



Министерство образования Республики Беларусь

**Учреждение образования
«Гомельский государственный технический
университет имени П. О. Сухого»**

Кафедра «Маркетинг и отраслевая экономика»

ИНСТИТУЦИОНАЛЬНЫЙ АНАЛИЗ

ПРАКТИКУМ

**для студентов специальности 1-25 80 01 «Экономика»
дневной и заочной форм обучения**

Гомель 2022

УДК 330.341.2:005.52(075.8)
ББК 65.053я73
И70

*Рекомендовано кафедрой «Маркетинг и отраслевая экономика»
ГГТУ им. П. О. Сухого
(протокол № 10 от 12.05.2021 г.)*

Составитель *А. М. Бондарева*

Рецензент: доц. каф. «Маркетинг и отраслевая экономика» ГГТУ им. П. О. Сухого
канд. экон. наук, доц. *Р. И. Громыко*

Институциональный анализ : практикум для студентов специальности 1-25 80 01
И70 «Экономика» днев. и заоч. форм обучения / сост. А. М. Бондарева. – Гомель : ГГТУ
им. П. О. Сухого, 2022. – 34 с. – Систем. требования: PC не ниже Intel Celeron 300 МГц ;
32 Mb RAM ; свободное место на HDD 16 Mb ; Windows 98 и выше ; Adobe Acrobat Reader. –
Режим доступа: <https://elib.gstu.by>. – Загл. с титул. экрана.

Практикум включает ключевые термины и понятия, перечень вопросов для обсуждения на семинарских занятиях, контрольные вопросы, тестовые задания, глоссарий и список рекомендованных литературных источников.

Для студентов специальности 1-25 80 01 «Экономика» дневной и заочной форм обучения.

УДК 330.341.2:005.52(075.8)
ББК 65.053я73

© Учреждение образования «Гомельский
государственный технический университет
имени П. О. Сухого», 2022

СОДЕРЖАНИЕ

Введение.....	4
Тема 1. Введение в институциональный анализ.....	5
Тема 2. Институты и нормы	7
Тема 3. Права собственности	10
Тема 4. Трансакции и трансакционные издержки	13
Тема 5. Теория контрактов	16
Тема 6. Домохозяйство	19
Тема 7. Теория фирмы	22
Тема 8. Теория государства.....	25
Тема 9. Экономическая эволюция и институциональные изменения.....	29
Рекомендуемая литература.....	31

ВВЕДЕНИЕ

Целью преподавания курса «Институциональный анализ» является формирование у магистрантов современных фундаментальных знаний в области институциональной экономической теории, методологических и теоретических представлений о роли и значении экономических институтов в хозяйственной практике, возможностях управления экономикой при помощи создания и использования соответствующих институтов.

Практикум написан в соответствии с рабочей программой курса «Институциональный анализ» для магистрантов специальности 1-25 80 01 «Экономика» очной и заочной форм обучения. Он является вспомогательным пособием при изучении институционального анализа на семинарских занятиях. Практикум включает ключевые термины и понятия, вопросы для обсуждения на семинарском занятии, вопросы для самопроверки, тестовые задания и глоссарий по всем темам курса. Выбор вопросов и заданий отвечает взглядам автора на цели и содержание курса институционального анализа. Структура практикума отвечает требованиям примерного тематического плана, изложенного в программе курса.

Вопросы для обсуждения на семинарском занятии, контрольные вопросы для повторения, тестовые задания позволят организовать учебный процесс с применением разнообразных методов обучения, что в конечном итоге будет способствовать повышению качества образования.

В практикуме имеется общий для всех тем список литературы и список дополнительной литературы, включающий источники, по которым рекомендовано готовиться к семинарским занятиям по частным вопросам.

При написании практикума автор основывался на принципах научности, системности, целостности исследования.

Тема 1. ВВЕДЕНИЕ В ИНСТИТУЦИОНАЛЬНЫЙ АНАЛИЗ

Ключевые термины и понятия

Индивидуализм, институты, институциональные изменения, институциональные соглашения, институциональная среда, неограниченная рациональность, неполная информация, ограниченная рациональность, ожидания агентов, оппортунизм, полная информации, «связывание фактов», тип ментальности, транзакции, трансакционные издержки, устойчивость предпочтений, холизм.

Вопросы для обсуждения на семинарском занятии

- 1.1. Методологические предпосылки неоклассики, их ограниченность.
- 1.2. Зарождение институционализма, его методологические истоки.
- 1.3. Предмет и метод институционального анализа.
- 1.4. Мотивация экономического поведения, его ментальная модель.

Вопросы для самопроверки

1. Сформулируйте основные методологические предпосылки неоклассической экономической теории. В чем состоит их ограниченность?
2. Раскройте ключевые особенности «старого институционализма».
3. Кто ввел в научный оборот термин «институт»?
4. Чем был обусловлен недостаток интереса к институционализму со стороны научных кругов в 1930-1960-е гг.?
5. Чьи научные работы способствовали признанию институционализма как самостоятельного направления экономической мысли в 1970-е гг.?
6. Что означает термин «трансакционные издержки»?
7. Назовите и охарактеризуйте два основных направления современного институционализма.
8. Что означают термины «ограниченная рациональность», «оппортунистическое поведение»?
9. Чем отличается методология неоинституционализма от методологии нового институционализма?
10. Охарактеризуйте западную и восточную ментальные модели.

Тестовые задания

1. Выберите верный ответ:

- a) Институциональная теория изучает принцип максимизации полезности, рациональные ожидания, рынок совершенной конкуренции.
- b) Институциональная теория изучает следующие институты: право, обычаи, домохозяйство, государство, профсоюзы, налоги, собственность.
- c) Институциональная теория изучает следующие институты: нормы налогообложения, стандартизации товаров, нормы деловой этики, правила гостеприимства, правила обмена дарами.

2. Выберите правильные ответы:

Признанию институционализма как самостоятельного направления экономической мысли в 1970-е гг. способствовали работы:

- a) Дж. Коммонса
- b) Торстейна Веблена
- c) Карла Маркса
- d) Рональда Коуза
- e) Джона Мейнарда Кейнса

3. Верно, или неверно:

Принадлежность к определенному типу ментальности означает полную унификацию поведения.

4. Верно ли утверждение:

Институционалисты приняли идеи немецкой исторической школы:

- ✓ необходимость государственного регулирования экономики
- ✓ социальный контроль
- ✓ анализ экономических явлений с учетом исторических условий

5. Какую работу написал Т. Веблен, а какую – У. Гамильтон?

- a) «Почему экономика не является эволюционной наукой».
- b) «Институциональный подход к экономической теории».

Глоссарий

Институт – совокупность правил, отраженных в формальных нормах и неформальных ограничениях и структурирующих взаимодействия людей.

Концепция ограниченной рациональности – концепция, согласно которой в реальной жизни субъекты не располагают средствами для максимизации полезности и потому стремятся достичь лишь так называемой удовлетворенности.

Методологический индивидуализм – научный подход, подразумевающий рассмотрение людей как самодостаточных, не зависящих от внешней среды субъектов интересов, целей и действий и объяснение общественных, надындивидуальных феноменов «микрочинами».

Неоинституционализм – направление современного институционализма, представители которого в целом признают фундаментальные принципы неоклассики и подвергают критике лишь ее наиболее нереалистичные методологические предпосылки.

Новый институционализм – направление современного институционализма, представители которого фактически являются продолжателями традиций «старого институционализма» и отрицают фундаментальные идеи неоклассики.

Оппортунистическое поведение – уклонение от соблюдения условий контракта или неписаного соглашения.

Тема 2. ИНСТИТУТЫ И НОРМЫ

Ключевые термины и понятия

Автоматический выбор, адресаты нормы, гарант нормы, жесткие нормы, институты, институциональные изменения, институциональные соглашения, институциональная среда, интернализация, личная норма, мягкие нормы, неформальная норма, рутинный выбор, санкционированное поведение, система контроля, система санкций содержание нормы, социальная норма, формальная норма.

Вопросы для обсуждения на семинарском занятии

- 2.1. Понятие института.
- 2.2. Нормы и их признаки. Виды норм.
- 2.3. Происхождение норм.
- 2.4. Интернализация норм. Сознательное следование и безусловное восприятие.
- 2.5. Механизмы обеспечения норм. Жесткие и мягкие нормы.
- 2.6. Институциональная система.

Вопросы для самопроверки

1. Что такое санкционированное поведение?
2. Верно ли следующее утверждение: «Предписание, заключенное в норме, может содержать требование к реализации определенных альтернатив поведения»?
3. Приведите синоним термина «гарант нормы».
4. Верно ли следующее утверждение: «Адресат – это лицо, чье поведение должно соответствовать предписанию, содержащемуся в норме»?
5. Верно ли следующее утверждение: «Формальные нормы не закреплены в законах»?
6. Могут ли формальные и неформальные нормы противоречить друг другу?
7. Приведите пример ситуации, в которой формальные и неформальные нормы взаимодополняют друг друга.
8. Что такое «интернализация нормы»?
9. Может ли рутина как предсказуемый образец поведения наследоваться?
10. Какое понятие по смыслу является противоположным понятию «рутина»?

Тестовые задания

1. Верно ли утверждение: «Экономические агенты, стремясь оптимизировать свое поведение, вынуждены адаптироваться к воздействию факторов внешней среды».

2. Выберите правильные ответы

Норма экономического поведения:

- a) регулирует действия многих людей, оказывающихся в сходных условиях
- b) не имеет общего характера и не регулирует действия людей
- c) имеет признак устойчивости в качестве детерминанты поведения
- d) не имеет признака устойчивости в качестве детерминанты поведения
- e) не абсолютна

3. Что из перечисленного не относится к процессу интернализации:
- a) контакт
 - b) осведомленность
 - c) понимание
 - d) выбор**
 - e) позитивное восприятие
 - f) принятие
 - g) обучение**
 - h) институционализация
4. Верно ли утверждение: «Механизм защиты нормы это приведение в действие стимула в случае следования норме».

Глоссарий

Адресат нормы – лицо, чье поведение должно соответствовать предписанию, содержащемуся в норме.

Гарант нормы – лицо, следящее за выполнением предписания, содержащегося в норме.

Жесткая норма – норма, нарушение которой непременно влечет за собой реакцию в виде санкции.

Институциональная система – совокупность правил и норм и механизмы обеспечения их исполнения.

Интернализация норм – психологический процесс, в ходе которого нормы усваиваются человеком и становятся неотъемлемой частью его сознания.

Мягкая норма – норма, нарушение которой не влечет за собой неотвратимой реакции в виде санкции.

Неформальные нормы – правила поведения, не имеющие документальной формы и существующие в неявном виде как элемент сознания.

Отношенческая рутина – рутина, возникающая у индивида в процессе взаимодействия с другими людьми.

Поощрение – реакция на соблюдение норм в форме похвалы, премирования, жалования высокой должности, размещения фотографии в газете, на доске почета и пр.

Рутинa – предсказуемый образец поведения, следование норме как устойчивая реакция на то или иное событие.

Санкционированное поведение – выбор в пользу соблюдения правил и норм.

Санкция – реакция на нарушение норм в форме общественного осуждения, выговора, письменного замечания, денежного штрафа, силового прекращения начатого деяния, силового принуждения к повторению совершенного деяния, ограничения нарушителя в его правах, лишения свободы и пр.

Технологическая рутина – рутина, складывающаяся в процессе взаимодействия индивида с природой.

Фокальная точка – вариант поведения, который спонтанно выбирается всеми индивидами, оказавшимися в заданной ситуации.

Формальные нормы – правила поведения, документально зафиксированные в официальных документах (государства, фирм и пр.) и выстроенные в виде иерархии.

Экономическая норма – санкционированный способ поведения в конкретной ситуации распределения и использования ограниченных ресурсов.

Тема 3. ПРАВА СОБСТВЕННОСТИ

Ключевые термины и понятия

Большая группа интересов, государственная собственность, коллективная собственность, малая группа интересов, «наивная» теория, общая собственность, объект права, право владения, право пользования, право распоряжения, право на доход, пучок правомочий, расщепление права, режим собственности, специфический ресурс, спецификация прав собственности, субъект права, теория «групп интересов», частная собственность, экономическое право.

Вопросы для обсуждения на семинарском занятии

- 3.1 Собственность и ее характеристики.
- 3.2 Спецификация и обеспечение прав собственности.
- 3.3 Система собственности. Режимы прав собственности.
- 3.4 Теории возникновения и изменения прав собственности.

Вопросы для самопроверки

1. Охарактеризуйте собственность как фактор обмена. Что представляет собой право собственности?

2. Назовите основные атрибуты права собственности. Что понимается под субъектом права и его объектом?
3. Что такое специализация ресурсов? На какие типы подразделяются ресурсы по критерию специализации?
4. Что понимается под структурой права собственности? Укажите, из каких элементов может формироваться пучок правомочий конкретного права.
5. Что представляет собой спецификация прав собственности? Каким образом могут быть специфицированы эти права?
6. Объясните, почему важна определенность и защищенность прав собственности. Какие причины порождают их «размывание»?
7. Какие типы собственности Вы знаете? В чем состоит их различие?
8. Как «наивная» теория обосновывает возникновение той или иной системы прав собственности?

Тестовые задания

1. Какие права экономические, какие не экономические?
 - a) право на жизнь, право на образование, право на отдых:
 - b) право собственности, право получения дохода, право наследования.

2. Выберите правильные ответы:
Институциональная теория выделяет типы ресурсов:
 - a) совершенно специфические
 - b) трудовые
 - c) общие или универсальные
 - d) природные
 - e) финансовые
 - f) специфические

3. Какие правомочия относятся к позитивным, какие к негативным в структуре прав собственности?
 - a) право владения, право пользования, право распоряжения, право на доход;
 - b) право взыскания, право запрета вредного использования.

4. Верно ли утверждение: «Чем шире набор правомочий, связанных с данным ресурсом, тем меньше его ценность».

5. Выберите правильный ответ.

Требование к собственнику использовать свой ресурс способом, не наносящим вред другим это

- a) право взыскания
- b) право на наследование
- c) право на доход
- d) право запрета вредного использования
- e) право распоряжения

Глоссарий

Интерспецифический (совершенно специфический) ресурс – ресурс, который имеет ценность лишь при одном варианте применения.

Государственная (общественная) собственность – система правил доступа к ограниченным ресурсам, при котором все члены общества являются собственниками, однако каждый из них по отдельности исключен из прямого доступа к ее объектам.

Коллективная (коммунальная) собственность – режим доступа к ресурсам, при котором право закреплено за группой лиц, выступающей субъектом права. Отдельное лицо обладает правами только как член общины.

Общая собственность – режим свободного доступа к ресурсу, при котором ни один из экономических субъектов не обладает исключительными правами на ресурс и не имеет возможности исключить других из доступа к нему.

Объект права собственности – ресурс, доступ к которому ограничен.

Общий ресурс – ресурс, допускающий альтернативные способы применения, причем его ценность при смене альтернатив не меняется.

Право – санкционированная обществом (но не обязательно государством) возможность что либо осуществлять или требовать осуществления другими в отношении чего-либо.

Право собственности – санкционированные отношения между людьми по поводу ограниченных ресурсов как факторов создания благосостояния. основополагающее экономическое право.

Разделение права собственности – разделение права на ресурс между несколькими субъектами.

Размывание права собственности – сужение возможности субъекта права регламентировать доступ к объекту собственности

вследствие неполного определения права и (или), отсутствия эффективной защиты.

Система прав собственности – совокупность норм, регулирующих в обществе доступ к ограниченным ресурсам.

Специализация ресурса – характеристика, отражающая многообразие и эффективность экономически доступных альтернатив его применения.

Спецификация права собственности – определение объекта права, субъекта права, круга его полномочий и способа наделения ими.

Специфический ресурс – ресурс, допускающий альтернативное использование, но имеющий разную ценность при разных способах использования.

Субъект права собственности (собственник) – лицо, которое обладает узаконенными безусловными полномочиями регламентировать порядок доступа к ресурсу и которому достаются все положительные и отрицательные результаты принимаемого в отношении этого ресурса решения.

Структура права собственности – набор (пучок) правомочий, каждое из которых представляет отдельное особое (отличное от других правомочий) право собственника по отношению к объекту собственности.

Экономические права – определяют возможности людей в сферах деятельности, связанной с производством благ и их распределением.

Расщепление права собственности – ситуация разделения пучка правомочий на конкретный объект собственности между разными субъектами.

Частная собственность – система регламентации доступа к ресурсам, при котором исключительные права закрепляются за отдельным индивидом.

Тема 4. ТРАНСАКЦИИ И ТРАНСАКЦИОННЫЕ ИЗДЕРЖКИ

Ключевые термины и понятия

Издержки поиска информации, издержки измерения, издержки ведения переговоров, издержки защиты от третьих лиц, оппортунистическое поведение, постконтактные («ex post»)

издержки, предконтрактные («ex ante») издержки, транзакция, торговые транзакции, транзакционные издержки, транзакции рационализации, транзакции управления, трансформационные издержки, «транзакционные отрасли», экономическая сделка.

Вопросы для обсуждения на семинарском занятии

- 4.1. Транзакция как базовый элемент неинституционального анализа.
- 4.2. Транзакционные издержки и их виды.
- 4.3. Транзакционные издержки и экономическая эффективность.
- 4.4. Измерение транзакционных издержек.

Вопросы для самопроверки

1. Почему транзакция – базовый элемент неинституционализма?
2. В чем специфика торговых транзакций, а также транзакций управления и рационализации.
3. В чем причина возникновения транзакционных издержек?
4. Каковы основные виды транзакционных издержек?
5. Какие существуют классификации транзакционных издержек?
6. Каковы основные методы измерения транзакционных издержек?
7. Каковы наиболее существенные пути снижения транзакционных издержек в белорусской экономике?

Тестовые задания

1. Выберите правильные ответы:

Экономические транзакции различаются:

- a) принуждением или добровольностью
- b) симметрией или асимметрией
- c) межличностными или межгрупповыми отношениями
- d) наделением богатством или разорением

2. Выберите правильные ответы:

Любая экономическая транзакция предполагает:

- a) конфликт
- b) порядок
- c) институты
- d) зависимость
- e) нормы

3. Какие издержки трансформационные, какие трансакционные?
 - a) связанные с социальными отношениями, опосредующими процессы создания и реализации благ;
 - b) связанные с технологическими процессами создания и реализации благ.

4. Какие издержки относятся к предконтрактным, какие – к постконтрактным?
 - a) издержки поиска информации, издержки ведения переговоров; издержки измерения товаров и услуг; издержки заключения контракта.
 - b) издержки предупреждения оппортунизма; издержки адаптации контракта к новым условиям; издержки восстановления нарушенных прав; издержки защиты от действий третьих лиц.

5. Верно ли утверждение: «Трансакционные издержки увеличивают стоимость благ для их конечных потребителей, следовательно, сокращают спрос в экономике, следовательно, сокращают производство».

Глоссарий

Издержки измерения – затраты на проведение измерений качества товаров, потери от ошибок измерения.

Издержки оппортунистического поведения – связаны с уклонением от условий контракта, сводятся к затратам, предотвращающим данный тип поведения и потерями от оппортунизма.

Издержки поиска информации – затраты на поиск покупателей и продавцов, а также потерь, связанных с неполнотой информации.

Издержки спецификации и защиты прав собственности – расходы на содержание судов, государственных органов, расходы на восстановление нарушенных прав, потери от недостаточной спецификации и ненадежной защиты.

Предконтрактные и постконтрактные трансакционные издержки – классификация трансакционных издержек по критерию этапов контрактного процесса.

Торговая транзакция – не производство, а передача товара в другие руки, отчуждение и присвоение прав собственности при

обоюдном согласии сторон и симметричности отношений между контрагентами.

Трансакционные издержки – затраты на осуществление трансакций.

Трансакционный сектор – сектор экономики, деятельность субъектов которого направлена на снижение трансакционных издержек.

Трансакция – сделка, связанная с отчуждением и присвоением прав собственности.

Трансакция управления – подразумевает отношения власти и подчинения, окончательное решение принимается одной стороной, результатом является производство.

Трансакция рационализации – это трансакция, которая характеризуется наличием органа управления, выполняющим функцию спецификации прав при правовой асимметрии.

Тема 5. ТЕОРИЯ КОНТРАКТОВ

Ключевые термины и понятия

Асимметрия информации, доверие к договору, доверие к доброй воле, доверие к компетенции, контракт, классический контракт, моральный риск, неблагоприятный отбор, неоклассический контракт, отношенческий контракт, переговорная сила, постконтрактный оппортунизм, предконтрактный оппортунизм, сигнализация, угроза вымогательства, фильтрация, шантаж.

Вопросы для обсуждения на семинарском занятии

- 5.1. Контракт в институциональной экономике.
- 5.2. Оппортунизм в контрактных отношениях.
- 5.3. Заключение и реализация контракта.
- 5.4. Методы борьбы с контрактным оппортунизмом.

Вопросы для самопроверки

1. Какие контракты называются неполными? В чем причины контрактной неполноты?
2. В чем разница между классическим, неоклассическим и отношенческим контрактами?

3. Какие виды может принимать оппортунизм в контрактных отношениях?
4. Охарактеризуйте понятие «фундаментальная трансформация». К каким последствиям в контрактных отношениях она приводит?
5. От чего зависит выбор структуры управления контрактом?
6. Какие существуют методы борьбы с возможными последствиями информационной асимметрии?
7. Охарактеризуйте пути решения проблемы принципала-агента.
8. Какова роль доверия в контрактных отношениях?

Тестовые задания

1. Верно ли утверждение: «Контракт это добровольное соглашение между независимыми экономическими агентами».
2. Найдите правильные ответы:
С точки зрения использования формальных и неформальных отношений различаются контракты:
 - a) отношенческий
 - b) временный
 - c) постоянный
 - d) классический
 - e) неоклассический
 - f) официальный
3. Найдите правильные ответы:
Классический контракт предполагает:
 - a) урегулирование споров судами;
 - b) неполноту условий;
 - c) полноту и формализацию условий;
 - d) мгновенные или краткосрочные отношения;
 - e) долгосрочные отношения;
 - f) оппортунистическое поведение.
4. Найдите правильные ответы:
Неоклассический контракт предполагает:
 - a) арбитражную процедуру урегулирования спора;
 - b) полноту и формализацию условий;
 - c) мгновенные или краткосрочные отношения;
 - d) долгосрочные отношения по поводу специфических ресурсов;

- e) урегулирование споров судами;
- f) неполноту условий.

5. Найдите правильные ответы:

Отношенческий контракт предполагает:

- a) долгосрочные отношения по поводу высокоспецифичных ресурсов;
- b) полноту и формализацию условий;
- c) общие рамочные условия;
- d) урегулирование споров на основе консенсуса;
- e) мгновенные или краткосрочные отношения;
- f) урегулирование споров судами.

6. Какой признак относится к «сигнализации», какой – к фильтрации, в процессе преодоления информационной асимметрии?

- a) используется стороной, которая более информирована о предмете договора;
- b) используется менее информированной стороной.

Глоссарий

Доверие – тип рискового поведения, при котором сторона оценивает вероятность оппортунистического поведения контрагента, как достаточно низкую для того, чтобы сотрудничать с ним без применения специальных мер предосторожности.

Контракт – свободная и согласованная договоренность сторон.

Моральный риск – риск, возникающей вследствие асимметрии информации между сторонами по поводу их поведения после заключения контракта.

Неблагоприятный отбор – процесс, вызванный асимметрией информации, в результате которого когда товары худшего качества начинают преобладать на рынке, а товары лучшего качества вытесняются с него.

Неполный контракт – контракт, который определяет права и обязанности сторон не для всех возможных будущих состояний внешней среды.

Структура управления контрактом – комплекс отношений сторон, связанный с реализацией достигнутых договоренностей.

Фундаментальная трансформация – изменение отношений между сторонами контракта вследствие появления в них специфических активов, приводящее к тому, что из независимых (в правовом, экономическом, технологическом смысле) стороны превращаются в зависимых друг от друга, а их взаимодействие из обезличенного – в персонифицированное.

Тема 6. ДОМОХОЗЯЙСТВО

Ключевые термины и понятия

Бюджет домохозяйства, денежные доходы домохозяйства, домашнее хозяйство, домашнее хозяйство в индустриальной экономике, глава домохозяйства, институт семьи, малая социальная группа, ограниченно рациональное поведение, привычки, рутины, семья, современное домохозяйство, страхование, традиционный тип домохозяйства, человеческий капитал, шаблонное поведение.

Вопросы для обсуждения на семинарском занятии

- 6.1. Семья и домохозяйство.
- 6.2. Домохозяйство как экономическая организация. Функции домохозяйства и его роль в экономике.
- 6.3. Экономическое поведение домохозяйств.
- 6.4. Бюджет домохозяйства.
- 6.5. Эволюция домашнего хозяйства.

Вопросы для самопроверки

1. Что такое малая социальная группа? В чем состоят особенности семьи как малой социальной группы?
2. Дайте определение семье. По каким признакам можно различать семьи?
3. Что представляет собой домохозяйство? Как соотносятся домохозяйство и семья?
4. Почему домохозяйство является качественно особой институциональной экономической единицей?
5. Назовите и раскройте важнейшие функции домохозяйства.

6. Дайте характеристику домохозяйству как экономической организации. Почему оно представляет особый случай властных отношений?
7. Охарактеризуйте место домохозяйства в экономической системе и формы его включения в процесс кругооборота ресурсов и доходов.
8. Почему домохозяйству как экономическому субъекту свойственно ограниченно рациональное поведение?
9. В чем проявляется специфика ограниченно рационального поведения домохозяйств?

Тестовые задания

1. Найдите правильные ответы:
От других малых социальных групп семья отличается следующим:
 - а) формальные отношения;
 - б) фундаментальные ценности;
 - с) общность быта.
2. Что относится к понятию «семья», что – к понятию «домашнее хозяйство»?
 - а) совокупность всех видов хозяйственной деятельности семьи;
 - б) группа людей, объединяемая общностью семейно-родственных связей.
3. Что относится к понятию «привычки», что – к понятию «рутины»?
 - а) правила поведения, которых домохозяйства сознательно придерживаются в своей деятельности.
 - б) стереотипные правила поведения, предпочтение которых не связано с осознанным выбором.
4. Верно ли утверждение: «Человеческий капитал это сочетание человеческих знаний, практических навыков и опыта, путем реализации которого он создает элементы богатства».
5. Какие признаки соответствуют традиционному типу домохозяйства, а какие – домохозяйству в индустриальной экономике, а какие – современному домохозяйству?

- a) участник общественного разделения труда, имеющий собственные разнообразные ресурсы;
 - b) общность представителей нескольких поколений, основанная на общей хозяйственной деятельности и общих традициях;
 - c) специфическая система контрактов между самостоятельными индивидами – владельцами специфических ресурсов.
6. Выберите правильные ответы:
Современное домохозяйство имеет признаки:
- a) коллегиальность принятия решений является нормой
 - b) есть проблема разделения хозяйственных функций между его членами
 - c) нет проблемы разделения хозяйственных функций между его членами
 - d) невозможна коллегиальность принятия решений

Глоссарий

Бюджет домохозяйства – система образования и использования фонда его денежных средств. Понятие общего бюджета не предполагает консолидацию в нем всех ресурсов членов домохозяйства. Помимо взносов в общесемейный бюджет, каждый член семьи, как правило, обладает и личными средствами.

Глава домохозяйства – лицо, обладающее сравнительными преимуществами по отношению к остальным (наиболее высоким социальным статусом, уровнем дохода, лидерскими качествами, опытом и пр.)

Денежные доходы домашнего хозяйства – объем денежных средств, которыми располагает домохозяйство (семья) для обеспечения своих расходов.

Домашнее хозяйство – экономической формы семьи, группа лиц, объединенных общими задачами, местом проживания, бюджетом и обычно семейно-родственными связями, объединяющих доходы и имущество для удовлетворения своих потребностей.

Домашнее хозяйство индустриальной экономики – самостоятельный субъект рыночных отношений с обособившимся хозяйственным оборотом ресурсов и особой ролью в общественном разделении труда, формирующийся как система контрактов между самостоятельными в своем выборе индивидами.

Институциональная экономическая единица – организационно завершенное хозяйственное образование, обособленное в рамках экономической системы, сохраняющее функциональную определенность и являющееся центром принятия независимых решений.

Малая социальная группа – относительно устойчивая совокупность людей, имеющих общие интересы, ценности и нормы поведения, объединенных совместной деятельностью и находящихся в непосредственных взаимодействиях друг с другом.

Модель удовлетворительности – модель ограниченно рационального поведения, согласно которой в процессе рассмотрения возможных вариантов действий домохозяйство останавливает свой выбор на первом варианте, удовлетворяющем заранее заданным им требованиям.

Семья – группа людей, объединяемая общностью семейно-родственных связей. Эта группа не обязательно проживает под одной и той же крышей и имеет общий бюджет и ведет общее хозяйство и быт.

Традиционный тип домохозяйства – общность людей (обычно представителей нескольких поколений, входящих в одну семью), основанную на общей хозяйственной деятельности и общих традициях.

Человеческий капитал – совокупность знаний, практических навыков и опыта человека, реализуя которые, он создает элементы богатства.

Ценностно-рациональное поведение – поведение, совершаемое субъектом под влиянием разделяемых им социально значимых ценностей, идей, идеалов, верований.

Тема 7. ТЕОРИЯ ФИРМЫ

Ключевые термины и понятия

Адаптация, акционерное общество, внутрифирменная организация производства, государственное предприятие, капиталистическая структура собственности, коллективная структура собственности, предпринимательская структура собственности, рыночный способ организации производства, сверхсуммативный эффект, товарищество,

убывающая предельная эффективность менеджмента, фирма, частнопредпринимательская фирма.

Вопросы для обсуждения на семинарском занятии

- 7.1. Фирма и рынок – альтернативные типы институциональных соглашений.
- 7.2. Фирма как организация. Контрактная природа фирмы.
- 7.3. Собственность на ресурсы фирмы.
- 7.4. Типы фирм.
- 7.5. Организационная структура фирмы.

Вопросы для самопроверки

1. В чем особенность неоклассического понимания фирмы?
2. В чем состоит институциональный взгляд на экономическую природу фирмы?
3. Назовите причины вытеснения рыночного обмена внутрифирменной организацией.
4. Почему фирму можно рассматривать как сеть контрактов? Какого типа контракты образуют ядро фирмы?
5. Экономии каких видов трансакционных издержек обеспечивает переход к внутрифирменной организации экономических взаимодействий?
6. Охарактеризуйте возможности оппортунистического поведения во внутрифирменных отношениях.
7. Как могут комбинироваться в рамках фирмы права собственности на используемые ею ресурсы?
8. Назовите основные типы организационной структуры фирмы. В чем их принципиальное различие?

Тестовые задания

1. Что относится к неоклассическому взгляду на фирму, а что – к институциональному?
 - a) фирма это некая абстракция, функционирующая в условиях совершенной конкуренции;
 - b) фирма это структура управления контрактными отношениями.

2. Выберите правильные ответы:

Существуют способы организации производства:

- a) рыночный;
- b) административный;
- c) спонтанный;
- d) внутрифирменный.

3. Что из этого определяет рыночный способ организации, а что - внутрифирменный способ организации?

- a) создание иерархической структуры, в которой определенное лицо объединяет все ресурсы в производстве, вступая в особые отношения с их владельцами;
- b) владельцы ресурсов заключают двухсторонние контракты, обеспечивающие продвижение продукта по стадиям его изготовления.

4. Верно ли утверждение: «Институциональная теория рассматривает фирму как структуру управления контрактными отношениями, внутри которой имеется вытеснение ценового механизма административным регулированием».

5. Что относится к предпринимательскому типу структуры прав собственности, что – к коллективному типу, а что к капиталистическому?

- a) владелец фирмы заключает договор с работниками, согласно которому приобретает права на результаты труда в обмен на материалы и зарплату;
- b) владелец фирмы имеет право на капитальные ресурсы и заключает договоры с работниками, которые дают ему право распоряжаться их трудом;
- c) права на все ресурсы, за исключением прав на трудовой фактор, подлежат объединению.

Глоссарий

Внутрифирменная организация – разновидность управленческой структуры, с помощью которой объединяются различные права по принятию решений в единых рамках, сознательно выбираемые агентами для координации своих действий на постоянной основе и достижения конкретных целей.

Государственное предприятие – организация, у которой правом на остаточный доход обладает государство, и отсутствуют в структуре прав собственности права на свободную продажу всех остальных правомочий.

Издержки контроля – издержки, связанные с выполнением внутренних контрактов, включая расходы на мониторинг за выполнением внутренних контрактов и потери от недобросовестного выполнения контрактов.

Некоммерческая организация – организация, не имеющая в качестве цели своей деятельности получение прибыли. Это добровольные организации, предоставляющие товары и услуги, производство которых относится обычно к функциям государства.

Предельная норма рентабельности – прибыль от инвестиций, рассчитываемая как отношение валовой прибыли до вычета налогов к объему вложенного капитала.

Регулируемая фирма – организации, деятельность которых корректируется государством с помощью различных ограничений: ограничение права на остаточный доход через установление более низких цен на продукцию; ограничение на предельную норму рентабельности; ограничение на норму прибыли на капитал.

Рыночная координация – способ организации трансакций в форме добровольного обмена правами собственности с помощью сигналов ценовой системы.

«Убывающая доходность управления» – проблема, имеющая место в связи с уменьшающейся эффективностью фирмы по мере ее роста вследствие возрастания издержек, связанных с управленческой деятельностью.

Фирма с рабочим управлением (самоуправляемая) – организация, в которой право управления находится в руках рабочих, одновременно являющихся и собственниками.

Тема 8. ТЕОРИЯ ГОСУДАРСТВА

Ключевые термины и понятия

Авторитет, автократическое государство, демократическое государство, государство, конкурентное ограничение, концепция общественного договора, логроллинг, насилие, легальное насилие, право, социальный контракт, социальный порядок, структурная

граница производственных возможностей, субъект власти, субъект подчинения, техническая граница производственных возможностей.

Вопросы для обсуждения на семинарском занятии

- 8.1. Государство в институциональной экономике.
- 8.2. Государство и социальный порядок.
- 8.3. Экономическая роль государства.
- 8.4. Типы государственного устройства. Автократия и демократия.

Вопросы для самопроверки

1. В чем особенность институционального подхода к анализу государства?
2. В чем разница между технической и структурной границами производственных возможностей? 3. Каким преимуществом обладает государство по отношению к иным субъектам экономических отношений?
3. Назовите основные источники приобретения государственной власти.
4. В чем состоит институциональная функция государства в экономической сфере?
5. Что такое социальный порядок и какова роль государства в его обеспечении?
6. Что понимается под политическими правилами? Охарактеризуйте основные типы политических правил.
7. Раскройте метафоры «бандита-гастролера» и «оседлого» (стационарного) бандита. В чем их принципиальное отличие?
8. В чем состоит экономическая функция государства?
9. Какие основные типы государственного устройства вы можете назвать? В чем состоит их различие с точки зрения механизма власти?
10. Какие проблемы присущи демократической форме государственного устройства?
11. Раскройте суть модели государства Д. Нортона.

Тестовые задания

1. Выберите правильные ответы:
Государство достаточно эффективно решает ряд важных для экономики задач:

- a) финансирует понравившиеся инвестиционные проекты;
- b) производит общественные блага;
- c) дополняет провалы рынка;
- d) компенсирует провалы рынка;
- e) гарантирует исполнение законов, регулирующих функционирование экономики;
- f) наблюдает за охраной порядка.

2. Выберите правильные ответы:

Существует несколько оснований приобретения государством власти:

- a) право
- b) отрицание права
- c) отсутствие авторитета
- d) насилие
- e) авторитет
- f) согласие

3. Верно ли утверждение: «Социальный контракт это соглашение о правилах взаимодействия в обществе».

4. Что относится к технической границе производственных возможностей, а что – к структурной границе производственных возможностей?

- a) наборы благ, которые могут быть произведены при полном использовании имеющихся ресурсов, знаний, технологий, в условиях существующего социального порядка;
- b) наборы благ, которые могут быть произведены при полном использовании имеющихся ресурсов, знаний, технологий в условиях идеального социального порядка.

5. Верно ли утверждение: «Автократическое государство не использует монополию на насилие для максимизации долгосрочных частных выгод правителя».

Глоссарий

Автократическое государство – государственное устройство, при котором высшая власть принадлежит одному лицу. Это

государство эксплуататорского типа, использующее монополию на насилие для максимизации долгосрочных частных выгод правителя.

Бюрократия – высший чиновничий аппарат, организация государственных служащих для осуществления государственной политики. Государство – организация со сравнительными преимуществами в осуществлении насилия, распространяющаяся на определенный географический район, границы которого определяются ее властью над налогоплательщиками

Демократическое государство – тип государственного устройства, при котором роль суверена выполняют граждане, добровольно делегирующие часть своих прав государству в обмен на его услуги по обеспечению порядка. Конкурентное ограничение – ограничение монопольной власти ввиду наличия у него конкурентов, которые могут предоставлять населению тот же набор услуг порядка.

Контрактная модель государства – рассмотрение государства как контракта правителя с подданными, предметом которого является обмен порядка на налоги.

Легальность – соответствие действий представителей государственной власти закону.

Политические правила – правила, которые устанавливают порядок принятия политических решений, определяют политическую структуру общества и способы контроля за политическими процессами. Социальный контракт – соглашение о правилах взаимодействия в обществе, о механизме выработки и обеспечения этих правил.

Социальный порядок – институциональные условия, которые обеспечивают существование общества как устойчивой системы в условиях различия индивидуальных и групповых интересов.

Структурная граница производственных возможностей – наборы благ, которые могут быть произведены при полном использовании имеющихся ресурсов, знаний, технологий, в условиях конкретного социального порядка и структуры прав собственности.

Суверен – носитель государственной власти.

Техническая граница производственных возможностей – наборы благ, которые могут быть произведены при полном использовании имеющихся ресурсов, знаний, технологий.

Тема 9. ЭКОНОМИЧЕСКАЯ ЭВОЛЮЦИЯ И ИНСТИТУЦИОНАЛЬНЫЕ ИЗМЕНЕНИЯ

Ключевые термины и понятия

Диффузия инноваций, зависимость от пути развития, имитация, инновация, инвестиционные рутины, институциональная ловушка, революционные изменения, рутины поиска, стратегия проб и ошибок, эволюционные изменения, управленческо-технологические рутины.

Вопросы для обсуждения на семинарском занятии

- 9.1. Экономические изменения.
- 9.2. Эволюция на микро-уровне и макро-уровне.
- 9.3. Рутины и инновации в экономическом развитии.
- 9.4. Институциональные изменения.

Вопросы для самопроверки

1. В чем состоят особенности экономической системы, как самоорганизующейся системы?
2. Какие стратегии поведения хозяйствующих субъектов в условиях неопределенности существуют?
3. Как протекает процесс экономических изменений на макро-уровне?
4. Какие виды рутин, регулирующих деятельность организаций, можно выделить?
5. Какие факторы влияют на выбор инноваций?
6. Что может служить источником институциональных изменений?
7. Какие типы институциональных изменений возможны?
8. Раскройте понятие институционального равновесия?
9. В чем отличие слабой, средней и сильной форм зависимости от пути развития?

Глоссарий

Зависимость от пути развития – неспособность осуществить инновации или институциональные преобразования в силу высоких издержек отклонения от сложившейся траектории развития.

Инвестиционные рутины – рутины, регулирующие долгосрочное функционирование организации и определяющие решения, связанные с расширением или сужением деятельности.

Инновации – новшества, внедренные в ту или иную сферу деятельности, направленные на улучшение результатов функционирования этой сферы.

Институциональная ловушка – устойчивость неэффективного институционально равновесия.

Институциональное равновесие – такая ситуация, в которой при данном соотношении сил игроков и данном наборе контрактных отношений ни один индивид не считает для себя выгодным тратить ресурсы на осуществление институциональных изменений.

Самоорганизующаяся система – система, изменения которой носят не хаотический характер, но представляют собой результат согласованного взаимодействия ее элементов.

«Созидающее разрушение» – постепенное вытеснение из экономической системы представителей старого хозяйственного уклада за счет большей эффективности представителей нового.

Рутины поиска – рутины, регулирующие инновационный процесс организации.

Управленческо-технологические рутины – рутины, регулирующие текущее функционирование организации и определяющие те решения, которые не требуют дополнительных вложений.

РЕКОМЕНДУЕМАЯ ЛИТЕРАТУРА

Основная литература

1. Бесси, К. Экономика конвенций и институционализм: результаты взаимодействия / К. Бесси, О. Фавро // Вопросы экономики . – 2010 – № 9.
2. Вольчик В. Методология институциональной экономики : лекция 2 // Вопросы экономики переходного периода – 2006. – №3.
3. Вольчик В. Модели поведения человека в институциональной экономике // Вопросы экономики переходного периода. – 2006. – № 5.
4. Вольчик В. Трансакционные издержки. (лекция V) // Вопросы экономики переходного периода – 2006. – № 6.
5. Долинина, Т. Н. Беларусь в кругу сопредельных стран: институциональные основы национальной конкурентоспособности / Т. Н. Долинина // Белорусский экономический журнал. – 2017. – № 4.
6. Дробышевская, Т. А. Функции теневой экономики на этапе смены институциональной структуры / Т. А. Дробышевская, В. А. Погребинская // Вестник МГУ. Серия 6. Экономика. – 2009. – № 5.
7. Дроздова, И. В поисках новой методологии: сравнительный и исторический институциональный анализ Авнера Грейфа / И. Дроздова // Вопросы экономики. – 2011. – № 1.
8. Кондратьева, Т. В. Институциональная память экономических систем / Кондратьева Татьяна Викторовна // Новая экономика. – 2014. – № 2.
9. Кузьминов, Я. За пределами рынка: институты управления транзакциями в сложном мире / Я. Кузьминов, М. Юдкевич // Вопросы экономики . – 2010 – №1.
10. Лемещенко П.С. Институциональная экономическая теория: история значима // Социология – 2003. – №1.
11. Муха, Д. В. Совершенствование институциональных условий привлечения прямых иностранных инвестиций в Беларусь / Муха Денис Викторович // Новая экономика. – 2014. – № 1.
12. Нуреев Р. Торстейн Веблен: взгляд из XXI века // Вопросы экономики – 2007. – № 7.

13. Обыденнов, А. Ю. Основания параметрического стратегического управления: институциональный анализ / А. Обыденнов // Вопросы экономики. – 2016. – № 8.
14. Полищук, Л. Экономическое значение социального капитала / Л. Полищук, Р. Меняшев // Вопросы экономики. – 2011. – № 12.
15. Российская модель институциональных изменений: опыт эмпирико–статистического исследования / С. Кирдина [и др.] // Вопросы экономики . – 2010. – № 11.
16. Тамбовцев, В. Возникновение институтов: методолого–индивидуалистический подход / В. Тамбовцев // Вопросы экономики . – 2010. – №11.
17. Тамбовцев В. Л. Международное публичное право: неоинституциональный подход // Общественные науки и современность – 2009. – № 3.
18. Угарина, Т. А. Институциональный аспект структурных преобразований экономики / Угарина Т. А. // Экономический бюллетень Научно–исследовательского экономического института Министерства экономики Республики Беларусь. – 2016. – № 2.
19. Ясинский, Ю. М. Анализ институциональной и социально–экономической динамики России и Беларуси: квалиметрическая оценка / Ю. М. Ясинский, А. О. Тихонов // Экономический бюллетень. – 2010. – № 4.

Дополнительная литература

20. Акерлоф, Дж. Рынок «лимонов»: неопределенность качества и рыночный механизм // THESIS. – 1994. – С. 94.
21. Аузан, А. А. Институциональная экономика. Новая институциональная экономическая теория : Учебник. – М. : Инфра-М, 2007.
22. Бенам А., Бенам Л. Права собственности в переходной экономике: комментарии по поводу того, что знают экономисты // Экономическая наука современной России. – 1999. – № 3.
23. Блауг, М. Экономическая мысль в ретроспективе. – М. : Дело, 1994.
24. Бьюкенен, Дж. Границы свободы. Между анархией и Левиафаном // Избранные труды. Гл. 6. – М. : Таурис Альфа, 1997.

25. Веблен, Т. Теория праздного класса. – М. – 1984. – С. 201–202.
Гэлбрейт Дж. К. Новое индустриальное общество. – М. : Прогресс, 1969.
26. Вольчик, В. В. Институционализм: вторичность нового мифа? (Возможности и пределы институциональной экономики) // Экономический вестник Ростовского государственного университета. – 2003. – Т. 1. – № 1.
27. Вольчик В.В. Курс лекций по институциональной экономике. Ростов- на- Дону.: Изд-во РГУ, 2000.
28. Вольчик, В. В. Нейтральные рынки, ненейтральные институты и экономическая эволюция // Экономический вестник Ростовского государственного университета. – 2004. – Т. 2. – № 2.
29. Вольчик, В. В. Природа меркантилистической экономики и институт власти-собственности // Экономический вестник Ростовского государственного университета. – 2005. – Т. 3. – № 2.
30. Вольчик, В. В. Провалы экономической теории и зависимость от предшествующего пути развития // Экономический вестник Ростовского государственного университета. 2003. Т. 1. Вып. 3.
31. Гамильтон, У. Институциональный подход к экономической теории // Экономический вестник Ростовского государственного университета. – 2007. – Т. 5. – № 2.
32. Гидденс Э. Ускользящий мир: как глобализация меняет нашу жизнь. М., 2004.
33. Долан Э., Линдсей Д. Рынок: микроэкономическая модель. - СПб. : Авто-комп, 1992.
34. Капелюшников, Р. И. Экономическая теория прав собственности. – М. : ИМЭМО, 1990.
35. Кейнс, Дж. Избранные произведения. – М. : Экономика, 1993.
36. Коуз, Р. Фирма, рынок и право. Проблема социальных издержек. – М. : Дело, 1993.
37. Мокир Дж. Общество знания: теоретические и исторические основы // Экономический вестник Ростовского государственного университета. 2004. – Т. 2. – № 1. – С. 10–37.
38. Норт, Д. Институты и экономический рост: историческое введение // Тезис. Т. 1. – Вып. 2. – М., 1993.
39. Норт, Д. Институты, институциональные изменения и функционирование экономики. – М., 1997.

40. Нуреев, Р. М. Очерки по истории институционализма. Ростов н/Д: Содействие – XXI век; Гуманитарные перспективы – 2010.
41. Нуреев, Р. М. Развитие человеческого капитала как реальная альтернатива сырьевой специализации страны // Экономический вестник Ростовского государственного университета. – 2007. – Т. 5. – №2.
42. Олейник, А.Н. Институциональная экономика. Учебное пособие. – М.: ИНФРА-М, 2000.
43. Сен, А. Об этике и экономике. – М., 1996.
44. Сото, Э. Загадка капитала. Почему капитализм торжествует на Западе и терпит поражение во всем остальном мире. – М., 2001.
45. Сэмюэлс, У. Институциональная экономическая теория // Панорама экономической мысли XX столетия / под ред. Д. Гринуэя, М. Блини, И. Стюарта. – СПб.: Экономическая школа, 2002. – Т. 1.
46. Тевено, Л. Множественность способов координации: равновесие и рациональность в сложном мире // Вопросы экономики, № 1, 1997.
47. Уильямсон, О. Частная собственность и рынок капитала // ЭКО, № 5. – 1993.
48. Уильямсон, О. Экономические институты капитализма. Фирмы, рынки и отношенческая контрактация. – СПб. : Лениздат, 1996.
49. Шаститко, А. Е. Институты как общественные блага // Вестник МГУ. Серия Экономика. – 1996. – № 5.
50. Хайек, Ф. А. Использование знания в обществе // Индивидуализм и экономический порядок. – М., 2000.
51. Хайек, Ф. А. Контрреволюция науки. Этюды о злоупотреблении разумом. – М., 1991.
52. Ходжсон, Дж. Социально-экономические последствия прогресса знаний и нарастания сложности // Вопросы экономики. – 2001. – № 8.
53. Ходжсон, Дж. Экономическая теория и институты: Манифест современной институциональной экономической теории. – М., 2003.

ИНСТИТУЦИОНАЛЬНЫЙ АНАЛИЗ

**Практикум
для студентов специальности 1-25 80 01 «Экономика»
дневной и заочной форм обучения**

Составитель Бондарева Анна Михайловна

Подписано к размещению в электронную библиотеку
ГГТУ им. П. О. Сухого в качестве электронного
учебно-методического документа 03.11.22.

Рег. № 37Е.
<http://www.gstu.by>