

РЕФЕРАТ

Дипломная работа студента Атаджанова Магтымгулы на тему: «Совершенствование управления сбытом продукции предприятия (на примере ОАО «ГЗЛиН»)» содержит:

90 страниц;

44 таблицы;

46 литературных источников;

8 приложений.

Ключевые слова: УПРАВЛЕНИЕ СБЫТОМ, КАНАЛ СБЫТА, ПРОДУКЦИЯ, ЭФФЕКТИВНОСТЬ, УПРАВЛЕНИЕ, РЕНТАБЕЛЬНОСТЬ, ЭКСПОРТ, СТИМУЛИРОВАНИЕ.

Объектом исследования в дипломной работе является машиностроительное предприятие ОАО «Гомельский завод литья и нормалей».

Цель написания дипломной работы состоит в изучении теоретических и методических аспектов системы управления сбытом продукции на предприятии, в том числе разработке мероприятий по его совершенствованию.

В процессе исследования проведен всесторонний анализ инструментов и механизма управления сбытовой деятельностью в ОАО «Гомельский завод литья и нормалей», выявлены «сильные» и «слабые» стороны управления сбытовой деятельностью на предприятии.

Разработанные в дипломной работе мероприятия обладают экономической эффективностью с позиций совершенствования управления сбытовой деятельностью в ОАО «Гомельский завод литья и нормалей», а именно: разработка и внедрение системы оптовых наценок и скидок для стимулирования продаж продукции предприятия, совершенствование сбыта продукции предприятия за счет участия в выставочно-ярмарочных мероприятиях, повышение качества и улучшение потребительских свойств нового продукта за счет внедрения эффективного оборудования

Студент – дипломник подтверждает, что приведенный в дипломной работе расчетно-аналитический материал объективно отражает состояние исследуемой системы управления сбытовой деятельностью в организации, все заимствованные из литературных источников теоретические и методологические положения и концепции сопровождаются ссылками их авторов.