



Министерство образования Республики Беларусь

Учреждение образования
«Гомельский государственный технический
университет имени П. О. Сухого»

Институт повышения квалификации
и переподготовки

Кафедра социально-гуманитарных и правовых дисциплин

О. В. Арашкевич

ПРАВОВОЕ РЕГУЛИРОВАНИЕ ВНЕШНЕЭКОНОМИЧЕСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ

ПОСОБИЕ

**по одноименной дисциплине
для слушателей специальностей переподготовки
1-24 01 71 «Правоведение»
и 1-24 01 72 «Экономическое право»
заочной формы обучения**

Гомель 2020

УДК 346:339.9(075.8)
ББК 67.404.9+65.298.2я73
А79

*Рекомендовано кафедрой социально-гуманитарных и правовых дисциплин
ГГТУ им. П. О. Сухого
(протокол № 1 от 17.09.2020 г.)*

Рецензент: доц. каф. «Маркетинг и отраслевая экономика» ГГТУ им. П. О. Сухого
канд. экон. наук, доц. *А. М. Бондарева*

Арашкевич, О. В.

А79

Правовое регулирование внешнеэкономической деятельности : пособие по од-
ноим. дисциплине для слушателей специальностей переподготовки 1-24 01 71 «Право-
ведение» и 1-24 01 72 «Экономическое право» заоч. формы обучения / О. В. Арашке-
вич. – Гомель : ГГТУ им. П. О. Сухого, 2020. – 99 с. – Систем. требования: РС не ниже
Intel Celeron 300 МГц ; 32 Mb RAM ; свободное место на HDD 16 Mb ; Windows 98
и выше ; Adobe Acrobat Reader. – Режим доступа: <http://elib.gstu.by>. – Загл. с титул.
экрана.

Способствует формированию знаний по дисциплине «Правовое регулирование внеш-
неэкономической деятельности».

Для слушателей специальностей переподготовки 1-24 01 71 «Правоведение» и 1-24 01 72
«Экономическое право» заочной формы обучения ИПКиП.

**УДК 346:339.9(075.8)
ББК 67.404.9+65.298.2я73**

© Учреждение образования «Гомельский
государственный технический университет
имени П. О. Сухого», 2020

ТЕМА 1. ПОНЯТИЕ И ВИДЫ ВНЕШНЕЭКОНОМИЧЕСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ

1. Виды внешнеэкономической деятельности, их характеристика.
2. Регламентация внешнеэкономической деятельности.
3. Субъекты внешнеэкономической деятельности: понятие, виды.
4. Уполномоченный экономический оператор (УЭО): понятие, особенности получения свидетельства и включения в реестр УЭО, права.

1. Виды внешнеэкономической деятельности, их характеристика

Повышение роли предприятий во внешнеэкономических связях, расширение и углубление международных экономических связей – основные направления развития экономики республики, важнейшие факторы повышения эффективности производства. Экспорт продукции с меньшими национальными затратами и закупка товаров за рубежом, изготовление которых в республике требует больших затрат, даёт значительный экономический эффект. Возможность закупки за рубежом товаров, где для их производства сложились благоприятные природные и социально-экономические условия, освобождает субъектов хозяйствования от необходимости вкладывать средства в их производство в своей стране, где нет таких условий, и позволяет направлять освободившиеся средства в другие сферы. В результате увеличиваются объёмы производства продукции, расширяется ассортимент товаров, улучшается их качество.

Субъекты хозяйствования в системе внешнеэкономического комплекса страны из положения техничного исполнителя получили статус равноправного участника внешнеэкономической деятельности, что и повлияло на формирование двух самостоятельных экономико-правовых понятий – «внешнеэкономические связи» и «внешнеэкономическая деятельность».

Под **внешнеэкономическими связями** понимается деятельность полномочных субъектов (как правило, государства в лице компетентных органов) по обеспечению эффективного проведения внешнеэкономической политики. Главной целью внешнеэкономических связей является разработка единой внешнеэкономической

политики страны, координации деятельности государственных органов и субъектов хозяйствования, обеспечении экспортных и импортных поставок для государственных нужд, а также исполнение межгосударственных обязательств и торговых соглашений. Юридическим оформлением внешнеэкономических связей выступают международные (межправительственные) соглашения торгово-экономического характера.

Внешнеэкономическая деятельность (ВЭД) в отличие от внешнеэкономических связей осуществляется на уровне производственных структур. Внешнеэкономическая деятельность является частью производственно-коммерческой деятельности предприятия и характеризуется самостоятельностью в выборе иностранного партнера, номенклатуры товара, в определении цены и стоимости контракта, объема и сроков поставки. В отдельных случаях субъектом ВЭД может выступать и государство, – например, при заключении внешнеторгового договора подряда, купли-продажи, аренды и т.д., – однако такие действия государства не затрагивают основ экономической политики страны и, следовательно, не могут квалифицироваться как внешнеэкономические связи.

Таким образом, **внешнеэкономическая деятельность** – это деятельность субъекта хозяйствования (юридического, физического лица или, в некоторых случаях, государства) по осуществлению производственно-хозяйственных, организационно-экономических и коммерческих функций, направленная на повышение производственного, экономического, технологического потенциала субъекта хозяйствования, и, в конечном счете, на получение прибыли.

Экспортная стратегия предприятия, как и формы его присутствия на внешнем рынке, реализуются через виды внешнеэкономической деятельности.

Различают следующие виды внешнеэкономической деятельности:

- внешнеторговая деятельность;
- производственная кооперация;
- международное инвестиционное сотрудничество;
- валютные и финансово-кредитные операции.

Внешнеторговая деятельность – предпринимательская деятельность в области международного обмена товарами, работами, услугами, информацией, результатами интеллектуальной деятельности.

Внешнеторговая деятельность сопровождается значительным числом операций: экспортных, импортных, реэкспортных, реимпортных, операций встречной торговли.

Производственная кооперация – это осуществление с иностранными предприятиями совместных проектов в научно-технической, производственной либо иной экономической сфере.

Производственная кооперация обладает двумя характерными чертами международного разделения труда. С одной стороны, кооперирующие предприятия специализируются или разграничивают между собой производственные обязанности по совместному выпуску согласованной продукции, а с другой кооперирование происходит в виде обмена частичной продукцией в ходе совместного производства. При кооперировании обмен происходит между различными собственниками. Международное кооперирование носит договорной характер; отношения переносятся на процесс производства; производственные связи между предприятиями являются долгосрочными, имеют комплексный характер и охватывают не только производство, но и научно-исследовательскую работу, сбыт.

Наиболее известными методами реализации международного производственного кооперирования являются метод заключения соглашения о подрядном кооперировании; осуществление частичной специализации на основе использования ресурсов партнеров; реализация совместных программ по созданию собственного конечного продукта.

Международное инвестиционное сотрудничество осуществляется с целью привлечения в страну иностранных финансовых, материальных, интеллектуальных ресурсов и средств (импорт иностранных инвестиций) либо их вывоз за рубеж (экспорт инвестиций).

Валютные и финансово-кредитные операции пронизывают всю систему внешнеэкономической деятельности и внешнеэкономических связей, обеспечивая расчеты по товарообороту, неторговым операциям, услугам транспорта и связи, государственное, банковское и коммерческое кредитование и т.д.

Таким образом, внешнеэкономические связи государства и внешнеэкономическая деятельность являются экономическим содержанием рассматриваемых общественных отношений, а их правовой формой являются, соответственно, международные

соглашения торгово-экономического характера и внешнеэкономические сделки.

2. Регламентация внешнеэкономической деятельности

Государственное регулирование внешнеэкономической деятельности представляет собой воздействие административных органов на данный вид предпринимательской деятельности с помощью экономических, административных и организационно-правовых мер.

Набор мер воздействия определяет характер внешнеэкономической политики государства. С одной стороны, это *политика протекционизма*, суть которой заключается в увеличении экспорта и всемерном ограничении импорта. С другой стороны, *свобода торговли*, которая не допускает государственного вмешательства и контроля во внешней торговле. Вместе с тем, не существует идеальной рыночной экономики, основанной на законе спроса и предложения. Экономические законы отражают лишь основные тенденции развития, но реальный механизм их действия достаточно сложный. Современный этап развития мирового хозяйства представляет совокупность не одинаково стабильных и гармоничных экономик. Соответственно, государственное вмешательство во внешнеэкономические процессы стран различно и допускает наличие, как протекционистских мер, так и может быть основано на принципе свободы торговли.

Государственное регулирование внешнеэкономической деятельности представлено множеством способов экономического, административного и организационно-правового характера.

Экономические методы заключаются в косвенном воздействии на внутрихозяйственные экономические процессы. Они реализуются через финансово-кредитную и банковскую сферы экономики посредством изменения ставки процентов, скидок и субсидий, а также налоговой системы, таможенных инструментов, системы страхования, стимулирования экспорта, ценового механизма.

Административные методы основаны на нормативных актах правительства или управленческих решениях. Они включают различного рода запреты и ограничения, квотирование и

лицензирование, технические нормы и правила безопасности, антидемпинговые ограничения, «добровольное самоограничение поставок», обязательную регистрацию контрактов.

Организационно-правовые методы, в частности, *антимонопольное регулирование*, базируются на законодательной основе, определяющей права различных предпринимательских структур и устанавливающей правила конкуренции. Тем самым обеспечивается защита интересов производителей и потребителей от действий монополий.

Система государственного регулирования внешнеэкономической деятельности представляет совокупность механизмов *таможенно-тарифного, нетарифного, валютно-финансового регулирования и стимулирования экспорта* (табл. 14.1).

Таблица 14.1

**Методы регламентирования внешней торговли
в Республике Беларусь**

Направления регулирования	Инструменты
Таможенно-тарифное регулирование	<ul style="list-style-type: none"> – таможенные тарифы; – таможенные пошлины; – преференции
Нетарифное регулирование	<ul style="list-style-type: none"> – количественные ограничения экспорта и импорта (лицензирование, квотирование); – технические меры; – антидемпинговые меры; – таможенные формальности
Валютно-финансовое регулирование	<ul style="list-style-type: none"> – валютный курс; – конвертируемость валюты; – валютная интервенция; – ставка рефинансирования (маневрирование банковским процентом); – девальвация (ревальвация); – валютные ограничения; – валютный паритет; – импортные депозиты

Направления регулирования	Инструменты
Стимулирование экспорта	<ul style="list-style-type: none"> – организационная поддержка правительства; – страхование; – кредитование; – государственные субсидии; – долгосрочные капиталовложения; – преференции и поощрения экспортёрам.

В основу государственного регулирования внешнеэкономической деятельности Республики Беларусь положены как международные, так и внутренние правовые акты.

Международные правовые нормы служат для унификации внешнеэкономических отношений с зарубежными странами.

В настоящее время Республикой Беларусь ратифицировано большое количество *многосторонних и двусторонних договоров* с различными государствами (Бахрейн (торгово-экономическое сотрудничество), Венгрия (образование, наук, культура), Израиль (туризм)), в том числе и со странами СНГ (Туркменистан (наука и технологии), Российская Федерация (использование атомной энергии в мирных целях)).

Республикой Беларусь *ратифицированы соглашения и договоры с рядом международных организаций*: Международной организацией по миграции, Промышленному развитию ООН, Всемирной организацией здравоохранения и т.д.

При регулировании и осуществлении внешнеэкономической деятельности Республика Беларусь руководствуется рядом положений, закреплённых Конституцией Республики Беларусь, а также законами и специальными актами. В табл. 1.1 приведены основные документы, регулирующие внешнеэкономическую деятельность в Республике Беларусь:

Таблица 1.1

**Правовое регулирование внешнеэкономической
деятельности в Республике Беларусь**

Наименование документа	Основные положения
1	2
Обращение Президента Республики Беларусь к Национальному собранию и белорусскому народу	Определяет приоритеты внешнеполитического и внешнеэкономического курсов страны, анализ проделанной работе, пути и средства реализации основных направлений во внешнеэкономической сфере
О республиканском бюджете: закон Республики Беларусь	Предусматривает ежегодное выделение средств на международную деятельность, на открытие и содержание дипломатических представительств, консульских учреждений за рубежом, на различные взносы в международные организации, членом которых является Республика Беларусь
Об утверждении Национальной программы поддержки и развития экспорта на 2016–2020 гг.: постановление Совета Министров Республики Беларусь от 1 августа 2016 года № 604	Определяет приоритетные направления реконфигурации действующей системы поддержки и развития экспорта, сохранения и поиска дополнительных ниш на традиционных рынках, занятия новых ниш на перспективных рынках, развития экономической интеграции в рамках ЕАЭС, повышения привлекательности работы субъектов хозяйствования на экспортном направлении; проведение подготовительной работы для выполнения целей и задач второго этапа Национальной стратегии устойчивого развития (дальнейшей модернизация внешнеэкономических отношений в интересах роста благосостояния населения, укрепления экономических основ и независимости Республики Беларусь в условиях появления новых глобальных и региональных вызовов устойчивому развитию национальной экономики)

Наименование документа	Основные положения
О государственном регулировании внешнеторговой деятельности: закон Республики Беларусь от 25 ноября 2004 г. № 347 – 3	Дает определение понятию «внешнеторговая деятельность», которая осуществляется посредством таможенно-тарифного регулирования, нетарифного регулирования, запретов и ограничений внешней торговли услугами и объектами интеллектуальной собственности, мер экономического и административного характера, способствующих развитию внешнеторговой деятельности
Об инвестициях: закон Республики Беларусь от 12 июля 2013 г. № 53-3	Определяет основные гарантии прав и защиты инвестиций, права и обязанности инвесторов
О свободных экономических зонах: закон Республики Беларусь от 7 декабря 1998 г. №213-3	Определяет основные положения, государственное регулирование и контроль, создание, продление срока функционирования и ликвидации, изменение границ, управление и финансирование, резиденты, специальный правовой режим, государственные гарантии резидентам свободных экономических зон
О таможенном регулировании в Республике Беларусь: закон Республики Беларусь от 10 января 2014 года № 129-3	Определяет все аспекты обложения пошлинами товаров и других предметов, перемещаемых через государственную границу страны
О валютном регулировании и валютном контроле в Республике Беларусь: закон Республики Беларусь от 22 июля 2003 г. №226-3	Устанавливает основы валютного регулирования и валютного контроля в целях обеспечения стабильности платежного баланса и белорусского рубля, экономической безопасности, поддержания устойчивого экономического роста и развития международного сотрудничества Республики Беларусь
О содействии развитию экспорта товаров (работ, услуг): Указ Президента Республики Беларусь от 25 августа 2006 г. № 534	создана национальная система стимулирования экспорта, предусматривающая совокупность страховых, кредитных и бюджетных мероприятий, направленных на защиту национальных экспортеров от политических и коммерческих рисков

Основу правового регулирования в условиях ЕАЭС составляют Договор о создании ЕАЭС (*дата вступления в силу – 1 января 2015 года*) и Таможенный кодекс ЕАЭС (*дата вступления в силу – 1 января 2018 года*).

Начиная с 1999 года были приняты и вступили в действие *Гражданский, Административный, Налоговый, Уголовный и Банковский кодексы, которые* предусматривают контроль за осуществлением внешнеэкономической деятельности, устанавливают меры ответственности за нарушение законодательства в данной сфере регулирования.

Регулирование внешнеэкономической деятельности в Республике Беларусь осуществляется посредством системы органов государственного управления.

3. Субъекты внешнеэкономической деятельности: понятие, виды

Внеэкономическую деятельность (ВЭД) могут осуществлять:

- физические лица, имеющие статус предпринимателя;
- юридические лица, зарегистрированные для ведения предпринимательской деятельности.

Исходя из вышеизложенного следует, что участники ВЭД представляют собой различные категории лиц, которых по их ролевым функциям и полномочиям можно разделить на следующие группы:

– субъекты ВЭД (лица, непосредственно осуществляющие внешнеэкономическую деятельность, то есть получившие статус «Добросовестный участник ВЭД»);

– государственные органы, осуществляющие регулирование ВЭД;

– потребители в широком смысле (граждане, коммерческие организации, некоммерческие организации);

– посредники (лица, оказывающие субъектам ВЭД услуги организационного, консультационного и иного характера по содействию и осуществлению внешнеэкономической деятельности).

Субъекты хозяйствования Республики Беларусь вправе осуществлять внешнеэкономическую деятельность с момента их государственной регистрации.

Регистрация участников внешнеэкономической деятельности осуществляется органом, уполномоченным Правительством республики.

Правом осуществления внешнеэкономической деятельности обладают все **резиденты** Республики Беларусь, если иное не предусмотрено актами законодательства Республики Беларусь, с момента их Государственной регистрации в качестве юридического лица или предпринимателя, осуществляющего свою деятельность без образования юридического лица.

4. Уполномоченный экономический оператор (УЭО): понятие, особенности получения свидетельства и включения в реестр УЭО, права

С принятием и вступлением в силу Таможенного кодекса ЕАЭС предусмотрен принципиально новый подход к институту уполномоченного экономического оператора (УЭО).

Уполномоченным экономическим оператором является юридическое лицо, созданное в соответствии с законодательством государств-членов и включенное в реестр уполномоченных экономических операторов, которым предоставляется право пользоваться специальными упрощениями в зависимости от типа, полученного свидетельства. Вводятся три типа свидетельства о включении в реестр УЭО с разным объемом специальных упрощений, которые могут быть предоставлены в зависимости от соблюдения тех или иных условий (табл. 1.2).

Таблица 1.2

Типы свидетельства, дающие право пользоваться специальными упрощениями

Наименование документа	Основные положения
1	2
Для свидетельства <u>первого типа</u> , направленного в первую очередь на ускорение таможенных операций, предусмотрены следующие упрощения	1) совершение таможенных операций, связанных с прибытием товаров на таможенную территорию Евразийского экономического Союза (далее – Союз), убытием товаров с таможенной территории, таможенным декларированием и выпуском товаров в первоочередном порядке;

Продолжение табл. 1.2

Наименование документа	Основные положения
	<p>2) непредоставление при помещении под таможенную процедуру таможенного транзита товаров, декларантом которых выступает уполномоченный экономический оператор, обеспечения исполнения обязанности по уплате таможенных пошлин, налогов, специальных, антидемпинговых, компенсационных пошлин в случаях, когда установлено предоставление такого обеспечения;</p>
	<p>3) непредоставление обеспечения исполнения обязанности по уплате таможенных пошлин, налогов, специальных, антидемпинговых, компенсационных пошлин при выпуске товаров с особенностями (т.е. до завершения проверки таможенных, иных документов и (или) сведений; при назначении экспертизы);</p> <p>4) выпуск товаров до подачи декларации на товары (при этом декларация подается не до 10 числа месяца, следующего за месяцем выпуска товаров, как было ранее, а до 15 числа);</p> <p>5) проведение таможенного контроля в случае его назначения в форме таможенного осмотра или таможенного досмотра в первоочередном порядке;</p> <p>6) признание таможенными органами в качестве средств идентификации пломб, наложенных уполномоченным экономическим оператором на грузовые помещения (отсеки) транспортных средств или их части;</p> <p>7) неустановление маршрута перевозки товаров в отношении товаров, перевозимых уполномоченным экономическим оператором;</p> <p>8) приоритетное участие в проводимых таможенными органами пилотных проектах и экспериментах, направленных на сокращение времени и оптимизацию порядка совершения таможенных операций;</p>

Продолжение табл. 1.2

Наименование документа	Основные положения
	<p>9) осуществление перевозчиком, являющимся уполномоченным экономическим оператором, разгрузки, перегрузки (перевалки) и иных грузовых операций с товарами, находящимися под таможенным контролем и вывозимыми с таможенной территории Союза, за исключением товаров, перевозимых (транспортируемых) в соответствии с таможенной процедурой таможенного транзита, а также замены транспортных средств международной перевозки, перевозящих такие товары, другими транспортными средствами, в том числе с удалением наложенных пломб и печатей, без разрешения таможенного органа, в регионе деятельности которого осуществляется соответствующая операция, или без его уведомления.</p>
<p>Для свидетельства <u>второго типа</u>, ориентированного на складские и логистические операции, предусмотрены следующие преференции</p>	<p>1) временное хранение на территориях уполномоченного экономического оператора товаров уполномоченных экономических операторов;</p> <p>2) временное хранение на территориях уполномоченного экономического оператора товаров лиц, не являющихся уполномоченными экономическими операторами, если это предусмотрено законодательством государств-членов;</p> <p>3) доставка товаров в зону таможенного контроля, созданную на территориях уполномоченного экономического оператора, их размещение в такой зоне таможенного контроля, проведение таможенного контроля и совершение таможенных операций, связанных с завершением действия таможенной процедуры таможенного транзита на таких территориях;</p> <p>4) проведение таможенного контроля на территориях уполномоченного экономического оператора;</p>

Продолжение табл. 1.2

Наименование документа	Основные положения
	<p>5) совершение таможенных операций, связанных с таможенным декларированием и выпуском товаров, в таможенном органе, отличном от таможенного органа, в регионе деятельности которого находятся товары, если такие таможенные органы расположены на территории одного государства-члена ЕАЭС. Законодательством государств-членов ЕАЭС о таможенном регулировании может устанавливаться порядок совершения указанных таможенных операций при применении этого упрощения;</p> <p>6) проведение таможенного контроля в случае его назначения в форме таможенного осмотра или таможенного досмотра в первоочередном порядке;</p> <p>7) применение уполномоченным экономическим оператором средств идентификации, используемых таможенными органами;</p> <p>8) непредоставление обеспечения исполнения обязанности по уплате таможенных пошлин, налогов, специальных, антидемпинговых, компенсационных пошлин при выпуске товаров с особенностями (т. е. до завершения проверки таможенных, иных документов и (или) сведений; при назначении экспертизы;</p>
	<p>9) выпуск товаров до подачи декларации на товары;</p> <p>10) непредоставление обеспечения исполнения обязанности по уплате ввозных таможенных пошлин при отсрочке уплаты ввозных таможенных пошлин в соответствии с пунктом 1 статьи 59 Кодекса, если уполномоченный экономический оператор выступает декларантом товаров.</p>

Продолжение табл. 1.2

Наименование документа	Основные положения
Свидетельство <u>третьего</u> <u>типа</u>	позволит получить специальные упрощения в объеме, предусмотренном для сертификатов первого и второго типа.
Комиссия вправе определять иные специальные упрощения, не предусмотренные вышеуказанными типами свидетельств, а также определять случаи и (или) категории <u>товаров</u> , при которых и (или) в отношении которых отдельные специальные упрощения, не применяются.	
<p><u>Форма</u> свидетельства и <u>порядок</u> ее заполнения определяются Комиссией. Таможенные органы ведут реестр уполномоченных экономических операторов по форме, определяемой Комиссией, размещают его на своих официальных сайтах в сети Интернет и обеспечивают его обновление не реже 1 раза в месяц.</p> <p>Свидетельство вступает в силу по истечении 10 календарных дней со дня включения юридического лица в реестр уполномоченных экономических операторов и имеет неограниченный срок действия, за исключением наличия оснований для его приостановления или наличия оснований для исключения УЭО из реестра уполномоченных экономических операторов.</p>	

Для включения в реестр уполномоченных экономических операторов юридическое лицо (заявитель) подает уполномоченному таможенному органу государства-члена, в соответствии, с законодательством которого оно создано, *заявление и электронные документы*, подтверждающие заявленные сведения.

Таможенный орган в течение 5 рабочих дней со дня регистрации заявления принимает решение о рассмотрении заявления либо об отказе в его рассмотрении. В случае наличия оснований для отказа в рассмотрении заявления таможенный орган информирует об этом заявителя.

Таможенный орган отказывает в рассмотрении заявления в следующих случаях:

- заявление заполнено не в соответствии с установленной формой, либо структура и формат заявления в виде электронного документа не соответствуют установленным структуре и формату такого заявления;

– в заявлении не указаны сведения, подлежащие указанию в заявлении;

– заявление подано до истечения 1 года со дня исключения юридического лица из реестра уполномоченных экономических операторов.

Уполномоченный таможенный орган рассматривает заявление о включении в реестр уполномоченных экономических операторов и принимает решение о включении или об отказе во включении юридического лица в реестр уполномоченных экономических операторов в срок, не превышающий 120 календарных дней со дня регистрации указанного заявления.

Если условием включения в такой реестр является обеспечение исполнения обязанностей уполномоченного экономического оператора, таможенный орган уведомляет об этом соответствующее лицо, которое должно предоставить документы, подтверждающие предоставление обеспечения исполнения обязанностей уполномоченного экономического оператора, не позднее 2 месяцев со дня направления указанного уведомления. Таможенный орган не позднее 10 календарных дней со дня представления документов, надлежащим образом подтверждающих предоставление обеспечения исполнения обязанностей уполномоченного экономического оператора, принимает решение о включении заявителя в реестр уполномоченных экономических операторов, в противном случае принимается решение об отказе во включении заявителя в реестр уполномоченных экономических операторов.

Основанием для отказа во включении в реестр уполномоченных экономических операторов является несоблюдение соответствующих условий.

Условия включения в реестр УЭО регламентированы статьей 433 Таможенного кодекса ЕАЭС, они различны для всех трех типов УЭО. Требования имеют ряд особенностей в части необходимости соответствия критериям благонадежности не только в государстве-члене, в котором зарегистрировано лицо, но и во всех государствах-членах ЕАЭС, в том числе благонадежности физических лиц, являющихся акционерами юридического лица, его учредителями (участниками), руководителями, главными бухгалтерами. Новшеством для УЭО с выдачей свидетельства второго и третьего типа является необходимость соответствия финансовой устойчивости

этого юридического лица определенному значению, которое рассчитывается в соответствии с порядком, определенным Решением Совета ЕАЭК от 15.09.2017 № 65, а также отсутствие обязанности предоставления обеспечения исполнения обязанностей, предоставление которых сохраняется для свидетельства первого типа. Также стоит обратить внимание, что свидетельство второго и третьего типа предполагает очень жесткие требования к сооружениям, где будет осуществляться временное хранение, завершаться действие таможенной процедуры таможенного транзита или проводиться таможенный контроль, к работникам юридического лица, претендующего на включение в реестр УЭО, которые регламентированы Решением Коллегии ЕАЭС от 03.10.2017 № 131.

Кодексом предусматриваются следующие переходные положения в отношении УЭО.

1. Юридические лица, которым статус присвоен в соответствии с Таможенным кодексом Таможенного союза сохраняют статус уполномоченного экономического оператора в течение 2 лет со дня вступления Кодекса в силу.

В течение указанного срока внесение изменений в свидетельства, приостановление действия и отзыв таких свидетельств, а также ведение реестра УЭО осуществляются в соответствии с законодательством государств-членов, действующим на момент вступления Кодекса в силу.

2 УЭО в течение 2 лет со дня вступления Кодекса в силу, вправе пользоваться на территории государства-члена, таможенным органом которого присвоен статус уполномоченного экономического оператора, следующими специальными упрощениями:

– непредоставление при помещении под таможенную процедуру таможенного транзита товаров, декларантом которых выступает УЭО, обеспечения исполнения обязанности по уплате таможенных пошлин, налогов, специальных, антидемпинговых, компенсационных пошлин в случаях, когда установлено предоставление такого обеспечения;

– выпуск товаров до подачи декларации на товары (декларация предоставляется до 15 числа);

– временное хранение в зоне таможенного контроля УЭО товаров УЭО;

– доставка товаров в зону таможенного контроля УЭО, их размещение в такой ЗТК, проведение таможенного контроля и

совершение таможенных операций, связанных с завершением действия таможенной процедуры таможенного транзита в ЗТК УЭО;

– проведение таможенного контроля в ЗТК уполномоченного экономического оператора.

Согласно решения, принятого ГТК Республики Беларусь, порядок применения УЭО средств идентификации (то есть пломб) сохранит свое действие до того, как Комиссией будет определен новый порядок их применения и требования к ним.

3. Особо следует отметить, что для целей применения специальных упрощений, к сооружениям, помещениям (частям помещений) и (или) открытым площадкам (частям открытых площадок) УЭО, предъявляются требования, предусмотренные законодательством государств-членов, действующим на момент вступления настоящего Кодекса в силу. То есть к обустройству зон таможенного контроля будут применяться требования, установленные Постановлением Совета Министров Республики Беларусь от 24.05.2007 № 674.

4. Действующие УЭО могут подать заявление о включении в реестр уполномоченных экономических операторов с выдачей свидетельства третьего типа при условии его нахождения в реестре уполномоченных экономических операторов не менее 2 лет, а также при соблюдении следующих условий:

– осуществление этим юридическим лицом внешнеэкономической деятельности, деятельности в сфере таможенного дела в качестве таможенного представителя, владельца склада временного хранения, таможенного склада не менее 3 лет либо осуществление деятельности в качестве таможенного перевозчика не менее 2 лет до дня регистрации таможенным органом заявления о включении в реестр УЭО, в течение которых:

а) лицами, осуществляющими внешнеэкономическую деятельность, за исключением деятельности по оказанию услуг по перевозке товаров, за каждый год было подано деклараций на товары в количестве, установленном законодательством государств-членов о таможенном регулировании, но не менее 10, или суммарная стоимость перемещенных товаров через таможенную границу Союза за каждый год составляет величину, определенную законодательством государств-членов о таможенном регулировании,

но не менее суммы, эквивалентной 500 тысячам евро по курсу валют, действующему на день регистрации таможенным органом заявления;

б) лицами, осуществляющими внешнеэкономическую деятельность по оказанию услуг по перевозке товаров, за каждый год было подано не менее 250 транзитных деклараций;

в) лицами, осуществляющими деятельность в сфере таможенного дела в качестве таможенного представителя, за каждый год было подано таможенных деклараций в количестве, установленном законодательством государств-членов о таможенном регулировании, но не менее 200, или суммарная стоимость товаров, заявленная в поданных ими таможенных декларациях, за каждый год составляет величину, определенную законодательством государств-членов о таможенном регулировании, но не менее суммы, эквивалентной 500 тысячам евро по курсу валют, действующему на день регистрации таможенным органом заявления;

г) лицами, осуществляющими деятельность в сфере таможенного дела в качестве владельцев складов временного хранения, таможенных складов, осуществлено хранение товаров, суммарная стоимость которых за каждый год составляет величину, установленную законодательством государств-членов о таможенном регулировании, но не менее суммы, эквивалентной 500 тысячам евро по курсу валют, действующему на день регистрации таможенным органом заявления;

д) лицами, осуществляющими деятельность в сфере таможенного дела в качестве таможенного перевозчика, за каждый год было подано не менее 250 транзитных деклараций;

– отсутствие во всех государствах-членах на день регистрации таможенным органом заявления не исполненной в установленный срок обязанности по уплате таможенных платежей, специальных, антидемпинговых, компенсационных пошлин, пеней, процентов (исполнение обязанности уполномоченного экономического оператора по уплате таможенных пошлин, налогов обеспечивается следующими способами: денежными средствами (деньгами); банковской гарантией; поручительством; залогом имущества);

– отсутствие в государстве-члене, в котором зарегистрировано это юридическое лицо, на день регистрации таможенным органом заявления задолженности (недоимки) в соответствии с законодатель-

ством о налогах и сборах (налоговым законодательством) государств-членов;

– отсутствие фактов привлечения во всех государствах-членах этого юридического лица к административной ответственности в течение 1 года до дня регистрации таможенным органом заявления за административные правонарушения, привлечение к ответственности, за совершение которых законодательством государств-членов определено в качестве основания для отказа во включении в реестр уполномоченных экономических операторов;

– отсутствие фактов привлечения во всех государствах-членах физических лиц государств-членов, являющихся акционерами этого юридического лица, имеющими 10 и более процентов акций юридического лица, претендующего на включение в реестр уполномоченных экономических операторов, его учредителями (участниками), руководителями, главными бухгалтерами, к уголовной ответственности за преступления или уголовные правонарушения, производство по которым отнесено к ведению таможенных и иных государственных органов и привлечение к ответственности за совершение которых законодательством государств-членов определено в качестве основания для отказа во включении в реестр уполномоченных экономических операторов;

– наличие системы учета товаров, отвечающей установленным законодательством государств-членов о таможенном регулировании требованиям, позволяющей сопоставлять сведения, представленные таможенным органам при совершении таможенных операций, со сведениями о проведении хозяйственных операций и обеспечивающей доступ (в том числе удаленный) таможенных органов к таким сведениям. Комиссия вправе определять типовые требования к системе учета товаров.

– соответствие финансовой устойчивости этого юридического лица значению, определенному в порядке, регламентированном Решением Совета ЕАЭК от 15.09.2017 № 65;

– нахождение в собственности, хозяйственном ведении, оперативном управлении или аренде сооружений, помещений (частей помещений) и (или) открытых площадок (частей открытых площадок), предназначенных для временного хранения товаров. Если сооружения, помещения (части помещений) и (или) открытые площадки (части открытых площадок) находятся в аренде, на день

подачи заявления договор аренды в отношении таких сооружений, помещений (частей помещений) и (или) открытых площадок (частей открытых площадок) должен быть заключен на срок не менее 1 года;

– соблюдение определяемых Комиссией требований к сооружениям, помещениям (частям помещений) и (или) открытым площадкам (частям открытых площадок), на территории которых будет осуществляться временное хранение товаров, завершение действия таможенной процедуры таможенного транзита и (или) проводиться таможенный контроль, к транспортным средствам и работникам юридического лица, претендующего на включение в реестр уполномоченных экономических операторов (установлены Решение Коллегии ЕАЭК от 03.10.2017 № 131).

При включении действующего УЭО в реестр уполномоченных экономических операторов с выдачей свидетельства первого типа, предусмотрено поэтапное снижение размера обеспечения исполнения обязанностей УЭО. Так, новым операторам, как и в настоящее время, потребуется внесение 1 млн евро. Для действующих операторов со стажем в два года сумма обеспечений снижается до 700 тыс. евро, четыре года – до 500 тыс. евро, пять лет – 300 тыс. евро, а с шестилетним стажем – до 150 тыс. евро.

Следует отметить, что в Республике Беларусь самая развитая сеть уполномоченных экономических операторов на территории Евразийского экономического союза – 320, в России – 150, в Казахстане и Кыргызстане – по 3, в Армении – 2.

Уполномоченный экономический оператор обязан:

– соблюдать условия включения в реестр уполномоченных экономических операторов;

– обеспечивать исполнение обязанностей уполномоченного экономического оператора;

– информировать таможенный орган об изменении сведений, заявленных им при включении в реестр уполномоченных экономических операторов, и представить документы, подтверждающие эти изменения, в течение 14 календарных дней со дня изменения;

– своевременно исполнять обязанность по уплате таможенных пошлин, налогов, специальных, антидемпинговых, компенсационных пошлин;

– исполнять иные обязанности, установленные настоящим Кодексом, иными международными договорами и актами в сфере таможенного регулирования и (или) законодательством государств-членов о таможенном регулировании.

УЭО, включенные в реестр уполномоченных экономических операторов с выдачей свидетельств первого или третьего типа, кроме соблюдения вышеназванных обязанностей, должны также соблюдать определенные Комиссией требования к пломбам.

УЭО, включенные в реестр уполномоченных экономических операторов с выдачей свидетельств второго или третьего типа, кроме соблюдения вышеназванных обязанностей, обязаны также:

– соблюдать условия включения в реестр уполномоченных экономических операторов;

– соблюдать порядок применения средств идентификации, используемых таможенными органами;

– выполнять требования таможенных органов о предоставлении беспрепятственного доступа должностным лицам таможенных органов к сооружениям, помещениям (частям помещений) и (или) открытым площадкам (частям открытых площадок) уполномоченного экономического оператора, в которых осуществляется хранение товаров, находящихся под таможенным контролем, а также к системе учета таких товаров. В качестве участников внешнеэкономической деятельности выступают граждане, коммерческие и некоммерческие организации различных организационно-правовых форм хозяйствования, а также посреднические организации.

Организации-посредники во внешней торговле обеспечивают внешнеторговые операции от имени производителей. К их числу можно отнести:

– специализированные внешнеэкономические организации государственного уровня;

– отраслевые внешнеэкономические объединения, в состав которых входят: смешанные общества, торговые дома.

ТЕСТОВЫЕ ЗАДАНИЯ

1. К числу основных предпосылок развития внешнеэкономической деятельности относятся:

а) глубокие сдвиги в размещении производительных сил;

- б) специализация отдельных стран на производстве определенных видов сельскохозяйственной продукции, добыче сырья и топлива;
- в) необходимостью решения ряда глобальных социальных проблем;
- г) все ответы верны.

2. Форма реализации межгосударственных отношений, осуществляемых на правительственном уровне в части торгово-экономического, производственно-технического и валютно-финансовых отношений – это:

- а) внешнеторговая деятельность;
- б) производственная кооперация;
- в) внешнеэкономические связи;
- г) внешнеэкономическая деятельность.

3. Основными функциями субъекта хозяйствования во внешнеэкономической сфере являются:

- а) оперативно-производственные;
- б) оперативно-коммерческие;
- в) производственно-коммерческие;
- г) организационно-производственные.

4. Совокупность производственно-хозяйственных, организационно-экономических и оперативно-коммерческих функций предприятий с учетом избранной внешнеэкономической стратегии, форм и методов работы на рынке иностранного партнера – это:

- а) внешнеэкономические связи;
- б) международное инвестиционное сотрудничество;
- в) производственная кооперация и научно-техническое сотрудничество;
- г) внешнеэкономическая деятельность.

5. Форма сотрудничества между иностранными партнерами в различных, но конструктивно связанных между собой процессах технологического разделения труда:

- а) внешнеторговая деятельность;
- б) международное инвестиционное сотрудничество;

- в) производственная кооперация и научно-техническое сотрудничество;
- г) валютно-финансовые операции.

б. Выделите основные формы организации международной торговли:

- а) сделки купли-продажи;
- б) ссудные организации;
- в) аукционная торговля;
- г) бартерные сделки;
- д) биржевая торговля.

7. К формам международного производственного кооперирования относятся:

- а) изготовление и поставка комплектующих деталей для сборки конечной продукции;
- б) организация совместного производства продукции;
- в) согласованное разделение изготовления ассортимента продукции между предприятиями на основе договорной специализации;
- г) все ответы верны.

8. Форма взаимодействия с иностранными партнерами на основе объединения усилий финансового и материально-технического характера в целях решения проблем, связанных с расширением базы развития и выпуска экспортной продукции, систематическим её обновлением, на основе критерия конкурентоспособности, содействующей облегчению процессов её реализации на внешнем рынке:

- а) внешнеэкономические связи;
- б) международное инвестиционное сотрудничество;
- в) производственная кооперация и научно-техническое сотрудничество;
- г) валютно-финансовые операции.

9. Вид внешнеэкономической деятельности субъектов хозяйствования, который, в первую очередь, следует рассматривать как содействующий, сопровождающий любую внешнеторговую сделку в виде финансовых обязательств, связанных с обеспечением

платежа за поставленную продукцию через конкретные формы расчета:

- а) производственная кооперация;
- б) валютные и финансово-кредитные операции;
- в) международное инвестиционное сотрудничество;
- г) внешнеэкономические связи.

10. Если законодательным образом будет установлена квота на ввоз товаров, то:

- а) от этого выигрывают местные производители, но проигрывают местные потребители;
- б) от этого выигрывают местные потребители, но проигрывают местные производители;
- в) никто и ничего не выигрывает.

11. Встречная торговля – это:

- а) внешнеторговые операции, при совершении которых в документах фиксируются твердые обязательства экспортеров и импортеров произвести полный или частично сбалансированный обмен товарами;
- б) торговля с другими странами, экспорт товаров из страны и импорт товаров в страну;
- в) показатель изменения пропорций внешнеторгового обмена, соотношения индексов экспортных цен страны;
- г) экспортные операции во внешней торговле, включающие гарантию от кредитного и валютного рисков.

12. Резэкспорт – это:

- а) продажа и вывоз за границу товаров для передачи их в собственность иностранному контрагенту;
- б) вывоз за границу ранее ввезенного товара, не подвергнувшегося в резэкспортирующей стране какой-либо обработке;
- в) ввоз из-за границы ранее вывезенных отечественных товаров, не подвергнувшихся там переработке;
- г) закупка и ввоз иностранных товаров для последующей реализации их на внутреннем рынке своей страны или для потребления организацией-импортером.

13. Встречные закупки:

- а) содержат обязательства экспортеров закупить товар у импортера;
- б) предполагает согласие экспортера на оплату своих поставок частично или полностью товарами/услугами;
- в) когда экспортер приобретает товары у импортера в обмен на его обязательство закупить в будущем эквивалентный объем товаров экспортера;
- г) предполагает поставку промышленного оборудования и его оплату встречными поставками товаров, произведенных с помощью этого оборудования.

14. Доплата местным производителям за выпуск экспортных товаров – это:

- а) импортная квота
- б) экспортная субсидия
- в) таможенная пошлина
- г) экспортное кредитование

15. В соответствии с законодательством Республики Беларусь к резидентам относятся...

- а) физические лица, имеющие постоянное место жительства в Республике Беларусь;
- б) международные организации;
- в) организации, не являющиеся юридическими лицами, с местом нахождения за пределами Республики Беларусь, созданные по праву иностранных государств;
- г) юридические лица, зарегистрированные на территории иностранного государства, осуществляющие свою деятельность на территории Республики Беларусь.

16. Назовите, что из нижеперечисленного не является способом исполнения обязанности уполномоченного экономического оператора по уплате таможенных пошлин, налогов:

- а) денежные средства (деньги);
- б) банковская гарантия;
- в) поручительство;

- г) залог имущества;
- д) правительственная гарантия.

17. В какой срок уполномоченный таможенный орган имеет право рассматривать заявление о включении в реестр уполномоченных экономических операторов ?

- а) не превышающий 180 календарных дней со дня регистрации указанного заявления;
- б) не превышающий 120 календарных дней со дня регистрации указанного заявления;
- в) в течение 90 календарных дней со дня регистрации указанного заявления;
- г) не менее 120 календарных дней со дня регистрации указанного заявления;
- д) не менее 90 календарных дней со дня регистрации указанного заявления.

18. Какой срок действия имеет свидетельство уполномоченного экономического оператора?

- а) 2 года;
- б) 3 года;
- в) неограниченный срок действия;
- г) 5 лет;
- д) 10 лет.

19. В каких из ниже перечисленных случаях таможенный орган отказывает в рассмотрении заявления о включении в реестр уполномоченных экономических операторов?

- 1) заявление заполнено не в соответствии с установленной формой, либо структура и формат заявления в виде электронного документа не соответствуют установленным структуре и формату такого заявления;
- 2) в заявлении не указаны сведения, подлежащие указанию в заявлении;
- 3) заявление подано до истечения 1 года со дня исключения юридического лица из реестра уполномоченных экономических операторов;
- 4) во всех вышеперечисленных.

20. В каком размере обеспечивается исполнение обязанностей уполномоченного экономического оператора, в случае если свидетельство первого типа не приостанавливалось в течение 2 лет со дня включения юридического лица в реестр?

- 1) в размере, эквивалентном не менее чем 750 тысячам евро;
- 2) в размере, эквивалентном не менее чем 500 тысячам евро;
- 3) в размере, эквивалентном не менее чем 200 тысячам евро;
- 4) в размере, эквивалентном не менее чем 700 тысячам евро;
- д) в размере, эквивалентном не менее чем 800 тысячам евро.

21. От имени кого организации-посредники обеспечивают внешнеторговые операции?

- а) от своего имени;
- б) от имени производителя;
- в) от имени государства;
- г) от имени владельца организации-посредника.

22. Как называются участники ВЭД, деятельность которых строится на основе валютной самокупаемости, а ее результаты являются неотъемлемой частью хозяйственно-коммерческой деятельности, обеспечивая формирование валютных фондов и дальнейшее ее развитие?

- а) иностранные предприятия;
- б) смешанные общества;
- в) торговые дома;
- г) промышленные предприятия (объединения).

23. Как называется вид внешнеторговой организации, осуществляющей экспортно-импортные операции по широкой номенклатуре товаров и услуг, организующей международную кооперацию производства, научно-техническое сотрудничество, участвующей в кредитно-финансовых операциях и других формах ВЭД?

- а) смешанные общества;
- б) трейдинговые компании;
- в) торговые дома;
- г) ассоциации внешнеэкономического сотрудничества.

24. Какие из нижеперечисленных организаций относятся к числу содействующих организаций во внешнеэкономической деятельности?

- а) транспортные компании;
- б) страховые компании;
- в) банки;
- г) все ответы верны.

ТЕМА 2. ГОСУДАРСТВЕННО-ПРАВОВЫЕ МЕРЫ РЕГУЛИРОВАНИЯ ВНЕШНЕЭКОНОМИЧЕСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ

1. Таможенное регулирование внешнеэкономической деятельности.

2. Нетарифные меры регулирования внешнеэкономической деятельности.

3. Валютное регулирование и валютный контроль.

1. Таможенное регулирование внешнеэкономической деятельности

Таможенное регулирование в Республике Беларусь представляет собой правовое регулирование отношений, связанных с перемещением товаров через таможенную границу Таможенного союза в рамках Евразийского экономического союза в Республике Беларусь, их перевозкой по единой таможенной территории ЕАЭС в Республике Беларусь под таможенным контролем, временным хранением, таможенным декларированием, выпуском и использованием в соответствии с таможенными процедурами, проведением таможенного контроля, уплатой таможенных платежей, а также властных отношений между таможенными органами Республики Беларусь и лицами, реализующими права владения, пользования и распоряжения указанными товарами.

Президент Республики Беларусь определяет государственную таможенную политику и осуществляет общее руководство таможенным делом.

Республиканским органом государственного управления, реализующим государственную таможенную политику и осуществляющим непосредственное руководство таможенным делом,

является **Государственный таможенный комитет Республики Беларусь**. Государственный таможенный комитет Республики Беларусь обеспечивает реализацию в таможенных целях задач в сфере таможенного дела и единообразия применения таможенного законодательства Таможенного союза и законодательства Республики Беларусь о таможенном регулировании всеми таможенными органами на территории Республики Беларусь.

Республика Беларусь участвует в международном сотрудничестве в области таможенного регулирования в целях гармонизации и унификации законодательства Республики Беларусь о таможенном регулировании с нормами международного права и общепринятой международной практикой.

Законодательство Республики Беларусь о таможенном регулировании представляет собой систему принятых (изданных) на основании и в соответствии с Конституцией Республики Беларусь нормативных правовых актов, которая включает:

- закон Республики Беларусь от января 2014 г. № 129-З «О таможенном регулировании в Республике Беларусь» (с дополнениями и изменениями);

- акты Президента Республики Беларусь по вопросам таможенного регулирования;

- постановления Правительства Республики Беларусь по вопросам таможенного регулирования, принимаемые на основании и во исполнение настоящего Закона, актов Президента Республики Беларусь по вопросам таможенного регулирования;

- нормативные правовые акты Государственного таможенного комитета Республики Беларусь по вопросам таможенного регулирования, принимаемые в случаях и пределах, предусмотренных таможенным законодательством Таможенного союза, настоящим Законом, актами Президента Республики Беларусь и постановлениями Правительства Республики Беларусь по вопросам таможенного регулирования;

- Договор о Евразийском экономическом союзе от 1 января 2015 года;

- Таможенный кодекс Евразийского экономического союза 2017 года (ТК ЕАЭС).

Согласно нововведениям, предусмотренным ТК ЕАЭС, субъекты хозяйствования смогут получать актуальную информацию о

состоянии своего лицевого счета в любой момент времени; оптимизировать расходы за счет подачи предварительной декларации не только до ввоза, но и до прибытия товаров во внутренний пункт таможенного оформления, при чем в декларации декларант может указывать неполную информацию о товаре.

ТК ЕАЭС предусмотрено, что необходимо применять курс валют и ставки таможенных пошлин, действующие на день регистрации таможенным органом заявления о выпуске товаров до подачи декларации на товары в отношении ввозимых (ввезенных) на таможенную территорию Евразийского экономического союза товаров при их исчислении. В случае неуплаты или неполной уплаты сумм ввозных таможенных пошлин, налогов, уплачиваемых периодически в сроки, установленные законодательством, ввозные таможенные пошлины, налоги подлежат уплате единовременно за весь оставшийся период применения частичной уплаты ввозных таможенных пошлин, налогов. Изменены сроки, основания и условия в части предоставления отсрочек или рассрочек уплаты ввозных таможенных пошлин. Данные меры предусмотрены в отношении товаров, помещаемых под таможенную процедуру выпуска для внутреннего потребления. Не исключена возможность предоставления плательщикам сроком на 1 месяц отсрочки уплаты таможенных пошлин для всех категорий ввозимых товаров при условии обеспечения исполнения обязанности по уплате ввозных таможенных пошлин и уплате процентов. В результате стихийного бедствия, задержки финансирования из бюджета и др., а также в отношении таких товаров, как посадочный (посевной материал), средства защиты растений, сельскохозяйственная техника и иные подобные товары, может предоставляться отсрочка (рассрочка) уплаты таможенных пошлин на срок не более 6 месяцев без уплаты процентов за ее использование, а с уплатой процентов при ввозе товаров для промышленной переработки (сырья, материалов, технологического оборудования, комплектующих и запасных частей к нему).

Исходя из вышеизложенного, следует, что предусмотренные ТК ЕАЭС новшества, позволят упростить процедуру и значительно сократить сроки осуществления внешнеторговых операций для стран-участниц ЕАЭС, усилить интеграционные процессы, повысить развитие и реализацию их экономического потенциала.

В соответствии со ст. 42 Договора о Евразийском экономическом союзе на таможенной территории Союза применяются единая Товарная номенклатура внешнеэкономической деятельности Евразийского экономического союза и Единый таможенный тариф Евразийского экономического союза, утверждаемые Комиссией и являющиеся инструментами торговой политики Союза.

Под **таможенным тарифом** понимают систематизированный перечень ставок таможенных пошлин, упорядоченных в соответствии с товарной номенклатурой, применяемой для классификации товаров во внешней торговле.

Основными целями применения Единого таможенного тарифа Евразийского экономического союза являются:

- обеспечение условий для эффективной интеграции Союза в мировую экономику;
- рационализация товарной структуры ввоза товаров на таможенную территорию Союза;
- поддержание рационального соотношения вывоза и ввоза товаров на таможенной территории Союза;
- создание условий для прогрессивных изменений в структуре производства и потребления товаров в Союзе;
- поддержка отраслей экономики Союза.

Ставки ввозных таможенных пошлин Единого таможенного тарифа Евразийского экономического союза являются едиными и не подлежат изменению в зависимости от лиц, перемещающих товары через таможенную границу Союза, видов сделок и иных обстоятельств, за исключением случаев, предусмотренных статьями **35, 36 и 43** настоящего Договора.

В соответствии со ст. 35 «Режим свободной торговли товарами» в понимании ГАТТ 1994 года устанавливается в торговле с третьей стороной на основании международного договора Союза с третьей стороной с учетом положений ст. 102 Договора о ЕЭАС. Данный режим представляет собой одну из наиболее тесных форм международной экономической интеграции между государствами и предусматривает отмену и неприменение в дальнейшем тарифных и количественных ограничений во взаимной торговле.

Согласно ст. 36 настоящего Договора развивающимся и наименее развитым странам могут предоставляться тарифные преференции в отношении товаров, происходящих из этих стран – пользователей

единой системы тарифных преференций и ввозимых на таможенную территорию Союза. Для развивающихся стран применяются ставки ввозных таможенных пошлин **в размере 75 процентов** от ставок ввозных таможенных пошлин Единого таможенного тарифа Евразийского экономического союза, а для наименее развитых стран применяются **нулевые ставки** ввозных таможенных пошлин Единого таможенного тарифа Евразийского экономического союза.

Статьей 43 настоящего Договора предусмотрено применение льготы в виде освобождения от уплаты ввозной таможенной пошлины или снижения ставки ввозной таможенной пошлины. Льготы не могут носить индивидуальный характер и применяются независимо от страны происхождения товаров согласно **Приложению 6** к Договору о ЕАЭС.

Нормативы распределения сумм ввозных таможенных пошлин для каждого государства-члена устанавливаются в следующих размерах:

- Республика Армения – 1,11 %;
- Республика Беларусь – 4,56 %;
- Республика Казахстан – 7,11 %;
- Кыргызская Республика – 1,9 %;
- Российская Федерация – 85,32 %.

Перечисление сумм ввозных таможенных пошлин государствам-членам осуществляется уполномоченными органами государств-членов на счета в иностранной валюте других государств-членов на следующий рабочий день государства-члена за днем зачисления на единый счет уполномоченного органа.

Согласно Приложению 6 устанавливаются и тарифные квоты в отношении отдельных видов сельскохозяйственных товаров, происходящих из третьих стран и ввозимых на таможенную территорию Союза. Допускается их установление, если аналогичные товары производятся, добываются или выращиваются на таможенной территории Союза.

Распределение объема тарифной квоты между участниками внешнеторговой деятельности государства-члена основывается на их равноправии в отношении получения тарифной квоты и недискриминации по признакам формы собственности, места регистрации или положения на рынке.

Объем тарифной квоты распределяется между государствами-членами в пределах разницы между объемами потребления и производства в каждом из государств-членов, которая принималась во внимание при расчете объема тарифной квоты для таможенной территории Союза. При этом для государства-члена, являющегося членом Всемирной торговой организации, объем тарифной квоты может быть установлен исходя из обязательств такого государства-члена перед Всемирной торговой организацией.

Распределение объема тарифной квоты между третьими странами осуществляется Комиссией либо в соответствии с решением Комиссии – государством-членом на основе результатов консультаций со всеми значительными поставщиками из третьих стран, если иное не установлено международными договорами в рамках Союза, международными договорами Союза с третьей стороной или решениями Высшего совета.

Для оперативного регулирования ввоза товаров на таможенную территорию Союза при необходимости могут устанавливаться сезонные таможенные пошлины, срок действия которых не может превышать 6 месяцев в году и которые применяются вместо ввозных таможенных пошлин, предусмотренных Единым таможенным тарифом Евразийского экономического союза.

Государство, присоединившееся к Союзу, вправе применять ставки ввозных таможенных пошлин, отличные от ставок Единого таможенного тарифа Евразийского экономического союза, в соответствии с перечнем товаров и ставок, утверждаемым Комиссией на основании международного договора о присоединении такого государства к Союзу. Оно обязано обеспечить использование товаров, в отношении которых применены более низкие ставки ввозных таможенных пошлин по сравнению с Единым таможенным тарифом Евразийского экономического союза, только в пределах своей территории и принять меры по недопущению вывоза таких товаров в другие государства-члены без доплаты ввозных таможенных пошлин в размере разницы сумм ввозных таможенных пошлин, исчисленных по ставкам Единого таможенного тарифа Евразийского экономического союза, и сумм ввозных таможенных пошлин, уплаченных при ввозе товаров.

В настоящее время в соответствии со ст. 46 ТК ЕАЭК к таможенным платежам относятся:

- ввозная таможенная пошлина;
- вывозная таможенная пошлина;
- налог на добавленную стоимость, взимаемый при ввозе товаров на таможенную территорию таможенного Союза;
- акцизы, (акцизный налог или акцизный сбор), взимаемые при ввозе товаров на таможенную территорию Союза;
- таможенные сборы.

Каждый из платежей имеет различную природу и, как следствие, существенные особенности правового регулирования.

2. Нетарифные меры регулирования внешнеэкономической деятельности

Нетарифные меры – это комплекс мер ограничительно-запретительного характера, препятствующих проникновению иностранных товаров на внутренние рынки.

В соответствии со статьей 46 Договора о ЕАЭС меры нетарифного регулирования представляют собой:

- запрет ввоза и (или) вывоза товаров;
- количественные ограничения ввоза и (или) вывоза товаров;
- исключительное право на экспорт и (или) импорт товаров;
- автоматическое лицензирование (наблюдение) экспорта и (или) импорта товаров;
- разрешительный порядок ввоза и (или) вывоза товаров.

Согласно Приложению № 7 к Договору о ЕАЭС или Протоколу о мерах нетарифного регулирования меры нетарифного регулирования вводятся и применяются на основе принципов гласности и недискриминации. При этом государствам-членам ЕАЭС предоставлено право в одностороннем порядке вводить и применять данные меры.

Основным наднациональным регулирующим органом является Евразийская экономическая комиссия (ЕЭК), которая наряду с вопросами таможенно-тарифного и нетарифного регулирования, таможенного администрирования осуществляет деятельность в таких сферах как техническое регулирование; санитарные, ветеринарные и фитосанитарные меры; иные сферы.

Решением Коллегии ЕЭК от 21 апреля 2015 года № 30 «О мерах нетарифного регулирования» утверждены:

– перечень товаров, в отношении которых установлен запрет ввоза на таможенную территорию ЕАЭС и (или) вывоза с таможенной территории ЕАЭС;

– Положения, регламентирующие разрешительный порядок ввоза/вывоза на/с таможенную территорию ЕАЭС определённых категорий товаров.

Разрешительный порядок реализуется посредством лицензирования и (или) применения иных административных мер регулирования внешнеторговой деятельности, установленных в соответствии с двадцатью Положениями о ввозе на таможенную территорию ЕАЭС и (или) вывозе с таможенной территории ЕАЭС минерального сырья; диких живых животных, отдельных дикорастущих растений и дикорастущего лекарственного сырья; редких и находящихся под угрозой исчезновения видов диких живых животных и дикорастущих растений, включенных в красные книги государств-членов ЕАЭС; опасных отходов; культурных ценностей, документов национальных архивных фондов и оригиналов архивных документов; шифровальных (криптографических) средств; наркотических средств, психотропных веществ и их прекурсоров; драгоценных металлов и сырьевых товаров, содержащих драгоценные металлы; озоноразрушающих веществ и продукции, содержащей озоноразрушающие вещества и др.

В соответствии с Протоколом о применении специальных защитных, антидемпинговых и компенсационных мер по отношению к третьим странам (приложение № 8 к Договору о Евразийском экономическом союзе) при установлении факта возросшего импорта на таможенную территорию Союза и обусловленного этим серьезного ущерба отрасли экономики государств-членов или угрозы его причинения; наличия демпингового или субсидируемого импорта на таможенную территорию Союза и обусловленного этим материального ущерба отрасли экономики государств-членов, или угрозы его причинения, или существенного замедления создания отрасли экономики государств-членов по результатам предварительного расследования вводятся **специальные защитные, антидемпинговые** или **компенсационные меры** по отношению к третьим странам.

Антидемпинговой мерой является мера по противодействию демпинговому импорту, которая применяется по решению ЕЭК

посредством введения антидемпинговой пошлины, в том числе предварительной антидемпинговой пошлины, или одобрения ценовых обязательств, принятых экспортером. **Антидемпинговая пошлина** – пошлина, которая применяется при введении антидемпинговой меры и взимается таможенными органами независимо от ввозной таможенной пошлины.

Компенсационная мера – мера по нейтрализации воздействия специфической субсидии экспортирующего иностранного государства на отрасль экономики государства-члена ЕАЭС, применяемая по решению ЕЭК посредством введения компенсационной пошлины (в том числе предварительной компенсационной пошлины).

Компенсационная пошлина – пошлина, которая применяется при введении компенсационной меры и взимается таможенными органами независимо от ввозной таможенной пошлины.

Специальная защитная мера – мера по ограничению возросшего импорта товара на единую таможенную территорию ЕАЭС, которая применяется по решению ЕЭК посредством введения импортной квоты, специальной квоты или специальной пошлины, в том числе предварительной специальной пошлины. **Специальная пошлина** – пошлина, которая применяется при введении специальной защитной меры и взимается таможенными органами независимо от ввозной таможенной пошлины.

Решения о введении, применении, продлении и отмене мер принимаются Евразийской экономической комиссией, но предложение о введении или отмене мер может быть представлено как государством-членом, так и Комиссией.

Товары, к которым применяются меры нетарифного регулирования, включены в единый перечень. В перечень также включаются товары, в отношении которых установлены тарифные квоты либо импортные квоты в качестве специальной защитной меры.

Согласно Протоколу, при подготовке решения о введении, применении, продлении или отмене мер нетарифного регулирования, Комиссия должна проинформировать участников, чьи экономические интересы могут быть затронуты.

Применение методов нетарифного регулирования, с одной стороны, сдерживает развитие внешнеторговой деятельности региональных субъектов хозяйствования в условиях ЕАЭС, с другой стороны, направлено на обеспечение защиты внутренних рынков

стран-участниц от воздействия недобросовестной конкуренции.

3. Валютное регулирование и валютный контроль

Одним из направлений регулирования внешнеэкономической деятельности, как в зарубежной, так и в отечественной практике является валютное регулирование и контроль, основным инструментом которого выступает валютный курс.

В зависимости от места проведения купли-продажи валюты в Республике Беларусь различают:

– *курс Национального банка Республики Беларусь* – применяется для учета расчетов с нерезидентами, учета затрат, исчисления и уплаты налогов. В Республике Беларусь данный курс устанавливается ОАО «Белорусская валютно-фондовая биржа» в режиме непрерывного двойного аукциона. Данный режим торгов предполагает, что заявки на покупку и продажу валюты подаются банками в торговую систему в течение всего времени проведения торговой сессии. В процессе торгов удовлетворение заявок на покупку (продажу) иностранной валюты осуществляется по мере подачи заявок при совпадении заявленных курсов. Таким образом, в ходе торговой сессии по одной валюте заключается множество сделок по различным курсам. Сформированный по результатам торгов средневзвешенный курс по долларам США, евро и российским рублям используется Национальным банком в качестве *официального курса* белорусского рубля к указанным валютам со дня, следующего за днем проведения торгов;

– *курс покупки и продажи наличной валюты в обменных пунктах* предназначен для совершения операций по покупке и продаже иностранной валюты коммерческими банками преимущественно у физических лиц через обменные пункты;

– *внебиржевой курс* – курс свободной покупки-продажи валюты участниками внебиржевого валютного рынка с определенными ограничениями (роль последнего в настоящее время ограничена куплей-продажей иностранной валюты уполномоченными банками у юридических лиц).

Кросс-курс – это курс, полученный расчетным путем из курсов двух валют к третьей.

Кросс–курсы к другим иностранным валютам рассчитываются с использованием сведений, представляемых центральными банками государств в Национальный банк Республики Беларусь, или информации агентств «Рейтер» или «Блумберг».

Ежедневно Национальным банком устанавливаются курсы по 27 валютам (российский рубль, литовский лит, латвийский лат и др.), ежемесячно – по 52 валютам (египетский фунт, иракский и ливийский динары, др.).

Особенностями белорусского рубля как национальной валюты является то, что данная валюта является ограниченно конвертируемой, курс белорусского рубля фиксирован к корзине валют (евро, доллар США, российский рубль), котировка прямая, все операции с валютой могут осуществляться только через уполномоченные банки.

Стоимость корзины валют рассчитывается, как среднее геометрическое величины двусторонних курсов белорусского рубля к доллару США, евро, российскому рублю за 1 единицу иностранной валюты с весами 0,3, 0,2 и 0,5 соответственно, то есть стоимость корзины валют рассчитывается как произведение значений курсов белорусского рубля к доллару США в степени 0,3, к евро в степени 0,2 и к российскому рублю в степени 0,5.

В соответствии с *Законом Республики Беларусь от 22 июля 2003 г. № 226-3 «О валютном регулировании и валютном контроле»* валютные операции, проводимые между резидентами и нерезидентами, подразделяются на *текущие валютные операции и валютные операции, связанные с движением капитала.*

Текущими валютными операциями являются валютные операции, проводимые между резидентами и нерезидентами и предусматривающие:

- осуществление расчетов по сделкам, предусматривающим экспорт и (или) импорт товаров (за исключением денежных средств, ценных бумаг и недвижимого имущества), охраняемой информации, исключительных прав на результаты интеллектуальной деятельности, работ, услуг;

- осуществление расчетов по сделкам, предусматривающим передачу и (или) получение имущества в аренду (лизинг);

- перевод и получение дивидендов и иных доходов по инвестициям;

– операции неторгового характера (перевод и получение денежных средств для выплаты заработной платы, денежного довольствия, стипендий, пенсий, алиментов, государственных пособий, доплат и компенсаций, а также денежных средств по возмещению вреда; переводы денежных средств для оплаты командировочных расходов работников за пределами Республики Беларусь; переводы денежных средств, связанные с оплатой содержания дипломатических и иных официальных представительств, консульских учреждений Республики Беларусь, находящихся за пределами Республики Беларусь и т.п.).

Валютными операциями, связанными с движением капитала, являются проводимые между резидентами и нерезидентами валютные операции, не относимые к текущим:

– прямые инвестиции, то есть вложения в уставный капитал предприятия с целью извлечения дохода и получения прав на участие в управлении предприятием;

– портфельные инвестиции, то есть приобретение ценных бумаг;

– переводы в оплату права собственности на здания, сооружения и иное имущество, включая землю и ее недра, относимое по законодательству страны его местонахождения к недвижимому имуществу, а также иных прав на недвижимость и др.

Валютное регулирование в Республике Беларусь применяется с целью концентрации валютных ресурсов в руках государства, поддержания курса национальной валюты, недопущения валютных спекуляций.

К числу основных направлений валютного регулирования в Республике Беларусь относят:

– лицензирование деятельности банков (субъектов хозяйствования небанковского сектора) на проведение валютных операций и предоставление им статуса уполномоченных банков;

– проведение всех операций исключительно через уполномоченные банки и осуществление последними контроля за соответствием проводимых клиентами операций действующему валютному законодательству;

– предоставление в банки надлежащим образом оформленных банковских документов, содержащих информацию о валютной операции;

– обязательность хранения юридическими лицами-резидентами принадлежащих им средств в иностранной валюте на счетах в уполномоченных банках Республики Беларусь и своих валютных кассах.

ТЕСТОВЫЕ ЗАДАНИЯ

1. Основным внешнеполитическим ведомством Республики Беларусь, регулирующим и определяющим приоритеты в данной сфере, является...

- 1) Министерство промышленности Республики Беларусь;
- 2) Национальный банк Республики Беларусь;
- 3) Министерство иностранных дел Республики Беларусь;
- 4) Национальный статистический комитет Республики Беларусь.

2. Ключевым министерством во внешнеторговой деятельности Республики Беларусь, которое выдаёт разрешение на экспорт и импорт товаров, является...

- 1) Министерство финансов;
- 2) Министерство промышленности;
- 3) Министерство экономики;
- 4) Министерство антимонопольного регулирования и торговли.

3. Децентрализации управления во внешнеэкономической деятельности на современном этапе проявляется в передаче части функций...

- 1) от организаций государственной формы собственности к организациям частной формы собственности;
- 2) от государственных органов исполнительной власти к субъектам малого предпринимательства;
- 3) от одного министерства к другому;
- 4) от государственных органов исполнительной власти к региональным органам исполнительной власти.

4. Негосударственной некоммерческой организацией, содействующей развитию внешнеэкономических связей Республики Беларусь с другими странами, является...

- 1) Министерство иностранных дел Республики Беларусь;

- 2) Белорусская торгово-промышленная палата;
- 3) Государственный комитет по науке и технологиям Республики Беларусь;
- 4) Министерство образования Республики Беларусь.

5. Основной орган, осуществляющий валютное регулирование и валютный контроль в Республике Беларусь, ...

- 1) Министерство иностранных дел Республики Беларусь;
- 2) Министерство промышленности Республики Беларусь;
- 3) Национальный банк Республики Беларусь;
- 4) Государственный таможенный комитет.

6. Республиканский государственный орган управления, подчиненный Правительству Республики Беларусь, осуществляющий разработку и реализацию государственной экономической политики и государственной политики в сфере осуществления инвестиций:

- 1) Министерство антимонопольного регулирования и торговли Республики Беларусь;
- 2) Национальный банк Республики Беларусь;
- 3) Министерство экономики Республики Беларусь;
- 4) Белорусская торгово-промышленная палата.

7. Осуществляет контроль за пересечением государственной границы страны гражданами и грузами, взимает таможенные пошлины и сборы, защищает интересы государства посредством борьбы с незаконным вывозом грузов и ценностей:

- 1) Министерство иностранных дел Республики Беларусь;
- 2) Национальный банк Республики Беларусь;
- 3) Государственный таможенный комитет;
- 4) Министерство антимонопольного регулирования и торговли Республики Беларусь.

8. Основной задачей, стоящей перед зарубежными торгово-экономическими службами Республики Беларусь, является...

- 1) представление интересов государства в международных организациях;

2) сбор и обработка информации об эффективности реализации экспортных поставок субъектами хозяйствования Республики Беларусь;

3) организация и проведение маркетинговых исследований, анализ и прогноз конъюнктуры цен на мировом рынке, прогнозирование тенденций развития международных рынков товаров, услуг и работ;

4) развитие внутренней инфраструктуры внешнеэкономической деятельности.

9. Основной функцией, осуществляемой зарубежными торгово-экономическими службами Республики Беларусь в соответствии с возложенными на нее задачами, являются...

1) участие в валютном регулировании внешнеэкономической деятельности;

2) содействие развитию инфраструктуры инвестиций и кредитных отношений в Республике Беларусь;

3) привлечение зарубежных субъектов к участию в организуемых в Республике Беларусь международных и региональных инвестиционных форумах, конференциях и семинарах;

4) регистрация предприятий с иностранным капиталом.

10. К числу основных дипломатических документов относится...

1) контроферта покупателя;

2) вербальные ноты;

3) переписка между иностранными партнёрами по поводу заключения контракта;

г) спецификация к контракту.

ТЕМА 3. ПРАВОВОЕ РЕГУЛИРОВАНИЕ МЕЖДУНАРОДНЫХ ТОРГОВЫХ КОНТРАКТОВ

1. Внешнеторговый контракт купли-продажи товаров: понятие, особенности, функции, основные положения.

2. Правовое регулирование договоров международной купли-продажи товаров.

3. Структура и общие положения контракта купли-продажи товаров.
4. Базисные условия поставки ИНКОТЕРМС-2020

1. Внешнеторговый контракт купли-продажи товаров: понятие, особенности, функции, основные положения

Из общего числа разновидностей международных коммерческих сделок традиционными являются *сделки купли-продажи товаров*, под которыми принято понимать договор о поставке товара между контрагентами, находящимися на территории разных государств, зарегистрированных и осуществляющих свою деятельность в соответствии с системой национального права. Договор купли-продажи товаров в материально-вещественной форме в международной коммерческой практике называется **контрактом**.

Контракт купли-продажи – является основным коммерческим документом, оформляющим внешнеторговую сделку, в котором содержится письменная договорённость сторон о поставке товара: *обязательство продавца-экспортёра передать определённое имущество в собственность покупателя-импортёра и обязательство покупателя-импортёра принять это имущество и уплатить за него определённую денежную сумму, или обязательства сторон выполнить условия товарообменной сделки.*

Предметом внешнеторгового договора может быть купля-продажа (поставка) товара, выполнение подрядных работ, аренда, лицензирование, предоставление права на продажу, консигнация и др.

Заключение сделки – коммерческая деятельность по отысканию контрагентов, подготовка контрактов, их оформление и передача для исполнения.

Исполнение сделки – действия по реализации (осуществлению) контрактов.

Особенности внешнеторгового контракта:

- участие в сделке субъектов хозяйствования и банков различных государств;
- отношение сторон регулируется помимо национального законодательства международными соглашениями;

– круг рисков и требующих урегулирования вопросов шире, чем при внутригосударственных сделках

Функции внешнеторгового контракта:

– юридически закрепляет отношения между партнёрами, придаёт им характер обязательств, выполнение которых защищено законом;

– определяет порядок, способы и последовательность совершения действий;

– устанавливает способы обеспечения обязательств

Таблица 1

Основные положения о контракте (внешнеторговом договоре)

Основные положения	
Виды контракта (contract)	Купли-продажи, аренды, подряда, займа и т.д.
Юридический смысл	Обоюдное волеизъявление
Специфика контрактов	Необходимость учета международных обычаев, правил, конвенций, соглашений
Письменные формы контракта	– Письмо, телефакс или телекс; – контракт, т.е. документ; – специальный международный типовой контракт

2. Правовое регулирование договоров международной купли-продажи товаров.

Правовое регулирование договоров международной купли-продажи товаров характеризуется высокой степенью унификации (табл. 3.2):

Таблица 3.2

Международные договоры, регулирующие процедуру заключения и исполнения внешнеторгового контракта

Наименование документа	Основные положения
1	2
Конвенция ООН о договорах международной купли-продажи товаров 1980 г. (г. Вена, Австрия)	определяет единообразные нормы и правила, регулирующие международные торговые договора. Основные вопросы: заключение договора, права и обязанности сторон, ответственность. В Конвенции предусмотрено, что стороны сделки имеют право отступить от любых из её положений или изменять его действие, указав об этом в контракте. Исключением является предписание об обязательной письменной форме изменения или прекращения контракта, предусмотренное в государстве хотя бы одной из сторон сделки
Конвенция ООН об исковой давности в международной купле-продаже товаров 1974 г. <i>(с изменениями от 11 апреля 1980 года)</i>	устанавливает единообразные нормы, регулирующие срок, в течение которого сторона договора международной купли-продажи товаров должна возбудить против другой стороны судебное разбирательство для предъявления требования, вытекающего из договора или связанного с его нарушением, прекращением или недействительностью
Конвенция о праве, применимом к договорам международной купли-продажи товаров 1986 г.	определяет право, применимое к договорам купли-продажи товаров: – между сторонами, имеющими коммерческие предприятия в разных государствах; – во всех других случаях, когда имеет место коллизия законов разных государств, за исключением случаев, когда такая коллизия возникает исключительно в результате выбора сторонами применимого права, даже если такой выбор связан с определением суда или арбитража

Наименование документа	Основные положения
Типовой закон о международном торговом арбитраже 1985 г. (с изменениями, принятыми в 2006 г.)	призван оказывать государствам помощь в реформировании и обновлении их законодательства об арбитражной процедуре, с тем, чтобы учесть особые черты и потребности международного коммерческого арбитража. Он охватывает все этапы арбитражного процесса: от заключения арбитражного соглашения, определения состава арбитражного суда и решения вопросов, связанных с его компетенцией и масштабами возможного вмешательства со стороны судов общей юрисдикции, до вопросов признания и приведения в исполнение арбитражного решения. Закон отражает достигнутый во всемирном масштабе консенсус по ключевым аспектам практики международного арбитража
Арбитражный регламент ЮНСИТРАЛ 1976 г. (с изменениями, принятыми в 2010 и 2013 гг.)	охватывает все аспекты арбитражного процесса: предусматривает типовую арбитражную оговорку, описывает процессуальные нормы, касающиеся назначения арбитров и проведения арбитражного разбирательства, и устанавливает правила в отношении формы, юридической силы и толкования арбитражного решения
Согласительный регламент ЮНСИТРАЛ 1980 г.	применяется для согласительного урегулирования споров, возникающих из договорных или иных правоотношений либо в связи с ними, в тех случаях, когда стороны, стремясь к мирному урегулированию их спора
Добровольный примирительный и арбитражный регламенты Международной торговой палаты (МТП) 1988 г.	предлагает примирительный регламент для облегчения разрешения возникающих споров дружеским путем

Основополагающая роль отводится Конвенции ООН о договорах международной купли-продажи товаров, разработанной Комиссией ООН по праву международной торговли (ЮНСИТРАЛ). В настоящее

время в ней участвуют 74 государства, в том числе и Республика Беларусь (с 1 ноября 1990 г.).

Основу национального правового регулирования заключения и исполнения внешнеторговых контрактов составляет Гражданский кодекс Республики Беларусь. Республика Беларусь является участницей Соглашения об *Общих условиях поставки стран СНГ (1992 г.)*.

Международная коммерческая практика предусматривает заключение контрактов, как в *письменной*, так и в *устной формах*. Однако законодательство некоторых стран требует обязательной письменной формы договора купли-продажи. В письменном виде также должны вноситься и все изменения в контракт, направляться оферты, акцепты, запросы, предложения и оферты.

При устной форме сделки договор считается заключённым в момент, когда стороне, сделавшей предложение, станет известно о его принятии другой стороной.

Форма договора купли-продажи товара определяет момент, когда договор считается заключённым, и для сторон сделки возникают взаимные права и обязанности. Этот момент, согласно законодательству большинства стран, совпадает с моментом подписания контракта, если в договоре не указан другой срок вступления соглашения в силу.

Типовые внешнеторговые контракты разрабатываются *Европейской экономической комиссией ООН (ЕЭК ООН)*.

3. Структура и общие положения контракта купли-продажи товаров.

Типовой контракт международной купли-продажи товаров представляет собой логическую последовательность следующих частей табл. 3.3.

Таблица 3

Основные части внешнеторгового контракта

Основные части внешнеторгового контракта	
Преамбула	Название, регистрационный номер, указание места и времени заключения контракта, определение сторон и предмета договора

Основные части внешнеторгового контракта	
Первая часть контракта – обязательства экспортера	– Качество, количество и цена товара; – условия поставок; – время и место поставок товара
Вторая часть контракта – обязательства импортера	– Условия принятия товара; – условия платежа
Заключительная часть	Условия страхования, сведения о применяемых сторонами праве и арбитраже
Приложение	Технические условия, условия испытаний, приемки, спецификация, график поставки

Таблица 4

Содержание внешнеторгового контракта купли-продажи

Содержание внешнеторгового контракта купли-продажи	
Определение сторон	В преамбуле контракта приводится определение сторон – это полное юридическое наименование контрагентов с указанием, какая сторона является покупателем, а какая продавцом
Предмет договора	Определяется вид сделки, базисные условия поставки, наименование товара и его количество
Условия поставки товара	– Кто организует и оплачивает перевозку товара от продавца к покупателю; – кто несет риск от гибели или порчи товара
Контрактные цены	Фиксируются в контракте в валюте одной из сторон контрагентов или в валюте третьей страны. Для платежа может быть выбрана другая валюта.

Содержание внешнеторгового контракта купли-продажи	
Условия платежей	<p>1. Платежи наличными – это оплата товара немедленно после передачи их продавцом покупателю или немедленная оплата товаров против предоставления продавцом в банк документов, подтверждающих факт поставки товаров в соответствии с условиями контрактов.</p> <p>2. Продажа в кредит – наиболее частая форма расчетов во внешнеторговых сделках. Наиболее простой формой товарного кредита является беспроцентная рассрочка платежей – это промежуточная форма расчетов между немедленным платежом наличными и продажей товаров в кредит</p>
Сроки поставки товаров	Календарные даты, к которым товары должны быть доставлены продавцами в установленные контрактами географические пункты.
Качество товара	<ul style="list-style-type: none"> – По стандарту; – по техническим условиям; – по спецификации (указываются специфические параметры); – по образцу
Гарантии продавцов	Действуют в течение согласованного в контракте срока при условии выполнения покупателем инструкций по транспортировке, хранению и использованию товара
Штрафные санкции	Штрафные санкции по своим размерам и порядку начисления должны вести к выполнению обязательств, а не носить разорительный характер
Страхование	<p>Этот раздел контракта включает четыре основных условия:</p> <ul style="list-style-type: none"> – что страхуется; – от каких рисков; – кто страхует; – в чью пользу страхует.

Содержание внешнеторгового контракта купли-продажи	
Обстоятельства непреодолимой силы (форс-мажор)	Обстоятельства, предугадать наступление которых заранее при заключении контрактов стороны не имели возможности, называются «обстоятельствами непреодолимой силы», или «форс-мажорными обстоятельствами». К ним обычно относят пожары, наводнения, землетрясения, эпидемии и другие действия стихийных сил природы. Срок исполнения обязательств для стороны, на которую воздействуют эти обстоятельства, отодвигается на весь период их действия и ликвидации последствий. В контрактах обычно приводится согласованный контрагентами перечень таких обстоятельств

Таким образом, внешнеторговый контракт является основным коммерческим документом внешнеторговой операции, свидетельствующим о достигнутом соглашении между сторонами: резидентом и нерезидентом, и предусматривающий возмездную передачу товаров, охраняемой информации, исключительных прав на объекты интеллектуальной деятельности, выполнение работ, оказание услуг. Правильно составленный договор позволит минимизировать риски при заключении сделки и даст возможность предотвратить разногласия между контрагентами.

4. Базисные условия поставки ИНКОТЕРМС-2020

«Инкотермс-2020» – это международные правила по толкованию наиболее широко используемых торговых терминов в области внешней торговли. Международные торговые термины представляют собой стандартные условия договора международной купли-продажи, которые определены заранее в международно признанном документе, вступившие в силу с 1 января 2020 годаю.

Базисные условия поставки (Инкотермс-2020)

Группа	Наименование термина	Виды транспорта	Содержание термина
1	2	3	4
Категория E Отгрузка	EXW EX Works (... named place) Франко завод (...название места)	Любые виды транспорта	Продавец выполняет свои обязательства по поставке, когда он передает товар в распоряжение покупателя у себя на предприятии (заводе, складе). Подает транспортное средство и организует погрузку товара покупатель. Продавец не отвечает за погрузку товара на транспортное средство, а также за таможенную очистку товара для экспорта. Погрузка осуществляется за счет покупателя. Покупатель несет все риски за организацию перевозки, осуществляет таможенную очистку и получение экспортной лицензии
Категория F Основная перевозка не оплачена продавцом	FCA Free Carrier (...named place) Франко перевозчик (...название места)	Любые виды транспорта	Продавец считается выполнившим свои обязательства по поставке товара, прошедшего вывозную таможенную очистку, с момента его передачи в распоряжение перевозчика в поименованном пункте (грузовой терминал магистрального транспорта (железнодорожная станция, автомобильная станция, аэропорт))

Продолжение табл. 4

Группа	Наименование термина	Виды транспорта	Содержание термина
	<p>FAS Free Alongside Ship (... named port of shipment) Франко вдоль борта судна (... название порта отгрузки)</p>	<p>Морской и внутренний водный транспорт</p>	<p>Продавец считается выполнившим свои обязательства по поставке товара, когда товар размещен вдоль борта судна на причале в согласованном порту отгрузки. С этого момента покупатель должен нести все расходы и риски гибели или повреждения товара. На продавца возлагается обязанность по таможенной очистке товара для экспорта. Однако, если стороны желают, чтобы покупатель взял на себя обязанности по таможенной очистке товара для экспорта, то это должно быть четко оговорено в соответствующем дополнении к договору купли-продажи</p>
	<p>FOB Free Of Board (... named port of shipment) Франко борт (... название порта отгрузки)</p>	<p>Морской и внутренний водный транспорт</p>	<p>Продавец считается выполнившим свои обязательства по поставке с момента перехода товара через поручни судна в порту отгрузки. С этого момента покупатель должен нести все расходы и риски гибели или повреждения товара. На продавца возлагаются обязанности по очистке товара от пошлин для экспорта</p>

Продолжение табл. 4

Группа	Наименование термина	Виды транспорта	Содержание термина
<p>Категория С Основная перевозка оплачена продавцом</p>	<p>CFR Cost and Freight (... named port of destination) Стоимость и фрахт (... название порта назначения)</p>	<p>Морской и внутренний водный транспорт</p>	<p>Продавец обязан оплатить расходы и фрахт, необходимые для поставки товаров в порт назначения. Риск утраты, порчи или повреждения товара переходит с продавца на покупателя в момент перехода товара через поручни судна в порту отправления. На продавце лежат обязательства по экспортной очистке товара от пошлин</p>
	<p>CIF Cost, Insurance and Freight (... named port of destination) Стоимость, страхование и фрахт (...название порта назначения)</p>	<p>Морской и внутренний водный транспорт</p>	<p>Продавец несет те же обязанности, что и при базисе CFR, но должен также обеспечить страхование груза от рисков в пользу получателя. Продавец заключает договор страхования и пересылает полис вместе с другими документами получателю</p>
	<p>CIP Carriage and Insurance Paid To (... named place of destination) Фрахт/перевозка и страхование оплачены до (...название места назначения)</p>	<p>Любые виды транспорта</p>	<p>Продавец доставит товар названному им перевозчику. На него возложены обязательства по оплате расходов, связанных с перевозкой товара до названного пункта назначения. Покупатель берет на себя все риски и любые дополнительные расходы после доставки таким образом товара. На продавца также возлагается обязанность по обеспечению страхования от рисков потери и повреждения товара в пользу покупателя, а также обязанность по таможенной очистке товара для экспорта</p>

Продолжение табл. 4

Группа	Наименование термина	Виды транспорта	Содержание термина
	CPT Carriage Paid To (... named place of destination) Фрахт/перевозка оплачены до (...название места назначения)	Любые виды транспорта	Продавец оплачивает доставку товара до поименованного пункта в стране назначения Риск утраты, порчи, хищения переходит с продавца на покупателя в момент передачи товара в распоряжение первого перевозчика в пункте отправления. В обязанности продавца входит осуществление экспортной таможенной очистки
Категория D Доставка	DAP Delivered At Point (... named point of destination) Поставка в пункте (... название пункта)	Любые виды транспорта	Продавец обязан выполнить экспортное таможенное оформление и доставить товар до согласованного пункта назначения. Покупатель обязан разгрузить товар и выполнить импортное таможенное оформление. Риски переходят в пункте назначения
	DPU Delivered Named Place Unloaded Доставка на место выгрузки	Любые виды транспорта	Продавец осуществляет поставку, когда товар, разгруженный с прибывшего транспортного средства, предоставлен в распоряжение покупателя в согласованном терминале в поименованном порту или в месте назначения. Продавец несет все риски, связанные с доставкой товара и его разгрузкой, осуществляет таможенные формальности для вывоза

Группа	Наименование термина	Виды транспорта	Содержание термина
	DDP Delivered Duty Paid (... named place of destination) Поставка с оплатой пошлины (... название места назначения)	Любые виды транспорта	Продавец считается выполнившим свои обязательства с момента предоставления товара в согласованном пункте назначения. Продавец несет все риски по утрате, хищению и прочие, связанные с доставкой товара. Продавец оплачивает все сборы по доставке товара, включая таможенные пошлины страны назначения

ТЕСТОВЫЕ ЗАДАНИЯ

1. Основные сведения, которые необходимо указать в преамбуле внешнеторгового контракта:

- а) какая из сторон является продавцом и покупателем;
- б) вид внешнеторговой сделки;
- в) количество товара и допустимые отклонения;
- г) арбитраж.

2. Цена, исчисленная в момент исполнения контракта путем пересмотра договорной (базисной) цены с учетом изменений в издержках производства, происшедших в период исполнения контракта, – это...

- а) подвижная цена;
- б) фиксируемая в процессе исполнения контракта;
- в) скользящая цена;
- г) справочная цена.

3. Если контрактом предусмотрена немедленная поставка товара, это означает обязательство продавца поставить товар...

- а) как можно быстрее;
- б) по мере готовности;
- в) на следующий день после подписания контракта;

г) в любой день в течение не более двух недель.

4. Положения Венской конвенции ООН 1990 года не регламентируют:

- а) содержание договора международной купли-продажи товаров;
- б) порядок заключения договора международной купли-продажи товаров;
- в) права и обязанности сторон, возникающие из этого договора;
- г) все ответы верны.

5. Какой из указанных терминов является наиболее сложным для продавца?

- а) CIF;
- б) FOB;
- в) EXW;
- г) DDP.

6. Укажите наиболее выгодные базисные условия поставки товаров для покупателя:

- а) FAS;
- б) DDP;
- в) FOB;
- г) CIF.

7. Последовательность терминов Инкотермс 2020, в которой обязанности покупателя постепенно усложняются:

- а) DAT, EXW, CFR, CIP, FCA;
- б) CIP, EXW, CFR, FCA, DAT;
- в) DAT, CIP, CFR, FCA, EXW;
- г) EXW, FCA, CIP, DAP.

8. Определить базисные условия поставки редакции Инкотермс 2020 года:

- а) DAT;
- б) DAF;
- в) DES;
- г) DEQ.

9. Определить новые базисные условия поставки согласно редакции Инкотермс 2020 года:

- а) FCA;
- б) DAP;
- в) FOB;

г) DDP.

10. При поставке товара на условиях DAT обязанность получения импортной лицензии и выполнения таможенных формальностей по импорту товара возлагается:

- а) на покупателя товара;
- б) на продавца товара;
- в) на посредника;
- г) на транспортную организацию.

ТЕМА 4. ПРАВОВОЕ РЕГУЛИРОВАНИЕ ИНОСТРАННЫХ ИНВЕСТИЦИЙ

В процессе глобализации мировой экономики международные потоки капитала играют не менее значимую роль, чем международная торговля товарами и услугами. Международное движение капитала осуществляется в двух формах:

- ссудной форме;
- предпринимательской форме.

Движение ссудного капитала выступает в виде международного кредита, когда инвестиционные ресурсы предоставляются на условиях срочности, платности и возвратности в соответствии со специальными процедурами и механизмами.

Движение предпринимательского капитала выступает в форме иностранных инвестиций.

Иностранные инвестиции (с англ. investments «инвестиции» – «капиталовложения») – это финансовые и материальные средства, а также права на имущественную и интеллектуальную собственность, вывезенные из одного государства и вложенные в предприятие (или дело) на территории другого государства с целью получения прибыли (дохода) или достижения социального эффекта.

От внутренних инвестиций иностранные отличаются источником происхождения и тем, кто является их собственником. Объекты иностранных инвестиций определяются законодательством страны заемщика.

В табл. 4.1 приведена классификация иностранных инвестиций:

Таблица 1

Классификация иностранных инвестиций

Критерий классификации	Виды
1	2
По форме	<ul style="list-style-type: none"> – товарные; – денежные; – интеллектуальные
По источникам происхождения	<ul style="list-style-type: none"> – частные; – государственные; – международных организаций
По целевому назначению	связанные инвестиции (строго целевого назначения);
	финансовые (используемые на любые цели).
В зависимости от срока, на который они предоставляются	<ul style="list-style-type: none"> – краткосрочные (до 1 года); – среднесрочные (1–3 года); – долгосрочные (свыше 3 лет)
По степени контроля над вложенным капиталом	<ul style="list-style-type: none"> – портфельные (вложения иностранных инвесторов, осуществляемые через инструменты фондового рынка, которые не обеспечивают инвестору контроля за вложенным капиталом, а только дают право на получение дохода – <i>акции без права контроля над предприятием, облигации; ссудный капитал: целевые ссуды, кредиты, страховые гарантии и др. По рекомендациям МВФ портфельные иностранные инвестиции имеют место, когда иностранный собственник владеет менее 10 % уставного фонда.</i>); – прямые (предполагают контроль иностранного инвестора за предоставленными капиталовложениями и его участие в инвестиционном проекте <i>СП, владение контрольным пакетом акций, открытие филиала, лицензионные соглашения, новое строительство. По определению МВФ, прямыми иностранные инвестиции являются в том случае, когда иностранный собственник владеет не менее 10% уставного капитала акционерного общества. По американскому законодательству – не менее 10%, в странах Европейского Союза 20–25%, в Канаде, Австралии и Новой Зеландии 50%.</i>).

Современное правовое регулирование инвестиционной деятельности осуществляется путем сочетания международно-правового и национального регулирования (табл. 4.2).

В современных условиях значение международных соглашений в регулировании иностранных инвестиций возросло, а в силу конституционных положений нормы этих соглашений и принципы международного права пользуются приоритетом. В рамках национального законодательства осуществляется комплексное регулирование иностранных инвестиций. Их положения определяются нормами конституционного, административного, налогового, таможенного, гражданского, земельного и иного законодательства.

Таблица 4.2

Правовое регулирование инвестиционной деятельности

Наименование документа	Основные положения
Международно-правовые документы	
Резолюции Генеральной Ассамблеи ООН	Принципы, имеющие самое непосредственное отношение к гарантиям в отношении инвестиций, предусматривающие право государства на национализацию и условия ее проведения (в частности, выплату компенсации собственнику национализированного имущества)
Соглашение об инвестиционных мерах, связанных с торговлей (ТРИМС), Генеральное соглашение о торговле услугами (ГАТС), Соглашение о торговых аспектах прав на интеллектуальную собственность (ТРИПС)	Обязательства государств - членов ВТО по регулированию инвестиций, осуществляемых в форме вложения капитала (вложений в основные фонды действующих или создаваемых предприятий), в форме оказания услуг, в форме новейших технологий и средств индивидуализации товаров и услуг
Кодекс либерализации движения капиталов (ОЭСР, 1992 г.), Кодекс либерализации текущих невидимых операций (ОЭСР, 1992 г.).	Обязательств государств-членов не вводить новых ограничений на передвижения капиталов; порядка нотификации в случаях применения ограничительных мер (по соображениям безопасности, в связи с трудностями с платежными балансами и т. п.); перечня инвестиционных операций, подлежащих либерализации

Продолжение табл. 4.2

Наименование документа	Основные положения
Руководство по регулированию прямых иностранных инвестиций (МБРР, 1992 г.)	Недискриминационный подход к странам-донорам; национальный режим для иностранных инвесторов; минимизация ограничений; недопустимость экспроприации без компенсации; обеспечение регистрации и конвертируемости; устранение барьеров при вывозе капитала; избежание двойного налогообложения; соблюдение инвестором норм и правил страны пребывания; обеспечение въезда-выезда иностранному персоналу; разрешение споров путем переговоров либо через арбитраж
Сеульская конвенция об учреждении Многостороннего агентства по гарантиям инвестиций 1985 г.	Учреждение Агентства, деятельность которого будет направлена на стимулирование потока инвестиций в производительных целях между странами-членами и особенно в развивающиеся страны, дополняя деятельность МБРР, МФК и других международных финансовых учреждений развития
Вашингтонская конвенция 1995 г.	Порядок разрешения инвестиционных споров между государствами и иностранными лицами
Национально-правовые документы	
Закон Республики Беларусь от 12 июля 2013 г. № 53-З «Об инвестициях»	Определяет основные гарантии прав и защиты инвестиций, права и обязанности инвесторов.

<p>Законы по ратификации:</p> <ul style="list-style-type: none"> –рамочное соглашение между Республикой Беларусь и Северным инвестиционным банком (Закон Республики Беларусь от 31 декабря 2010 года №229-3); –поправки к Конвенции об учреждении Многостороннего агентства по гарантии инвестиций (Закон Республики Беларусь от 15 июля 2011 г. N 299-3); –Соглашение между Правительством Республики Беларусь и Многосторонним агентством по гарантии инвестиций о правовой защите гарантированных иностранных инвестиций (Закон Республики Беларусь от 4 мая 2012 г. N 369-3); –Соглашение между Правительством Республики Беларусь и Многосторонним агентством по гарантии инвестиций об использовании местной валюты (Закон Республики Беларусь от 4 мая 2012 г. № 358-3). 	<p>Придание документам юридической силы посредством их одобрения и принятия Парламентом Республики Беларусь, что свидетельствует о том, что нормы правовых актов этих международных организаций составляют основу для развития сотрудничества в инвестиционной сфере</p>
---	--

Каждое государство устанавливает определенный порядок допуска иностранного капитала. В одних странах действует разрешительная (или лицензионная) система (например, в Индии, ряде государств Латинской Америки), в других – установлен в принципе свободный доступ капитала. При любой системе государство, принимающее инвестиции, может устанавливать запреты и ограничения для осуществления иностранными инвесторами определенных видов деятельности или для осуществления такой деятельности на определенных территориях.

ТЕСТОВЫЕ ЗАДАНИЯ

1. Прямые иностранные инвестиции могут осуществляться в форме:

- а) торговых кредитов;
- б) финансового лизинга;
- в) создания дочерних компаний;
- г) приобретения облигаций.

2. Портфельные иностранные инвестиции могут осуществляться в виде инвестиций:

- а) в долевые ценные бумаги;
- б) долговые ценные бумаги;
- в) акционерные ценные бумаги;
- г) все ответы верны.

3. В качестве прямых инструментов государственного регулирования иностранных инвестиций выступают:

- а) ограничения, связанные с наймом местной рабочей силы;
- б) законодательные ограничения на долю иностранной собственности;
- в) определение максимальной доли иностранной собственности в компании, отдельных отраслях;
- г) все ответы верны.

4. К финансовым стимулам, используемым при реализации политики стимулирования притока иностранных инвестиций, относятся...

- а) инвестиционные и реинвестиционные скидки;
- б) снижение ставки налога на прибыль;
- в) гарантированные экспортные кредиты;
- г) налоговые кредиты.

5. К фискальным льготам, служащим основным видом стимулирования инвестиций, относятся...

- а) снижение экспортных пошлин;
- б) субсидирование расходов на создание или реконструкцию инфраструктуры инвестиционных проектов;

- в) инвестиционные и реинвестиционные скидки;
- г) правильного ответа нет.

6. Правовой основой для функционирования совместных предприятий в Республике Беларусь является...

- а) Банковский кодекс;
- б) Инвестиционный кодекс;
- в) Гражданский кодекс;
- г) Закон «Об инвестициях».

7. Уставный фонд совместного предприятия может быть объявлен:

- а) только в долларах США;
- б) в долларах США и денежных единицах Республики Беларусь;
- в) в денежных единицах Республики Беларусь;
- г) в денежных единицах Европейского союза.

8. Регистрацию совместных предприятий в Республике Беларусь осуществляет:

- а) Министерство промышленности;
- б) Министерство иностранных дел;
- в) Областной исполнительный комитет;
- г) Министерство экономики.

9. К характерным чертам свободных экономических зон можно отнести:

- а) налоговые и таможенные преференции и стимулы;
- б) административные льготы;
- в) либерализацию денежно-валютных отношений;
- г) все ответы верны.

10. К основным характеристикам СЭЗ стран с переходной экономикой относятся:

- а) наличие тенденции к расширению границ, увеличению масштабов торгово-производственной деятельности;
- б) постоянный процесс либерализации особого режима управления СЭЗ для иностранных инвесторов;

в) большая торгово-промышленная диверсификация деятельности свободных зон в процессе их функционирования, тенденцией к комплексному развитию;

г) все ответы верны.

ТЕМА 5. ПРАВОВОЕ РЕГУЛИРОВАНИЕ МЕЖДУНАРОДНЫХ ПЕРЕВОЗОК

1. Международные транспортные конвенции, соглашения, протоколы, регулирующие грузовые перевозки.

2. Национальное законодательство Республики Беларусь в сфере транспортноэкспедиционной деятельности.

1. Международные транспортные конвенции, соглашения, протоколы, регулирующие грузовые перевозки

Характерной особенностью правового регулирования в сфере международных перевозок является то, что основные вопросы перевозок решаются в международных соглашениях, содержащих унифицированные нормы, единообразно определяющие условия международных перевозок грузов и пассажиров. Следует учитывать, что перевозки морским, воздушным, железнодорожным и автотранспортом осуществляются на основании как универсальных транспортных конвенций, так и в соответствии с двусторонними соглашениями о транспортном сообщении и перевозках (Беларусь участвует в нескольких десятках таких соглашений).

По общему правилу, универсальные конвенции применяются независимо от национальной принадлежности судна, перевозчика, грузоотправителя, грузополучателя или любого другого заинтересованного лица. Конвенции применяются также в том случае, если перевозки, входящие в область их применения, производятся государствами или правительственными учреждениями, или организациями.

Нормы двусторонних соглашений применяются в качестве специальных норм по отношению к положениям многосторонних конвенций. Транспортными конвенциями определяются основные

условия перевозок грузов и пассажиров в международном сообщении, устанавливаются международные тарифы, порядок и условия ответственности перевозчика. Правила перевозок различными видами транспорта регламентируются специальными источниками.

В отношениях Республики Беларусь со странами Восточной Европы действует Соглашение о международном грузовом сообщении (СМГС). Однако, разработкой правовых вопросов организации международных железнодорожных перевозок занимается ряд специализированных (межправительственных и неправительственных) организаций. Среди них: Международная ассоциация железнодорожных конгрессов – основана в 1884 г.; Центральное бюро международных железнодорожных сообщений – учреждено в 1890 г.; Международный комитет железнодорожного транспорта – создан в 1902 г.; Международный союз по грузовым вагонам – образован в 1921 г.; Международный союз железных дорог – создан в 1922 г.; Международная ассоциация по железнодорожному подвижному составу – основана в 1930г.; Международное железнодорожное общество по эксплуатации вагонов для перевозки скоропортящихся грузов – учреждено в 1949 г.; Международное бюро железнодорожной документации – учреждено в 1950 г.; Европейское объединение эксплуатации грузовых вагонов – образовано в 1953 г. Бернские конвенции о железнодорожных перевозках грузов (МГК) 1890 г. и пассажиров (МПК) 1923 г. относятся к числу наиболее важных международных соглашений в области железнодорожного транспорта. Их участниками являются большинство стран Европы, а также ряд стран Азии и Северной Африки. На конференции, проходившей в мае 1980г. в г. Берне (Швейцария), принято новое Соглашение о железнодорожных перевозках (Соглашение COTIF), которым были пересмотрены тексты Бернских конвенций и Дополнительного соглашения к МПК 1966г. об ответственности железных дорог при перевозках пассажиров. Соглашение COTIF 1980г., введенное в действие в 1985г., имеет два приложения: Приложение А – определяет условия перевозок пассажиров (Единые правила МПК); Приложение В – определяет условия перевозок грузов (Единые правила МГК). Страны – бывшие члены Совета экономической взаимопомощи при осуществлении железнодорожных перевозок руководствуются принятыми ими в 1950 г. Соглашением о

международном грузовом сообщении (СМГС) и Соглашением о международном пассажирском сообщении (СМПС).

Между государствами, не являющимися участниками многосторонних транспортных конвенций, как правило, заключаются двусторонние соглашения.

Международные автомобильные перевозки. Правила международных автомобильных перевозок грузов урегулированы многосторонней Конвенцией о договоре международной перевозки грузов по дорогам 1956г. (Беларусь участвует), а также двусторонними соглашениями о международном автомобильном сообщении. Конвенция 1956 г. применяется к договорам дорожной перевозки грузов за вознаграждение посредством транспортных средств, когда место погрузки груза и место доставки груза, указанные в контракте, находятся на территории двух различных стран, из которых по крайней мере одна является участницей Конвенции. К числу важнейших актов, регулирующих международные автомобильные перевозки, можно отнести следующие транспортные конвенции:

- Конвенция о дорожном движении от 19 сентября 1949г.;
- Протокол о дорожных знаках и сигналах от 19 сентября 1948г.;
- Конвенция о договоре международной перевозки грузов автомобильным транспортом от 19 мая 1956г. (Конвенция КДПП);
- Европейское соглашение о международной автомобильной перевозке опасных грузов от 30 сентября 1957г.;
- Таможенная конвенция о международных перевозках грузов с применением книжки МДП от 15 января 1959г. (в 1978г. вступила в силу новая редакция данной Конвенции, именуемая сокращенно Конвенция МДП);
- Конвенция о договоре международной автомобильной перевозки пассажиров и багажа от 1 марта 1973г.;
- Европейское соглашение о дорожных автомагистралях от 15 ноября 1975г.;
- Двусторонние соглашения, заключенные Республикой Беларусь с Болгарией, Литвой, Молдовой, Польшей, Украиной и другими государствами, устанавливают ряд общих требований для международных автомобильных перевозок: – перевозки могут выполняться перевозчиками, которые согласно внутреннему (национальному) законодательству допущены к осуществлению

такого рода перевозок; – перевозки должны осуществляться на основании специальных разрешений, выдаваемых компетентными органами соответствующих государств; – перевозки должны производиться по шоссейным дорогам, открытым для международного автомобильного сообщения; – используемые в международном сообщении автотранспортные средства подлежат обязательному страхованию на случай причинения ущерба третьим лицам.

Конвенцией КДПГ определяются основные условия договора международной автомобильной перевозки грузов. В частности, Конвенция устанавливает реквизиты автомобильной накладной, предусматривает порядок приема груза к перевозке и выдачи его в пункте назначения, а также права и обязанности сторон при автомобильной перевозке грузов международного сообщения. В автомобильной накладной, которая является доказательством принятия груза перевозчиком, должны быть указаны: место и дата ее составления, имена и адреса отправителя груза, перевозчика и получателя, место и дата принятия груза, способ упаковки груза, число мест, провозная плата и т.д. Перевозчик, принимая груз к перевозке, обязан проверить правильность содержащихся в накладной данных о количестве мест, а также внешнее состояние груза и его упаковки.

Конвенция МДП предусматривает при автомобильных перевозках грузов составление особого таможенного документа – книжки МДП (международной дорожной перевозки). Перевозка грузов должна выполняться в запломбированных транспортных средствах или контейнерах. При соблюдении необходимых предписаний перевозка грузов может осуществляться без таможенного досмотра в странах, являющихся участниками Конвенции МДП.

Компании, специализирующиеся на международных грузоперевозках, и являющиеся участниками ассоциации, пользуются таможенными документами, называемыми книжками МДП (Carnet TIR), по которым разрешается пересекать границу без уплаты пошлин в пограничном пункте пересечения.

Carnet TIR (книжка МДП) – документ таможенного транзита, дающий право перевозить грузы через границы государств в опломбированных таможенной кузовом автомобилей или контейнерах с

упрощением таможенных процедур. Документ покрывает автомобильные и мультимодальные перевозки грузов (осуществляемые в автофургонах, трейлерах, полутрейлерах и контейнерах) между государствами, признавшими Конвенцию МДП.

Осуществлять перевозку с применением упрощенной процедуры МДП могут только держатели книжки МДП. Они выдаются гарантийными объединениями государств-участников Конвенции. В Республике Беларусь таким объединением, обладающим правом выдачи книжки МДП, является БАМАП. Для получения книжки плательщику необходимо предоставить документы, подтверждающие оплату за получение книжки МДП и оплату страхового взноса. В настоящее время БАМАП осуществляет свою деятельность по договору поручения со страховыми компаниями Белгосстрах и Бролли.

«БАМАП» – республиканское, некоммерческое, добровольное, объединение коммерческих организаций и индивидуальных предпринимателей, осуществляющих перевозки грузов и (или) пассажиров автомобильным транспортом, в том числе в международном сообщении, а также организаций, желающих оказывать содействие в развитии указанных перевозок, нанимателей. В настоящее время Ассоциация «БАМАП» объединяет более 1000 автомобильных перевозчиков – это члены БАМАП, пользователи книжек МДП [5].

Ассоциация гарантирует уплату национальным гарантийным объединением всех таможенных пошлин и налогов, в отношении которых существует риск неуплаты перевозчиком. Предел ответственности по обычной книжке МДП – 50 тыс. долл., по специальной – 200 тыс. долл. Специальная книжка МДП выдается перевозчикам алкогольной и табачной продукции и продуктов их переработки.

Международные воздушные перевозки. Положения о международных воздушных перевозках содержатся прежде всего в Конвенции для унификации некоторых правил международных воздушных перевозок 1929г. (в 1955г. Конвенция была дополнена Гаагским протоколом, в котором участвуют около 100 государств), Чикагской конвенции о международной гражданской авиации 1944 г. Конвенция 1929 г. применяется при международной перевозке людей, багажа или грузов, осуществляемой посредством воздушного судна,

как за плату, так и бесплатно. Конвенция применяется к перевозкам, совершаемым государством или юридическими лицами. В Конвенции регулируются вопросы выдачи перевозочных документов (проездных билетов, багажных квитанций, воздушно-перевозочных документов), содержание договора перевозки, устанавливаются правила об ответственности перевозчика, регламентируются вопросы смешанных перевозок. Двусторонние соглашения определяют порядок установления и эксплуатации международных воздушных линий. Государства назначают национальные авиапредприятия для эксплуатации договорных линий по обозначенным маршрутам, устанавливают условия предоставления и аннулирования разрешений, регламентируют вопрос о тарифах, таможенных пошлинах, правилах авиационной безопасности и т.д. В области воздушного транспорта действует большое число международных организаций.

Среди них: Международный союз авиационных страховщиков – создан в 1934 г.; Международная организация гражданской авиации (ИКАО) – учреждена в 1944 г.; Международная ассоциация воздушного транспорта – основана в 1945 г.; Европейская конференция гражданской авиации – основана в 1954 г.; Международная федерация ассоциаций диспетчеров воздушного движения – основана в 1961г.; Международная ассоциация гражданских аэропортов – учреждена в 1962г.; Координационный совет ассоциаций аэропортов – основан в 1970г.; Международная ассоциация воздушных перевозчиков – учреждена в 1971г.; Общие правила осуществления международных воздушных сообщений определены Чикагской конвенцией о международной гражданской авиации 1944 г., к которой Республика Беларусь присоединилась 4 июля 1993 г. и др. Чикагская конвенция регламентирует следующие основные вопросы: – порядок выполнения полетов и процедура регистрации воздушных судов; – задачи и основные принципы деятельности ИКАО; – функционирование аэропортов, наземных аэронавигационных средств и служб; – порядок урегулирования споров.

Вместе с Чикагской конвенцией Республикой Беларусь подписаны два соглашения: 1) Соглашение о международном транзитном воздушном сообщении; 2) Соглашение о международном воздушном транспорте. Основной транспортной конвенцией, регулирующей условия воздушных перевозок пассажиров и грузов,

является Варшавская конвенция для унификации некоторых правил, касающихся международных воздушных перевозок, от 12 октября 1929 г.

В Гааге 28 сентября 1955г. был подписан Протокол об изменении и дополнении некоторых положений Варшавской конвенции. Варшавская конвенция бала существенным образом модернизирована Гватемальским протоколом от 8 марта 1971г. и Монреальскими протоколами от 25 сентября 1975 г. Участниками Варшавской конвенции являются свыше 100 государств, в том числе и Республика Беларусь. Вопросы регулирования воздушных перевозок нашли отражение и в других международных конвенциях: Конвенция о воздушной навигации 1919г.; Конвенция о международном признании прав на воздушные суда 1948г.; Конвенция о вреде, причиненном иностранным воздушным судном третьим лицам на поверхности, 1952г.; Конвенция о преступлениях и некоторых других действиях, совершенных на борту воздушного судна, 1963г.; Конвенция о борьбе с незаконным захватом воздушных судов 1970г. Международные воздушные перевозки (кроме многосторонних соглашений) осуществляются также на основе двусторонних соглашений.

Большинство таких соглашений регулируют такие вопросы как: взаимное предоставление права на совершение полетов, летно-техническое обеспечение полетов, взаимное предоставление соответствующих услуг в аэропортах иностранного государства и т.д. Согласно Варшавской конвенции, договор международной воздушной перевозки оформляется составлением проездного билета (для пассажира), багажной квитанции (для багажа пассажира) и авиагрузовой накладной (для груза). По общему правилу проездной билет и багажная квитанция объединены в один перевозочный документ, состоящий из нескольких купонов.

Чартерные авиаперевозки регулируются Гвадалахарской конвенцией об унификации некоторых правил, касающихся международных воздушных перевозок, осуществляемых лицами, не являющимися перевозчиками по договору, от 18 сентября 1961 г. Согласно Гвадалахарской конвенции, фактическим перевозчиком по воздушному чартеру признается лицо, не являющееся перевозчиком по договору, но уполномоченное им осуществлять перевозку. Как правило, фактическим перевозчиком является авиакомпания,

предоставляющая самолет по договору. Предметом договора воздушного чартера является предоставление самолета (самолетов) для выполнения разового или нескольких полетов. Сторонами этого договора являются фрахтователь (заказчик) и собственник самолета (авиакомпания). **Международные морские перевозки** В международном торговом судоходстве сложились две формы перевозок: регулярные и нерегулярные (чартерные).

Регулярные перевозки оформляются коносаментом, выдаваемым перевозчиком грузоотправителю при передаче груза перевозчику. Чартерные перевозки осуществляются чаще всего с помощью посредника на основании фрахта, заключаемого в соответствии с правилами и национального законодательства. В Беларуси единственным нормативным актом, регулирующим морские перевозки, является **Кодекс торгового мореплавания от 15 ноября 1999 г. (КТМ)**. Конвенция ООН по морскому праву 1982 г. является одним из важнейших достижений мирового сообщества. Она содержит ряд положений, касающихся гражданской юрисдикции иностранных судов, иммунитета государственных судов, национальности судов и др. В области морских перевозок грузов наиболее крупными транспортными конвенциями являются: Брюссельская конвенция об унификации некоторых правил о коносаменте от 25 августа 1924г.; Брюссельский протокол от 23 февраля 1968г., внесший изменения в Брюссельскую конвенцию 1924 г.; Конвенция о Кодексе поведения линейных конференций от 6 апреля 1974г.; Конвенция ООН о морской перевозке грузов от 30 марта 1978 г. (Гамбургские правила). Основы правового режима торгового судоходства закреплены в двусторонних соглашениях о торговле и мореплавании. Этими соглашениями предусмотрено взаимное предоставление национального режима судам другой страны, оказание помощи при авариях на море и т.д. Многие условия международных морских перевозок регулируются нормами внутреннего (национального) законодательства, в частности морскими, торговыми кодексами соответствующих государств. Международные перевозки грузов в смешанном сообщении В международном частном праве перевозки грузов именуется перевозками в смешанном сообщении (смешанными перевозками), если они осуществляются с участием нескольких видов транспорта.

Основной транспортной конвенцией, регулирующей условия перевозки грузов в смешанном сообщении, является Конвенция о международных смешанных перевозках грузов, принятая в мае 1980г. на Дипломатической конференции в Женеве. Действие данной Конвенции распространяется на все виды транспорта. Конвенция 1980г. имеет приложение, в котором содержатся правила, направленные на упрощение таможенных процедур при осуществлении международных перевозок грузов в смешанном сообщении. Нормы о смешанных перевозках грузов содержатся в ряде действующих транспортных конвенций (Соглашение СОТІФ, Конвенция КДПГ, Варшавская конвенция и др.). Конвенция 1980г. возлагает осуществление смешанных перевозок на оператора, который объединяет функции экспедитора и перевозчика. При смешанных перевозках доставка груза на всем пути его следования производится, как правило, по одному перевозочному документу – прямому (сквозному) смешанному коносаменту. Международными организациями разработан ряд проформ смешанных коносаментов. В основе их лежит прямой (сквозной) коносамент, применяемый в практике морских перевозок грузов (коносаменты Балтийской и международной морской конференции, Международной федерации транспортно-экспедиторских ассоциаций и др.). В 1973 г. Международной торговой палатой изданы Унифицированные правила о документе смешанной перевозки.

3. Национальное законодательство Республики Беларусь в сфере транспортноэкспедиционной деятельности

Правовые и организационные основы осуществления транспортноэкспедиционной деятельности в Республике Беларусь в целях создания условий для обеспечения потребностей экономики и населения в транспортно-экспедиционных услугах определяет Закон Республики Беларусь от 13 июня 2006 г. № 124-З «О транспортно-экспедиционной деятельности». В нем используются следующие основные понятия и их определения:

– грузоотправитель – юридическое или физическое лицо, от имени которого оформляется отправка груза;

- грузополучатель – юридическое или физическое лицо, уполномоченное на получение груза на основании договора или на иных законных основаниях;
- клиент – грузоотправитель или грузополучатель, которые заключают с экспедитором договор транспортной экспедиции;
- перевозчик – юридическое лицо или индивидуальный предприниматель, выполняющие перевозку груза на основании договора;
- транспортно-экспедиционная деятельность – вид предпринимательской деятельности экспедитора по оказанию транспортно-экспедиционных услуг;
- транспортно-экспедиционные услуги – услуги, связанные с организацией и (или) обеспечением перевозки груза одним или несколькими видами транспорта;
- участники транспортно-экспедиционной деятельности – клиенты (грузоотправители, грузополучатели), экспедиторы, перевозчики и иные юридические и физические лица, которые вступают в отношения в связи с оказанием транспортноэкспедиционных услуг;
- экспедитор – юридическое лицо или индивидуальный предприниматель, осуществляющие транспортно-экспедиционную деятельность.

Закон «О транспортно-экспедиционной деятельности» регулирует отношения, возникающие при осуществлении транспортно-экспедиционной деятельности, связанной с выполнением внутриреспубликанских и международных перевозок грузов, однако действие данного Закона не распространяется на отношения, возникающие при: транспортировке продукции магистральным трубопроводным транспортом; осуществлении транспортной деятельности в целях обеспечения обороноспособности, безопасности, правопорядка и охраны здоровья; осуществлении транспортной деятельности в области почтовой связи; выполнении погрузочно-разгрузочных работ в рамках договора перевозки груза в соответствии с законодательством Республики Беларусь.

Транспортно-экспедиционная деятельность осуществляется на основании договоров транспортной экспедиции, об организации перевозок грузов, фрахтования, хранения и иных договоров,

заключаемых участниками транспортно-экспедиционной деятельности в соответствии с законодательством Республики Беларусь. Основными принципами осуществления транспортно-экспедиционной деятельности являются: государственное регулирование, управление и контроль; равенство прав участников транспортно-экспедиционной деятельности; соблюдение интересов всех участников транспортно-экспедиционной деятельности; обеспечение безопасности осуществления транспортно-экспедиционной деятельности на основе соблюдения требований законодательства Республики Беларусь, в том числе требований технических нормативных правовых актов. К транспортно-экспедиционным услугам согласно Закона относятся:

- услуги, связанные с подготовкой груза к перевозке: определение массы груза, упаковка, затаривание, маркировка, пакетирование, сортировка груза;

- услуги, связанные с погрузкой (выгрузкой) груза: обеспечение выполнения погрузочно-разгрузочных работ, в том числе перевалки груза при смешанной перевозке, закрепления, укрытия, увязки груза, а также предоставление необходимых для этих целей приспособлений;

- организация процесса перевозки груза любым видом транспорта;

- оформление перевозочных, грузосопроводительных и иных документов, необходимых для выполнения перевозки груза;

- сопровождение груза в процессе перевозки и иные услуги по обеспечению его сохранности;

- заключение со страховой организацией договоров добровольного страхования грузов в соответствии с законодательством Республики Беларусь;

- согласование схемы (маршрута, последовательности) перевозки груза несколькими видами транспорта при смешанной перевозке;

- консолидация и деконсолидация отправок грузов;

- представление груза и сопроводительных документов в таможенные органы;

- проверка количества мест, массы и состояния груза;

- хранение груза;

- прием груза в пункте назначения;

- уплата пошлин, сборов и других платежей, связанных с оказываемыми транспортно-экспедиционными услугами;
- осуществление расчетов с участниками транспортно-экспедиционной деятельности;
- консультирование по вопросам организации перевозок грузов;
- оказание информационных услуг, связанных с перевозкой груза;
- иные услуги, связанные с перевозкой груза.

Государственное регулирование и управление в области транспортноэкспедиционной деятельности осуществляются Президентом Республики Беларусь, Советом Министров Республики Беларусь, республиканскими органами государственного управления, местными исполнительными и распорядительными органами в соответствии с законодательством Республики Беларусь в пределах их компетенции. Основной целью государственного регулирования в области транспортноэкспедиционной деятельности является защита экономических интересов Республики Беларусь на основе формирования и развития рынка транспортно-экспедиционных услуг. Государственное управление в области транспортно-экспедиционной деятельности включает в себя:

- проведение единой государственной политики в области транспортноэкспедиционной деятельности;
- создание условий для обеспечения технологической и экологической безопасности при осуществлении транспортно-экспедиционной деятельности;
- иные формы и методы государственного управления.

Понятие договора транспортной экспедиции по договору транспортной экспедиции (Приложение А) одна сторона (экспедитор) обязуется за вознаграждение и за счет другой стороны (клиента) выполнить или организовать выполнение транспортно-экспедиционных услуг, определенных договором. Договор транспортной экспедиции должен содержать перечень транспортноэкспедиционных услуг, которые обязуется оказать экспедитор, и может быть заключен в виде поручения экспедитору. При необходимости систематического оказания транспортно-экспедиционных услуг между клиентом и экспедитором могут заключаться долгосрочные договоры транспортной экспедиции. Поручение экспедитору Клиент выдает поручение экспедитору

(Приложение Б) на выполнение или организацию выполнения транспортно-экспедиционных услуг. Поручение экспедитору может быть выдано клиентом в рамках заключенного долгосрочного договора транспортной экспедиции, а также может быть разовым. Поручение экспедитору, выданное клиентом в рамках заключенного между ними долгосрочного договора транспортной экспедиции, принимается экспедитором к исполнению немедленно по его получении, если иное не предусмотрено этим договором или не вытекает из поручения. В случае выдачи клиентом поручения экспедитору при отсутствии заключенного договора транспортной экспедиции требуется письменное подтверждение экспедитора о даче согласия на принятие к исполнению такого поручения. При получении клиентом указанного подтверждения договор транспортной экспедиции считается заключенным. Поручение экспедитору должно содержать все данные, необходимые для его надлежащего исполнения. Экспедитор при исполнении договора транспортной экспедиции может вступать в отношения с третьими лицами от своего имени или от имени клиента. В случае привлечения экспедитором другого экспедитора для выполнения своих обязанностей по договору транспортной экспедиции заключается еще один договор транспортной экспедиции. При этом экспедитор, привлеченный другим экспедитором, приобретает права и обязанности клиента по договору транспортной экспедиции. Любая из сторон вправе отказаться от исполнения договора транспортной экспедиции, письменно предупредив об этом другую сторону в разумный срок. При одностороннем отказе от исполнения договора транспортной экспедиции сторона, заявившая об отказе, возмещает другой стороне убытки, причиненные расторжением договора. Права и обязанности клиента и экспедитора по договору транспортной экспедиции Права клиента Клиент имеет право:

- выбирать вид транспорта, маршрут и последовательность перевозки груза несколькими видами транспорта, если иное не предусмотрено договором транспортной экспедиции;
- требовать у экспедитора представления информации о процессе перевозки груза, если это предусмотрено договором транспортной экспедиции;
- давать иные указания экспедитору в соответствии с договором транспортной экспедиции;

– частично отказаться от исполнения договора транспортной экспедиции, уведомив об этом экспедитора и возместив ему расходы, понесенные в связи с исполнением этого договора, а также выплатив часть вознаграждения соразмерно объему оказанных транспортно-экспедиционных услуг. Клиент может иметь иные права, предусмотренные законодательством Республики Беларусь или договором транспортной экспедиции.

Обязанности клиента Клиент обязан:

– представить экспедитору документы и другую информацию, необходимые для надлежащего исполнения договора транспортной экспедиции;

– выдать экспедитору доверенность, если она необходима для исполнения обязанностей по договору транспортной экспедиции;

– указать особые свойства груза, вследствие которых может быть причинен вред самому грузу, третьим лицам или их имуществу, другим грузам или окружающей среде, а также свойства груза, подверженного быстрой порче;

– возместить расходы, понесенные экспедитором в интересах клиента, в том числе в случае, если экспедитор не мог предварительно уведомить о них клиента либо не получил в разумный срок ответа на свое уведомление, и выплатить экспедитору причитающееся вознаграждение. Клиент должен исполнять иные обязанности, предусмотренные законодательством Республики Беларусь или договором транспортной экспедиции. Права экспедитора

Экспедитор имеет право:

– привлекать третьих лиц для исполнения своих обязанностей по договору транспортной экспедиции, если иное не предусмотрено этим договором. При этом экспедитор несет ответственность перед клиентом за исполнение договора транспортной экспедиции третьими лицами в соответствии с Гражданским кодексом Республики Беларусь и Законом «О транспортно-экспедиционной деятельности»;

– осуществлять перевозку груза принадлежащим ему транспортом на основании договора перевозки груза, заключенного в соответствии с законодательством Республики Беларусь;

– выбирать или изменять вид транспорта, маршрут и последовательность перевозки груза несколькими видами транспорта, если иное не предусмотрено договором транспортной экспедиции;

– требовать от клиента возмещения расходов, понесенных в связи с исполнением своих обязанностей по договору транспортной экспедиции, а также уплаты вознаграждения, установленного этим договором;

– не приступать к исполнению своих обязанностей по договору транспортной экспедиции до получения от клиента документов и другой информации, необходимых для его надлежащего исполнения. Экспедитор может иметь иные права, предусмотренные законодательством Республики Беларусь или договором транспортной экспедиции.

Право экспедитора удерживать груз если иное не предусмотрено договором транспортной экспедиции, экспедитор вправе удерживать находящийся у него груз в случае неисполнения клиентом своих обязанностей по возмещению расходов, понесенных экспедитором в интересах клиента при исполнении договора, и выплате причитающегося вознаграждения. Удержание груза экспедитором возможно до возмещения расходов, понесенных им в интересах клиента, и выплаты причитающегося вознаграждения или до предоставления клиентом надлежащего обеспечения исполнения своих обязанностей в части возмещения расходов, понесенных экспедитором в интересах клиента, в том числе расходов экспедитора, связанных с удержанием груза, и выплаты причитающегося вознаграждения. Требования экспедитора, удерживающего груз, удовлетворяются из стоимости груза в объеме и порядке, предусмотренных для удовлетворения требований, обеспеченных залогом.

Обязанности экспедитора Экспедитор обязан:

– исполнять принятые по договору транспортной экспедиции обязанности в интересах клиента;

– точно следовать указаниям клиента, за исключением случая, когда договором транспортной экспедиции предусмотрено, что экспедитор вправе отступить от этих указаний в интересах клиента. Если экспедитор не мог предварительно запросить клиента о даче согласия на отступление от его указаний либо не получил в разумный срок ответа на свой запрос, он обязан уведомить клиента о допущенном отступлении от его указаний по договору транспортной экспедиции, как только это станет возможным;

– незамедлительно информировать клиента о невозможности полного или частичного исполнения своих обязанностей по договору транспортной экспедиции по независящим от него причинам;

– в случае представления клиентом неполной информации запросить у него дополнительную информацию о свойствах груза, об условиях его перевозки и иную информацию, необходимую для надлежащего исполнения договора транспортной экспедиции. Экспедитор должен исполнять иные обязанности, предусмотренные законодательством Республики Беларусь или договором транспортной экспедиции.

Ответственность по договору транспортной экспедиции. За неисполнение или ненадлежащее исполнение обязанностей по договору транспортной экспедиции экспедитор и клиент несут ответственность в порядке и размере, определяемых в соответствии с Гражданским кодексом Республики Беларусь и Законом «О транспортно-экспедиционной деятельности». В случае, если экспедитор докажет, что нарушение обязанности вызвано ненадлежащим исполнением договора перевозки груза, ответственность экспедитора перед клиентом определяется по тем же правилам, по которым соответствующий перевозчик отвечает перед экспедитором.

Ответственность экспедитора за несохранность груза. Экспедитор несет ответственность за несохранность (утрату, недостачу, повреждение (порчу)) груза только в случае принятия груза в свое ведение, если такие утрата, недостача, повреждение (порча) груза произошли после его принятия в ведение экспедитора и до выдачи его грузополучателю или иному лицу, уполномоченному на получение груза, и если не докажет, что утрата, недостача, повреждение (порча) груза произошли вследствие обстоятельств, которые экспедитор не мог предотвратить и устранение которых от него не зависело. Принятие экспедитором в свое ведение груза удостоверяется соответствующей отметкой в товарных (товарно-транспортных) документах на груз, заполняемых в соответствии с требованиями законодательства Республики Беларусь, или выдачей расписки экспедитора. В случае, когда экспедитор не принимает груз в свое ведение, требования о возмещении убытков, вызванных несохранностью груза, предъявляются перевозчику в соответствии с законодательством Республики Беларусь, если договором

транспортной экспедиции не предусмотрено предъявление таких требований непосредственно экспедитору.

Ущерб, причиненный несохранностью груза, возмещается экспедитором в следующих размерах:

– за утрату или недостачу груза – в размере стоимости утраченного или недостающего груза;

– за повреждение (порчу) груза – в размере суммы, на которую понизилась стоимость груза, а при невозможности восстановления поврежденного груза – в размере его стоимости;

– за утрату или недостачу груза, принятого экспедитором для перевозки с объявлением ценности, – в размере объявленной ценности груза или части объявленной ценности, пропорциональной утраченной (недостающей) части груза, но не выше его реальной стоимости.

При оказании транспортно-экспедиционных услуг, связанных с международными перевозками грузов, ответственность экспедитора за утрату, недостачу, повреждение (порчу) груза определяется в соответствии с Гражданским кодексом Республики Беларусь, Законом «О транспортно-экспедиционной деятельности» и международными договорами Республики Беларусь. Ответственность экспедитора за нарушение срока исполнения обязанностей по договору транспортной экспедиции. Если иное не предусмотрено договором транспортной экспедиции, экспедитор возмещает убытки, причиненные клиенту нарушением срока исполнения обязанностей по договору транспортной экспедиции, если не докажет, что нарушение срока произошло вследствие обстоятельств непреодолимой силы или по вине клиента. Ответственность клиента за непредставление информации Клиент возмещает убытки, причиненные экспедитору в связи с неисполнением или ненадлежащим исполнением своей обязанности по представлению информации, предусмотренной Законом «О транспортно-экспедиционной деятельности».

Претензии и иски, предъявляемые при осуществлении транспортно - экспедиционной деятельности. Предъявление претензий и исков до предъявления к экспедитору иска, вытекающего из договора транспортной экспедиции (за исключением договора транспортной экспедиции с физическим лицом), обязательно предъявление экспедитору претензии, если иное не предусмотрено договором транспортной экспедиции. Порядок предъявления

претензий, вытекающих из договора транспортной экспедиции, определяется Правилами транспортно-экспедиционной деятельности. Иск к экспедитору может быть предъявлен в случае получения полного или частичного отказа удовлетворить предъявленную претензию либо в случае неполучения ответа в тридцатидневный срок. Срок исковой давности по требованиям, вытекающим из договора транспортной экспедиции, устанавливается в десять месяцев.

Правила транспортно-экспедиционной деятельности. Правила разработаны в соответствии с Законом Республики Беларусь от 13 июня 2006 года «О транспортно-экспедиционной деятельности» и определяют порядок оказания транспортно-экспедиционных услуг, права и обязанности клиента и экспедитора, формы и порядок заполнения документов, используемых при оказании транспортно-экспедиционных услуг, а также порядок предъявления претензий, вытекающих из договора транспортной экспедиции. При осуществлении транспортно-экспедиционной деятельности ее участники обязаны руководствоваться международными договорами Республики Беларусь, Законом Республики Беларусь «О транспортно-экспедиционной деятельности», кодексами, уставами и правилами, действующими на соответствующих видах транспорта, Правилами транспортно-экспедиционной деятельности, а также иными актами законодательства. Порядок оказания транспортно-экспедиционных услуг юридическим лицам и индивидуальным предпринимателям Экспедитор осуществляет транспортно-экспедиционную деятельность на основании специального разрешения (лицензии), выданного в соответствии с законодательством. Транспортно-экспедиционные услуги выполняются на основании договора транспортной экспедиции. В случае привлечения экспедитором другого экспедитора для выполнения своих обязанностей по договору транспортной экспедиции заключается еще один договор транспортной экспедиции. При этом экспедитор, привлеченный другим экспедитором, выступает в качестве клиента. Договор транспортной экспедиции может заключаться в виде поручения экспедитору. При необходимости систематического оказания транспортно-экспедиционных услуг между клиентом и экспедитором могут заключаться долгосрочные договоры транспортной экспедиции. Поручение экспедитору, а также подтверждение экспедитора о

согласии на принятие такого поручения к исполнению может быть передано в таком виде, который позволяет установить их достоверность и убедиться в получении (почта, телеграф). Транспортно-экспедиционные услуги, связанные с организацией перевозки опасных, скоропортящихся и иных грузов, требующих специальных условий перевозки, оказываются экспедитором только при представлении клиентом в письменной форме информации об условиях их перевозки.

ТЕСТОВЫЕ ЗАДАНИЯ

1. Что не относится к признакам международной перевозки:

- а) пересечение государственной границы;
- б) условия перевозки закрепленных международными конвенциями и соглашениями;
- в) наличие иностранного элемента;
- г) регулирование актами национального законодательства.

2. От чего не зависят тарифы, устанавливаемые автоперевозчиками:

- а) страны назначения;
- б) типа автотранспорта;
- в) марки автомобиля;
- г) формы оплаты за услуги.

3. Выберите верное утверждение:

- а) Carnet TIR – документ таможенного транзита, дающий право перевозить грузы через границы государств с обязательной уплатой таможенных пошлин;
- б) осуществлять перевозку с применением упрощенной процедуры МДП могут только держатели книжки МДП;
- в) договор на перевозку груза носит рекомендательный характер;
- г) предел ответственности по обычной книжке МДП – 200 тыс. долл.

4. Выберите неверное утверждение:

- а) гарантийным объединением государств-участников Конвенции МДП в Республике Беларусь является БАМАП;
- б) Ассоциация «БАМАП» объединяет более 1000 автомобильных перевозчиков – пользователей книжек МДП;
- в) Ассоциация гарантирует уплату всех таможенных пошлин и налогов, в отношении которых существует риск неуплаты перевозчиком;
- г) *белорусские банки не выдают кредиты перевозчикам под гарантии БАМАП.*

ТЕМА 6. РАЗРЕШЕНИЕ МЕЖДУНАРОДНЫХ КОММЕРЧЕСКИХ СПОРОВ

1. Международный коммерческий арбитраж.
2. Рассмотрение международных споров между любыми субъектами права

В сфере международных предпринимательских отношений традиционным способом разрешения споров является международный коммерческий арбитраж (International Commercial Arbitration). Общеизвестно, что этот институт завоевывает все более крепкие позиции в области международной юрисдикции частных лиц (и главным образом среди коммерсантов).

Современные тенденции международного арбитражного разбирательства свидетельствуют о том, что имеют место весьма существенные особенности правового регулирования процедуры рассмотрения споров международными коммерческими арбитражами. Эти особенности определяются тем, что правовое регулирование международного коммерческого арбитража имеет трехуровневый характер:

- во-первых, оно регламентируется нормами международного права;
- во-вторых, нормами национального законодательства;
- в-третьих, как правовой источник урегулирования процедуры арбитражного разбирательства, весьма существенное значение имеет

соглашение, заключенное между сторонами, передающими спор на разрешение третейского суда.

Однако указанные нормативные источники деятельности международного коммерческого арбитража не являются абсолютно автономными друг от друга. Как справедливо указывается в юридической литературе, «эти составляющие взаимодействуют друг с другом, что в результате приводит к унификации основ функционирования международного коммерческого арбитража» .

В то же время вышеуказанная разноуровневость нормативных систем регулирования международного коммерческого арбитража повлекла возникновение концепции международного взаимодействия национально-правовых систем, суть которой заключается в допущении возможности двух правовых режимов коммерческого арбитража – международного и внутреннего.

Следует признать, что современные тенденции образования нормативной системы регулирования международного коммерческого арбитража свидетельствуют о том, что основными источниками такого регулирования являются правовые акты, имеющие международно-правовой характер. Что касается внутренних нормативных актов, принимаемых конкретными государствами по вопросам регулирования международного коммерческого арбитража, то эти акты в развитых государствах (т.е. в тех государствах, предприниматели которых наиболее активны и в международных коммерческих отношениях), как правило, соподчинены международным источникам права, хотя и с весьма существенными оговорками (особенно в сфере исполнения и признания решений международного арбитража). Указанная тенденция не имеет абсолютного характера, но именно она отражает все возрастающую роль актов международного характера в урегулировании основ арбитражного разбирательства и разрешения споров между предпринимателями различной национальной принадлежности. И, конечно же, нельзя недооценивать роль соглашений, заключаемых сторонами, в качестве источников регулирования деятельности международного коммерческого арбитража. Именно соглашения между сторонами способны установить иные правила рассмотрения споров, включая нормы, неизвестные нормативным актам, но, конечно же, при условии, что таковые соглашения не противоречат императивным требованиям международного и внутреннего

законодательства, регулирующего вопросы международного коммерческого арбитражирования.

Одна из основных дилемм, стоящих перед законодателем при урегулировании международного коммерческого арбитражирования, заключается в том, чтобы решить основной вопрос – уравнивать в правах правовой режим внутреннего третейского разбирательства и международный коммерческий арбитраж или отказаться от этого.

С юридико-технической точки зрения это выглядит как принятие одного закона, регулирующего деятельность третейских судов (как международных, так и внутренних), либо принятие двух законов, направленных на регламентацию этих двух видов третейского разбирательства.

Соглашение о передаче спора на рассмотрение международного коммерческого арбитража является важнейшим источником правового регулирования его деятельности. Особенно явно это проявляется в тех случаях, когда стороны устанавливают непосредственные процедуры рассмотрения спора, передаваемого на рассмотрение третейского суда. В этом качестве договорные правила, установленные сторонами, имеют приоритет и перед нормативными источниками (если не противоречат их императивным предписаниям).

Институционные (институциональные) арбитражи и арбитражи *ad hoc*.

В зависимости от характера коммерческого арбитража принято выделять два его вида – институционные (институциональные) арбитражи и арбитражи *ad hoc* (на данный случай). Институционные арбитражи создаются в качестве постоянно действующих органов, рассматривающих споры между предпринимателями различной государственной принадлежности. Наибольшее распространение в практике третейского разбирательства получают именно институционные коммерческие арбитражи. Это объяснимо соображениями практической выгоды стабильности постоянно действующих арбитражных учреждений, которые приобретают авторитет в течение многих и упорных лет работы. Подобного рода третейские суды образуются в виде постоянно действующих арбитражных учреждений и, как правило, функционируют при национальных торгово-промышленных палатах. Институционные арбитражи действуют на основании собственных регламентов и правил, которые, как правило, разрабатываются в соответствии с

типовыми (модельными) регламентами и правилами, рекомендуемыми Комиссией Организации Объединенных Наций по праву международной торговли – ЮНСИТРАЛ (UNCITRAL).

К числу наиболее авторитетных и известных международных коммерческих судов относятся Американская арбитражная ассоциация, Арбитражный суд Международной торговой палаты (Париж), Лондонский международный арбитражный суд, Арбитражный институт Стокгольмской торговой палаты, Международный центр по разрешению инвестиционных споров, состоящий при Всемирном Банке (ICSID), Центр арбитража и медиации Всемирной организации интеллектуальной собственности (WIPO).

Суды *ad hoc* являются «разовыми» судами, или, говоря иными словами, судами, создающимися для рассмотрения конкретного единичного спора. Поскольку суды *ad hoc* создаются в каждом конкретном случае при возникновении спора, то насущной является проблема определения правил, в соответствии с которыми данный суд должен рассматривать переданный на его разрешение спор. Бремя определения этих правил лежит на сторонах. Одним из оптимальных способов, который позволяет сторонам избежать самостоятельного составления непростой процедуры разрешения спора, является присоединение к регламенту или правилам какого-либо известного коммерческого арбитража. Однако все большее распространение получают способы определения правил разбирательства в судах *ad hoc* на основании специально разработанных для этих целей модельных регламентов – Арбитражного регламента Европейской экономической комиссии (1963) и Арбитражного регламента ЮНСИТРАЛ, единогласно одобренного к применению Генеральной Ассамблеей ООН (1976).

Процедуры деятельности международных коммерческих арбитражей регулируются регламентами и правилами соответствующих институциональных третейских учреждений. Стороны, заключив соглашение о передаче спора на разрешение конкретного коммерческого арбитража, присоединяются к установленным в нем регламентам и правилам. Вместе с тем это не лишает заинтересованных лиц установить собственные процедуры третейского разбирательства, заключив соответствующее соглашение. Таким образом, нормы, установленные регламентами и правилами

постоянно действующих международных коммерческих арбитражей, не являются императивными (за исключением некоторых норм) для лиц, обращающихся в эти третейские суды с просьбой о разрешении спора.

Процедуры в судах *ad hoc* несколько иные, нежели в институциональных третейских судах. Поскольку в судах *ad hoc* не существует заранее установленных процедур третейского разбирательства, то на сторонах лежит бремя установления соответствующих правил. В противном случае третейское разбирательство просто не состоится. Впрочем, и при рассмотрении спора в судах *ad hoc* стороны могут определить процедуру третейского разбирательства, избрав эффективный способ: присоединиться к правилам или регламенту определенного институционального коммерческого арбитража.

Несмотря на то что регламенты и правила международных коммерческих арбитражей содержат различные по содержанию нормы, регулирующие процедуры третейского разбирательства, тем не менее существуют определенные характерные для любых третейских судов этапы третейского судопроизводства.

Начало третейского разбирательства определяется подачей заинтересованным лицом в коммерческий суд искового заявления. Требования к исковому заявлению, его форме и содержанию определяются в регламентах или правилах соответствующих коммерческих арбитражей. Как правило, нормы, определяющие требования к реквизитам искового заявления, содержат ссылки на необходимость указания наименования сторон, их местонахождения, ссылку на арбитражное соглашение, в соответствии с которым дело передается на разрешение данного арбитража, подписи сторон и прочие реквизиты, которые позволяют индивидуализировать участников третейского разбирательства. К исковому заявлению должны быть представлены платежные документы, свидетельствующие об оплате арбитражных сборов. В свою очередь, ставки арбитражных сборов определяются правилами конкретного институционального коммерческого арбитража.

Формирование состава международного коммерческого арбитража производится в соответствии со свободным усмотрением сторон, обращающихся за разрешением спора к третейскому суду. В этом заключается одно из основных преимуществ третейского

разбирательства. Существуют различные способы избрания арбитров, которые должны рассмотреть дело, переданное на рассмотрение международного коммерческого арбитража. Одним из наиболее распространенных способов формирования состава арбитража является избрание каждой из сторон одного из третейских судей (как правило, из списка арбитров конкретного международного коммерческого арбитража, но не обязательно) и предоставление избранным арбитрам права избрать третьего арбитра либо назначение третьего арбитра уполномоченным органом (например, председателем международного коммерческого арбитража) в соответствии с регламентом коммерческого арбитража, разрешающего спор. Не исключено рассмотрение дела и третейским судом в составе одного арбитра. Как правило, в регламентах и правилах постоянно действующих арбитражных учреждений содержатся нормы, согласно которым рассмотрение и разрешение спора должно производиться составом третейского суда с нечетным количеством судей.

Перед рассмотрением спора по существу коммерческий арбитраж должен разрешить вопрос о собственной компетенции в данном деле. Доминирующей концепцией, на основе которой строится деятельность международного коммерческого арбитража, является теория «компетенции компетенции». Суть этой доктрины заключается в том, что состав международного коммерческого арбитража, который должен разрешать спор, самостоятельно решает вопрос о собственной компетенции. Оценка собственной компетенции по рассмотрению спора базируется на признании или непризнании существования и действительности арбитражного соглашения, в соответствии с которым дело было передано на разрешение данного коммерческого арбитража. Однако самостоятельное решение международным коммерческим арбитражем вопроса о своей компетенции не лишает сторону при обжаловании принятого третейским судом решения права ссылаться на отсутствие у арбитража компетенции для разрешения данного спора.

Таким образом, решение третейским судом вопроса о собственной компетенции является исходным процедурным моментом арбитражного разбирательства. Доктрина «компетенции компетенции» получила закрепление и в международно-правовых

актах. Так, в соответствии с п. 3 ст. V Европейской конвенции о внешнеторговом арбитраже 1961 г. «арбитражный суд, против которого заявлен отвод по подсудности, не должен отказываться от разбирательства дела и имеет право сам вынести решение по вопросу о своей компетенции или о наличии или действительности арбитражного соглашения или сделки, составной частью которой это соглашение является, с тем, однако, что указанное решение арбитражного суда может быть впоследствии обжаловано в компетентном государственном суде в соответствии с законом страны суда».

С доктриной «компетенции компетенции» тесно связан принцип автономности третейской оговорки, содержание которого изложено выше.

До рассмотрения искового заявления по существу международному коммерческому арбитражу предоставлено право принятия обеспечительных мер. Однако следует отметить, что реализация мер по обеспечению исковых требований в значительной степени зависит от режима национального законодательства, на территории которого такие меры должны быть исполнены. Если говорить о тенденциях правового регулирования этого вопроса, то большинство развитых правовых систем ориентируются на то, чтобы закрепить положения, согласно которым принятие мер по обеспечению исковых требований третейским судом должно находить подтверждение со стороны государственных судов. Это и естественно, поскольку реализация мер по обеспечению иска без принудительных мер неэффективна и в этой связи поддержка государственной юстиции является гарантией для деятельности международного коммерческого арбитража и исполнимости решений, принимаемых этим коммерческим судом.

В отличие от процедуры рассмотрения споров в государственных судах, подчиненной строжайшим процессуальным правилам, процедура разбирательства спора в коммерческом арбитраже чрезвычайно гибка. Стороны третейского разбирательства, а вслед за ними и арбитражные судьи обладают правом значительного усмотрения при выборе тех форм и способов, которые наиболее оптимально позволяют достичь истины по делу и наиболее справедливым образом разрешить спор. На практике это означает, что международный коммерческий арбитраж может строить свое

разбирательство как на основе принципа устности, так и в соответствии с принципом письменности (на основе представленных документов); как с привлечением к непосредственному разбирательству сторон и их представителей, так и без их участия (но, естественно, с их согласия); как с использованием строго определенных средств доказывания, так и с привлечением максимально широкого круга доказательств, используемых для правильного разрешения спора и т.д. Наиболее значимой доминантой в данном случае является усмотрение сторон, которое определяет пределы средств и форм третейского разбирательства. Вместе с тем способы, к которым прибегает коммерческий арбитраж при разбирательстве спора, должны соответствовать началам законности и справедливости. В противном случае коммерческое арбитражное разбирательство утратит свое значение третейского разбирательства.

Вместе с тем гибкость правил третейского разбирательства не означает того, что в процессе международного коммерческого арбитражного разбирательства не должны соблюдаться фундаментальные принципы рассмотрения споров и соблюдения при этом прав лиц, участвующих в деле. К таковым обязательным процессуальным правилам относятся нормы об уведомлении участников процесса о времени и месте судебного разбирательства, предоставлении заинтересованным лицам права быть выслушанными коммерческим арбитражем, языке третейского разбирательства, формировании и законности состава коммерческого суда, рассматривающего спор, и т.п. Несоблюдение указанных правил означает незаконность соответствующего арбитражного решения и невозможность его исполнения при помощи принудительных мер, применяемых государственными органами.

1 Рассмотрение международных споров между любыми субъектами права

В соответствии с частью второй статьи 4 Закона Республики Беларусь «О международном арбитражном (третейском) суде» в МАС при БелТПП по соглашению сторон могут передаваться гражданско-правовые споры между любыми субъектами права, возникающие при осуществлении внешнеторговых и иных видов международных экономических связей, если местонахождение или местожительство хотя бы одного из них находится за границей Республики Беларусь.

Статистика свидетельствует о том, что в МАС при БелТПП обращаются, прежде всего, участники внешнеэкономической деятельности, и одной из сторон спора, либо истцом, либо ответчиком, является субъект Республики Беларусь.

Вместе с тем, имеют место случаи разрешения споров, возникших между двумя иностранными субъектами права, когда МАС при БелТПП выступает в качестве нейтрального юрисдикционного органа третьей страны.

Споры о неисполнении или ненадлежащем исполнении обязательств являются самой распространенной категорией дел, разрешаемых Международным арбитражным судом при БелТПП. В подавляющем большинстве случаев обязательства носят договорной характер. К числу внедоговорных относятся обязательства вследствие неосновательного обогащения. Большинство же рассматриваемых споров возникает из договоров гражданско-правового характера.

Поскольку наиболее распространенным видом сделок, заключаемых во внешнеэкономической области, является договор международной купли-продажи товаров, наибольшее число поступающих в Международный арбитражный суд при БелТПП споров затрагивают различные аспекты данного договора. Заявляются исковые требования о возврате суммы предварительной оплаты, взыскании основного долга, договорной неустойки, убытков, процентов за пользование чужими денежными средствами.

Кроме того, в Международный арбитражный суд при БелТПП разрешаются споры, возникшие из договоров аренды, лизинга, комиссии, консигнации, агентирования, организации перевозок грузов, транспортной экспедиции, договоров займа, подряда, оказания услуг и иных гражданско-правовых сделок.

По общему правилу, зафиксированному в пункте 1 статьи 28 Регламента МАС при БелТПП, разбирательство дела производится в устной форме.

Однако из этого правила существует ряд исключений, позволяющих рассмотреть спор без проведения устного слушания, а на основе только письменных доказательств.

Итак, рассмотрение спора на основе только письменных доказательств возможно в следующих случаях:

–отказа сторон от устного разбирательства согласно подпункту 1 пункта 2 статьи 28 Регламента МАС при БелТПП. Соответствующая договоренность может быть достигнута в арбитражном соглашении;

–истец ходатайствовал в исковом заявлении о рассмотрении дела на основе письменных доказательств, а ответчик в пределах срока для ответа на иск согласился с предложением истца (подпункт 2 пункта 2 статьи 28 Регламента МАС при БелТПП);

–признания ответчиком в письменной форме целиком исковых требований в пределах срока для ответа на иск (подпункт 3 пункта 2 статьи 28 Регламента МАС при БелТПП).

При этом, как указывается в пункте 3 статьи 28 Регламента МАС при БелТПП, признание иска распространяется и на возврат понесенных истцом расходов по делу, если иное прямо не вытекает из соответствующего заявления ответчика.

В целом же в большинстве случаев разбирательство споров в Международном арбитражном суде при БелТПП производится в устной форме.

Время и место рассмотрения дела назначает состав суда с учетом обстоятельств дела и мнения сторон.

Согласно части второй статьи 32 Закона Республики Беларусь «О международном арбитражном (третейском) суде», уведомление о судебном заседании должно направляться сторонам с таким расчетом, чтобы они имели достаточно времени для подготовки и прибытия в судебное заседание.

При этом принимается во внимание срок, необходимый для доставки корреспонденции.

Аналогичное положение содержится в пункте 2 статьи 33 Регламента МАС при БелТПП.

Уведомления о времени и месте проведения судебного заседания направляются сторонам с уведомлением о вручении либо вручаются лично под расписку (пункт 2 статьи 20 Регламента МАС при БелТПП).

Пунктом 3 статьи 20 Регламента МАС при БелТПП предусматривается возможность доставки судебной корреспонденции иным рациональным способом за счет стороны.

Согласно статье 29 Регламента МАС при БелТПП руководит устным разбирательством дела единоличный арбитр или арбитраж-председатель.

В том случае, если какая-либо из сторон отсутствует в судебном заседании, предметом обсуждения являются вопросы о том, была ли она должным образом уведомлена об арбитражном разбирательстве, и можно ли рассмотреть спор в ее отсутствие. При этом принимается во внимание мнение присутствующей в судебном заседании стороны.

Согласно части второй статьи 33 Закона Республики Беларусь «О международном арбитражном (третейском) суде» в случаях, когда любая сторона не является на слушание или не представляет документальные доказательства, состав суда вправе продолжить разбирательство дела и вынести решение на основе имеющихся у него доказательств.

Пунктом 1 статьи 32 Регламента МАС при БелТПП предусматривается, что неявка стороны в судебное заседание не препятствует рассмотрению спора и разрешению его по существу при наличии следующих условий:

- неявившаяся сторона была надлежащим образом извещена или считается надлежащим образом извещенной о времени и месте разбирательства дела;

- неявившаяся сторона не ходатайствовала об отложении рассмотрения дела, указав в качестве основания для отложения уважительную причину.

Убедившись в том, что в процессе принимают участие полноценные представители сторон, арбитр-председатель или единоличный арбитр выясняет, доверяют ли стороны рассмотрению возникшего между ними спора данному составу суда.

Право заявления арбитрам отводов предусмотрено статьей 18 Закона Республики Беларусь «О международном арбитражном (третейском) суде» и статьей 9 Регламента МАС при БелТПП.

В ходе судебного заседания, соблюдая еще один из принципов деятельности МАС при БелТПП, состав суда адресует представителям сторон вопрос о том, является ли возможным достижение сторонами мирового соглашения.

В случае положительного ответа рассмотрение дела может быть отложено для предоставления сторонам возможности провести соответствующие переговоры, обсудить условия мирового соглашения.

В судебном заседании сторонам предоставляется возможность изложить свои позиции в выступлениях на основе представленных документов.

Традиционно слово для изложения своей позиции предоставляется сначала истцу, после выступления которого другая сторона и арбитры могут задать ему вопросы. При этом, учитывая активную роль арбитража на постсоветском пространстве, состав суда, как правило, на любой стадии арбитражного разбирательства задает вопросы и уточняет позиции сторон по делу.

Затем излагает свою позицию и отвечает на вопросы ответчик.

Заслушав объяснения сторон, состав суда определяет порядок исследования иных доказательств.

В частности, состав суда предлагает представителям сторон представить оригиналы доказательств, на которых основаны иски требования либо возражения.

Представленные в судебном заседании документы, заявления и иная информация, представляемая одной из сторон, передаются другой стороне.

В судебном заседании могут быть заслушаны показания свидетелей, выступления экспертов (специалистов), а также проводятся устные прения. Заключение экспертов (специалистов) также передаются сторонам.

Пунктом 1 статьи 33 Регламента МАС при БелТПП составу суда предоставлено право требовать от сторон представления дополнительных доказательств (показаний свидетелей, письменных и вещественных доказательств, заключений экспертов (специалистов), а также других носителей информации, если с их помощью можно получить сведения о фактах, имеющих значение для правильного разрешения спора) (пункт 1 статьи 33 Регламента МАС при БелТПП).

РЕКОМЕНДУЕМАЯ ЛИТЕРАТУРА

1. Об инвестициях: Закон Республики Беларусь от 12 июля 2013 г. № 53-3 // Национальный реестр правовых актов Республики Беларусь. – 2013.

2. Об установлении сроков завершения внешнеторговых операций по отдельным видам внешнеторговых договоров и условиях продления сроков завершения внешнеторговых операций: Постановление Совета Министров Республики Беларусь и НБ РБ от 5 ноября 2011 г. № 1483/22 (с изм. от 22 сентября 2017 г.) // Национальный правовой Интернет-портал Республики Беларусь, 26.09.2017, 5/44214.

3. Об утверждении Национальной программы поддержки и развития экспорта на 2016–2020 гг.: Постановление Совета Министров Республики Беларусь от 1 августа 2016 года № 604 // Национальный реестр правовых актов Республики Беларусь, 04.08.2016, № 5/42428.

4. Об экспортном контроле: Закон Республики Беларусь от 11 мая 2016 г. № 363-3 [Электронный ресурс]. URL: <http://pravo.by/document/?guid=3871&p0=H11600363> (дата доступа 19.07.2019).

5. О валютном регулировании и валютном контроле в Республике Беларусь: Закон Республики Беларусь от 22 июля 2003 г. №226-3 (с измен. и доп. от 5 января 2016 г.) [Электронный ресурс]. URL: <http://www.pravo.by/document/?guid=3871&p0=H10300226> (дата доступа 19.07.2019).

6. О государственном регулировании внешнеторговой деятельности: Закон Республики Беларусь от 25 ноября 2004 г., № 347 – 3 // Национальный реестр правовых актов Республики Беларусь. – 2004. – № 2/1096.

7. О мерах по защите экономических интересов Республики Беларусь при осуществлении внешней торговли товарами: Закон Республики Беларусь от 25 ноября 2004 г., № 346 – 3 (с изм. от 13 июля 2016 г. № 397-3) // Национальный правовой Интернет-портал Республики Беларусь, 16.07.2016, 2/2395.

8. О порядке проведения и контроля внешнеторговых операций: Указ Президента Республики Беларусь от 27 марта 2008 г. № 178 (с измен. и доп. от 22 декабря 2018 г.) [электронный ресурс] //

Национальный правовой Интернет-портал Республики Беларусь, 28.12.2018, 1/18084. – режим доступа.

9. О свободных экономических зонах: Закон Республики Беларусь от 7 декабря 1998 г. №213-З (с измен. и доп. от 17 июля 2018 г.) // Национальный правовой Интернет-портал Республики Беларусь, 28.07.2018, 2/2570.

10. О содействии развитию экспорта товаров (работ, услуг): Указ Президента Республики Беларусь от 25 августа 2006 г. № 534 (с изм. от 19 декабря 2019 г.) [Электронный ресурс]. URL: <http://pravo.by/document/?guid=3871&p0> (дата доступа 19.07.2019).

11. О таможенном регулировании: Закон Республики Беларусь от 10 января 2014 года № 129-З [Электронный ресурс]. – URL: http://pravo.by/upload/docs/op/H11400129_1390338000.pdf . – Дата доступа 19.07.2019.

12. О торгово-промышленной палате: Закон Республики Беларусь от 16 июня 2003 г. № 208-З (от 4 июня 2015 г.) // Национальный правовой Интернет-портал Республики Беларусь, 06.06.2015, 2/2266.

13. Официальный сайт Всемирной торговой организации: www.wto.org. – URL: и т.д.

14. Официальный сайт Евразийской экономической комиссии: www.eurasiancomission.org/ru.

15. Официальный сайт Национального статистического комитета Республики Беларусь: www.belstat.gov.by.

16. Покровская, В. В. Организация и регулирование внешнеэкономической деятельности : учеб. для студентов вузов / В. В. Покровская. – М.: Юристъ, 2002. – 456 с.

17. Прокушев, Е.Ф. Внешнеэкономическая деятельность / Е.Ф. Прокушев. – М.: Юрайт, 2012. – 528 с.

18. Соркин, С.Л. Внешнеэкономическая деятельность предприятия: экономика и управление : учеб пособие / С.Л. Соркин. – Мн.: Современная школа, 2006. – 283 с.

19. Стровский, Л.Е. Внешнеэкономическая деятельность предприятия: пособие для вузов / Л.Е. Стровский. – М. : ЮНИТИ, 2013. – 503 с.

20. Таможенный кодекс Евразийского экономического союза (приложение N 1 к Договору о Таможенном кодексе Евразийского экономического союза) [Электронный ресурс] // Евразийская

экономическая комиссия. – 2018. – URL: https://docs.eaeunion.org/docs/ru-ru/01413569/itia_12042017 (дата доступа: 11.02.2018).

21. Турбан, Г.В. Внешнеэкономическая деятельность : учеб. пособие для вузов / Г.В. Турбан. - Мн.: БГЭУ, 2007. -319 с.

22. Турбан, Г.В. Всемирная торговая организация: основы деятельности, процедуры, опыт вступления : пособие / Г.В. Турбан. – Мн.: Рэйплац, 2008. – 116 с.

23. Турбан, Г.В. Всемирная торговая организация в интересах предприятий: пособие / Г.В. Турбан. – Мн.: Альтиора Форте, 2018. – 110 с.

24. Таможенная конвенция о международной перевозке грузов с применением книжки МДП. – 1975 г. [Электронный ресурс]. – Режим доступа: http://www.transportal.by/services/zakony/tir_convention.php – Дата доступа: 18.05.2015.

25. Справочник по Конвенции МДП // Европейская экономическая комиссия. – 2010 г. [Электронный ресурс]. – Режим доступа: http://www.unecce.org/fileadmin/DAM/tir/handbook/russian/newtirhand/TIR-6Rev9_Ru.pdf – Дата доступа: 18.05.2015.

26. Сайт Ассоциации международных автомобильных перевозчиков «БАМАП» [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://www.bairc.org/> – Дата доступа: 18.05.2015.

Арашкевич Ольга Валерьевна

**ПРАВОВОЕ РЕГУЛИРОВАНИЕ
ВНЕШНЕЭКОНОМИЧЕСКОЙ
ДЕЯТЕЛЬНОСТИ**

**Пособие
по одноименной дисциплине
для слушателей специальностей переподготовки
1-24 01 71 «Правоведение»
и 1-24 01 72 «Экономическое право»
заочной формы обучения**

Подписано к размещению в электронную библиотеку
ГГТУ им. П. О. Сухого в качестве электронного
учебно-методического документа 09.11.20.

Рег. № 76Е.

<http://www.gstu.by>