

ИНТЕГРАЦИОННЫЕ ВЗАИМОДЕЙСТВИЯ СУБЪЕКТОВ ХОЗЯЙСТВОВАНИЯ

Динамический характер современной экономики и происходящие в ней изменения, основной тенденцией которых является усиление конкуренции на рынках, приводят к необходимости постоянного поиска субъектами хозяйствования новых организационных форм взаимодействия, что обуславливает актуальность и большой интерес исследователей к вопросам их интеграционных взаимодействий.

В настоящее время рядом авторов установлено наличие разнообразных форм интеграции субъектов хозяйствования, различающихся в зависимости от степени тесноты взаимодействия, его цели, характера производственных, финансовых, инвестиционных, правовых и иных хозяйственных отношений между субъектами. Определено, что наиболее часто выделяемыми из широкого спектра классификационных признаков данных взаимодействий являются: направления взаимодействия (вертикальные, горизонтальные, смешанные), отраслевой состав (внутри-, межотраслевые), территориальный охват (локальные, региональные, национальные, международные), сфера деятельности (сбыт, финансы, ПИОКР, маркетинг, производство, бизнес-планирование и т.д.), длительность (постоянные, проектные), степень тесноты взаимодействия (полная интеграция, «квазинтеграция»), степень самостоятельности участников (централизованные, децентрализованные). Установлено также отсутствие единого мнения в определении организационных форм интеграционных взаимодействий субъектов хозяйствования. В многообразии подходов наиболее оптимальным в настоящее время является выделение организационно-экономических и организационно-правовых форм интеграции. Организационно-экономические формы интеграционных взаимодействий определяются их экономическим содержанием, особенностями производственных, финансовых и иных хозяйственных отношений, складывающихся между участниками. Организационно-правовые формы интеграции определяются правами собственности, правовым статусом взаимодействия. При этом спектр организационно-правовых форм интеграционных взаимодействий специфичен для каждой страны (иногда конкретной ситуации), а сформированный перечень организационно-экономических форм универсален и отражает сложившуюся практику отношений между субъектами хозяйствования. Таким образом, к организационно-экономическим формам чаще всего относят концерн, консорциум, конгломерат, стратегический альянс, кластер, пул, синдикат, ассоциацию, трест; к организационно-правовым — холдинг, финансово-промышленную группу, транснациональную корпорацию, концерн, ассоциацию (союз) и другие формы в соответствии с законодательством страны. Указанные формы

отличаются друг от друга комбинациями характеристик в соответствии с выделенными выше классификационными признаками.

Установлено, что основными тенденциями, определяющими дальнейшее развитие интеграционных взаимодействий субъектов хозяйствования, являются:

- максимальное использование базовых и ключевых компетенций участников, в том числе усиление значимости таких компетенций, как человеческий капитал, исключительный доступ к уникальной информации, «гудвилл» и иных нематериальных элементов;

- активизация взаимодействий субъектов хозяйствования государственной и частной форм собственности, позволяющая расширить сферу деятельности и возможности участников;

- максимальное использование участниками эффекта синергии, заключающегося в экономии операционных издержек, обусловленной увеличением масштабов деятельности и централизацией отдельных служб; эффекте комбинирования взаимодополняющих ресурсов; возможности использования схем минимизации налогообложения; диверсификации активов как способа снижения коммерческих рисков и стабилизации доходности операций.