

Следовательно, мы считаем, что классификация общественных объединений, предусмотренная белорусским законодательством, совершенна, поскольку деление общественных объединений на различные виды, перечисленные в данной статье, способно удовлетворять потребности разных групп населения в зависимости от их возраста, интересов и иных критериев.

Л и т е р а т у р а

1. Об общественных объединениях : Закон Респ. Беларусь, 4 окт. 1994 г., № 3254-ХП : в ред. Закона Респ. Беларусь от 14 февр. 2023 г., № 251-3 // ЭТАЛОН. Законодательство Респ. Беларусь / Нац. центр правовой информ. Респ. Беларусь. – Минск, 2023.
2. Котова, О. В. Роль молодежных общественных объединений в реализации молодежной политики / О. В. Котова, В. В. Сенько, Т. С. Лукашевич // Выш. шк. – 2023. – № 2. – С. 3–7.
3. Общественное объединение «Белорусский республиканский союз молодежи». – Режим доступа: <http://www.brsм.by/ru/info-ru/>. – Дата доступа: 23.03.2024.
4. Общественное объединение «Белорусская республиканская пионерская организация». – Режим доступа: <https://brpo.by/pionery-2/>. – Дата доступа: 23.03.2024.
5. Общественное объединение «Белорусский союз женщин». – Режим доступа: <http://oobsg.by/o-nas>. – Дата доступа: 23.03.2024.

УДК 339.9:340

ПРАВОВОЕ РЕГУЛИРОВАНИЕ МЕЖДУНАРОДНЫХ ЭКОНОМИЧЕСКИХ ОТНОШЕНИЙ

Ю. В. Недбайло, А. А. Петрова

*Учреждение образования «Белорусский государственный
экономический университет», г. Минск*

Научный руководитель Е. А. Титоренко

Рассмотрены аспекты международного правового регулирования экономических связей с фокусом на деятельности международных организаций в сфере торговли. Главная цель этих организаций заключается в содействии процессам интеграции международных экономических правовых отношений, основанных на уважении и соблюдении прав и свобод человека.

Ключевые слова: международные экономические отношения, правовое регулирование, регулирование экономических отношений, международная торговля, международные торговые отношения.

LEGAL REGULATION OF INTERNATIONAL ECONOMIC RELATIONS

Y. V. Nedbaila, A. A. Petrova

Belarusian State University of Economics, Minsk

Science supervisor E. A. Titorenko

The article considers aspects of international legal regulation of economic relations with a focus on the activities of international organizations in the field of trade. The main purpose of these organizations is to promote the processes of integration of international economic legal relations based on respect and observance of human rights and freedoms.

Keywords: international economic relations, legal regulation, regulation of economic relations, international trade, international trade relations.

С каждым днем мир становится все более взаимозависимым, а экономические отношения между странами играют ключевую роль в формировании глобальной динамики. В этом контексте правовое регулирование международных экономических отношений является неотъемлемой частью современного мирового порядка. Рассмотрение основных принципов, норм и инструментов данной области позволяет лучше понять сложную сеть взаимодействий между государствами и экономическими субъектами на глобальной арене. Международные экономические отношения как базисные общественные отношения, выходящие за пределы территориальных границ одного государства и складывающиеся в связи с производством, обменом, распределением и потреблением материальных благ в масштабах планеты, представляют собой регулируемую систему. Данная система подвергается воздействию права, которое в контексте общей картины правового регулирования международных экономических отношений также имеет системный характер и воздействует на указанные отношения всем массивом норм, включая национальное право государств – участников международного экономического сотрудничества и международное право во всем его многообразии (международные договоры, акты интеграционных образований и международных организаций и др.).

Международные экономические отношения – это система взаимодействия между различными странами в области экономики. Они включают в себя торговлю товарами и услугами, инвестиции, финансовые операции, технологический обмен, а также другие формы экономического сотрудничества между государствами [1].

Основные аспекты международных экономических отношений включают:

- Международную торговлю: обмен товарами и услугами между странами.
- Иностраннные инвестиции: вложения капитала из одной страны в экономику другой страны.
- Финансовые отношения: включают кредитование, заемы, обмен валютой и другие финансовые операции между странами.
- Технологическое сотрудничество: передача технологий, научных знаний и инноваций между странами.
- Международные организации: учреждения, которые способствуют сотрудничеству и регулированию экономических отношений между странами (например, Всемирная торговая организация, Международный валютный фонд и др.) [3].

Регулирующий эту систему массив правовых норм также существенно отличается по своим отправным качествам от внутригосударственного права. Прежде всего, это выражается в том, что сама регулирующая система, включающая как международное право, так и во многих случаях нормы права соответствующих государств, не является однородной и несвободна от имманентных внутренних противоречий [2].

Однако внутренне неоднородная система нежизнеспособна без специальных приспособлений, позволяющих согласовывать имеющиеся несоответствия и противоречия, причем делать это автоматически, на самоорганизующейся основе. Кроме того, функционирование такой системы невозможно без единого, усредненного, компромиссного подхода к регулируемым общественным отношениям, подхода, который нивелировал бы существенные различия между национальными экономическими и правовыми системами. Все это дает основания утверждать, что в международной экономической сфере общественных отношений функционирует собственный, самостоятельный механизм, обеспечивающий правовое регулирование соответствующих отношений.

Ясно, что указанный механизм не является всеобщим для всей системы международных экономических отношений. Сложный характер регулирования уже сам по себе предполагает разнообразие и правового регулирования в целом, и индивидуального

правового результата по конкретному юридическому делу. Действующие правовые нормы и, следовательно, юридическое решение данной ситуации всегда будут зависеть от национально-государственной принадлежности сторон правоотношения. Таким образом, экономическое правоотношение, например, в области международной торговли, будет урегулировано в зависимости от того, между какими государствами оно возникло или каким государствам принадлежат стороны отношения [2].

Международные торговые отношения между членами Всемирной торговой организации регулируются рядом соглашений, которые являются основой для мировой торговой системы. Самостоятельный режим имеют торговые отношения стран – членов ВТО с третьими странами, а также отношения таких третьих стран между собой. Отношения, возникающие в сфере взаимной торговли Беларуси, Казахстана и Российской Федерации, в значительной мере регулируются законодательством Таможенного союза, а те, которые складываются, например, между Беларусью и Кыргызстаном – соглашениями ЕврАзЭС и т. д.

Как уже отмечалось, международные экономические связи являются результатом экономических отношений, которые формируются внутри национальных государств. Без внутригосударственных экономических отношений международные отношения не могут существовать, так как основные функции общества (организация производства, распределение, обмен и потребление; установление прав собственности на производственные ресурсы и т. д.) содержат в себе первичные, национальные экономические связи. Таким образом, механизм правового регулирования международных экономических отношений представляет собой систему правовых инструментов как на международном, так и национальном уровне. Поскольку нет единой системы норм, регулирующих международные экономические отношения во всем мире, необходимо рассматривать этот механизм в контексте правовой системы каждого конкретного государства. Это означает, что можно определить, каким образом регулируются международные экономические отношения с участием определенного государства, например, Республики Беларусь, но невозможно универсально решить эту проблему для всех участников международного экономического оборота. При этом необходимо подчеркнуть, что в отличие от своих конкретно-исторических форм механизм правового регулирования международных экономических отношений как правовая категория, обобщенное теоретико-правовое понятие рассматривается абстрактно, вне связи с национальной правовой и государственной принадлежностью. Результатом такого синтетического подхода являются знания не о конкретно-историческом, объективно существующем механизме, а об общих существенных и необходимых для любого конкретно-исторического типа признаках, свойствах, закономерностях развития, стадиях, циклах, элементах, функциональных направлениях и т. д.

Механизм правового регулирования международных экономических отношений представляет собой комплекс норм, принципов, договоренностей и инструментов, которые устанавливают правила поведения государств и других участников мировой экономики [3]. Важные элементы этого механизма включают:

- Международные договоры: заключение международных соглашений и договоров (например, торговых, инвестиционных, таможенных) для регулирования экономических отношений между странами.
- Международные организации: участие в международных организациях (например, Всемирная Торговая Организация, Международный Валютный Фонд) для разработки стандартов и норм регулирования международной торговли и финансов.

• Национальное законодательство: принятие национального законодательства и нормативных актов для регулирования экономической деятельности с учетом международных стандартов и требований.

• Арбитраж и разрешение споров: использование альтернативных способов разрешения споров (например, арбитражные суды, медиация) для урегулирования конфликтов в международных экономических отношениях.

• Профессиональные практики и Кодексы: соблюдение профессиональных стандартов и этических кодексов в рамках международной экономической деятельности с целью обеспечения честности и прозрачности.

В заключение можно отметить, что эффективное правовое регулирование в международных экономических отношениях является необходимым условием для устойчивого развития мировой экономики и достижения целей глобального экономического сотрудничества.

Л и т е р а т у р а

1. Белорусский журнал международного права и международных отношений. – Режим доступа: <https://elib.bsu.by>. – Дата доступа: 09.05.2024.
2. Международное экономическое право и имплементация его норм в национальное законодательство (на примере Республики Беларусь). – Режим доступа: <https://interlaw.by>. – Дата доступа: 11.05.2024.
3. Правовое регулирование международных экономических отношений в сфере торговли. – Режим доступа: <https://sovman.ru>. – Дата доступа: 11.05.2024.

УДК 347.77.04

АНАЛИЗ ДОГОВОРА КОМПЛЕКСНОЙ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСКОЙ ЛИЦЕНЗИИ (ФРАНЧАЙЗИНГА)

А. Ю. Осадчук, А. Е. Масаленко

*Учреждение образования «Белорусский государственный
экономический университет», г. Минск*

Научный руководитель Е. А. Титоренко

Проведен анализ правового регулирования договора комплексной предпринимательской лицензии, более известного как договор франчайзинга. Рассмотрены основные аспекты заключения и исполнения данного договора, ответственность за нарушение условий, а также меры по защите прав потребителей. Полученные результаты позволяют лучше понять особенности данного вида бизнеса и его влияние на современном этапе экономики.

Ключевые слова: гражданское право, договор франчайзинга, комплексная предпринимательская лицензия, франшиза.

ANALYSIS OF A COMPREHENSIVE ENTERPRISE LICENSE (FRANCHISING) AGREEMENT

A. Yu. Osadchuk, A. E. Masalenko

Belarusian State Economic University Minsk

Science supervisor E. A. Titorenko

The article analyzes the legal regulation of a comprehensive business license agreement, better known as a franchising agreement. The main aspects of the conclusion and execution of this