

ИННОВАЦИОННАЯ МОДЕЛЬ КАК ИНСТРУМЕНТ СТРУКТУРНЫХ РЕФОРМ

Н. Н. Корсикова

Одесская национальная академия пищевых технологий, Украина

Обоснованы безальтернативность, первоочередные направления и проблемы внедрения инновационной модели как инструмента экономического роста в современной экономике. Основное внимание уделено финансовым инструментам решения проблемы технического и технологического переоснащения производства.

Сегодня общепризнанным является факт, что именно инновации – это главный источник общественного прогресса, и именно они играют ведущую роль в решении проблем экономического, социального и культурного развития. Научно-технологическое и инновационное развитие является неотъемлемой составной частью удовлетворения широкого комплекса национальных интересов государства, которое обеспечивает его реальную независимость и безопасность.

Современный этап научно-технического и технологического прогресса характеризуется превращением парадигмы массового производства в парадигму доминирования гибких техно-экономических систем (см. таблицу) .

Характеристики техно-экономических систем

Составляющая	Характеристики
Ресурсы	Информо- и интеллектоемкость Материало- и энергосбережение
Продукты	Диверсифицированные Легко модифицируются в соответствии с интересами заказчика и потребителей
Рынки	Высокая степень диверсификации Узкие ниши на рынке Жесткая конкуренция
Технологии	Постоянное совершенствование, поиск оптимальных операционных методов Гибкость как основной операционный стандарт
Структуры	Централизация на уровне стратегического центра Децентрализованные полуавтономные многофункциональные единицы (бизнес-единицы) Интегральные (горизонтальные и вертикальные связи)
Кадры	Рабочая сила как актив Профессиональная подготовка как инвестиции в будущее Социальная ответственность

Однако в границах действующей модели экономической политики широкомасштабная техническая и технологическая модернизация национальной экономики невозможна. Важным направлением при формировании и внедрении модели инновационного развития является концентрация научного потенциала на разрешении самых актуальных научно-технических проблем, а также применение технологий, в наибольшей степени подготовленных к использованию в производстве.

К негативному состоянию инновационных процессов привели кризисные явления в экономике в целом и возникшие вследствие этого проблемы финансового характера: отсутствие финансирования, большие затраты, отсутствие средств у заказчика, высокие кредитные ставки, несовершенство законодательства, высокий экономический риск, отсутствие спроса на продукцию, недостаток информации о рынках сбыта.

Поэтому наиболее актуальной проблемой на сегодняшний день является поиск таких форм функционирования предприятий, которые позволят создать действенный механизм финансирования инновационной деятельности. Существующая в настоящее время система финансирования затрат на создание и освоение выпуска прогрессивной технологии, включая НИОКР, не способствует ускорению НТП. Из-за отсутствия на предприятиях финансирования сдерживается создание новых изделий, выполнение престижных прикладных исследований.

Главным средством финансового обеспечения инновационного процесса в нормальных рыночных условиях считаются банковские кредиты. Однако сегодня возможности предприятий использовать кредитные средства для реализации научно-технологических проектов очень ограничены. Среди основных факторов, которые ограничивают кредитование инновационной деятельности предприятий, особенно долгосрочное, следует выделить следующие: большой кредитный риск, высокий уровень процентных ставок по банковским кредитам, преимущественно краткосрочный характер банковских пассивов, заинтересованность банков в кредитовании хозяйственных операций с быстрым обращением денежных потоков.

Механизм изыскания внутренних резервов инвестиционного обеспечения в ближайшие годы должен базироваться на реализации стратегии повышения финансовой устойчивости, что предполагает самые разнообразные формы. Так, например, основными формами сокращения и рефинансирования дебиторской задолженности в настоящее время могут стать: факторинг и форфейтинг. Продавцом форфейтинга может быть предприятие, которое исполнило обязанности по контракту и стремится рефинансировать дебиторскую задолженность с целью уменьшения кредитного риска и улучшения ликвидности.

В отдельную группу выделяют иностранные источники финансирования инновационной деятельности, в частности такие, как прямые иностранные инвестиции, международная научно-техническая помощь, международные и национальные научные и венчурные фонды. В Украине уже длительное время идет полемика о необходимости и целесообразности привлечения иностранных инвестиций. Большинство экономистов указывают на необходимость привлечения таких инвестиций в условиях дефицита финансовых ресурсов и современных технологий. В то же время подчеркиваются негативные последствия таких инвестиций. Так, доля иностранных инвестиций в виде новых технологий очень невысока, они направляются в основном в отрасли с быстрым оборотом капитала, т. е. в те сферы, где требуются минимальные вложения. Происходит их быстрая окупаемость при невысоком риске вложений.

В США и странах Западной Европы одним из эффективных механизмов обеспечения инновационной деятельности является венчурное финансирование. Однако в Украине эта форма финансирования еще не имеет необходимого распространения, предпринимательские структуры венчурного капитала находятся на начальной стадии развития.

Мировой опыт показывает, что одним из важных факторов привлечения дополнительных ресурсов является механизм фондового рынка. Именно он, как механизм перемещения средств от инвесторов (поставщиков) к эмитентам (потребителям), со-

действует рыночному перераспределению капиталов и направлению их в сферы наиболее эффективного использования. Однако следует отметить, что в мировой практике в последнее время выпуск акций превратился в «крайний» метод мобилизации финансовых ресурсов, который используется в случаях, когда уже использованы другие возможности внешнего и внутреннего финансирования. Причинами этого является: относительно высокая стоимость эмиссии акций по сравнению с большинством заемных операций; нежелание владельцев контрольных пакетов акций увеличивать общую численность акций; возможность снижения показателя дохода на акцию (что снижает их биржевой курс).

Привлечение средств через выпуск облигаций рассчитано на массового инвестора. Именно за счет выпуска облигаций предприятия мобилизуют основную часть финансовых ресурсов на фондовых рынках. Однако именно этот метод финансирования может быть эффективным только для успешно действующих организаций с высоким имиджем. Сегодня, как и раньше, такой распространенный на мировых фондовых рынках инструмент, как корпоративные облигации, в Украине используется мало.

Для преодоления неконкурентоспособности и обеспечения вхождения в мировой рынок высокотехнологической продукции необходимы специальные и значительные усилия со стороны как предприятий, так и государства.

Однако большинство методов хорошо срабатывает в зрелой, налаженной экономике с развитой рыночной инфраструктурой, с подготовленными предприятиями. Следовательно, только с помощью регулирования финансовой системы невозможно добиться прорыва в сфере научно-технологического прогресса. Для этого необходимо:

- техническое переоснащение производства;
- реализация системы мер, направленных на поддержание сравнительно низких издержек производства;
- государственное стимулирование структурных изменений и экспорта высокотехнологической продукции путем программ реконструкции промышленности, нацеленных на развитие конкурентоспособных экспортно-ориентированных производств;
- организация льготных кредитных линий, предоставляемых под те же цели;
- предоставление льгот по налогообложению реинвестируемой в реконструкцию и создание новых производственных мощностей прибыли;
- осуществление активных внешнеполитических усилий по снятию всякого рода нетарифных ограничений на зарубежных рынках в отношении украинского высокотехнологического экспорта;
- создание инфраструктуры кредитования и страхования экспорта;
- создание условий для передачи передовых зарубежных технологий и их усвоение отечественными предприятиями;
- категорическое требование устранения всех политических барьеров на пути импорта технологий и капитала и перехода к поддержке со стороны иностранных государств политики сотрудничества с украинскими предприятиями.

Л и т е р а т у р а

1. Корсикова, Н. Н. Научно-технологическое развитие промышленного производства / Н. Н. Корсикова. – Одесса : Астропринт, 2004. – 66 с.
2. Меркулов, Н. Н. Научно-технологическое развитие и управление инновациями : монография / Н. Н. Меркулов. – Одесса : Феникс, 2008. – 344 с.