

РЕФЕРАТ
АНДРЮШИНОЙ ТАТЬЯНЫ ДМИТРИЕВНЫ
Совершенствование сбытовой деятельности предприятия АПК
(на примере ОАО «Гомельский мотороремонтный завод»).

Объём ДР 74 стр., 8 рис., 28 табл., 3 формулы, 18 источников, 7 приложений.

СБЫТ, ТОВАРОДВИЖЕНИЕ, ПОКУПАТЕЛЬ, ЦЕНА,
ДИЛЛЕРСКАЯ СЕТЬ, СКИДКИ, РЕКЛАМНАЯ ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ,
SWOT- АНАЛИЗ, РЕНТАБЕЛЬНОСТЬ ПРОДАЖ,
ЭКОНОМИЧЕСКАЯ ЭФФЕКТИВНОСТЬ.

Объектом исследования дипломной работы является ОАО «Гомельский мотороремонтный завод», основной деятельностью которого является производство продукции для нужд сельского хозяйства, двигателей, и изделий общепромышленного назначения.

Предметом исследования – процесс организации сбыта продукции ОАО «Гомельский мотороремонтный завод».

Целью исследования выявление мероприятий на повышение эффективности сбытовой деятельности предприятия.

В процессе исследования использовались исследовательские, аналитические и статистические методы. Достижение цели и задач основывалось на применение методов финансового анализа, методов экономической статистики (корреляционно-регрессионного анализа), SWOT-анализа и другие.

В дипломной работе предложено внедрить следующие мероприятия повышение эффективности сбытовой деятельности за счет внедрения новой системы премирования, повышение эффективности сбытовой деятельности за счет активизации участия в выставках, повышение эффективности сбытовой деятельности за счет расширения дилерской сети.

По мнению автора, данную дипломную работу можно использовать в качестве вспомогательного материала при разработке плана организационно-технических мероприятий.