

ЭВОЛЮЦИЯ ПРОВЕДЕНИЯ РЕГИОНАЛЬНОЙ ПОЛИТИКИ В ЕВРОПЕ

Рачкова И.В., аспирант 1 года обучения

Научный руководитель – Русак И.Н., к.э.н., доцент

*Гомельский государственный технический университет имени П.О. Сухого,
г. Гомель*

Региональная политика ЕС в последние десятилетия претерпела заметную эволюцию, что было обусловлено расширением ареала ее проведения при ограниченности соответствующих финансовых ресурсов.

Рассмотрим эволюцию проведения региональной политики в Европе. Эволюция направлений проведения региональной политики прошла следующие этапы [1]:

1. Зарождение региональной политики – с 1957 г. до середины 80-х гг. XX в., предопределенное преамбулой Римского договора 1957 г. Европейская интеграция должна объединить национальные хозяйства и обеспечить их гармоничное развитие при сокращении экономических контрастов между отдельными территориями. Региональная политика не была выделена отдельным и значимым направлением, целью являлось сглаживание региональных диспропорций. При этом предметно обсуждались только региональные аспекты общей социальной и аграрной политик. Практическое содействие региональному развитию в этот период оказывал Европейский инвестиционный банк капиталовложениями в районах, специализирующихся на сельском хозяйстве, угледобыче или черной металлургии. В начале 60-х гг. были созданы Европейский социальный фонд и Европейский фонд сельскохозяйственного управления и гарантий (для содействия улучшению хозяйственной структуры аграрных районов), в 1975 г. – Европейский фонд регионального развития. Ежегодное финансирование соответствующих проектов составляло 0,5 млрд. экю.

2. Формирование и реформирование наднациональной региональной политики – вторая половина 80-х гг. до конца XX в.

Стимулами для этих процессов послужило сначала вступление в Европейское сообщество стран с относительно менее высоким уровнем социально-экономического развития (Испания и Португалия, 1986 г.), а затем – присоединение высокоразвитых Швеции, Финляндии и Австрии (1995 г.). В 1986 г. принят Единый европейский акт (декларация цели создания общего рынка, формулировка принципов европейского политического сотрудничества). В 1988-1989 гг. проведена реформа структурных фондов и принципов их взаимодействия с Европейским инвестиционным банком, разработан механизм реализации и инструментарий региональной политики, уточнены ее цели и задачи. Принципами функционирования структурных фондов стали концентрация, партнерство, дополняемость, программный характер. В 1993 г. создан Фонд сплочения для поддержки стран, чей ВНД на душу населения не превышает 90% от среднего по ЕС. Фонд сплочения служит для сокращения экономического и социального отставания, а также для стабилизации экономики отстающих регионов и финансирует действия в рамках цели 1 «Сближение/конвергенция». Вплоть до 1993 г. ежегодное финансирование региональной политики фондами Европейского сообщества составляло порядка 14 млрд. экю, доля ассигнований на региональную политику в расходах общего бюджета Сообщества около 20%. За 1994-1999 гг. финансирование превысило 200 млрд. экю (треть бюджета Европейского Союза).

3. Ревизия опыта проведения региональной политики и регламентов работы структурных фондов, их модернизация с целью усиления программного подхода и достижения большей концентрации ресурсов, направляемых на реализацию программ развития – XXI в.

В результате в настоящее время проекты в рамках общеевропейской региональной политики реализуются (рассматриваются, принимаются, финансируются, контролируются) Директоратом по региональной политике. Ассигнования на региональную политику Евросоюза осуществляются через три финансовых инструмента – Европейский фонд регионального развития и Европейский социальный фонд, а также Фонд сплочения. Помимо этого для регионов стран – кандидатов на вступление в Европейский союз создан Инструмент помощи перед вступлением, который объединил в себе все функции других фондов ЕС, ранее содействовавших процессу расширения Евросоюза на Восток.

Таким образом, нами была рассмотрена эволюция этапов проведения региональной политики в Европе. В рамках структурной политики предоставление централизованного финансирования означает ответственность властных структур за эффективную реализацию соответствующих проектов, которая, в частности, предполагает успешное создание условий для привлечения частного капитала в требуемом объеме, а также выход на заявленные в проектах показатели социально-экономического развития. Региональные и отраслевые программы такого качества действительно могут рассматриваться экономическими властями как необходимый элемент государственных документов стратегического планирования.

Литература

Березинская, О.Б. Принципы формирования и проведения структурной политики. Мировой опыт и его применение в России / О.Б. Березинская. – «РАНХиГС», 2014. – 35 с.

ТЕНДЕНЦИИ РАЗВИТИЯ И ГОСУДАРСТВЕННАЯ ПОДДЕРЖКА МАЛОГО БИЗНЕСА В ИСПАНИИ

Руденок К.Д., студентка 4 курса

Научный руководитель – Кислая Т.И., доцент

Институт предпринимательской деятельности, г. Минск

Согласно рекомендациям Еврокомиссии, определение средних и малых предприятий в испанском законодательстве постепенно менялось. Сначала в указанную категорию попали хозяйственные единицы – юридические и физические лица, численность наемных работников в которых составляла меньше 250 человек, объемы продаж – не выше 40 млн. евро, при сводном балансе, не превышающем 27 млн. евро.

По своей предпринимательской структуре Испания определяется законодательством как страна, где малые и средние предприятия имеют преимущественное число, поэтому сектор среднего и малого предпринимательства называют основным фактором конкуренции и стабильности и подчеркивают его важнейшую роль в процессе увеличения национального богатства, предоставлении рабочих мест, а также – его гибкую структуру, которая может приспособиться к любым изменениям, являющихся последствием смены экономических циклов.

Исторически сложилось, что в Испании всегда преобладало население сельской местности, при этом крупных предприятий было очень мало, в основном они были либо государственными, либо существовали за счет серьезной поддержки со стороны государства. Естественно, что в таких обстоятельствах малый и средний бизнес стал преобладать в Испании и даже стал своего рода особым стилем в экономике, если позволительно говорить о национальной ментальности и культуре через призму экономики.