

водственных процессов и расширить инвестиционные возможности предприятий и экономики в целом. Следовательно, увеличение спроса на противопожарное страхование приведёт к повышению финансовой защищённости промышленности и общества, что, в свою очередь, позитивно отразится на уровне экономической и национальной безопасности Республики Беларусь.

ТРАНСГРАНИЧНЫЙ ФАКТОР РАЗВИТИЯ РЕГИОНА

А.М. Викторovich

Учреждение образования «Гомельский государственный технический университет имени П.О. Сухого», Республика Беларусь

Научный руководитель И.И. Колесникова

Понятие «регион» очень многогранно. Исходя из множества определений этого понятия, можно заключить, что регион – система экономических, политических, социальных и других взаимосвязей, функционирующих на определенной территории.

В научной литературе немаловажное значение отводят факторам, которые влияют на развитие региона. Среди обширного числа факторов можно выделить следующие – производство, население, занятость, финансы [1].

Мысль о влиянии трансграничного сотрудничества на развитие региона приходит после рассмотрения понятия «трансграничное сотрудничество» и его развития в регионе, поскольку такой вид сотрудничества неразрывно связан с проблемами производства, населения, занятости и финансов.

Трансграничное сотрудничество представляет собой взаимодействие двух или несколько приграничных территорий в экономической, экологической, культурной, научно-технической, социальной и других сферах с целью повышения эффективности развития этих территорий, которое регулируется различными соглашениями, принятыми как на международном, так и на региональном уровнях.

Основная цель такого сотрудничества – достижение взаимного общественного роста, налаживание связей между экономическими, научными, культурными институтами приграничных регионов. Трансграничное сотрудничество должно служить всестороннему сближению народов, созданию и поддержанию климата, благоприятствующего партнерству и обмену опытом по широкому спектру вопросов (окружающая среда, сельское хозяйство, транспорт, коммуникации, безопасность, занятость, технологии, туризм и прочее).

Можно отметить, что функционирование трансграничного сотрудничества в полном объеме или частично приведет к росту благосостояния региона, поскольку цели такого сотрудничества тесно переплетены с целями развития региона.

Если рассмотреть те факторы, влияющие на регион, которые рассматриваются в научной литературе, и сопоставить их с развитием трансграничного сотрудничества, то можно получить яркую картину взаимосвязи производства, населения, занятости и финансов и развития трансграничного сотрудничества.

Таким образом, трансграничное сотрудничество оказывает влияние на эти сферы деятельности следующим образом:

1. *Производство.* Соглашения, связанные с трансграничным сотрудничеством, в некоторой степени затрагивают производственную сферу. В частности, предпринимательство, которое является наиболее мобильной силой развития региона. На любом этапе формирования трансграничных связей между государствами происходит активная приграничная торговля, вызванная дифференциацией производствен-

ных направленностей приграничных стран и различием цен по обе стороны границы. Эта торговля как раз и осуществляется, как правило, на предпринимательском уровне в форме предпринимательских структур, занятых торговлей в приграничных областях. Что касается производства, то обращаясь к снабженческо-сбытовым операциям, можно отметить, что реализация их в рамках приграничных районов снижает издержки предприятий.

2. *Население.* Механизм развития трансграничного сотрудничества предполагает подписание соглашений и решение проблем в различных областях по обе стороны границы. В большей степени это затрагивает проблемы жизнедеятельности населения. Это решение проблем образования (связанное с обменом опытом в школах, ВУЗах, обмен студентами), решение проблем пересечения границы (жители приграничных районов в некоторых странах могут беспрепятственно пересекать границу без каких-либо формальностей), решение проблем транспорта для населения (урегулирование приграничного движения на уровне двух и более стран), культурный обмен, обмен информацией для населения (проведение совместных развлекательных мероприятий) и т. д.

3. *Занятость.* Трансграничное сотрудничество предполагает решение проблем занятости следующим образом – в первую очередь, это формальная занятость, т. е. возможность найти работу в приграничной зоне другого государства. Для этого во многих странах Европейского Союза существуют специальные справочники, имеющие данные о вакансиях в приграничных государствах. Кроме того, существуют занятость, связанная с разницей цен на товары на разные стороны границы, и, в результате чего, люди заняты пересечением границы и куплей-продажей соответствующих товаров. К примеру, на польско-чешской границе со стороны поляков пользуются спросом следующие товары: алкоголь, сладости, спорттовары, компьютерные комплектующие, а со стороны чехов – одежда, мебель, обувь [2]. На белорусско-польской границе такая ситуация складывается с алкоголем, сигаретами (из Республики Беларусь в Польшу) и одеждой, продуктами, техникой (из Польши в Республику Беларусь).

4. *Финансы.* Развитие трансграничного сотрудничества способствует притоку капитала в приграничные регионы. Это происходит согласно механизму финансирования приграничных программ в рамках приграничных территорий, средства на которые исходят из внутренних и внешних источников. Внутренние источники предполагают средства приграничных областей, а внешние могут образовываться из различных фондов, программ Европейского Союза и Республиканских программ. В Польше, к примеру, большая часть финансирования развития сотрудничества осуществляется за счет средств Европейского Союза. Европейский Союз финансирует множество проектов по трансграничному сотрудничеству, направленных на развитие образования, туризма, на предотвращение и ликвидацию катастроф в приграничных регионах и прочее. Для Европейского Союза характерно выделение средств на развитие тех государств, которые граничат с государствами-членами ЕС, в том что затрагивает и трансграничное сотрудничество. Есть множество европейских программ, за счет которых финансируется трансграничное сотрудничество по культурным, экономическим, социальным, экологическим и другим вопросам, в том числе и в Республике Беларусь.

Таким образом, прослеживается заметная связь между развитием трансграничного сотрудничества и региона. Это делает возможным выделить трансграничные факторы в отдельный блок переменных, изменение которых приводит к улучшению благосостояния в регионе.

Так, в Гомельской области сотрудничество наблюдается и в рамках еврорегиона «Днепр», который был образован в 2002 году. Еврорегион представляет собой институциональное трансграничное сотрудничество, которое предполагает создание специальных органов – Совета еврорегиона, Парламента и рабочей группы, занимающейся разработкой проектов, подлежащих реализации на приграничной территории.

Однако, до появления еврорегиона трансграничное сотрудничество активно развивается в неформальной форме и на основе соглашений, подписанных на республиканском и областных уровнях.

Таким образом, дальнейшее развитие трансграничного сотрудничества в целом и в рамках еврорегиона благотворно повлияет на развитие Гомельской области.

Литература

1. Ушаков А. Разработка прогнозов социально-экономического развития регионов с использованием комплексной имитационной модели //РЭЖ. – 2000 – № 2. – С. 72-78.
2. Jan Rog. Relacje społeczno-ekonomiczne na pograniczu polsko-czeskim, Opole, 2001, 194 s.

ИНСАЙДЕРСКАЯ ПРОБЛЕМА В БЕЛОРУССКОЙ ЭКОНОМИКЕ ПЕРЕХОДНОГО ПЕРИОДА

Д.С. Чесновский

Белорусский государственный университет, г. Минск

Научный руководитель В.Ф. Байнев

Ушедшее столетие, по мнению специалистов в сфере экономических отношений, считается периодом развития и установления бесспорного господства в мировой экономике корпоративных форм капитала. Более того, известно, что во всем мире абсолютное большинство организаций функционирует в форме акционерных обществ (АО), которые, по общепринятому мнению, предоставляют возможность наиболее эффективно преобразовывать сбережения домашних хозяйств в столь необходимые для экономического роста инвестиции.

В связи с этим, исследователи проблем переходных экономик в последнее время все чаще и чаще задаются вопросом [2]: почему акционерная форма капитала, обеспечившая процветание целого ряда стран, оказывается бессильной в преодолении экономического кризиса в России и некоторых других переходных экономиках? Думается, что ответ на этот вопрос будет небезынтересен и для специалистов Беларуси, в которой происходит масштабное акционирование множества предприятий.

В числе основных причин неудач рыночного трансформирования в ряде переходных стран исследователи уверенно называют проблемы корпоративного управления, причисляемые в последнее время к числу фундаментальных недостатков рынка. Основные признаки неэффективности корпоративного управления достаточно хорошо изучены и описаны в целом ряде зарубежных и отечественных публикаций, в т. ч. подготовленных экспертами Всемирного банка и Института Уильяма Дэвидсона (США) по странам с переходной экономикой. Такая неэффективность объясняется главным образом тем, что из числа равноправных, с точки зрения корпоративного законодательства совладельцев АО, по тем или иным причинам выделяются акционеры, именуемые в экономической литературе инсайдерами, которые имеют существенно большее воздействие на хозяйственную деятельность принадлежащих им организаций, чем другие – аутсайдеры или миноритарные акционеры. Обозначенное расслоение возникает в тех случаях, когда инсайдерам принадлежат кон-