

Министерство образования Республики Беларусь

Учреждение образования  
«Гомельский государственный технический  
университет имени П. О. Сухого»

Институт повышения квалификации  
и переподготовки

Кафедра «Профессиональная переподготовка»

А. М. Бондарева

## **ЭКОНОМИКА РАЗВИТИЯ**

### **ПОСОБИЕ**

для слушателей специальности переподготовки  
1-26 02 74 «Деловое администрирование»  
заочной формы обучения

Гомель 2020

УДК 33(075.8)  
ББК 65.9я73  
Б81

*Рекомендовано кафедрой «Профессиональная переподготовка»  
ГГТУ им. П. О. Сухого  
(протокол № 9 от 30.04.2020 г.)*

Рецензент: зав. каф. «Маркетинг» Гомельского государственного технического университета имени П.О. Сухого канд. экон. наук, доц. *О. В. Латицкая*

**Бондарева, А. М.**  
Б81 Экономика развития : пособие для слушателей специальности переподготовки 1-26 02 74 «Деловое администрирование» заоч. формы обучения / А. М. Бондарева. – Гомель : ГГТУ им. П.О. Сухого, 2020. – 59 с. – Системные требования: PC не ниже Intel Celeron 300 МГц ; 32 Mb RAM ; свободное место на HDD 16 Mb ; Windows 98 и выше ; Adobe Acrobat Reader. – Режим доступа: <http://elib.gstu.by>. – Загл. с титул. экрана.

Изложены темы дисциплины «Экономика развития». Приведены ключевые понятия и список рекомендованных литературных источников.

Для слушателей специальности «Деловое администрирование» ИПКиП.

УДК 33(075.8)  
ББК 65.9я73

© Учреждение образования «Гомельский государственный технический университет имени П. О. Сухого», 2020

## СОДЕРЖАНИЕ

Введение .....	4
Тема 1. Модели становления рыночной экономики с точки зрения основных течений экономической мысли.....	5
Тема 2. Экономический рост.....	13
Тема 3. Основные макроэкономические показатели.....	25
Тема 4. Государство в национальной экономике.....	37
Тема 5. Макроэкономическая политика в открытой экономике.....	47
Тема 6. Межстрановая и мирохозяйственная интеграция.....	51
Рекомендуемая литература.....	59

## ВВЕДЕНИЕ

Дисциплина «Экономика развития» является составной частью системы последиplomного экономического образования.

Целью изучения дисциплины «Экономика развития» является формирование у слушателей комплекса теоретических и практических знаний о сущности экономического роста и развития, об основах и моделях функционирования национальных экономик, о формах, видах и механизмах государственного регулирования экономики.

Данное пособие содержит системное изложение общеметодологических и практико-ориентированных вопросов. В пособии сформулированы основные положения моделей становления рыночной экономики, общая теория экономического роста, пояснена система основных макроэкономических показателей, изложены теоретические основы разработки государственной экономической политики и экономического анализа механизмов регулирования экономических процессов на макроуровне. Отражены проблемы реализации экономической политики государства и особенности ее формирования в Беларуси. Классифицированы основные инструменты реализации экономической политики государства и способы повышения ее эффективности.

Автор выражает надежду, что знания, полученные в ходе изучения предлагаемого материала, позволят научиться оценивать макроэкономические процессы в национальной и мировой экономике.

## **Тема 1. Модели становления рыночной экономики с точки зрения основных течений экономической мысли<sup>1</sup>**

1.1. Кейнсианские модели развития. Концепция «порочного круга нищеты». Концепция перехода к «самоподдерживающемуся росту».

1.2. Неоклассические модели развития. Теория дуалистической экономики У. А. Льюиса.

1.3. Институциональные концепции становления рыночной экономики. Особенности методологии институциональных концепций экономического развития. Концепция «азиатской драмы» Г. Мюрдаля.

**Ключевые понятия:** порочный круг нищеты, квазистабильное равновесие, самоподдерживающийся рост, дуалистическая экономика, цивилизационный подход.

### **1.1. Кейнсианские модели развития. Концепция «порочного круга нищеты». Концепция перехода к «самоподдерживающемуся росту».**

Концепция «порочного круга нищеты» как одна из кейнсианских моделей развития возникла в связи с применением теории экономического равновесия для анализа слаборазвитых стран. Понятие «порочный круг нищеты» предложили впервые в 1949–1950 гг. Г. Зингер и Р. Пребиш, которые попытались объяснить слаборазвитость определенным набором взаимосвязанных экономических и демографических факторов. В послевоенные годы появились разнообразные варианты «порочных кругов нищеты». В основе их – соотношение между ростом населения и изменением экономических условий. Колебание связано с улучшением или с ухудшением среднедушевого уровня национального дохода. Повышение качества жизни обычно быстро «съедается» последующим ростом населения. Приведем в качестве примера теорию квазистабильного равновесия американского ученого Харви Лейбенстайна (1922–1994).

Если вследствие роста продуктивности сельского хозяйства увеличивается среднедушевой доход, то он быстро поглощается возросшим населением. Увеличение урожайности, пишет Х. Лей-

---

<sup>1</sup> Экономика развития: модели становления рыночной экономики: учебник / Р. М. Нуреев. – 2-е изд., перераб. и доп. – М. : НОРМА, 2008. – 640 с. – Режим доступа: <https://publications.hse.ru/books/82220049>.

бенстайн, приводит к улучшению питания. Это выражается в уменьшении показателя смертности и ведет к росту естественной продолжительности жизни. Однако демографический рост усиливает давление на имеющиеся в распоряжении общества природные ресурсы, прежде всего, на землю. Происходит дробление земельных участков и в конечном итоге – падение урожайности.

Действительно, в результате «демографического взрыва» более половины населения Земли в настоящее время приходится на Азию, а если добавить еще Африку, Латинскую Америку и Океанию, то их доля составит почти 80 %. Прогнозы показывают, что удельный вес этих регионов в населении будет возрастать, поскольку на них приходится 90 % прироста населения планеты (см. табл. 1.1). Однако их вклад в мировое экономическое развитие значительно скромнее. Поэтому давление, оказываемое на природные ресурсы в третьем мире, гораздо сильнее, чем в развитых странах и действительно создает опасности порочных кругов, описанных Лейбенстайном, особенно если учесть долговременные тенденции экономического роста.

Таблица 1.1

## Доля в мировом населении, %

Годы	Мир	Африка	Латинская Америка	Северная Америка	Азия	Европа	Океания	Бывший СССР
1970	100	9,8	7,7	6,1	56,8	12,5	0,5	6,5
1990	100	12,1	8,5	5,2	58,8	9,4	0,5	5,4
2025	100	18,8	8,9	3,9	57,8	6,1	0,5	4,0*

\*СНГ

*Источник:* Родионова И. А. Глобальные проблемы человечества. – М. : Аспект Пресс, 1995. – С. 48.

При всей абстрактности теории порочного круга нищеты многие из них акцентируют внимание на опасности снижения среднедушевого дохода. Действительно, в результате высоких темпов роста населения и медленных – ВВП, происходит снижение ВВП на душу населения.

Другой разновидностью «порочных кругов нищеты» являются теории, объясняющие узость внутреннего рынка и (или) нехватку ресурсов для модернизации. Таковы, например, воззрения американского ученого, профессора Колумбийского университета Рагнара Нурксе. Нехватка капитала, по его мнению, приводит к низкой

производительности труда, что обуславливает, в свою очередь, низкий уровень доходов. Отсюда слабая покупательная способность и, как следствие, недостаточный стимул к инвестированию. В условиях ограниченности сбережений и отсутствия интереса к капиталовложениям нехватка капитала воспроизводится как типичная черта этого общества.

К порочным кругам бедности добавляются порочные круги политической нестабильности. В условиях нестабильного политического режима высока опасность нарушения прав собственности, национализации частных предприятий, ограничения вывоза прибылей и т.д. Всё это резко повышает транзакционные издержки. Угроза экспроприации в случае прихода к власти крайне левых (или правых) партий, а также высокие транзакционные издержки не благоприятствуют привлечению в страну иностранных инвестиций, с одной стороны, и увеличивают бегство национального капитала за границу, с другой стороны. Низкие темпы сбережения отражаются на низких темпах инвестирования, что приводит к стагнации или даже падению национального производства, высокому уровню инфляции, что кроме всего прочего способствует росту маргиналов и усилению социальной напряженности. Рост бедности и обострение социальных конфликтов, в свою очередь, создает благоприятную почву для популяризации идей крайне левых (или правых) группировок, а это создает угрозу для резких политических изменений, со всеми вытекающими из них негативными последствиями

Большое влияние на становление современных западных концепций модернизации «третьего мира» оказала теория перехода к «самоподдерживающемуся росту», которую выдвинул американский ученый Уолт Уитмен Ростоу (1916–2003).

Концепция перехода к «самоподдерживающемуся росту» была сформулирована профессором Массачусетского технологического института У. Ростоу в 1956 г. Ее основная идея заключалась в обосновании перехода от традиционного общества к современному обществу западного типа. Развивая концепцию перехода к «самоподдерживающемуся росту» У. Ростоу позднее, в 1960 г. сформулировал свою теорию стадии экономического роста, которая в 1963 г. стала предметом обсуждения на конференции, организованной Международной экономической ассоциацией.

Первоначально У. Ростоу предлагал выделять три стадии роста; позднее он увеличил их число до пяти:

- 1) традиционное общество (the traditional society);

- 2) период создания предпосылок для взлета (the preconditions for take-off);
- 3) взлет (the take-off);
- 4) движение к зрелости (the drive to maturity);
- 5) эпоха высокого массового потребления (the age of high mass consumption).

Критерием выделения стадий служили преимущественно технико-экономические характеристики: уровень развития техники, отраслевая структура хозяйства, доля производственного накопления в национальном доходе, структура потребления и т. д.

*Для первой стадии* «традиционного общества» характерно, что свыше 75 % трудоспособного населения занято производством продовольствия. Национальный доход используется главным образом непроизводительно. Это общество структурировано иерархически, политическая власть принадлежит земельным собственникам или центральному правительству.

*Вторая стадия* является переходной к взлету. В этот период осуществляются важные изменения в трех непромышленных сферах экономики: сельском хозяйстве, транспорте и внешней торговле.

*Третья стадия* – «взлет» – охватывает сравнительно небольшой промежуток времени: 20–30 лет. В это время растут темпы капиталовложений, заметно увеличивается выпуск продукции на душу населения, начинается быстрое внедрение новой техники в промышленность и сельское хозяйство. Развитие первоначально охватывает небольшую группу отраслей («лидирующее звено»), и лишь позднее распространяется на всю экономику в целом. Для того чтобы рост стал автоматическим, самоподдерживающимся, необходимо выполнение нескольких условий:

- 1) резкое увеличение доли производственных инвестиций в национальном доходе (с 5 до как минимум 10 %);
- 2) стремительное развитие одного или нескольких секторов промышленности;
- 3) политическая победа сторонников модернизации экономики над защитниками традиционного общества.

Возникновение очагов новой институциональной структуры должно обеспечить, по мысли У. Ростоу, распространение первоначального импульса роста на всю экономическую систему (путем мобилизации капитала из внутренних источников, реинвестиции прибылей и т. д.

*Четвертая стадия* – период «движения к зрелости» – характеризуется У. Ростоу как длительный этап технического прогресса. Автор считает началом этого периода для Великобритании – 1850 г., США – 1900 г., Германии – 1910 г., Франции – 1910 г., Канады – 1920 г., Швеции – 1930 г., Японии – 1940 г. России – 1950 г.

В этот период развивается процесс урбанизации, повышается доля квалифицированного труда, руководство промышленностью сосредоточивается в руках квалифицированных управляющих – менеджеров.

В период *пятой стадии* – «эпохи высокого массового потребления» – осуществляется сдвиг от предложения к спросу, от производства к потреблению. Этот период соответствовал состоянию американского общества 60-х гг.

В своей более поздней работе «Политика и стадии роста» (1971) У. Ростоу добавляет шестую стадию – «стадию поиска качества» жизни, когда на первый план выдвигается духовное развитие человека.

Р. Нурксе, Х. Лейбенстайн, А. Хиршман, Г. Зингер использовали концепцию «большого толчка» как синтез концепций «порочного круга нищеты» и «самоподдерживающегося роста» для обоснования условий модернизации стран третьего мира. В центре их исследований оказались проблемы первичной индустриализации, которые интерпретировались в духе неокейнсианства. Поэтому главное внимание уделялось роли автономных инвестиций, обусловленных экономической политикой государства, направленной на рост национального дохода.

Кейнсианство не было готово к решению этих проблем. Модель Кейнса рассматривала лишь депрессивную экономику в краткосрочном периоде. Необходимо было дополнить её и распространить на долгосрочный период. Попытка решения этой проблемы была предпринята Роем Харродом (1900–1978) в 1939 г. и Евси Домаром (1914–1997) в конце 40-х гг. Стратегической переменной, с помощью которой они «стремились управлять» экономическим ростом, были инвестиции. Технология производства в этой модели описывается функцией Леонтьева с постоянной предельной производительностью капитала при условии, что труд не является дефицитным ресурсом.

## **1.2. Неоклассические модели развития. Теория дуалистической экономики У. А. Льюиса**

Сторонники неоклассического направления предприняли попытку создать в противовес кейнсианским моделям экономического роста свою концепцию модернизации. Экономический рост в теориях кейнсианцев представляет собой изменение лишь технико-экономических параметров, не затрагивающее весь комплекс социально-экономических предпосылок. Он рассматривается прежде всего как количественное, а не качественное явление.

По мнению неоклассиков, главным условием экономического развития должна быть опора на внутренние ресурсы, а не на иностранную помощь, поэтому в реализации неоклассических идей модернизации заинтересованы и местные предприниматели, и национальные правительства. Предпринимателям выгоднее использовать дешевую рабочую силу при минимальных затратах такого редкого для освободившихся стран ресурса, как капитал, а государству нельзя при проведении политики в области занятости не считаться с последствиями демографического взрыва.

Как следствие кейнсианские теории роста, в центре внимания которых находилась проблема соотношения сбережений и инвестиций, должны были уступить первенство неоклассическим теориям, анализировавшим равновесие между накоплением капитала и ростом населения. По справедливому замечанию неоклассиков необходим учет дуализма слабо развитой экономики: двумя ее компонентами являются традиционный сельскохозяйственный и современный промышленный секторы. Профессор Принстонского университета Уильям Артур Льюис (1915–1991) считает, что его теория применима для тех государств, в которых «плотность населения высока, капитал дефицитен, а естественные ресурсы ограничены».

В отличие от кейнсианцев, опирающихся в своих теориях модернизации на государство, У. А. Льюис в центр концепции ставит фигуру предпринимателя. Фактически он конкретизирует на материале «третьего мира» идеи И. А. Шумпетера о предпринимателе как двигателе прогресса, новаторе производства. У Льюиса предприниматель – это главный носитель идей капиталистической рационализации. Ему присущи частная инициатива и (в соответствии с постулатами современной неоклассической доктрины) стремление к максимизации прибыли. Это означает, что для неоклассиков типичен

не макро-, а микроподход, т. е. подход с позиции фирмы. Анализ индивидуальных проектов осуществляется с точки зрения главного критерия – максимизации прибыли. Максимум прибыли предопределяет распределение инвестиций по различным областям, а они в свою очередь – темпы роста национальной экономики

Подход Льюиса заключается в том, чтобы показать, что для модернизации экономики необходим процесс перераспределения ресурсов из аграрного сектора в промышленный. При этом нужно решить две основные проблемы: во-первых, накопления (т. е. мобилизацию сбережений и превращения их в инвестиции), во-вторых, занятости (т.е. изъятия рабочей силы из трудоизбыточной сферы и перемещения ее в трудонедостаточную). Поэтому модернизация у У. А. Льюиса предстает, прежде всего, как способ перераспределения материальных и трудовых ресурсов, как обмен между секторами: сокращение менее производительного сектора и рост более производительного.

Развитие при таком подходе понимается, прежде всего, как преодоление дуализма между традиционной экономикой и современной, между доиндустриальной и индустриальной, между натуральной (бартерной) и рыночной.

### **1.3. Институциональные концепции становления рыночной экономики. Особенности методологии институциональных концепций экономического развития. Концепция «азиатской драмы» Г. Мюрдаля**

Сформировавшись на американской почве, институционализм вобрал в себя многие идеи немецкой «исторической школы», английских фабианцев, французской социологической традиции. Нельзя отрицать и влияние марксизма на институционализм.

Наибольшее воздействие на теории развития «третьего мира» оказали идеи М. Вебера (1864–1920), связавшие генезис рыночного хозяйства со спецификой европейской цивилизации, с уникальностью протестантской ментальности, остро поставившие вопрос о традиционализме жизни на Востоке, о невозможности в связи с этим быстрой капиталистической модернизации.

Проведенная М. Вебером классификация основных («идеальных») типов правления показала, что они покоятся на разных основаниях: рационально-легальный – на законодательно оформленном рациональном праве, традиционный – на исторически

сложившихся нормах, харизматический – на преданности личности лидера, вере в его уникальные способности: геройство, силу духа и ораторский талант. Анализ этих трех «идеальных» типов господства раскрыл не только их принципиальные различия, но и обосновал необходимость более адекватного цивилизационного подхода к третьему миру, чем это было в дуалистических моделях, упрощенно противопоставлявших традиционное современному.

Дальнейшее развитие цивилизационный подход получил в работах выдающегося английского историка и социолога Арнольда Джозефа Тойнби (1898–1975), который свыше 30 лет преподавал курс международной истории в Лондонской школе экономики. Движущей силой развития цивилизации А. Тойнби считает творческое меньшинство, способное увлечь общество в новом направлении.

Упадок цивилизации Тойнби связывает с недостатком созидательной силы у творческого меньшинства и, вследствие этого, прекращением преданности и подражания ему со стороны исторического большинства. Это приводит к утрате обществом бывшего социального единства. Наступает дезинтеграция. Общество распадается на три части: 1) господствующее меньшинство, создающее универсальное государство; 2) внутренний пролетариат, взгляды которого отражаются в универсальной религии и церкви (толстовство, гандизм, христианство американских негров и т.д.); 3) внешний пролетариат, оформляющийся в варварские военные банды. Вторая и третья группы объединяют, по мнению А. Тойнби, слои, живущие в обществе, но ему не принадлежащие. Эти силы в конечном счете разрушают старую цивилизацию и одновременно подготавливают предпосылки для возникновения новой цивилизации.

В центре внимания оказываются не слабая покупательная способность и неэффективный потребительский спрос, ни низкий уровень сбережений и инвестиций, а значение ценностей, проблемы отчуждения, традиции и культуры.

Наибольшее влияние на социально-экономическую мысль развивающихся стран оказали работы крупного шведского ученого, почетного профессора Стокгольмского университета, эксперта ООН Гуннара Мюрдаля (1898–1987).

В 1968 г. в Нью-Йорке вышла его трехтомная монография «Азиатская драма. Исследования бедности народов», подготовленная им по заданию американского Фонда XX века. Подзаголовок работы явно свидетельствует о скрытой полемике с А. Смитом. Исследование

начинается с резкой критики западного подхода к анализу «третьего мира». Его методологическая несостоятельность заключается в том, что он пытается перенести реалии развитого общества в общество слаборазвитое. На практике это выливается в создание анклавной экономики – узкого сектора европеизированной промышленности, больше связанной с внешним, чем с внутренним рынком. Обеспечить капиталовложения в приоритетные отрасли оказалось гораздо проще, чем осуществить глубокие и всеобъемлющие преобразования экономики в целом.

Г. Мюрдаль подробно останавливается на распространении идеологии планирования. Государство в «третьем мире» выступает как решающий фактор общественной эволюции. Если в Европе экономическое развитие никогда не возводилось в ранг государственной политики, то в Азии каждый успех в экономике изображается как результат успешного планирования.

Главная причина слаборазвитости заключается не в недостатке иностранного капитала, а в недоиспользовании трудовых ресурсов. Люди, не заинтересованные в своем труде, работают, считает Г. Мюрдаль, плохо и мало, в большинстве стран не преодолено презрительное отношение к простому физическому труду. И в этом повинна прежде всего система традиционных «азиатских ценностей».

Под влиянием книги Мюрдаля была подготовлена стратегия удовлетворения основных потребностей, рекомендованная экспертами ООН освободившимся странам, а её автор (вместе с Фридрихом фон Хайеком) был в 1974 г. удостоен Нобелевской премии за анализ взаимозависимости экономических, социальных и структурных явлений.

Развитие, с точки зрения Г. Мюрдаля, понимается как повышение степени удовлетворения основных потребностей всех членов общества. Под влиянием институционалистов был разработан индекс развития человека ООН (Human Development Index).

## **Тема 2. Экономический рост**

- 2.1. Измерение экономического роста.
- 2.2. Современный экономический рост.
- 2.3. Институциональные структуры, способствующие росту.
- 2.4. Ингредиенты роста.
- 2.5. Анализ производственных возможностей.

- 2.6. Факторы роста производительности труда.  
 2.7. Доводы «за» и «против» экономического роста.

**Ключевые понятия:** экономический рост, реальный ВВП на душу населения, правило 70, современный экономический рост, неравномерность экономического роста, факторы предложения, фактор спроса, производительность труда, человеческий капитал, эффект масштаба.

### 2.1. Измерение экономического роста

Экономисты определяют и измеряют экономический рост как:

- увеличение реального ВВП, происходящее в течение определенного периода времени;
- увеличение реального ВВП на душу населения, происходящее в течение определенного периода времени.

При любом определении экономический рост рассчитывается как процентная ставка роста за квартал (трехмесячный период) или за год.

Рост является широко распространенной экономической целью. Увеличение общего объема производства по отношению к населению приводит к росту реальной заработной платы и доходов и, следовательно, повышению уровня жизни. Растущая экономика может осуществлять новые программы по борьбе с бедностью, развитию искусства и защите окружающей среды. Рост уменьшает бремя дефицита. Растущая экономика, в отличие от статичной, может потреблять больше сегодня и увеличивать свои возможности для производства в будущем.

Почему экономисты уделяют так много внимания даже небольшим изменениям в темпах экономического роста? Потому что эти изменения действительно имеют значение! Математическое приближение, называемое **правилом 70**, говорит о том, что можно найти количество лет, которое потребуется для того, чтобы некоторая мера удвоилась.

$$\frac{70}{\text{годовая процентная ставка}} \quad (2.1)$$

Например, ежегодный прирост в 3 % удвоит реальный ВВП приблизительно за 23 (= 70 : 3) года. Рост на 8 % в год удвоит реальный ВВП приблизительно за 9 (= 70 : 8) лет.

Правило 70 приемлемо в целом. Например, правило 70 работает для подсчета того, сколько времени потребуется для удвоения уровня цен или сберегательного счета при различных процентных ставках инфляции или процента.

## **2.2. Современный экономический рост**

Мы живем в эпоху новых изобретений, а новые технологии способствуют постоянному экономическому росту и постоянному повышению уровня жизни. Но так было не всегда. Устойчивый экономический рост – исторически недавнее явление, которое началось с промышленной революции конца 1700-х гг.

До промышленной революции уровень жизни в основном оставался неизменным в течение длительных периодов времени, так что, например, греческие крестьяне, жившие в 300 году до нашей эры, имели примерно тот же материальный уровень жизни, что и греческие крестьяне, жившие в 1500 году нашей эры. Экономические историки датируют начало промышленной революции 1776 годом, когда шотландский изобретатель Джеймс Уотт усовершенствовал паровую машину.

Новые промышленные фабрики стали впервые выпускать товары массового производства. Продукция заводов и фабрик могла быть продана удаленным потребителям по низким ценам. Результатом стало увеличение торговли на большие расстояния и значительное переселение населения из сельской местности в города. Позднее паровая энергия будет заменена на электрическую, и за паровой машиной последует еще много изобретений.

В наше время люди постоянно сталкиваются с новыми технологиями, новыми продуктами и новыми услугами. Более того, современный экономический рост повлиял на культурное, социальное и политическое положение людей. С культурной точки зрения, огромный рост благосостояния и уровня жизни позволил обычным людям впервые в истории иметь значительное время для проведения досуга и занятий искусством. В социальном плане страны отменили феодализм, ввели всеобщее государственное образование и отменили кастовые социальные нормы. Политически, страны стали двигаться к демократии, форме правления, которая была чрезвычайно редкой до начала промышленной революции. Кроме того, средняя продолжительность жизни человека увеличилась более чем вдвое, поэтому впервые в мировой истории средний человек смог ожидать, что он доживет до старости.

Эти и другие изменения говорят о революционной силе экономического роста и побуждают экономистов обсуждать причины экономического роста. Кроме того, их желание связано с проблемой неравномерного экономического роста во всем мире.

Огромное расхождение в уровне жизни вызвано тем, что разные страны начали современный экономический рост в разное время. Начавшись в Великобритании, современный экономический рост распространялся во Францию, Германию и другие части Западной Европы в начале 1800-х гг., Соединенные Штаты, Канаду и Австралию к середине 1800-х гг., Японию – в 1870-х гг., Азию, Центральную и Южную Америку – в 1900-х гг., Африку – последние несколько десятилетий.

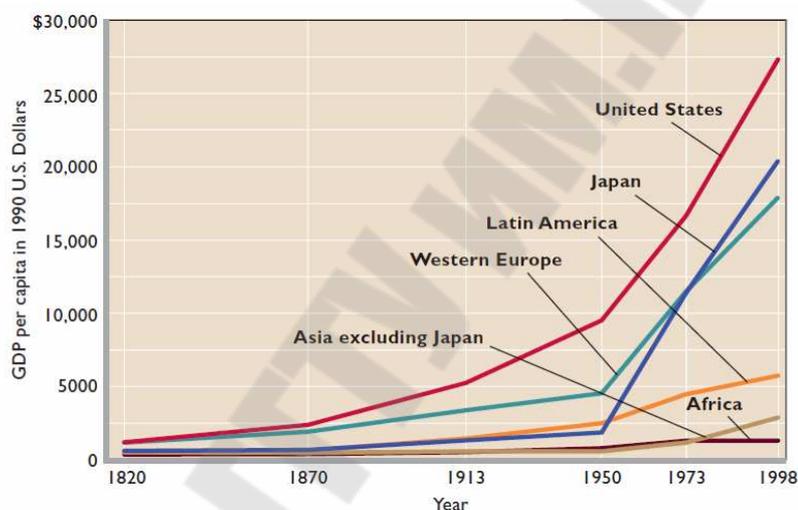


Рис. 2.1. Неравномерность экономического роста

Источник: Angus Maddison, *The World Economy: A Millennial Perspective*, (Paris: OECD, 2001). – P. 264.

Уровни доходов во всем мире были очень похожи в 1820 г. Но теперь они сильно различаются. Поскольку Западная Европа и Соединенные Штаты начали испытывать современный экономический рост раньше, чем другие регионы, они оказались значительно богаче, чем другие регионы. Например, ВВП на душу населения в Соединенных Штатах в 2018 г. составил 53500 долларов, а в Африке – только 1720 долларов. Таким образом, поскольку современный экономический рост в Соединенных Штатах происходил почти два столетия по сравнению с несколькими десятилетиями в Африке, средний уровень жизни в Соединенных Штатах в 2018 г. был почти в 30 раз выше, чем в Африке.

Страны, которые начали современный экономический рост совсем недавно, не должны быть постоянно беднее тех стран, которые начали современный экономический рост раньше. Люди могут внедрять технологии быстрее, чем изобретать.

Самые богатые страны сегодня достигли этого статуса, потому что у них самые передовые технологии. Но они должны изобретать новые технологии, чтобы стать еще богаче. Поскольку изобретение новых технологий является медленным и дорогостоящим, реальный ВВП на душу населения в самых богатых странах-лидерах обычно растет в среднем на 2–3 % в год. В отличие от этого, более бедные страны могут расти гораздо быстрее, потому что они могут просто перенимать существующие технологии из богатых стран-лидеров. Например, сегодня во многих местах Африки люди пользуются мобильными телефонами и никогда не пользуются стационарными телефонами. Они напрямую переходят на самые современные, самые высокопроизводительные технологии. В результате бедные страны могут испытывать чрезвычайно быстрое повышение уровня жизни.

Таблица 2.1

**Рост ВВП на душу населения: мир и основные регионы, 1500–2001 гг.  
(среднегодовые темпы роста)**

	1500–1820	1820–1870	1870–1913	1913–1950	1950–1973	1973–2001
Западная Европа	0.14	0.98	1.33	0.76	4.05	1.88
Канада, США, Австралия и Новая Зеландия	0.34	1.41	1.81	1.56	2.45	1.84
Япония	0.09	0.19	1.48	0.88	8.06	1.84
<b>Запад</b>	<b>0.14</b>	<b>1.06</b>	<b>1.57</b>	<b>1.17</b>	<b>3.72</b>	<b>1.95</b>
Азия (исключая Японию)	0.00	–0.10	0.42	–0.10	2.91	3.55
Латинская Америка	0.16	–0.03	1.82	1.43	2.58	0.91
Восточная Европа и СССР	0.10	0.63	1.18	1.40	3.49	–0.05
Африка	0.00	0.35	0.57	0.92	2.00	0.19
<b>Остальные</b>	<b>0.02</b>	<b>0.06</b>	<b>0.82</b>	<b>0.65</b>	<b>2.83</b>	<b>1.75</b>
<b>Мир</b>	<b>0.05</b>	<b>0.54</b>	<b>1.30</b>	<b>0.88</b>	<b>2.92</b>	<b>1.41</b>

*Источник:* Maddison, Angus, Measuring and Interpreting World Economic Performance 1500–2001. Review of Income and Wealth, Vol. 51, pp. 1–35, March 2005. Available at SSRN: <https://ssrn.com/abstract=679133>.

В табл. 2.1 показано, как темпы роста стран-лидеров ограничены темпами технического прогресса, а также то, как некоторым странам удалось наверстать упущенное благодаря внедрению более совершенных технологий и быстрому росту.

### **2.3. Институциональные структуры, способствующие росту**

Экономисты различают несколько институциональных структур, которые способствуют и поддерживают современный экономический рост. Некоторые структуры увеличивают сбережения и инвестиции, необходимые для финансирования инфраструктуры современной экономики. Другие институциональные структуры способствуют развитию новых технологий. Эти стимулирующие рост институциональные структуры включают в себя:

- **Сильные права собственности.** Люди не будут инвестировать, если они понимают, что кто-либо может присвоить их инвестиции или ожидаемую прибыль.

- **Патенты и авторские права.** До того как патенты и авторские права были впервые использованы, изобретатели и авторы обычно видели, как их идеи были украдены, прежде чем они могли извлечь из них прибыль. Патенты и авторские права дают сильный финансовый стимул изобретать и создавать.

- **Эффективные финансовые институты.** Банки, а также рынки акций и облигаций необходимы для направления сбережений, генерируемых домохозяйствами, в бизнес.

- **Грамотность и широкое образование.** Без высокообразованных изобретателей новые технологии не развиваются. Без высокообразованной рабочей силы невозможно внедрить эти технологии и использовать их продуктивно.

- **Свободная торговля.** Свободная торговля способствует тому, чтобы страны могли специализироваться и производить наиболее эффективно. Свободная торговля способствует быстрому распространению новых идей и инноваций.

- **Конкурентная рыночная система.** В рыночной системе цены и прибыль служат сигналами, которые говорят фирмам, что и для кого производить. Фирмы имеют право производить то, что, по их мнению, потребуют потребители.

Существуют и другие трудноизмеримые факторы, которые также влияют на способность страны к экономическому росту:

- 1) общая социально-культурно-политическая среда;

2) стабильная политическая система, характеризующаяся демократическими принципами, внутренним порядком, правом собственности;

3) социальная философия нации для создания богатства в качестве достижимой и желаемой цели;

4) позитивное отношение к работе и риску.

## **2.4. Ингредиенты роста**

### **✓ Факторы предложения**

Четыре компонента экономического роста связаны с физической способностью экономики к расширению:

- увеличение количества и качества природных ресурсов;
- увеличение количества и качества человеческих ресурсов;
- увеличение предложения (или запаса) средств производства;
- улучшение в технологии.

Эти факторы предложения – изменения в физических и технических факторах производства – позволяют экономике расширять свой потенциальный ВВП.

### **✓ Фактор спроса**

Пятым компонентом экономического роста является фактор спроса: для достижения более высокого уровня производства домашние хозяйства, предприятия и правительство должны закупать растущие объемы производства товаров и услуг в экономике.

### **✓ Фактор эффективности**

Шестым ингредиентом экономического роста является фактор эффективности: экономика должна использовать свои ресурсы наименее дорогостоящим образом (производственная эффективность) для производства определенного ассортимента товаров и услуг, который максимизирует благосостояние людей (эффективность распределения ресурсов).

Факторы спроса, предложения и эффективности экономического роста взаимосвязаны. Безработица, вызванная недостаточными общими расходами (фактор спроса), может снизить скорость накопления нового капитала (фактор предложения) и задержать расходы на исследования (также фактор предложения). И наоборот, низкие расходы на инвестиции (фактор предложения) могут привести к недостаточным расходам (фактор спроса) и безработице. Неэффективность использования ресурсов (фактор эффективности) может привести к повышению стоимости товаров и услуг и, следовательно, снижению

прибыли, может замедлить инновации и снизить накопление капитала (факторы предложения).

Экономический рост – это динамичный процесс, в котором взаимодействуют факторы спроса, предложения и эффективности.

## 2.5. Анализ производственных возможностей

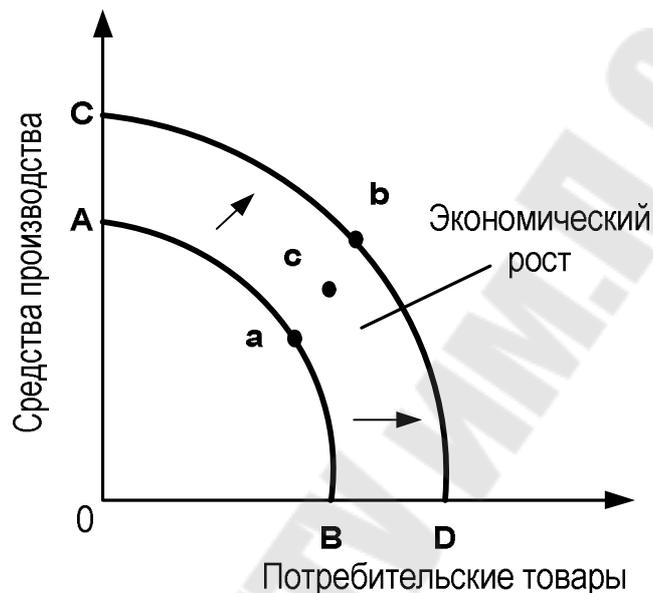


Рис. 2.2. Экономический рост и кривая производственных возможностей

Экономический рост стал возможен благодаря четырем факторам предложения, которые смещают кривую производственных возможностей наружу, от АВ до CD. Экономический рост реализуется, когда фактор спроса и фактор эффективности перемещают экономику из пункта *a* в пункт *b*. Кривая производственных возможностей указывает на различные максимальные комбинации товаров, которые экономика может производить с фиксированным количеством и качеством природных, человеческих и капитальных ресурсов и запасом технологических знаний.

Улучшение любого из факторов предложения будет выталкивать кривую производственных возможностей наружу, от АВ до CD. Увеличение общих расходов необходимо, чтобы переместить экономику из точки, подобной «*a*» на кривой АВ, в любую из точек на более высокой кривой CD. Фактор эффективности вызывает наименее затратное производство и оптимальное расположение ресурсов на CD.

Обсуждение экономического роста сосредоточено, прежде всего, на факторах предложения. Общество может увеличить реальный объем производства и доходы двумя основными способами:

- увеличивая затраты ресурсов;
- повышая производительность этих ресурсов.

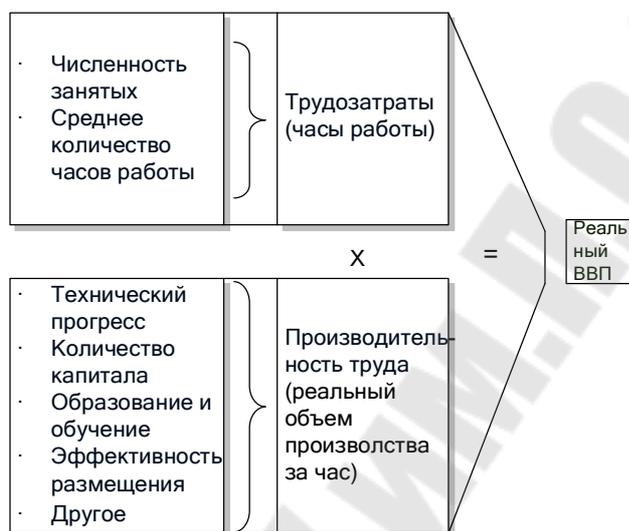


Рис. 2.3. Факторы предложения реального выпуска

Реальный ВВП рассматривается как количество затрат труда (часы работы), умноженное на производительность труда (реальный объем производства за час работы):

$$\text{Реальный ВВП} = \text{часы работы} \times \text{производительность труда.} \quad (2.1)$$

Часы трудозатрат зависят от:

- 1) численности рабочей силы;
- 2) продолжительности средней рабочей недели.

Численность рабочей силы зависит от:

- ✓ численности населения трудоспособного возраста;
- ✓ уровня участия в рабочей силе – доля населения трудоспособного возраста, фактически находящегося в составе рабочей силы.

Продолжительность средней рабочей недели определяется юридическими и институциональными соображениями и коллективными соглашениями между профсоюзами и работодателями.

Производительность труда в основном определяется техническим прогрессом. Производительность труда повышается при улучшении образования и мотивации работников; когда производство

лучше организовано и управляется; и когда рабочая сила перераспределяется из менее эффективных отраслей в более эффективные отрасли.

## **2.6. Факторы роста производительности труда**

Учет экономического роста группирует факторы на две основные категории: увеличивающие часы работы, увеличивающие производительность труда.

Рост производительности труда более важен для экономического роста. Есть **пять факторов**, которые вместе объясняют изменения в темпах роста производительности:

- ✓ технологический прогресс;
- ✓ сумма капитала, с которой должен работать каждый работник;
- ✓ образование и обучение;
- ✓ экономия от масштаба;
- ✓ распределение ресурсов.

### **• Технологический прогресс**

Наибольший вклад в рост производительности вносит технологический прогресс, на который приходится около 40 % роста производительности.

Технологический прогресс включает в себя не только инновационное производство, но и новый менеджмент и новые формы организации бизнеса, которые улучшают процесс производства. Технологический прогресс и инвестиции тесно связаны, так как технологический прогресс обычно способствует инвестициям в новые машины и оборудование.

Как заявил экономист Пол Ромер: «Человеческая история учит нас, что экономический рост проистекает из лучших рецептов, а не только из большего количества приготовления пищи». Совсем недавно произошел технологический прогресс в области компьютеров, фотографии, связи и Интернета, медицины и биотехнологии.

### **• Количество капитала**

Увеличение капитала объясняет примерно 30 % роста производительности. Увеличение числа оборудования делает работников более продуктивными. Хотя некоторый капитал заменяет труд, большая часть капитала дополняет труд, делает труд более производительным.

Ключевым определяющим фактором производительности труда является **количество средств производства, приходящееся на одного**

**работника.** Например, количество основного оборудования, имеющегося на одного работника в США, со временем значительно увеличилось. В 2006 г. это составляло около 97 140 долларов на одного работника.

Государственные инвестиции в инфраструктуру (автомагистрали и мосты, системы общественного транспорта, очистные сооружения, системы водоснабжения, аэропорты, учебные заведения и т.д.) также выросли за эти годы. Этот государственный капитал дополняет частный капитал. Одним из примеров является огромный рост частного капитала, связанного с системами связи за последние годы.

- **Образование и обучение**

Образование и обучение вносят вклад в **человеческий капитал** работника – знания и навыки, которые делают работника продуктивным.

Инвестиции в человеческий капитал включают не только формальное образование, но и обучение на рабочем месте.

По оценкам, 15 % роста производительности связано с инвестициями в образование и навыки людей.

Одним из показателей качества труда нации является уровень образования. Очевидно, что больше людей получают больше образования, чем когда-либо прежде. Но многие наблюдатели считают, что качество образования снизилось. Например, студенты плохо выполняют математические тесты. И университеты производят меньше инженеров и ученых. В Беларуси студенты часто получают формальное высшее образование

- **Экономия от масштаба и распределения ресурсов**

Экономия на масштабе и улучшенное распределение ресурсов – вместе объясняют около 15 % роста производительности.

Сокращение себестоимости продукции на единицу продукции в результате повышения уровня выпускаемой продукции называется **эффектом масштаба**.

Фирмы увеличивают уровень производства и тем самым достигают производственных преимуществ, связанных с большими размерами. Потому что они могут использовать более крупное, более производительное оборудование и использовать методы производства и доставки, которые повышают производительность. Они также лучше способны разрабатывать новые продукты и методы производства.

Например, крупные фармацевтические фирмы значительно сокращают среднее количество труда (исследователей, произво-

дственных рабочих), необходимого для производства каждой таблетки, так как они увеличивают количество производимых таблеток.

**Улучшение распределения ресурсов** означает, что работники перешли от низко-производительной занятости к высокопродуктивной занятости. Исторически многие работники перешли от сельского хозяйства, где производительность труда низкая, к промышленному производству, где оно довольно высоко. В последнее время рабочая сила переместилась из некоторых отраслей промышленности в отрасли с более высокой производительностью, такие как компьютерное программное обеспечение, бизнес-консалтинг и фармацевтика. Результатом стало повышение общей производительности труда и реального ВВП.

### **2.7. Доводы «за» и «против» экономического роста**

Экономисты обычно считают само собой разумеющимся, что экономический рост является желательным и устойчивым.

Но не все с этим согласны. По мнению противников экономического роста, он приводит к загрязнению, глобальному потеплению и другим экологическим проблемам. Чем быстрее мы растем и чем выше наш уровень жизни, тем больше отходов должна поглощать окружающая среда. Существует мало убедительных фактов, что экономический рост решил социологические проблемы, такие как бедность, бездомность и дискриминация.

Экономики с высокими темпами роста – это страны с высоким уровнем стресса, которые могут ухудшить наше физическое и психическое здоровье.

Критики высоких темпов роста сомневаются в их устойчивости. Планета Земля имеет ограниченное количество природных ресурсов, и они потребляются с угрожающей скоростью. С этой точки зрения более медленный экономический рост, который является экологически устойчивым, предпочтительнее более быстрого роста.

Основная защита роста заключается в том, что это путь к большему материальному благосостоянию и более высоким уровням жизни, которые желает подавляющее большинство людей.

Рост производства и доходов позволяет людям приобретать больше образования, путешествий, медицинской помощи, услуг и более широкого ассортимента товаров. Экономический рост может быть единственным реальным способом сокращения бедности. Новое оборудование обычно менее опасно, чем оборудование, которое оно заменяет.

Увеличение экономического роста не обязательно означает увеличение загрязнения. Решение проблемы загрязнения окружающей среды включает в себя нормативное законодательство, специальные налоги или рыночные стимулы для устранения неправильного использования окружающей среды. Высокий уровень жизни, обеспечиваемый ростом, дает нам больше времени для размышлений.

На вопрос об устойчивости экономического роста так же нет однозначного ответа. Сторонники экономического роста утверждают, что если бы мы истощали природные ресурсы быстрее, чем их обнаруживали, мы бы увидели рост цен на эти ресурсы. Это не относится к большинству природных ресурсов; на самом деле цены на большинство из них снизились. И если один природный ресурс становится слишком дорогим, его заменят другим. Более того, экономический рост связан с применением человеческих знаний и информации, а не природных ресурсов. С этой точки зрения экономический рост ограничен только человеческим воображением.

### **Тема 3. Основные макроэкономические показатели**

- 3.1. Валовой внутренний продукт: понятие, свойства.
- 3.2. Методы исчисления ВВП.
- 3.3. Другие показатели национальных счетов.
- 3.4. Номинальный ВВП и реальный ВВП.
- 3.5. Недостатки ВВП.

**Ключевые понятия:** валовой внутренний продукт (ВВП), промежуточные товары, конечные товары, добавленная стоимость, расходы на личное потребление, валовые частные внутренние инвестиции, чистые частные внутренние инвестиции, государственные закупки, чистый экспорт, налоги на производство и импорт, национальный доход, потребление основного капитала, чистый внутренний продукт, личный доход, располагаемый доход, номинальный ВВП, реальный ВВП, индекс цен.

#### **3.1. Валовой внутренний продукт: понятие, свойства**

Основным показателем эффективности экономики является ее годовой общий объем производства товаров и услуг или, как его еще называют, *совокупный объем производства*. Существует несколько способов измерения совокупного объема производства.

**Валовой внутренний продукт (ВВП)** определяет совокупный выпуск как стоимость всех конечных товаров и услуг, произведенных в пределах границ данной страны в течение определенного периода времени, обычно года.

✓ **ВВП – это денежная мера**

ВВП измеряет рыночную стоимость годовой продукции. Мы можем сравнивать различные товары и услуги, произведенные в разные годы, благодаря их относительной ценности или выражению в деньгах.

Если экономика производит три дивана и два компьютера в первом году и два дивана и три компьютера во втором, в каком году будет больше выпуск? Мы не можем ответить на этот вопрос, пока не прикрепим ценник к каждому из двух продуктов. Это указывает на то, как общество оценивает их относительную ценность.

Таблица 3.1

**Сравнение разнородных результатов с использованием денежной оценки (гипотетические данные)**

Год	Годовой объем производства	Рыночная стоимость
1	3 дивана и 2 компьютера	3 по \$500 + 2 по \$2000 = \$5500
2	2 дивана и 3 компьютера	2 по \$500 + 3 по \$2000 = \$7000

Можно сделать вывод, что годовой выпуск больше во втором году, чем, в первом потому, что общество оценивает более высокие результаты второго года, *общество готово платить больше* за комбинацию товаров, произведенных во втором году, чем товаров, произведенных в первом.

✓ **ВВП избегает многократного подсчета**

Все товары и услуги, произведенные в любой данный год, должны учитываться один раз.

Поскольку большинство продуктов проходит ряд этапов производства до выхода на рынок, некоторые их компоненты покупаются и продаются много раз. Чтобы не учитывать эти компоненты каждый раз, ВВП включает только рыночную стоимость конечных товаров и полностью игнорирует промежуточные товары.

**Конечные товары** – это потребительские товары, средства производства и услуги, которые приобретаются их конечными пользователями, а не для перепродажи или дальнейшей обработки или производства.

**Промежуточные товары** – это товары и услуги, которые приобретаются для перепродажи или для дальнейшей обработки или производства.

Таблица 3.2

**Добавленная стоимость в производственном процессе  
(гипотетические данные)**

Стадия производства	Продажная стоимость материалов или продукта	Добавленная стоимость
Фирма А, овечье ранчо	\$0 \$120	\$120(= \$120-\$40)
Фирма В, производитель шерсти	\$180	\$60(= \$180-\$120)
Фирма С, производитель костюма	\$220	\$40(= \$220-\$180)
Фирма D, оптовая торговля	\$270	\$50(= \$270-\$220)
Фирма Е, розничная торговля	\$350	\$80(= \$350-\$270)
Общая стоимость продаж	<b>\$1140</b>	
Добавленная стоимость (общий доход)		<b>\$350</b>

Предположим, что существует пять этапов производства шерстяного костюма.

1. Фирма А, овечье ранчо, продает шерсть стоимостью \$120 фирме В, переработчику шерсти. Фирма А выплачивает \$120 в виде заработной платы, арендной платы, процентов и прибыли.

2. Фирма В обрабатывает шерсть и продает ее фирме С, производителю костюма, за \$180. Она платит фирме А \$120 за шерсть и использует оставшиеся \$60 для выплаты заработной платы, арендной платы, процентов и прибыли за ресурсы, используемые при переработке шерсти.

И так далее.

3. Наконец, костюм куплен потребителем за \$350.

Чтобы избежать многократного учета, бухгалтеры стараются рассчитать только добавленную стоимость каждой фирмы.

**Добавленная стоимость** – это рыночная стоимость продукции фирмы за вычетом стоимости вклада (ресурсов), которые фирма купила у других.

Столбец 3 табл. 3.2 показывает, что добавленная стоимость фирмы В составляет \$60, разницу между стоимостью производства в \$180 и стоимостью в \$120, которую она заплатила за ресурсы фирмы А.

Мы находим общую стоимость костюма, добавляя все добавленные пятью фирмами стоимости.

Аналогично, путем расчета добавленной стоимости ко всем товарам и услугам произведенный всеми фирмами в экономике, мы можем найти рыночную стоимость общего объема производства экономики – ее ВВП.

### ✓ ВВП исключает непроеизводственные операции

Многие непроеизводственные операции, которые происходят каждый год, должны быть исключены из ВВП, потому что они не имеют ничего общего с производством конечных товаров.

**Нпроеизводственные операции** бывают двух основных типов:

- чисто финансовые операции;
- продажи из вторых рук.

Чисто финансовые операции включают в себя следующее:

- Государственные трансферты.

Существуют выплаты по социальному обеспечению (пенсионные пособия), социальные выплаты (выплаты, гарантирующие уровень жизни; минимальная заработная плата), выплаты ветеранам, которые правительство выплачивает отдельным домохозяйствам. Основной характеристикой государственных трансфертных платежей является то, что получатели ничего не вносят в текущее производство. Таким образом, включить их в ВВП было бы завышением производства в этом году.

- Частные трансферты.

Например, деньги, которые родители дают детям, или денежные подарки. Это просто перевод средств от одного частного лица другому.

- Сделки с ценными бумагами.

Покупка и продажа акций и облигаций - это просто обмен бумажками, которые также исключены из ВВП. Там сделки не влияют на текущее производство.

- Продажи поддержанных товаров.

Продажи из вторых рук ничего не дают для текущего производства и по этой причине исключаются из ВВП.

## 3.2. Методы исчисления ВВП

Как мы можем измерить рыночную стоимость костюма?

1. Один из способов – узнать, сколько за это заплатил конечный пользователь. Это скажет нам рыночную стоимость конечного продукта.

2. Другим способом мы можем сложить все доходы в виде заработной платы, аренды, процентов и прибыли, которые были получены при изготовлении костюма.

Если на изготовление костюма тратится 350 долларов, то 350 долларов – это общий доход от его производства.

Существует два основных подхода к измерению ВВП:

1. Мы можем определить ВВП, суммируя все расходы на продукцию.

2. Мы можем определить ВВП, сложив все компоненты дохода от производства этой продукции.

Расходы домохозяйств на потребление <b>плюс</b>	ВВП	Зарплаты <b>плюс</b>
Инвестиционные расходы предприятий <b>плюс</b>		Арендные платы <b>плюс</b>
Государственные закупки товаров <b>плюс</b>		Проценты <b>плюс</b>
Расходы иностранцев		Прибыли <b>плюс</b>
		Статистические корректировки

Рис. 3.1. Методы исчисления ВВП

Чтобы определить ВВП, используя **метод расходов**, мы складываем все расходы на конечные товары и услуги, которые имели место в течение года.

➤ **Расходы на потребление домашних хозяйств:**

✓ товары длительного пользования (автомобили, холодильники, компьютеры);

✓ товары недлительного пользования (хлеб, молоко, карандаши, зубная паста);

✓ потребительские расходы на услуги (юристов, врачей, механиков, парикмахеров).

Экономисты используют символ **С** для обозначения этого компонента ВВП.

➤ **Инвестиционные расходы предприятий:**

- ✓ окончательные закупки машин, оборудования и инструментов предприятиями;
- ✓ строительство (жилищное строительство, строительство новых заводов, складов и магазинов);
- ✓ изменения в запасах (увеличение запасов - это инвестиции, потому что это эффект «неиспользованного объема производства»).

Вся новая продукция, которая не потребляется, по определению является **капиталом**.

Инвестиции не включают в себя:

- ✓ передачу бумажных активов (акции, облигации);
- ✓ перепродажу материальных ценностей (дома, украшения, лодки).

Простая передача (продажа) требований на средства производства не создает нового капитала.

**Валовые частные внутренние инвестиции** включают инвестиции в восстановительный капитал и инвестиции в добавочный капитал. **Чистые частные внутренние инвестиции** включают только инвестиции в добавленный капитал. Сумма капитала, использованного в течение года, называется **амортизацией**.

$$\text{Чистые инвестиции} = \text{валовые инвестиции} - \text{амортизация.} \quad (3.1)$$

Экономисты используют символ **I** для обозначения этого компонента ВВП. Они добавляют индекс **g** или индекс **n** ( $I_g$  – валовые частные внутренние инвестиции;  $I_n$  – чистые частные внутренние инвестиции).

$$I_n = I_g - \text{амортизация.} \quad (3.2)$$

➤ **Государственные закупки товаров и услуг:**

- ✓ расходы на товары и услуги, которые правительство потребляет при предоставлении государственных услуг;
- ✓ расходы на общественный капитал, такой как школы и автомагистрали, которые имеют длительный срок службы.

Государственные расходы не включают государственные трансферты.

Экономисты используют символ **G** для обозначения этого компонента ВВП.

➤ **Расходы иностранцев.** Иностранные расходы на экспорт должны быть включены в ВВП (символ **X**). Но некоторые расходы относятся к импорту – товарам и услугам, произведенным за

пределами данной страны (символ **M**). Если мы учитываем в ВВП только товары и услуги внутри страны, мы должны вычесть расходы, которые идут на импорт.

Полная формула для расчета валового внутреннего продукта:

$$GDP = C + I_g + G + X - M. \quad (3.3)$$

Экономисты упрощают формулу для ВВП, обозначая **чистый экспорт** (символ **Xn**) равным экспорту за вычетом импорта:

$$\text{Net exports}(X_n) = \text{exports}(X) - \text{imports}(M). \quad (3.4)$$

Используя определение чистого экспорта, формула для ВВП упрощается:

$$GPD = C + I_g + G + X_n. \quad (3.5)$$

Чтобы определить ВВП, используя **метод доходов**, мы складываем все доходы, полученные от реализации конечных товаров и услуг, которые имели место в течение года.

➤ **Зарплаты:**

- ✓ заработная плата и выплаты наемным работникам;
- ✓ надбавки к заработной плате (выплаты в социальное страхование, в частную пенсию, здравоохранение, фонды социального обеспечения).

Наибольшая доля национального дохода выплачивается бизнесом и государством своим работникам в качестве заработной платы.

➤ **Арендная плата:**

- ✓ ежемесячные выплаты арендаторов арендодателям;
- ✓ лизинговые платежи корпораций за использование офисных площадей.

Арендная плата состоит из дохода, получаемого домохозяйствами и предприятиями, которые поставляют имущественные ресурсы.

Цифра, используемая в национальных счетах, представляет собой **чистую арендную плату** – валовой доход от аренды за вычетом износа арендуемой недвижимости.

➤ **Проценты:**

- ✓ деньги, выплачиваемые частным бизнесом поставщикам кредитов, использованных для покупки капитала;

- ✓ проценты домохозяйств, получаемые по сберегательным депозитам;
  - ✓ проценты по депозитным сертификатам;
  - ✓ проценты по корпоративным облигациям.
- «Прибыль» разбита на два счета:
- ✓ доход собственника, который состоит из дохода единоличного владения, партнерства и других некорпоративных предприятий;
  - ✓ корпоративная прибыль.

#### ➤ **Прибыль**

Корпоративная прибыль делится на три категории:

- ✓ **Подходный налог с предприятий.** Эти налоги взимаются с прибыли корпораций. Они поступают на счета правительства.
- ✓ **Дивиденды.** Это часть прибыли после уплаты налогов, которую корпорации выплачивают или распределяют между акционерами. Эти доходы поступают в домашние хозяйства.
- ✓ **Нераспределенная корпоративная прибыль.** Любая прибыль после уплаты налогов, которая не распределяется между акционерами, сохраняется. Корпорации инвестируют это позже в новые заводы и оборудование. Нераспределенная корпоративная прибыль является сохраненным доходом.

#### ➤ **Статистические корректировки**

Статистическое расхождение в учете национального дохода происходит часто из-за неполной информации. Это пятый компонент в методе исчисления ВВП по доходам.

Указанный метод также учитывает две составляющие, которые не являются доходами: **косвенные налоги** и **амортизационные отчисления**. Косвенные налоги, которые включаются в цену товаров, являются государственным доходом от налогов на производство и импорт. Амортизационные отчисления – это элемент себестоимости продукции, который включается в валовую стоимость продукции. Это не увеличивает чей-либо доход, потому не учитывается в национальном доходе, но учитывается в ВВП.

Срок полезного использования оборудования (например, пекарных печей или автомобильных сборочных линий) значительно превышает год, в котором они были произведены. Стоимость такого капитала должна быть распределена в течение срока его службы.

Оценка того, сколько капитала используется, называется **амортизацией** или потреблением основного капитала. Эта часть ВВП расходуется на замену средств производства.

Нам необходимо скорректировать соотношение «валовой национальный продукт» и «валовой внутренний продукт». **ВНП** включает общий доход граждан, независимо от того, был ли он получен в данной стране или за рубежом. Но **ВВП** является мерой внутреннего производства – общего объема производства, произведенного внутри страны и вне зависимости от национальности тех, кто предоставляет ресурсы.

Таким образом, при переходе от ВНП к ВВП необходимо учитывать доходы граждан от поставок ресурсов за границу и доходы иностранцев от поставок ресурсов в данной стране. Эта разница называется **чистым доходом от внешних факторов**:

$$\text{GNP} = \text{GDP} + \text{чистый фактиорный доход.} \quad (3.6)$$

### 3.3. Другие показатели национальных счетов

Несколько других показателей национальных счетов предоставляют дополнительную полезную информацию об эффективности экономики. Возможно получить эти показатели, внося различные корректировки в ВВП.

**Чистый внутренний продукт.** Необходимо вычесть потребление основного капитала (или амортизацию) из ВВП. Результатом является показатель **чистого внутреннего продукта (ЧВП)**. ЧВП – это ВВП с поправкой на амортизацию.

$$\text{ЧВП} = \text{ВВП} - \text{потребление основного капитала (амортизация).} \quad (3.7)$$

**Национальный доход (НД)** включает в себя общий доход граждан, независимо от того, был ли он получен в данной стране или за рубежом. Сюда также входят государственные доходы от налогов на производство и импорт.

Для получения показателя национального дохода необходимо вычесть статистическое расхождение из ЧВП и добавить чистый доход от внешних факторов.

Возможно рассчитать национальный доход с помощью доходного подхода, просто сложив вознаграждение работникам, арендную плату, проценты, доходы собственников, корпоративную прибыль и налоги на производство и импорт.

**Личный доход (ЛД)** включает в себя весь полученный доход, независимо от того, заработан он или нет. При переходе от национального дохода к личному доходу мы должны вычесть доход, заработанный, но не полученный, и сложить доход, полученный, но не заработанный. К заработанным, но не полученным доходам относятся налоги, отчисления в систему соцстрахования, нераспределенная прибыль корпораций. Трансфертные платежи, такие как выплаты по социальному обеспечению, выплаты по безработице, социальные выплаты, выплаты по инвалидности, выплаты ветеранам и частные пенсионные выплаты принимаются, но не зарабатываются.

**Располагаемый доход (РД)** – это личный доход за вычетом личных налогов.

Личные налоги включают в себя:

- ✓ подоходный налог с населения;
- ✓ налоги на имущество физических лиц;
- ✓ налоги на наследство.

Домохозяйства могут делить этот доход между потреблением (С) и сбережениями (S):

$$DI = C + S. \quad (3.8)$$

Рассмотренные нами показатели национальных счетов служат для оценки потоков доходов и расходов между секторами национальной экономики. Рисунок 3.2 иллюстрирует указанные потоки.

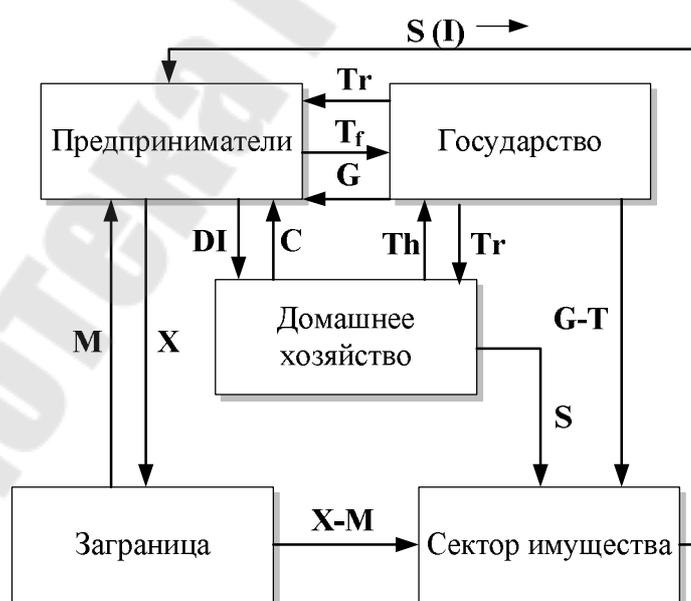


Рис. 3.2. Круговые потоки

Принято различать три внутренних сектора экономики: сектор семей, правительственный сектор, сектор предприятий (бизнес-сектор).

**Сектор домашних хозяйств** имеет приток располагаемого дохода и отток потребительских расходов и сбережений.

**Правительственный сектор** получает приток доходов от налогов и отток государственных расходов от покупок и трансфертов.

**Бизнес-сектор** имеет приток сбережений из финансового сектора для инвестиций и отток инвестиционных расходов.

**Иностранный сектор** (все другие страны) имеет приток доходов от покупок иностранных товаров и отток доходов от расходов иностранцев на внутренний экспорт.

### 3.4. Номинальный ВВП и реальный ВВП

Мы используем деньги или номинальные значения в качестве общего знаменателя для того, чтобы суммировать неоднородный выпуск в общую сумму. Но это создает проблему: как мы можем сравнивать рыночные значения ВВП из года в год, если стоимость денег изменяется в ответ на **инфляцию (рост цен)** или **дефляцию (падение цен)**?

Эту проблему можно решить занижая ВВП при росте цен и завышая ВВП при падении цен.

ВВП, основанный на текущих ценах, когда была произведена продукция, называется **нескорректированным ВВП**, или **номинальным ВВП**. ВВП, отражающий изменения в уровне цен, называется **скорректированным ВВП** или **реальным ВВП**.

Для того чтобы скорректировать номинальный ВВП к реальному ВВП за этот год, можно использовать индекс цен в каждом году.

**Индекс цен** – это мера цены определенного набора товаров и услуг, называемого **«рыночной корзиной»**, в данном году по сравнению с ценой идентичного набора товаров и услуг.

$$\text{Индекс цен в данном году} = \frac{\text{цена рыночной корзины в конкретном году}}{\text{цена рыночной корзины в базовом году}} \times 100\%. \quad (3.9)$$

$$\text{Реальный ВВП} = \frac{\text{номинальный ВВП}}{\text{индекс цен (в сотых долях)}}. \quad (3.10)$$

Реальный ВВП определяет рыночную стоимость продукции каждого года, измеряемую в деньгах, которые имеют такую же покупательную способность, что и деньги в базовом году.

Можно определить индекс цен для данного года, разделив номинальный ВВП на реальный ВВП в этом году:

$$\text{Индекс цен в сотых долях} = \frac{\text{номинальный ВВП}}{\text{реальный ВВП}}. \quad (3.11)$$

### **3.5. Недостатки ВВП**

ВВП имеет несколько недостатков в качестве показателя общего объема производства и благосостояния.

#### **1. Нерыночная деятельность**

ВВП недооценивает общий объем производства страны, поскольку он не учитывает неоплачиваемую работу. Например, услуги домохозяйек никогда не отображаются в ВВП, потому что бухгалтеры получают данные только о денежных операциях.

#### **2. Отдых**

Увеличение свободного времени положительно сказывается на общем самочувствии. Но система учета национального дохода занижает благосостояние, игнорируя ценность досуга.

#### **3. Улучшенное качество продукции**

Улучшение всего ассортимента товаров и услуг не отражается на ВВП. Очевидно, что улучшение качества оказывает большое влияние на экономическое благополучие.

#### **4. Подпольная экономика**

Есть игроки, контрабандисты, торговцы украденными товарами, наркоторговцы. У них есть причины скрывать свои доходы. Большинство участников подпольной экономики имеют легальные рабочие места, но не сообщают о своих полных доходах. Подпольные экономики в мире различаются по размеру. Различают три фактора, которые помогают объяснить разницу:

- ✓ степень и сложность регулирования;
- ✓ вид и степень налогообложения;
- ✓ эффективность правоохранительных органов.

#### **5. ВВП и окружающая среда**

Рост ВВП сопровождается грязным воздухом, загрязненной водой, токсичными отходами, шумом. Социальные издержки негативных побочных продуктов снижают экономическое благополучие. Когда деньги тратятся на очистку от загрязнения, эти расходы добавляются к ВВП!

## **6. Состав и распределение продукции**

Состав продукции важен для благополучия. Но ВВП не говорит нам, является ли произведенный набор товаров и услуг хорошим или плохим для общества. ВВП не показывает, как распределяется продукция. Например, идет ли 90 % продукции в 10 % домохозяйств, или продукция распределяется более равномерно?

## **7. Неэкономические источники благосостояния**

Связь между ВВП и благосостоянием проблематична по следующей причине. Так же, как доход домохозяйства не измеряет его общее счастье, ВВП страны не измеряет его общее благосостояние.

## **Тема 4. Государство в национальной экономике**

4.1. Цели и функции государственного регулирования экономики. Система органов государственного управления экономикой.

4.2. Методы и инструменты реализации экономической политики государства. Виды экономической политики.

4.3. Система прогнозов и программ развития национальной экономики.

***Ключевые понятия:*** цели государственного регулирования, функции государства, правовое регулирование, административные методы, экономические методы, фискальная политика дискреционная фискальная политика, недискреционная фискальная политика, монетарная политика, индикативное планирование, система прогнозов.

**4.1. Цели и функции государственного регулирования экономики. Система органов государственного управления экономикой**

**Целями** государственного регулирования экономики выступают:

- а) экономическая и социальная стабильность – главная цель;
- б) опосредствующие цели для решения главной (первичные, вторичные, третичные и т.д.) – конкретные цели.

В **плановой** экономике государство управляло практически всеми социально-экономическими процессами, которые поддаются централизованному регулированию. Директивные адресные задания определяли основные параметры деятельности каждого предприятия: объем производства, ассортимент продукции, поставщиков сырья и материалов, потребителей готовой продукции. За предприятиями

сохранялась самостоятельность в решении внутривозрастных вопросов: организации производства и оплаты труда, совершенствовании технологии, повышении качества продукции, решении социальных вопросов.

В **рыночной** экономике государство не осуществляет роль непосредственного управления экономической сферой, основным регулятором выступает рынок. Государственное регулирование играет главную роль только в тех сферах, которые определяют национальную безопасность или в которых рынок неэффективен.

В **трансформационной** экономике роль государства более значима, чем в условиях сложившегося рыночного хозяйства. Сфера принимаемых государством решений намного шире, т.к. государство регулирует и сам процесс перехода к рынку. Вместе с тем функции государства должны сокращаться, в его компетенции должны остаться лишь те, которые направлены на обеспечение жизненно важных потребностей общества.

В трансформационный период за государством должны сохраниться следующие **функции**:

- ✓ эмиссия денег, денежно-кредитное и налогово-бюджетное регулирование;
- ✓ реализация антимонопольных мер и поддержание конкурентной среды;
- ✓ создание правовой базы рыночных отношений;
- ✓ обеспечение гарантий прав и свобод личности, в том числе прав собственности;
- ✓ формирование устойчивой макроэкономической ситуации;
- ✓ формирование рациональных территориальных пропорций воспроизводства;
- ✓ формирование производственной, социальной и экологической инфраструктур общегосударственного значения;
- ✓ обеспечение национальной безопасности;
- ✓ развитие интеграционных связей;
- ✓ охрана окружающей среды, в том числе в глобальном аспекте;
- ✓ обеспечение минимальных социальных стандартов (образование, здравоохранение, культура, коммуникации и т.п.);
- ✓ поддержка социально незащищенных групп населения.

В трансформационной экономике более сложной становится роль государства по управлению собственностью. Требуется преодолеть тотальную монополию государственной собственности.

В собственности государства могут находиться только предприятия, определяющие основу экономического развития и национальную безопасность. Задача государственного управления – создать условия для эффективной работы частного бизнеса.

В соответствии с Конституцией (ст. 107, п. 4) **Правительство** (Совет Министров) Республики Беларусь обеспечивает проведение единой политики во всех областях. В состав Совета Министров входят Премьер-министр, его заместители, Глава Администрации Президента Республики Беларусь, Председатель КГК, Председатель Правления Национального банка Республики Беларусь, министры, председатели государственных комитетов, Председатель Правления Белорусского республиканского союза потребительских обществ.

Постоянно действующим органом Совета Министров РБ является его **Президиум** в составе Премьер-министра, его заместителей, Главы Администрации Президента, Председателя КГК, Председателя Правления Национального банка Республики Беларусь, министра экономики, министра финансов, министра иностранных дел.

Система государственного управления Республики Беларусь, построенная по функционально-отраслевому и территориальному принципам, включает 24 министерства, 7 государственных комитетов, подчиненных Правительству. Департаменты создаются при министерствах и государственных комитетах и выполняют специфические функции (например, департамент «Белорусская железная дорога» при Министерстве транспорта и коммуникаций, или Департамент по энергоэффективности с полномочиями государственного комитета).

Важную роль в системе государственного управления играют территориальные органы соответствующих министерств, экономические органы облисполкомов, горисполкомов, райисполкомов, местных администраций.

На современном этапе одной из главных задач функционирования системы государственного управления является повышение эффективности взаимодействия различных властных структур.

#### **4.2. Методы и инструменты реализации экономической политики государства. Виды экономической политики**

Для регулирования экономики государство использует систему **методов**, которые условно делятся на правовые, административные и экономические.

**Правовое регулирование** экономики состоит в:

- ✓ разработке и реализации законов, обеспечивающих нормы функционирования предприятий всех форм собственности и рыночных структур (бирж, банков, АО);
- ✓ антимонопольном регулировании;
- ✓ защите прав покупателей и интересов общества;
- ✓ посредничестве между работодателями и наемными работниками и т.д.

Требуется правовое обеспечение процессов приватизации, поддержки малого и среднего бизнеса.

**Административные методы** экономического регулирования реализуются посредством:

- ✓ запретительных;
- ✓ разрешительных;
- ✓ принудительных мер для отдельных сфер экономической деятельности или категорий населения.

С помощью административных мер, например, осуществляется госконтроль над ценами монополистов и социально значимых товаров, используются квоты экспорта и импорта отдельных товаров, осуществляется лицензирование внешнеэкономической деятельности. Широко применяются эти методы в области охраны окружающей среды и социальной защиты населения.

Система **экономических методов** регулирования включает:

- ✓ бюджетно-налоговую политику;
- ✓ денежно-кредитную политику;
- ✓ ценовое регулирование;
- ✓ амортизационную политику.

Особый метод регулирования, находящийся как бы на «стыке» названных, – разработка прогнозов и программ (**программирование и прогнозирование**). Программы и прогнозы разрабатываются по стране в целом, по регионам, по направлениям деятельности (привлечение инвестиций, приватизация, занятость и т.п.).

Все возможные регулятивные меры так или иначе являются либо фискальными, либо монетарными.

**Фискальная (бюджетно-налоговая) политика** государства – система регулирования экономики посредством государственных расходов и налогов, т.е. она сводится к манипулированию налогами и государственными расходами.

**Цели** фискальной политики:

- ✓ сглаживание колебаний экономического цикла;
- ✓ обеспечение устойчивого экономического роста;
- ✓ достижение высокого уровня занятости при умеренных темпах инфляции.

Общая фискальная политика подразделяется на **два типа**: дискреционная и недискреционная (автоматическая) политика. **Дискреционная фискальная политика** вызвана сознательными решениями правительства в области государственных расходов и налогов с целью воздействия на реальный объем национального дохода, занятость и инфляцию. В этом случае обычно принимаются новые законы. Это активная фискальная политика.

Основные инструменты дискреционной политики:

- ✓ изменение ставок налогообложения;
- ✓ проекты общественных работ;
- ✓ трудоустройство населения.

Дискреционная фискальная политика, осуществляемая в целях сглаживания экономического цикла, бывает **двух видов**:

1. Экспансионистская (стимулирующая) связана с увеличением государственных расходов и снижением налогов или сочетанием этих мер (т.к. мультипликационный эффект от государственных расходов больше, чем от снижения налогов). В краткосрочном периоде такая политика сокращает спад производства за счет дефицитного финансирования.

2. Рестрикционная (контрактивная), или сдерживающая, связана с увеличением налогов и снижением государственных расходов или сочетает эти меры, чтобы ограничить инфляционный рост экономики.

**Недискреционная (автоматическая) фискальная политика** не требует специальных решений правительства, т.к. основана на действии встроенных стабилизаторов, которые приводят к автоматическому изменению налоговых поступлений в государственный бюджет и государственных расходов. Это пассивная фискальная политика.

Важнейшей частью фискальной политики является налоговая политика. К проблемам отечественного налогообложения относят:

- 1) нечеткость изложения отдельных норм и положений;
- 2) нестабильность налогового законодательства;
- 3) высокую периодичность уплаты налогов.

По количеству проведенных реформ за последние годы в области налогообложения Беларусь признана международными экспертами Всемирного банка лидером. Это отразилось в росте позиции Беларуси в

рейтинге «Ведение бизнеса» по показателю «Налогообложение». В 2010–2011 гг. Беларусь по данному показателю занимала 183-е место, а в 2020 г. – 99-е место.

В структуре налоговых поступлений в государственный бюджет Беларуси преобладают косвенные налоги над прямыми. В 2019 г. доля косвенных налогов составила 57 % (НДС, акцизы, налоги от внешнеэкономической деятельности).

Особенность современного периода – изменения в политике расходов. Структура расходов бюджета изменена с 2012 г. в связи тем, что выделяются значительные средства на гашение и обслуживание государственного и местных долгов. Так, консолидированного бюджета в 2019 г. исполнен с профицитом в размере 3142,2 млн руб., который будет направлен на погашение части государственного долга Республики Беларусь, долга органов местного управления и самоуправления, а также сохранен в остатках бюджета для финансирования предстоящих расходов.

В целом тенденцией последних лет является формирование профицитного госбюджета (табл. 4.1). Доля доходов консолидированного бюджета в ВВП, которая характеризует степень вмешательства государства в экономику, колеблется в пределах 28–30 %.

Таблица 4.1

#### Показатели государственного бюджета Республики Беларусь

Показатель	2011 г.	2012 г.	2013 г.	2014 г.	2015 г.	2016 г.	2019 г.
Отношение доходов консолидированного бюджета к ВВП, %	28,8	29,8	29,2	28,2	30,6	30,2	29,7
Дефицит (–), профицит (+) госбюджета, в % от ВВП	+ 2,1	+ 0,5	+ 0,2	+ 1,0	+ 1,8	+ 1,3	+ 2,4

*Источник:* Аналитический доклад «О состоянии государственных финансов Республики Беларусь» / Министерство финансов Республики Беларусь. – Режим доступа: [http://www.minfin.gov.by/ru/budgetary\\_policy/analytical\\_reports/](http://www.minfin.gov.by/ru/budgetary_policy/analytical_reports/).

Основные направления бюджетно-налоговой политики на 2018–2020 гг.<sup>2</sup>:

<sup>2</sup> Основные направления бюджетно-финансовой и налоговой политики Республики Беларусь на 2018–2020 годы / Министерство финансов Республики Беларусь. – Режим доступа <http://www.minfin.gov.by/upload/bp/taxpolitic/27092017.pdf>.

- упрощение порядка исчисления и уплаты налогов и совершенствование налогового администрирования;
- доходная база бюджета будет формироваться с учетом соблюдения моратория на повышение налоговых ставок и введение новых налогов, сборов (пошлин);
- основным инструментом повышения эффективности бюджетных расходов являются государственные программы. Целью активного внедрения программно-целевого метода в бюджетный процесс является ориентация государственных органов на достижение результатов и проведение систематического анализа своей деятельности для принятия своевременных управленческих решений;
- формирование республиканского бюджета с профицитом, направляемым на погашение части долговых обязательств Правительства.

Индикаторы выполнения задач:

- поддержание налоговой нагрузки на экономику на уровне не более 26 % к валовому внутреннему продукту;
- ежегодное снижение не менее чем на 10 % расходов бюджета на оказание всех видов государственной поддержки реальному сектору экономики с последующим их направлением на увеличение расходов на социальную сферу;
- обеспечение уровня государственного долга к концу 2020 г. а не более 45 % к валовому внутреннему продукту;
- обеспечение доли расходов на образование, здравоохранение, физическую культуру, спорт, культуру и средства массовой информации, социальную политику в расходах бюджета не менее 40 %.

**Монетарная (денежно-кредитная) политика** – часть общей экономической политики государства. Проводником **монетарной** политики выступает Национальный банк. Объекты ее – спрос и предложение на денежном рынке.

Инструменты монетарной политики делятся на прямые и косвенные.

**Прямые:** целевое кредитование; «кредитные потолки»; административный контроль над уровнем процентных ставок.

**Косвенные:** регулирование официальной ставки рефинансирования; изменение нормы обязательного резервирования; рефинансирование коммерческих банков; операции на открытом рынке.

Банковский сектор Республики Беларусь на 1 января 2020 г. включал 24 действующих банка, из которых 14 являлись банками с участием иностранного капитала. Доля государства в совокупном уставном фонде банковского сектора снизилась до 77,09 %, одновременно увеличился удельный вес иностранного капитала до 19,7 %<sup>3</sup>.

Сохранялся высокий уровень концентрации активов и капитала банковского сектора. На 1 января 2020 г. на долю пяти крупнейших банков приходилось 79,1 % активов и 73,2 % капитала банковского сектора.

Наиболее значимым риском, влияющим на устойчивость деятельности банковского сектора, в 2020 г. являлся кредитный риск. Это связано с накопленным потенциалом кредитного риска, обусловленным ухудшением финансовых показателей деятельности предприятий реального сектора экономики, в первую очередь государственных, на фоне продолжающегося спада экономической активности, высокой закредитованностью предприятий.

Итогом реализации монетарной политики, проводимой Национальным банком Республики Беларусь в последние годы, стало существенное замедление инфляционных процессов. Индекс потребительских цен в январе 2020 г. в годовом выражении (к январю 2019 г.) составил 104,7 %.

По-прежнему сохраняется высокая доля депозитов в иностранной валюте – 71,7% в 2019 г., что говорит о невысокой степени доверия к национальной валюте и определяет дальнейшую политику Национального банка по дедолларизации экономики.

Целью **кредитно-денежной политики** Республики Беларусь на 2018–2020 гг. является обеспечение ценовой стабильности как основы сбалансированного развития экономики Республики Беларусь.

Основные задачи этого периода:

- ✓ поддержание устойчиво низкого уровня инфляции, измеряемого индексом потребительских цен;
- ✓ поступательный рост международных резервных активов Республики Беларусь (в месяцах импорта).

Индикаторы выполнения задач:

- инфляция в 2018 г. – на уровне 6 %, 2019 и 2020 гг. – 5 %;

---

<sup>3</sup> Банковский сектор Республики Беларусь. Краткая характеристика устойчивости функционирования / Национальный банк Республики Беларусь, 2020. – Режим доступа: [https://www.nbrb.by/publications/banksector/bs\\_01\\_01\\_2020.pdf](https://www.nbrb.by/publications/banksector/bs_01_01_2020.pdf).

- недопущение дефицита счета текущих операций более 3 % к валовому внутреннему продукту ежегодно;
- международные резервные активы Республики Беларусь: в 2018 г. – не менее 6,5 млрд. долларов США, 2019 – не менее 7,1 млрд. долларов США, 2020 г. – не менее 7,5 млрд. долларов США;
- привлечение на выгодных условиях ресурсов международных финансовых организаций (Всемирный банк, Европейский банк реконструкции и развития, Европейский инвестиционный банк) в сумме не менее 400–500 млн. долларов США ежегодно.

В целом Национальный банк будет реализовывать взвешенную монетарную политику, направленную на достижение среднесрочной цели по инфляции и поддержание сбалансированных стимулов экономического роста.

#### **4.3. Система прогнозов и программ развития национальной экономики**

Государственное регулирование социально-экономических процессов на основе разработки и реализации прогнозов и программ, или **индикативное планирование** – ведущий метод государственного управления трансформационной экономикой.

Государство, опираясь на возможности программирования и прогнозирования, устраняет деформации и возвращает процессы в состояние динамической сбалансированности. Планирование – органическая часть целостной системы управления. Однако в период трансформации меняется содержание планирования: жесткое директивное планирование заменяется рекомендательным. Планирование и саморегулирование должно рассматриваться не с позиций антагонизма, а с позиций симбиоза, органического сочетания. Индикативное планирование сочетает в себе рыночный механизм саморегулирования и регулирующее воздействие государства. Зарубежный опыт подтверждает перспективность данного метода.

Индикативное планирование выполняет **три функции**:

- ✓ информационную (планами и прогнозами государство информирует субъекты хозяйствования о предпочтительной экономической политике, что позволяет им формировать на этой основе свои бизнес-планы);
- ✓ стабилизационную (дает возможность ориентироваться в долгосрочных установках и целях правительства и действовать сообразно с ними);

- ✓ согласительную (позволяет правительству и негосударственным субъектам хозяйствования достигать единства по ключевым вопросам экономической политики).

В 1998 г. был принят Закон «О государственном прогнозировании и программах социально-экономического развития Республики Беларусь».

Система прогнозов включает:

- на **долгосрочную перспективу** – Национальную стратегию устойчивого социально-экономического развития Республики Беларусь на 15 лет и Основные направления социально-экономического развития Республики Беларусь на 10 лет;

- на **среднесрочную перспективу** – Программу социально-экономического развития Республики Беларусь на 5 лет;

- на **краткосрочную перспективу** – годовой прогноз социально-экономического развития Республики Беларусь.

Разработка государственных прогнозов и программ развития проводится Советом Министров Республики Беларусь, т. е. Правительством.

В долгосрочных документах определяются стратегические направления эффективного использования всех потенциалов.

В среднесрочных документах отражаются:

- ✓ оценка итогов развития;
- ✓ концепция развития;
- ✓ макроэкономическая политика;
- ✓ институциональные преобразования;
- ✓ инновационная, инвестиционная, структурная политика;
- ✓ внешнеэкономическая деятельность и т.п.

Краткосрочные документы включают:

- ✓ основные показатели социально-экономического развития;
- ✓ характеристику целевых программ, финансирование которых осуществляется из бюджета;
- ✓ перечень государственных нужд и государственных заказчиков по поставкам товаров, услуг, работ для республиканских государственных нужд;
- ✓ государственную инвестиционную программу;
- ✓ целевые показатели по административно-территориальным единицам.

Годовой прогноз согласуется с бюджетом (по срокам и порядку создания). Важнейшие параметры краткосрочных программ утверждаются Президентом.

Законом предусматривается ответственность органов государственного управления, исполнительных и распорядительных органов за своевременность и правдивость информации, предоставляемой для планирования.

## Тема 5. Макроэкономическая политика в открытой экономике

5.1. Макроэкономическая политика при плавающем валютном курсе.

5.2. Макроэкономическая политика при фиксированном валютном курсе.

**Ключевые понятия:** фискальная политика, монетарная политика, валютный курс, фиксированный валютный курс, плавающий валютный курс.

### 5.1. Макроэкономическая политика при плавающем валютном курсе

Если государство осуществляет стимулирующую бюджетно-налоговую политику, то это приводит к сдвигу линии  $IS_0$  вправо до положения  $IS_1$ . Однако поскольку в условиях жесткой монетарной политики линия  $LM_0$  вертикальна, уровень дохода не изменяется, чистый экспорт сокращается, а валютный курс возрастает (укрепляется).

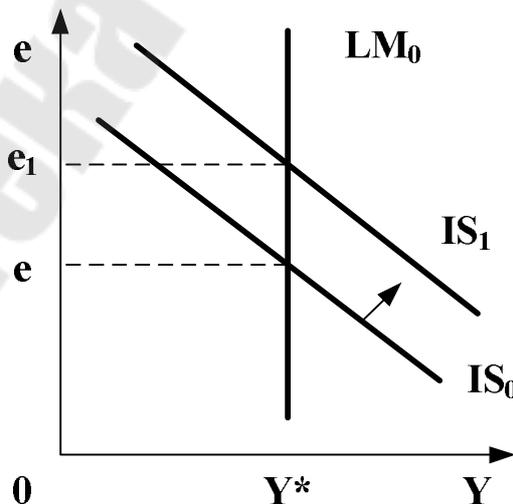


Рис. 5.1. Последствия стимулирующей фискальной политики в условиях плавающего валютного курса

Следовательно, стимулирующая фискальная политика в условиях плавающего валютного курса приводит к укреплению национальной валюты, а сдерживающая – к ослаблению, однако ни та ни другая не влияют на величину совокупного выпуска.

Если центральный банк увеличивает предложение денег, линия  $LM_0$  сдвигается вправо до положения  $LM_1$  (происходит увеличение суммы денежных запасов у экономических субъектов). Это приводит к снижению обменного курса (девальвации национальной валюты) и, соответственно, увеличению чистого экспорта и уровня дохода. Следствием уменьшения предложения денег является повышение валютного курса и сокращение чистого экспорта и уровня дохода (кривая  $LM_2$ ).

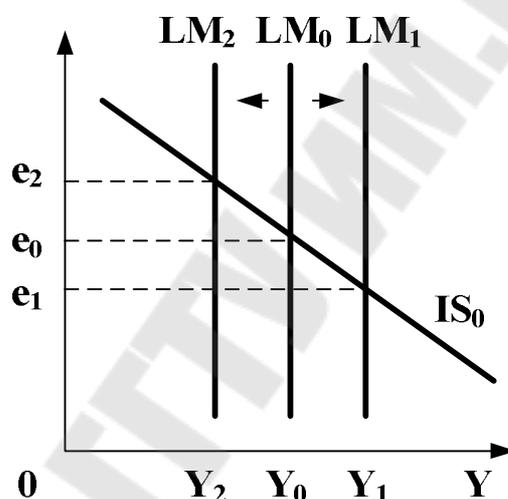


Рис. 5.2. Последствия стимулирующей монетарной политики в условиях плавающего валютного курса

Таким образом, в условиях малой открытой экономики при плавающем валютном курсе монетарная политика не приводит к изменению нормы процента, а влияет на обменный курс и через него на размер чистого экспорта и уровень дохода.

### 5.1. Макроэкономическая политика при фиксированном валютном курсе

Фиксация валютного курса означает, что обменный курс национальной валюты устанавливается на неизменном уровне по отношению к определенной иностранной валюте, причем центральный банк обязуется покупать или продавать национальную валюту по данному фиксированному курсу.

В этих условиях проведение стимулирующей фискальной политики приведет к сдвигу линии  $IS_0$  вправо. Поскольку на валютный курс будет оказываться давление в сторону укрепления, а он фиксирован, то линия  $LM_0$  тоже должна сдвинуться вправо. Субъекты экономики будут нуждаться в дополнительном количестве национальных денег и предъявлять центральному банку иностранную валюту для обмена. Последнее приведет к увеличению денежного предложения в национальной валюте и соответствующему сдвигу линии  $LM$ . Графически это означает, что сначала линия  $IS_0$  переместится до  $IS_1$ , затем  $LM_0$  до  $LM_1$ .

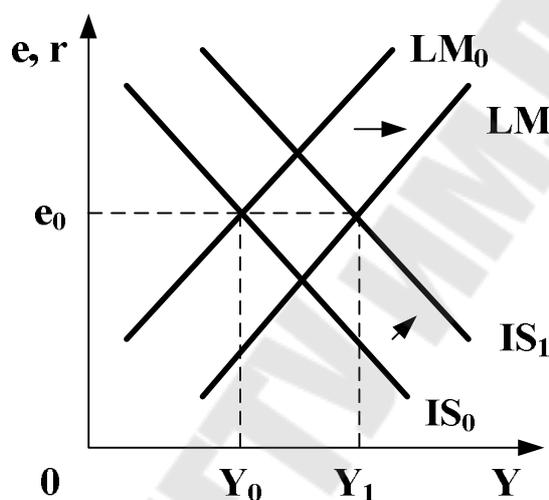


Рис. 5.3. Последствия стимулирующей фискальной политики при пассивной поддержке монетарной политики в условиях фиксированного валютного курса

Стимулирующая фискальная политика при пассивной поддержке монетарной политики в условиях малой открытой экономики с фиксированным валютным курсом ведет к увеличению национального выпуска при неизменной норме процента и обменном курсе. И наоборот, ужесточение бюджетно-налоговой политики приводит к сокращению выпуска при неизменных остальных параметрах.

Что касается монетарной политики, то она в условиях малой открытой экономики с фиксированным обменным курсом *невозможна*, т. к. изменение денежного предложения приводит к изменению валютного курса, т. е. требует проведения либо девальвации, либо ревальвации.

Таким образом, в условиях малой открытой экономики результаты от проведения той или иной фискальной или монетарной

политики могут существенно отличаться от вероятных для закрытой экономики. Причем конкретные последствия и эффективность тех или иных регулирующих мероприятий государства зависит от валютного режима.

Монетарная политика является более гибким инструментом, по сравнению с фискальной. Последнюю труднее оперативно изменить. С одной стороны, для достижения макроэкономического равновесия очень важно обеспечить стабильный валютный курс. Но чем более он стабилен, тем меньше возможностей для применения монетарной политики. В условиях малой открытой экономики государству необходимо тщательно подходить к выбору валюты, к которой планируется «привязать» национальную денежную единицу. Кроме того, часто целесообразно осуществлять не жесткую, а гибкую привязку с тем, чтобы сохранить возможности для монетарного регулирования экономики. Хотя преимущество жесткой фиксации заключается в том, что валютный риск сводится практически до нуля

## **Тема 6. Межстрановая и мирохозяйственная интеграция**

6.1. Тенденции и факторы глобализации мирового экономического пространства.

6.2. Особенности многовекторной международной экономической политики Республики Беларусь.

6.3. Перспективы участия Беларуси в системе международного разделения труда.

**Ключевые понятия:** глобализация, регионализация, международная экономическая интеграция, интеграционное объединение, мировой рынок, международное производственное сотрудничество, научно-техническое сотрудничество, региональные интеграционные объединения, СНГ, Таможенный Союз, ЕЭП, ЕАЭС.

### **6.1. Тенденции и факторы глобализации мирового экономического пространства**

Международное разделение труда привело к интернационализации хозяйственной жизни, которая в 21 веке приняла форму глобализации, когда фактически все проблемы принимают характер мировых и решаются с участием практически всех стран.

**Глобализация** – более высокая стадия интернационализации; это процесс превращения мирового хозяйства в единый рынок товаров, услуг, капитала, рабочей силы.

В Национальной стратегии устойчивого социально-экономического развития Республики Беларусь до 2030 г. (НСУР-2030) отмечены следующие мировые тенденции глобального развития:

- ✓ усиление глобализации, международной интеграции и интернационализации производства и потребления;
- ✓ усиление конкуренции на мировых рынках и глубины дифференциации стран по уровню экономического развития;
- ✓ нарастание мировых миграционных процессов;
- ✓ возрастание роли человеческого капитала как наиболее важного ресурса инновационного развития;
- ✓ ускорение темпов научно-технологического прогресса;
- ✓ истощение мировых запасов природно-сырьевых ресурсов;
- ✓ усиление значимости и влияния экологической компоненты на динамику экономического роста.

**Регионализация** – внешнеэкономическая ориентация страны на свой и соседние регионы мира. Регионализация является доминирующей тенденцией в мировой экономике. Подавляющая часть экспортно-импортных операций приходится на региональные взаимодействия. Торговля сопровождается движением капитала, особенно там, где есть трудности с ввозом своих товаров из-за высоких пошлин, высокой конкуренции. Существует точка зрения, что регионализация – препятствие для глобализации. С другой стороны, регионализация – путь к глобализации.

Регионализация в свою очередь является базой для **международной экономической интеграции** – процесса взаимопроникновения, срастания экономик соседних стран в единый хозяйственный комплекс на основе глубоких экономических связей между их компаниями.

Например, канадские и мексиканские корпорации в большинстве своем – филиалы американских ТНК; западно-европейские компании так же теснейшим образом взаимосвязаны.

**Интеграционное объединение** – хозяйственная группировка, созданная для регулирования интеграционных процессов между странами-участницами.

В мире насчитываются десятки интеграционных объединений. В развитых странах – это ЕС и НАФТА, в развивающихся странах – МЕРКОСУР в Латинской Америке и АСЕАН в Юго-Восточной Азии, АТЭС – в Азиатско-Тихоокеанском регионе, СНГ – на территории бывшего СССР.

Попытки создать интеграционные объединения на базе неглубоких и неустойчивых связей между компаниями стран-участниц в большинстве случаев приводили к формальному существованию этих объединений (такова судьба большинства интеграционных группировок в Африке) или к неустойчивому развитию или вообще к краху (например, СЭВ, созданный, прежде всего, из политических целей и прекративший свое существование сразу после распада СССР).

Таким образом, международная экономическая интеграция обусловлена рядом **факторов**:

- ✓ углублением международного разделения труда (МРТ);
- ✓ ускорением НТП (прежде всего информатизация мирового сообщества);
- ✓ увеличением влияния ТНК и ФПГ;
- ✓ регионализацией мирового хозяйства;
- ✓ интернационализацией и глобализацией мировой экономики.

Интеграционные отношения реализуются в различных **формах**:

- ✓ мировая торговля товарами и услугами;
- ✓ международное производственное сотрудничество;
- ✓ международное научно-техническое сотрудничество;
- ✓ региональные интеграционные объединения.

**Мировой рынок** представляет собой сферу острой конкурентной борьбы между экспортерами аналогичных или взаимозаменяемых товаров, а также столкновений интересов экспортеров и импортеров. Исторически внешнеторговая политика фритредерства сменилась протекционизмом. На современном этапе отвергается повсеместно распространенный протекционизм, предлагается вместо экспортной ориентации экономик развивать внутренний рынок, внутренний спрос на товары, которые производит страна. Реорганизованная из ГАТТ в 1995 г. ВТО выступает за взаимную либерализацию доступа на рынки, за создание режима свободной конкуренции.

С 1992 г. РБ – наблюдатель при ГАТТ/ВТО. Беларусь ведет переговоры о вступлении в ВТО и в конце 2015 г. этот процесс активизировался. Россия и Казахстан – главные партнеры Беларуси по Евразийскому экономическому союзу (ЕАЭС) – уже стали членами ВТО. Данная ситуация заставляет Беларусь выполнять практически все требования ВТО, не получая при этом преференциальных преимуществ в мировой торговле.

**Международное производственное сотрудничество** выступает в формах производственной, сбытовой кооперации, совместных предприятий, совместного строительства и др.

**Научно-техническое сотрудничество** выступает в формах создания общих научно-исследовательских центров, лабораторий для разработки и внедрения новых технологий, подготовки исследовательского персонала.

**Региональные интеграционные объединения** проходят ряд форм в своем развитии: зона свободной торговли, таможенный союз, общий рынок, экономический союз (предусматривающий и валютную интеграцию).

## **6.2. Особенности многовекторной международной экономической политики Республики Беларусь**

Республика Беларусь является малой открытой экономикой. Доля экспорта в ВВП страны составляет 68,5 % (2018 г.). Внешне-политическая стратегия Беларуси строится на трех основополагающих принципах: политический суверенитет, экономическая открытость и равные партнерские отношения между странами.

Беларусь активно участвует в региональных интеграционных процессах, наиболее тесно – со странами постсоветского пространства.

**Содружество независимых государств (СНГ)** возникло в результате распада СССР с целью сохранения связей между бывшими советскими республиками. Соглашение о создании СНГ было подписано в декабре 1991 г. руководителями Беларуси, России и Украины. В настоящее время в СНГ входят Беларусь, Россия, Украина, Казахстан, Таджикистан, Туркменистан, Армения, Кыргызстан, Узбекистан, Азербайджан.

На долю государств СНГ приходится 44,4 % экспорта и 58,7 % импорта Беларуси (в 2018 г.). Помимо Российской Федерации, ключевыми экономическими партнерами из числа государств СНГ для нашей страны являются Украина, Казахстан, Молдова, Азербайджан.

Для интеграционных процессов СНГ свойственна непоследовательность и противоречивость. Так как большинство соглашений в рамках СНГ практически не работают, то имеется тенденция создания двух-, трехсторонних и других интеграционных союзов.

В 1999 г. Беларусь и Россия подписали Договор об образовании **Союзного государства**. Это политическое и экономическое интегрированное сообщество, созданное с целью объединения материального и интеллектуального потенциала двух государств. При этом каждое государство сохраняет свой суверенитет, гражданство, проводит самостоятельную внутреннюю и внешнюю политику.

В 2000 г. подписан Договор об учреждении **ЕврАзЭС**, членами которого являлись Беларусь, Россия, Казахстан, Таджикистан, Кыргызстан, Узбекистан. Основа этого союза – торгово-экономические связи. В настоящее время союз упразднен в связи с созданием ЕАЭС.

С 1 января 2010 г. начал действовать **Таможенный союз (ТС)**, участниками которого стали Беларусь, Россия, Казахстан. В ТС прописаны тарифные и нетарифные барьеры во взаимной торговле, унифицированы и значительно упрощены внешнеторговые процедуры, снят контроль на внутренних границах. Все это обеспечило свободное передвижение товаров между Беларусью, Россией и Казахстаном. Союз стал фактором повышения объема взаимной торговли государств-членов, увеличения транзитных потоков.

Интеграционные процессы между Россией, Беларусью, Казахстаном продолжились созданием 1 января 2012 г. **Единого экономического пространства (ЕЭП)**, где, помимо свободы передвижения товаров, предполагалось обеспечить также свободу движения услуг, капитала и рабочей силы, проведение согласованной макроэкономической политики. А 1 января 2015 г. странами-участницами ЕЭП создан **Евразийский экономический союз (ЕАЭС)**, к которому присоединились также Армения и Киргизия.

В договоре о создании ЕАЭС прописаны требования по трем основным параметрам: годовой дефицит консолидированного бюджета не должен превышать 3 % от ВВП, государственный долг – 50 % ВВП, а инфляции следует вписаться в максимум на 5 % выше минимального уровня стран-партнеров.

Республика Беларусь проводит **многовекторную** внешне-экономическую политику, направленную на укрепление роли страны в мировом сообществе. Беларусь стремится к сотрудничеству со всеми государствами. И в первую очередь с такими гигантами, как Россия, Китай, страны Азии, Латинской Америки, Африки. Беларусь

заинтересована вести диалог со странами Запада, особенно Европейского союза, в который экспортирует 25,5 % (в 2019 г.) своих товаров и услуг.

Особый новый интерес для расширения экономических связей стали представлять страны Африки, так как они расположены ближе Южной и Северной Америк и Австралии. Из этих стран устойчивые экономические связи долгие годы поддерживаются с Египтом и Марокко, начинают развиваться связи с ЮАР и Арабскими Эмиратами.

Важными торговыми партнерами в Азии являются Китай, Индия, Иран, Вьетнам.

В 2016 г. основные торговые партнеры по экспорту товаров: Россия – 46,5 %, Украина – 12,1 %, Великобритания – 4,6 %, Германия – 4,0 %, Нидерланды – 3,9 %; по импорту товаров: Россия – 55,4 %, Китай – 7,7 %, Германия – 4,8 %, Польша – 4,3 %, Украина – 3,6 %.

Внешнеторговое сальдо за 2019 г. составило – минус \$2,6 млрд. В целом объем внешней торговли в 2019 г. сложился в размере \$87,7 млрд. Товарное сальдо – минус \$6,4 млрд по торговле услугами – плюс \$ 3,8 млрд.

В совершенствовании внешнеэкономических связей вне СНГ имеются **приоритеты:**

- наращивание экспорта наукоемкой, высокотехнологичной продукции;
- расширение сферы услуг в этих взаимодействиях;
- привлечение иностранных инвестиций, прежде всего прямых, в перспективные высокотехнологичные экспортоориентированные и импортозамещающие производства.

### **6.3. Перспективы участия Беларуси в системе международного разделения труда**

Исторически сложилось так, что отрасли промышленности, представленные в Беларуси, являются только завершающими циклами производства, в то время как остальные производства технологического цикла размещены в России (добыча сырья и ресурсов, производство полуфабрикатов, комплектующих, технологического оборудования). Более 8 тыс. предприятий связаны взаимными поставками продукции, 26 тыс. предприятий задействовано в рамках союзных производственных программ, по которым работают почти 5 млн белорусов и россиян.

В настоящее время для Беларуси центральными задачами становятся глобальная модернизация и открытие новых производств, соответствующих пятому и шестому технологическим укладам, и приспособление производителей, а также белорусского общества к изменяющимся условиям глобализации.

Поэтому Беларусь стремится активно участвовать в интеграционных процессах ЕАЭС. Беларусь крайне заинтересована в создании общего рынка энергоносителей для обеспечения собственных производств равными условиями хозяйствования с производствами других стран-членов ЕАЭС. Чем раньше подобный рынок заработает, тем быстрее белорусская экономика сможет модернизироваться благодаря привлеченной из энергетической сферы высвободившейся прибыли.

Другие процессы интеграции (проведение согласованной и единой политики в отраслях экономики) сегодня находятся на зачаточном уровне. Для Беларуси важнейшая задача к 2025 г. заключается в создании общеевразийских кооперационных производственных цепочек, что послужит включению производств страны в программы импортозамещения Российской Федерации. Важнейшая перспектива – это создание общеевразийских ТНК.

Во взаимной торговле между Республикой Беларусь и Евросоюзом применяется режим наибольшего благоприятствования. Еще с начала 1993 г. Беларусь включена в список стран, пользующихся преимуществами общей системы преференций ЕС. Благодаря этому около 80 % белорусских товаров экспортируется на рынки ЕС по заниженным ставкам таможенных; пошлин или беспошлинно.

Вместе с тем расширению интеграционных связей нашей страны с ЕС препятствуют применяемые им импортные квоты и антидемпинговые меры в отношении текстильной, химической и металлургической промышленности. Санитарные и фитосанитарные защитные меры ЕС также серьезно затрудняют поступление на европейский рынок белорусской сельскохозяйственной продукции.

В 2013 году руководство КНР приняло решение реанимировать проект Великий шелковый путь. Новый Шелковый путь представляет собой транспортный маршрут, состоящий из сети автомобильных и железных дорог, трубопроводов и морских путей, объединенных для перемещения грузов и пассажиров из Китая в страны Европы и другие регионы мира.

Беларусь является участником данного проекта, так как фактически соединяет ЕАЭС и ЕС. Обязательства Беларуси по проекту предусматривают, что она создаст на своей территории всю необходимую инфраструктуру для беспрепятственного движения китайских товаров в Евросоюз. Беларусь рассчитывает на полномасштабное участие в проектах Экономического пояса Шелкового пути Белорусской железной дороги. На сегодняшний день по БЖД между Китаем и ЕС курсируют восемь контейнерных поездов, на их долю приходится примерно пятая часть всех контейнерных перевозок.

Основным объектом Экономического пояса Шелкового пути в Беларуси должен стать строящийся в Смолевичском районе Минской области Китайско-Белорусский индустриальный парк «Великий Камень». К 2020 г. планируется запустить две очереди Китайско-Белорусского индустриального парка, который должен аккумулировать новейшие производства пятого и шестого технологических укладов, а также стать логистическим центром в цепочке Великого шелкового пути. Общий срок строительства парка – 30 лет, численность работающих – около 120 тыс. Приоритетные направления – биомедицина, тонкая химия, электроника, машиностроение и новые материалы.

## Рекомендуемая литература

### Основная

1. Лемешевский, И. М. Национальная экономика Беларуси: основы стратегии развития : курс лекций / И. М. Лемешевский. – Минск : ФУАинформ, 2012. – 559 с.
2. Лемешевский, И. М. Макроэкономика: мировой опыт и белорусская практика / И. М. Лемешевский. – 3-е изд. – Минск : ФУАинформ, 2009. – 701 с.
3. Макроэкономика : учеб. пособие / под ред. Л. П. Зеньковой. – Минск : ИВЦ Минфина, 2007. – 380 с.
4. Макроэкономика : учеб. для вузов / под ред. И. В. Новиковой, Ю. М. Ясинского. – Минск : ТетраСистемс, 2010. – 383 с.
5. Национальная экономика Беларуси : учебник / под ред. В. Н. Шимова. – 2-е изд., перераб. и доп. – Минск : БГЭУ, 2006. – 752 с.
6. Новикова, И. В. Рынок и государство [проблемы макро-регулирувания] / И. В. Новикова. – Минск : Мисанта, 1994. – 159 с.
7. Приходченко, О. И. Национальная экономика Беларуси : курс лекций. – Минск : ФУАинформ, 2009. – 447 с.
8. Шимов, В. Н. Экономическое развитие Беларуси на рубеже веков: проблемы, итоги, перспективы / В. Н. Шимов. – Минск : БГЭУ, 2003. – 232 с.

### Дополнительная

1. Белл, Д. Грядущее постиндустриальное общество. Образец социального прогнозирования : пер. с англ. / Д. Белл. – М. : Академия, 2004. – 578 с.
2. Гэлбрейт, Дж. К. Экономическая теория и цели общества: пер. с англ. / Дж. К. Гэлбрейт. – М. : Прогресс, 1976. – 406 с.
3. Данилов – Данильян, А. В., Ушаков, П. В. Резервы макроэкономического регулирования в условиях нового технологического уклада / А. В. Данилов-Данильян, П. В. Ушаков // Деньги и кредит – 2015. – № 4 – С. 28–32.
4. Джеломанов, Е. В. Зарубежный опыт государственного регулирования инновационного развития национальной экономики / Е. В. Джеломанов // Экономический бюллетень НИЭИ Министерства экономики Республики Беларусь. – 2015. – № 3 – С. 4–10.
5. Кравцов, М. К. Прогнозирование важнейших показателей белорусской экономики на основе балансово-оптимизационной модели / М. К. Кравцов, А. А. Антаневич // Белорусский экономический журнал – 2015. – № 1 – С. 110–123.

6. Мишина, В. Ю. Основные направления развития валютного рынка России / В. Ю. Мишина, Д. О. Абрамов // Деньги и кредит. – 2015. – № 4 – С. 11–18.

7. Мясникович, М. В. Актуальные вопросы экономической теории и практики / М.В. Мясникович // Известия НАН Беларуси. – 2015. – № 2 – С. 4–8.

8. Национальная стратегия устойчивого социально-экономического развития Республики Беларусь на период до 2030 года // Экономический бюллетень НИЭИ Министерства экономики Республики Беларусь. – 2015. – № 4 – С. 6–98.

9. Нуреев, Р. М. Экономика развития: модели становления и модернизации рыночной экономики / Р. М. Нуреев. 2008. – 367 с.

10. Попов, Г. П. Активизация инвестиционной деятельности – залог экономического роста / Г. П. Попов // Деньги и кредит. – 2015. – № 4 – С. 38–43.

11. Шимов, В. Н. Некоторые аспекты актуализации критериев и показателей экономической безопасности Республики Беларусь / В. Н. Шимов, Л. М. Крюков, А. В. Бондарь // Белорусский экономический журнал. – 2015. – № 1 – С. 4–13.

**Бондарева Анна Михайловна**

## **ЭКОНОМИКА РАЗВИТИЯ**

**Пособие**

**для слушателей специальности переподготовки  
1-26 02 74 «Деловое администрирование»  
заочной формы обучения**

Подписано к размещению в электронную библиотеку  
ГГТУ им. П. О. Сухого в качестве электронного  
учебно-методического документа 16.06.20.

Рег. № 11Е.

<http://www.gstu.by>