

ПОДДЕРЖКА ЭКСПОРТА КОМПАНИЙ НОВЫХ ТЕРРИТОРИЙ: ИТОГИ И ПЛАНЫ РАЗВИТИЯ ЭКСПОРТА



Юрченко Виолетта Михайловна
Студентка, ДНУЭиТ им. Михаила Туган-Барановского, Донецк, Россия

فيوليتا ميخايلوفنا يورشينكو
طالبة في جامعة توغان-
بارانوفسكي الوطنية للاقتصاد
والتجارة في دونيتسك ، روسيا
الاتحادية

دعم صادرات الشركات في المناطق الجديدة: النتائج والمخطط لتثبيت الصادرات

Аннотация: В работе анализируется динамика российского экспорта за последние пять лет, выявляются основные тренды и факторы, влияющие на его объемы и структуру. Исследование фокусируется на специфике поддержки экспорта Донецкой и Луганской Народных Республик, рассматривая ассортимент экспортируемой продукции, механизмы государственной поддержки со стороны РФ и возникающие при этом трудности.
Ключевые слова: Российский экспорт, динамика, геополитическая ситуация, санкции, ДНР, ЛНР, экспортные проблемы, поддержка экспорта, инфраструктура, диверсификация, конкурентоспособность, пути решения.

الخلاصة : في هذه الدراسة نقوم بتحليل ديناميكيات الصادرات الروسية على مدى السنوات الخمس الماضية، ويحدد الاتجاهات والعوامل الرئيسية التي تؤثر على حجمها وبنيتها. تركز الدراسة على تفاصيل دعم التصدير لجمهوريتي دونيتسك ولوغانسك الشعبيتين، وتفحص مجموعة المنتجات المصدرة، وآليات الدعم الحكومي من الاتحاد الروسي والصعوبات التي تنشأ.
الكلمات المفتاحية : الصادرات الروسية، الديناميكيات، الوضع الجيوسياسي، العقوبات، جمهورية دونيتسك الشعبية، جمهورية لوغانسك الشعبية، مشاكل التصدير، دعم التصدير، البنية التحتية، التنوع، القدرة التنافسية، الحلول.



Пальцун Ирина Николаевна
к.э.н., доцент кафедры цифровой аналитики и контроля, ДНУЭиТ им. Михаила Туган-Барановского, Россия

د. ايرينا نيكولايفنا پالتسون
أستاذ مشارك في قسم التحليلات الرقمية
والتحكم بجامعة جامعة توغان-بارانوفسكي
الوطنية للاقتصاد والتجارة في دونيتسك ،
روسيا الاتحادية

Введение

Присоединение Донецкой и Луганской Народных Республик к Российской Федерации открыло новые горизонты для развития их экономического потенциала, в том числе и в сфере экспорта. Однако, реализация этого потенциала сталкивается с рядом серьезных вызовов, требующих комплексного подхода к решению проблемы.

Результаты и обсуждение

Согласно Закону «О таможенном регулировании в Донецкой Народной Республике», экспорт — это вывоз товаров ДНР за её пределы для свободного обращения без обязательства их возврата и использования за рубежом [1].

Экспорт России с 2018 по 2024 год демонстрировал нестабильный рост, зависимый от геополитической ситуации и структуры товаров. В 2018 году экспорт составил 331 млрд долларов США, увеличившись на 7,7% благодаря высокому спросу на нефть и газ. В 2019 году объем снизился на 0,9% до 328 миллиардов долларов из-за замедления экономического роста и снижения спроса на сырьё. Пандемия COVID-19 в 2020 году привела к падению на 13% до 286 миллиардов долларов из-за падения цен на нефть и логистических проблем. В 2021 году экспорт вырос на 16% до 331 миллиардов долларов, благодаря росту цен на энергоносители. В 2022 году, несмотря на санкции, объем экспорта составил 384 млрд долларов, увеличившись на 16% за счет высоких цен на энергоносители и переориентации на новые рынки. [2].

В 2024 году российский экспорт переориентируется на Азию, Ближний Восток и Африку. Энергоносители по-прежнему составляют основную долю, однако растет несырьевой экспорт, включая сельскохозяйственную продукцию, металлы и машиностроение. Основные направления: переориентация на китайский и индийский рынки, усиление связей с БРИКС, Африкой и Ближним Востоком. Проблемы включают санкции, логистику и колебания валютных курсов. Перспективы: развитие несырьевого экспорта и электронной торговли.

Экспортная база ДНР и ЛНР в настоящее время находится на начальном этапе формирования и характеризуется ограниченным ассортиментом и объемом продукции. Основа экспорта — традиционные для региона сырьевые товары: уголь, металлолом, лесоматериалы. Однако боевые действия и экономическая нестабильность привели к повреждениям производственных мощностей, что снизило объемы и качество продукции. Потенциал для роста существует в сельском хозяйстве (зерно, подсолнечное масло, овощи) и в отдельных отраслях промышленности (машиностроение, металлообработка), но реализация этого потенциала ограничена отсутствием инфраструктуры и инвестиций.

Российское правительство принимает меры по поддержке экспортной деятельности новых территорий, но их эффективность ограничена масштабом проблем. Ключевые направления поддержки: финансовая помощь (субсидии, льготные кредиты, инвестиции для восстановления инфраструктуры и модернизации предприятий), упрощение таможенных процедур, развитие транспортной инфраструктуры (ремонт и строительство дорог, железных дорог и портов), инвестиции в восстановление энергетической инфраструктуры и коммуникаций, а также маркетинговая и информационная поддержка для продвижения продукции на внешние рынки.

Существуют проблемы, препятствующие развитию экспорта: многие страны, избегают сотрудничества с ДНР из-за риска санкций, для экспорта машиностроительной продукции необходим международный сертификат, который не признается в большинстве стран, а также нарушения логистических связей и квоты на ограниченные товары. Решения включают продолжение сотрудничества с российскими предприятиями для получения сертификатов, техническую и финансовую помощь от России для внедрения современных технологий, улучшение транспортных путей для более быстрой и экономной доставки товаров, а также упрощение торговли с Российской Федерацией и ЛНР.

Закключение

Развитие внешнеэкономических связей ДНР требует комплексных мер по восстановлению инфраструктуры, привлечению инвестиций и диверсификации экспорта, с акцентом на переход от сырьевого к высокотехнологичному производству. Это позволит раскрыть экономический потенциал региона [3].

المقدمة

فتح انضمام جمهوريتي دونيتسك ولوغانسك الشعبيتين إلى الاتحاد الروسي أفاقًا جديدة لتنمية إمكاناتهما الاقتصادية، بما في ذلك في مجال الصادرات. ومع ذلك، فإن تحقيق هذه الإمكانية يواجه عددا من التحديات الخطيرة التي تتطلب اتباع نهج شامل لحل المشكلة.

النتائج والمناقشة

وفقًا لقانون "تنظيم الجمارك في جمهورية دونيتسك الشعبية"، فإن التصدير هو إخراج البضائع من جمهورية دونيتسك الشعبية خارج حدودها للتداول الحر دون الالتزام بإعادتها واستخدامها في الخارج [1].

أظهرت صادرات روسيا خلال الفترة 2018 إلى 2024 نمواً غير مستقر، ويعتمد ذلك على الوضع الجيوسياسي وبنية السلع. وفي عام 2018، بلغت الصادرات 331 مليار دولار أميركي، بزيادة قدرها 7.7% بسبب ارتفاع الطلب على النفط والغاز. وفي عام 2019، انخفض الحجم بنسبة 0.9% إلى 328 مليار دولار بسبب تباطؤ النمو الاقتصادي وانخفاض الطلب على المواد الخام. أدى جائحة كوفيد-19 في عام 2020 إلى انخفاض بنسبة 13٪ إلى 286 مليار دولار بسبب انخفاض أسعار النفط والمشاكل اللوجستية. وارتفعت الصادرات بنسبة 16% إلى 331 مليار دولار في عام 2021، بدعم من ارتفاع أسعار الطاقة. وفي عام 2022، ورغم العقوبات، بلغت الصادرات 384 مليار دولار، بزيادة قدرها 16% بسبب ارتفاع أسعار الطاقة والتوجه نحو أسواق جديدة. [2].

في عام 2024، من المقرر إعادة توجيه الصادرات الروسية نحو آسيا والشرق الأوسط وأفريقيا. ولا تزال منتجات الطاقة تشكل الجزء الأكبر من الصادرات، لكن الصادرات غير المتعلقة بالموارد تشهد نمواً، بما في ذلك المنتجات الزراعية والمعادن والهندسة الميكانيكية. المجالات الرئيسية: إعادة التوجه نحو الأسواق الصينية والهندية، وتعزيز العلاقات مع مجموعة البريكس وأفريقيا والشرق الأوسط. وتشمل المشاكل العقوبات والأمور اللوجستية وتقلبات العملة. الأفاق: تطوير الصادرات غير المواردية والتجارة الإلكترونية.

إن قاعدة التصدير لجمهورية دونيتسك الشعبية وجمهورية لوغانسك تمر حالياً بالمرحلة الأولى من التكوين وتتميز بنطاق وحجم محدودين من المنتجات. تعتمد الصادرات على المواد الخام التقليدية للمنطقة: الفحم، والخردة المعدنية، والأخشاب. ومع ذلك، أدى القتال وعدم الاستقرار الاقتصادي إلى إلحاق الضرر بمرافق الإنتاج، مما أدى إلى انخفاض أحجام الإنتاج وجودته. وتوجد إمكانات للنمو في الزراعة (الحبوب، زيت عباد الشمس، الخضروات) وفي بعض الصناعات (الهندسة الميكانيكية، تشغيل المعادن)، ولكن تحقيق هذه الإمكانيات محدود بسبب الافتقار إلى البنية الأساسية والاستثمار.

وتتخذ الحكومة الروسية خطوات لدعم أنشطة التصدير في المناطق الجديدة، لكن فعاليتها محدودة بسبب حجم المشاكل. المجالات الرئيسية للدعم: المساعدة المالية (الدعم، والقروض التفضيلية، والاستثمارات لاستعادة البنية التحتية وتحديث المؤسسات)، وتبسيط الإجراءات الجمركية، وتطوير البنية التحتية للنقل (إصلاح وبناء الطرق والسكك الحديدية والموانئ)، والاستثمارات في ترميم البنية التحتية للطاقة والاتصالات، فضلاً عن الدعم التسويقي والمعلوماتي للترويج للمنتجات في الأسواق الخارجية.

هناك مشاكل تعيق تطوير الصادرات: تتجنب العديد من البلدان التعاون مع جمهورية دونيتسك الشعبية بسبب خطر العقوبات، ويشترط الحصول على شهادة دولية لتصدير المنتجات الهندسية، وهو ما لا يتم الاعتراف به في معظم البلدان، فضلاً عن الاضطرابات في الخدمات اللوجستية والحصول للسلع المحدودة. وتشمل الحلول مواصلة التعاون مع الشركات الروسية للحصول على الشهادات، والمساعدة الفنية والمالية من روسيا لتطبيق التقنيات الحديثة، وتحسين طرق النقل لتسليم البضائع بشكل أسرع وأكثر اقتصاداً، وتبسيط التجارة مع الاتحاد الروسي وجمهورية لوغانسك الشعبية.

الخاتمة

يتطلب تطوير العلاقات الاقتصادية الخارجية لجمهورية دونيتسك الشعبية اتخاذ تدابير شاملة لاستعادة البنية التحتية وجذب الاستثمارات وتنويع الصادرات، مع التركيز على الانتقال من المواد الخام إلى الإنتاج عالي التقنية. وسيساعد هذا في إطلاق العنان للإمكانيات الاقتصادية للمنطقة. [3]

المراجع والمصادر

- О таможенном регулировании в Донецкой Народной Республике. Закон от 25 апреля 2016 года № 116-ИНС. — [Электронный ресурс]. — Режим доступа: <https://www.alta.ru/tamdoc/16a00116/?ysclid=m4qlgblg4m135583414>
- Ковальчук М. А., Баркалова Н. А. Проблемы развития экспорта и пути их решения в ДНР / М.А. Ковальчук, Н.А. Баркалова// Экономическая теория в условиях глобализации экономики: тезисы докладов и выступлений XI Международной научно-практической конференции студентов и молодых ученых. - Донецк, 13–14 марта 2019 года. – С. 146-147.
- Лапина Д. М. Роль экспортно-импортных операций в развитии экономики/ Д.М. Лапина// Молодой ученый. — 2015. — №22. — С. 432-434.