



Министерство образования Республики Беларусь

Учреждение образования
«Гомельский государственный технический
университет имени П. О. Сухого»

Институт повышения квалификации
и переподготовки

Кафедра социально-гуманитарных и правовых дисциплин

ЭКОНОМИЧЕСКАЯ БЕЗОПАСНОСТЬ

ПОСОБИЕ

для слушателей специальностей переподготовки
9-09-0421-02 «Деловое администрирование»
заочной формы обучения

Гомель 2024

УДК 378.2-049.5(075.8)
ББК 65.050.17я73
Э40

*Рекомендовано Советом института повышения
квалификации и переподготовки ГГТУ им. П. О. Сухого
(протокол № 3 от 24.09.2024 г.)*

Составитель *В. А. Михарева*

Рецензент: доц. каф. «Маркетинг и отраслевая экономика», канд. экон. наук,
доц. *Е. А. Кожевникова*

Э40 **Экономическая безопасность** : пособие для слушателей специальностей переподготовки 9-09-0421-02 «Деловое администрирование» заоч. формы обучения / сост. В. А. Михарева. – Гомель : ГГТУ им. П. О. Сухого, 2024. – 54 с. – Систем. требования: PC не ниже Intel Celeron 300 МГц ; 32 Mb RAM ; свободное место на HDD 16 Mb ; Windows 98 и выше ; Adobe Acrobat Reader. – Режим доступа: <http://elib.gstu.by>. – Загл. с титул. экрана.

Описаны цели, задачи, принципы и методы управления экономической безопасностью. Рассмотрены и классифицированы угрозы и риски, негативно влияющие на уровень экономической безопасности. Изложены вопросы инновационной и инвестиционной составляющих в обеспечении экономической безопасности.

Для слушателей специальностей переподготовки и 9-09-0421-02 «Деловое администрирование» ИПКиП.

УДК 378.2-049.5(075.8)
ББК 65.050.17я73

© Учреждение образования «Гомельский
государственный технический университет
имени П. О. Сухого», 2024

СОДЕРЖАНИЕ

Пояснительная записка.....	4
Тема 1. Национальная безопасность, сущность, механизм обеспечения.....	5
Тема 2. Экономическая безопасность.....	10
Тема 3. Система обеспечения экономической безопасности.....	14
Тема 4. Инвестиционный и инновационный аспекты механизмов повышения экономической безопасности.....	22
Тема 5. Экономическая безопасность хозяйствующего субъекта.....	31
Литература.....	52

ПОЯСНИТЕЛЬНАЯ ЗАПИСКА

Современное мировое развитие характеризуется ужесточением борьбы государств за обеспечение и защиту национальных интересов от внутренних и внешних угроз, и прежде всего в экономической сфере. В Концепции национальной безопасности Республики Беларусь подчеркивается, что экономическая безопасность базируется на экономическом росте и повышении конкурентоспособности белорусской экономики, устойчивом инновационном развитии, инвестициях в человеческий капитал, модернизации экономических отношений, снижении себестоимости, импортоемкости и материалоемкости производимой продукции, сохранении устойчивости национальной финансовой и денежно-кредитной систем, обеспечении недискриминационного доступа на мировые рынки товаров и услуг, сырьевых и энергетических ресурсов.

Динамично развивающаяся экономика является основой экономической безопасности государства. Это означает, что в современном экономическом развитии нет места застывшим схемам и моделям и на каждом, даже весьма непродолжительном этапе, приходится учитывать влияние огромного множества внутренних и внешних факторов, корректировать весь блок социально-экономических и правовых отношений в обществе

Экономическая безопасность может быть достигнута в том случае, если степень зависимости от доминирующей экономики, а также степень обострения внутривнутриполитической, социальной и экономической ситуации, не сопровождается значительным снижением уровня и качества жизни населения, либо срывом достижения глобальных стратегических целей страны.

Целью преподавания дисциплины является овладение слушателями знаниями в области экономической безопасности предприятия и приобретение практических навыков в области обеспечения и защиты экономической безопасности хозяйствующих субъектов, навыков построения системы экономической безопасности предприятий.

Тема 1 Национальная безопасность, сущность, механизм обеспечения

1.1 Сущность понятия «национальная безопасность»

1.2 Концепция национальной безопасности Республики

Беларусь

1.1 Сущность понятия «национальная безопасность»

Национальная безопасность — способность нации удовлетворять потребности, необходимые для её самосохранения, самовоспроизведения и самосовершенствования с минимальным риском ущерба для базовых ценностей её нынешнего состояния.

По другому определению, национальная безопасность — совокупность официально принятых взглядов на цели и государственную стратегию в области обеспечения безопасности личности, общества и государства от внешних и внутренних угроз политического, экономического, социального, военного, техногенного, экологического, информационного и иного характера с учётом имеющихся ресурсов и возможностей.

Национальная безопасность включает в себя:

- государственную безопасность — понятие, характеризующее уровень защищённости государства от внешних и внутренних угроз;
- общественную безопасность — понятие, выраженное в уровне защищённости личности и общества, преимущественно, от внутренних угроз общепасного характера;
- техногенную безопасность — уровень защищённости от угроз техногенного характера;
- экологическую безопасность и защита от угроз стихийных бедствий;
- экономическую безопасность
- энергетическую безопасность
- информационную безопасность
- безопасность личности
- гражданская процессуальная безопасность
- химическую и биологическую безопасность

Обеспечение национальной безопасности — комплекс политических, экономических, социальных, здравоохранительных, военных и правовых мероприятий, направленных на обеспечение

нормальной жизнедеятельности нации, устранение возможных угроз.

Обеспечение национальной безопасности включает в себя:

- формирование улучшенного стабильного экономического состояния гражданина в отношении других граждан, проживающих на территории данного государства.

- защиту государственного строя;
- защиту общественного строя;
- обеспечение территориальной неприкосновенности и суверенитета;
- обеспечение политической и экономической независимости нации;
- обеспечение здоровья нации;
- охрана общественного порядка;
- борьба с преступностью;
- обеспечение техногенной безопасности и защита от угроз стихийных бедствий;
- обеспечение химической и биологической безопасности.

1.2 Концепция национальной безопасности Республики Беларусь

Первая Концепция национальной безопасности Республики Беларусь принята в 1995 г. Ее разработка и принятие составили методологическую основу деятельности государственных органов по обеспечению национальной безопасности.

Необходимость разработки новой Концепции национальной безопасности в 2024 году вызвана с одной стороны - геополитической напряженностью, появлением новых вызовов и угроз, проявлением нового инструментария, способного влиять на безопасность государств, развитием технологий. С другой стороны, актуализация Концепции требовалась исходя из приведения ее в соответствие с принципами и положениями, прописанными в принятой в 2022 году новой Конституции Республики Беларусь.

В новой редакции Концепции национальной безопасности Республики Беларусь, принятой 25 апреля 2024 г. решением Всебелорусского народного собрания используются следующие понятия [33]:

национальная безопасность – состояние защищенности национальных интересов Республики Беларусь от внутренних и внешних угроз, обеспечивающее ее устойчивое развитие;

национальные интересы – совокупность сбалансированных интересов личности, общества и государства, позволяющих обеспечивать конституционные права и свободы, высокое качество жизни граждан, согласие в обществе, незыблемые устои народовластия и правового государства, его независимость, территориальную целостность и суверенитет;

источник угрозы национальной безопасности – фактор или совокупность факторов, а также субъектов, их продуцирующих, способных при определенных условиях привести к возникновению угрозы национальной безопасности;

угроза национальной безопасности – реально существующая опасность нанесения вреда национальным интересам Республики Беларусь;

вызов национальной безопасности – объективно формирующаяся опасность нанесения вреда национальным интересам Республики Беларусь;

Обеспечение национальной безопасности представляет собой деятельность субъектов системы обеспечения национальной безопасности по защите личности, общества и государства от внутренних и внешних угроз, реализации национальных интересов, созданию необходимых условий для устойчивого развития Республики Беларусь.

Объектами национальной безопасности являются сбалансированные национальные интересы личности, общества и государства, их достижение и поддержание во всех сферах жизнедеятельности Республики Беларусь.

Цель обеспечения национальной безопасности состоит в достижении и поддержании такого уровня защищенности личности, общества и государства от внутренних и внешних угроз, который гарантирует устойчивое развитие Республики Беларусь и реализацию ее национальных интересов.

Принципы обеспечения национальной безопасности:

законность, соблюдение конституционных прав и свобод граждан;

гуманизм и социальная справедливость; гласность;

сбалансированность деятельности по обеспечению национальной безопасности Республики Беларусь;

единство интересов социально-экономического и общественно-политического развития;

комплексный подход к решению задач обеспечения национальной безопасности;

единство и взаимосвязь видов и направлений обеспечения национальной безопасности;

участие в системах международной и региональной коллективной безопасности;

разграничение сфер ответственности и полномочий государственных органов в решении задач обеспечения национальной безопасности;

приоритетность правовых, политических, экономических и информационных мер обеспечения национальной безопасности;

консолидация усилий субъектов системы обеспечения национальной безопасности на реализации стратегических национальных интересов;

оперативность, своевременность, превентивность и соразмерность мер по нейтрализации источников внутренних угроз и защите от внешних угроз.

Обеспечение национальной безопасности осуществляется по направлениям, выделяемым в соответствии с основными сферами жизнедеятельности личности, общества и государства.

В целом, следует отметить, что в новой редакции Концепции национальной безопасности обновлен и уточнен понятийно-категориальный аппарат документа. Например, базовое понятие «национальная безопасность» как состояние защищенности национальных интересов от внутренних и внешних угроз дополнено жизненно необходимым условием в виде устойчивого развития. То есть акцентировано внимание на важности обеспечения стабильной динамики в развитии общества, перехода его на качественно новые уровни. А термин «национальные интересы» дополнен основополагающим положением Конституции Республики Беларусь об общественном согласии, незыблемости устоев народовластия и правового государства.

Введена система градации опасности нанесения вреда национальным интересам. Новая система расширяет возможности для более эффективной оценки текущего состояния национальной безопасности соответствующими госорганами и оперативного принятия комплекса мер по нейтрализации, купированию.

Предложено три уровня опасности:

- риск (зарождающаяся опасность),
- вызов (объективно формирующаяся опасность),
- угроза (реальная опасность).

Отдельно выделены вопросы биологической безопасности как ответ на мировые тенденции и угрозы в данной сфере в последние годы. Обновлено характеристика современного мира, роли и места в нем Республики Беларусь с учетом актуальных событий и тенденций. Среди ключевых тенденций можно выделить:

концептуальные разногласия основных центров силы;
напряжение в отношениях международных блоков;
совершенствование форм и методов ведения военных конфликтов; разработку новых систем и видов ударных вооружений, основанных на новых физических принципах и материалах;
гибридное воздействие на противника;
новые инструменты и технологии для реализации цветных революций; нарастание угроз экстремизма;
обособленность государств в рамках пандемии; неустойчивость мировой экономики.

Актуализированы национальные интересы с сохранением их разделения на стратегические (базис независимого государства) и основные (отдельно по каждой сфере национальной безопасности).

Расширена характеристика текущего состояния национальной безопасности с конкретными достижениями и существующими проблемами по сферам. Общий подход сводится к тому, что выстроенная в стране система обеспечения национальной безопасности адаптирована под реалии обстановки, функционирует устойчиво и обеспечивает решение стоящих перед ней задач. Обновлено перечни угроз и источников (внутренних и внешних) национальной безопасности.

В рамках основных направлений нейтрализации внутренних источников угроз и защиты от внешних угроз расширен и конкретизирован их перечень. Ставятся задачи по дальнейшему совершенствованию механизмов взаимодействия государства и общественных институтов, развитию человеческого потенциала, взаимной ответственности личности, общества и государства по обеспечению национальной безопасности.

Концепция нацелена на повышение роли гражданского общества в принятии и реализации положений по отстаиванию национальных интересов. В Концепции дополнена структура системы

обеспечения национальной безопасности за счет включения Всебелорусского народного собрания, которое утверждает основные направления внутренней и внешней политики, военную доктрину, концепцию национальной безопасности, рассматривает в рамках компетенции иные вопросы, касающиеся обеспечения национальной безопасности.

Тема 2. Экономическая безопасность

2.1 Понятие «экономическая безопасность»

2.2 Источники угроз экономической безопасности

2.1 Понятие «экономическая безопасность»

Экономическая безопасность является одним из наиболее приоритетных функциональных направлений безопасности. Значение и роль экономической безопасности состоят в том, чтобы формировать и укреплять позиции государства в глобальной мировой системе. Интересы государства соблюдаются и принимаются эффективные социально-экономические решения, если достигнута экономическая безопасность страны. Современный мир находится в состоянии глобальной геополитической напряженности, обусловленной процессами разрушения сложившегося мирового порядка. Формирование многополярной модели мироустройства осложняется возникновением конфликтов интересов, борьбой за природные ресурсы и переделом сфер влияния основных центров силы.

Существует несколько подходов к определению экономической безопасности.

Англосаксонский подход. Одними из примеров ученых, которые внесли свой вклад в понимании ЭБ, были британец Винцент Кейбл и американец Джонатан Киршнер. Англосаксонский подход характеризуется строгим разделением экономической безопасности на финансовую обеспеченность гражданина и экономические аспекты национальной безопасности. Он предполагает, прежде всего, ориентацию на наращивание внешнеэкономических связей, хотя полностью и не исключает протекционизм для стратегически важных отраслей.

Азиатский подход. Под азиатским подходом понимается пример Японии и Китая. Основной вклад в данный подход внесли

экономисты Акао Нобутоси и Цзян Юн. Акао Нобутоси в своей известной работе (Nobutoshi, 1983) трактует экономическую безопасность как стабильную поставку ресурсов: продукты питания, топлива и минеральные материалы.

Китайский экономист Цзян Юн уделяет большое внимание именно экономическому суверенитету, указывая на значительные риски для китайской экономики со стороны иностранного капитала. В целом же в азиатском подходе научная мысль сфокусирована на вопросах экономического суверенитета и защищенности от глобальных рисков, имея оттенок умеренного изоляционизма.

Российский подход. Самый серьезный вклад внесли такие экономисты как Л. И. Абалкин, А. А. Ананьев, С. Ю. Глазьев и В. К. Сенчагов.

Ананьев А. А. выделял следующие основные принципы экономической безопасности:

- общее состояние экономической системы, ее защищенности и устойчивости;
- сочетание факторов и условий, обеспечивающих способность национальной экономики к развитию;
- сочетание состояния экономики и иных категорий.

Сенчагов В. К. и Глазьев С. Ю. вводят индикативные системы и их пороговые значения, выводя экономическую безопасность на совершенно новый уровень. Таким образом, под понятием экономическая безопасность подразумевается совокупность факторов, обеспечивающих стабильность и устойчивость экономики, способность развиваться и достигать высоких финансовых результатов.

В соответствии с Концепцией национальной безопасности Республики Беларусь - экономическая безопасность это состояние защищенности отраслей и сфер экономики от воздействия угроз, препятствующих устойчивому социально-экономическому развитию Республики Беларусь [33].

В экономической сфере основными национальными интересами Республики Беларусь являются:

экономический рост и повышение конкурентоспособности белорусской экономики на основе ее структурной перестройки, совершенствования системы управления, устойчивого инновационного развития, активного инвестирования в человеческий капитал и высокие технологии, снижения издержек и развития

высокотехнологичных, экспортоориентированных и импортозамещающих производств;

обеспечение ценовой и финансовой стабильности;

развитие национального финансового рынка и регулируемой государством

интеграции в международную финансовую систему;

недискриминационный доступ на мировые рынки товаров, услуг и финансов, а также сырьевых и энергетических ресурсов;

достижение уровня энергетической безопасности, обеспечивающего приемлемый уровень диверсификации топливно-энергетического баланса страны по видам и поставщикам потребляемых топливно-энергетических ресурсов, экономически и экологически оправданное использование потенциала местных энергоресурсов, снижение энергоемкости ВВП;

обеспечение продовольственной безопасности;

внедрение перспективных технологий в экономику страны, в том числе за счет прямых иностранных инвестиций, доступность зарубежных кредитных ресурсов;

поддержание товарной и страновой диверсификации экспорта товаров и услуг, сбалансированность внешней торговли, обеспечение внешнеэкономической безопасности;

взаимовыгодное и недискриминационное экономическое сотрудничество в рамках международных интеграционных объединений;

сбалансированное развитие государственного и частного секторов;

создание условий для сбалансированного развития регионов;

развитие цифровых технологий и регулируемой цифровой трансформации экономики.

2.2 Источники угроз экономической безопасности

Угрозы национальной безопасности Республики Беларусь носят комплексный и взаимосвязанный характер. Отдельные источники способны порождать спектр угроз, проявляющихся в различных сферах жизнедеятельности. Некоторые угрозы могут одновременно воздействовать на состояние национальной безопасности по нескольким направлениям.

В экономической сфере внутренними источниками угроз национальной безопасности являются:

отставание от других стран, прежде всего сопредельных, по уровню экономического развития;

устаревшие технологии и основные средства, преобладание материалоемких и энергоемких производств, низкое качество выпускаемой продукции и медленное ее обновление;

наличие необоснованных административных барьеров для развития бизнеса,

предпринимательской активности;

несбалансированность экономического развития;

неблагоприятные условия для привлечения инвестиций и кредитов;

низкая диверсификация экспорта и импорта товаров и услуг;

невозможность гарантированного обеспечения сырьевыми и энергетическими ресурсами в объемах, необходимых для стабильного экономического роста;

дефицит собственных оборотных средств, высокая закредитованность коммерческих организаций, большой удельный вес убыточных субъектов хозяйствования;

несоответствие уровня подготовки кадров структуре потребностей экономики в специалистах и рабочих, дефицит квалифицированных специалистов для современных производств и организации бизнес-процессов;

недостаточная эффективность государственного контроля. Основными внешними источниками угроз национальной безопасности являются:

ухудшение условий внешней торговли, привлечения кредитных и инвестиционных ресурсов вследствие неблагоприятной конъюнктуры мировых рынков и введения необоснованных экономических санкций (ограничительных мер);

принятие зарубежными государствами протекционистских мер, установление барьеров и дискриминационных условий осуществления экспортно-импортных операций;

развитие транзитных коридоров, систем транспортировки сырьевых и энергетических ресурсов, альтернативных имеющимся в Республике Беларусь,

целенаправленное ограничение ее транзитных возможностей;

обострение финансовых дисбалансов и высокая волатильность на глобальных валютных и фондовых рынках.

Оценка экономической безопасности включает в себя анализ финансовых показателей, таких как: доходы, расходы, прибыль, задолженность, уровень инфляции и другие. Также необходимо учитывать макроэкономические факторы, такие как политическая стабильность, уровень безработицы, инвестиционный климат и т. д. Для оценки экономической безопасности используются различные методы и инструменты, например, SWOT-анализ, баланс интересов и т. д.

К показателям экономической безопасности относятся различные экономические показатели, такие как уровень инфляции, уровень безработицы, уровень доходов населения, объемы производства и продаж товаров и услуг, состояние финансовых рынков и т. д. Все эти показатели влияют на стабильность экономики и ее способность противостоять различным рискам и угрозам.

Тема 3. Система обеспечения экономической безопасности

3.1 Индикаторы и методы оценки экономической безопасности

3.2 Обеспечение экономической безопасности

3.1 Индикаторы и методы оценки экономической безопасности

Мировое развитие экономики говорит о существовании пределов, определяющих безопасное состояние национального хозяйства, выход за которые создает угрозу экономической безопасности. В этом смысле, как показывает международная практика, государство обязано не только представлять себе критерии составляющих таких пределов, но и активно реагировать на создавшуюся ситуацию в целях сохранения приоритетного положения своих производителей внутри страны и предотвращения возможного ущерба от негативных ситуаций.

Для того, чтобы количественно определить уровень экономической безопасности государства, необходимо иметь системный набор критериев и показателей, характеризующих основные направления обеспечения национальной экономической безопасности.

Критерий экономической безопасности – это оценка состояния экономики с точки зрения важнейших процессов, отражающих сущность экономической безопасности.

В этих целях используется система показателей – количественных характеристик социально-экономических явлений и процессов, измерение и сравнение которых позволяет выявить динамику экономической безопасности.

Дать количественную оценку уровню экономической безопасности государства сложно. Это связано с многогранностью самого понятия экономической безопасности, которое включает в себя ряд аспектов и направлений.

Проблема измерения экономической безопасности предполагает существование двух подходов. Первый подход основан на том, что экономическая безопасность должна измеряться на основе одного интегрального показателя.

Второй подход исходит из того, что экономическая безопасность – понятие многовекторное, определяемое системой равнозначных показателей. Данные подходы обладают своими преимуществами и недостатками. Так, в практике государственного управления постоянно приходится принимать решения в условиях, когда одни частные показатели возрастают, а другие уменьшаются. Поэтому всегда приходится отдавать предпочтение одним частным показателям и до определенного уровня считать второстепенными (малозначительными) остальные, что предполагает конструирование обобщающего показателя. Без этого нельзя сделать окончательный вывод об изменении уровня экономической безопасности.

С другой стороны, в практике государственного управления часто встают проблемы оценки и анализа отдельных составляющих национальной безопасности или принятия решений по одному из направлений обеспечения экономической безопасности, когда данные по изменению других составляющих безопасности отсутствуют. Это значит, что требуется система частных показателей экономической безопасности, раскрывающая ее содержание по всем направлениям.

В Европейском союзе прототипом индикаторов экономической безопасности являются Маастрихтские критерии, которые представляют собой финансово-экономические показатели страны, необходимые для вступления в еврозону. Цель этих критериев – обеспечить сбалансированное развитие экономики в рамках экономического и монетарного союза. В 1992 г. при подписании

Маастрихтского договора было утверждено 5 основных критериев (табл. 3.1).

Таблица 3.1 – Маастрихтские критерии Европейского союза

Маастрихтский критерии	Пороговые значения
Профицит государственного бюджета	В исключительных случаях допускается дефицит, не превышающий 3% ВВП к концу финансового года
Стабильность цен	инфляция в стране не должна превышать показатель инфляции в трех наиболее экономически эффективных странах – членах ЕС более чем на 1,5%;
Стабильность обменного курса	государство должно не менее двух лет участвовать в Механизме обменных курсов и обеспечивать стабильность курса национальной валюты по отношению к евро
Процентная ставка по долгосрочным государственным облигациям страны	не должна превышать более чем на 2 процентных пункта средний уровень данной ставки в трех государствах – членах ЕС, достигших наилучших результатов в сфере стабильности цен;
Объем государственного долга	не может быть больше 60% ВВП страны.

За рубежом количественная оценка экономической безопасности проводится в основном по отдельным направлениям (экономическая преступность, теневая экономика, протекционистские меры со стороны других государств, социальные кризисы, промышленный шпионаж, состояние финансовых и товарных рынков). В результате такой оценки практически невозможно принятие эффективных оперативных комплексных решений.

Несмотря на это, в развитых странах приняты около 20 критических индикаторов нарастания опасных процессов, за которыми наступает разрушение и необратимая деградация. Среди них большинство составляют предельные величины опасных социальных процессов (уровень безработицы, средняя продолжительность жизни, уровень преступности и пр.). Например, существует ряд интегральных оценок, использующих экспертные оценки.

Среди наиболее распространенных можно выделить следующие:

- 1) интегральный показатель надежности страны (рассчитываемый и публикуемый английским журналом «Euromoney»);
- 2) показатель безопасности страны (индекс BERI);
- 3) оценка странового риска (методика российской фирмы «Юниверс»).

В Республике Беларусь помимо прогнозных значений целевых показателей, утверждаемых в годовом прогнозе социально-экономического развития страны, существуют пороговые значения показателей экономической безопасности, утверждаемые в пятилетних программах социально-экономического развития Республики Беларусь, которые также можно использовать в качестве аналитического инструментария для оценки состояния функционирования национальной экономики. Обычно определяется 15-16 индикаторов экономической безопасности.

Индикаторы экономической безопасности - это реальные статистические показатели экономики страны, которые наиболее полно характеризуют явления и тенденции в экономической сфере. Это показатели, которые служат средством измерения достижений. Индикатор позволяет ответить на вопрос, насколько достигнута цель, то есть сравнивает реальные результаты с запланированными. Индикатор не раскрывает причин, по которым не удается достичь прогресса.

В соответствии с Концепцией национальной безопасности Республики Беларусь основными индикаторами (показателями) состояния национальной безопасности выступают:

- доля валового накопления основного капитала;
- отношение краткосрочных платежей по погашению и обслуживанию государственного долга в иностранной валюте к золотовалютным резервам (в международном определении);
- валовой внешний долг;
- степень учета норм международного права и предусмотренных в нем политико-правовых механизмов в решении вопросов, затрагивающих интересы субъектов международных отношений;
- наличие и эффективность международных правовых и политико-правовых гарантий безопасности и суверенитета Республики Беларусь;
- уровень доверия институтам государственной власти;

отношение объема ВВП на душу населения по паритету покупательной способности в Республике Беларусь к среднему значению в странах-соседях;

удельный вес инновационно активных организаций в общем числе организаций обрабатывающей промышленности; внутренние затраты на научные исследования и разработки;

индекс человеческого развития;

децильный коэффициент;

коэффициент депопуляции;

миграционный прирост;

ожидаемая продолжительность жизни при рождении;

уровень биологического риска;

уровень развития информационных технологий и телекоммуникаций;

состояние военно-политической обстановки;

готовность военной организации государства к выполнению задач по обеспечению военной безопасности;

уровень военной мощи государства;

коэффициент эластичности выбросов загрязняющих веществ, сброса сточных вод в окружающую среду, образования отходов и прироста ВВП [33].

Перечень индикаторов, их пороговые значения, а также порядок оценки состояния национальной безопасности определяются указом Президента Республики Беларусь.

3.2 Обеспечение экономической безопасности

В экономической сфере нейтрализация внутренних источников угроз национальной безопасности обеспечивается путем поддержания макроэкономической стабильности, структурной перестройки экономики, повышения конкурентоспособности субъектов хозяйствования и выпускаемой ими продукции (товаров, работ, услуг).

Стратегия обеспечения экономической безопасности, помимо выделения, отслеживания, характеристики ее внешних и внутренних угроз предполагает определение критериев и параметров состояния экономики, отвечающих требованиям экономической безопасности и обеспечивающих защиту жизненно важных интересов страны (рисунок 3.1).



Рисунок 3.1 – Основные этапы и направления реализации концепции обеспечения экономической безопасности

Поддержание макроэкономической стабильности обеспечивается за счет:

соответствия темпов экономического роста возможности расширения внешнего и внутреннего спроса;

поддержания ценовой и финансовой стабильности;

обеспечения бездефицитного баланса внешней торговли, а при формировании дефицита – его покрытия без увеличения внешнего государственного долга;

обеспечения своевременного исполнения финансовых обязательств (платежная дисциплина);

наращивания и поддержания на достаточном уровне золотовалютных резервов.

Структурная перестройка экономики обеспечивается путем:
роста производительности труда в результате повышения его капиталовооруженности и качества рабочей силы;

перераспределения трудовых, финансовых и материальных ресурсов в новые и перспективные секторы экономики;

ускоренного развития высокотехнологичных и наукоемких секторов с высокой добавленной стоимостью, производств на местных ресурсах;

опережающего развития сферы услуг, в первую очередь информационно-коммуникационных, деловых и обеспечивающих реализацию транзитного потенциала Республики Беларусь;

повышения эффективности секторов, обеспечивающих воспроизводство человеческого капитала (образование, наука, здравоохранение, культура);

развития конкуренции и эффективного антимонопольного регулирования;

развития циркулярной экономики;

последовательного стимулирования деловой активности, поощрения

предпринимательской инициативы, максимального упрощения нормативной правовой базы ведения бизнеса;

формирования благоприятного инвестиционного климата, создания

непротиворечивой, институциональной, социально ориентированной рыночной среды,

благоприятной для привлечения инвестиций в основной капитал;

привлечения внешних ресурсов в экономику в виде прямых иностранных инвестиций в высокоэффективные проекты, не влекущие за собой накопления внешних обязательств государства и обеспечивающие трансфер зарубежных знаний и технологий,

выход на новые экспортные рынки с конкурентоспособной продукцией;

дальнейшего развития фондового рынка;

развития государственно-частного партнерства, в том числе реализации крупномасштабных инфраструктурных проектов

(энергетика, транспорт, дороги, связь и другое) за счет государственного-частного финансирования;

формирования плановых показателей социально-экономического развития Республики Беларусь на основе перспективной структуры экономики;

применения в качестве основных оценочных критериев работы на всех уровнях управления показателей эффективности и созданной добавленной стоимости.

Повышение конкурентоспособности субъектов хозяйствования и выпускаемой ими продукции (товаров, работ, услуг) обеспечивается путем:

финансового оздоровления убыточных организаций и предприятий с традиционными технологиями, высокой импорт-емкостью и материалоемкостью;

внедрения на производствах перспективных технологий и освоения выпуска новой инновационной, импортозамещающей и экспорто-ориентированной продукции;

снижения затрат на производство и реализацию продукции, в том числе за счет материалоемкости и импортоемкости производства;

совершенствования условий создания и функционирования совместных и иностранных коммерческих организаций, транснациональных корпораций (далее – ТНК), финансово-промышленных групп;

развития товаропроводящих сетей, включения отечественных предприятий в цепочки ТНК, создания отечественных ТНК с размещением сервисных центров и сборочных производств за рубежом; наращивания инвестиционной и инновационной активности субъектов хозяйствования за счет улучшения качественных характеристик инвестиционного и инновационного процессов;

увеличения объемов финансирования инвестиционной деятельности коммерческих

организаций за счет активизации торговли акциями на ОАО «Белорусская валютно-фондовая биржа»;

внедрения международных стандартов финансовой отчетности.

Защита от внешних угроз национальной безопасности обеспечивается путем:

проведения многовекторной внешнеэкономической политики;

недискриминационной интеграции Республики Беларусь в глобальное экономическое пространство посредством развития

сотрудничества с международными экономическими организациями, интеграционными объединениями;

участия в международных договорах, направленных на устранение неравных условий во внешней торговле;

укрепления позиций национальных товаропроизводителей на внешних рынках за счет расширения товарной номенклатуры и географии экспорта;

переориентации экспортных потоков на рынки дружественных стран, выстраивания новых транспортно-логистических маршрутов в условиях введения ограничительных мер отдельными государствами или группами государств;

диверсификации импорта сырьевых и энергетических ресурсов; импортозамещения, ориентированного в том числе на ускоренное развитие национальных и совместных высокотехнологичных производств;

государственной информационно-юридической поддержки субъектов

хозяйствования в продвижении продукции на новых рынках сбыта и поиске партнеров для производственной кооперации [33].

Тема 4. Инвестиционный и инновационный аспекты механизмов повышения экономической безопасности.

4.1 Инновационная составляющая в обеспечении экономической безопасности

4.2 Инвестиционная составляющая в обеспечении экономической безопасности

4.1 Инновационная составляющая в обеспечении экономической безопасности

В системе экономической безопасности инновационная деятельность проявляется в виде достаточно сложных составляющих ее элементов, поскольку интенсивность внедрения нововведений, с одной стороны, обуславливается большой совокупностью организационно-экономических факторов, а с другой – возможностью использования разных направлений воздействия на устойчивость и безопасность социально-экономической системы государства.

Инновационная безопасность - это совокупность условий и

инновационных факторов, обеспечивающих независимость национальной экономики, ее инновационного развития, способность к постоянному инновационному обновлению и саморазвитию, достижению устойчивости и международной конкурентоспособности.

Инновационную безопасность можно характеризовать как устойчивость экономической системы к воздействию внешних и внутренних факторов, а устойчивость в современных условиях требует постоянного инновационного развития и быстрее преодоления факторов нестабильности, объективно возникающих в ходе формирования инновационной экономики.

Инвестиционную безопасность рассматривают как необходимый базис перехода к инновационной экономике и как процесс определения угроз и предупреждения инвестиционных рисков; определяют и как особое состояние национальной системы необходимое для устойчивого развития и конкурентоспособности страны, при котором обеспечиваются необходимые условия защиты инвестиционных ресурсов, направляемых в реальный сектор экономики.

Процесс формирования инновационной экономики затрагивает стратегические и тактические цели развития, меняет способы и методы достижения целей, но принципиальные задачи развития экономики остаются прежними:

- устойчивость;
- экономическая эффективность;
- конкурентоспособность;
- экономическая независимость;
- способность экономики к саморазвитию и прогрессу;
- безопасность.

В отличие от экономической безопасности, определение инновационной безопасности должно идти через категории способности к инновациям, саморазвитию и прогрессу с выходом на категории стабильности, устойчивости, мировой конкурентоспособности. Устойчивость и развитие, в свою очередь, требуют динамического инновационного подхода к проблеме инновационной безопасности. Это, прежде всего, связано с тем, что индикаторы экономической безопасности со временем могут и должны меняться.

Сущность важнейших категорий инновационной безопасности состоит в следующем:

- инновационная эффективность — инновационная трансформация национальной экономической системы, придание ей

важнейших инновационных свойств на внутренних и внешних рынках – конкурентоспособности и устойчивости;

- конкурентоспособность – способность производить инновационные товары и услуги, пользующиеся спросом на внешнем и внутреннем рынках;

- экономическая независимость – достижение такого уровня состояния инновационной экономики, эффективности, качества товаров и услуг, который обеспечивает конкурентоспособность и позволяет на равных участвовать в мировой торговле, кооперационных связях, обмене научно-техническими и инновационными достижениями и, в конечном счете, проводить независимую экономическую политику;

- стабильность и устойчивость экономики предполагают устойчиво высокие темпы экономического роста, создание надежных условий и гарантий для научной и предпринимательской инновационной активности; сдерживание факторов, способных дестабилизировать ситуацию;

- способность экономики к саморазвитию и инновационному прогрессу включает создание благоприятного климата развития инновационной экономики для инноваций, развития науки и образования, постоянное инновационное развитие производства и внедрение инновационных технологий, повышение интеллектуального потенциала, создание экономики знаний, эффективное использование человеческих ресурсов.

В процессе формирования инновационной экономики возникают различные элементы, оказывающие существенное воздействие на устойчивость и безопасность социально-экономической системы государства, что находит свое выражение в:

- создаваемых национальных системах инновационного развития, заменяющих функционирующие в государстве экономические системы традиционной экономики и нарушающих при этом устоявшийся порядок и баланс сил;

- государственных системах управления, неадаптированных к инновационному развитию;

- системах и механизмах информационной защиты инновационных процессов;

- больших финансовых затратах и коммерческих рисках;

- странах, перешедших на инновационный путь развития и существенно укрепивших свои конкурентные позиции на мировом рынке;

- появлении жестких действий конкурентов вследствие повышения конкурентоспособности инновационной продукции.

Актуальность данных вопросов значительно увеличивается в условиях современных процессов глобализации, когда нарастают вызовы и угрозы, обостряются глобальные проблемы, требующие для их решения или минимизации мощного инновационного сектора и соответствующих инновационных институтов.

Сущность национальной безопасности в инновационной сфере можно определить исходя из понимания теории и практики обеспечения национальной и экономической безопасности, сущности инновационной экономики. Сущность инновационной экономики проявляется в новом типе хозяйственной системы, когда в ее основе преобладают высокие технологии в производстве и высокотехнологичной продукции в экспорте с высокой долей

На современном этапе развития наблюдается повышенное внимание к вопросам обеспечения безопасности объективно обусловлено тенденциями глобализации, интернационализации и транснационализации, а также проблемами макроэкономического и микроэкономического характера, которые в первую очередь связаны с функционированием компаний в условиях высокой неопределенности, сложности и риска.

Основные направления государственной инновационной политики в Республике Беларусь на 2021–2025 годы изложены в Государственной программе [34].

Решение задачи по формированию лучших в регионе Восточной Европы условий осуществления и стимулирования научно-технической и инновационной деятельности на основе имплементации передовых мировых практик предполагает:

концентрацию государственной поддержки на приоритетных направлениях научной, научно-технической и инновационной деятельности на 2021–2025 годы;

ускоренное развитие в республике изобретательства, рационализаторства и инженерно-технического творчества;

развитие национальной системы интеллектуальной собственности;

ускоренное развитие инфраструктуры в сферах научной, научно-технической и инновационной деятельности;

формирование комплексной системы преференциальных режимов, налоговых льгот и механизмов финансирования,

охватывающей все этапы инновационного цикла;

повышение роли и престижа «креативного класса» (ученых, разработчиков, изобретателей, рационализаторов, предпринимателей-инноваторов) в качестве ключевого субъекта инновационного и социально-экономического развития страны.

Решение задачи по обеспечению инновационного развития традиционных отраслей национальной экономики на уровне Европейского союза на основе повышения наукоемкости производства предполагает:

формирование технологического базиса для инновационного развития традиционных секторов национальной экономики на основе заданий научно-технических программ и инновационных проектов, соответствующих высокотехнологичным производствам, основанным на V и VI технологических укладах, в том числе с использованием национальных разработок;

цифровую трансформацию традиционных секторов национальной экономики.

Решение задачи по созданию новых и ускорению развития существующих наукоемких и высокотехнологичных секторов экономики предполагает:

организацию разработки и реализации комплексных проектов, прежде всего на основе коммерциализации отечественных разработок;

развитие инновационного предпринимательства в высокотехнологичных отраслях;

сбалансированное развитие высокотехнологичных секторов во всех регионах Республики Беларусь [34].

4.2 Инвестиционная составляющая в обеспечении экономической безопасности

Инвестиционная сфера, в настоящее время, являясь подсистемой экономической системы, включает ряд институтов, которые занимаются созданием, размещением и применением инвестиций.

Инвестиционная безопасность государства это способность государственных структур и экономических субъектов обеспечить непрерывный процесс расширенного воспроизводства на основе инвестиционной деятельности в целях социально-экономического развития граждан и повышения их благосостояния.

Инвестиционную безопасность рассматривают как необходимый базис перехода к инновационной экономике и как процесс определения угроз и предупреждения инвестиционных рисков [1]; определяют и как особое состояние национальной системы нее обходимое для устойчивого развития и конкурентоспособности страны, при котором обеспечиваются необходимые условия защиты инвестиционных ресурсов, направляемых в реальный сектор экономики [2] и др.

Практически все исследователи рассматривают инвестиционную безопасность с точки зрения системного подхода, в рамках которого определяется влияния определенных способов, методов, применяемых при формировании инвестиционного климата.

Инвестиционная составляющая в обеспечении экономической безопасности находит свое выражение:

- в повышении конкурентоспособности национальной экономики по мере увеличения эффективности инновационных процессов, роста валютной выручки и укрепления на этой основе позиций на мировом рынке, что позволит обеспечить формирование источников по устойчивому и сбалансированному развитию страны;

- в переходе на инновационный путь развития, который способствует формированию специфической институциональной системы, позволяющей обеспечивать защиту субъектов хозяйствования от финансовых и коммерческих рисков;

- в увеличении интенсивности информационных потоков при росте инновационной активности, что приводит к обострению проблем информационной безопасности государства и требует создания механизмов по защите результатов нововведений в интересах субъектов хозяйствования и страны в целом;

- в увеличении количества и степени радикальности нововведений, которые готовы воспринимать и адаптировать корпоративные и государственные институты, что будет способствовать укреплению этих структур, повышению эффективности их производства и выпуска на этой основе инновационной продукции;

- в укреплении конкурентных позиций на мировом рынке отечественных товаров вследствие перехода субъектов хозяйствования на инновационный путь развития;

- в появлении жестких ответных действий конкурентов вследствие повышения конкурентоспособности продукции

белорусских производителей.

Основной проблемой последних лет в области реального инвестирования как на макро-, так и на микроуровне является дефицит инвестиционных ресурсов. По этой причине выявление всевозможных источников финансирования инвестиций, их классификация представляют не только теоретический интерес, но и имеют практическую значимость. В экономической литературе чаще всего встречается следующее определение инвестиционных ресурсов: «...денежные средства и иные активы, привлекаемые для осуществления вложений в объекты инвестирования». Таким образом, инвестиционные ресурсы, помимо денежной формы, могут привлекаться и в следующих альтернативных формах [12]:

- природные ресурсы (земля, водные ресурсы, полезные ископаемые и др.);
- трудовые ресурсы (рабочая сила в трудоспособном возрасте);
- материально-технические ресурсы (основные производственные фонды и оборотный капитал);
- информационные ресурсы (НИОКР, все виды интеллектуально-информационных услуг). Выделяют следующие источники финансирования инвестиций:
 - собственные источники (часть чистой прибыли, направленной на производственное развитие;
 - амортизационные отчисления; страховая сумма возмещения убытков, вызванных потерей имущества;
 - ранее осуществленные долгосрочные финансовые вложения, срок погашения которых истекает в текущем периоде;
 - заемные источники (кредиты банков и других кредитных структур; эмиссия облигаций; налоговый инвестиционный кредит; инвестиционный лизинг; инвестиционный селенг);
 - привлекаемые источники (эмиссия обыкновенных акций; эмиссия инвестиционных сертификатов; взносы инвесторов в уставный фонд; безвозмездно предоставленные средства) [12].

Следует отметить, что предприятия в настоящее время вынуждены осуществлять свою деятельность в условиях финансового кризиса, повышенного риска, ограниченных заемных и инвестиционных финансовых ресурсов. У большинства из них нет средств на обновление или модернизацию основных фондов, внедрение новых технологий. В связи с чем, вопрос обеспечения

инвестиционной безопасности актуален и является предметом изучения многих ученых.

Некоторые ученые-экономисты считают, что инвестиционную безопасность следует рассматривать как состояние (достигнутый уровень использования инвестиционных ресурсов) и как процесс (насколько эффективно они используются).

Инвестиционная безопасность предприятия находится под постоянным воздействием двух групп факторов: деструктивных и конструктивных. Деструктивные факторы (инвестиционные угрозы и риски) негативно влияют на безопасность, а конструктивные (инвестиционный потенциал и инвестиционная привлекательность) наоборот повышают ее уровень и способствуют развитию предприятия и делают его более конкурентоспособным.

Обеспечение инвестиционной безопасности предприятия требует решения многих сложных задач, среди которых особое значение имеет проведение всестороннего анализа для его комплексной оценки. Оценка уровня инвестиционной безопасности – это сложная процедура, так как отсутствуют единые критерии и методы оценки уровня инвестиционной безопасности.

Но на настоящий момент используются два подхода в оценке уровня инвестиционной безопасности – это индикативный, который опирается на определение пороговых значений индикаторов, и оценка степени опасности угроз [1].

Группы показателей, сформированные в единый блок, составляют определенный индикатор инвестиционной деятельности, который обязательно нужно сравнивать с пороговыми значениями. При оценке инвестиционного риска очень важно установить вероятность наступления риска, оценка предполагаемого ущерба и степень его приемлемости. Поэтому руководству предприятия необходимо уметь воздействовать на риск, уметь разрабатывать и применять меры по снижению последствий, нейтрализации риска [16].

Инвестиционные риски включают:

- проектный риск связан с ошибочным выбором проекта на стадии подготовки или ошибками, допущенными на производственных стадиях;
- производственный риск предоставляет возможность снижения эффективности реального инвестиционного проекта на стадии реализации;

- финансовый риск связан с нарушением финансовой реализуемости проекта;
- политический риск – с потерей поддержки со стороны государства и муниципального управления» [5].

Для стимулирования инвестиционной деятельности важно вовремя найти риски и угрозы в инвестиционной сфере. Это возможно сделать при оценке индикаторов экономической безопасности (табл. 4.1).

В своей инвестиционной деятельности предприятия заинтересованы в прибыльности своих вложений, а также в долгосрочном сотрудничестве с финансово стабильными партнерами. В условиях массовой неплатежеспособности и при процедурах банкротства крайне важна объективная и точная оценка финансово-экономической ситуации. Основными критериями такой оценки являются показатели платежеспособности и ликвидности компании, которые помогают защитить инвесторов от рискованных вложений и, следовательно, от финансового ущерба.

Таблица 4.1 – Система индикаторов обеспечения инвестиционной безопасности [4]

Индикатор	Формула расчета	Нормативное значение
Индикаторы для рискообразующих факторов		
Коэффициент обновления основных средств	$K_{обн} = \text{Стоимость новых основных средств} / \text{стоимость основных средств на конец года}$	Должен увеличиваться
Коэффициент выбытия основных фондов	$K_{выб} = \text{Основные фонды выбывшие} / \text{Основные фонды на начало года}$	Должен уменьшаться
Индикаторы критериального типа для характера объекта исследования		
Коэффициент абсолютной ликвидности	$K_{а.л.} = (\text{ден. средства} + \text{краткосрочные вложения}) / \text{краткосрочные обязательства}$	0,2-0,3
Коэффициент текущей ликвидности	$K_{т.л.} = \text{оборотные активы} / \text{краткосрочные обязательства}$	2,0-2,05
Коэффициент критической ликвидности	$K_{к.л.} = (\text{ден. средства} + \text{краткосрочные фин. вложения} + \text{краткосрочная дебит. задолженность}) / \text{краткосрочные фин. обязательства}$	0,7-0,8
Коэффициент утраты платежеспособности	$K_{у.п.} = K_{т.л.} + 3/T * (K_{т.л.} - K_{к.л.})/2$	>1
Коэффициент восстановления платежеспособности	$K_{в.п.} = K_{к.л.} + 6/T * (K_{к.л.} - K_{испр.})/2$	>1
Удельный вес оборудования со сроком эксплуатации до 10 лет, %	Отношение количества единиц оборудования со сроком эксплуатации до 10 лет к общему количеству	70
Показатели, характеризующие социально-экономические последствия		
Уровень инвестирования амортизации	Валовые инвестиции/амортизационные отчисления	>1
Рентабельность инвестирования, %	$R_{ин} = P/I$	16

Таким образом, обеспечение наиболее эффективной деятельности предприятия в долгосрочной перспективе, высоких темпов стратегического развития и повышения конкурентоспособности значительно зависит от уровня инвестиционной активности предприятия и соответствия инвестиционной сферы. В тоже время, эффективность инвестиционной деятельности определяет уровень экономической безопасности предприятия в целом, его возможности по предотвращению угроз, минимизации рисков и способность к достижению стратегических целей.

Тема 5 Экономическая безопасность хозяйствующего субъекта

5.1 Понятие экономической безопасности организации

5.2 Оценка уровня экономической безопасности организации

5.1 Понятие экономической безопасности организации

Современная рыночная экономика характеризуется острой конкуренцией, изменчивостью условий внешней среды хозяйствования. Это требует от руководителей организаций не только постоянной корректировки своей рыночной стратегии, но и значительных усилий по формированию эффективной стратегии экономической безопасности. Независимо от сферы деятельности организации в изменчивой рыночной среде сталкиваются с необходимостью поиска принципиально новых подходов к обеспечению собственной экономической безопасности. Процесс успешной деятельности и экономического развития организаций во многом зависит от эффективности их деятельности в направлении обеспечения экономической безопасности.

Дискуссии о сущности экономической безопасности организаций идут по трем направлениям [8]:

1. Фокусировка внимания на экономической безопасности без ссылок на какие-либо угрозы.

2. Увязывание понятия экономической безопасности хозяйствующего субъекта с рядом факторов, угрожающих его функционированию.

3. Акцентирование внимания на комплексности процесса обеспечения экономической безопасности и вовлечении в него всех возможностей организации.

Большинство исследователей к настоящему времени пришли к выводу, что безопасность – это не только состояние, но и процесс, выражающийся в форме обеспечения. Ресурсно-функциональный подход одновременно с исследованием спектра угроз дает возможность оценивать экономическую безопасность организации наиболее полно, а также позволяет проводить анализ процесса обеспечения экономической безопасности по функциональным элементам. Поэтому рассмотрение экономической безопасности организации как «функционирование экономической системы в рамках действующего законодательства, обеспечивающее независимость, целостность и устойчивое развитие социально-экономической системы, а также ее защищенность от воздействия внешних и внутренних угроз» отражает комплексный подход к определению безопасности, базирующийся на взаимосвязи категорий «защищенность» и «устойчивость», а также указывает на необходимые условия безопасности организации, т. е. независимость, целостность и соблюдение норм законодательства.

Экономическая безопасность организаций характеризуется уровнем защиты от внешних и внутренних угроз при эффективном использовании всех видов ресурсов для стабильного непрерывного развития. Понятие экономической безопасности организации можно структурировать следующим образом: реализация ее собственных интересов и целей, независимость, конкурентоспособность, устойчивость.

Уровень независимости организации значительно варьируется в рыночной и регулируемых экономиках. Кроме того, организация в определенной степени зависит от учредителя в части принадлежащих ему активов. Конкурентоспособность надлежит рассматривать как реализацию собственных планов наиболее эффективным способом, а не только как возможность выдерживать конкуренцию с другими участниками экономических отношений.

Устойчивость, помимо постоянного развития, предполагает возможность как адаптации к меняющимся условиям ведения бизнеса, так и противостояния внешним и внутренним угрозам.

Таким образом, экономическая безопасность организации – это состояние максимально эффективного использования структурных составляющих ее практической деятельности, обеспечивающее минимизацию воздействия внешних и внутренних угроз для обеспечения стабильной и устойчивой деятельности.

Другими словами, можно утверждать, что состояние экономической безопасности достижимо в процессе устойчивого и бесперебойного развития. Обеспечение экономической безопасности означает разработку системы противодействующих и предупредительных мероприятий на основе определения, анализа и оценки существующих угроз.

На основании мнения ученых можно сделать один целостный вывод о том, что в организации экономическая безопасность представлена в виде комплексного элемента защищенности. От него зависит развитие и деятельность в настоящий момент, а также это влияет роль на инвестиционную привлекательность. При этом нет ограничений по типу бизнеса.

Стоит учитывать, что для «обеспечения экономической безопасности необходимо вовремя выявлять и предотвращать разнообразные угрозы, будь они внутренние или внешние. В дальнейшем это приводит к определенным негативным или позитивным последствиям для экономики предприятия, а значит для состояния организации в целом» [4].

Необходимо учитывать, что экономическая безопасность включает в себя несколько основных задач в сфере коммерции или производства:

- 1) осуществляется защита всех основных прав самого бизнеса и каждого сотрудника на основании законодательства;
- 2) детально рассматривается вся информация, она собирается и анализируется, а в дальнейшем составляется прогноз;
- 3) анализируются дополнительные сферы, это касается сотрудников, клиентов, партнеров и конкурентов для полноты картины;
- 4) необходимо своевременно предпринимать меры по укреплению слабых сфер каждого предприятия, которые могут оказаться уязвимыми для внешних угроз;
- 5) обеспечивается защита от проникновения на предприятие разведки от конкурентов, а также от людей с преступными намерениями и иные несанкционированные проникновения.
- 6) заранее необходимо предупреждать любую негативную деятельность, в том числе и противоправную, со стороны сотрудников;
- 7) компания обеспечивают защиту ценностей как материальных, так и данных, которые представляют собой коммерческую тайну;

8) у социума и основных партнеров должно складываться положительное восприятие компании, что помогает в достижении основных целей;

9) в случае возникновения ущерба, его необходимо вовремя возместить;

10) функционирование основной системы безопасности должно осуществляться под четким контролем и с дальнейшим развитием.

Обязательно нужно учитывать, что важен весь комплекс задач. Только лишь при выполнении каждой из них можно говорить об экономической безопасности конкретной организации.

Полноценная работа бизнеса возможна только в том случае, если руководство предприятием будет работать над обеспечением безопасности, своевременным обнаружением разнообразных угроз и их нейтрализации.

В формате экономической безопасности функциональная составляющая представляет собой комплекс основных направлений. Они классифицируются на группы в зависимости от того, для какой сферы предназначены, а также какие именно используются ресурсы (рис. 5.1).



Рисунок 5.1 – Функциональные составляющие экономической безопасности

1. финансовая составляющая – достижение наиболее эффективного использования ресурсов;

2. технико-технологическая представляет собой надежную защиту техники от ущерба, который может возникнуть в случае поломки, пожара или же чрезвычайных ситуаций;

3. информационная составляющая – сбор и анализ всех видов информации, имеющей отношение к деятельности предприятия;

4. интеллектуальная и кадровая представляют собой сферу, которая занимается интеллектуальной собственностью конкретной компании, в частности речь идет о результативном управлении сотрудниками;

5. правовая составляющая – соблюдение действующего законодательства, а также всестороннее правовое обеспечение деятельности предприятия;

6. силовая составляющая – обеспечение безопасности персонала и имущества предприятия;

7. экологическая необходима для того, чтобы внутри предприятия тщательно соблюдались основные нормы экологии.

Безопасность предприятия по Л.Т. Снитко представлена на рисунке 5.2.



Рисунок 5.2 – Составляющие безопасности предприятия согласно Л. Т. Снитко [4]

Каждая из указанных составляющих экономической безопасности, в свою очередь, содержит ряд элементов с соответствующими задачами.

В целом систему обеспечения экономической безопасности предприятия можно представить следующим образом (рисунок 5.3).



Рисунок 5.3 – Концепция обеспечения экономической безопасности предприятия

Таким образом, экономическая безопасность предприятия определяется состоянием защищенности систем при осуществлении хозяйственной деятельности; состоянием ресурсов и предпринимательских способностей; совокупностью методов, которые носят организационно-правовой, режимно-охранной, технический, технологический, экономический, финансовый и информационно-аналитический характер; состоянием социально-

технологической системы, которая позволяет избежать угрозы и противостоять факторам дезорганизации с помощью структурной организации и связей менеджмента. Цель экономической безопасности – гарантирование стабильного и максимально эффективного функционирования, экономического роста, исключение возможностей получения убытков, их предотвращение и противодействие их влиянию.

5.2 Оценка уровня экономической безопасности организации

Для повышения уровня экономической безопасности компаний применяют такие методики его оценки, как индикативный, ресурсно-функциональный, комплексный и подход на основе теории экономических рисков.

Индикативный подход представляет собой возможность оценивать уровень защищенности при сравнении комплекса показателей, которые показывают функциональность компании, при этом необходимо ориентироваться на определенный порог в каждом значении. Такой подход позволяет делать объективные выводы о деятельности хозяйствующего субъекта, но при этом не учитывает отраслевые особенности и функциональные составляющие субъекта.

Ресурсно-функциональный подход представляет собой способ оптимального использования каждого ресурса. При этом необходимо детально анализировать процесс использования ресурса, чтобы он был наиболее оптимальным. Данные нужно рассматривать в динамике, при этом могут использоваться такие способы как горизонтальный, коэффициентный, индексный анализ. При использовании этой методики есть возможность получить полную картину о работе хозяйствующего субъекта:

- анализ финансовой и технико-технологической составляющих, анализ политико-правовой и силовой составляющих;
- анализ интеллектуальной и кадровой составляющих;
- анализ информационной и экологической составляющих.

После проведения анализа всех составляющих эксперты проводят расчет частных функциональных критериев, распределяют вес по каждой составляющей. Итогом данного метода считается расчет совокупного критерия экономической безопасности хозяйствующего субъекта.

Комплексный подход представляет собой набор элементов, в

которых есть индикаторные и ресурсно-функциональные. При этом учитывается как интегральный показатель в сфере экономической защищенности, так и промежуточные данные.

Для эффективной деятельности организации и ее дальнейшего развития следует оценивать не только уже достигнутый уровень экономической безопасности, но и ее потенциал.

Каждая организация, независимо от своих размеров и сферы деятельности, взаимодействует с другими субъектами, и проблемы безопасности одного из них в такой цепочке взаимоотношений распространятся на другие звенья, что напрямую связано с основами безопасности общеэкономической системы.

С большой долей вероятности можно предположить, что экономическая безопасность может проявиться только по окончании определенного периода времени, а ее статическая оценка является отдельной характеристикой в динамике развития. Для обеспечения экономической безопасности организации требуется системный подход, который выражается в рассмотрении ее деятельности как взаимосвязи процессов и элементов, а самой системе должна быть присущи заданные рамки и отрегулированные связи с внешней средой.

Управление экономической безопасностью организации – это вид управленческой деятельности в границах реализации общих тактических и стратегических целей развития. Эффективность управления напрямую зависит от эффективности управления потенциалом предприятия, под которым подразумевается «максимально возможный объем производства материальных благ и услуг в условиях, обеспечивающих наиболее полное использование по времени и продуктивности имеющихся в наличии экономических ресурсов» [1].

Потенциал экономической безопасности организации должен выражаться в обеспеченности организации качественными ресурсами, оптимальной величиной их запасов с учетом возможных рисков хозяйственной деятельности. Все виды ресурсов должны эффективно использоваться в рентабельном производстве, обеспечивая получение прибыли и поддержание на оптимальном уровне ликвидности, что позволит соответствовать целевым установкам развития организации с точки зрения экономической безопасности.

С учетом изложенного выше, представляется целесообразным рассматривать управление экономической безопасностью

организации как совокупность взаимосвязанных финансово-экономических, организационных и административно-правовых методов целенаправленного воздействия на объект управления, результатом чего должна стать управляемая динамика, стремящаяся не допустить длительных кризисных явлений и банкротства.

Формированию такого результата способствуют прогнозирование и планирование деятельности, регулярный мониторинг, ретро- и перспективный анализ уровня экономической безопасности. Мониторинг и анализ уровня экономической безопасности следует проводить с использованием системы показателей и критериев как единой информационной базы, а по результатам анализа разрабатывать управленческие решения по повышению экономической безопасности организации. В свою очередь используемые показатели должны быть увязаны с целями развития организации и обеспечены необходимой информацией о формировании их уровня. Эти процессы рекомендуется осуществлять в несколько этапов.

1 этап – выбор системы показателей оценки экономической безопасности. Как правило, это показатели характеризующие производственный, финансовый, социальный и инвестиционный капитал организации.

2 этап – структуризация показателей оценки экономической безопасности. Проводят отбор конкретных показателей, которые будут раскрывать определенный набор характеристик.

Для каждой группы можно отобрать пять-шесть показателей, при этом каждая группа показателей останется открытой, чтобы при необходимости можно было включать в себя дополнительные показатели:

- показатели эффективности использования ресурсов;
- производственные показатели;
- финансовые показатели;
- показатели развития.

3 этап – обоснование методов оценки экономической безопасности. В качестве возможных способов оценки можно рассматривать метод суммы мест, метод суммы баллов, метод расстояний и др. Метод суммы мест основан на ранжировании объектов изучения с учетом благоприятной направленности изменения показателя. Метод суммы баллов базируется на экспертной оценке показателей хозяйственной деятельности и присвоении им

соответствующих баллов. В основе метода расстояний заложены стандартизация показателей и выделение периода, принимаемого за эталон.

4 этап – формирование комплексного показателя экономической безопасности.

5 этап – оценка уровня экономической безопасности на основе выбранных и рассчитанных показателей. Например, можно придерживаться следующей градации показателей по пяти уровням экономической безопасности: ниже 0,25 характеризует высокий уровень безопасности предприятия; от 0,26 до 0,50 – достаточная безопасность; от 0,51 до 0,85 – умеренная безопасность; от 0,86 до 1,25 – допустимая безопасность; от 1,26 и выше – кризисное состояние организации.

Полученные результаты служат основой для разработки мероприятий по повышению уровня экономической безопасности организации, что соответствует шестому этапу управления безопасностью – программе мероприятий по повышению уровня экономической безопасности предприятия.

Следует учитывать, что в экономической безопасности особое внимание следует отдавать именно финансовой части. Она означает защиту фирмы от внешних и внутренних воздействий. В частности, это возможность справиться с последствиями разнообразных угроз или же своевременно их устранить за счет наличия необходимого материального резерва, при этом негативные факторы будут минимальными.

Диагностика финансовой составляющей экономической безопасности предприятия производится по данным бухгалтерского баланса и отчета о прибылях и убытках предприятия. Состояние финансовой безопасности предприятия характеризуют показатели, которые объединены в группы:

- показатели ликвидности и платежеспособности;
- показатели финансовой устойчивости;
- показатели деловой активности;
- показатели рентабельности [13].

Показатели ликвидности и платежеспособности.

Важным фактором надежности бизнеса является способность платить по обязательствам. Для его оценки используют показатели ликвидности и платежеспособности.

Платежеспособность показывает, может ли организация расплатиться в срок по своим обязательствам (например, оплатить товары и услуги поставщикам, погасить кредиты).

Ликвидность показывает, как быстро организация может продать свои активы, чтобы заплатить по обязательствам.

Для оценки платежеспособности предприятия используют следующие основные показатели:

1. Коэффициент текущей ликвидности.
2. Коэффициент быстрой ликвидности.
3. Коэффициент абсолютной ликвидности.

Коэффициент текущей ликвидности — это основной показатель, который банк рассчитывает при оценке финансового положения. Он показывает, хватит ли у компании денег погасить свои краткосрочные обязательства до конца отчетного года.

Если компания хочет взять кредит, значение коэффициента должно быть больше единицы, меньшее значение говорит о сложностях с платежеспособностью.

Коэффициент быстрой ликвидности показывает, может ли компания погасить обязательства за счет денег и быстрореализуемых активов.

Коэффициент абсолютной ликвидности показывает, есть ли у компании высоколиквидные активы, чтобы погасить краткосрочные обязательства прямо сейчас.

Показатели финансовой устойчивости. Финансовая устойчивость — это показатель стабильности компании и независимости от внешних источников финансирования.

Финансовая устойчивость — это способность организации поддерживать свое существование и бесперебойную работу, благодаря наличию определенных свободных средств и сбалансированности финансовых потоков.

Расчет и анализ финансовой устойчивости позволяет определить:

- насколько организация зависит от заемных источников
- способность компании противостоять кредитному риску;
- какие перспективы ожидают организацию.

Анализ абсолютных показателей покажет, в каком состоянии находятся финансовые запасы организации и из каких источников они сформированы.

Рассчитывают два показателя:

чистые активы

собственные оборотные средства

Чистые активы – это активы, очищенные от обязательств. Величина показывает, какая часть имущества компании приобретена за счет собственных источников. Чем выше значение, тем лучше:

Чистые активы = Активы – Обязательства.

Собственные оборотные средства – это оборотные активы за вычетом обязательств. Показатель отражает, какая часть оборота финансируется за счет собственных источников организации. Чем больше величина, тем меньше компания зависит от внешних заимствований, значит, выше ее финансовая устойчивость:

Собственные оборотные средства = Оборотные активы – Обязательства.

Собственные оборотные средства = Собственный капитал — Внеоборотные активы.

Относительные показатели дают более объективную картину, чем абсолютные показатели, потому что у них есть нормативные значения — можно произвести расчет для своего бизнеса и сравнить с нормами.

Рассчитывают:

- коэффициент маневренности, который показывает долю собственного капитала, который вложен в оборотные активы:

$K = \text{Собственные оборотные средства} \div \text{Собственный капитал};$

- коэффициент обеспеченности запасов собственными источниками показывает, какая часть запасов сформирована только за счет собственных источников:

$K = \text{Собственные оборотные средства} \div \text{Запасы};$

- коэффициент обеспеченности оборотных активов собственными источниками показывает, сколько собственного капитала было вложено в оборотные активы:

$$K = \text{Собственные оборотные средства} \div \text{Оборотные активы};$$

- коэффициент концентрации заемного капитала показывает долю заемных источников в общей величине пассивов:

$$K = \text{Заемный капитал} \div \text{Пассивы};$$

- коэффициент финансовой устойчивости -показывает, какая часть пассива приходится на стабильные источники — собственный капитал и обязательства со сроком более одного календарного года:

$$K = (\text{Собственный капитал} \div \text{Обязательства}) \div \text{Пассивы}.$$

Показатели деловой активности

Деловая активность – спектр действий, направленных на продвижение предприятия: на рынке сбыта продукции, в финансовой деятельности, рынке труда и т.д. Расширение рынка сбыта, ассортимента товаров и услуг, увеличение их продаж, эффективное использование всей базы ресурсов (финансы, персонал, сырье) – это те факторы, от которых зависит повышение деловой активности любого предприятия.

Анализ деловой активности предприятия, или показатели оборачиваемости, позволяют оценить, насколько эффективно предприятие использует свои (или привлеченные) средства в процессе хозяйственной деятельности.

Среди показателей деловой активности основным фактором рентабельности предприятия является длительность оборотности основных средств. Чем короче оборот, тем эффективнее работает финансовая система данного предприятия:

- от скорости оборота зависит объем продаж за конкретный период, а значит, повышается абсолютное значение показателя прибыли;
- чем выше оборачиваемость, тем меньше приходится условно-постоянных расходов на каждом производственном этапе, что повышает рентабельность деятельности предприятия;

- ускорение оборота активов на любой стадии их превращения влечет за собой ускорение оборота на последующих стадиях;
- скорость оборота ресурсов – это скорость превращения их в денежную форму, что влияет на платежеспособность предприятия.

К показателям деловой активности организации относятся ряд коэффициентов. Основными коэффициентами оборачиваемости являются:

— коэффициент оборачиваемости активов. Оборачиваемость средств, вложенных в имущество организации, может оцениваться:

- скоростью оборота – количеством оборотов, которое делают за анализируемый период капитал организации или его составляющие;
- периодом оборота – средним сроком, за который возвращаются в хозяйственную деятельность организации денежные средства, вложенные в производственно-коммерческие операции.

Коэффициент оборачиваемости активов отражает степень оборачиваемости всех активов, находящихся в распоряжении организации, на определенную дату и рассчитывается как отношение выручки от продаж к средней за период величине активов организации:

Коэффициент оборачиваемости активов = Выручка / Средняя сумма активов в периоде

Период оборота совокупного капитала (в днях) = Длительность отчетного периода (90, 180, 270 и 360 дней) / Коэффициент оборачиваемости совокупного капитала.

Коэффициент оборачиваемости текущих активов. Данный коэффициент характеризует скорость оборота всех мобильных средств предприятия:

Коэффициент оборачиваемости оборотных активов = Выручка / Среднегодовая стоимость оборотных активов.

Период оборота оборотных активов (в днях) = Длительность отчетного периода / Коэффициент оборачиваемости оборотных активов.

Этот показатель используется инвесторами для оценки эффективности вложений капитала:

— фондоотдача. Фондоотдача отражает эффективность использования основных средств предприятия и рассчитывается по формуле:

Фондоотдача = Выручка / Среднегодовая стоимость основных средств;

Коэффициент оборачиваемости собственного капитала. Коэффициент показывает скорость оборота собственного капитала или активность средств, которыми рискуют акционеры:

Коэффициент оборачиваемости собственного капитала =
= Выручка / Средняя величина собственного капитала.

Период оборота собственного капитала (в днях) = Длительность отчетного периода / Коэффициент оборачиваемости собственного капитала.

Если данный коэффициент слишком высок, то это означает значительное превышение уровня продаж над вложенным капиталом, что влечет за собой увеличение кредитных ресурсов и возможность достижения того предела, когда кредиторы больше участвуют в деле, чем собственники. В этом случае отношение обязательств к собственному капиталу увеличивается, снижается безопасность кредиторов, и предприятие может иметь серьезные затруднения, связанные с уменьшением доходов. Напротив, низкий коэффициент означает бездействие части собственных средств. В этом случае коэффициент указывает на необходимость вложения собственных средств в другой, более соответствующий данным условиям источник дохода.

Значения коэффициента оборачиваемости собственного капитала полезно сравнить со значениями за этот же период коэффициента оборачиваемости функционирующего капитала. Функционирующий капитал это величина собственных оборотных средств, которые постоянно участвуют в обороте, т.е. разница между собственными оборотными средствами и долгосрочной дебиторской

задолженностью вместе с просроченной дебиторской задолженностью. Коэффициент рассчитывается по формуле:

Коэффициент оборачиваемости функционирующего капитала =
Выручка / Средняя за период величина функционирующего капитала.

Анализируя значения этого коэффициента, можно увидеть замедление или ускорение оборачиваемости капитала, непосредственно участвующего в производственной деятельности. Получаемые значения этого коэффициента очищены, в сравнении с показателем общей оборачиваемости активов, от влияния инвестиций предприятия, которые не оказывают непосредственного воздействия на объем реализации, за исключением инвестиций в собственное развитие.

Коэффициент оборачиваемости инвестированного капитала.
Коэффициент показывает скорость оборота долгосрочных и краткосрочных инвестиций предприятия, включая инвестиции в собственное развитие. В числителе – чистая выручка от реализации, в знаменателе – средняя за период величина инвестированного капитала:

Коэффициент оборачиваемости инвестированного капитала =
Выручка / (Средняя величина собственного капитала + Средняя величина долгосрочных обязательств).

Период оборота инвестированного капитала (в днях) =
= Длительность отчетного периода / Коэффициент оборачиваемости инвестированного капитала.

Оборачиваемость инвестированного капитала существенным образом зависит от инвестиционных бизнес-процессов в части осуществления реальных и финансовых инвестиций, а также от эффективности операционной деятельности в части использования имеющихся ресурсов. При повышении инвестиционной активности и интенсивном увеличении имущества оборачиваемость снижается, поскольку вновь приобретаемые активы не могут сразу обеспечить адекватной отдачи в виде роста выручки.

Коэффициент оборачиваемости заемного капитала:

Коэффициент оборачиваемости заемного капитала = Выручка от продажи / Средняя величина заемного капитала.

Период оборота заемного капитала (в днях) = Длительность отчетного периода / Коэффициент оборачиваемости заемного капитала.

Коэффициент оборачиваемости кредиторской задолженности. Это показатель скорости погашения предприятием своей задолженности перед поставщиками и подрядчиками. Коэффициент оборачиваемости кредиторской задолженности показывает, сколько раз (обычно, за год) предприятие оплачивает среднюю величину своей кредиторской задолженности, иными словами коэффициент показывает расширение или снижение коммерческого кредита, предоставляемого предприятию:

Коэффициент оборачиваемости кредиторской задолженности =
= Выручка / Среднегодовая величина кредиторской задолженности

Период оборота кредиторской задолженности (оборачиваемость кредиторской задолженности в днях). Данный показатель отражает средний срок возврата долгов предприятия (за исключением обязательств перед банками и по прочим займам).

Коэффициент оборачиваемости материальных запасов (запасов и затрат). Показатель отражает оборачиваемость запасов предприятия за анализируемый период:

Коэффициент оборачиваемости запасов и затрат =
= Себестоимость / Среднегодовая стоимость запасов

Оборачиваемость денежных средств. Показатель указывает на характер использования денежных средств на предприятии:

Коэффициент оборачиваемости денежных средств = Выручка / Средняя сумма денежных средств.

При расчете показателей оборачиваемости стоит учитывать то, что, на длительность нахождения средств в обороте оказывают влияние различные внешние и внутренние факторы.

К внешним факторам относятся:

- отраслевая принадлежность;
- сфера деятельности организации;
- масштаб деятельности организации;
- влияние инфляционных процессов;
- характер хозяйственных связей с партнерами.

К внутренним факторам относятся:

- эффективность стратегии управления активами;
- ценовая политика организации;
- методика оценки товарно-материальных ценностей и запасов.

Показатели деловой активности особенно важно сравнивать со средние отраслевыми значениями, так как их величина может существенно колебаться в зависимости от отрасли.

Показатели рентабельности. Рентабельность — ключевой показатель работы бизнеса. Рентабельность показывает, насколько грамотно бизнес распоряжается своими ресурсами — персоналом, деньгами, материалами и другими активами. Рентабельность — отношение прибыли к ресурсам, которые вложили, чтобы эту прибыль получить. Она показывает, какую прибыль или убыток получил бизнес от использования этих активов.

Чтобы объективно оценить эффективность бизнеса, рассчитывают показатели рентабельности для разных ресурсов компании.

Основные виды рентабельности:

- рентабельность активов показывает, насколько эффективно бизнес использует свои активы. Например, какую прибыль компании приносит её недвижимость, оборудование или транспорт:

$$\text{Рентабельность активов} = \text{Прибыль} / \text{Стоимость активов} \times 100\%$$

- рентабельность продаж (норма прибыли) показывает долю прибыли в общей выручке бизнеса:

$$\text{Рентабельность продаж} = \text{Прибыль} / \text{Выручка} \times 100\%;$$

- рентабельность основных средств показывает доходность бизнеса от использования основных средств, которые участвуют в производстве товаров и услуг. Например, оборудования, производственных линий, цехов.

Рассчитывается аналогично рентабельности активов:

Рентабельность основных средств = Прибыль / Стоимость основных средств $\times 100\%$;

- рентабельность оборотных активов - показывает эффективность использования оборотных активов бизнеса. Оборотные активы — ресурсы, которые компания использует для производства товаров/услуг и которые, в отличие от основных средств, расходуются полностью. Это, например, материалы, сырьё, складские запасы:

Рентабельность оборотных активов = Прибыль / Стоимость использованных оборотных активов $\times 100\%$;

- рентабельность производства показывает эффективность использования основных средств и оборотных активов одновременно:

Рентабельность производства = Прибыль / (Стоимость основных средств + Стоимость использованных оборотных активов) $\times 100\%$

- рентабельность продукции (товаров) показывает долю прибыли в каждом рубле, потраченном на производство товаров или услуг компании:

Рентабельность продукции = Прибыль / Себестоимость товаров (услуг) $\times 100\%$.

Рентабельность продукции рассчитывают отдельно для каждого товара или услуги компании. По этому показателю можно понять, например, на какую продукцию нужно сократить издержки, а какую полностью снять с производства:

- рентабельность персонала показывает эффективность управления кадрами — насколько эффективно работают сотрудники компании;

Рентабельность персонала = Прибыль / Средняя численность персонала $\times 100\%$

- рентабельность инвестиций показывает доходность инвестиций в бизнес. По этому показателю можно понять, выгодно ли инвесторам финансировать бизнес.

Рентабельность инвестиций = Прибыль / Стоимость инвестиций $\times 100\%$.

Таким образом, экономическая безопасность предприятия – это способность противостоять существующим и возникающим опасностям и угрозам, стремящимся причинить финансовый ущерб предприятию или нежелательно изменить структуру капитала, или принудительно ликвидировать предприятие.

Литература

Основная литература

1. Грунин О.А. Экономическая безопасность организации / О.А. Грунин, С.О. Грунин. – СПб.: Питер, 2012.
2. Кузнецова, Е. И. Экономическая безопасность учебник и практикум для вузов / Е. И. Кузнецова. — 3-е изд., перераб. и доп. — Москва : Издательство Юрайт, 2024. — 338 с. — (Высшее образование). — ISBN 978-5-534-16876-1. — Текст : электронный // Образовательная платформа Юрайт [сайт]. — URL: <https://urait.ru/bcode/537707/>
3. Санникова, И. Н. Экономическая безопасность : учебное пособие : [16+] / И. Н. Санникова, Е. А. Приходько; Новосибирский государственный технический университет. — Новосибирск: Новосибирский государственный технический университет, 2018. — 103 с.: табл. — Режим доступа: по подписке. — URL: <https://biblioclub.ru/index.php?page=book&id=575023> . — Библиогр. в кн. — ISBN 978-5-7782-3693-6. — Текст: электронный.
4. Сапожникова С.М., Рейхерт Н.В. Экономическая безопасность: теоретические и практические подходы: монография / С.М. Сапожникова, Н.В. Рейхерт. — Чебоксары: ИД «Среда», 2021. — 120 с.
5. Сенчагов В.К. Экономическая безопасность России. Общий курс: учебник / В.К. Сенчагов; под ред. В.К. Сенчагова — 6-е изд. электрон. — М: Лаборатория знаний, 2020. — 818 с.
6. Снитко Л.Т. Сущностная характеристика экономической безопасности предприятия как экономической категории. Инновационное развитие экономики: реалии и перспективы: материалы международной научно-практической конференции профессорско-преподавательского состава и аспирантов. 31 марта–2 апреля 2015 года: В 3 ч. — Белгород: Издательство БУКЭП, 2015. — Ч. 1. — С.20–29.
7. Суглобов, А. Е. Экономическая безопасность предприятия: учебное пособие / А. Е. Суглобов, С. А. Хмелев, Е. А. Орлова. — Москва: Юнити, 2017. — 271 с.: ил., табл. — Режим доступа: по подписке. — URL: <https://biblioclub.ru/index.php?page=book&id=615936> . — Библиогр.: с. 214-219. — ISBN 978-5-238-02378-6. — Текст: электронный.
8. Экономическая безопасность: теория, методология, практика / под науч. ред. Никитенко П.Г., Булавко В.Г.; Институт экономики НАН Беларуси. — Минск: Право и экономика, 2009. — 394 с.
9. Экономическая безопасность : учебник для вузов / Л. П. Гончаренко [и др.] ; под общей редакцией Л. П. Гончаренко. — 3-е изд., перераб. и доп. — Москва : Издательство Юрайт, 2024. — 370 с. —

(Высшее образование). — ISBN 978-5-534-17279-9. — Текст: электронный // Образовательная платформа Юрайт [сайт]. — URL: <https://urait.ru/bcode/535989> (дата обращения: 15.02.2024).

10. Экономическая безопасность: учебник / В. Б. Мантусов, Н. Д. Эриашвили, Е. И. Кузнецова [и др.]; под ред. В. Б. Мантусова, Н. Д. Эриашвили ; Российская таможенная академия. — 5-е изд., перераб. и доп. — Москва: Юнити, 2021. — 433 с. : схем., табл, ил. — Режим доступа: по подписке. — URL: <https://biblioclub.ru/index.php?page=book&id=682412> — Библиогр. в кн. — ISBN 978-5-238-03504-8. — Текст: электронный.

11. Экономическая безопасность: учебное пособие / В. А. Богомолов, Н. Д. Эриашвили, Е. Н. Барикаев [и др.]; под ред. В. А. Богомолова. — 2-е изд., перераб. и доп. — Москва: Юнити, 2017. — 295 с.: ил., табл. — Режим доступа: по подписке. URL: <https://biblioclub.ru/index.php?page=book&id=615842>. — Библиогр. в кн. — ISBN 978-5-238-01562-0. — Текст: электронный.

12. Экономическая безопасность: теория, методология, практика / под науч. ред. Никитенко П.Г., Булавко В.Г.; Институт экономики НАН Беларуси. — Минск: Право и экономика, 2009. — 394 с.

13. Экономическая безопасность: учебник для вузов / Л.П. Гончаренко [и др.]; под общей редакцией Л.П. Гончаренко. — 2-е изд., перераб. и доп. — М.: Издательство Юрайт, 2019. — 340 с.

Дополнительная литература

14. Авдийский, В.И. Теневая экономика и экономическая безопасность государства: Учебное пособие / В.И. Авдийский, В.А. Дадалко — М.: АльфаМ, ИНФРА-М, 2018. — 496 с.

15. Алябьева К.В., Коварда В.В. Экономическая безопасность: Учебное пособие - ИЦ Интермедия, 2019. — 672 с. — URL: <https://e.lanbook.com/book/115600?category=43847>

16. Булавко, В.Г. Методологические основы формирования механизма обеспечения экономической безопасности/В.Г. Булавко; Государственный институт управления и социальных технологий БГУ.- Минск: ИУСТ БГУ, 2012.-238 с.

17. Иванюк И.В. Инвестиционная безопасность предприятия в системе экономической безопасности / И.В. Иванюк; под общей редакцией Е.Б. Фалькович, Е.А. Мамистовой // Политэкономические проблемы развития современных агроэкономических систем. сборник научных статей 4-й Международной научно-практической конференции. — 2019. — С. 233–238.

18. Елфимова, О. С. Основы национальной и экономической безопасности: учебное пособие / О. С. Елфимова. — 2-е изд. — Санкт-

Петербург: Троицкий мост, 2018. — 226 с. — ISBN 978-5-4377-0115-7.
— Текст: электронный // Электронно-библиотечная система IPR BOOKS: [сайт]. — URL: <http://www.iprbookshop.ru.ezproxy.ranepa.ru:3561/75693.html>

19. Каракеян, В. И. Экономическая безопасность: учебник и практикум для СПО / В. И. Каракеян, И. М. Никулина. — 3-е изд., перераб. и доп. — М.: Издательство Юрайт, 2018. — 313 с.

20. Кутукова, Е.С. Экономическая безопасность в призме современных экономических процессов / Е.С. Кутукова. - М.: Русайнс, 2017. - 352 с.

21. Костромичева, Э. В., Лойко, А. А. Факторы риска и угрозы экономической безопасности Республики Беларусь / Э.В. Костромичева, А.А. Лойко // Экономический бюллетень Научно-исследовательского экономического института Министерства экономики Республики Беларусь. - 2014.-N 4.-С. 17-27.

22. Кузнецова, Е. И. Экономическая безопасность: учебник и практикум для вузов/Е. И. Кузнецова. — М.: Издательство Юрайт, 2018. — 294 с.

23. Национальная безопасность Республики Беларусь / рук. авт. кол. С.В. Зась, под ред. М. В. Мясникович, под ред. Л. С. Мальцев. - Минск: Беларуская навука, 2011. - 557 с Экономическая безопасность Республики Беларусь: угрозы и направления их минимизации /Э. В. Костромичева, А. А. Лойко // Экономический бюллетень НИИ Министерства экономики Республики Беларусь. -2015.-N 7.-С. 61-69.

24. Основы теории обеспечения национальной безопасности: курс лекций / В. В. Пузиков [и др.]; под ред. В. В. Пузикова. — Минск: ГИУСТ БГУ, 2013. — 512 с.

25. Экономическая безопасность предприятия (фирмы)/В.Б. Зубик, Д.В. Зубик, Р.С. Седегов, А.Абдула.-МН.: Выш.шк., 1998.- 391 с.

26. Энциклопедия экономической безопасности / М. В. Мясникович, П.Г. Никитенко, В. Г. Гавриленко и др.; кол. авт. Национальная академия наук Беларуси, Институт экономики. - Минск: Право и экономика, 2007. - 450 с.

27. Шульц, В. Л. Безопасность предпринимательской деятельности в 2 ч. Часть 1: учебник для академического бакалавриата / В.Л. Шульц, А.В. Юрченко, А. Д. Рудченко; под ред. В. Л. Шульца. — М.: Издательство Юрайт, 2018. — 288 с.

28. Шульц, В. Л. Безопасность предпринимательской деятельности в 2 ч. Часть 2: учебник для академического бакалавриата/В. Л. Шульц, А. В. М. : Издательство Юрайт, 2018. — 278 с.

29. Экономическая безопасность: Учебное пособие / Под ред. Манохиной Н.В. - М.: Инфра-М, 2018. - 224 с.

30. Экономическая безопасность: учебник и практикум для бакалавриата и магистратуры / Ю. Д. Романова [и др.]; отв. ред. Ю. Д. Романова — М.: Издательство Юрайт, 2019. — 495 с.

31. Экономическая безопасность: Учебник/ Под ред. Маиляна С.С., Эриашвили Н.Д. - М: Юнити, 2018. - 320 с.

Нормативные правовые акты

32. Концепции национальной безопасности Республики Беларусь Решение Всебелорусского народного собрания от 25 апреля 2024 г. № 5.

33. О Государственной программе инновационного развития Республики Беларусь на 2021–2025 годы Указ Президента Республики Беларусь от 15 сентября 2021 г. № 348.

34. «О приоритетных направлениях укрепления экономической безопасности государства Директива Президента Республики Беларусь» от 14.06.2017 г. № 3.

35. Национальная стратегия устойчивого социально-экономического развития Республики Беларусь на период до 2030 года. Одобрена протоколом заседания Президиума Совета Министров Республики Беларусь от 02.05.2017 г. № 10.

36. «О промышленной безопасности». Закон Республики Беларусь от 05.01.2016. № 354-3.

37. «О борьбе с коррупцией». Закон Республики Беларусь от 15.07.2015 г. № 305-3.

38. «О концепции информационной безопасности». Постановление Совета Безопасности Республики Беларусь «от 18.03.2019 № 1.

39. «О Доктрине национальной продовольственной безопасности до 2030 г.». Постановление Совета Министров Республики Беларусь от 15.12.2017 г. № 962.

40. Стратегия «Наука и технологии: 2018-2040» Утверждена Постановлением Президиума Национальной академии наук Беларуси 26.02.2018 № 17.

ЭКОНОМИЧЕСКАЯ БЕЗОПАСНОСТЬ

Пособие

**для слушателей специальности переподготовки
9-09-0421-02 «Деловое администрирование»
заочной формы обучения**

Составитель Михарева Валентина Алексеевна

Подписано к размещению в электронную библиотеку
ГГТУ им. П. О. Сухого в качестве электронного
учебно-методического документа 14.11.24.

Рег. № 48Е.

<http://www.gstu.by>