ВНЕШНИЕ И ВНУТРЕННИЕ УСЛОВИЯ ЭКСПОРТНОГО ВЕКТОРА РАЗВИТИЯ БЕЛОРУССКОГО АГРОПРОМЫШЛЕННОГО СЕКТОРА ЭКОНОМИКИ

Е. А. Кожевников

Гомельский государственный технический университет имени П. О. Сухого, Беларусь

Климатические изменения на нашей планете при постоянно растущем народонаселении и политических кризисах в ряде регионов мира приводят к нестабильности и дефицитности на продовольственных рынках. Во многих странах ухудшаются условия для сельскохозяйственного производства, прежде всего, в Северной Африке и на Ближнем Востоке. Например, из-за военных действий резко снижено сельхозпроизводство в Сирии, Ливии, Ираке, некоторых других странах. Саудовская Аравия в условиях роста издержек на опреснение воды и орошение полностью переходит в 2017 г. на импорт продуктов питания. Ряд развивающихся стран с растущим населением и одновременно увеличивающимися подушевыми доходами (Китай, Индия и др.) меняют объем и структуру потребления и увеличивают импорт продовольствия. Перечисленные внешние возможности для роста экспорта белорусского продовольствия сопровождаются и целым рядом рисков:

- 1. Чередованием позитивных и возвратных шагов в формировании единого рынка Евразийского экономического союза и Таможенного союза, куда входят основные страны-импортеры белорусской продукции.
- 2. Систематически вводимыми рядом стран и союзов административными ограничительными барьерами на пути белорусских товаров и предприятий, их производящих.

Наиболее известные примеры таких шагов — действия государственных структур Российской Федерации по ограничению ввоза белорусской продукции мясоперерабатывающих и молочных предприятий; антидемпинговые процедуры Европейского союза и др.

- 3. Выходом экономик целого ряда развитых и развивающихся стран из рецессии и переходом их к экономическому росту.
- 4. Сменой в последнее время ценовых тенденций на важнейших сырьевых рынках, прежде всего, нефтяном.
- 5. Обострением политических противоречий между отдельными странами и союзами, приводящими к ограничительным мерам в финансово-экономической сфере. Для белорусских субъектов хозяйствования в этом плане наиболее значимы взаимные санкционные ограничения между Россией и Европейским союзом, США; политико-экономические противоречия России и Украины.
- 6. Продолжением курса на вступление Республики Беларусь во Всемирную торговую организацию в ближайшие годы. При этом все страны-соседи уже являются членами ВТО.

В сложившихся внешнеэкономических условиях Республика Беларусь незначительно сократила товарную составляющую экспорта, однако по продукции пищевой промышленности и сырью для ее производства такое сокращение оказалось гораздо менее значительным (табл. 1). При этом за 11 месяцев 2016 г. по сравнению с аналогичным периодом 2015 г. даже возросла доля такой продукции в общем объеме товарного экспорта (на 1,4 %).

По данным Национального статистического комитета Республики Беларусь удалось также нарастить за этот период и экспорт продукции животноводства. За январьноябрь 2016 г. реализовано товаров по позиции «Живые животные и продукция животного происхождения» на сумму 2413581,9 тыс. долл. США, что на 1,1 % выше соответствующего периода 2015 г. Причем географическое расположение стран-потребителей такой продукции чрезвычайно широкое.

Таблица 1 Фрагмент товарной структуры экспорта Республики Беларусь (млн долл. США)

| Товарная группа | Январь— ноябрь 2015 г. | Январь— ноябрь 2016 г. | В % январь— ноябрь 2016 г. к январю—ноябрю 2015 г. | Удельный вес в общем объеме, % | |
|-----------------------|------------------------------|------------------------------|---|-----------------------------------|------------------------------|
| | | | | январь– ноябрь 2015 г. | январь– ноябрь 2016 г. |
| Всего | 24558,9 | 21285,9 | 86,7 | 100 | 100 |
| Продукция пищевой | | | | | |
| промышленности | | | | | |
| и сырье для ее произ- | | | | | |
| водства | 3874,5 | 3688,5 | 95,2 | 15,8 | 17,3 |

 $\mbox{Источник.}$ Составлено по данным Национального статистического комитета Республики Беларусь. — Режим доступа: http://www.belstat.gov.by/ofitsialnaya-statistika/makroekonomika-i-okruzhayushchaya-sreda/vneshnyaya-torgovlya.

В структуре товарного экспорта в страны Евразийского экономического союза (ЕАЭС) за тот же период сохранилась ведущая роль Российской Федерации (табл. 2). На основе данных Национального статистического комитета Республики Беларусь можно утверждать, что доля экспорта в Россию составила 96,1 %. При этом прирост в стоимостном выражении товарного экспорта в эту страну увеличился в сравнении с аналогичным периодом на 2,1 % при снижении этого показателя в другие страны ЕАЭС (в Армению – на 22,6 %; в Казахстан – на 33,8; в Кыргызстан – на 7 %).

126 Секция III

Таблица 2 Экспорт товаров в торговле с государствами-членами ЕАЭС в январе–ноябре 2016 г. (млн долл. США)

| Экспорт | Январь— ноябрь 2016 г. | В % январь–ноябрь 2016 г. к январю–ноябрю 2015 г. |
|------------------------|---------------------------|--|
| Государства-члены ЕАЭС | 10 172,2 | 100,2 |
| Армения | 20,5 | 77,4 |
| Казахстан | 331,3 | 66,2 |
| Кыргызстан | 45,0 | 93,0 |
| Российская Федерация | 9 775,4 | 102,1 |

В структуре экспорта продукции пищевой промышленности Беларуси в Россию (табл. 3) преобладают такие товарные группы, как «Мясо и мясные субпродукты» (613 781,9 тыс. долл. США); «Сыры и творог» (612 051,7 тыс. долл. США); «Молоко и сливки сгущенные и сухие» (385 013,9 тыс. долл. США); «Масло сливочное» (282 093,4 тыс. долл. США). При этом чуть более половины товарных групп пищевой продукции обеспечили рост объемов экспорта как в натуральном, так и в стоимостном выражении (табл. 3). Однако темп роста денежных поступлений от такого экспорта был существенно ниже, чем рост физических объемов, что свидетельствует об относительном снижении цен на белорусскую пищевую продукцию.

Таблица 3 Экспорт пищевой продукции Республики Беларусь в Российскую Федерацию в январе–ноябре 2016 г. (тыс. долл. США)

| | Январь–н | оябрь 2016 г. | В % январь—ноябрь 2016 г. к январю—ноябрю 2015 г. | |
|---|--------------------|---------------------------------|--|--------------|
| Товарная группа | Количество, тыс. т | Стоимость, тыс. долл. США | По количе- ству | По стоимости |
| Мясо и мясные субпродукты | 275,9 | 613 791,9 | 109,8 | 101,5 |
| Молоко и сливки несгущенные | 288,4 | 163 690,2 | 98,5 | 95,4 |
| Молоко и сливки сгущенные и сухие | 177,0 | 385 013,9 | 88,1 | 89,9 |
| Пахта, йогурт, кефир | 89,8 | 83 844,5 | 118,4 | 104,9 |
| Масло сливочное | 75,0 | 282 093,4 | 94,4 | 114,1 |
| Сыры и творог | 185,7 | 612 051,7 | 112,7 | 105,5 |
| Рыба сушеная, соленая, копченая, пере- | | | | |
| работанная другим способом | 18,2 | 93 924,0 | 102,1 | 95,8 |
| Готовая или консервированная рыба, икра | 28,9 | 96 849,1 | 105,2 | 97,8 |
| Колбасы и аналогичные продукты из мяса | 30,7 | 66 533,7 | 134,4 | 123,8 |

Источник. Составлено по данным Национального статистического комитета Республики Беларусь. — Режим доступа: http://www.belstat.gov.by/ofitsialnaya-statistika/makroekonomika-i-okruzhayushchaya-sreda/vneshnyaya-torgovlya.

Экспорт продукции пищевой промышленности в Казахстан включал в 2016 г. наполовину меньше товарных позиций, чем в Россию, не говоря уже о значительно меньших физических и стоимостных объемах (табл. 4). В экспорте преобладали «Молоко и сливки сгущенные и сухие» (19 936,2 тыс. долл. США); «Сыры и творог»

(5 863,8 тыс. долл. США); «Мясо и мясные субпродукты» (5 182,9 тыс. долл. США). При этом только две из пяти товарных групп пищевой продукции обеспечили рост в сравнении с аналогичным периодом 2015 г. в натуральном выражении, и только одна из пяти — в стоимостном.

Таблица 4 Экспорт пищевой продукции Республики Беларусь в Казахстан в январе—ноябре 2016 г. (тыс. долл. США)

| Товарная группа | Январь- | -ноябрь 2016 г. | В % январь–ноябрь 2016 г. к январю–ноябрю 2015 г. | | |
|----------------------|--------------------|------------------------------|--|--------------|--|
| | Количество, тыс. т | Стоимость, тыс. долл. США | По количеству | По стоимости | |
| Мясо и мясные суб- | | | | | |
| продукты | 3 018 | 5 182,9 | 63,4 | 40,9 | |
| Молоко и сливки | | | | | |
| сгущенные и сухие | 11,9 | 19 936,2 | 85,5 | 75,1 | |
| Масло сливочное | 970 | 3 349,6 | 74,0 | 82,4 | |
| Сыры и творог | 1 551 | 5 863,8 | 173,9 | 158,6 | |
| Колбасы и аналогич- | | · | | | |
| ные продукты из мяса | 1 908 | 4 775,4 | 126,8 | 94,3 | |

 $\mbox{Источник.}$ Составлено по данным Национального статистического комитета Республики Беларусь. — Режим доступа: http://www.belstat.gov.by/ofitsialnaya-statistika/makroekonomika-i-okruzhayushchaya-sreda/vneshnyaya-torgovlya.

Внутреннее развитие белорусского аграрного сектора экономики велось последние полтора десятилетия при активнейшем участии государства. В отрасли интенсивно шли процессы кооперации и интеграции. К более экономически сильным хозяйствам присоединялись убыточные сельскохозяйственные организации, либо имущественные комплексы таких организаций передавались или продавались предприятиям-инвесторам. Предприятиями-инвесторами становились перерабатывающие, сервисные, промышленные предприятия и даже коммерческие организации, не имевшие отношения к АПК. Это привело к территориальному и организационному укрупнению сельскохозяйственных организаций, появлению многопрофильных объединений, включающих производство сельскохозяйственного сырья, его переработку и производство конечных продуктов питания. В настоящее время на смену сельскохозяйственным производственным кооперативам приходят унитарные коммунальные предприятия и хозяйственные общества. Этот процесс инициирован органами государственного управления страны и имеет очень сжатые временные рамки для реализации.

Поскольку агропредприятия располагаются преимущественно в сельской местности, работники этих организаций являются наиболее яркими и типичными носителями ментальных ценностей и приверженностей белорусского общества в социально-экономической сфере, таких, как:

- добросовестное и ответственное отношение к труду, к коллективу;
- коллективные, общинные традиции;
- толерантность в отношениях как к белорусам, так и к представителям других наций, народов, стран;
 - ответственность за себя, коллектив, страну;
 - превалирование духовных ценностей над материальными;
 - приверженность чувству социальной справедливости.

128 Секция III

По нашему мнению, это настолько фундаментальные и системообразующие факторы, что их надо закладывать в основу любых организационно-правовых преобразований в экономике, особенно в ее аграрном секторе.

Для сохранения положительных тенденций экспортного вектора развития экономики агропромышленного комплекса и для снятия негативных, проблемных аспектов в Республике Беларусь были разработаны и утверждены 2 пятилетние программы. Вопервых, это «Национальная программа поддержки и развития экспорта Республики Беларусь на 2016−2020 годы», утвержденная Постановлением Совета Министров № 604 от 01.08.2016 г.; во-вторых, − «Государственная программа развития аграрного бизнеса в Республике Беларусь на 2016−2020 годы», разработанная Министерством сельского хозяйства и продовольствия Республики Беларусь совместно с Национальной академией наук Беларуси. Глубокая научная проработка и полная практическая реализация конкретных мероприятий, намеченных в этих государственных программах, являются обязательным условием развития экспортной составляющей АПК Беларуси. Озвученные же в Беларуси данные о росте на 3,4 % сельскохозяйственного производства в 2016 г. закладывают базу для выполнения этих программ.

Таким образом для дальнейшего развития экспортного направления в агропромышленном секторе экономики Республики Беларусь необходимо:

- 1. Продолжить взятый руководством страны курс на девирсификацию рынков сбыта как промышленной, так и сельскохозяйственной продукции. При этом производственные предприятия должны считать этот вектор главным, желать и иметь возможность его реализовать. Органам государственного управления и контроля следует найти баланс, обеспечивающий для субъектов хозяйствования сочетание возможности разумного риска и адекватной ответственности за его результаты.
- 2. Шире привлекать бизнес-сообщество Беларуси к формированию и корректировке законодательной базы в сфере внешнеэкономической деятельности, особенно в агропромышленном комплексе.
- 3. Развивать государственно-частное партнерство именно в сфере экспортной деятельности, прежде всего, в АПК. Вклад малых, средних предприятий с частной формой собственности может здесь быть существенно выше.
- 4. Значимо повысить конкурентоспособность отечественных продовольственных товаров, обеспечив через все имеющиеся формы инвестиций приход на наши предприятия АПК инновационных технологий и оборудования.
- 5. Максимально учитывать ментальные особенности работников агропредприятий в производственно-хозяйственной деятельности этих организаций, особенно на этапах управленческих и организационных преобразований. А во внешнеэкономической деятельности принимать во внимание менталитет населения тех стран и регионов, с которыми осуществляется взаимодействие.