

Министерство образования Республики Беларусь

Учреждение образования  
«Гомельский государственный технический  
университет имени П. О. Сухого»

Институт повышения квалификации  
и переподготовки

Кафедра «Профессиональная переподготовка»

**А. М. Бондарева**

## **МАКРОЭКОНОМИКА**

**ПОСОБИЕ**

**для слушателей специальности**

**1-26 02 82 «Финансовый менеджмент»**

**заочной формы обучения**

Гомель 2017

УДК 330.101.541(075.8)

ББК 65.012.3я73

Б81

*Рекомендовано кафедрой «Профессиональная переподготовка»  
ИПКиП ГГТУ им. П. О. Сухого  
(протокол № 6 от 25.02.2016 г.)*

Рецензент: доц. каф. «Теоретическая и институциональная экономика» УО «Белорусский государственный университет» канд. экон. наук *В. Э. Ксензова*

**Бондарева, А. М.**

Б81

Макроэкономика : пособие для слушателей специальности 1-26 02 82 «Финансовый менеджмент» заоч. формы обучения / А. М. Бондарева. – Гомель : ГГТУ им. П. О. Сухого, 2017. – 94 с. – Систем. требования: PC не ниже Intel Celeron 300 МГц ; 32 Mb RAM ; свободное место на HDD 16 Mb ; Windows 98 и выше ; Adobe Acrobat Reader. – Режим доступа: <https://elib.gstu.by>. – Загл. с титул. экрана.

Включает изложение вопросов тем дисциплины «Макроэкономика», ключевые понятия и список рекомендованных литературных источников.

Для слушателей специальности «Финансовый менеджмент» заочной формы обучения.

**УДК 330(075.8)**

**ББК 65я73**

© Учреждение образования «Гомельский государственный технический университет имени П. О. Сухого», 2017

## СОДЕРЖАНИЕ

Введение .....	4
Тема 1. Макроэкономическое равновесие в классической и кейнсианской моделях .....	5
Тема 2. Фискальная политика .....	18
Тема 3. Монетарная политика .....	28
Тема 4. Макроэкономическое равновесие на товарном и денежном рынке: модель IS-LM .....	35
Тема 5. Макроэкономическая нестабильность рыночной экономики и формы ее проявления .....	43
Тема 6. Модели экономического роста .....	53
Тема 7. Макроэкономическое равновесие и макроэкономическая политика в открытой экономике .....	62
Тема 8. Трансформационная экономика .....	78
Рекомендуемая литература.....	91

## ВВЕДЕНИЕ

Целью преподавания курса «Макроэкономика» является изучение закономерностей функционирования экономики как единого целого, освещение альтернативных подходов к объяснению экономических явлений, формирование экономического образа мышления, выработка умения ориентироваться в проблемах национальной и мировой экономики.

Макроэкономика - теоретическая дисциплина, имеющая практическую направленность. Это означает, что результаты, полученные макроэкономикой, находят применение в практике государственных финансов, в банковском деле, в инвестиционном анализе.

Предлагаемый вниманию слушателей курс лекций содержит системное изложение, как общеметодологических вопросов, так и практика ориентированных. Значительное место отведено исследованию мер правительства, называемых фискальными и монетарными мерами. Проблемы макроэкономической динамики освещены в темах, посвященных макроэкономической нестабильности и экономическому росту.

Национальная экономика Беларуси является малой открытой экономикой, потому важно в предлагаемом курсе осветить проблемы установления макроэкономического равновесия и формирования макроэкономической политики в открытой экономике. Завершается курс освещением особенностей функционирования трансформационной экономики.

Автор выражает надежду, что знания, полученные в ходе изучения предлагаемого материала, позволят научиться оценивать существующую в национальной экономике ситуацию и понимать, что нужно сделать для ее улучшения.

## **ТЕМА 1. МАКРОЭКОНОМИЧЕСКОЕ РАВНОВЕСИЕ В КЛАССИЧЕСКОЙ И КЕЙНСИАНСКОЙ МОДЕЛЯХ**

- 1.1 Макроэкономическое равновесие в классической модели: методологические основы. Товарный рынок и рынок труда в классической теории.
- 1.2 Количественная теория денег. Денежный рынок в классической модели. Роль государства.
- 1.3 Методологические основы кейнсианского подхода. Совокупный спрос в кейнсианской модели.
- 1.4 Потребление и сбережение в кейнсианской модели.
- 1.5 Инвестиции. Мультипликатор автономных расходов. Роль государства в кейнсианской теории.

**Ключевые понятия:** автономные инвестиции, денежный сектор, закон Ж.Б.Сэя, принцип нейтральности денег, классическая модель, количественная теория денег, «крест Кейнса», мультипликатор автономных расходов, потребление, предельная склонность к потреблению, предельная склонность к сбережению, предельная эффективность капитала, реальный сектор, саморегулирование рынков, сбережение, совокупный спрос, совокупное предложение, эффективный спрос.

### **1.1 Макроэкономическое равновесие в классической модели: методологические основы. Товарный рынок и рынок труда в классической теории**

В макроэкономике существуют два подхода в трактовке макроэкономических явлений и процессов: классический и кейнсианский. Их наличие определяет существование двух моделей, которые отличаются друг от друга системой предпосылок, теоретических выводов и практических рекомендаций.

Основы классического подхода были заложены в XVIII веке, ее положения развивались в работах А.Смита, Д.Рикардо, Ж-Б Сэя, Дж.С.Милля, А.Маршала, А. Пигу. В современных условиях это направление называется неоклассическим.

***Основные положения классической модели:***

▪ Экономика делится на два независимых сектора: реальный и денежный. Денежный сектор не оказывает влияния на ситуацию в реальном секторе и на реальные показатели.

▪ На реальных рынках существует совершенная конкуренция. Цены являются гибкими. Гибкость цен означает, что они постоянно адаптируются к изменениям рыночной конъюнктуры и обеспечивают тем самым восстановление рыночного равновесия на рынках.

▪ Равновесие устанавливается автоматически. Действует принцип «невидимой руки» или саморегулирования рынков. Никакая внешняя сила не должна вмешиваться в процесс функционирования экономики, в том числе и государство.

▪ Основная проблема в экономике – ограниченность ресурсов. Экономика всегда находится на границе производственных возможностей, в состоянии полной занятости ресурсов.

▪ Ограниченность ресурсов выдвигает на первый план проблему производства или совокупного предложения.

▪ Основным рынком является рынок ресурсов, прежде всего, рынок труда.

▪ Экономика рассматривается в долгосрочном периоде. Именно в долгосрочном периоде цены обладают гибкостью и обеспечивают макроэкономическое равновесие при полной занятости.

▪ Экономические субъекты действуют рационально, исходя из максимизации выгоды.

▪ Совокупное предложение всегда равно совокупному спросу, что следует из закона Ж.Б.Сэя, доказывающего равенство объема национальных расходов и дохода.

▪ Ведущая роль в модели «совокупный спрос – совокупное предложение» принадлежит совокупному предложению.

Основным рынком в классической модели выступает рынок труда. В условиях совершенной конкуренции ресурсы используются полностью, в том числе существует и полная занятость. Поэтому кривая предложения труда ( $L^S$ ) будет вертикальной, а количество предлагаемого труда будет равно  $L_F$  (предложение труда при полной занятости).

Величина спроса на труд зависит от его цены, то есть от ставки заработной платы, которую будут получать работники. Заработная плата обозначается буквой  $W$  (от английского «*wage*»). Зависимость между спросом на труд и заработной платой будет обратной, то есть чем выше ставка номинальной заработной платы, тем выше издержки

фирм, и тем меньшее количество рабочих они наймут. Кривая спроса на труд ( $L^D$ ) имеет отрицательный наклон.

Допустим, что первоначальное равновесие установилось в точке пересечения кривых предложения труда  $L^S$  и спроса на труд  $L^D_1$  – в точке  $E_1$ . Этому положению равновесия соответствует номинальный уровень заработной платы  $W_1$  и количество занятых рабочих  $L_F$ . Предположим, что произошло снижение спроса на труд, соответственно кривая спроса на труд  $L^D_1$  сдвинулась влево до  $L^D_2$ . Если номинальная ставка заработной платы  $W_1$  останется на прежнем уровне, то предприниматели наймут (предъявят спрос на) количество рабочих, равное  $L_2$ . Разница между  $L_F$  и  $L_2$  (на графике – это расстояние между  $L_2$  и  $L_F$  на оси  $L$ ) представляет собой количество безработных.

Однако, как считали представители классического направления, люди являются рационально действующими экономическими агентами. Соответственно, они предпочтут получать более низкую номинальную заработную плату, чем остаться без работы вообще. Поэтому уровень номинальной заработной платы снизится до уровня  $W_2$ , а уровень занятости снова будет  $L_F$  (новое равновесие установится в точке пересечения кривых предложения труда  $L^S$  и спроса на труд  $L^D_2$  – в точке  $E_2$ ). Из этого следует, что в классической модели безработица может носить только добровольный характер, то есть когда рабочий не согласен с равновесным уровнем заработной платы  $W_2$ .

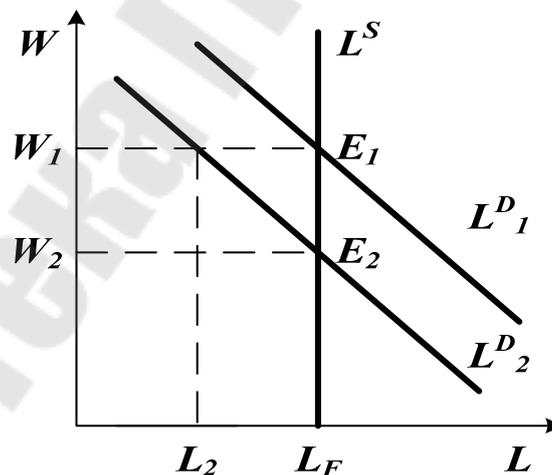


Рис.1.1 Рынок труда в классической модели

На товарном рынке первоначальное равновесие устанавливается в точке пересечения кривой совокупного предложения  $AS$  и совокупного спроса  $AD_1$ , чему соответствует равновесный уровень цен  $P_1$  и равновесный объем производства на уровне потенциального выпуска

-  $Y^*$ . Поскольку все рынки связаны друг с другом, то снижение номинальной ставки заработной платы на рынке труда (что ведет к снижению уровня дохода), обуславливает снижение потребительских расходов, и, следовательно, совокупного спроса. Кривая  $AD_1$  сдвигается влево до  $AD_2$ . При прежнем уровне цен  $P_1$  фирмы не могут продать всю продукцию, а только ее часть, равную  $Y_2$ . Поскольку фирмы являются рациональными экономическими агентами, то они в условиях совершенной конкуренции предпочтут продать весь произведенный объем производства, пусть даже по более низким ценам. В результате уровень цен снизится до  $P_2$ , и весь произведенный объем производства будет продан, т.е. равновесие опять установится на уровне потенциального выпуска  $Y^*$ .

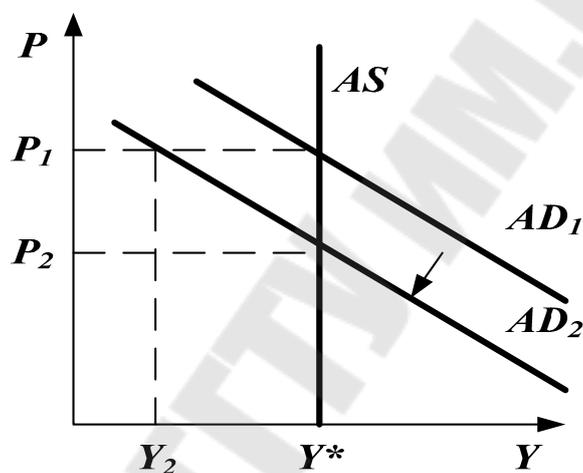


Рис. 1.2 Рынок товаров в классической модели

## 1.2. Количественная теория денег. Денежный рынок в классической модели. Роль государства

Анализ денежного рынка в классической теории основывается на так называемой классической дихотомии (разделении на две части) – признании существования двух параллельных секторов экономики – реального и денежного.

В *реальном* секторе экономика производит экономические блага, которые затем распределяются, перераспределяются и используются, т.е. имеет место движение реальных потоков товаров и услуг, на которые устанавливаются *относительные* цены.

В *денежном* секторе происходит обращение денег, обслуживающих движение реальных потоков, и устанавливается *абсолютный* уровень цен.

Классики отрицали возможность какого-либо прямого воздействия денежной массы на реальные переменные, т.е. исходили из принципа *нейтральности* денег. В их представлении деньги – не богатство, а чисто техническое средство, используемое исключительно в качестве посредника при осуществлении сделок, в результате которых они полностью расходуются. «Деньги – это такой специфический продукт, который люди стремятся получить для того, чтобы расстаться с ним», - утверждал Ж.Б. Сэй.

Анализ денежного сектора экономики в классической теории основан на количественной теории денег, основной смысл которой сводится к следующему: общий уровень цен меняется пропорционально количеству денег, находящихся в обращении. Формула уравнения денежного обмена была предложена И. Фишером:

$$M \times V = P \times Q, \quad (1.1)$$

где  $M$  – количество денег в обращении;  $V$  – скорость обращения денег;  $P$  – средний уровень цен;  $Q$  – количество сделок в экономике.

Согласно данному уравнению средний уровень цен прямо пропорционален денежной массе. Чем больше денег в обращении, тем выше уровень цен в экономике. Кроме того, спрос на деньги пропорционален величине номинального национального выпуска:

$$M_D = k \times P \times Y, \quad (1.2)$$

где  $M_D$  – спрос на деньги;  $k$  - коэффициент пропорциональности, обратный скорости обращения денег.

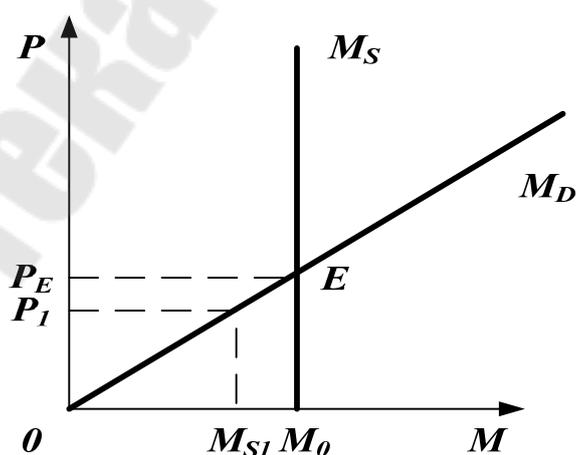


Рис.1.3 Равновесие денежного рынка в классической модели

Графики функций спроса на деньги  $M_D$  и предложения денег  $M_S$  в классической теории представлены на рис. 1.3.

$M_S$  – вертикальная линия. Предложение денег задается экзогенно правительством или центральным банком и не зависит от уровня цен.

Чем выше уровень цен, тем, тем значительней спрос на деньги. Наклон кривой спроса на деньги  $M_D$  обусловлен величиной реального дохода, фиксированного на уровне полной занятости.

При росте дохода кривая спроса на деньги становится более эластичной по уровню цен, что делает более пологим ее положение. Спрос на деньги и их предложение уравниваются в точке  $E$ , когда цены устанавливаются на уровне  $P_E$ . Снижение цен до величины  $P_1$  создает избыточное предложение денег, равное  $M_0 - M_{S1}$ , и влечет их обесценивание, а цены станут расти и достигнут уровня  $P_E$ .

Экономисты-классики полагали, что данное равновесное состояние на денежном рынке носит устойчивый характер, так что любое отклонение порождает автоматическую тенденцию возврата к равновесному состоянию.

Таким образом, в классической модели денежный рынок относительно независим от рынка товаров и ресурсов. Спрос на деньги связан лишь с необходимостью обслуживания сделок, его величина прямо пропорциональна номинальному ВВП. Предложение денег – величина заданная. Предложение устанавливается государством и совершенно неэластично по уровню цен. Взаимодействие спроса на деньги и предложения денег в классической модели определяет точку равновесия на денежном рынке и средний уровень цен.

В классической модели рынки уравниваются сами собой за счет гибкости цен, при этом равновесие на каждом из рынков устанавливается на уровне полной занятости ресурсов. Изменяются только номинальные показатели, а реальные остаются без изменения.

Из положений классической модели следовало, что затяжные кризисы в экономике невозможны, а могут иметь место лишь временные диспропорции, которые ликвидируются постепенно сами собой в результате действия рыночного механизма - через механизм изменения цен.

В такой экономике вмешательство государства может нанести только вред ее функционированию.

### 1.3. Методологические основы кейнсианского подхода. Совокупный спрос в кейнсианской модели

Классическая теория не могла объяснить, почему периодически повторяются экономические спады, периоды массовой безработицы и инфляции. В связи с этим многие экономисты стали предлагать свои «рецепты» макроэкономического развития. Одним из них был английский экономист Дж.М. Кейнс.

#### *Основные положения кейнсианской модели:*

- Кейнсианская теория занятости резко отличается от классической теории. Кейнс делал вывод, что при капитализме не существует механизма, гарантирующего полную занятость.

- По мнению кейнсианцев, основным фактором, определяющим как сбережения, так и инвестиции, является национальный доход, а основным мотивом инвестиций являются ставка процента и норма прибыли. Норма прибыли должна обеспечить инвестору превышение доходов над расходами.

- С точки зрения кейнсианцев планы сбережений и инвестиций не соответствуют друг другу, и поэтому могут происходить колебания общего объема производства, доходов, занятости и уровня цен.

- Кейнсианцы доказывают, что в рыночной экономике имеются факторы, которые препятствуют эластичности соотношения цен и заработной платы. У монополистов-производителей есть возможность противостоять снижению цен на продукцию в условиях падения спроса. На рынках ресурсов сильные профсоюзы также настойчиво выдерживают линию против снижения заработной платы. Наниматели весьма осторожно относятся к снижению заработной платы, учитывая его отрицательное воздействие на взаимоотношения в коллективе и производительность труда рабочих.

- В качестве основного фактора, обеспечивающего развитие экономики, Кейнс выдвигал наличие «эффективного спроса», который складывается из двух компонентов: потребления (или личного потребления) и инвестирования (или производительного потребления).

- Самым же важным фактором, влияющим на уровень потребительских расходов, является располагаемый доход. В то же время Кейнс отмечает, что «с ростом дохода уровень потребления хотя и повышается, но не в такой же степени». Это связано с действием так называемого «основного психологического закона». Его суть состоит

в том, что люди склонны увеличивать потребление, но не в такой степени, как растут их доходы.

Одним из исходных понятий макроэкономики является совокупный спрос,  $AD$ .

**Совокупный спрос** - общий объем товаров и услуг, который домохозяйства, фирмы, государство и заграница хотят и могут приобрести при сложившемся уровне цен.

Совокупный спрос складывается из четырех основных компонентов:

- 1) потребительский спрос на товары и услуги ( $C$ );
- 2) инвестиционный спрос фирм ( $I$ );
- 3) государственные закупки ( $G$ ), в которые входят все расходы на армию и вооружение, бесплатное медицинское обслуживание и образование, государственные инвестиционные программы, строительство объектов инфраструктуры и т.д.;
- 4) чистый экспорт ( $Xn$ ), то есть разница между экспортом и импортом.

Таким образом, совокупный спрос можно представить такой формулой:

$$AD = C + I + G + Xn \quad (1.3)$$

#### 1.4. Потребление и сбережение в кейнсианской модели

Кейнс ввел понятие эффективного спроса, который представляет собой совокупный платежеспособный спрос, определяющий объем занятости и национального жохода. Он состоит из суммы ожидаемых расходов на личное потребление  $C$  и ожидаемых инвестиционных расходов со стороны фирм  $I$ :

$$\text{Эффективный спрос} = C + I \quad (1.4)$$

Так как, по мнению Кейнса, в экономике стоит проблема совокупного спроса, и от него зависит состояние экономики, то необходимо всячески способствовать повышению уровня эффективного спроса (что необходимо для роста экономики). Однако для его роста существует препятствие.

Так как располагаемый доход потребителя  $Y_D$  состоит из потребления  $C$  и сбережений  $S$  ( $Y_D = C+S$ ), то человек какую-то часть дохода тратит, а какую-то сберегает. Из-за того, что частные сбере-

жения, по Кейнсу, автоматически не превращаются в инвестиции, они становятся препятствием для экономического роста.

Согласно действию так называемого психологического закона («люди склонны увеличивать свое потребление с ростом дохода, но в меньшей степени, чем растет доход»), при росте располагаемого дохода увеличиваются как потребление, так и сбережения. Для определения, в какой степени люди склоны сберегать или тратить свой доход, Кейнс ввел понятия предельной склонности к сбережению и предельной склонности к потреблению.

**Предельная склонность к сбережению** (*marginal propensity to save* (*mps*)) – это коэффициент, показывающий то, на сколько изменится объем сбережений при изменении дохода на одну денежную единицу:

$$mps = \Delta S / \Delta Y \quad (1.5)$$

Этот показатель будет находиться в промежутке от 0 до 1. Если он равен 0, то это значит, что при изменении дохода на одну денежную единицу человек не будет делать сбережений вообще, если он равен 1, то весь дополнительный доход пойдет на сбережения.

**Предельная склонность к потреблению** (*marginal propensity to consume* (*mpc*)) – это коэффициент, который показывает, на сколько изменится объем потребления при изменении дохода на одну денежную единицу:

$$mpc = \Delta C / \Delta Y \quad (1.6)$$

Сумма этих двух коэффициентов будет равна единице:

$$mps + mpc = \Delta S / \Delta Y + \Delta C / \Delta Y = (\Delta S + \Delta C) / \Delta Y = 1 \quad (1.7)$$

Выражение  $\Delta S + \Delta C$  – это изменение дохода потребителя на одну денежную единицу (т.е.  $\Delta Y$ ).

Необходимо отметить, что существуют потребительские расходы, которые не зависят от величины располагаемого дохода, они называются автономным потреблением,  $a$ . Таким образом, совокупное потребление будет равно

$$C = a + mpc \cdot YD \quad (1.8)$$

т.е. сумме автономного потребления и части располагаемого дохода, идущего на потребление, а не на сбережения.

Это выражение получило название кейнсианской функции потребления.

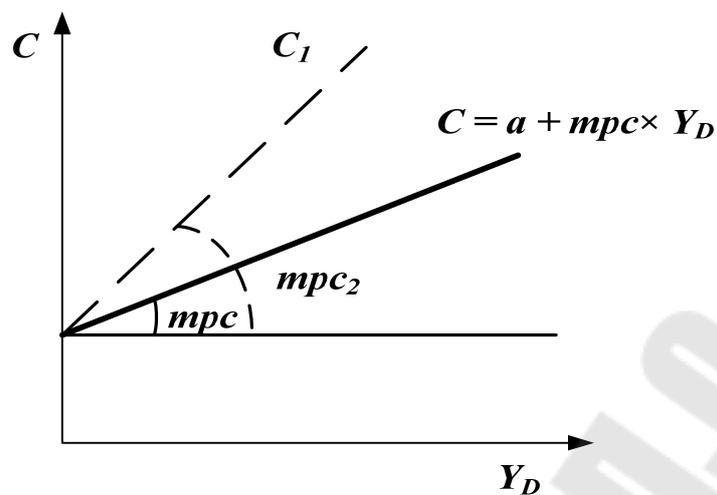


Рис.1.4 Функция потребления Кейнса

На графике (рис. 1.4) наклон функции потребления будет определяться  $mpc$  (тангенс угла наклона функции потребления равен предельной склонности к потреблению). Чем больше  $mpc$  ( $mpc_2$ ), тем больше и наклон функции потребления  $C_1$ . Причем  $mpc$  является постоянной величиной, которая определяется национальными особенностями экономики.

При помощи функции потребления можно вывести и функцию сбережений:

$$S = Y_D - C = Y_D - (a + mpc \cdot Y_D) = (1 - mpc) \cdot Y_D - a = mps \cdot Y_D - a \quad (1.9)$$

$$S = mps \cdot Y_D - a \quad (1.10)$$

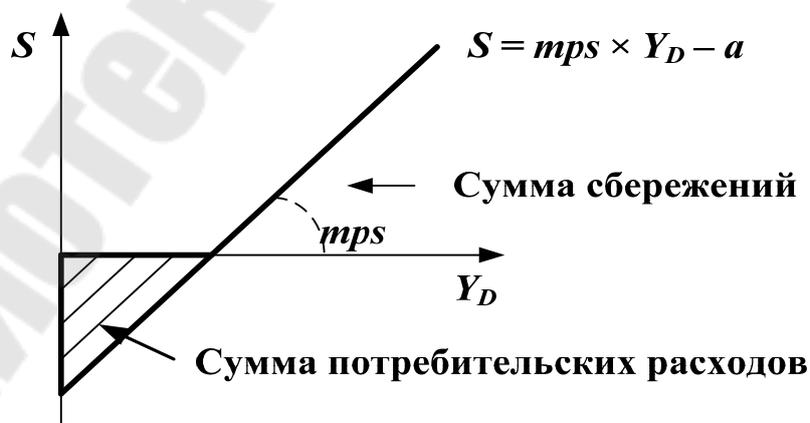


Рис.1.5 Функция сбережения Кейнса

На графике 1.5 наклон функции сбережений будет определяться  $m_{ps}$  (тангенс угла наклона функции сбережений).

### 1.5 Инвестиции. Мультипликатор автономных расходов. Роль государства в кейнсианской теории

Инвестиционные расходы – это расходы фирм на покупку *инвестиционных товаров*, под которыми подразумевается то, что увеличивает запас капитала (расходы на покупку оборудования, строительство зданий и сооружений). Инвестиции делятся на *чистые* (обеспечивающие увеличение объема выпуска) и *восстановительные* (возмещающие износ основного капитала). В кейнсианской модели речь идет о *чистых* инвестиционных расходах.

Кроме того, различают инвестиции *автономные* - не зависящие от уровня дохода (*autonomous investment*) и *индуцированные* - величина которых определяется уровнем дохода (*induced investment*). Кейнс в своем анализе рассматривал только *автономные* инвестиции.

Основным фактором, определяющим инвестиции, по мнению Кейнса, является *предельная эффективность капитала*, под которой понимается это эффективность последнего инвестиционного проекта, который дает неотрицательную величину чистого дохода. Поскольку инвестиционные расходы возмещаются только через определенное количество лет, то необходимо применять дисконтирование, т.е. приводить стоимость будущих доходов к настоящему моменту.

Предположения простейшей модели Кейнса:

1. Государство и внешний мир отсутствуют, тогда совокупные расходы состоят лишь из потребления и инвестиций ( $E = C + I$ ).
2. Инвестиции являются автономными.
3. Потребление есть линейная функция располагаемого дохода.

$$m_{ps} = \text{const}; C = a + m_{ps} \times YD \quad , \quad (1.11)$$

Условие равновесия по Кейнсу состоит в равенстве дохода совокупным расходам:

$$Y = E \quad , \quad (1.12)$$

$$Y = C + I \quad , \quad (1.13)$$

$$Y = a + m_{ps} \times YD + I \quad , \quad (1.14)$$

$$Y = a + (1 - m_{ps}) \times YD + I \quad , \quad (1.15)$$

Решая это уравнение относительно  $Y$ , получим равновесный доход:

$$Y_* = \frac{1}{1 - mpc} \times (C_0 + I_0) = \frac{1}{mpc} \times (C_0 + I_0) = \mu \cdot A_0 \quad (1.16)$$

$$\mu = \frac{1}{1 - mpc} = \frac{1}{mpc} \quad (1.17)$$

где  $\mu$  – простой мультипликатор, мультипликатор автономных расходов,  $A_0$  – автономные расходы, равные сумме первоначальных уровней потребления и инвестиций ( $C_0 + I_0$ ).

**Мультипликатор автономных расходов** (простой мультипликатор) – это коэффициент, показывающий, во сколько возрастет равновесный ВВП при увеличении автономных расходов  $A$ :

$$\mu_a = \frac{\Delta Y}{\Delta A} \quad (1.18)$$

Мультипликатор показывает, во сколько раз суммарный прирост (сокращение) совокупного дохода превосходит первоначальный прирост (сокращение) автономных расходов. Однократное изменение любого компонента автономных расходов порождает многократное изменение ВВП.

Если автономное потребление увеличивается на величину  $\Delta C_0$ , то это увеличивает совокупные расходы и доход ( $Y$ ) на ту же величину, что, в свою очередь, вызывает вторичный рост потребления на величину  $mpc \times \Delta C_0$ . Далее совокупные расходы и доход снова возрастают на величину  $mpc \times \Delta C_0$  и т.д.

$$\Delta C_0 \uparrow \Rightarrow AD \uparrow \Rightarrow Y \uparrow \Rightarrow C \uparrow \Rightarrow AD \uparrow \Rightarrow Y \uparrow \Rightarrow C \uparrow \quad (1.19)$$

и т.д.

Совокупный доход многократно реагирует на прирост автономных расходов. Это означает, что относительно небольшие изменения в величинах могут вызвать значительные изменения в уровнях занятости и выпуска.

Мультипликатор, таким образом, является фактором экономической стабильности, усиливающим колебания деловой активности, вызванные изменениями в автономных расходах. Поэтому одной из основных задач бюджетно-налоговой политики является создание системы встроенных стабилизаторов экономики, которая позволила бы ослабить эффект мультипликации путем относительного снижения величины  $mpc$ .

На рис.1.6 показано первоначальное равновесие как точка пересечения биссектрисы и графика функции совокупных расходов (точка

А). Такое представление макроэкономического равновесия называют «крест Кейнса». С ростом инвестиционных расходов равновесие сместилось в точку В. Чем богаче страна, тем меньше потребляемая доля дополнительного рубля (доллара и т.п.) дохода (*mpc*), тем ближе прирост дохода к приросту инвестиций, тем слабее эффект мультипликации.

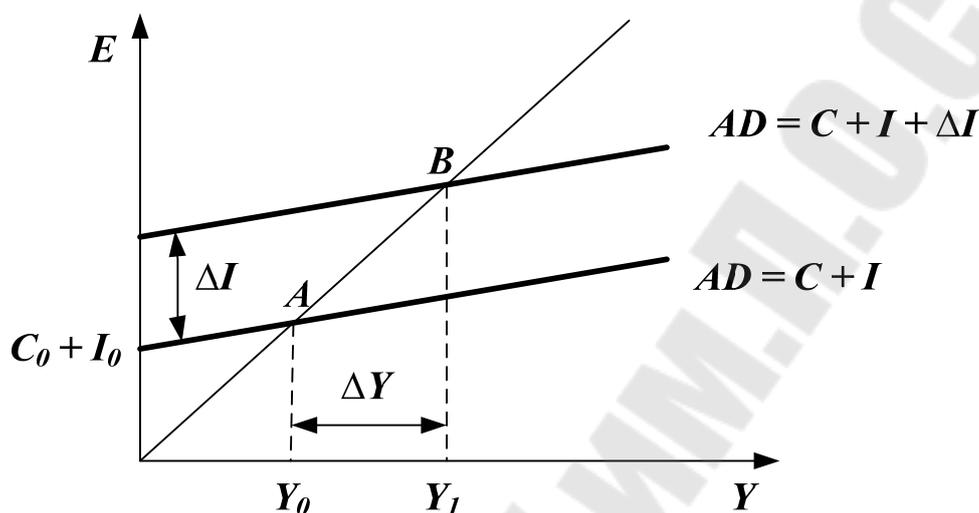


Рис.1.6 «Крест Кейнса»

Из простейшей кейнсианской модели следует, что для вывода экономики из состояния спада следует стимулировать увеличение инвестиционных расходов. Чем больше *mpc*, тем больше мультипликатор. Чем больше *mps*, т.е. чем больше сберегается, тем хуже для экономики. В этом состоит парадокс бережливости.

Согласно кейнсианской модели, равновесный объем производства может не совпадать с объемом, соответствующим полной занятости. И если такое несоответствие вызвано неэффективностью совокупного спроса в условиях депрессивной экономики, то преодолеть его необходимо с помощью инструментов государственного регулирования экономики. Так, государство может выступить инвестором, пополняя недостаток инвестиций соответствующим увеличением бюджетных расходов. В период экономического спада прирост государственных расходов способен вызвать оживление экономической активности, при котором сумма взимаемых налогов превысит прирост государственных расходов.

## ТЕМА 2. ФИСКАЛЬНАЯ ПОЛИТИКА

- 2.1 Цели и инструменты фискальной политики.
- 2.2 Дискреционная фискальная политика. Мультипликатор госрасходов. Мультипликатор трансфертов.
- 2.3 Налогообложение. Налоговый мультипликатор. Мультипликатор сбалансированного бюджета.
- 2.4 Недискреционная фискальная политика. Оценка эффективности фискальной политики.
- 2.5 Бюджетный дефицит. Государственный долг. Фискальная политика в Республике Беларусь.

**Ключевые слова:** бюджетный дефицит, государственный долг, дискреционная фискальная политика, встроенный стабилизатор, мультипликатор государственных расходов, мультипликатор сбалансированного бюджета, мультипликатор трансфертов, мультипликационный эффект, налоги, налоговый мультипликатор, недискреционная фискальная политика, фискальная политика,

### 2.1 Цели и инструменты фискальной политики

**Фискальная политика** – это система регулирования экономики посредством формирования величины и структуры государственных расходов и налоговых платежей.

Основные цели фискальной политики, проводимой правительством, традиционны для действий государства в экономике:

- обеспечение стабильного экономического роста;
- обеспечение полной занятости;
- снижение инфляции.

Для достижения указанных целей используются специфические инструменты: налоги, государственные закупки товаров и услуг, государственные трансферты.

Механизм действия инструментов фискальной политики имеет особенности. Государственные закупки ( $G$ ) – это инструмент совокупного спроса ( $AD=C+I+G+Xn$ ). Их изменение оказывает непосредственное воздействие на совокупный спрос. Налоги и трансферты оказывают опосредованное, косвенное, но сильное влияние на совокупный спрос. Все инструменты фискальной политики обладают мультипликационным эффектом воздействия на экономику.

В зависимости от целей, преследуемых правительством, различают два основных вида фискальной политики: стимулирующую и сдерживающую.

**Стимулирующая фискальная политика** - проводимая для преодоления циклического спада, рецессионного разрыва выпуска, снижения уровня безработицы и увеличения совокупного спроса. Ее инструменты: снижение налогов, увеличение государственных закупок, увеличение трансфертов

**Сдерживающая фискальная политика** – проводимая для сокращения инфляционного разрыва выпуска и сокращения совокупных расходов (совокупного спроса). Ее инструменты: увеличение налогов, сокращение государственных закупок, сокращение трансфертов.

## **2.2. Дискреционная фискальная политика. Мультипликатор госрасходов. Мультипликатор трансфертов**

**Дискреционная фискальная политика** – это политика сознательного (законодательного) манипулирования налогами и правительственными расходами с целью изменения уровня занятости, объема производства и темпов инфляции.

Государственные расходы делятся на два основных вида:

- ✓ государственные закупки товаров и услуг ( $G$ );
- ✓ трансфертные платежи ( $tr$ ).

Государственные закупки изменяют величину национального дохода, а трансфертные платежи ведут к перераспределению имеющегося дохода. Трансферты представляет собой платежи, которые делает государство не в обмен на товары и услуги. Государство выплачивает трансферты домохозяйствам и фирмам. Государственные трансфертные платежи домохозяйствам включают в себя различного вида социальные выплаты: пособия по безработице, пособия по бедности, пособия по нетрудоспособности, пенсии, стипендии и т.п. Государственные трансфертные платежи фирмам – это субсидии.

Государство может осуществлять прямое воздействие на экономику через изменение величины государственных закупок, так как они являются компонентом совокупного спроса и включены в формулу совокупных расходов. Косвенное влияние государства осуществляется через изменение величины налогов и трансфертов, поскольку они не являются составляющими совокупного спроса и влияют на экономику опосредованно.

Любое изменение автономных (т.е. не зависящих от уровня дохода) переменных – потребительских расходов, инвестиционных расходов, государственных закупок, налогов, трансфертов – ведет к параллельному сдвигу кривой совокупных планируемых расходов и не меняет ее наклон. Единственная величина, которая влияет на величину мультипликаторов всех этих видов расходов – предельная склонность к потреблению. Чем она больше, тем величина мультипликатора больше. Кроме того, именно предельная склонность к потреблению определяет наклон кривой совокупных планируемых расходов. Чем больше предельная склонность к потреблению, тем кривая более крутая.

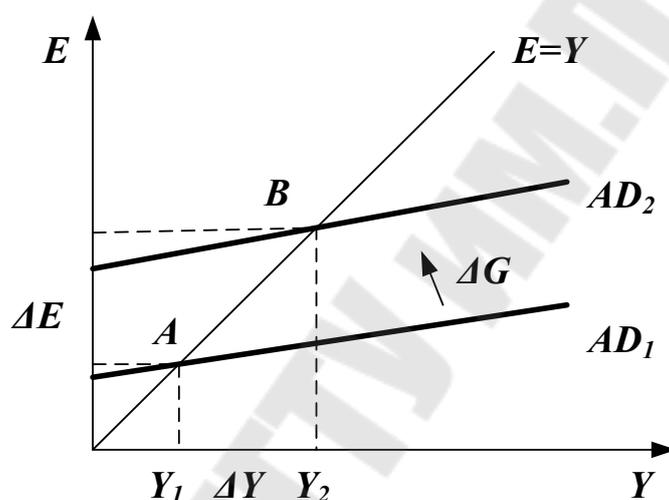


Рис. 2.1 Влияние государственных расходов на доход

Экономика находится в равновесии, если фактические расходы  $Y$  равны планируемым  $E$ . В закрытой экономике планируемые расходы равны  $E = C + I + G$ , и равновесие достигается в точке  $A$ .

При росте государственных расходов на величину  $\Delta G$  кривая планируемых расходов сдвигается вверх, перемещаясь из точки  $A$  в точку  $B$ , и объем производства увеличивается с  $Y_1$  до  $Y_2$  на величину  $\Delta Y$ , причем  $\Delta Y$  больше  $\Delta G$ , так что можно утверждать, что присутствует мультипликационный эффект.

**Мультипликационный эффект** – это изменение в равновесном уровне национального дохода в большем размере, чем инициирующее его изменение в планируемых расходах.

Отношение изменения национального дохода к вызвавшему его изменению государственных расходов  $\Delta Y / \Delta G$  называется **мультипликатором государственных расходов**.

$$\Delta Y = mg \cdot \Delta G \quad (2.1)$$

$$m_g = \frac{1}{1 - m_{pc}} \quad (2.2)$$

Данный мультипликатор представляет собой мультипликатор любого вида автономных расходов: потребительских, инвестиционных и государственных.

Рассмотрим эффекты, возникающие в экономике при использовании трансфертов. Трансферты являются автономной величиной, поскольку их размер определяется государством, т.е. является параметром управления. Трансферты можно рассматривать как «антианалоги», т.е. их воздействие на экономику аналогично воздействию автономных налогов, но трансферты действуют в противоположном направлении. Так, если рост налогов сокращает совокупный спрос, то рост трансфертов его увеличивает. И наоборот.

Трансферты в кейнсианской модели обладают мультипликативным эффектом изменения национального дохода (совокупного выпуска). Изменение располагаемого дохода ведет к изменению потребления в соответствии с величиной предельной склонности к потреблению, а изменение потребления мультипликативно изменяет совокупный доход.

**Мультипликатор трансфертов** – это коэффициент, который показывает, во сколько раз увеличивается (уменьшается) совокупный доход при увеличении (уменьшении) трансфертов на единицу.

$$m_{tr} = \frac{\Delta Y}{\Delta tr} = \frac{m_{pc}}{1 - m_{pc}} \quad (2.3)$$

### 2.3. Налогообложение. Налоговый мультипликатор. Мультипликатор сбалансированного бюджета

**Налоги** – это обязательные платежи физических и юридических лиц, взимаемые государством для выполнения своих функций. Налоги в макроэкономике делятся на автономные (аккордные, не зависящие от уровня дохода) и подоходные (зависящие от уровня дохода).

Изменение налогов ведет к изменению величины располагаемого дохода, а именно: рост налогов сокращает располагаемый доход, а сокращение налогов - увеличивает располагаемый доход. То есть налоги действуют на совокупный спрос через изменение потребительских расходов.

**Мультипликатор автономных налогов** показывает, во сколько раз увеличится (сократится) совокупный доход при сокращении (увеличении) налогов на единицу

$$mt = \frac{\Delta Y}{\Delta T} = -\frac{mpc}{1 - mpc} \quad (2.4)$$

Если налоговые отчисления снижаются, то потребительские расходы увеличиваются, что сдвигает вверх кривую планируемых расходов и увеличивает равновесный объем производства  $Y_1$  до  $Y_2$  (см. рис. 2.1).

Следует обратить внимание на 2 момента:

1) мультипликатор налогов всегда величина отрицательная. Это означает, что его действие на совокупный доход обратное. Рост налогов приводит к снижению совокупного дохода, а сокращение налогов – к росту совокупного дохода;

2) по своему абсолютному значению мультипликатор налогов всегда меньше мультипликатора автономных расходов. Итак, мультипликативный эффект налогов меньше, чем мультипликативный эффект государственных закупок:

$$mpc \frac{1}{1 - mpc} < 1 \frac{1}{1 - mpc} \quad (2.5)$$

$$mt < mg \quad (2.6)$$

Изменение государственных закупок воздействует на совокупный спрос непосредственно (они включены в формулу совокупного спроса), а изменение налогов воздействует косвенно – через изменение потребительских расходов и часть возросшего (сократившегося) располагаемого дохода будет возмещена изменением сбережений.

Исходя из этого обстоятельства, можно вывести мультипликатор сбалансированного бюджета для автономных налогов. Если государственные расходы и автономные налоговые отчисления возрастают на одну и ту же величину ( $\Delta G = \Delta T$ ), то равновесный объем производства возрастает, т.к.  $m_g > m_t$ .

Мультипликативный эффект влияния изменения государственных закупок и налогов на величину дохода получил название **мультипликатора сбалансированного бюджета**. Мультипликатор сбалансированного бюджета всегда равен единице.

## 2.4. Недискреционная фискальная политика. Оценка эффективности фискальной политики

**Недискреционная фискальная политика** – предполагающая автоматическое изменение величин государственных расходов, налогов и сальдо государственного бюджета в результате циклических колебаний совокупного дохода.

**Встроенный стабилизатор** – экономический механизм, позволяющий снизить амплитуду циклических колебаний уровней занятости и выпуска, не прибегая к частым изменениям политики правительства.

К автоматическим стабилизаторам относят:

- подоходный налог, включающий в себя налог на доходы домохозяйств и налог на прибыль корпораций;
- косвенные налоги, в первую очередь налог на добавленную стоимость;
- пособия по безработице;
- пособия по бедности.

Подоходный налог действует следующим образом: при спаде уровень деловой активности  $Y$  сокращается, а поскольку налоговая функция имеет вид

$$(2.7)$$

где  $T$  – величина налоговых поступлений,  $t$  – ставка налога,  $Y$  – величина совокупного дохода (выпуска),

то величина налоговых поступлений уменьшается, а при «перегреве» экономики, когда величина фактического выпуска максимальна, налоговые поступления увеличиваются.

Ставка налога остается неизменной. Однако налоги – это изъятия из экономики, сокращающие поток расходов и, следовательно, доходов. Получается, что при спаде изъятия минимальны, а при перегреве максимальны.

Таким образом, из-за наличия налогов экономика как бы автоматически «остужается» при перегреве и «подогревается» при рецессии. Появление в экономике подоходных налогов уменьшает величину мультипликатора, что усиливает стабилизационный эффект воздействия на экономику подоходного налога. Очевидно, что наиболее сильное стабилизирующее воздействие на экономику оказывает прогрессивный подоходный налог.

НДС обеспечивает встроенную стабильность следующим образом. При рецессии объем продаж сокращается, а поскольку НДС является косвенным налогом, частью цены товара, то при падении объема продаж налоговые поступления от косвенных налогов (изъятия из экономики) сокращаются. При перегреве, наоборот, поскольку растут совокупные доходы, объем продаж увеличивается, что увеличивает поступления от косвенных налогов. Экономика автоматически стабилизируется.

Что касается пособий по безработице и по бедности, то общая сумма их выплат увеличивается при спаде (по мере того, как люди начинают терять работу и нищать) и сокращаются при буме, когда наблюдается «сверхзанятость» и рост доходов. Очевидно, что для того, чтобы получать пособие по безработице, нужно быть безработным, а чтобы получать пособие по бедности, нужно быть очень бедным. Эти пособия являются трансфертами, т.е. инъекциями в экономику. Их выплата способствует росту доходов, а, следовательно, расходов, что стимулирует подъем экономики при спаде. Уменьшение же общей суммы этих выплат при буме оказывает сдерживающее влияние на экономику.

В развитых странах экономика на 2/3 регулируется с помощью дискреционной фискальной политики и на 1/3 – за счет действия встроенных стабилизаторов.

Главное достоинство недискреционной фискальной политики в том, что ее инструменты (встроенные стабилизаторы) включаются немедленно при малейшем изменении экономических условий, т.е. здесь практически отсутствует временной лаг.

Недостаток автоматической фискальной политики в том, что она только помогает сглаживать циклические колебания, но не может их устранить.

В целом *положительные стороны фискальной политики* следующие:

1) Все инструменты фискальной политики имеют мультипликационный эффект воздействия на величину совокупного выпуска.

2) Отсутствие внешнего лага (задержки). Внешний лаг – это период времени между принятием решения об изменении политики и появлением первых результатов ее изменения. Когда правительством принято решение об изменении инструментов фискальной политики, и эти меры вступают в действие, результат их воздействия на экономику проявляется достаточно быстро.

3) Наличие встроенных стабилизаторов позволяет правительству не принимать специальных мер по стабилизации экономики.

*Недостатки фискальной политики:*

1) Эффект вытеснения частных инвестиций. Удорожание кредитов в результате роста расходов бюджета сокращает частные инвестиции и объем выпуска.

2) Наличие внутреннего лага. Внутренний лаг – это период времени между возникновением необходимости изменения политики и принятием решения о ее изменении. Решения об изменении инструментов фискальной политики принимает правительство, однако введение их в действие невозможно без обсуждения и утверждения этих решений законодательным органом власти (Парламентом, Конгрессом, Государственной думой и т.п.), т.е. придания им силы закона.

3) Существует большая степень неопределенности, как при оценке ситуации в экономике (например, определении начала «перегрева»), так и при выборе типа экономической политики (стимулирующей или сдерживающей)

4) При проведении фискальной политики возникает проблема финансирования дефицита государственного бюджета. Использование инструментов стимулирующей фискальной политики (рост государственных закупок, трансфертов) ведет к росту расходов бюджета.

## **2.5. Бюджетный дефицит. Государственный долг. Фискальная политика в Республике Беларусь**

**Государственный бюджет** – это централизованный денежный фонд, обеспечивающий выполнение государством присущих ему функций. Существует взаимосвязь между государственными расходами и государственными доходами. Если расходы равны доходам, то имеет место **баланс государственного бюджета**. Превышение расходов государства над его доходами образует **бюджетный дефицит**. Превышение доходов государства над его расходами образует **бюджетный избыток**.

*Причины образования дефицита бюджета:*

✓ чрезвычайные обстоятельства (стихийные бедствия, войны и т.д.), вызывающие рост непредвиденных расходов государства, что приводит к необходимости прибегать к дополнительным источникам финансирования;

✓ кризисные явления в экономике и неспособность правительств контролировать финансовую ситуацию;

✓ рост государственных расходов в связи со структурной перестройкой экономики.

Существует несколько *способов финансирования дефицита государственного бюджета*: увеличение налогов, дополнительная эмиссия денег, выпуск облигационных займов, привлечение внешних займов.

Повышение налоговых ставок и введение новых налогов используется редко, так как ведет к снижению деловой активности в стране. Проблема поступления налогов решается в рамках комплексной налоговой реформы, нацеленной на расширение базы налогообложения и изменения ставок налогов.

Прямая эмиссия денег, как правило, не используется национальным банком. Монетизация дефицита осуществляется путем выдачи ЦБ кредитов правительству для покрытия бюджетного дефицита. Этот метод финансирования имеет ряд преимуществ:

- ведет к увеличению денежной массы, а, следовательно, совокупного спроса;

- рост предложения денег приводит к снижению ставки процента, что стимулирует инвестиции и обеспечивает рост расходов;

- осуществляется быстро. В любой момент и в любом объеме государство может купить ценные бумаги на открытом рынке и выпустить в обращение дополнительные деньги.

В долгосрочном периоде увеличение денежной массы ведет к инфляции.

В случае долгового финансирования осуществляется выпуск и продажа государством ценных бумаг на открытом рынке юридическим либо физическим лицам данной страны. По государственным ценным бумагам выплачивается доход в виде процента. Источником средств для уплаты процентов являются доходы бюджета. Долговое финансирование в долгосрочном периоде может привести к инфляции более высокой, чем эмиссионное финансирование.

Накопление бюджетных дефицитов приводит к формированию государственного долга.

**Государственный долг** – это сумма задолженности государства своим или иностранным физическим и юридическим лицам.

**Внутренний государственный долг** – это внутренняя задолженность государства предприятиям и населению. Он возникает в ре-

зультате выполнения государственных программ, выпуска в обращение бумажных денег и ценных бумаг.

**Внешний государственный долг** – это суммарные денежные обязательства страны, подлежащие возврату внешним кредиторам на определенную дату.

Обслуживание государственного долга (погашение государственного долга и процентов по нему) производится при помощи следующих мер:

➤ **рефинансирование** – это выпуск новых займов, для того, чтобы рассчитаться по облигациям старого займа;

➤ **конверсия** – это изменение условий займов относительно доходности и размеров уплачиваемых по ним процентов;

➤ **консолидация** - это изменение условий займов относительно сроков погашения (краткосрочные обязательства консолидируются в средне- и долгосрочные);

➤ **унификация** – это объединение нескольких займов в один.

*Государственный долг имеет следующие последствия:*

- снижение эффективности экономики, поскольку средства из реального сектора отвлекаются на обслуживание долга;

- перераспределение доходов от частного сектора к государственному сектору;

- рост нестабильности денежной системы страны в связи с использованием золотовалютных резервов для погашения внешней задолженности;

- снижение жизненного уровня населения, так как часть национального дохода отвлекается на погашение долга, усиление неравенства в доходах;

- угроза высокой инфляции в долгосрочном периоде;

- выплата внешней задолженности вызывает перевод части ВВП за рубеж;

- угроза благосостояния будущих поколений при долгосрочной задолженности;

- усиление экономической и политической зависимости страны, подрыв ее инвестиционной привлекательности.

На современном этапе самые актуальные задачи бюджетно-налоговой (фискальной) политики Республики Беларусь следующие:

- повышение рейтинга отечественной налоговой системы (*в рейтинге Doing Business -2016 Беларусь по уровню налоговой нагрузки заняла 63-е место среди 189 экономик мира*);

- повышение эффективности бюджетных расходов;
- сокращение количества налоговых льгот, что позволит снизить общую налоговую нагрузку;
- разработка и внедрение системы налогового стимулирования инноваций;
- создание эффективной системы управления государственным долгом.

### ТЕМА 3. МОНЕТАРНАЯ ПОЛИТИКА

- 3.1 Понятие, цели и инструменты денежно-кредитной политики.
- 3.2 Роль банковской системы в создании новых денег. Банковский и денежный мультипликаторы.
- 3.3 Виды монетарной политики. Политика «дорогих» и «дешевых» денег.
- 3.4 Эффективность денежно-кредитной политики.
- 3.5 Особенности денежно-кредитной политики Республики Беларусь.

**Ключевые слова:** банковский мультипликатор, денежные агрегаты, денежная база, денежный мультипликатор, монетарная политика, обязательные резервы, политика «дорогих» денег, политика «дешевых» денег, учетная ставка.

#### 3.1. Понятие, цели и инструменты денежно-кредитной политики

**Денежно-кредитная (монетарная) политика** – совокупность мероприятий в области денежного обращения и кредита, направленных на регулирование предложения денег путем воздействия на денежную базу.

Иными словами она состоит в увеличении денежного предложения во время спада для поощрения расходов и ограничении предложения денег во время инфляции для сокращения расходов.

Объектами кредитно-денежной политики являются спрос и предложение на денежном рынке. Субъектами кредитно-денежной политики являются Центральный банк, коммерческие банки, небанковские кредитно-финансовые учреждения, население.

*Основные (конечные) цели* монетарной политики – высокий уровень занятости, экономический рост, стабильность цен. Существует

проблема конфликта целей. *Промежуточные цели* монетарной политики – величины денежных агрегатов ( $M1$ ,  $M2$ ,  $M3$ ), ставка процента.

*Операционные цели (переменные)* монетарной политики - более чутко реагирующие на инструменты денежно-кредитной политики. Это резервные агрегаты (резервы, денежная база и т.д.)

Резервы коммерческих банков это депозиты, размещаемые коммерческими банками в Центральном банке и наличные средства, которые хранятся в коммерческом банке. Резервы для коммерческого банка являются активами, для Центрального банка - пассивами, так как в любой момент банки могут потребовать оплатить их.

Общая сумма резервов делится на обязательные резервы и избыточные. Обязательные резервы – резервы, которые держат банки по требованию Центрального банка. Избыточные резервы – дополнительные резервы, которые держат банки по собственному усмотрению.

Объем обязательных резервов определяется с помощью нормы обязательных резервов ( $r$ ) – это показатель, который рассчитывается как отношение суммы обязательных резервов к общей сумме банковских депозитов. Он колеблется в пределах 3-15 % для стран и банков.

Инструментами монетарной политики являются:

1. лимиты кредитования, прямое ограничение процентных ставок;
2. операции на открытом рынке ценных бумаг;
3. регулирование учетной ставки процента (ставки рефинансирования);
4. манипулирование нормой обязательных резервов.

Операции на открытом рынке ценных бумаг – купля-продажа Центральным банком государственных ценных бумаг. Когда Центральный банк покупает ценные бумаги у коммерческих банков, в банковскую систему поступают дополнительные деньги и начинается процесс мультипликативного расширения денежной массы. Если Национальный банк продает ценные бумаги процесс идет в обратном направлении.

Регулирование учетной ставки процента называют дисконтной политикой. Учетная ставка – это процент, по которому Центральный банк выдает кредиты коммерческим банкам под учет их векселей. Если ставка повышается, то объем заимствований у Центрального банка сокращается, следовательно, уменьшаются возможности коммерческих банков по выдаче кредитов. Более дорогой кредит заставляет их

повышать и свои ставки по ссудам. Предложение денег в экономике снижается. Снижение учетной ставки действует в обратном направлении.

Манипулирование нормой обязательных резервов. Норма обязательных резервов устанавливается в процентах от объема депозитов. Чем выше норма обязательных резервов, тем меньшая доля средств может быть использована коммерческими банками для активных операций. На практике этот инструмент регулирования используется редко, так как процедура имеет громоздкий характер.

### 3.2. Роль банковской системы в создании новых денег.

#### Банковский и денежный мультипликаторы

Рассмотрим пример создания банковской системой денег. Допустим, в банке А депозиты выросли на 1000 д. е. При норме обязательных резервов  $r = 20\% = 0,2$  величина резервов составит:

$$R_{\text{обяз.}} = D \cdot r = 1000 \cdot 0,2 = 200 \text{ д. е.}$$

Кредитные возможности банка составят:

$$K = D \cdot (1 - r) = 1000 \cdot (1 - 0,2) = 800 \text{ д. е.}$$

Банк выдаст кредит в размере 800 д. е. и клиент использует эти деньги на покупку необходимых товаров.

Продавец, получив выручку, может разместить эти деньги на своем расчетном счету в банке В.

Банк В отчислит от этой суммы 160 д. е. ( $800 \times 0,2 = 160$  д. е.) в обязательные резервы, и его кредитные возможности составят 640 д. е. ( $800 \times (1 - 0,2) = 640$  д. е.).

Если банк даст своему клиенту в кредит 640 д. е., то процесс создания денег продолжится до тех пор, пока вся сумма первоначального вклада в 1000 д. е. не будет использована банковской системой в качестве резервов.

Дополнительное предложение денег  $\Delta MS$  может быть исчислено по формуле:

$$\Delta MS = \frac{1}{r} \cdot D, \quad (3.1)$$

где  $D$  – первоначальный депозит, а  $r$  – обязательная резервная норма.

Денежная масса в результате депозитного расширения увеличилась на 4000 д. е.

$$\Delta MS = (1/0,2 \cdot 1000) - 1000 = 5000 - 1000 = 4000,$$

т.е. коммерческие банки выдали денег на эту сумму.

Коэффициент  $1/r$  называется **банковским мультипликатором** (мультипликатором денежной экспансии). Он показывает, во сколько возрастет или сократится денежная масса в результате увеличения или сокращения вкладов в банковскую систему в расчете на одну денежную единицу

Предложение денег  $MS$  включает наличность  $C$  и депозиты  $D$ :

$$MS = C + D \quad (3.2)$$

Наличность создает Центральный банк, депозиты – коммерческие банки. Центральный банк резервирует часть ликвидности коммерческих банков у себя в виде беспроцентных вкладов. Их размер определяется нормой обязательных резервов.

Наличность  $C$  и обязательные резервы  $R$  образуют денежную базу  $MB$ , «деньги повышенной мощности»:

$$MB = C + R \quad (3.3)$$

**Денежная база** — совокупность обязательств центрального банка. Она включает:

- денежный агрегат  $M_0$  (наличная национальная валюта в обращении за пределами кредитных организаций);
- наличную национальную валюту в кассах кредитных организаций;
- обязательные резервы,  $R$ ;
- другие обязательства центрального банка перед финансовыми и нефинансовыми корпорациями, резидентными домохозяйствами и некоммерческими организациями, обслуживающими домохозяйства, перед другими органами государственной власти в форме наличных денег.

Тогда предложение денег можно представить как:

$$MS = m \cdot MB, \quad (3.4)$$

где  $m$  – денежный мультипликатор.

**Денежный мультипликатор** - отношение предложения денег к денежной базе (отношение суммы «наличность - депозиты» и суммы «наличность – резервы»):

$$m = \frac{C + D}{C + R} \quad (3.5)$$

Денежный мультипликатор показывает, как изменится предложение денег при увеличении денежной базы одну денежную единицу.

### **3.3. Виды монетарной политики. Политика «дорогих» и «дешевых» денег**

Стимулирующая денежно-кредитная политика проводится в период спада и заключается в проведении Центральным банком мер по увеличению предложения денег и называется **политикой «дешевых денег»**. Центральный банк увеличивает предложение денег путём покупки государственных ценных бумаг на открытом рынке, понижения резервной нормы и понижения учётной ставки. Тем самым понижается процентная ставка, достигается рост инвестиций и повышение деловой активности.

Таким образом, инструментами политики «дешевых денег» являются:

- ✓ снижение нормы обязательных резервов;
- ✓ снижение учетной ставки;
- ✓ покупка Центральным банком государственных ценных бумаг (гашение займов).

Сдерживающая монетарная политика проводится в период подъема и направлена на снижение деловой активности в целях борьбы с инфляцией и называется **политикой «дорогих денег»**. Центральный банк для того, чтобы сократить денежное предложение, ограничивает денежную эмиссию, осуществляя продажу государственных ценных бумаг на открытом рынке, увеличивая минимальную резервную норму, увеличивая учётную ставку.

Инструментами политики «дорогих денег» являются:

- ✓ повышение нормы обязательных резервов;
- ✓ повышение учетной ставки;
- ✓ продажа Центральным банком государственных ценных бумаг.

### **3.4. Эффективность денежно-кредитной политики**

К **преимуществам** монетарной политики можно отнести:

1. Отсутствие внутреннего лага (периода времени между моментом осознания экономической ситуации в стране и моментом принятия мер по ее улучшению). Решение о покупке или продаже государственных ценных бумаг центральным банком принимается быстро, а поскольку эти бумаги в развитых странах высоколиквидны, высоко-

надежны и безрисковы, то проблем с их продажей населению и банкам не возникает.

2. Отсутствие эффекта вытеснения. В отличие от стимулирующей фискальной политики стимулирующая монетарная политика (рост предложения денег) обуславливает снижение ставки процента, что ведет не к вытеснению, а к стимулированию инвестиций и других чувствительных к изменению ставки процента автономных расходов и к мультипликативному росту выпуска.

3. Эффект мультипликатора. Монетарная политика, как и фискальная политика, имеет мультипликативный эффект воздействия на экономику, причем действуют два мультипликатора. Банковский мультипликатор обеспечивает процесс депозитного расширения, т.е. мультипликативное увеличение денежной массы, а рост автономных расходов в результате снижения ставки процента в условиях роста предложения денег мультипликативно (с эффектом мультипликатора автономных расходов) увеличивает величину совокупного выпуска.

**Недостатки** монетарной политики следующие:

1) Большая вероятность инфляции. Стимулирующая монетарная политика, т.е. рост предложения денег, ведет к инфляции даже в краткосрочном, а тем более в долгосрочном периоде.

2) Наличие внешнего лага в связи со сложностью и возможными сбоями в механизме денежной трансмиссии из-за многоступенчатости денежного передаточного механизма. Внешний лаг представляет собой период времени от момента принятия мер по стабилизации экономики (принятия решения центральным банком по изменению величины предложения денег) до момента появления результата их воздействия на экономику (который выражается в изменении величины выпуска).

3) Противоречивость целей монетарной политики. Центральный банк не может одновременно регулировать и предложение денег, и процентную ставку. Если целью Центрального банка является поддержание ставки процента на определенном неизменном уровне, то при повышении спроса на деньги он должен увеличивать предложение денег, т.е. фактически он теряет контроль над денежной массой. Если целью является контроль денежной массы (уровень инфляции), то теряется контроль над процентной ставкой.

4). Наличие побочных эффектов, вызываемых изменением предложения денег, которые также снижают эффективность монетарной политики. Если центральный банк увеличивает денежную массу, то

ставка процента падает, таким образом происходит снижение альтернативных издержек хранения наличных денег. В этих условиях население может предпочесть перевести средства с депозитов в наличность. Падение ставки процента приводит к уменьшению заинтересованности коммерческих банков в выдаче кредитов, что приводит к увеличению избыточных резервов, а это ослабляет эффект монетарного воздействия на экономику.

5) Потеря Центральным банком контроля над предложением денег в условиях зависимости монетарной политики от фискальной, если деятельность Центрального банка направлена на обеспечение финансирования роста государственных расходов или финансирования дефицита государственного бюджета.

### **3.5. Особенности денежно-кредитной политики Республики Беларусь**

*В соответствии с Основными направлениями денежно-кредитной политики Республики Беларусь на 2016 год, главной целью денежно-кредитной политики станет снижение инфляции до 12 %.*

Предусматривается, что достижение указанного параметра будет обеспечиваться путем контроля над денежным предложением. Прирост средней широкой денежной массы прогнозируется на уровне 16–20%.

Также в 2016 году будет реализовываться гибкая курсовая политика, согласно которой динамика обменного курса будет обеспечиваться на основе спроса и предложения на валютном рынке.

К числу основных задач на следующий календарный год отнесены сохранение и наращивание золотовалютных резервов страны. В частности, к 1 января 2017 года планируется увеличить золотовалютные резервы на 0,3 млрд. долларов США.

В 2016 году Национальным банком будет продолжена работа, направленная на обеспечение устойчивости и эффективности банковского сектора, углубление взаимодействия банковского сектора с реальным сектором экономики, снижение долларизации экономики, формирование условий для дальнейшего развития и внедрения новых банковских технологий, повышения стандартов и качества банковских услуг.

В 2016 году особое внимание будет уделено вопросам, связанным с гармонизацией законодательств государств – участников Евра-

зийского экономического союза в финансовой и валютной сферах. Также сотрудничество в названных сферах будет продолжено с Российской Федерацией в рамках Союзного государства, государствами Содружества Независимых Государств, международными финансовыми институтами.

Под эгидой Министерства иностранных дел Республики Беларусь продолжится согласование со странами – членами Всемирной торговой организации условий доступа на рынок финансовых и банковских услуг Беларуси, а также обсуждение системных вопросов в процессе вступления Республики Беларусь в ВТО.

Результатом реализации денежно-кредитной политики в 2016 году станет замедление инфляционных процессов, обеспечение макроэкономической и финансовой устойчивости [27].

#### **ТЕМА 4. МАКРОЭКОНОМИЧЕСКОЕ РАВНОВЕСИЕ НА ТОВАРНОМ И ДЕНЕЖНОМ РЫНКЕ: МОДЕЛЬ *IS-LM***

- 4.1 Равновесие на рынке товаров и услуг. Построение, интерпретация и сдвиги кривой *IS*.
- 4.2 Равновесие денежного рынка. Построение, интерпретация и сдвиги кривой *LM*.
- 4.3 Взаимодействие реального и денежного секторов. Модель *IS-LM*.
- 4.4 Взаимодействие фискальной и денежно-кредитной политики.

**Ключевые понятия:** денежный сектор, кривая *IS*, кривая *LM*, модель *IS-LM*, мультипликатор государственных расходов, налоговый мультипликатор, равновесие на товарном и денежном рынках, реальный сектор, сдвиг кривой *IS*, сдвиг кривой *LM*, эффект вытеснения частных инвестиций, эффективный спрос.

##### **4.1. Равновесие на рынке товаров и услуг. Построение, интерпретация и сдвиги кривой *IS***

Модель *IS-LM* (инвестиции (*I*), сбережения (*S*), предпочтение ликвидности (*L*), деньги (*M*)) – модель товарно-денежного равновесия, позволяющая выявить экономические факторы, определяющие функцию совокупного спроса (*AD*).

Модель позволяет найти такие сочетания рыночной ставки процента (*r*) и дохода (*Y*), при которых одновременно достигается равно-

весие на товарном и денежном рынках. Поэтому модель  $IS-LM$  является конкретизацией модели  $AD-AS$ .

Для построения модели  $IS-LM$  необходимо определить параметры, связывающие товарный и денежный рынки.

Основной параметр товарного рынка – ВВП ( $Y$ ), который определяет спрос на деньги для сделок, а значит и общий спрос на деньги и ставку процента ( $r$ ), при которой достигается равновесие на денежном рынке. В свою очередь уровень  $r$  влияет на объем плановых инвестиций ( $I$ ), составляющих совокупные расходы ( $AD=C+I+G+X_n$ ).

Согласно Кейнсу, равновесие на рынке товаров определяется  $AD=Y$ . Таким образом, денежный и товарный рынки взаимосвязаны через  $Y, I, r$ .

**Кривая IS** – первая часть модели  $IS-LM$ , обозначающая «инвестиции-сбережения» (от англ. *investment* – инвестиции и *saving* – сбережения).

Для построения кривой **IS** воспользуемся изображениями функции инвестиций и «кейнсианского креста», спроецировав значения ставок процента и величин национального дохода в одну систему координат.

В квадранте  $A$  изобразим функцию инвестиций, в квадранте  $B$  – «кейнсианский крест», в квадранте  $C$  – кривую **IS**.

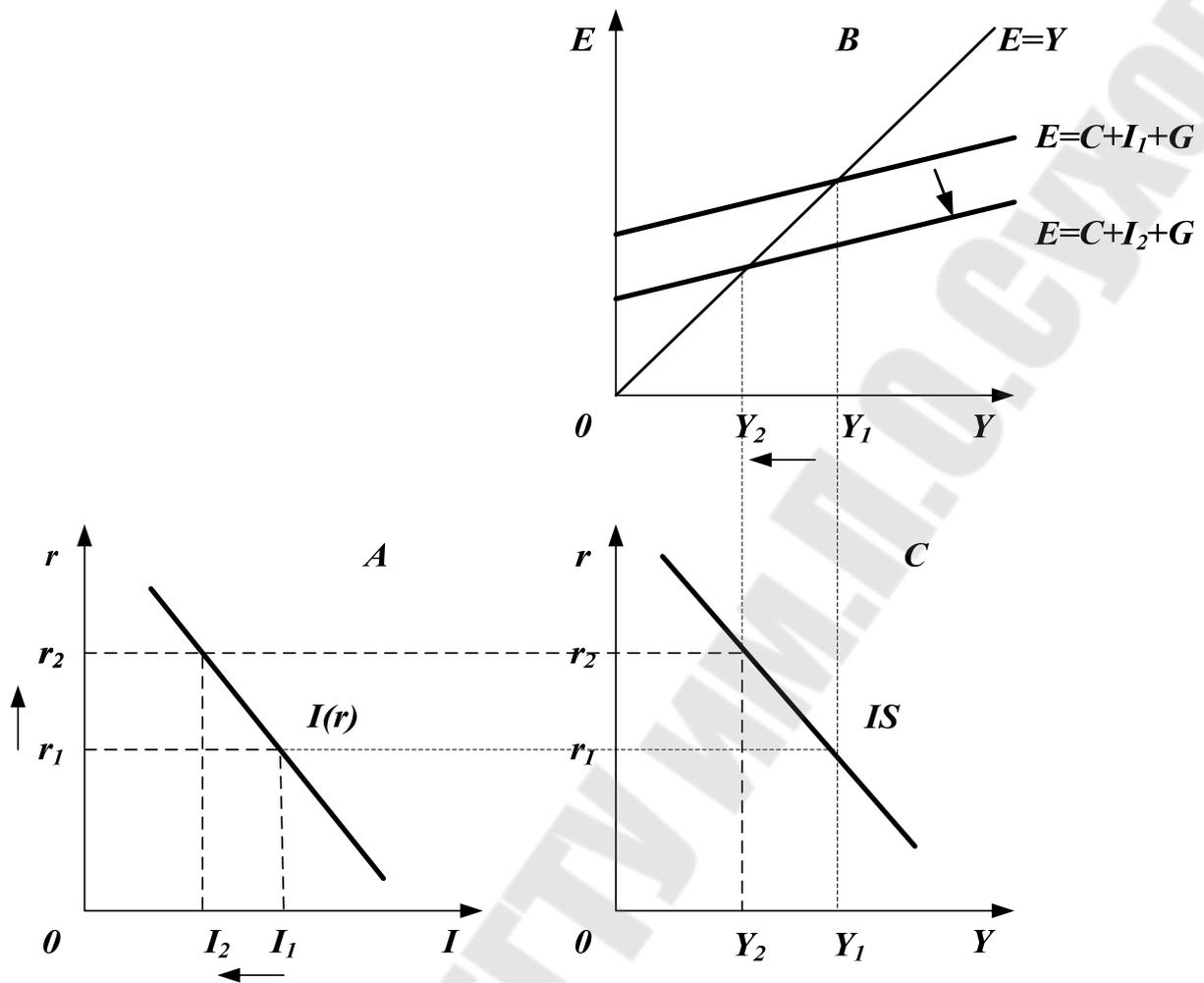


Рис. 4.1. Равновесие на товарном рынке. Кривая  $IS$

Функция инвестиций в квадранте  $A$  имеет аргументом ставку процента. Рост ставки процента потенциально увеличивает издержки, следовательно, и планируемые инвестиции.

В квадранте  $B$  уменьшение планируемых инвестиций сокращает национальный доход.

В квадранте  $C$  в результате проецирования величин ставок процента и соответствующих величин дохода получены точки, через которые проведена кривая  $IS$ .

Неверно было бы думать, что кривая  $IS$  является функцией. Она не является графическим отображением функций дохода или процента. Но она представляет результат проекции функций инвестиций и сбережений. Кривая  $IS$  отражает все возможные комбинации процентной ставки и дохода.

**Движение вдоль кривой  $IS$  показывает, как должен измениться уровень национального дохода ( $Y$ ) при изменении уровня**

процентной ставки ( $r$ ) или уровень процентной ставки при изменении уровня национального дохода для того, чтобы на рынке благ сбережения ( $S$ ) были равны инвестициям ( $I$ ), то есть сохранилось равновесие.

Кривая  $IS$  разбивает экономическое пространство на две области: во всех точках, лежащих выше кривой  $IS$ , предложение больше спроса, то есть объем национального дохода выше запланированных расходов. Во всех точках ниже кривой  $IS$  наблюдается дефицит на рынке благ.

Наклон  $IS$  определяется положением функции инвестиций и функций сбережений, то есть зависит от величины предельной склонности к инвестированию и от предельной склонности к сбережениям.

Сдвиг  $IS$  не связан с этими величинами и даже с изменением ставки процента. Он вызывается немонетарными факторами, влияющими на смещение кривых инвестиций и сбережений.

Например, ухудшение инвестиционных ожиданий предпринимателей уменьшает инвестиции (сдвигает кривую инвестиций влево) и в конечном итоге смещает влево кривую  $IS$ . Улучшение инвестиционных ожиданий приводит к обратному эффекту.

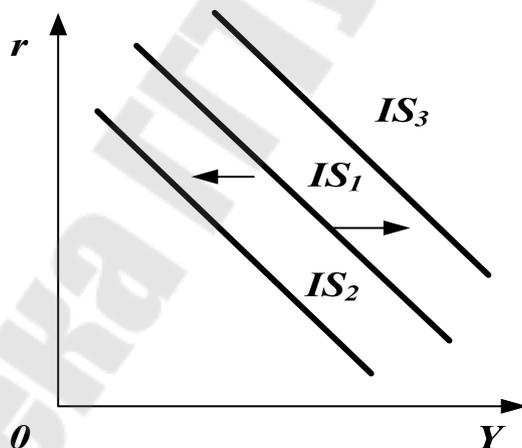


Рис. 4.2. Сдвиги кривой  $IS$

Основные причины смещения кривой  $IS$ :

- ✓ смещение кривой инвестиций ( $I$ );
- ✓ смещение кривой сбережений ( $S$ );
- ✓ одновременное их смещение.

Частные причины смещения кривой  $IS$ :

- ✓ уровень потребительских расходов;
- ✓ уровень государственных закупок;
- ✓ чистые налоги;

- ✓ изменение объемов инвестиций при существующей процентной ставке.

#### 4.2. Равновесие денежного рынка. Построение, интерпретация и сдвиги кривой $LM$

**Кривая  $LM$**  – вторая часть модели  $IS-LM$ , обозначающая «ликвидность-деньги» (от англ. *liquiditi* – ликвидность и *money* - деньги).

Для построения кривой  $LM$  используем график функции спроса на деньги. Получим кривую  $LM$  в результате проекции в одну систему координат различных равновесных ставок процента, сформированных на денежном рынке и соответствующих им значений национального дохода.

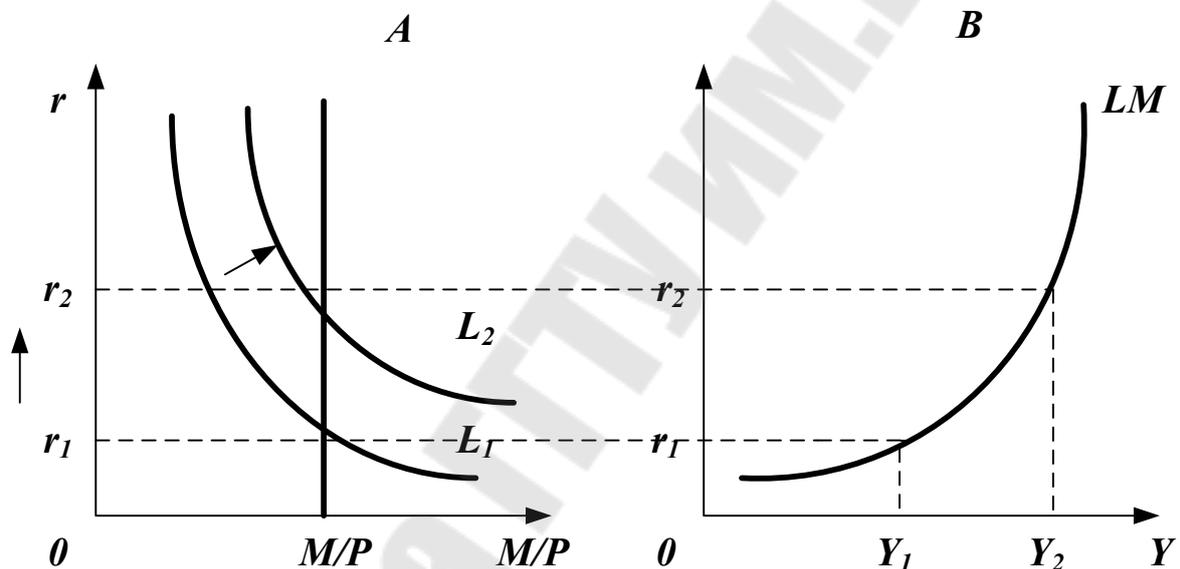


Рис. 4.3. Равновесие на денежном рынке. Кривая  $LM$

В квадранте  $A$  показан сдвиг кривой спроса на деньги и увеличение ставки процента в результате роста дохода. Ставка процента зависит и от величины предложения денег. В нашем примере величина предложения постоянна.

В квадранте  $B$  изображена кривая  $LM$ , которая характеризует множество состояний равновесия на рынке денег при различном сочетании уровня дохода и уровня процентной ставки. Более высокий уровень дохода увеличивает транзакционный (операционный) спрос на деньги, который при данном предложении денег будет способен удовлетворить спекулятивный спрос.

Линия  $LM$ , также как и линия  $IS$ , не является графиком функции дохода от ставки процента. Линия  $LM$  показывает все возможные

комбинации дохода и ставки процента, при которых рынок находится в равновесии.

Движение вдоль кривой  $LM$  показывает, как должен измениться уровень национального дохода ( $Y$ ) при изменении уровня процентной ставки ( $r$ ) или уровень процентной ставки при изменении уровня национального дохода для того, чтобы общий спрос на деньги ( $L$ ) был равен общему предложению денег ( $M$ ), то есть сохранилось равновесие на рынке денег.

Кривая  $LM$  делит экономическое пространство на две части. Во всех точках выше кривой, предложение денег больше спроса на них, во всех точках ниже кривой - предложение денег ниже спроса на них.

Конфигурация кривой (наклон  $LM$ ) зависит от эластичности спекулятивного спроса на деньги. Сдвиг кривой  $LM$  вызывается разнообразными факторами.

Например, увеличение транзакционного спроса на деньги при данном уровне дохода уменьшает спекулятивный спрос на деньги. При этом ставка процента возрастет и это потребует приведения спроса и предложения на деньги в новое состояние равновесия. Это приведет к сдвигу влево кривой  $LM$ . Уменьшение транзакционного спроса вызовет обратный эффект.

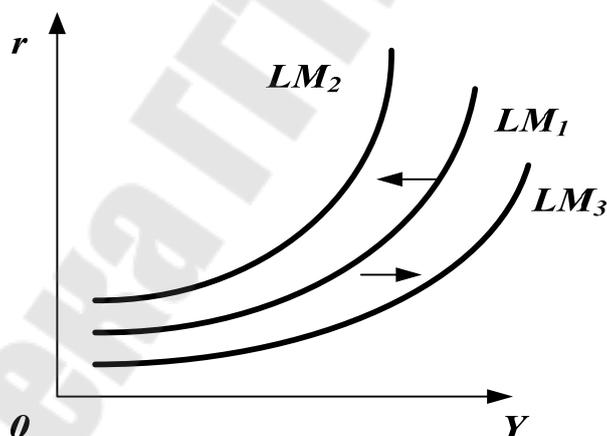


Рис. 4.4. Сдвиги кривой  $LM$

Основные причины смещения кривой  $LM$ :

- ✓ изменение транзакционного спроса на деньги;
- ✓ изменение денежной массы;
- ✓ ожидания (например, относительно цен на ценные бумаги).

### 4.3. Взаимодействие реального и денежного секторов.

#### Модель $IS-LM$

Реальный сектор в модели *IS-LM* представлен рынком потребительских товаров и услуг и рынком инвестиционных товаров. На потребительский спрос в основном оказывает влияние доход, а на инвестиционный - процентная ставка. Денежный сектор представлен денежным рынком, на котором происходит краткосрочное кредитование и заимствование денег. Реальный и денежный секторы находятся в постоянном взаимодействии. Изменения на одном рынке со временем отражаются на функционировании другого.

**В модели *IS-LM* реальный и денежный секторы представлены как части единой системы. Данная модель определяет равновесные значения процентной ставки и уровня дохода в зависимости от условий, сложившихся в этих секторах экономики.**

*IS-LM* модель имеет название модели Хикса-Хансена, так как впервые была представлена в статье Дж.Р.Хикса «Мистер Кейнс и классики» (1937) и в книге А.Хансена «Денежная теория и фискальная политика» (1949).

Совместное равновесие на рынке благ и финансовых активов (денег и ценных бумаг) рассматривается как промежуточный случай частичного и общего равновесий. Анализ модели *IS-LM* позволяет решить задачу об условиях, при которых равновесие устанавливается на обоих рынках одновременно и о характере взаимодействия данных рынков. Очень важным допущением этого анализа является то, что в коротком периоде при фиксированном уровне цен номинальные и реальные значения всех переменных совпадают, а величины совокупного дохода и процентной ставки подвижны.

Совместное равновесие на рынке благ и денег достигается в точке пересечения кривых *IS* и *LM* и отражает сочетание значений величины национального дохода и ставки процента.

Экономика перемещается сначала через изменение ставки процента в направлении кривой *LM*. При этом приспособление объемов производства к повышенному спросу на блага произойдет не сразу. Процесс приспособления осуществится, прежде всего, вдоль линии *LM*, к точке совместного равновесия, имеющей координаты  $(r_0; Y_0)$ .

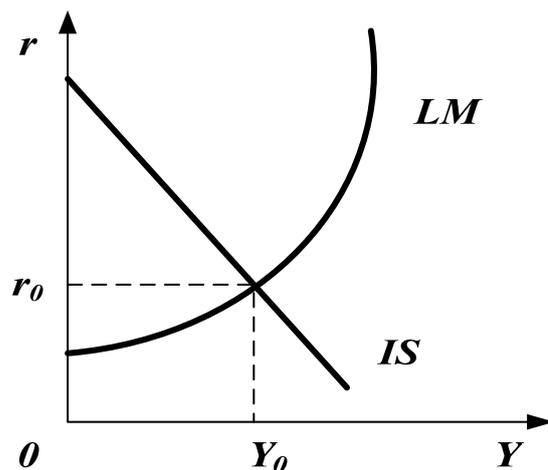


Рис. 4.5. Совместное равновесие на рынке товаров и денег

Величина совокупного спроса, соответствующая совместному равновесию на рынках благ, денег и ценных бумаг, называется **эффективным спросом**.

Модель *IS-LM* используется для иллюстрации воздействия на национальный доход фискальной и монетарной политики.

#### 4.4 Взаимодействие фискальной и денежно-кредитной политики

Поскольку кривая *IS* отражает изменения в фискальной политике, а кривая *LM* – изменения в монетарной политике, то модель *IS-LM* дает возможность оценить их совместное влияние на макроэкономику.

Если государство в коротком периоде ставит своей целью увеличение национального дохода (экономический рост), то оно может воспользоваться таким механизмом монетарной политики как увеличение предложения денег. Увеличение предложения денег графически выглядит как сдвиг кривой *LM* вправо вниз. Равновесие перемещается из точки  $E_0$  в точку  $E_1$ .

В результате проведенных мер денежно-кредитной политики ставка процента снизилась, национальный доход увеличился. То есть, увеличение предложения денег, вызывая понижение ставки процента, делает кредит более привлекательным, легкодоступным, что в свою очередь стимулирует инвестиции, а в итоге расширяет спрос на товары и услуги.

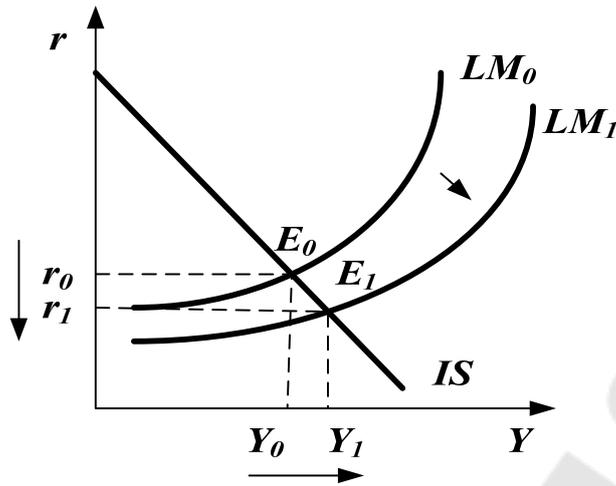


Рис. 4.6. Стимулирование экономического роста монетарными мерами

Если государство для достижения увеличения национального дохода использует меры фискальной политики, то оно либо уменьшает налоги, либо увеличивает государственные расходы.

Сокращение налогов или увеличение государственных расходов в обоих случаях смещает кривую IS вправо вверх, но в первом случае в результате действия эффекта налогового мультипликатора, во втором – мультипликатора государственных расходов.

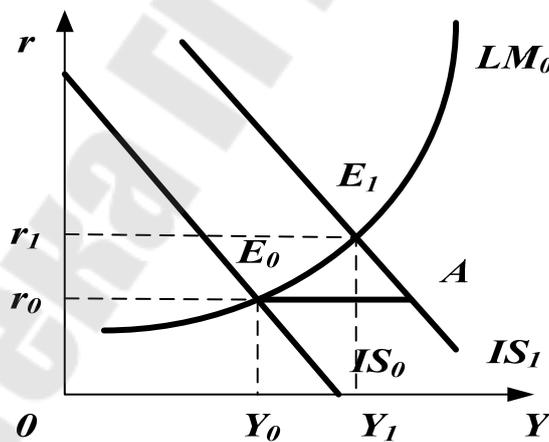


Рис. 4.7. Стимулирование экономического роста фискальными мерами

Если государство сокращает налоги на величину  $\Delta T$ , то IS сместится на расстояние  $E_0A$ , равное:

$$m_t \cdot \Delta T, \quad (4.1)$$

$$m_t = -\frac{mpc}{1 - mpc}, \quad (4.2)$$

где  $m_t$  - налоговый мультипликатор.

Если государство увеличивает государственные расходы на величину  $\Delta G$ , то  $IS$  сместится на расстояние  $E_0A$ , равное:

$$m_g \cdot \Delta G, \quad (4.3)$$

$$m_g = \frac{1}{1 - mpc}, \quad (4.4)$$

где  $m_g$  - мультипликатор государственных расходов.

В результате обоих воздействий равновесие перемещается в точку  $E_1$ , ставка процента увеличивается, национальный доход растет. Результатом этих действий из-за увеличения ставки процента станет вытеснение части инвестиционных расходов.

Влияние роста процентных ставок на инвестиции в связи с ростом государственных расходов получило название «**эффект вытеснения частных инвестиций**».

## **ТЕМА 5. МАКРОЭКОНОМИЧЕСКАЯ НЕСТАБИЛЬНОСТЬ В РЫНОЧНОЙ ЭКОНОМИКЕ И ФОРМЫ ЕЕ ПРОЯВЛЕНИЯ**

- 5.1 Циклический характер экономического развития и его причины. Фазы цикла.
- 5.2 Безработица. Типы безработицы. Уровень безработицы. Экономические издержки безработицы.
- 5.3 Инфляция, ее определение и измерение. Причины и формы инфляции. Социально-экономические последствия инфляции.
- 5.4 Стабилизационная политика: регулирование занятости и антиинфляционные действия правительства.

**Ключевые понятия:** экономический цикл, кризис, депрессия, оживление, подъем, безработица, уровень безработицы, полная занятость, инфляция, уровень инфляции, инфляция спроса, инфляция издержек, стабилизационная политика, антиинфляционная политика, политика регулирования занятости.

### **5.1. Циклический характер экономического развития и его причины. Фазы цикла**

В долгосрочном периоде отчетливо проявляется тенденция постоянного роста экономики. Однако в краткосрочном периоде ее развитие характеризуется волнами подъемов и спадов экономической конъюнктуры.

**Экономический (деловой) цикл** – колебание уровня экономической активности фактического ВВП, когда периоды подъема сменяются периодами спада экономики; процесс прохождения рыночной экономики от одной фазы до следующей такой же, как, например, от кризиса до кризиса.

Экономический цикл, с одной стороны, отражает неравномерность в развитии экономики, а с другой является причиной и следствием экономического развития, что позволяет рассматривать цикл как постоянную динамическую характеристику, определяющую развитие экономики.

В макроэкономике нет общепринятой теории экономического цикла, поэтому экономисты разных направлений экономической мысли концентрируют свое внимание на разных **причинах** экономических циклов.

С. Джевонс, А. Чижевский причину циклов объясняли воздействием на людей пятен на солнце, имеющих десятилетний цикл.

В. Парето, А. Пигу причину циклов усматривали в соотношении оптимизма и пессимизма в экономической деятельности людей.

Т. Мальтус и Ж. Сисмонди причину циклов связывали с недостаточностью потребляемого дохода в сравнении с произведенным доходом.

М. Туган-Барановский и А. Шпитгоф считали, что причина циклов состоит в превышении производства средств производства над производством предметов потребления.

Э. Хансен и Р. Хоутри полагали, что циклы обусловлены экспансией и ограничением банковского кредита и движением учетной ставки.

Дж. Кейнс связывал циклы с избытком сбережений и недостатком инвестиций.

К. Маркс исходил из того, что главная причина цикла – основное противоречие капитализма, выражающееся между общественным характером общественного производства и частнокапиталистической формой присвоения результатов производства.

С точки зрения определения **факторов** экономических циклов выделяют три методологических подхода.

Первый исходит из того, что циклы связаны с внешними (экзогенными) факторами. Второй подход объясняет циклы внутренними (эндогенными) факторами. Третий подход определяет циклы синтезом внешних и внутренних факторов.

**Внешние факторы** – это факторы, находящиеся за пределами данной экономической системы. К ним относятся: динамика населения, миграция населения, открытия науки и техники, войны и другие политические события, изменение цен на нефть, открытия месторождений золота, открытия новых земель и природных ресурсов, даже пятна на солнце и погода.

**Внутренние факторы** – факторы, присущие данной экономической системе. К ним относятся потребление, инвестиции. Поэтому этот подход в центр проблем экономических циклов выдвигает механизм мультипликатора-акселератора, теорию спроса.

По мнению многих экономистов, внешние факторы – это производители первоначальных импульсов циклов, а внутренние преобразуют данные импульсы в фазные колебания. Этот подход наиболее перспективен.

Традиционно в экономическом цикле различают **четыре** фазы.

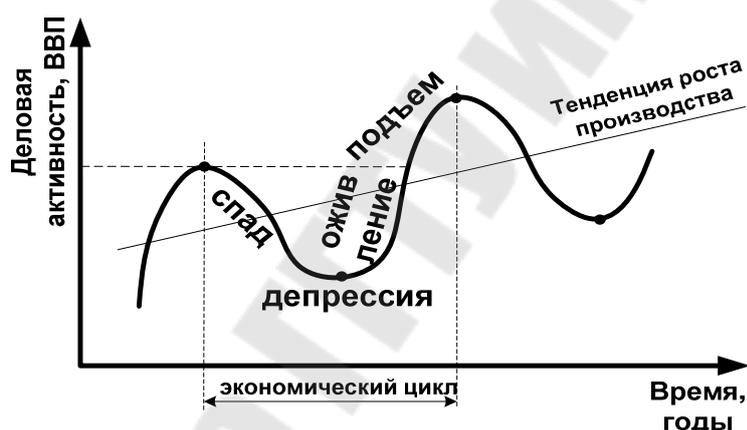


Рисунок 5.1 Экономический цикл

1. **Кризис (спад, рецессия)** характеризуется:

- ✓ резким ухудшением всех параметров экономического развития (сокращение объемов производства; резкое сокращение размеров доходов; сокращение занятости; сокращение инвестиций; падение цен; затоваривание);

- ✓ частичным разрушением производительных сил (недогрузка производственных мощностей, рост безработицы, массовое банкротство, обесценение основного капитала).

2. **Депрессия (стагнация)** – низшая точка спада, характеризуется:

- ✓ массовой безработицей;
- ✓ низким уровнем заработной платы;
- ✓ низким уровнем ссудного процента;

- ✓ тем, что производство не растет и не падает;
- ✓ сокращением товарных запасов;
- ✓ приостановкой падения цен.

**3. Оживление (экспансия),** или фаза восстановления, характеризуется:

- ✓ массовым обновлением основного капитала;
- ✓ сокращением безработицы;
- ✓ ростом заработной платы, ростом цен, ростом процентных ставок;
- ✓ повышением спроса на предметы потребления.

Оживление заканчивается достижением предкризисного уровня по макроэкономическим показателям.

**4. Подъем (бум, пик)** характеризуется:

- ✓ увеличением темпов экономического роста;
- ✓ значительным превышением предкризисного уровня производства;
- ✓ ростом инвестиций, курсов акций и других ценных бумаг, процентных ставок, цен, заработной платы, прибыли;
- ✓ сокращением безработицы.

Современная экономическая теория использует агрегированное деление, вычлняя две фазы: **рецессию** и **подъем**. Под рецессией понимается кризис и депрессия, под подъемом – оживление и бум.

Экономическая наука насчитывает большое количество видов циклов. Охарактеризуем некоторые из них.

**Циклы Дж. Китчина** (циклы запасов) – краткосрочные колебания, продолжительностью **2-4** года, обусловленные жизненным циклом товара. Этот вид циклов Китчин связывал с изменением мировых запасов золота, Э.Хансен – с неравномерностью воспроизводства оборотного капитала, У.Митчелл – с изменениями денежного обращения.

**Циклы К. Жюглара** – среднесрочные колебания продолжительностью **7-11** лет, связаны с периодичностью обновления основного капитала, с взаимодействием денежно-кредитных факторов, вызванных деятельностью банков.

**Циклы К. Маркса** продолжительностью **10** лет, связанные с периодичностью массового обновления основного капитала.

**Циклы С. Кузнеца**, или строительные циклы. Продолжительностью **15-20** лет, связанные с периодичностью обновления жилищ и

некоторых видов производственных сооружений. Позднее эти циклы стали называть «длинные колебания».

**Циклы Н. Кондратьева** – циклы большой конъюнктуры, продолжительностью 48-55 лет. На основании анализа статистического материала по экономике Великобритании, Франции, Германии и США Н.Д. Кондратьев выявил с конца 18 по начало 20 века длинные волны колебаний экономической конъюнктуры, которые носят международный характер и сопровождаются соответствующими трансформациями как в хозяйственной, так и в общественной жизни общества.

Кроме рассмотренных выше, выделяют аграрные, сырьевые, энергетические, экологические циклы.

## **5.2. Безработица. Типы безработицы. Уровень безработицы. Экономические издержки безработицы**

**Безработица** - это временная или постоянная незанятость части трудоспособного населения. **Безработные** – это те, кто не имеет работы, но активно ее ищет.

Причиной вынужденной безработицы является устойчивое превышение предложения труда над спросом на труд.

**Уровень безработицы** определяется по следующей формуле:

(5.1)

В состав рабочей силы не включают людей, не достигших или вышедших из трудоспособного возраста, недееспособных, учащихся, студентов, домохозяек, военнослужащих, госслужащих, лишенных свободы.

Выделяют три вида безработицы: **фрикционную, структурную, циклическую**.

**Фрикционная безработица** связана с поисками нового места работы из-за неудовлетворенности прежним местом работы, по соображениям карьеры, из-за переезда и т.п. Этот вид безработицы непродолжителен, существует всегда и является даже желательным, т.к. способствует рациональной занятости.

**Структурная безработица** возникает в связи с технологическими изменениями в производстве, когда спрос на один вид профессии растет, а на другой сокращается. Возникает незанятость в «старых отраслях» и одновременно дополнительные рабочие места в «новых»

отраслях. Требуется переквалификация рабочих сил. Структурная безработица более длительная, чем фрикционная.

**Циклическая безработица** возникает тогда, когда происходит падение производства в результате снижения совокупного спроса. Она сокращается, когда экономика преодолевает спад.

Сумма фрикционной и структурной безработицы называется **естественным уровнем безработицы** и составляет 5-6% в странах с рыночной экономикой. Признается, что при естественном уровне безработицы экономика находится в условиях **полной занятости**.

К **последствиям** безработицы относится потеря части ВВП потому, что значительная часть рабочей силы не занята в производстве. **Закон Артура Оукена** гласит: каждый процент превышения фактического уровня безработицы над естественным приводит к отставанию фактического ВВП от потенциального ВВП на 2,5%.

К другим последствиям безработицы относятся:

- ✓ уменьшение доходов населения, следовательно, и поступлений налогов в государственный бюджет;
- ✓ необходимость оказания помощи безработным, и потому увеличение непроизводительных расходов государственного бюджета;
- ✓ потеря квалификации;
- ✓ рост преступности;
- ✓ социальные конфликты.

### **5.3. Инфляция, ее определение и измерение. Причины и формы инфляции. Социально-экономические последствия инфляции**

**Инфляция** – устойчивый процесс обесценения денег, снижения их покупательной способности.

Это явление денежной экономики, но охватывает не только денежный рынок. Падение покупательной способности денег означает, что за одну и ту же сумму денег можно приобрести меньше товаров, чем раньше.

**Уровень инфляции** показывает, как изменились цены в экономике, и измеряется с помощью индексов цен как разница между значением этого индекса за определенный период в процентах и ста процентами.

$$I_{\text{цен}} = \frac{I_{\text{цен}}^{\text{текущий}}}{I_{\text{цен}}^{\text{базисный}}} \cdot 100 \quad (5.2)$$

где  $I_{\text{цен}}$  - индекс цен.

**Темп инфляции** показывает, как изменилась сама инфляция за определенный период, и вычисляется с помощью формулы:

(5.3)

Инфляцию вызывают самые разные **причины** и предпосылки. Прежде всего, это три вида монополии: монополия государства, монополия профсоюзов, экономическая монополия. Государственная монополия может быть предпосылкой инфляции, потому что государство имеет право на эмиссию, т.е. дополнительный выпуск денег в экономике. Монополия профсоюзов может вызвать инфляцию потому, что профсоюзы требуют увеличения заработной платы работникам. Заработная плата – составная часть издержек производства. Если растут издержки производства, то растут и цены товаров, и инфляция. Экономическая монополия – это монополия крупных фирм на рынке, которые могут устанавливать повышенные цены на товары и услуги.

Причинами инфляции являются увеличение совокупного спроса (инфляция спроса) и уменьшение совокупного предложения (инфляция предложения).

**Инфляцию спроса** можно определить как повышение цен со стороны предпринимателей в ответ на возросший спрос. Рост совокупного спроса обусловлен высокой (больше естественного уровня) занятостью. Работники получают заработную плату, но приобрести необходимое количество товаров на эти деньги они не могут, поскольку производство работает на границе производственных возможностей и не может ответить на возросший спрос увеличением выпускаемой продукции.

**Инфляцию издержек** можно определить как повышение цен со стороны бизнеса под влиянием увеличения издержек производства. Если растут цены на сырье и материалы, на оборудование, растет заработная плата, то уменьшается прибыль и предприниматель уменьшает объем выпуска продукции. Уменьшение выпуска продукции при неизменном спросе приводит к росту цен и инфляции. Если растет и спрос, то цены растут еще быстрее.

Кроме инфляции спроса и инфляции издержек существуют и другие виды инфляции. Выделяют **умеренную, галопирующую и гиперинфляцию**. При умеренной инфляции цены растут до 20% в год, при галопирующей инфляции – до 200% в год, при гиперинфляции – от 200% и выше.

Можно выделить инфляцию **сбалансированную** и **несбалансированную**. При сбалансированной инфляции цены различных това-

ров растут пропорционально друг другу. При несбалансированной инфляции цены на одни товары растут очень быстро, а на другие – медленно.

При **ожидаемой инфляции** предполагается, что темпы прироста цен можно спрогнозировать. **Неожидаемая инфляция** – это такая инфляция, при которой темпы прироста цен не соответствуют прогнозируемым.

Вне зависимости от того, какие причины вызывают инфляцию, проявляться она может в одной из форм: открытой, скрытой (подавленной). **Открытая инфляция** – проявляющаяся в устойчивом повышении среднего уровня цен. Характерна для рыночной экономики со свободными ценами и ограниченным государственным регулированием экономической деятельности. **Подавленная инфляция** характерна для стран с жестко регулируемой экономикой, где государство контролирует цены на блага и факторы производства, а процесс обесценивания денег проявляется в возникновении товарного дефицита или искусственного ограничения потребления.

В национальной экономике может возникнуть и **дефляция**, т.е. понижение общего уровня цен, но это довольно редкое явление.

**Последствия инфляции** различны. Потери от инфляции несут те, кто получают фиксированные доходы, а так же кредиторы, поскольку им возвращаются обесцененные деньги. Падают реальные доходы населения из-за растущих цен на товары и услуги. Деньги из сферы производства переходят в сферу обращения, поскольку в сфере обращения они меньше обесцениваются.

#### **5.4. Стабилизационная политика: регулирование занятости и антиинфляционные действия правительства**

**Стабилизационная политика** – управление уровнем совокупного спроса мерами фискальной и монетарной политики с целью смягчения колебаний уровня экономической активности (реального ВВП и занятости).

Главная цель стабилизационной политики состоит в настройке совокупного спроса для того, чтобы не допустить:

1. недостаточность совокупного спроса по сравнению с потенциальным ВВП (чтобы избежать потери в выпуске продукции и безработицы);
2. избыточность совокупного спроса по сравнению с потенциальным ВВП (для предотвращения инфляции).

Идеальной была бы политика, которая обеспечивала бы такой рост совокупного спроса, который точно соответствовал бы росту потенциального ВВП.

Однако осуществление стабилизационной политики сталкиваются с рядом проблем, связанных с точностью прогноза экономического развития, с точным определением времени и объёма мероприятий. На практике результаты стабилизационной политики выглядят скромнее: в лучшем случае государству удастся смягчить спады и бумы (пунктирная кривая).

Вырабатывается как активная, так и пассивная стабилизационная политика. Активная стабилизационная политика выражается в политике противодействия: стимулирование экономики в период депрессии и сдерживания ее роста в период «бума». Для этой цели используются денежные и налоговые рычаги. Пассивная стабилизационная политика выражается в корректировке происходящих процессов. Оба вида стабилизационной политики имеют право на осуществление: в окрестностях точек перегиба экономического цикла целесообразно использовать главным образом активную политику, а в промежутках – пассивную.

**Антиинфляционная политика** является макроэкономической политикой, направленной на устранение причин инфляции, стабилизацию общего уровня цен и смягчение последствий инфляции.

Антиинфляционная политика осуществляется посредством **стратегии** и **тактики** - системы мер, связанных с борьбой с инфляционными процессами. Она может быть **активной**, направленной на ликвидацию причин, породивших инфляцию, и **пассивной**, которая представляет собой приспособление к условиям инфляции.

Антиинфляционная политика включает в себя регулирование совокупного спроса и совокупного предложения. Первое направление предпочитают кейнсианцы, второе – монетаристы.

Кейнсианцы исходят из того, что поднять уровень предложения можно путем формирования эффективного спроса посредством госзаказа и дешевого кредита. Однако такая антиинфляционная политика приводит к увеличению дефицита госбюджета, который не должен покрываться дополнительной эмиссией денег. Кейнсианцы предлагают покрывать его при помощи госзаймов, которые можно погасить в дальнейшем. Эта политика дает положительный эффект на протяжении ряда лет.

Монетаристское направление антиинфляционной политики возникает позже, когда стал очевиден недостаток кейнсианских рекомендаций - рост государственного долга. Монетаристы предлагают радикальные методы борьбы с инфляцией:

-ограничение совокупного спроса путем проведения денежной реформы конфискационного типа;

- уменьшение бюджетного дефицита путем сокращения социальных программ.

Поскольку монетаристы утверждают, инфляция чисто денежное явление, то метод **шоковой терапии** позволяет резко сократить темпы роста денежной массы и быстро сбить инфляцию. Этот метод сопровождается значительным спадом производства и сокращением занятости. Вариантом шоковой терапии выступает денежная реформа конфискационного типа обмена старых денег на новые в определенном соотношении без изменения номинального уровня цен и доходов. Поскольку эти действия тяжело переносятся населением, постольку такая политика должна дать эффект в короткое время.

Другой метод монетаристского направления антиинфляционной политики – метод постепенного снижения темпов инфляции (**метод градуирования**), предполагающий постепенное сбивание темпов роста денежной массы посредством многократного, но незначительного снижения. Метод градуирования позволяет избегать глубокого спада, снижая инфляцию постепенно. Считается, что политика градуирования успешна в том случае, когда рост денежной массы и уровня цен не выше 20-30% в год.

Выбор конкретных мер борьбы с инфляцией обусловлен характером инфляции, который для каждой страны обладает специфическими особенностями и глубиной. В зависимости от характера инфляции определяется и комплекс борьбы с ней.

**Политика регулирования занятости** в реальной экономике проводится в условиях инфляции. На проведение политики занятости в условиях инфляции имеются по крайней мере три точки зрения:

1. По неоклассической концепции экономика саморегулируется и в ней поддерживается полная занятость без вмешательства извне.

2. По кейнсианской концепции наиболее действенным признается влияние на занятость через стимулирование эффективного спроса. Основная задача при таком подходе – найти оптимальное сочетание между снижением безработицы и ростом инфляции. Правительства

чаще занимаются поддержанием занятости, чем снижением инфляции потому, что это приносит больше политических дивидендов.

3. Монетаристы видят основную задачу правительства в обеспечении эффективных изменений в структуре занятости. Сюда относится усиление мотивации к труду и возможности для повышения квалификации и получения новых профессий.

Первый и второй подходы позволяют решать текущие задачи, третий имеет долгосрочные перспективы в экономическом развитии.

## ТЕМА 6. МОДЕЛИ ЭКОНОМИЧЕСКОГО РОСТА

- 6.1 Понятие, показатели, факторы и типы экономического роста.
- 6.2 Неокейнсианские теории экономического роста.
- 6.3 Неоклассические теории экономического роста. Модель Солоу.
- 6.4 Институциональные теории экономического роста.
- 6.5 Проблемы и перспективы экономического роста в Республике Беларусь.

**Ключевые понятия:** модель экономического роста, политические шоки, постиндустриальное общество, равновесный экономический рост, стадии экономического роста, шоки в спросе частного сектора, шоки предложения, экономический рост.

### 6.1. Понятие, показатели, факторы и типы экономического роста

Экономический рост – центральная экономическая проблема для всех стран мира. В экономической литературе понятие экономического роста трактуется неоднозначно. Одни экономисты понимают под экономическим ростом увеличение потенциального и реального ВВП, возрастание экономической мощи страны. Другие экономисты экономический рост характеризуют как увеличение производственных мощностей, реального объема продукции (ВВП), реального объема продукции на душу населения.

В отечественной экономической литературе под **экономическим ростом** понимается количественное и качественное совершенствование общественного продукта и факторов его производства.

Экономический рост **измеряется** двумя способами:

- годовыми темпами роста ВВП;
- годовыми темпами ЧНП. Этот способ более предпочтителен.

Экономический рост, рассчитанный в сопоставимых ценах, отражает **реальный** экономический рост, а рассчитанный в текущих ценах – **номинальный** экономический рост.

Различают потенциальный и действительный экономический рост. Под **потенциальным** экономическим ростом понимается совокупный ЧНП, который может быть произведен при следующих условиях:

- ✓ доступной технологии;
- ✓ максимально возможном использовании работников;
- ✓ эффективном применении средств производства.

**Действительный** экономический рост – это фактически достигнутый.

В качестве основных показателей измерения экономического роста используются:

- **коэффициент роста** – отношение показателя изучаемого периода к показателю базисного периода;
- **темп роста** – коэффициент роста, умноженный на 100%;
- **темп прироста** – темп роста минус 100%.

Выделяют два **типа** экономического роста экстенсивный и интенсивный.

**Экстенсивный тип** осуществляется посредством использования дополнительных ресурсов, не изменяя при этом среднюю производительность труда. Экстенсивный тип предполагает увеличение применения факторов производства на прежней технической основе (рост численности работников, нарастание инвестиций, потребляемого сырья, стабильная структура производства и т.п.).

**Интенсивный тип** связан с использованием более производительных факторов производства и технологии, т.е. происходит не за счет увеличения объемов затрат ресурсов, а посредством повышения их эффективности. Интенсивный тип экономического роста означает качественное совершенствование факторов производства, более эффективное их использование, внедрение достижений науки, техники, технологии, повышение качества труда, продукции, производства.

В реальной хозяйственной практике нет чисто экстенсивного и чисто интенсивного типа, поскольку они переплетаются. Поэтому говорят о преимущественно экстенсивном или преимущественно интенсивном типе экономического роста в зависимости от доли тех или иных факторов, обусловивших этот рост.

Процесс экономического роста включает взаимодействие его факторов. В макроэкономике выделяют **три группы факторов** экономического роста:

- факторы предложения (наличие людских ресурсов, природных ресурсов, основного капитала, уровень технологий);
- факторы спроса (уровень цен, потребительские расходы, инвестиционные расходы, чистый объем экспорта);
- факторы распределения (рациональность и полнота вовлечения ресурсов в процесс производства, эффективность использования вовлекаемых в экономический оборот ресурсов).

Результаты экономического роста могут быть позитивные и негативные. С целью ослабления негативных результатов ставится проблема государственного регулирования экономического роста.

Сторонники экономического роста приводят следующие аргументы:

- ✓ экономический рост способствует росту материального изобилия и жизненного уровня;
- ✓ проблемы окружающей среды слабо связаны с экономическим ростом;
- ✓ экономический рост является единственным действенным средством для достижения большего равенства в доходах.

Противники экономического роста утверждают, что:

- ✓ экономический рост ведет к загрязнению окружающей среды;
- ✓ он порождает среди людей беспокойство и неуверенность в завтрашнем дне;
- ✓ экономический рост находится в противоречии с определенными человеческими ценностями;
- ✓ внутренние и международные проблемы – это проблемы распределения, а не производства.

## 6.2. Неокейнсианские теории экономического роста

**Равновесный экономический рост** – такой, который обеспечивает равновесие агрегированных спроса и предложения, с точки зрения кейнсианцев.

Евсей Домар вывел формулу, которая показывает, каким образом должны быть согласованы темп роста инвестиций ( $\Delta i/I$ ), предельная производительность капитала ( $\alpha$ ) и норма сбережения ( $s$ ), чтобы обеспечивался устойчивый рост:

$$\Delta t \frac{\square}{\square} I = \alpha \cdot s \quad (6.1)$$

В отличие от модели Е. Домара в модели Р. Харрода ставится цель исследовать траекторию экономического роста. При этом инвестиции рассматриваются как эндогенная переменная, зависящая от уровня дохода. Эта зависимость устанавливается в модели посредством параметра  $\nu$  (принцип акселератора), неизменного во времени. Если Е. Домар оперировал с **автономными инвестициями**, т.е. с той частью инвестиций, которая определяется решениями правительства независимо от уровня национального дохода, то Р. Харрод рассматривает инвестиции, которые являются **производными (индуцированными)**, вызванными ростом национального дохода. Все остальные предпосылки модели Е. Домара сохранены.

Р. Харрод вывел формулу, которая увязывает между собой параметры экономической политики, обеспечивающей устойчивый экономический рост:

$$\frac{\Delta Y_t}{\square} Y_{t-1} = s \frac{\square}{\square} (\nu - s) = \beta \quad (6.2)$$

где  $s$  - норма сбережения;  $\nu$  - акселератор (величина, обратная предельной производительности капитала,  $\nu = 1/\alpha$ );  $\beta$  - темп прироста дохода  $Y$ .

В формулах Домара и Харрода используются одни и те же параметры, дающие практически равные результаты расчета. Поэтому в литературе обе модели принято называть **моделью экономического роста Домара – Харрода**.

### 6.3. Неоклассические теории экономического роста.

#### Модель Солоу

В модели экономического роста, за разработку которой Р. Солоу получил Нобелевскую премию (1987 г.), выпуск продукции определяется не только количеством примененного капитала, но так же ростом занятости и темпом технического прогресса.

Модель Р. Солоу описывается следующими уравнениями, выражающими зависимость между экономическими показателями в пересчете на одного работника:

$$y = f(k) \quad (6.3)$$

В качестве функции  $y=f(k)$  используется функция Кобба-Дугласа  $Y=AL^\alpha K^{1-\alpha}$  в виде  $Y/L = (K/L)^{1-\alpha}$ , где  $y = Y/L$ ;  $k = K/L$ .

$$c = (1-s)y, \quad (6.4)$$

где  $c$  – потребление;  $s$  - норма сбережения (накопления).

$$y = c + i = (1-s)y + i = i \frac{y}{s}, \quad (6.5)$$

где  $c$  и  $i$  - потребление и инвестиции (из равенства  $i = s y$  следует  $y=i/s$ ).

$$f(k) = i \frac{y}{s}, \quad (6.6)$$

$$i = s f(k), \quad (6.7)$$

где  $i$  - инвестиции на одного работника, которые зависят от капиталовооруженности ( $k$ ) и нормы накопления ( $s$ ).

Норма накопления определяет деление продукта на инвестиции и потребление при любом значении  $k$ . Поэтому, чем выше  $k$ , тем выше уровень производства и больше инвестиции, т.е. существует связь между накопленным запасом капитала и накоплением нового капитала, что иллюстрирует рисунок, на котором показано равенство производства и спроса на одного работника ( $y = c + i$ ).

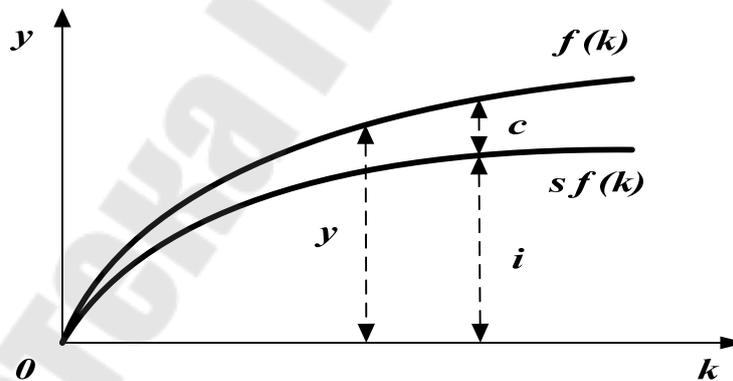


Рис. 6.3. Модель Солоу

Экономика по Р. Солоу, находится в равновесном устойчивом состоянии, когда прирост капиталовооруженности труда  $\Delta k$  определяется следующим отношением:

$$\Delta k = s f(k) - (d + n + g)k = 0, \quad (6.8)$$

где  $d$  - норма амортизации;  $n$  - темп прироста населения;  $g$  - темп прироста производительности труда за счет технического прогресса.

В модели Р. Солоу норма сбережения является экзогенным фактором. Варьируя  $s$ , можно найти состояние равновесия, в котором достигается максимальный уровень потребления  $c^*$ . Условие, при котором достигается  $c^*$ , американский экономист Э. Фелпс назвал «золотым правилом» накопления. **Запас капитала, который обеспечивает устойчивое состояние и при котором достигается максимальный уровень потребления, называется «золотым уровнем» накопления капитала ( $k^*$ ).**

При уровне капиталовооруженности  $k^*$  выполняется условие:

$$MPK = d \quad (6.9)$$

т.е. предельный продукт капитала равен норме выбытия. А с учетом роста населения и техническом прогрессе:

$$MPK = d + n + g \quad (6.10)$$

#### 6.4. Институциональные теории экономического роста

Одна из первых институциональных концепций была разработана Т. Вебленом. Она отразила обозначившееся в начале 20 века несоответствие между темпами изменения техники и формами организации деятельности, общественной жизни в целом, в частности, противостояние интересов технократии (руководителей производственного процесса) и бизнеса. Технократы в качестве приоритета видят общественный процесс в целом и необходимость устранения порождаемых им противоречий. Представители бизнеса, собственники на первое место ставят частный интерес. В этом противоречии Т. Веблен обнаруживает противоречие, препятствующее экономическому и социальному прогрессу и видит пути его устранения.

Современные институциональные теории представляют долгосрочный экономический рост (развитие) более сложно - как функцию от особых институциональных и организационных условий, создающих стимулы для инновационной деятельности экономических субъектов.

Главное внимание отводится анализу трех основных типов организации - фирмы, государства и домашнего хозяйства, во влиянии их на долгосрочное развитие. С одной стороны государство может выступать гарантом сделок, содействуя экономическому росту, с другой стороны, способно снижать стимулы к производственной дея-

тельности граждан, закреплять неэффективное распределение прав собственности и замедлять тем самым экономический рост.

Большое распространение в 20 веке получили теории, обосновывающие значение науки и техники в развитии общества.

В теориях индустриального, постиндустриального и информационного общества в качестве основной движущей силы прогрессивного социального развития рассматривается научно-технический прогресс, внедрение научных технологий в производство.

Существует целый ряд концепций индустриального, постиндустриального и информационного общества. К таким теориям относятся: теория единого индустриального общества (Р. Арон), стадий роста (У. Ростоу), нового индустриального общества (Дж. Гэлбрейт), постиндустриального общества (Д. Белл), сверхиндустриального общества (О. Тоффлер).

**Теория индустриального общества Р. Арона (1905–1983)** основана на постулате об определяющей роли техники (и технологии) в общественном развитии. Переход от аграрного общества к индустриальному осуществляется благодаря научно-технической революции. В результате внедрения научных технологий в производство и управление происходит коренное изменение социальной структуры, переход общества на новую, более высокую стадию развития. Понятие "индустриального общества" дало Р. Арону возможность установить связь экономического роста, определяемого статистически-математическим путем, с общественными отношениями и возможными иными видами роста - культурного, цивилизационного, политического.

В концепции «стадий экономического роста» У. Ростоу (1916–2003) в классификации стадий развития современного общества предложил учитывать следующие критерии - технологические инновации, скорость экономического роста, изменения в структуре производства и т.д. У. Ростоу выделяет пять этапов развития общества: стадии «традиционного общества», «переходного общества», «сдвига», «зрелости», «массового потребления». В своих последних работах он обозначил современную стадию как «поиск качества жизни».

В концепции **нового индустриального общества** Дж. К. Гэлбрейт (1908–2006) анализирует различные аспекты деятельности крупных корпораций. Настоящее время характеризуется, по Гэлбрейту, сменой власти, переходящей, к носителям специализированных знаний, необходимых для управления современным производством -

так называемой «техноструктуре». Эта социальная группа отличается по своим целям и мотивации от традиционной фигуры капиталиста-предпринимателя. Техноструктура не нуждается в максимизации прибыли. Единственное, что заботит техноструктуру - обеспечение такого уровня доходов владельцам акций, при котором последние не испытывали бы желания вмешиваться в дела корпорации. Господство техноструктуры в мире крупных корпораций приводит к ее доминирующему положению в политике: современное государство становится выразителем и проводником интересов техноструктуры.

**В теории постиндустриального общества** Д. Белл (род. 1919) выразил мнение, что бурное развитие техники и науки сделает излишними социальные революции, а "индустриальное общество", базирующееся на использовании машин для производства товаров, вступит в новый этап социальной жизни – "постиндустриальное общество", которое будет основано на развитии науки, научных знаний.

Концепция Д. Белла различает три основные исторические состояния (или три стадии развития) человеческого общества: доиндустриальное, индустриальное и постиндустриальное.

Постиндустриальная стадия развития общества характеризуется также сокращением продолжительности рабочего дня, снижением рождаемости и фактическим прекращением роста народонаселения, существенным повышением качества жизни», интенсивным развитием «индустрии знания» и широким внедрением наукоемких производств.

**Теория сверхиндустриального общества Э. Тоффлера** (род. 1928).

Тоффлер считает, что историческая эволюция не может быть описана в виде процесса линейного, плавного развития, а осуществляется через социальные противоречия и конфликты, которые, однако, не хаотичны, а укладываются в общую картину изменений, протекающих через некие интервалы, дискретности. Этот процесс можно уподобить вечно живому океану, через который время от времени перекатываются огромные волны, втекающая в поток изменений всех людей, которые вследствие этого и становятся участниками цивилизационных трансформаций. В общественном развитии, по Т., взаимодействуют четыре сферы: техно-, социо-, инфо- и психосфера, но решающую роль в волнообразном потоке изменений играет первая из них. Поэтому источником и движущей силой нововведений в обществе выступают технологические революции.

Обособленно в концепциях экономического роста стоит теория **Й.А. Шумпетера** (1883-1950), который ввел в экономическую науку разграничение экономического роста и экономического развития: «Поставьте в ряд столько почтовых карет, сколько пожелаете, - железной дороги у вас при этом не получится». Экономический рост – это увеличение производства и потребления одних и тех же товаров и услуг (например, почтовых карет). Экономическое развитие – это появление чего-то нового, неизвестного ранее (например, железных дорог), или осуществление инноваций.

Экономическое развитие не может происходить непрерывно просто по тому, что новые идеи появляются не каждый день. Инновация, а с ней и экономическое развитие носят прерывистый характер.

### 6.5. Проблемы и перспективы экономического роста в Республике Беларусь

Устойчивые темпы экономического роста наблюдались в Беларуси вплоть до 2009г., когда проблемы сбыта продукции впервые привели срыву плановых заданий и в итоге достигнутый в 2009 году прирост не превысил 2%. Еще в сентябре 2011года Всемирный банк прогнозировал резкое замедление темпов экономического роста в Беларуси до 6%. И хотя по итогам первого квартала 2011 года экономический рост оценивался в 12%, но к концу года – только в 5,5-6%. В 2012 году Беларусь ждало резкое замедление темпов роста - до 2%. Динамику приростов ВВП за период с 1995 года по 2015 годы можно увидеть на диаграмме.



Рис. 6.4. Динамика ВВП в Республике Беларусь

Источник: [27], [29].

В 2015 году, согласно предварительным оценкам, ВВП снизился на примерно 4%. Динамика розничной торговли не показала всплеск во время девальвации - ухудшение экономической ситуации заставило население снизить потребление, и по итогам года розничная торговля показала нулевой рост.

Зарегистрированный профицит бюджета за январь-ноябрь достиг 1,2 млрд долл. Причиной стало желание государства не тратить долларовые поступления от пошлин, а пополнить ими ЗВР и профинансировать часть выплат по внешнему долгу. В то же время, не произошло замещения бюджетных расходов более мягкой монетарной политикой с точки зрения расширения денежной массы: баланс Нацбанка увеличился лишь за счет иностранных активов и девальвации.

Кредитование предприятий в рублях увеличилось на 7% год-к-году, а кредитование в долларах снизилось на 15% (в долларовом выражении). В то же время, Банк Развития Беларуси, который был создан для государственного кредитования экономики, выдал кредитов на 0,3% ВВП. Снижение поддержки предприятий привело к спаду инвестиций на 15%.

Зарегистрированная безработица за год увеличилась вдвое и достигла 1% от экономически активного населения.

По нашему прогнозу экономика Беларуси продолжит снижаться, но менее стремительно, чем в 2015 году. При консенсус-прогнозе в -0,5%, мы ждем снижения на 2-3% ввиду слабости экономик России и Украины, давления на курс из-за слабости российского рубля, а также ожидаемой жесткости монетарной политики [29].

Среди экономистов страны есть понимание того факта, что сами по себе темпы роста ВВП не могут служить адекватным целевым ориентиром развития. Следует учитывать, что в стране задекларирована социальная направленность экономики, следовательно, логичен выбор ориентиров, характеризующих рост благосостояния, прежде всего.

## **ТЕМА 7. МАКРОЭКОНОМИЧЕСКОЕ РАВНОВЕСИЕ И МАКРОЭКОНОМИЧЕСКАЯ ПОЛИТИКА В ОТКРЫТОЙ ЭКОНОМИКЕ**

- 7.1 Понятие и основные взаимосвязи в открытой экономике
- 7.2 Платежный баланс и валютный курс.
- 7.3 Модели внутреннего и внешнего равновесия.

- 7.4 Макроэкономическая политика в открытой экономике. Диаграмма Свона.
- 7.5 Модель Манделла-Флеминга.
- 7.6 Макроэкономическая политика при плавающем валютном курсе.
- 7.7 Макроэкономическая политика при фиксированном валютном курсе.

**Ключевые понятия:** большая открытая экономика, внутреннее и внешнее равновесие, дефицит платежного баланса, диаграмма Свона, малая открытая экономика, модель Манделла-Флеминга, номинальный валютный курс, открытая экономика, плавающий валютный курс, платежный баланс, реальный валютный курс, счет движения капитала, счет текущих операций, фиксированный валютный курс.

### 7.1. Понятие и основные взаимосвязи в открытой экономике

Закрытая экономика является такой экономической системой, в которой все сделки осуществляются внутри страны и расчеты производятся в национальной валюте. Это экономика, которая не экспортирует и не импортирует товары и услуги. Но такая модель является простой, не отражающей все богатство реально существующих взаимосвязей между странами. Полная модель отражает операции, совершающиеся не только на внутреннем, но и на внешних рынках. Это есть модель открытой экономики.

**Открытой экономикой** обладает страна, которая:

1. экспортирует и импортирует товары и услуги;
2. получает и предоставляет кредиты на мировых финансовых рынках.

Для закрытой экономики действительно условие макроэкономического равновесия:

$$Y = C + I + G \quad , \quad (7.1)$$

где  $C$  - потребительские расходы домохозяйств на отечественные товары и услуги;  $I$  - инвестиционные расходы фирм на отечественные товары и услуги;  $G$  - государственные закупки отечественных товаров и услуг.

Для открытой экономики это условие дополняется четвертым слагаемым –  $NE$  - чистым экспортом:

$$Y = C + I + G + NE \quad (7.2)$$

**Основные показатели** открытой экономики:

- внешнеторговая квота в ВВП;
- доля экспорта в объеме производства;
- доля импорта в потреблении;
- доля иностранных инвестиций по отношению к внутренним инвестициям.

Принято различать малую и большую открытые экономики.

**Малая открытая экономика** – это экономика небольшой страны. Модель малой открытой экономики включает счет движения капитала и счет текущих операций. Она представлена на мировом рынке небольшой долей и практически не оказывает влияния на мировую ставку процента, принимая последнюю как данную, поскольку ее сбережения и инвестиции являются лишь незначительной частью мировых сбережений и инвестиций. Мировая ставка процента для этой экономики – одно из условий мирового финансового рынка.

**Большая открытая экономика** – это экономика, которая представлена на мировом рынке значительной долей создаваемого продукта, значительной долей мировых сбережений и инвестиций, а потому процессы, в ней происходящие влияют на величину мировой ставки процента.

Как правило, большая открытая экономика – это экономика больших стран, таких как США, Китай, Германия, Япония и т.п.

Страны отличаются по степени открытости экономики, что зависит как от объемов внешней торговли, так и от политического курса ее правительства. Например, экономика США признается относительно закрытой, так как внешняя торговля не столь значима для ее экономического развития. Экономика Великобритании признается относительно открытой, так как она в большей мере зависит от внешней торговли. Экономика России обладает потенциалами для формирования большой открытой экономики. Экономика Беларуси признается малой открытой экономикой.

## 7.2. Платежный баланс и валютный курс

Открытая экономика находит отражение в платежном балансе, в частности в балансе текущих операций и в балансе движения капитала.

**Платежный баланс** – статистический отчет, в котором в систематизированном виде представлены данные о внешнеэкономических операциях, которые совершаются между резидентами и нерезидентами.

ми страны, с товарами, услугами, доходами, а так же финансовыми требованиями и обязательствами.

Классификации платежного баланса предполагает выделение в его структуре трех основных разделов:

- 1) счет текущих операций (текущий счет);
- 2) счет операций с капиталом и финансовых операций.
- 3) раздел по финансированию дефицита платежного баланса.

**Счет текущих операций** охватывает любые операции с реальными ценностями (за исключением операций с финансовыми активами), совершаемые между резидентами и нерезидентами страны. В нем отражается информация об экспортно-импортных операциях с товарами, услугами, доходами и текущими трансфертами. Доходы представлены оплатой труда работников и доходами от инвестиций (прямых, портфельных, других). В состав текущих трансфертов входят гуманитарная и техническая помощь, другие поступления на безвозмездной основе.

**Счет операций с капиталом и финансовых операций** включает операции, в результате которых происходит обмен правами собственности на материальные, нематериальные и финансовые активы, предоставление кредитов или погашение задолженности. В **финансовом счете** регистрируются операции с финансовыми активами и обязательствами, в результате которых происходит переход права собственности на внешние финансовые активы и обязательства страны. **Активы** включают операции, связанные с инвестициями резидентов страны за границу. В **обязательствах** отражаются изменения объемов инвестиций нерезидентов в экономику страны. Финансовый счет включает: прямые инвестиции, портфельные инвестиции, другие инвестиции и резервные активы. **Резервные активы** охватывают операции по изменению высоколиквидных активов органов денежно-кредитного регулирования, которые в любой момент могут быть использованы для финансирования дефицита платежного баланса.

К структуре платежного баланса так же относится **раздел по финансированию дефицита платежного баланса** (изменению золотовалютных резервов страны). Этот раздел представляет собой уравновешивающую статью. Если экономика не находится в состоянии равновесия, государство либо вынуждено снижать свои резервы, либо, наоборот, увеличивать их. Если экономика находится в состоянии равновесия, изменений золотовалютных резервов не происходит. Поэтому понятие «**дефицит платежного баланса**» означает, что дефи-

цит первого раздела не покрывается притоком капитала по второму (или наоборот), хотя с «учетной» точки зрения сумма всех трех статей не может быть не равна нулю. С точки зрения анализа равновесия экономики и влияния состояния платежного баланса на валютный курс и процентные ставки значение имеет именно соотношение первых двух разделов.

Текущий счет должен уравниваться счетом движения капитала:

$$NE = CAP \quad (7.3)$$

Это означает, что любые затраты на покупку товаров или услуг в других странах могут осуществляться либо за счет поступлений от экспорта, либо должны определенным образом финансироваться. Если импорт больше экспорта, значит, либо входящий поток капитала из-за рубежа в данную экономику превышает вложения резидентов за рубеж, либо возрастают долги рассматриваемой экономики перед внешним миром (товары и услуги приобретаются в долг). И наоборот.

Открытая экономика предполагает использование в международных расчетах иностранных валют.

**Валюта** – национальная денежная единица, участвующая в международных торговых и финансовых операциях, международных расчетах на законодательно закрепленной основе. Это способ функционирования национальной денежной единицы.

**Валютный курс (номинальный обменный курс)** – цена денежной единицы одной страны, выраженная в денежных единицах других стран или в международных валютных единицах.

**Валютная котировка** – установление курса национальной валюты в иностранной валюте в данный момент времени.

**Реальный валютный курс** – соотношение, в котором товары одной страны могут быть проданы на товары другой.

$$RE = NE \cdot \frac{P}{PF}, \quad (7.4)$$

где  $RE$  – реальный валютный курс;  $NE$  – номинальный валютный курс;  $P$  – уровень цен в данной стране;  $PF$  – уровень цен в стране, по отношению к которой определяется валютный курс.

От уровня валютного курса, с помощью которого сопоставляются цены на товары и услуги, произведенные в разных странах, зависят конкурентоспособность национальных товаров на мировых рынках,

объемы экспорта и импорта, следовательно, состояние счета текущих операций платежного баланса страны.

Динамика валютного курса, степень и частота его колебаний являются показателями экономической и политической стабильности общества. В трансформационных экономиках при осуществлении программ стабилизации валютный курс используется в качестве «номинального якоря» в борьбе с высокой инфляцией.

*В коротком периоде* валютный курс формируется в зависимости от спроса и предложения, на которые оказывает воздействие состояние экономики страны:

- ✓ темпы инфляции;
- ✓ темпы роста производительности труда;
- ✓ темпы роста ВВП;
- ✓ место и роль страны в мировой торговле;
- ✓ место и роль страны в вывозе капитала.

*В длинном периоде* валютный курс – отражение динамики воспроизводственного процесса (национального дохода и уровня издержек) в национальной экономике и роли страны в мировом хозяйстве.

*Непосредственное влияние* на курс валюты оказывают:

1. Состояние платежного баланса. Имеет наибольшее значение. При дефиците платежного баланса курс валюты падает, поскольку спрос на нее отсутствует.
2. Межстрановые разницы процентных ставок на денежных рынках разных стран.
3. Степень использования валюты данной страны на европейском и других региональных рынках и в международных расчетах.
4. Доверие к валюте страны.

Существует два крайних валютных режима: **фиксированный** и **плавающий** валютный курс. В первом случае обменный курс национальной валюты устанавливается на неизменном уровне по отношению к определенной иностранной валюте, причем центральный банк гарантирует свободный обмен валюты по данному фиксированному курсу. Во втором случае валютный курс формируется исходя из соотношения спроса и предложения на валютном рынке и может свободно изменяться. Практически полностью свободного режима формирования валютного курса не существует. Центральные банки регулируют валютный курс, даже если официально не устанавливается никаких границ его допустимых изменений

### 7.3. Модели внутреннего и внешнего равновесия

**Внутреннее равновесие** – это сбалансированность спроса и предложения в условиях полной занятости при отсутствии инфляционных процессов.

Проблема внутреннего равновесия в краткосрочном периоде решается в первую очередь регулированием совокупного спроса посредством фискальной и монетарной политики.

Внутреннее равновесие может быть выражено простым условием (равенство инвестиций сбережениям):

$$I = S \quad (7.5)$$

**Внешнее равновесие** предполагает поддержание нулевого сальдо платежного баланса в фиксированном или плавающем режиме валютного курса. В отдельных случаях данная проблема делится на две отдельные:

- осуществление конкретного положения счета текущих операций;
- удержание точно определенного уровня валютных резервов.

Внешнее равновесие может быть выражено условием равенства экспорта импорту (текущий счет должен уравниваться счетом движения капитала):

$$NX = CAP \quad (7.6)$$

Достижение внутреннего и внешнего равновесия – важная проблема макроэкономического регулирования. Способы государственного регулирования внутреннего и внешнего равновесия одни и те же – фискальные, монетарные и меры политики обменного курса.

Реальная ситуация в экономике, а так же эффективность той или иной политики государства зависят от действующего режима валютного курса и от того, как в экономике определяется уровень процентной ставки. Эти проблемы с различных позиций исследуются в рамках основных теоретико-методологических моделей равновесия открытой экономики: модели  $IS - LM - BB$ , «диаграммы Свона» и модели Манделла-Флеминга.

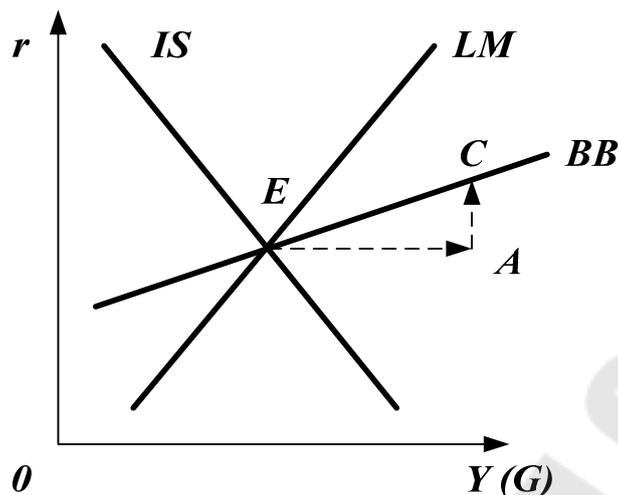


Рис. 7.1. Модель IS – LM – BB

Проблема внутреннего и внешнего равновесия часто анализируется с применением модифицированной модели IS-LM (линия IS отражает равновесие в реальном секторе, линия LM – в денежном) посредством добавления третьей кривой BB, иллюстрирующей равновесное состояние платежного баланса.

Линия IS в условиях открытой экономики при прочих равных условиях круче (ближе к вертикальной линии), чем для закрытой, т.к. при изменении дохода сумма импорта меняется быстрее, чем объем выпуска.

Что касается линии LM, то она отражает равновесие на денежном рынке. Положение данной линии главным образом зависит от действующего режима валютного курса.

Линия BB отражает равновесие платежного баланса. Ее положение зависит от сальдо счета текущих операций, сальдо капитального счета и реальной ставки процента.

Линия BB означает набор сочетаний объемов государственных расходов  $G$  и значений процентной ставки  $r$ , обеспечивающих внешний баланс, нулевое сальдо торгового баланса. Кривая BB имеет положительный наклон, который объясняется следующим. Предположим, что в точке E достигнуто внутреннее и внешнее равновесие. Рост государственных расходов отражается перемещением из точки E в точку A, что вызывает увеличение дохода и импорта, в результате возникает дефицит торгового баланса. Чтобы ликвидировать дефицит платежного баланса государство предпринимает меры по достижению положительного сальдо счета движения капитала посредством сдерживающей монетарной политики. Рост процентной ставки будет при-

влекать зарубежные капиталы, что сделает сальдо счета движения капитала положительным и сальдо платежного баланса нулевым. На рис. 7.1 это точка *C*.

На рисунке все линии пересекаются в одной точке. Это идеальное состояние, к которому тяготеет открытая экономика под влиянием рыночных сил. На практике точки, расположенные ниже и правее кривой *BB*, показывают дефицит платежного баланса. Точки, расположенные левее и выше кривой *BB*, показывают профицит платежного баланса.

Достижение равновесия на практике зависит от действующего в данной экономике **режима валютного курса**. Если валютный курс фиксирован, но платежный баланс дефицитен, это означает, что линии *IS* и *LM* пересекаются ниже линии *BB*. В этом случае возникает давление на курс валюты в сторону снижения. Но центральный банк поддерживает его на неизменном уровне и с этой целью сокращает денежное предложение, поэтому линия *LM* сдвигается влево. Увеличивается внутренняя норма процента, возрастает приток капитала из-за рубежа, точка равновесия достигает линии *BB*. В случае же плавающего валютного курса он снижается; растет чистый экспорт и уровень ВВП; линия *IS* сдвигается вправо.

Из анализа модели *IS – LM – BB* можно сделать следующие выводы о результатах тех или иных **мер государственного регулирования открытой экономики**:

- на положение линии *LM* в первую очередь влияет монетарная политика. Стимулирующая монетарная политика ведет к смещению *LM* вправо, что вызывает дефицит платежного баланса и требует снижения валютного курса и повышения нормы процента для восстановления равновесия. В случае ужесточения монетарных мер возникает обратная ситуация;

- на положение линии *IS* в первую очередь влияет фискальная политика. Стимулирующая фискальная политика приводит к росту процентных ставок и увеличению притока капитала в страну из-за рубежа. Для восстановления равновесия необходимо укрепление валютного курса и снижение нормы процента, и наоборот;

- валютная политика, в первую очередь, влияет на положение линии *BB*. Снижение реального валютного курса ведет к смещению линии *BB* вправо и вниз. Для восстановления равновесия необходимо изменить в нужном направлении монетарную и фискальную политику.

Таким образом, точка равновесия в открытой экономике, зависит не только от таких факторов, как соотношение спроса на деньги и их предложения (линия  $LM$ ), инвестиций и сбережений (линия  $IS$ ), но и от состояния платежного баланса, которое зависит от валютного курса.

#### 7.4. Макроэкономическая политика в открытой экономике.

##### Диаграмма Свона

Равновесие открытой экономики можно интерпретировать в терминах модели совокупных доходов и расходов учитывая, что для открытой экономики большое значение имеют внешнеэкономические потоки. Если совокупные доходы резидентов больше их расходов, это означает, что экономика больше продает товаров другим странам, чем потребляет (сальдо товаров и услуг является положительным), а чистые долги внешнего мира перед ней возрастают. Если же расходы превышают доходы, это означает, что страна больше покупает за рубежом, а ее чистый долг перед иностранными государствами увеличивается. В условиях открытой экономики разница между суммой совокупных доходов, получаемых экономикой, и внутренних и внешних расходов на товары и услуги, производимые в ней, может быть весьма значительной. Поэтому для анализа равновесия значение имеет то, как изменяется часть конечного спроса, которая направляется на приобретение иностранных товаров и услуг, и та часть, которая направляется на приобретение отечественных товаров и услуг. С этой точки зрения уровень ВВП можно выразить следующим образом:

$$Y = A + Xn, \quad (7.7)$$

где  $A$  – приобретение отечественных товаров и услуг,  $Xn$  - приобретение иностранных товаров и услуг.

Состояние внешнеторгового баланса зависит от валютного курса, увеличение которого приводит к сокращению экспорта и росту импорта. Это зависимость выражается **диаграммой Свона**, которая является комбинацией возможных состояний экономики, с точки зрения внутреннего и внешнего равновесия.

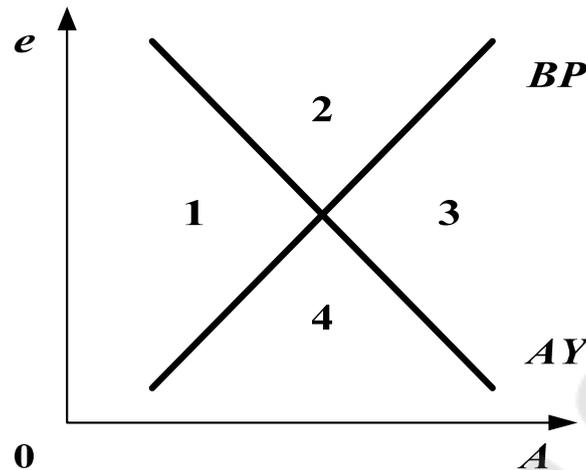


Рис. 7.2. Диаграмма Свона

$e$  - валютный курс,  $BP$  – баланс товаров и услуг.

Линия  $AY$  отражает все множество сочетаний величины расходов на приобретение товаров и услуг внутреннего производства и валютного курса, соответствующее определенному уровню ВВП. Она показывает, что в результате повышения курса национальной валюты внутренний спрос переключается на импорт. Если обменный курс установится на слишком высоком уровне, спрос будет превышать предложение, и в экономике возникает инфляционное давление. В обратном случае возможен рост безработицы.

Линия  $BP$  отражает множество возможных сочетаний валютного курса и величины расходов на приобретение товаров и услуг внутреннего производства, при которых сальдо торгового баланса равно нулю. Если валютный курс девальвируется (движение вверх по оси ординат), растет экспорт, и наоборот.

В соответствии с диаграммой Свона одновременное достижение внутреннего и внешнего равновесия обеспечивается только в точке пересечения линий  $AY$  и  $BP$ . Если экономика отклоняется от нее, возможны четыре ее сочетания, каждое из которых соответствует определенной комбинации внутреннего и внешнего неравновесия.

- **область 1** соответствует избытку в экономике, высокой вероятности безработицы (с точки зрения внутреннего равновесия) и положительному сальдо торгового баланса (с точки зрения внешнего равновесия). Государство стимулирует внутренний спрос и инвестиции, укрепляет (ревальвирует) валютный курс;

- **область 2** – сочетание высокого инфляционного давления и положительного торгового баланса. Государство ограничивает внутренний спрос и повышает валютный курс;

▪ **область 3** – сочетание инфляционного давления и отрицательного торгового баланса. Государство одновременно ограничивает внутренние расходы и стимулирует рост чистого экспорта;

▪ **область 4** характеризуется дефляционным состоянием экономики и отрицательным торговым балансом. Государство увеличивает внутренний спрос и стимулирует рост чистого экспорта.

Таким образом, одной из важнейших переменных, определяющих состояние открытой экономики, является валютный курс. Поэтому в этих условиях важнейшей проблемой государственного регулирования является выбор валютного режима. Более того, от него зависит эффективность, а иногда и сама возможность проведения той или иной монетарной и фискальной политики.

### 7.5. Модель Манделла-Флеминга

Модель Манделла-Флеминга – это модель малой открытой экономики, которая используется с целью оценки результатов проведения различных видов экономической политики при фиксированных и плавающих обменных курсах.

Модель Манделла-Флеминга исходит из того, что вклад национальной экономики в мировой рынок невелик, в связи с этим основные параметры ее развития заданы мировым рынком, т.е. извне.

Графическое изображение модели Манделла-Флеминга приведено на рис. 7.3.

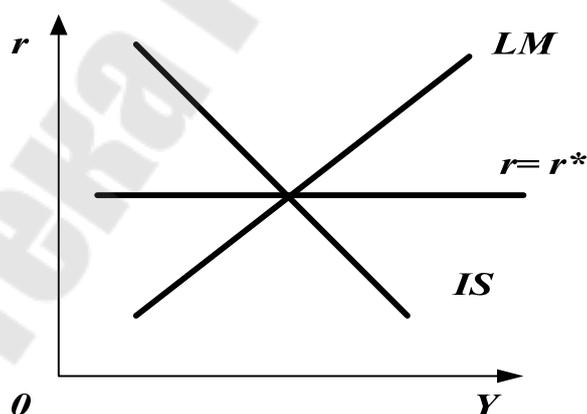


Рис. 7.3. Модель Манделла-Флеминга

$r$  – внутренняя процентная ставка,  $r^*$  – мировая процентная ставка.

Положение кривой  $IS$  обусловлено уровнем обменного курса. Повышение обменного курса сдвигает кривую влево.

Кривые пересекаются в одной точке. Если это не так, то возможны два варианта:

1. Кривые  $IS$  и  $LM$  пересекаются выше уровня мировой процентной ставки. Это возможно когда обменный курс очень низок. Такая ситуация стимулирует зарубежных инвесторов к вложению капитала в экономику данной страны, что вызывает рост курса ее валюты и смещение кривой  $IS$  вниз.

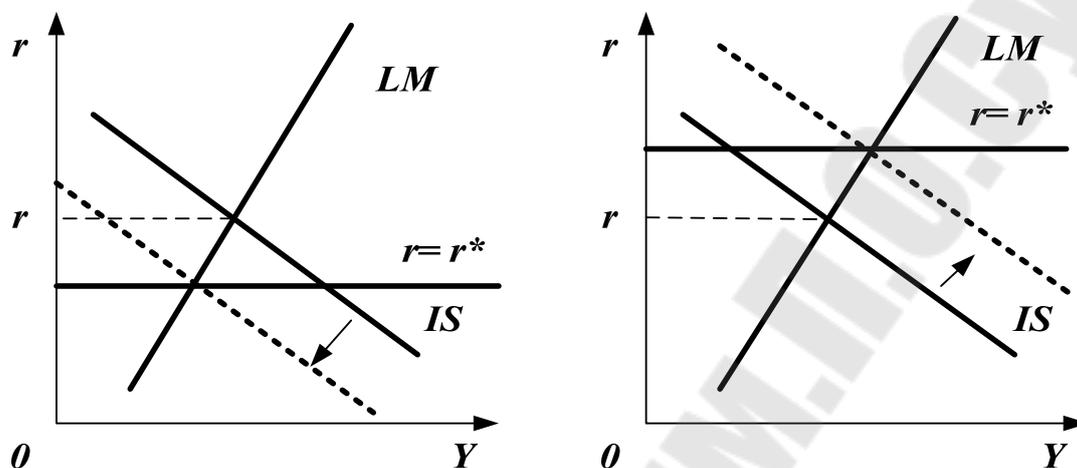


Рис. 7.4. Ситуации отклонения процентной ставки от мирового уровня

2. Кривые  $IS$  и  $LM$  пересекаются в точке, где внутренняя процентная ставка ниже мировой. В этом случае инвесторы данной страны заинтересованы в том, чтобы вывезти свой капитал, в результате обменный курс национальной валюты понизится, и кривая  $IS$  сдвинется вверх.

Предположим, что процентная ставка неизменная и равна мировой (рис. 7.5). Тогда совокупный доход фиксирован безотносительно к уровню обменного курса.

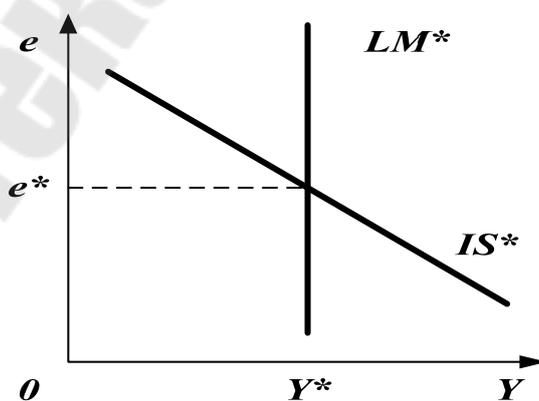


Рис. 7.5. Ситуация постоянства процентной ставки и равенства ее мировой

$e$  - обменный курс;  $e^*$  - равновесный обменный курс;  $Y^*$  - равновесный уровень дохода.

Предположим, что мировая процентная ставка представлена горизонтальной линией, обменный курс фиксирован и надо определить ситуацию равновесия безотносительно к обменному курсу. Сочетание кривых  $LM$  и  $r$  определит уровень дохода.

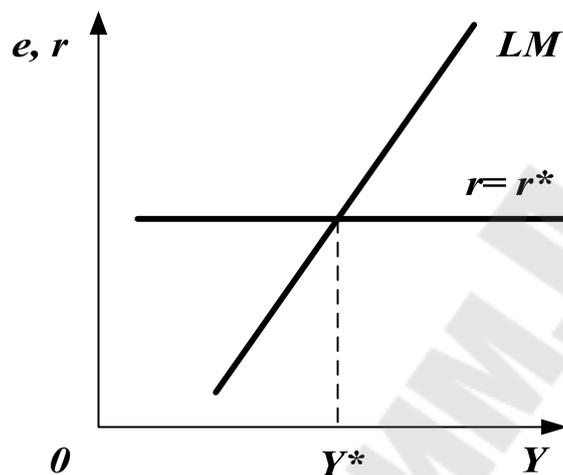


Рис. 7.6. Ситуация, когда мировая процентная ставка имеет вид горизонтальной линии

Модель Манделла-Флеминга используется при анализе экономической политики государства в условиях плавающего и фиксированного обменного курсов. При плавающем обменном курсе на доход оказывает воздействие только монетарная политика, воздействие фискальной политики сводится к нулю вследствие повышения курса валюты. При фиксированном обменном курсе на доход воздействует только фискальная политика, монетарная – почти не оказывает влияния на доход, поскольку изменение предложения денег преследует одну цель – обеспечить обменный курс на заданном уровне.

### 7.6. Макроэкономическая политика при плавающем валютном курсе

Если государство осуществляет стимулирующую бюджетно-налоговую политику, то это приводит к сдвигу линии  $IS$  вправо до положения  $IS_1$ . Однако поскольку линия  $LM$  вертикальна, уровень дохода не изменяется, чистый экспорт сокращается, а валютный курс возрастает (укрепляется).

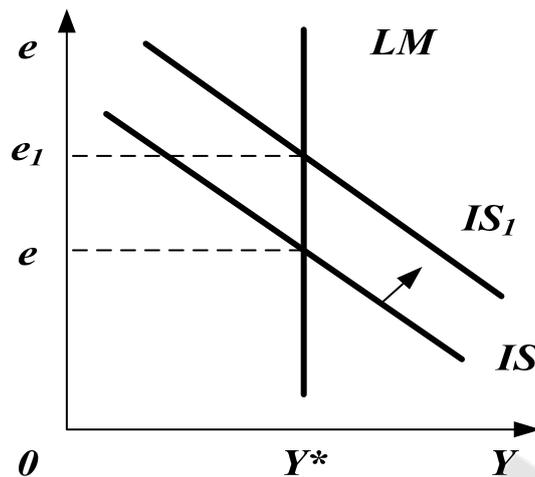
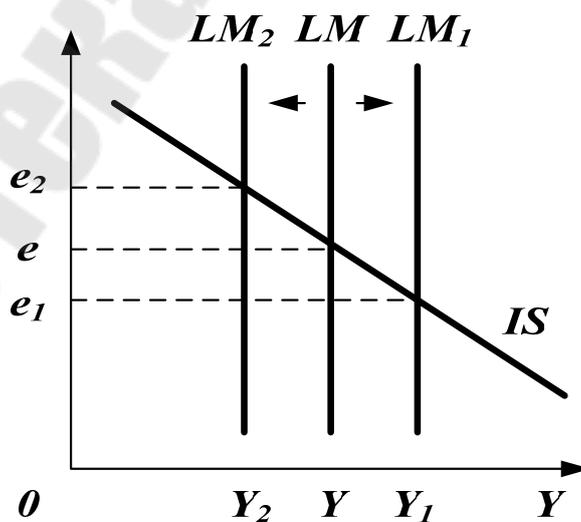


Рис. 7.7. Последствия стимулирующей фискальной политики в условиях плавающего валютного курса

Следовательно, стимулирующая фискальная политика в условиях плавающего валютного курса приводит к укреплению национальной валюты, а сдерживающая – к ослаблению, однако ни та, ни другая не влияют на величину совокупного выпуска.

Если центральный банк увеличивает предложение денег, линия  $LM$  сдвигается вправо до положения  $LM_1$  (происходит увеличение суммы денежных запасов у экономических субъектов). Это приводит к снижению обменного курса (девальвации национальной валюты) и, соответственно, увеличению чистого экспорта и уровня дохода. Следствием уменьшения предложения денег является повышение валютного курса и сокращение чистого экспорта и уровня дохода (кривая  $LM_2$ ).



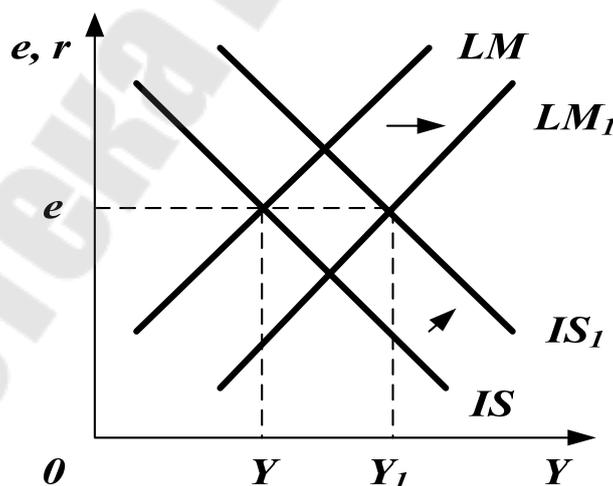
*Рис. 7.8. Последствия стимулирующей монетарной политики в условиях плавающего валютного курса*

Таким образом, в условиях малой открытой экономики при плавающем валютном курсе монетарная политика не приводит к изменению нормы процента, а влияет на обменный курс и через него на размер чистого экспорта и уровень дохода.

### **7.7. Макроэкономическая политика при фиксированном валютном курсе**

Фиксация валютного курса означает, что обменный курс национальной валюты устанавливается на неизменном уровне по отношению к определенной иностранной валюте, причем центральный банк обязуется покупать или продавать национальную валюту по данному фиксированному курсу.

В этих условиях проведение стимулирующей фискальной политики приведет к сдвигу линии  $IS$  вправо. Поскольку на валютный курс будет оказываться давление в сторону укрепления, а он фиксирован, то линия  $LM$  должна сдвинуться вправо. Субъекты экономики будут нуждаться в дополнительном количестве денег и предъявлять центральному банку иностранную валюту для обмена. Последнее приведет к увеличению денежного предложения в национальной валюте и соответствующему сдвигу линии  $LM$ . Графически это означает, что сначала линия  $IS$  переместится до  $IS_1$ , затем  $LM$  до  $LM_1$ .



*Рис. 7.9. Последствия стимулирующей фискальной политики при пассивной поддержке монетарной политики в условиях фиксированного валютного курса*

Стимулирующая фискальная политика при пассивной поддержке монетарной политики в условиях малой открытой экономики с фиксированным валютным курсом ведет к увеличению выпуска при неизменной норме процента и обменном курсе. И наоборот, ужесточение бюджетно-налоговой политики приводит к сокращению выпуска при неизменных остальных параметрах.

Что касается монетарной политики, то она в условиях малой открытой экономики с фиксированным обменным курсом невозможна, т.к. изменение денежного предложения приводит к изменению валютного курса, т.е. требует проведения либо девальвации, либо ревальвации.

Таким образом, в условиях малой открытой экономики результаты от проведения той или иной фискальной или монетарной политики могут существенно отличаться от вероятных для закрытой экономики. Причем конкретные последствия и эффективность тех или иных регулирующих мероприятий государства зависит от валютного режима.

Монетарная политика является более гибким инструментом, по сравнению с фискальной. Последнюю труднее оперативно изменить. С одной стороны, для достижения макроэкономического равновесия очень важно обеспечить стабильный валютный курс. Но чем более он стабилен, тем меньше возможностей для применения монетарной политики. В условиях малой открытой экономики государству необходимо тщательно подходить к выбору валюты, к которой планируется «привязать» национальную денежную единицу. Кроме того, часто целесообразно осуществлять не жесткую, а гибкую привязку с тем, чтобы сохранить возможности для монетарного регулирования экономики. Хотя преимущество жесткой фиксации заключается в том, что валютный риск сводится практически до нуля.

## **ТЕМА 8. ТРАНСФОРМАЦИОННАЯ ЭКОНОМИКА**

- 8.1 Понятие, черты и особенности трансформационной экономики.
- 8.2 Концепции перехода к рыночной экономике.
- 8.3 Белорусская модель социально-экономического развития.
- 8.4 Основные направления рыночных преобразований.
- 8.5 Роль государства в трансформационной экономике.
- 8.6 Социальная политика в трансформационной экономике.

**Ключевые понятия:** административные методы регулирования, градуализм, либерализация, макроэкономическая стабилизация, многоукладность, направления трансформации, правовое регулирование, приватизация, принципы социальной защиты, социально ориентированная экономика, структурная перестройка, трансформационная экономика, транзитология, «шоковая терапия», экономические методы регулирования.

### **8.1. Понятие, черты и особенности трансформационной экономики**

**Трансформационной** (от лат. *transformatio* – преобразование, превращение) называется экономика, изменяющаяся для приобретения признаков зрелой экономической системы.

Переход от централизованно управляемой к рыночной экономике сопровождается не только трансформацией отношений собственности, институциональной среды в целом, методов хозяйствования, но и трансформацией структуры производства и занятости, и даже – психологии людей. Продолжительность перехода зависит от первоначального состояния экономики, менталитета нации.

С появлением проблем, связанных с реформированием экономики, возникла научная дисциплина – **транзитология**, изучающая закономерности развития переходных экономик. Она анализирует и обобщает опыт проведения реформ в различных странах и выявляет общие закономерности, учет которых необходим для успешного реформирования.

Основные **черты** трансформационной экономики:

1. **Новый базис** (от гр. *basis* - основа, основание), т.е. новые тип собственности, форму хозяйственных связей, тип координации деятельности субъектов.
2. **Многоукладность** – сосуществование не только отдельных форм, но и типов собственности, фактически это наличие старого и нового базиса в одной системе.
3. **Неустойчивое развитие**, поскольку совершается постоянная трансформация старых отношений в условиях отсутствия новых институтов.
4. **Длительный период** трансформаций, поскольку совершаемые преобразования сложны и не могут быть совершены одномоментно.

Переходный период включает **3 направления преобразований:**

1) **Демонтаж старого экономического порядка**, основная цель которого состоит в ликвидации устаревших экономических структур, что, как правило, вызывает социально-экономический кризис.

2) **Становление нового экономического порядка**, цель которого – создание необходимых условий для зарождения новых структур и механизмов. В это фазе появляется новая институциональная среда, обеспечивающая экономическую деятельность в условиях рынка.

3) **Структурная перестройка**, когда и рыночные механизмы, и государственное регулирование, воздействуя на экономику, приводят ее производственную, технологическую, отраслевую, региональную структуры в соответствие с новыми целями.

## 8.2. Концепции перехода к рыночной экономике

В теории и практике проведения реформ сложились две концепции. Первая называется **градуализм** (от англ. «*gradual*» – постепенный), а вторая – **«шоковая терапия»** (термин, обозначающий радикальные рыночные реформы).

Градуализм – это концепция проведения медленных, последовательных реформ, которая отводит государству главную роль в формировании рынка. Сторонники данной концепции считают, что так можно избежать резкого снижения производства и смягчить негативные социальные последствия рыночных преобразований. Такого рода эволюционный путь предполагает продолжительное сохранение старых экономических структур и механизмов, прежде всего – старых структур управления, старых знаний и навыков кадров, так как эти два элемента обладают наибольшей инерционностью. Эволюционная доктрина требует соотносить скорость реформ со скоростью вызревания новых социальных отношений.

Доктрина «шоковой терапии» делает акцент на перераспределении прав собственности. Теоретическая основа «шоковой терапии» – неоконсервативная теория. В частности монетаристы исходят из того, что рынок – саморегулирующаяся система, способная порождать рыночные институты без участия государства, а так же рекомендуют подавлять инфляцию, обеспечивать жесткие бюджетные ограничения.

Наиболее радикальные и быстрые реформы были проведены в Польше: либерализация цен (в течение января 1990г.); переход к жесткой кредитно-денежной политике, контроль за ростом заработной

платы; ликвидация ограничений на предпринимательскую деятельность и внешнюю торговлю. Доля частного сектора за три года (1990–1993) увеличилась в три раза и составила 30% ВВП.

Вслед за Польшей «шоковая терапия» была проведена и в других странах Центральной Европы (Чехия Венгрия, Словения), а также в Литве и Эстонии. К концу 1992г. трансформация экономических систем в странах Центральной Европы завершилась. Сегодня это страны с рыночной экономикой.

Из 12 стран, ставших на путь постепенных реформ, лишь в половине из них к 2000г. была сформирована рыночная экономика

В странах, где проводились радикальные реформы, инфляция была слабее и подавлена быстрее, чем в странах с постепенными реформами, а рост ВВП начался раньше (в Польше – уже в 1992г.). При этом уровень доходов населения и степень социальной защиты людей здесь также оказались выше. Шоковая терапия в индустриально развитых странах, как показывает опыт, оказалась более эффективной, чем градуалистский вариант.

В зависимости от характера переходных процессов различают **2 пути перехода к рынку:**

- эволюционный путь (постепенное накопление новых черт, признаков);
- путь «шоковой терапии» (разрушение всего несоответствующего новому устройству).

В Республике Беларусь власти руководствуются градуалистской (эволюционной) доктриной трансформации экономики.

### **8.3. Белорусская модель социально-экономического развития**

Белорусская модель получила название **социально ориентированной многоукладной рыночной экономики** и согласно основным документам долгосрочного развития, имеет следующие черты:

1. Построение сильного и эффективного государства. Сильная и авторитетная государственная власть рассматривается как гарант национальной безопасности, территориальной целостности и суверенитета страны;

2. Обеспечение равноправия всех форм собственности. Это означает создание одинаково благоприятных социально-экономических и правовых условий для развития государственного и частного секторов.

3. Осуществление продуманной приватизации. Приватизация рассматривается как средство формирования эффективно действующего собственника. При этом необходимо сохранять государственную собственность на стратегически важные предприятия, осуществлять государственную поддержку приоритетных производств.

4. Развертывание широких интеграционных процессов со странами СНГ, прежде всего с Россией, в сфере экономики, здравоохранения, образования, науки, обороны, культуры.

5. Многовекторность внешнеэкономических связей. Беларусь должна присутствовать в тех регионах мира, где это экономически выгодно и отвечает ее национальным интересам;

6. Проведение сильной социальной политики государства. Социальная ориентация экономики подразумевает приоритетное инвестирование в сферу образования, здравоохранения, культуры, а также оказание адресной социальной помощи экономически уязвимым слоям населения.

Основная задача белорусской экономической модели – на основе высокой эффективности производства обеспечить достойный материальный уровень жизни, как для всего общества, так и для отдельных его групп. Белорусская модель гарантирует высокий уровень благосостояния добросовестно работающим членам общества, достойное социальное обеспечение для нетрудоспособных, престарелых и инвалидов.

Основной целью современного этапа развития национальной экономики Беларуси в 2011–2020 гг. является гармонизация взаимоотношений общества и природы на основе совершенствования хозяйственной деятельности в пределах возможностей биосферы и перенесения акцента в приоритетах человеческих ценностей с материально-вещественных на духовно-нравственные.

На этом этапе будут формироваться основы нового постиндустриального информационного общества с новым технологическим базисом, обеспечивающим переход к ресурсосберегающему типу производства.

#### **8.4. Основные направления рыночных преобразований**

Трансформация централизованно-управляемых экономик заключается в либерализации их, что означает снятие разнообразных административных ограничений на принятие решений субъектами хозяйствования. Либерализация предполагает либерализацию цен, внут-

ренной и внешней торговли и дерегулирование бизнеса, снятие ограничений на доходы и заработную плату, демонтаж институтов планово-распределительной системы.

Главный элемент указанных процессов – **либерализация цен**, так как именно свободные цены определяют поведение субъектов рынка.

В большинстве стран СНГ либерализация цен была и остается неполной. Государство регулирует цены на отдельные виды продовольствия, услуги ЖКХ и транспорта, что препятствует развитию конкуренции в производстве этих товаров и услуг и снижению их стоимости для общества.

Вслед за либерализацией цен была проведена **либерализация внутренней торговли**. Например, в Польше был принят закон, разрешавший продавать что угодно, кому угодно, когда угодно, где угодно и по какой угодно цене. Через два года многие из граждан стали владельцами магазинов.

Во многих странах СНГ вместо либерализации торговли акцент был сделан на **антимонопольной политике**. Как отмечают исследователи, в большинстве стран СНГ комитеты по антимонопольной политике не способствовали развитию конкуренции, вводя ограничения на цены сравнительно небольших фирм, иногда в угоду настоящим монополистам.

**Либерализация внешней торговли** началась с отказа от государственной валютной монополии и создания валютного рынка. Либерализация импорта во всех странах была быстрой и безболезненной, поскольку импорт устранял дефицит товаров. По прошествии нескольких лет, когда валютный курс изменился, внутренние производители начали ощущать возросшую конкуренцию со стороны импорта. Начали повышаться импортные тарифы и устанавливаться квоты на импорт.

Регулирование экспорта вело к тому, что цены на большинство экспортных материалов (энергоносители, металл, сельскохозяйственная продукция, химикаты, лес) оставались низкими. Экспортеры реализовывали свою продукцию на мировом рынке по ценам, 10–100 раз больше, чем внутренние цены. Эта рента объясняет их противодействие либерализации экспорта.

Либерализация создала условия для **приватизации**, поскольку она обеспечивала реальные права собственника по принятию экономических решений. В большинстве стран, которые были капитали-

стическими до второй мировой войны, собственность возвращалась официальным наследникам (**реституция**). В основу **ваучерной приватизации**, положены принципы раздачи части собственности населению практически бесплатно и льготной продажи акций трудовым коллективам предприятий.

Ваучер – это сертификат, дающий каждому гражданину право на приобретение части государственной собственности. Они распределялись среди всего населения. Ваучерная приватизация стала важнейшей формой в Чехии, Литве, Латвии, Армении, Казахстане. За ваучеры было куплено 20% акций в России. При проведении ваучерной приватизации в Беларуси все граждане могли получить чеки «Имущество», но реально получило примерно 70% населения, остальная часть населения не востребовала их. Количество чеков, получаемых каждым человеком, зависело от возраста и трудового стажа. Чеки можно было обменять на акции и в дальнейшем получать доход в виде дивидендов.

Приватизация в пользу менеджеров и работников предприятий была наиболее легкой и быстрой формой приватизации, которая так же получила распространение в странах СНГ.

В этот период важным было как можно быстрее создать средний класс обладающих собственностью людей, который стал бы гарантом необратимости перемен.

**Банкротство и ликвидация** стали наиболее эффективными формами перехода к рынку. Процедура банкротства позволяет избавиться от старых собственников, не справившихся со своей задачей. Эти процедуры получили распространение в странах ЦВЕ и Прибалтики.

Основной причиной незначительного применения закона о банкротстве в странах СНГ было то, что оно наносило сокрушительный удар по старой системе.

Результатом приватизации стал рост частного сектора, доля которого в производстве ВВП в большинстве стран с переходной экономикой к концу XX века превысила 65%.

**Структурная перестройка.** С появлением на предприятии новых собственников и изменением правил игры в экономическом пространстве у предприятий появляются новые цели деятельности и способы их достижения. Процесс их адаптации к изменившимся условиям принято называть реструктуризацией предприятий. Большинство предприятий вынуждены искать новых потребителей и изменять ас-

сортимент выпускаемых товаров (реструктуризация рынков); высвободить излишнюю рабочую силу и нанимать работников нужной квалификации (реструктуризация рабочей силы); обновлять оборудование (реструктуризация ресурсов); изменять методы управления (реструктуризация менеджмента) и т.д.

Реструктуризацию можно проводить как после приватизации (тогда ее будет осуществлять новый собственник), так и до приватизации, поскольку приватизация крупных предприятий растягивается на несколько лет.

**Малая приватизация** прошла быстро почти во всех странах. Основным способом малой приватизации стала продажа предприятий их работникам. Сущность **большой приватизации** состоит в преобразовании крупных предприятий в акционерные компании и продаже акций частным инвесторам.

### **8.5. Роль государства в трансформационной экономике**

В **трансформационной** экономике роль государства более значима, чем в условиях сложившегося рыночного хозяйства. Сфера принимаемых государством решений намного шире, т.к. государство регулирует и сам процесс перехода к рынку. Вместе с тем функции государства должны сокращаться, в его компетенции должны остаться лишь те, которые направлены на обеспечение жизненно важных потребностей общества.

За государством должны сохраниться следующие **функции**:

- эмиссия денег, денежно-кредитное и налогово-бюджетное регулирование;
- реализация антимонопольных мер и поддержание конкурентной среды;
- создание правовой базы рыночных отношений;
- обеспечение гарантий прав и свобод личности, в том числе прав собственности;
- формирование устойчивой макроэкономической ситуации;
- формирование рациональных территориальных пропорций воспроизводства;
- формирование производственной, социальной и экологической инфраструктур общегосударственного значения;
- обеспечение национальной безопасности;
- развитие интеграционных связей;
- охрана окружающей среды, в том числе в глобальном аспекте;

- обеспечение минимальных социальных стандартов;
- поддержка социально незащищенных групп населения.

В трансформационной экономике более сложной становится роль государства по управлению собственностью. Требуется преодолеть тотальную монополию государственной собственности. В собственности государства могут находиться только предприятия, определяющие основу экономического развития и национальную безопасность. Задача государственного управления – создать условия для эффективной работы частного бизнеса.

Для регулирования экономики государство использует систему **методов**, которые условно делятся на правовые, административные и экономические.

**Правовое регулирование** экономики состоит в:

- разработке и реализации законов, обеспечивающих нормы функционирования предприятий всех форм собственности и рыночных структур (бирж, банков, АО);
- антимонопольном регулировании;
- защите прав покупателей и интересов общества;
- посредничестве между работодателями и наемными работниками и т.д.

Требуется правовое обеспечение процессов приватизации, поддержки малого и среднего бизнеса.

**Административные методы** экономического регулирования реализуются посредством запретительных, разрешительных и принудительных мер для отдельных сфер экономической деятельности или категорий населения. С помощью административных мер, например, осуществляется госконтроль над ценами монополистов и социально значимых товаров, используются квоты экспорта и импорта отдельных товаров, осуществляется лицензирование внешнеэкономической деятельности. Широко применяются эти методы в области охраны окружающей среды и социальной защиты населения.

Система **экономических методов** регулирования включает:

- бюджетно-налоговую политику;
- денежно-кредитную политику;
- ценовое регулирование;
- амортизационную политику.

Особый метод регулирования, находящийся как бы на «стыке» названных – разработка прогнозов и программ (**программирование и прогнозирование**).

## **8.6. Социальная политика в трансформационной экономике**

Многие правительства стран трансформационных экономик первоначально не уделяли должного внимания стимулированию совокупного спроса и социальным гарантиям, что вызвало резкий спад производства и падение жизненного уровня населения. Этот факт, а так же длительность периода трансформации сделали очевидным тот факт, что в условиях переходного периода ответственность государства не только не устраняется, а даже возрастает.

Политика доходов выдвигается на первый план среди всех направлений социальной политики государства в период трансформации, поскольку уровень дохода является основой для обеспечения базисных потребностей.

**Принципы организации социальной защиты в период трансформации:**

1. Прозрачность и справедливость.
2. Всеобщность охвата, недискриминационность.
3. Уделение особого внимания социально уязвимым слоям.
4. Финансовая устойчивость. Эффективный сбор налогов и их целенаправленное использование.

**Основные социально-экономические проблемы первого этапа трансформационного периода:**

1. Льготы и услуги, которые раньше, при старой системе обеспечивались крупными государственными предприятиями, в большей части перекладываются на местные администрации.

2. Переход от всеобщего охвата льготами к их адресности, основанной на проверке нуждаемости (тесте бедности). Такие схемы подразумевают большие административные расходы.

3. Рост неравенства полов. Множество драматичных знаков растущей дискриминации женщин: их выход из общественной жизни и процесса принятия политических и экономических решений; многие женщины должны проводить больше времени дома, ухаживая за членами семьи и, не имея заработка, производить самим предметы потребления, например, заниматься шитьем одежды или возделыванием приусадебных участков. Женщины больше страдают от насилия в семье, вынужденного совместного проживания после развода. Женщины чаще становятся жертвами жестоких преступлений.

4. Быстрый рост безработицы, а также снижение заработной платы и пенсий в сочетании с высокой инфляцией привели к тому,

что миллионы людей оказались за чертой бедности. Отличительной чертой этого процесса был резкий рост неравенства.

За период с 1987 по 1993 г. в большинстве стран неравенство возросло. В Болгарии, Чешской Республике, Эстонии, Киргизии и Российской Федерации коэффициент Джини увеличился на 40% и более.

5. Неденежные показатели бедности так же указывают на рост неравенства. Например, проблема питания: миллионы семей в результате сокращения доходов не в состоянии нормально питаться. Другой пример: многие болезни стали представлять бóльшую угрозу, чем раньше. Снова появились туберкулез, полиомиелит, корь, дифтерия, возросла заболеваемость венерическими заболеваниями и СПИДом.

7. При низких зарплатах и пенсиях, отсутствии гарантированной работы будущее многих семей стало неопределенным. Отсутствие экономической защищенности сопровождается ослаблением личной и физической защищенности. Многие, например, оказались во власти преступных группировок. Во всех странах региона наблюдался рост преступности.

Коррупция – еще один крупный источник незащищенности. Во многих странах люди считают взяточничество нормой каждодневной жизни.

8. Среда, характеризующаяся незащищенностью и стрессами создает сложную демографическую ситуацию. Во многих странах велико количество ранних смертей среди мужчин, отмечается рост числа случаев суицида. Велико влияние роста незащищенности (снижение доходов) на коэффициент рождаемости. Люди, не уверенные в своем будущем, не склонны связывать себя обязательствами брака и стремятся к меньшему числу детей. В период 1980-1995гг. коэффициенты рождаемости в Центральной и Восточной Европе снизились на 2138%, в странах Балтии – на треть, в СНГ – на 844%.

Снижение рождаемости и увеличение смертности вызывают уменьшение численности населения в некоторых странах. Эта тенденция усиливается эмиграцией. Эмиграция на Запад в начале 90-х гг. ежегодно составляла в среднем 850 тыс. чел.

9. Только небольшая часть тех, кто действительно нуждается, получают рассматриваемые льготы, при этом большая часть расходов должна направляться на администрирование и мониторинг применения этих льгот.

10. Пенсионная реформа, в которой сочетаются правительственные гарантии с частной системой страхования может помочь тем, кто имеет хорошо оплачиваемую работу, но приведет к маргинализации занятых в неформальном секторе.

11. Неявное снижение социальной защиты в связи с задержкой социальных выплат и несвоевременной корректировкой величины пособий в ситуации инфляции.

12. Система социальной защиты безработных неэффективна. В большинстве стран условия для получения пособий по безработице были ужесточены; продолжительность выплаты пособий сокращена, в то время как средняя продолжительность периода безработицы увеличивалась, а величина пособий сократилась. Если большинство безработных не регистрируется в качестве таковых, как, например, в Беларуси, России, Украине и Молдове, а доля тех, кто среди зарегистрированных получает пособия, велика, то может показаться, что система работает. Уровень пособий, если они выплачивались, был низок и в большинстве стран снизился как в абсолютном выражении, так и относительно средних доходов.

Перечисленные проблемы требуют решения. Возможные **направления и принципы** таких решений следующие:

1. Нет смысла в откладывании реформ, однако необходима их обоснованная последовательность, контролируемая правительством, которое способно управлять и минимизировать неизбежные разрушения.

2. Одним из главных приоритетов правительства должно быть обеспечение экономической стабильности – сначала посредством некоторого контроля за ценами и управления налоговой и денежной системами для минимизации инфляции.

3. Правительству необходимо стимулировать производство.

4. Ядром системы социального обеспечения должна стать такая форма прожиточного минимума, которая позволяет всем жить достойно. Это возможно путем установления минимального уровня заработной платы. 5. Необходим реальный рост расходов на социальные нужды. Не может быть эффективной социальной политики, если государственные расходы снижаются в период экономической стагнации. Стимулирование роста, конечно, важно, но государственные доходы также должны расти.

6. Административное функционирование государства должно быть значительно усилено. Наряду с получением приличной оплаты

для создания мотиваций и снижения вероятности коррупции на государственной службе, чиновники государственной администрации должны быть хорошо обучены, причем не только в техническом плане, но и в «социальной совместимости», предполагающей сочувственное отношение к людям, переживающим жизненный кризис.

8. Приоритетом для всех стран должно стать получение точных и своевременных оценок степени бедности и крайней бедности, основанных как на измерениях дохода, так и на других показателях. Должен быть принят надежный общий измеритель.

Если минимальный уровень заработной платы будет базовым для формирования уровня заработной платы вообще, то его значение должно быть более близким к уровню средней заработной платы, чем это было во многих странах. Если же этот показатель будет использоваться как определяющий социальные выплаты (трансферты), например, пособия семьям, то он должен быть поднят до уровня, разумно приближенного к реальному прожиточному минимуму. Во многих странах он далек от уровня средней заработной платы и от прожиточного минимума.

В действительности инструмент установления уровня минимальной заработной платы был превращен из источника обеспечения минимального дохода в механизм обнищания. Во многих странах с переходной экономикой люди получают право на социальную помощь, если их доход падает ниже установленного уровня минимальной заработной платы, но поскольку в большинстве случаев этот уровень установлен ниже прожиточного минимума, многие бедные не получают права на пособия.

9. Проведение пенсионной реформы с использованием, вероятно, непопулярных мер увеличения пенсионного возраста. Обязательная организация частного и развитие системы государственного пенсионного обеспечения.

10. Насущная необходимость в обширной информации, дезагрегированной по полу. Должны предприниматься специальные меры, направленные на поддержку женщин, включая обеспечение детскими садами и дошкольными учреждениями, ослабление бремени домашней работы, обучение на оплачиваемой работе и предоставление кредитов для поддержки малого бизнеса.

Таким образом, в трансформационных экономиках, равно как и в рыночных, которые служат ориентиром, государство играет центральную роль в сохранении экономической стабильности, регулиро-

вании рынка, обеспечении необходимых социальных услуг. Это должно быть государство нового типа, которое служит желаниям большинства и в то же время защищает интересы меньшинств, хотя оно может делегировать некоторые виды деятельности коммерческим и неправительственным организациям. Такое государство должно быть демократическим как по духу, так и по практической деятельности.

## РЕКОМЕНДУЕМАЯ ЛИТЕРАТУРА

### Основная литература

1. Базылев, Н. И. Курс макроэкономики в таблицах и схемах : учебное пособие для вузов / Н. И. Базылев, М. Н. Базылева. – Минск : Современная школа, 2010.
2. Базылев, Н. И. Макроэкономика : [учеб. Пособие] / Н. И. Базылев. – Минск : Современная школа, 2007.
3. Вечканов, Г. С. Макроэкономика / Г. С. Вечканов, Г. Р. Вечканова. – 6-е изд.. – Санкт-Петербург : Питер, 2005 – 256 с.
4. Головачев, А. С. Макроэкономика : курс лекций / А. С. Головачев, И. В. Головачева ; Академия управления при Президенте РБ. – 2-е изд., стер.. – Минск : Акад. Упр. При Президенте РБ, 2005 – 255 с.
5. Зубко, Н. М. Макроэкономика : ответы на экзаменац. Вопросы / Н. М. Зубко, И. М. Зборина, А. Н. Каллаур. – Минск : ТетраСистемс, 2010 – 192 с.
6. Ивашутин, А. Л. Макроэкономика : учеб. Пособие / А. Л. Ивашутин. – Минск : Амалфея, 2008.
7. Лемешевский, И. М. Макроэкономика : мировой опыт и белорусская практика / И. М. Лемешевский. – 3-е изд.. – Минск : ФУАинформ, 2009.
8. Макеева Т. В. Макроэкономика : ответы на экзаменац. Вопросы. – Москва : Экзамен, 2006.
9. Макроэкономика : социально ориентированный подход : учебник / под ред. Э. А. Лутохиной. – Минск : ИВЦ Минфина, 2005 – 400с.
10. Макроэкономика : учебное пособие / под ред. М. И. Ноздри-на-Плотницкого. – Минск : Амалфея : Мисанта, 2013.
11. Макроэкономика : учебное пособие / А. В. Бондарь [и др.]. – 2-е изд.. – Минск : БГЭУ, 2009.
12. Макроэкономика : учеб. Пособие / под ред. Л. П. Зеньковой. – Минск : ИВЦ Минфина, 2007.
13. Макроэкономика : курс интенсивной подготовки / под ред. И. В. Новиковой, Ю. М. Ясинского. – Минск : ТетраСистемс, 2008.
14. Макроэкономика : учебник для вузов / под ред. И. В. Новиковой, Ю. М. Ясинского. – Минск : ТетраСистемс, 2010.

15. Макроэкономика : курс интенсивной подготовки / под ред. И. В. Новиковой, Ю. М. Ясинского. – 3-е изд.. – Минск : ТетраСистемс, 2011.

16. Микро- и макроэкономика : учеб. Пособие / под ред. М. И. Плотницкого. – Изд. 2-е. – Минск : Книжный Дом : Мисанта, 2005.

17. Микро- и макроэкономика : учеб. пособие / М. И. Плотницкий, Л. В. Воробьева, Н. Н. Сухарева ; под ред. М. И. Плотницкого. – Изд. 2-е. – Минск : Книжный Дом : Мисанта, 2005.

18. Мясникович, М. В. Макроэкономическая политика Республики Беларусь: теория и практика : курс лекций / М. В. Мясникович ; Академ. Упр. При Президенте Респ. Беларусь. – Минск, 2012.

19. Экономическая теория : микро- и макроэкономика / М.И.Плотницкий и др. ; под общей редакцией М.И.Плотницкого. – Минск : Книжный дом : Мисанта, 2005.

#### **Дополнительная литература**

20. Белл, Д. Грядущее постиндустриальное общество. Образец социального прогнозирования / Д. Белл; пер. с англ. – М. : Академия, 2004. – 578 с.

21. Горлов, С.Н. Агрегатное уравнение равновесия в макроэкономике / С.Н. Горлов // Новая экономика – 2015. - №1 – С. 30-37.

22. Гэлбрейт, Дж.К. Экономическая теория и цели общества / Дж.К. Гэлбрейт ; пер. с англ. – М. : Прогресс, 1976. – 406 с.

23. Данилов – Данильян, А.В., Ушаков, П.В. Резервы макроэкономического регулирования в условиях нового технологического уклада / А.В. Данилов – Данильян, П.В.Ушаков // Деньги и кредит – 2015. - №4 – С. 28-32.

24. Итоги социально-экономического развития Республики Беларусь за 2014 г. // Экономический бюллетень НИЭИ Министерства экономики Республики Беларусь – 2015. - №2.

25. Национальная стратегия устойчивого социально-экономического развития Республики Беларусь на период до 2030 года // Экономический бюллетень НИЭИ Министерства экономики Республики Беларусь – 2015 - №4 – С. 6-98.

26. Национальный правовой интернет портал РБ [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://www.pravo.by/main.aspx?guid=3761>.

27. Статистический ежегодник Республики Беларусь 2015 / Национальный статистический комитет Республики Беларусь [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://www.belstat.gov.by>.

28. Тоффлер, Э. Третья волна / Э. Тоффлер. – М. : АСТ, 2004. – 784 с.

29. Экономический обзор: Беларусь, Казахстан, Украина / Институт «Центр развития» НИУ «Высшая школа экономики» РБ [Электронный ресурс]. – Режим доступа: [https://dcenter.hse.ru/data/2016/01/23/1137809940/cis\\_16-01.pdf/](https://dcenter.hse.ru/data/2016/01/23/1137809940/cis_16-01.pdf/).

**Бондарева Анна Михайловна**

**МАКРОЭКОНОМИКА**

**Пособие**

**для слушателей специальности  
1-26 02 82 «Финансовый менеджмент»  
заочной формы обучения**

Подписано к размещению в электронную библиотеку  
ГГТУ им. П. О. Сухого в качестве электронного  
учебно-методического документа 03.03.17.

Рег. № 29Е.

<http://www.gstu.by>