

НЕКОТОРЫЕ ПРОБЛЕМЫ ПРИВЛЕЧЕНИЯ ПРЯМЫХ ИНОСТРАННЫХ ИНВЕСТИЦИЙ В РЕСПУБЛИКУ БЕЛАРУСЬ

А. С. Панарина

Гомельский государственный технический университет имени П. О. Сухого, Беларусь

Научный руководитель О. Я. Потехина, канд. экон. наук, доц.

В настоящее время для нашей страны все большее значение приобретают вопросы международного сотрудничества, интеграции в мировое производство, доступности мировых рынков капитала.

По оценке специалистов Министерства экономики Республики Беларусь, снижение темпов экономического роста в последние годы связано со сжатием внутреннего спроса в условиях сокращения внутренних источников финансирования: бюджетных средств, кредитных ресурсов банков, собственных средств организаций, а также влиянием кризисных явлений в экономике Республики Беларусь и странах-партнерах [1]. Поэтому ряд экспертов полагает, что в течение ближайших двух лет иностранные инвестиции могут быть единственным источником для модернизации реального сектора экономики. Особую роль может сыграть привлечение прямых иностранных инвестиций (ПИИ).

В 2014 г. нашей стране досталось лишь 0,14 % мирового объема ПИИ, или 4 % в нашем регионе, на душу населения пришлось 1454 долл. США, в то время как в соседней Литве данный показатель равен 4870, в Польше – 6580, а в Эстонии – 17160 долл. США [2]. По данным Министерства экономики Республики Беларусь, в 2015 г. в реальный сектор (без банков) поступило 11,3 млрд долл. валовых иностранных инвестиций, из них прямых – 7,2 млрд долл. (63,8 % от общего объема). По сравнению с 2011 г. ПИИ, привлеченные в страну, сократились на 45,5 %. В структуре ПИИ (с учетом задолженности прямому инвестору за товары, работы,

услуги), направленные в 2015 г. в организации, по видам экономической деятельности доминируют: торговля (45,1 %), транспорт (31,2 %), обрабатывающая промышленность (11,6 %), а их общая доля составила 87,9 %. Привлечение прямых иностранных инвестиций на чистой основе (без учета задолженности прямому инвестору за товары, работы, услуги) в 2015 г. составило лишь 1611,8 млн долл. США. Среди стран-инвесторов ПИИ на чистой основе доля России составляет 38,1 %, Кипра – 33,2 %. Концентрация ПИИ наблюдается в г. Минске (57 % всех поступлений) [1]. Таким образом, наблюдается отсутствие диверсификации как источников, так и сфер применения ПИИ, поступающих в республику. Такая ситуация создает высокий уровень зависимости и, следовательно, высокие риски для экономики страны, возможность странам-донорам диктовать свои условия в ущерб национальным интересам.

Формируя стратегию привлечения ПИИ на 2016–2020 гг., правительство рассчитывает, что их доля в общем объеме инвестиций вырастет до 18 % (против 2–3 % в последние годы), а доля в ВВП достигнет 25 % [2]. Расчеты основаны на прогнозах по росту мировых инвестиций, перспективах интеграции в рамках Евразийского союза и мерах по улучшению инвестиционного и делового климата, развития предпринимательства в стране. Предполагается развивать инфраструктуру привлечения инвестиций и стимулировать приток капитала транснациональных корпораций. Условиями привлечения ПИИ являются также растущая экономика, отсутствие геополитических рисков и конфликтов в стране и в регионе.

К основным причинам притока ПИИ в страну относят: 1) использование страны-реципиента капитала в качестве производственной базы для дальнейшего экспорта готовой продукции в третьи страны; 2) перенесение производства отдельных деталей или использование ее для аутсорсинга определенных операций при сохранении приемлемого уровня качества; 3) привлекательность внутреннего рынка. Первые два фактора имеют особое значение для тех стран, в которых наблюдается сравнительная дешевизна и избыток определенного вида ресурсов (рабочей силы, природных ресурсов и др.), что стало определяющим для Китая, Индии, стран Юго-Восточной Азии. Емкий национальный рынок привлекателен для иностранного инвестора и при его защите протекционистскими мерами. Проникнув на него, иностранные кампании сталкиваются с низкой конкуренцией и возможностью в дальнейшем использовать защищенность национального рынка в своих интересах.

В республике уже сейчас имеется ряд привлекательных условий для иностранных инвесторов: налоговые и таможенные льготы, относительно дешевые природные и трудовые ресурсы, низкая конкуренция во всех секторах экономики, возможность выхода на формирующийся общий рынок ЕАЭС. Особый интерес в последнее время вызывает оценка влияния на инвестиционную привлекательность страны ее вступление в ВТО.

Вступление в ВТО имеет принципиальный характер для нашей страны, поскольку предоставляет возможность интегрироваться в общее правовое пространство, участвовать в решении важнейших проблем многостороннего торгового сотрудничества и в полной мере использовать преимущества международного разделения труда. Нужно отметить, что в 2013 г. около 40 % товарооборота страны приходилось на страны – члены ВТО, а после вступления в нее России – почти 98 %.

Вступление в ВТО не означает незамедлительного и значительного роста ПИИ в краткосрочном периоде. Влияние членства в ВТО носит среднесрочный и долгосрочный характер. В странах СНГ (новых членах ВТО) не наблюдалось инвестиционного бума в связи с отсутствием стратегических видов сырья, узости внутреннего

рынка, неразвитости логистической системы, высокой конкуренции на мировых рынках на производимую ими готовую продукцию. Однако с введением единых международных стандартов на продукцию и услуги гармонизируется правовая база, улучшается инвестиционный рейтинг стран, повышается конкурентоспособность национальной экономики.

Вступление Беларуси в ВТО может иметь как позитивные, так и негативные последствия для различных сфер национальной экономики, в том числе активизации инвестиционной деятельности.

К возможным экономическим выгодам для Беларуси можно отнести: облегченный доступ к мировым рынкам товаров, услуг, капиталов; защита национальных экономических интересов на внешних рынках на основе международно признанных прав; возможность отстаивать национальные интересы благодаря применению многосторонних механизмов справедливого решения торговых споров, действующих в рамках ВТО. Потенциальные выгоды для отраслей, товарных рынков и предприятий могут появиться в результате изменения экономической среды:

- 1) снижение коммерческих рисков;
- 2) сокращение транспортных затрат вследствие свободы транзита товаров по территории стран – членов ВТО;
- 3) удешевление сырья и расширение рынков сбыта для белорусских товаропроизводителей за счет снижения торговых барьеров;
- 4) формирование конкурентной среды, активизирующей инвестиционную деятельность;
- 5) повышение инвестиционного рейтинга.

Изменение экономических условий хозяйствования будет содействовать снижению себестоимости белорусской продукции и соответственно повышению конкурентоспособности товаров, а, следовательно, и росту привлекательности белорусских предприятий для иностранных инвесторов.

Вместе с тем существует ряд последствий вступления в ВТО, которые могут негативно отразиться на экономике Беларуси. Во-первых, дальнейшая либерализация торговли постепенно обусловит повышение экономических рисков в период глобального финансового кризиса. Во-вторых, обострятся внутренние экономические проблемы в результате снятия барьеров для торговли и отказа от использования традиционных рычагов экономической политики, а именно: от возможности применять льготы к налогообложению, пошлине и другим платежам, списывать задолженность предприятия перед государством, использовать государственные закупки в качестве инструмента стимулирования отечественного производства, контролировать и регулировать государственные потоки. Негативные последствия ощутят преимущественно секторы, пользующиеся значительными государственными субсидиями, а также производители, в отношении которых действовала система государственных закупок.

Таким образом, вступление нашей страны в ВТО не является панацеей для оздоровления экономики, в том числе мерой, обеспечивающей стремительный рост иностранных инвестиций уже в ближайшее время. Более того, специалистам следует подробно проанализировать последствия вступления в ВТО для различных секторов нашей экономики, оценить потенциальные выгоды и риски для инвестиционной деятельности. Без создания непротиворечивой, эффективной системы мер по повышению инвестиционной привлекательности вступление в ВТО практически не изменит существующее положение дел.

Осуществляя комплекс мер по стимулированию притока ПИИ в республику, правительству необходимо учитывать острую конкуренцию на мировых рынках ка-

питала. Инвестиционный климат, создаваемый в республике, должен иметь преимущества по сравнению с другими странами. Очень важно сформировать инвестиционную привлекательность регионов республики, учитывая особенности отраслевой структуры, возможности создания кластеров, парков высоких технологий.

Л и т е р а т у р а

1. Результаты инвестиционной политики. – Режим доступа: <http://www.economy.gov.by/ru/invpolicy/invest-klimat/pezzultat>. – Дата доступа: 17.04.16.
2. Иностранных инвесторов зовут в регионы. – Режим доступа: <http://www.belmarket.by/ru/329/16/26067.htm>. – Дата доступа: 20.04.16.
3. Муха, А. Движение иностранных инвестиций / А. Муха. – Режим доступа: <http://nmnby.eu/news/analytics/5524.html>. – Дата доступа: 19.04.16.
4. Чем Беларусь планирует привлечь инвесторов в ближайшие пять лет? – Режим доступа: <http://www.investinbelarus.by/ru/press/news/f97adf1ccf307681.html>. – Дата доступа: 20.04.16.