приватизация должна сопровождаться рядом реформ, которые будут направлены на создание сильного частного сектора в Беларуси и позволят ей продвигаться к международной конкурентоспособной экономике. Оптимальная политика приватизации должна соединять различные методы приватизации, которые будут зависеть от ряда факторов. Необходимо развивать макроэкономическую стабильность в стране, а также сделать политику приватизации прозрачной, при этом снизив барьеры доступности.

¹ Рекомендации по приватизации в Беларуси [Электронный ресурс]. – Режим доступа : <http://nmnby.eu/news/analytics/4852.html> (дата обращения : 24.02.2017).

² Там же.

³ Лукашенко о приватизации [Электронный ресурс]. – Режим доступа : <https://sputnik.by/economy/20160222/1020328333.html> (дата обращения : 24.02.2017).