

кая степень риска должна иметь относительно высокую ожидаемую прибыль, чтобы привлечь инвесторов.

При принятии решения оптимизации инвестиционного проекта важными являются уровень процентной ставки и ожидаемая прибыль, полнота информации и правильность выбора методики анализа этих факторов.

*А.А. Вшивков, В.В. Клейман, Е.В. Метельская*  
Гомельский государственный технический университет  
им. П.О. Сухого

## МЕТОДОЛОГИЧЕСКИЕ ПРОБЛЕМЫ ОЦЕНКИ ЭФФЕКТИВНОСТИ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ

В настоящее время особую актуальность приобретают проблемы, связанные с оценкой уровня развития предпринимательства в регионе, анализом эффективности региональной политики поддержки предпринимательства, принятием решения о предоставлении льгот предпринимателям, оценкой эффективности инвестиций в инновационные проекты. Это обуславливает необходимость разработки методологической основы оценки эффективности предпринимательской деятельности.

Изучение теоретических подходов к определению сути и экономических функций предпринимательства приводит к следующему выводу: динамика теоретических взглядов на предпринимательство характеризуется изменением роли предпринимателей и предпринимательских структур в процессе осуществления мирового хозяйственного оборота. Изменением характера производительных сил объясняется переход от идей Ричарда Кантильена (1680–1734), описывавшего предпринимателя как посредника, к трактовке предпринимателя как центрального звена экономической системы, особого фактора производства (Жан Батист Сэй, Альфред Маршалл), деятельность которого характеризуется инновационностью (Йозеф Шумпетер (1883–1950)), принятием управленческих решений в условиях риска (Йоган Генрих Тюмен (1783–1850), Фрэнк Найт (1885–1974)) и неопределенности внешней среды (Ф. фон Хайек).

Феномен предпринимательства изучается современными исследователями либо на методологической базе классического системного подхода, либо на базе социальной синергетики.

В рамках синергетического подхода субъект, осуществляющей предпринимательскую деятельность, описывается как открытая самоорганизующаяся система, сущность развития которой составляет борьба с энтропией, как мерой неупорядоченности системы. Предпринимательская организация характеризуется гибкостью, органистическим типом структуры управления. Основанная на работах Д. Глика, И. Пригожина, В. Бранского и ряда других авторов, социальная синергетика исследует общие закономерности социальной самоорганизации, взаимоотношения социального порядка и хаоса. Анализ развития в рамках синергетики основывается на особой, качественно нелинейной связи действия с причиной, что исключает возможность системного прогноза результатов функционирования и развития предпринимательской организации. Поэтому мы не можем использовать синергетический подход в качестве методологической базы.

Мы предлагаем в качестве методологической основы оценки эффективности предпринимательской деятельности использовать системный подход. Он предполагает представление объекта исследования как определенной системы, состоящей из совокупности взаимосвязанных подсистем. Структурный аспект системного подхода представлен диалектическим делением производительных сил изучаемого объекта (средства производства — работники, в свою очередь средства производства рассматриваются как противоречивое единство предметов труда и средств труда (орудий труда и инфраструктуры)). Процессный аспект реализуется исследованием стадий воспроизводства системы (производства, обмена, распределения и потребления).

Предпринимательская деятельность — это общественно полезная деятельность, связанная с производством товаров или оказанием услуг, на базе использования инновационных технологий в условиях относительной неопределенности и риска. Характер предпринимательской деятельности связан с состоянием развития производительных сил общества и локального региона, в котором она осуществляется.

Историческая динамика развития производительных сил (экономический аспект) оказывает влияние на изменение совокупности потребностей отдельной личности и общества в целом (социальный аспект). Противоречие экономического и социального в ракурсе процессов гуманизации труда вызывает дифференциацию потребностей, с одной стороны, (социальный аспект) и поиск различных форм их объективации — с другой (экономический, производственный аспекты). Это вызывает необходимость постоянного обновления производства в рамках предпринимательской

деятельности и, как следствие, во-первых, повышение уровня его инновационности и, во-вторых, требование быстрой перестройки — повышение уровня гибкости производства. Три перечисленные выше тенденции развития производительных сил (гуманизация, инновационность и гибкость труда) являются производными от центральной — становления работника как непосредственной производительной силы.

Система оценки эффективности предпринимательской деятельности должна, на наш взгляд, быть поликритериальной и включать три направления: оценку уровня гибкости, инновационности и гуманизации труда.

*А.В. Данильченко*  
БГУ (Минск)

## **ГОСУДАРСТВЕННОЕ СТИМУЛИРОВАНИЕ ИНТЕРНАЦИОНАЛИЗАЦИИ ДЕЛОВОЙ АКТИВНОСТИ ГЕРМАНСКИХ КОМПАНИЙ**

Деловая заграничная активность в форме экспорта товаров или капитала с позиций фирмы рассматриваются как равнозначные стратегии при обработке внешнего рынка. В конечном счете увеличивается доля экспорта в объеме производства, а соответственно растет и валютная выручка. Для государства это означает существенное пополнение бюджета, дополнительные возможности для импорта необходимой продукции. Исходя из этого, вытекает прямая экономическая заинтересованность государства по стимулированию интернационализации деловой активности национальных компаний. Можно утверждать, что чем выше экспортная квота страны, тем более разнообразными будут государственные мероприятия по стимулированию интернационализации деловой активности. В научной среде и в большей степени в публицистической литературе еще звучат аргументы, что при иностранном инвестировании страна экспортирует за рубеж капитал и рабочие места, а это наносит вред национальной экономике. Тем не менее с общеэкономических позиций данное утверждение не является бесспорным.

Практика и сложившаяся система государственного стимулирования деловой заграничной активности национальных компаний в Германии представляют особый интерес в плане использования зарубежного опыта в условиях Беларуси.

Система государственного стимулирования интернационализации включает в себя нормативно-законодательную базу и институты, которые поддерживают германские фирмы при осуществлении зарубежного инвестирования. Что касается иностранных инвестиций, которые вложены в экономику Германии, то на них распространяется национальный режим. Для германских и иностранных компаний действуют единые правила.

В Германии действует закон об иностранных инвестициях как предпосылка для зарубежного инвестирования, но он имеет другую направленность. Наш закон сориентирован на привлечение иностранных инвестиций в экономику страны путем предоставления разнообразных льгот. Характерная же черта германского закона — стимулирование вывоза капитала или прямого зарубежного инвестирования через смягчение налогового бремени и формирование на немецких предприятиях свободных от налогообложения фондов и резервов.

Во-первых, закон разрешает образование свободных от налогообложения резервных фондов при вывозе за границу бывших в употреблении хозяйственных благ (станков, оборудования, транспортных средств). В этом случае налог на добавленную стоимость, выполняющий функцию налога с оборота, не изымается в бюджет. Эта мера содействует модернизации оборудования и применению новых технологий на предприятии и побуждает фирмы к иностранному инвестированию. Теоретическое объяснение такого явления — продление жизненного цикла продукта и технологий при переносе их за рубеж. Во-вторых, закон разрешает образование за счет получаемой прибыли фондов для покрытия возможных потерь от хозяйственной деятельности заграничных дочерних компаний в течение первых пяти лет. Фактически происходит уменьшение облагаемой налогом прибыли. По своему назначению он выполняет функцию страхования предпринимательских рисков. В-третьих, списание "тихих" ресурсов на покупку за границей дочерних подразделений. В этом случае затраты на приобретение за границей дочерних фирм также не подпадают под налогообложение. В-четвертых, разрешение на списание потерь заграничных производственных мест не затрагивает вопросов освобождения от налогов, предусмотренных дополнительно в рамках соглашений об избежании двойного налогообложения.

В целом германский закон об иностранных инвестициях содействует интернационализации деловой активности германских компаний как в плане налогового облегчения, так и с позиций уменьшения предпринимательского риска за границей. Его экономическим фундаментом является