

Министерство образования Республики Беларусь
Учреждение образования
«Гомельский государственный технический университета
имени П.О. Сухого»
Гуманитарно-экономический факультет
Кафедра «Экономика и управление в отраслях»

ТЕОРЕТИЧЕСКИЙ РАЗДЕЛ

по дисциплине «Экономика предприятий АПК»
для студентов специальности 1-36 12 01 «Проектирование и
производство сельскохозяйственной техники»
дневной и заочной форм обучения

Фильчук Т.Г.

Гомель 2016

Конспект лекций

ТЕМА 1. Агропромышленный комплекс (АПК) в системе народнохозяйственного комплекса страны. Предмет, методы и задачи курса «Экономика предприятий агропромышленного комплекса»

1.1 АПК: понятие, состав, основные задачи. Значение АПК в экономике Республики Беларусь.

1.2 Производственная и социальная инфраструктура АПК, пропорции и приоритеты в отраслевом развитии АПК.

1.3 Государственная программа возрождения и развития села на 2005-2010 годы.

1.4 «Экономика предприятий агропромышленного комплекса» как одна из экономических дисциплин.

1.1 АПК: понятие, состав, основные задачи. Значение АПК в экономике Республики Беларусь.

Агропромышленный комплекс (АПК) – это межотраслевое формирование по производству сельскохозяйственной продукции и доведению ее до потребителя; совокупность отраслей, объединенных общими целями обеспечения населения продовольствием и экспортом продовольствия и сырья.

АПК – это совокупность отраслей народного хозяйства, занятых производством продовольствия и промышленной продукции из сельскохозяйственного сырья, их хранением и реализацией потребителю; производством средств производства, их производственно-техническим обслуживанием.

В состав АПК республики входят следующие комплексные укрупненные отрасли: сельское хозяйство, лесное хозяйство, заготовки, пищевая промышленность, мукомольно-крупяная промышленность, комбикормовая промышленность, легкая промышленность (на основе первичной переработки сельскохозяйственного сырья), торговля и общественное питание, ремонт тракторов и сельскохозяйственных машин, строительство в отраслях АПК.

АПК характеризуется особой сложностью соотношения отраслей, входящих в него, выражает его структуру. Ее можно рассматривать с разных сторон.

Функционально-отраслевая структура АПК представлена следующими сферами:

- производство средств производства для АПК;
- сельскохозяйственное производство;
- переработка сельскохозяйственной продукции и производство продовольствия и предметов потребления из сельскохозяйственного сырья;
- производственно-техническое обслуживание;
- реализация конечной продукции.

В состав отраслей, обеспечивающих АПК средствами производства, входят:

- тракторное и сельскохозяйственное машиностроение, производство оборудования, тары и инвентаря;
- продовольственное машиностроение;
- производство минеральных удобрений, химических средств защиты растений, известковой муки, добыча торфа для сельского хозяйства;
- микробиологическая промышленность, производство лекарственных препаратов для ветеринарии.

Основные подкомплексы АПК:

хлебопродуктовый (зернопродуктовый) - производство зерна и выпуск продуктов его переработки;

картофелепродуктовый - выращивание картофеля, его переработка;

свеклосахарный - производство сахара;

льняной (льнопродуктовый) - производство льна и продуктов его переработки;

плодоовощеконсервный - выращивание овощей, фруктов, ягод, выпуск на их основе плодоовощной продукции;

кормовой - производство кормов, кормовых добавок и приготовление на их основе кормовых рационов для животноводства;

молочный (молочнопродуктовый) - получение молока, производство продукции его переработки;

мясной: скотоводческий, свиноводческий, птицеводческий - получение мяса, производство различных мясопродуктов.

Кроме того, существуют следующие небольшие подкомплексы: растительно-лекарственный и цветоводческий; подкомплексы по производству и переработке продукции мелких отраслей животноводства (овцеводство, звероводство, кролиководство, пчеловодство, коневодство); рыбопродуктовый (прудовое рыбоводство); шерстянокожевенный; предприятия спиртовой, вино-водочной, пивоваренной и безалкогольной промышленности.

Главной целью развития АПК является обеспечение продовольственной независимости республики. Главная задача АПК - устойчивый и динамический рост сельского хозяйства, надежное снабжение населения продовольствием и товарами народного потребления, а также обеспечение постоянного объема продукции для экспортных поставок.

АПК является мощной производственной системой и одним из ведущих секторов народного хозяйства Республики Беларусь. Основой формирования АПК является агропромышленная интеграция, которая представляет собой процесс усиления производственных связей сельского хозяйства со смежными отраслями, занимающимися обслуживанием секторов сельского хозяйства. Основные средства и материально-технические ресурсы сельского хозяйства более, чем на 70% имеют промышленное происхождение. Ежегодно более половины сельскохозяйственного сырья направляется в промышленную переработку. В последние годы на долю АПК приходится более четверти валового внутреннего продукта, в АПК формируется треть национального дохода, в отраслях комплекса занято 1,5 млн. человек, или 30% от всех работающих в народном хозяйстве.

1.2 Производственная и социальная инфраструктура АПК, пропорции и приоритеты в отраслевом развитии АПК.

Инфраструктура включает предприятия и организации, обслуживающие АПК. По своему целевому назначению инфраструктура делится на производственную и социальную.

Производственная инфраструктура включает:

- систему предприятий материально-технического снабжения;
- систему предприятий материально-технического обслуживания;
- систему предприятий, связанных с заготовкой сельскохозяйственной продукции (элеваторное и складское хозяйство);
- систему доведения продукции до потребителя;
- транспорт и связь по обслуживанию производственных нужд всех отраслей и предприятий АПК.

Задача производственной инфраструктуры заключается в обеспечении нормального функционирования сельскохозяйственного производства, освобождении сельскохозяйственных предприятий от несвойственных им функций.

Эффективность производственной инфраструктуры оценивается увеличением объема производства, снижением потерь.

Социальная инфраструктура включает:
дошкольные учреждения, органы просвещения образования и науки;
учреждения здравоохранения и спорта, охраны окружающей среды;
предприятия розничной торговли и общественного питания;
общественный транспорт и связь.

Задача социальной инфраструктуры заключается в обеспечении нормальных условий жизнедеятельности и воспроизводства рабочей силы.

Эффективность социальной инфраструктуры выражается в повышении производительности труда, уровня жизни.

Направления пропорциональности развития АПК:

улучшение его воспроизводственной структуры - установление научно-обоснованных пропорций в уровне и темпах развития различных отраслей АПК;

улучшение его отраслевой структуры - установление научно-обоснованных пропорций в уровне и темпах развития сельского хозяйства и работающих на его основе легкой и пищевой промышленности;

совершенствование внутриотраслевых пропорций - оптимизация структуры растениеводства и животноводства;

улучшение территориальной структуры АПК - установление научно-обоснованной комплексности развития АПК республики, областей, районов, расширение объемов продуктовых отраслей АПК до размеров необходимых для обеспечения собственных потребностей при одновременной усилении специализации производства.

1.3 Государственная программа возрождения и развития села на 2005-2010 годы.

Проблема села и сельскохозяйственного производства – одна из главных в социально-экономическом развитии общества и укреплении безопасности страны.

В начале века, хотя и наметились положительные тенденции в агропромышленном комплексе республики, однако они не обеспечивали эффективного развития села. Сложившаяся структура аграрного производства и механизмы хозяйствования далеко не всегда способствовали рентабельному ведению отрасли даже при нормативном

уровне затрат. В связи с этим потребовалось принятие государством комплекса дополнительных и более действенных мер.

Результатом явилась разработка Государственной программы возрождения и развития села на 2005 – 2010 годы (далее – Программа). Она утверждена Указом Президента Республики Беларусь от 225.03.2005 г. № 150.

Программа носит комплексный характер, основными ее целями и задачами являются: возрождение и развитие социальной и производственной сфер белорусского села, обеспечение условий для устойчивого ведения сельскохозяйственного производства; повышение доходов сельского населения, создание основ для престижности проживания в сельской местности и улучшения демографической ситуации на селе; обеспечение эффективного производства сельскохозяйственной продукции и продовольствия в объемах, достаточных для внутреннего рынка и формирования экспортных ресурсов.

Основные мероприятия Программы сгруппированы по следующим направлениям:

социальная сфера: повышение привлекательности труда и жизненного уровня сельского населения, совершенствование инфраструктуры сельских населенных пунктов, развитие жилищного строительства, коммунального обслуживания, электрификации, газификации, водоснабжения, телекоммуникационной связи, модернизация дорог и транспортного обеспечения, развитие образования, здравоохранения, культуры, физической культуры, спорта и туризма, торгово-бытового обслуживания;

производственная сфера: совершенствование специализации сельскохозяйственного производства, повышение эффективности использования земель, развитие крупнотоварного сельскохозяйственного производства, крестьянских (фермерских) и личных подсобных хозяйств граждан, перерабатывающей промышленности, государственная поддержка агропромышленного производства, совершенствование организационно-экономической структуры, техническое переоснащение, научное и кадровое обеспечение АПК

Реализация мероприятий обеспечит достижение социальных стандартов, гарантирующих повышение уровня и качества жизни сельского населения; устойчивое развитие сельского хозяйства и продовольственную безопасность страны.

Реализация Программы позволит:

в социальной сфере:

сформировать 1481 агрогородок на базе центров сельсоветов и центральных усадеб сельскохозяйственных организаций;

улучшить жилищные условия сельского населения за счет строительства не менее 50 тыс. жилых домов (квартир);

обеспечить полную газификацию домов (квартир), в том числе перевод не менее 20 процентов их на потребление природного газа;

улучшить снабжение сельских потребителей электроэнергией за счет строительства и реконструкции не менее 15 тыс. километров электрических сетей;

полностью удовлетворить потребности сельского населения в качественной питьевой воде за счет реконструкции и развития систем центрального и локального водоснабжения;

обеспечить все сельские населенные пункты стационарной или мобильной связью, довести количество телефонов на 100 сельских жителей до 26;

провести реконструкцию и ремонт 4,3 тыс. километров местных автомобильных дорог, обеспечив транспортную связь районных центров с агрогородками и другими населенными пунктами;

охватить не менее 85 процентов сельских детей дошкольным образованием;

создать амбулатории общей врачебной практики с обслуживанием населения в радиусе 10 – 15 километров и укомплектовать медицинские учреждения на селе специалистами общей врачебной практики;

создать 186 качественно новых сельских учреждений культуры: домов социально-культурных услуг, центров ремесел, фольклора, усадебно-этнографических туристических комплексов и др., возобновить деятельность передвижных библиотек;

открыть при сельских общеобразовательных школах филиалы детско-юношеских спортивных школ, развивать агро- и экотуризм;

увеличить к 2010 году оказание бытовых услуг в сельской местности по сравнению с 2004 годом не менее чем в 1,5 раза;

возобновить работу магазинов в 800 населенных пунктах, дополнительно открыть 140 торговых объектов типа мини-магазинов, осуществить реконструкцию и ремонт 210 магазинов с переводом их на новые формы обслуживания, сформировать надежную систему обеспечения сельских жителей товарами расширенного ассортимента;

дополнительно создать на селе более 16,2 тыс. рабочих мест;

сократить потери от пожаров и других чрезвычайных ситуаций, минимизировать число людей, погибших от пожаров в сельской местности;

в производственной сфере:

усовершенствовать специализацию и обеспечить развитие отраслей сельскохозяйственного производства, создать устойчивые сырьевые зоны для перерабатывающей промышленности;

обеспечить интеграцию субъектов АПК во многоотраслевые и специализированные продуктовые объединения юридических лиц, осуществляющих производство продуктов питания;

обеспечить техническое и технологическое переоснащение АПК; увеличить совокупный объем валовой продукции на 45 процентов; достичь годового производства 8400 тыс. тонн зерна, 3810 тыс. тонн сахарной свеклы, 9000 тыс. тонн картофеля, 6500 тыс. тонн молока и 1440 тыс. тонн мяса скота и птицы;

обеспечить повышение рентабельности сельскохозяйственного производства до 18 – 20 процентов;

создать условия для достижения работниками, занятыми в сельскохозяйственном производстве, среднемесячной заработной платы, эквивалентной 320 – 360 долларам США.

За время реализации проведена значительная работа по развитию производственной сферы и социальной инфраструктуры сельской местности. Только в 2010 году для развития сельского хозяйства использовано 9,1 трлн. руб. инвестиций в основной капитал, что в 2,6 раза больше, чем в 2005 году. Как результат, за 2005-2010 годы существенно обновлена его технико-технологическая база: реконструированы и построены почти 1,5 тыс. молочно-товарных ферм, сельхозорганизациям поставлялась необходимая им современная техника. Созданная сеть из 1481 агрогородка, равномерно распределенных по стране, позволила обеспечить социальные стандарты не только проживающему в них населению, но и жителям прилегающих территорий. Обеспечена концентрация сельхозпроизводства: площадь сельхозугодий в среднем на одно хозяйство за 6 лет увеличилась в 1,4 раза и составила более 5 тыс.га. Всего на выполнение Программы направлено 128,2 трлн. руб., что почти на треть больше предусмотренного объема.

Подводя итоги развития села в 2005-2010 годах, можно отметить, что реализованная Программа – это крупнейший в Беларуси инвестиционный проект стоимостью 53 млрд. дол. США. Существенно улучшена жизнь в белорусской деревне, Беларусь обеспечила свою

продовольственную безопасность, стала заметным экспортером продуктов питания, появились новые конкурентные преимущества страны в международной торговле. Но ряд важнейших целевых задач не достигнут, экономика АПК находится в непростом состоянии. Требуют совершенства подходы к эксплуатации жилья и инфраструктуры агрогородков, налицо безразличное отношение к этим фондам многих граждан, проживающих в построенных государством и хозяйствами домами. Несмотря на солидные инвестиции, вклад сельского хозяйства в формирование добавленной стоимости страны снижается, существует огромная задолженность сельхозорганизаций, рентабельность продаж низкая (в среднем 4%), имеет место отставание от прогнозных показателей по темпам роста производства и ассортименту продукции.

1.4 «Экономика предприятий агропромышленного комплекса» как одна из экономических дисциплин.

Экономика предприятий АПК – это отрасль экономической науки, изучающая специфические особенности экономических отношений в АПК, систему и методы руководства во всех звеньях АПК.

Данная дисциплина включает в себя как экономику предприятия, так и экономику отдельных отраслей АПК. Каждая из данных экономик исследует особенности экономического значения продукции и объемов ее производства, особенности ее размещения материально-технической базы, состав кадров, межотраслевые связи, отраслевые особенности основных и оборотных фондов. Экономика предприятия АПК тесно связана с рядом смежных экономических наук: управление, финансы, статистика и т.д., а также с техническими и математическими науками.

Предметом изучения курса являются производственные отношения людей во взаимодействии с развитием производительных сил в системе АПК; действие объективных экономических законов форм их проявления в агропромышленном производстве; экономические отношения в сельском хозяйстве, отраслях промышленности, работающих на сельскохозяйственном сырье и занятых производственно-техническим обслуживанием предприятий АПК.

Задачи курса:

- разработка научных основ определения экономической эффективности деятельности всех видов предприятий АПК, а также эффективности использования ресурсов;

- определение экономической эффективности, механизации, химизации, мелиорации, применение интенсивных технологий и т.д.;
- определение структурных преобразований агропромышленного производства.

Методы, применяемые в данной науке: наблюдение, сбор данных; анализ данных с помощью:

- статистических методов (аналитический, корреляционный, индексный и т.д.);
- экономико-математических методов;
- экспериментальных.

ТЕМА 2. Экономические основы сельскохозяйственного производства

2.1 Роль и особенности сельскохозяйственного производства в АПК.

2.2 Понятие и классификация сельскохозяйственных отраслей.

2.3 Особенность рынка сельскохозяйственной продукции.

2.4 Виды сельскохозяйственной деятельности.

2.5. Сущность показателей сельскохозяйственного производства.

2.6 Производственная программа: сущность, содержание, основные показатели.

2.1 Роль и особенности сельскохозяйственного производства в АПК.

Сельское хозяйство является центральным звеном АПК. Продукты питания и товары из сельскохозяйственного сырья составляют более 75% в общем объеме товаров народного потребления. В сельском хозяйстве создается значительная часть национального дохода Республики Беларусь.

Значение сельскохозяйственного производства:

сельское хозяйство - основной источник удовлетворения спроса населения на продукты питания;

сельское хозяйство - потребитель промышленной продукции, оно поставляет свою продукцию другим отраслям народного хозяйства. От уровня развития сельского хозяйства зависит уровень развития многих отраслей промышленности. Высокий уровень развития сель-

ского хозяйства служит важнейшим условием сбалансированного развития народного хозяйства в целом;

сельское хозяйство - важная сфера приложения труда и источник пополнения трудовых ресурсов для других отраслей.

Особенности сельскохозяйственного производства:

основное средство производства - земля;

в сельском хозяйстве в качестве средств производства используются живые организмы, растения и животные, процесс производства тесно связан с их ростом и развитием;

рабочий период в сельском хозяйстве не совпадает по продолжительности с периодом производства (рабочий период - время выполнения отдельных работ; период производства - время для получения конечного продукта). Данное несовпадение и сезонность сельскохозяйственного производства приводит к неравномерному использованию рабочей силы и техники по месяцам и периодам года;

сельское хозяйство территориально рассредоточено, ведется на больших площадях с различными почвами и климатическими условиями. Это является причиной разных уровней урожайности отдельных культур и продуктивности животных по годам и регионам;

значительная часть сельскохозяйственной продукции используется в дальнейшем производстве.

2.2 Понятие и классификация сельскохозяйственных отраслей.

Сельскохозяйственное производство - это комплекс отраслей, производящих продукцию растениеводства и животноводства.

Отрасль сельского хозяйства - это часть производства, отличающаяся от других по следующим признакам:

видом производственной деятельности и производимой продукцией;

составом и структурой средств производства;

составом и квалификацией работников;

технологией и особенностями организации труда.

Сельское хозяйство республики включает две отрасли: *растениеводство* и *животноводство*. Внутри них выделяют подотрасли.

Растениеводство включает в себя:

зерновое производство;

производство льна;

производство сахарной свеклы;

картофельводство;

овощеводство;
плодоводство;
кормопроизводство.

В *животноводстве* выделяют подотрасли по следующим признакам:

по видам животных:

скотоводство
свиноводство
птицеводство
овцеводство
коневодство
звероводство
прудовое рыбоводство пчеловодство;

по производимой продукции:

скотоводство: молочное, мясное, молочно-мясное;
свиноводство: беконное, мясное, племенное.

В зависимости от использования продукции отрасли сельского хозяйства делятся на:

товарные - продукция предназначена для реализации;

нетоварные - продукция используется для внутрихозяйственных целей.

По значению в экономике предприятия отрасли делятся на:

основные (главные)	}	сельскохозяйственные отрасли
дополнительные		
вспомогательные	}	не сельскохозяйственные отрасли
подсобные (промыслы)		

Продукция *основных* отраслей занимает наибольший удельный вес в товарной продукции и приносит наибольшую массу прибыли. Основные отрасли определяют специализацию хозяйства.

Дополнительные отрасли имеют менее важное значение, однако способствуют более полному и равномерному использованию земель, материальных, трудовых и денежных ресурсов.

На сельскохозяйственных предприятиях развиваются и не сельскохозяйственные отрасли:

Вспомогательные отрасли включают подразделения, занятые обслуживанием сельскохозяйственного производства.

Подсобные виды деятельности и промыслы создаются для удовлетворения потребностей населения в потребительских товарах, т.е. являются товарными отраслями, а также для равномерного и полного использования трудовых ресурсов.

Благодаря сочетанию сельскохозяйственных и не сельскохозяйственных отраслей сокращаются потери сельскохозяйственной продукции, снижается степень финансового риска, смягчается сезонность использования рабочей силы, рационализируется использование средств производства, становится равномерным поступление денежных средств.

2.3 Особенность рынка сельскохозяйственной продукции.

Рынок сельскохозяйственной продукции имеет следующие особенности:

1. Зависимость предложения от погодных условий. В силу этого товаропроизводитель должен иметь 3 программы действия:

- на случай благоприятных погодных условий;
- на случай неблагоприятных погодных условий;
- на случай стихийных бедствий.

2. Гарантированный спрос на сельскохозяйственную продукцию.

3. Сочетание производства сельскохозяйственной продукции с не сельскохозяйственными видами деятельности, что позволяет снижать степень риска.

4. Большие объемы сельскохозяйственной продукции и непродолжительные сроки хранения многих ее видов требуют четкой организации ее реализации, а также особых условий доставки продукции к месту реализации, организации первичной и более глубокой переработки продукции, строительство хранилищ.

5. Потребитель сельскохозяйственной продукции сосредоточен преимущественно в крупных городах, поэтому необходимо учитывать различные каналы реализации. В Республике Беларусь существуют три основных канала реализации сельскохозяйственной продукции:

- государственный заказ;
- прямые договорные связи с перерабатывающими предприятиями, с предприятиями торговли и общественного питания;
- рынок прямого спроса (продажа на рынке, организация торговли непосредственно в сельскохозяйственном предприятии, продажа через сеть магазинов потребительской кооперации).

2.4 Виды сельскохозяйственной деятельности.

Хозяйственная деятельность предприятия – это совокупность технологических процессов и взаимоотношений, связанных с производственными процессами. Хозяйственная деятельность осуществляется в соответствии с целями и задачами предприятия и приносит доход. В зависимости от целей, функций сельскохозяйственного предприятия выделяют следующие виды хозяйственной деятельности:

1. Производственная - нацелена на создание продукции растениеводства, животноводства, промышленных производств, на выполнение работ и оказание услуг на сторону и для внутрихозяйственных структурных подразделений. В зависимости от назначения продукции и используемых технологий производственную деятельность подразделяют на: основное производство; промышленное производство (производство строительных материалов и т.д.); вспомогательное производство; прочее производство (пошивочные мастерские, пекарни и т.д.); - капитальное строительство.

2. Непроизводственная - связана с удовлетворением потребностей работников в сельскохозяйственных предприятиях, коммунальных услугах, детских учреждений, культурно-бытовых и т.д.

3. Сбытовая - реализация готовой продукции и другие коммерческие операции.

4. Посредническая - состоит в получении ссуд в банке на индивидуальное жилищное строительство работников, в приеме от населения молока, картофеля, овощей, плодов, ягод, скота, их реализация и т.д.

5. Снабженческая - связана с обеспечением товарно-материальными ценностями производственных и непроизводственных структур предприятия.

6. Управленческая - руководство сельскохозяйственными предприятиями и его структурными подразделениями.

2.5. Сущность показателей сельскохозяйственного производства.

Показатель – это то, по чему можно судить о состоянии, развитии, ходе чего-либо, а также цифровое или другое выражение данных.

Совокупность взаимосвязанных показателей, всесторонне характеризующих процесс производства, образует систему показателей. Выделяют три группы показателей: натуральные (условно-натуральные), стоимостные, трудовые.

Показатели также подразделяются на: абсолютные, относительные, средние (производство зерна на 1 га посева (урожайность), количество кормов на одну условную голову скота, выход кормовых единиц с 1 га пастбищных земель, размер прибыли в расчете на 1 га пашни).

Показатели, характеризующие уровень развития сельскохозяйственного производства, можно разделить на две группы: производственные показатели в растениеводстве и две группы: производственные показатели в животноводстве.

Выделяют следующие основные производственные показатели в растениеводстве:

1. Размер посевных площадей сельскохозяйственных культур (в га): озимых, яровых, технических зерновых, картофеля, овощных культур, кормовых. На основе размеров посевных площадей исчисляют структуру посевных площадей. *Структура посевных площадей* – это процентное соотношение посевных площадей отдельных сельскохозяйственных культур и их групп (удельный вес).

2. Валовый сбор – это общее количество однородной продукции растениеводства, собранной со всей площади ее посева (в тоннах).

3. Урожайность – это сбор однородной (или по группе) культуры, растениеводческой продукции в натуральном выражении с 1 га посевной площади. Её определяют делением валового сбора культуры на фактически убранные площади (ц/га).

По кормовым культурам вместо урожайности рассчитывают выход (сбор) продукции в кормовых единицах (кормовая единица – 1 кг овса).

Так как сельскохозяйственные угодья не однородны по качеству, к числу условно-натуральных показателей относят выход продукции растениеводства на один балло-гектар. Рассчитывается в кг или кормовых единицах, приходящихся на один балло-гектар сельскохозяйственных угодий или пашни.

Для исчисления всего объема разнородной продукции в растениеводстве используют стоимостной показатель – стоимость валовой продукции растениеводства. Она определяется либо в текущих ценах, либо в сопоставимых и может рассчитываться на 100 га сельскохозяйственных угодий, на 100 га пашни, на 1-го среднегодового работника в растениеводстве, на 1 человеко-час.

Основными количественными показателями, характеризующими размеры животноводческих отраслей является *численность и состав поголовья животных*.

Численность поголовья определяют по видам, половым и возрастным группам животных на определенную дату и среднее поголовье за определенный период (год, квартал, месяц).

Численность поголовья может быть рассчитана в условных головах (в переводе на 1 корову). Для этого используются коэффициенты перевода, рассчитываемые как отношение кормов, потребляемых (в кормовых единицах) отдельными видами животных в среднем за год к количеству кормов, потребляемых одной коровой.

По показателям численности поголовья в животноводстве может быть исчислены показатели плотности поголовья (сколько голов КРС, в т.ч. коров, приходится на 100 га сельскохозяйственных угодий, сколько свиней приходится на 100 га пашни).

Для характеристики состава поголовья животных определяют структуру стада – это процентное отношение отдельных половых и возрастных групп животных того или иного вида. Иногда вместо структуры стада исчисляют лишь удельный вес маточного поголовья в стаде.

Выделяют еще показатели *объема производства продукции животноводства и продуктивности животноводства*. *Объем продукции животноводства* в натуральном выражении исчисляют как сумму продукции выращивания и продукции, получаемой от хозяйственного использования животных. Основным качественным показателем в животноводстве является продуктивность животных и птиц. *Под продуктивностью* понимают выход продукции животноводства в натуральном выражении в среднем на одну голову животного. В молочном скотоводстве используется показатель продуктивности, рассчитанный как отношение всего количества полученного молока (без учета молока высосанного телятами) к поголовью молочного стада на начало года (среднегодовой удой на одну корову в кг).

В качестве продуктивности молочного стада рассчитывают также количество приплода, полученного в расчете на 100 коров, имевшихся на начало года. Для оценки продуктивности скота на откорме используются следующие показатели:

- средний вес одной головы скота, поставленного на откорм;
- средний вес одной головы скота, снятого с откорма;
- средний привес одной головы скота за период откорма;
- среднесуточный привес скота на откорме (отношение привеса скота за период откорма к числу дней откорма).

Средний вес и привес одной головы скота определяется в кг, а среднесуточные привесы – в граммах. Часто вместо термина «привес» используют термин «прирост живой массы».

Продуктивность основных свиноматок определяют по:
выходу поросят за год;
в расчете на один опорос.

Продуктивность овцематок определяется по: выходу ягнят на 100 овцематок. Показателем шерстной продуктивности овец является: средний настриг шерсти в расчете на одну овцематку.

Продуктивность птицы характеризуется количеством яиц, полученных за год в расчете на одну несушку.

Мясная продуктивность птицы определяется среднесуточным приростом массы одной головы (в граммах), а также массой (весом) одной головы при реализации.

Валовая продуктивность животноводства – это вся продукция, полученная за год в стоимостном выражении по текущим или сопоставимым ценам.

На основе абсолютных показателей производства молока и мяса рассчитывают относительные показатели: - производство на 100 га сельскохозяйственных угодий мяса (в живом и убойном весе) и молока в центнерах; - производство валовой продукции животноводства на 100 га сельскохозяйственных угодий (в рублях)

2.6 Производственная программа: сущность, содержание, основные показатели.

Производственная программа – это обоснованный план выпуска продукции на определенный календарный период.

Производственная программа важнейший раздел бизнес-плана, определяет возможный объем производства и реализации продукции, который соответствует по номенклатуре, ассортименту и качеству требованиям потребителя. Исходным началом, предшествующим составлению программы производства предприятия, является исследование рынка, позволяющее определить общественные потребности в конкретных видах продукции, работах, услугах. Производственная программа определяется предприятием самостоятельно на основе свободного спроса на продукцию, заказов потребителей и государственных заказов.

При разработке производственной программы предприятие должно соблюдать следующие принципы:

- максимальное использование оборудования, имеющихся материальных и трудовых ресурсов;
- обеспеченность продукции заказами или свободным спросом;

- конкурентоспособность продукции на рынке.

Производственная программа разрабатывается в *натуральных (условно-натуральных), стоимостных и трудовых показателях*. Каждый из них имеет свое назначение и применение.

Натуральные показатели – количественное выражение продукции в физических единицах (штуки, комплекты, тонны, киловатт-часы, километры, метры и др.). Они позволяют определить объем однородной продукции, его динамику, установить рациональные связи между предприятиями и отраслями.

Однако использование натуральных показателей имеет следующие ограничения: применяются только на предприятиях, выпускающих однородную продукцию; не учитывают изменения в объеме незавершенной продукции; не учитывают изменения качества выпускаемой продукции.

На практике границы применения натуральных показателей значительно расширяются с помощью условно-натуральных измерителей. *Условно-натуральные показатели* применяется на предприятиях, выпускающих несколько видов или марок однородной продукции, которая приводится к одному виду принятому за базу. Объем производства в этом случае определяется в условных единицах, для перевода в которые применяются коэффициенты. Расчет коэффициентов перевода проводится на основе одного из трех способов:

- 1) по полезности производимой продукции;
- 2) по мощности;
- 3) по трудоемкости производимой продукции.

В процессе разработки производственной программы все объемные расчеты ведутся по *номенклатуре и ассортименту*.

Номенклатура – это укрупненный перечень наименований изделий. Например, номенклатура производства металлорежущих станков содержит более 20 их видов (токарные, фрезерные, расточные и т.д.). Номенклатура на уровне государства используется для оценки обеспеченности страны определенными видами продукции. Она является обязательным статистически отчетным показателем.

Ассортимент – это набор разновидностей продукции внутри номенклатуры, ее состав по типоразмерам, сортам, маркам, фасонам. Ассортимент используется предприятием при заключении договоров с заказчиками, внутреннем планировании.

Стоимостные показатели – объем производимой продукции определяется в денежных единицах. При использовании данных показателей измерителем объема продукции выступает цена.

Объем производства в стоимостном измерении можно исчислять на уровне предприятий, выпускающих разнородную продукцию.

Существует целая система стоимостных показателей объема производства продукции:

- 1) товарная продукция (ТП);
- 2) реализованная продукция (РП);
- 3) валовая продукция (ВП);
- 4) чистая продукция (ЧП);
- 5) условно-чистая продукция (УЧП);
- 6) валовой и внутренний товарообороты.

Товарная продукция включает стоимость готовых изделий, предназначенных для реализации на сторону, своему капитальному строительству и непромышленным хозяйствам своего предприятия; полуфабрикатов своего производства и продукции вспомогательных и подсобных производств, предназначенных к отпуску на сторону; стоимость работ непромышленного характера, выполняемых по заказам со стороны или непромышленных хозяйств и организаций своего предприятия.

Для расчета динамики изменения объема производства продукции используются *сопоставимые цены* (для устранения влияния инфляционного фактора). Для этого одинаковая продукция двух сравниваемых периодов рассчитывается в ценах действующих на 1 января планового года. Объем производства продукции в сопоставимых ценах является обязательным статистическим отчетным показателем для предприятий всех форм собственности и используется на уровне государства при расчете совокупного общественного продукта, национального дохода.

Реализованная продукция – это поставленная предприятием товарная продукция заказчику, торговым и сбытовым организациям и оплаченная ими (на расчетный счет за продукцию поступили денежные средства или оприходованы товарно-материальные ценности по бартерной сделке). Объем реализованной продукции можно определить по следующей формуле:

$$РП = ТП + O_{н.н.1} - O_{н.н.2}, \quad (1)$$

где $O_{н.н.1}$ – объем нереализованной продукции на начало планового периода, руб.;

$O_{н.н.2}$ – объем нереализованной продукции на конец планового периода, руб.

Параллельно с понятием «реализованная продукция» используется термин «выручка от реализации продукции». В состав выручки от реализации продукции включается оплаченная товарная продукция и выручка от продажи материально-технических ценностей, неиспользуемых предприятием. Показатель выручки от реализации продукции используется при расчете фактической прибыли или убытка, по нему определяется конечный финансовый результат работы предприятия. Он является обязательным в статистической отчетности предприятия.

Валовая продукция – вся продукция, произведенная предприятием за определенный период независимо от степени ее готовности (с учетом изменения остатков незавершенного производства). Объем валовой продукции можно определить по следующей формуле:

$$ВП = ТП - H_{n.1} + H_{n.2}, (2)$$

где $H_{n.1}$ – остатки незавершенного производства, полуфабрикатов и инструментов своего производства на начало планового периода, руб;

$H_{n.2}$ – остатки незавершенного производства, полуфабрикатов и инструментов своего производства на конец планового периода, руб.

Показатель валовой продукции не является статистически отчетным и используется не предприятием для внутреннего планирования и анализа производственной деятельности (расчета производственной мощности, численности работающих, потребности в оборудовании и др.).

Чистая продукция характеризует вновь созданную стоимость и представляет собой часть цены изделия, включающую заработную плату (З), отчисления на социальные нужды (O_c) и прибыль (П):

$$ЧП = З + O_c + П (3)$$

или

$$ЧП = ТП - МЗ, (4)$$

где $МЗ$ – величина материальных затрат, включая амортизационные отчисления, руб.

Условно-чистая продукция также характеризует вновь созданную стоимость, но при ее расчете учитываются амортизационные отчисления (А):

$$УЧП = З + O_c + A + П \quad (5)$$

Для характеристики объема производства на предприятии могут применяться дополнительные показатели: валовой и внутренний товарообороты.

Показатели чистой и условно-чистой продукции отражают собственный вклад предприятия в производство продукции, исключают повторный сет материальных затрат, но отличаются сложностью расчетов.

Валовой товарооборот – суммарная стоимость всех видов продукции предприятия независимо от того отпущена ли она на сторону или использована для дальнейшей обработки на предприятии. Включает в себя стоимость продукции, вырабатываемую основными и вспомогательными цехами, стоимость услуг обслуживающих цехов, изменение остатков незавершенного производства. Расчет валового товарооборота ведется по себестоимости.

Внутренний товарооборот – это сумма продукции и услуг цехов, используемых внутри предприятия. Он определяется как разность между валовым товарооборотом и валовой продукцией.

Трудовые показатели – объем производства продукции, рассчитанный по трудоемкости в норма-часах (человеко-часах). Трудоемкость продукции определяется технологическими особенностями ее производства на данном предприятии. Объем производства, измеренный при помощи трудовых показателей, дает представление о количестве живого труда, затраченного на производственную программу. Недостатком использования данного измерителя является искусственное завышение размеров производственной программы при использовании большого количества малоквалифицированного и ручного труда.

ТЕМА 3 Территориальное размещение агропромышленного производства и его рационализация. Формы общественной организации производства в АПК

3.1 Сущность, принципы и факторы размещения отраслей АПК.

3.2 Формирование специализированных зон Республики Беларусь. Внутризональное размещение сельскохозяйственного производства.

3.3 Особенности территориального размещения предприятий перерабатывающих отраслей. Экономическая эффективность размещения предприятий АПК.

3.4 Специализация агропромышленного производства: сущность, виды, формы, показатели, пути повышения эффективности специализации предприятий основных отраслей.

3.5 Кооперирование в АПК: сущность, виды.

3.6 Агропромышленная интеграция и комбинирование производства в АПК.

3.7 Концентрация агропромышленного производства.

3.1 Сущность, принципы и факторы размещения отраслей АПК.

Размещение отраслей АПК – это процесс географического, пространственного распределения производства отдельных видов продукции на территории республики, области, района и конкретного хозяйства.

Рациональное размещение отраслей АПК является одной из задач территориального планирования и прогнозирования.

Территориальное размещение труда вызывает специализацию производства по отдельным зонам и районам.

Агропромышленное производство включает в себя сельское хозяйство и отрасли, перерабатывающие сельскохозяйственное сырье, которые имеют свои отраслевые особенности. Поэтому и принципы размещения сельскохозяйственного производства и перерабатывающих отраслей отличаются друг от друга.

Основные принципы размещения сельскохозяйственного производства:

1. Обязательный учет потребностей общества в производстве продукции.

2. Размещение производства конкретного вида продукции должно осуществляться в тех районах Республики Беларусь, где затраты труда и материальных ресурсов на ее получение и транспортировку наименьшие.

3. Детальный учет природных условий – при прочих равных условиях урожайность культур и продуктивность животных будет выше там, где наиболее благоприятный климат, почва, рельеф и т.д.

4. Установление правильных пропорций между сельским хозяйством и промышленностью.

5. Приближение производства сельскохозяйственной продукции к местам потребления.

6. Учет развития всех видов транспорта.

7. Размещение производства должно содействовать повышению экономической самостоятельности страны и учитывать международное разделение труда.

Основные принципы размещения перерабатывающих отраслей АПК:

1. Приближение производства к источникам сырья или к районам потребления конечной продукции.

2. Экономически целесообразное и первоочередное освоение наиболее эффективных природных ресурсов.

3. Ограничение концентрации производства в крупных городах, охрана окружающей среды.

4. Равномерное территориальное размещение промышленного производства с целью выравнивания экономических условий.

При размещении производства необходимо учитывать совокупность различных территориальных и ресурсных условий (факторов).

Для отраслей АПК наиболее важными являются следующие факторы:

1. Природные (количество и качество запасов полезных ископаемых, климатические условия, почвенный состав, водные ресурсы и т.д.).

2. Экологические (природоохранные мероприятия, бережное использование природных ресурсов, обеспечение благоприятных условий для трудовой деятельности и проживания).

3. Технические (уровень развития техники и технологии, возможность их развития в перспективе).

4. Социально-демографические (обеспеченность трудовыми ресурсами, половозрастная структура населения и трудовых ресурсов, состояние социальной инфраструктуры).

Экономические (местоположение предприятия, затраты на доставку сырья и готовой продукции, уровень развития транспортной сети, капитальные затраты на освоение производства, концентрация, специализация и кооперирование производства).

3.2 Формирование специализированных зон Республики Беларусь. Внутризональное размещение сельскохозяйственного производства.

Учитывая вышеперечисленные принципы и факторы размещения производства, территориальные различия в почвенно-климатических условиях, в Республике Беларусь *выделяют пять сельскохозяйственных зон:*

1. Зона молочно-мясного скотоводства, свиноводства и интенсивного льноводства. В эту зону входят 3 района Брестской, 11 районов Гродненской и 4 района Минской областей. Здесь сосредоточены основные массивы льнопригодных почв (суглинистые и супесчаные). Средний балл пашни – 40-42. Удельный вес пашни в структуре сельскохозяйственных угодий – 65 %.

2. Зона молочно-мясного скотоводства, свиноводства и льноводства. В нее входят 20 районов Витебской, 7 районов Минской, 9 районов Могилевской областей. Здесь также преобладают льнопригодные почвы. Однако их качество несколько ниже – 38-40 баллов. Удельный вес пашни в структуре сельскохозяйственных угодий около 60 %.

В первой и второй зонах размещаются льнозаводы республики.

3. Зона мясо-молочного скотоводства, свиноводства и сахарной свеклы. В эту зону входят 7 районов Брестской, 5 районов Гродненской и 6 районов Минской областей. В почвенном покрове преобладают высокоплодородные почвы. Средний балл пашни – более 42. Данная зона включает расположенные в сырьевых зонах сахарные заводы.

4. Зона мясо-молочного скотоводства, свиноводства с посевами технических культур в отдельных районах. Эта зона объединяет районы южной полесской части республики: 7 районов Брестской, 9 районов Гомельской, 2 района Минской, 1 район Могилевской областей. В почвенном покрове преобладают низкоплодородные почвы. Средний балл сельхозугодий – 30-32, пашни – 36-38. Удельный вес пашни в структуре сельскохозяйственных угодий – 52 %.

5. Зона молочного скотоводства, свиноводства, птицеводства и овощеводства (пригородная зона). Включает Минский, Дзержинский и Смолевический районы Минской области, а также сельские районы с центрами в остальных областных городах. Средний балл пашни – более 42. Удельный вес пашни - самый высокий около 70 %.

Внутризональное размещение сельскохозяйственного производства.

1. Молочное скотоводство и производство говядины развивается повсеместного, однако, наибольшая концентрация в пригородных зонах, а также зонах вокруг молочных, консервных и перерабатывающих заводов.

2. Свиноводство развито во всех районах.

3. Птицеводство сосредоточено на крупных птицефабриках, продукция малотранспортабельна, поэтому данные предприятия размещаются вокруг крупных городов.

4. Овцеводство является дополнительной отраслью, сконцентрировано в специализированных овцеводческих хозяйствах, корма получают с естественных луговых угодий.

5. Поскольку животноводство развивается во всех районах Республики Беларусь, фуражное зерно и производят в республике повсеместно, также повсеместно выращиваются различные зерновые продовольственные культуры.

6. Холодостойкие овощные культуры выращиваются вокруг городов и в сырьевых зонах овощеперерабатывающих предприятий. Теплолюбивые овощи в открытом грунте (помидоры и огурцы) сосредоточены в южных районах республики.

7. Размещение посевов картофеля в Республике Беларусь осуществляется с учетом специализации районов и отдельных хозяйств на производстве клубней технического и продовольственного назначения. Производство картофеля размещено в 88 районах республики и тесно увязано с размещением картофелеперерабатывающих предприятий (спиртовых и крахмальных заводов). Основная масса продовольственного картофеля потребляется в чистом виде (95%).

В результате аварии на ЧАЭС значительная часть сельхозугодий Республики Беларусь загрязнена радионуклидами и выбыла их сельскохозяйственного оборота, что в целом повлияло на размещение сельскохозяйственных производств в республике.

3.3 Особенности территориального размещения предприятий перерабатывающих отраслей. Экономическая эффективность размещения предприятий АПК.

Размещение по территории Республики Беларусь предприятий перерабатывающих отраслей имеет свои особенности:

1. *Мукомольная, хлебопекарная и макаронная промышленность.*

Предприятия данных отраслей тяготеют к местам интенсивного потребления их продукции. Такое размещение имеет следующие преимущества: 1) отпадает необходимость в перевозке с мукой значительной части отрубей, которые идут для развития животноводства вокруг крупных городов; 2) снижается потребность в таре (мешках для перевозки муки); 3) создаются условия для развития комбиниро-

вания в этих отраслях; 4) снижаются затраты на хранение муки в хлебопекарной промышленности; 5) снижаются затраты на перевозку готовой продукции.

2. *Сахарная промышленность.*

Размещение предприятий данной отрасли обусловлено количеством и качеством перерабатываемого сырья, а также его свойствами.

Для выработки 1 тонны сахара-песка требуется 8-9 тонн сахарной свеклы. В целом масса сырья и материалов в 10 раз превышает массу готовой продукции. Транспортировка сахарной свеклы на большие расстояния приводит к потерям сырья и экономически неоправданна, поэтому производство сахара размещается в зонах свеклосеяния. (В республике 4 сахарных завода, которые расположены в третьей зоне.)

3. *Крахмально-паточная промышленность.*

Основным видом сырья для данных предприятий служит картофель. Особенности перерабатываемого сырья и готовой продукции влияют на размещение предприятий этой отрасли. Картофель является скоропортящимся и плохо транспортабельным сырьём. На производство 1 тонны крахмала расходуется 6-8 тонн картофеля.

Исходя из вышеперечисленных особенностей, предприятия данной промышленности размещаются в сырьевой зоне.

4. *Комбикормовая промышленность.*

Для неё характерны следующие особенности:

1) отрасль имеет ярко выраженную транспортную ориентацию. Транспортные расходы по сырью и продукции во многих случаях превышают затраты на производство;

2) производство кормов связано с чрезвычайным многообразием потребляемого сырья и является материалоемким;

3) сырьевая база отрасли размещена не очень равномерно по территории республики, что затрудняет снабжение предприятий сырьём;

4) комбикорма потребляются в животноводстве;

5) главный поставщик сырья – сельское хозяйство (растениеводство).

Таким образом, можно заметить, что данная отрасль имеет двустороннюю связь с сельским хозяйством. Поэтому данное производство должно быть максимально территориально приближено к предприятиям животноводства или растениеводства в зависимости от минимальных транспортных издержек.

Экономическая эффективность размещения сельскохозяйственных предприятий и перерабатывающих предприятий АПК определяется по показателю приведённых затрат, в которых учитываются транспортные расходы на доставку сырья и материалов (T_1), готовой продукции (T_2) и затраты в сопряжённых отраслях. Приведённые затраты (Z_{np}) исчисляются по формуле:

$$Z_{np} = T_1 + C + E_n \times K + T_2 \rightarrow \min, (6)$$

где C – суммарные издержки или себестоимость без транспортных затрат, руб.;

E_n – отраслевой нормативный коэффициент экономической эффективности единовременных капитальных затрат;

K – суммарные прямые и смежные капитальные вложения, руб.

Чем меньше Z_{np} , тем эффективнее вариант размещения агропромышленного предприятия.

3.4 Специализация агропромышленного производства: сущность, виды, формы, показатели, пути повышения эффективности специализации предприятий основных отраслей.

Специализация – процесс сосредоточения выпуска определённых видов продукции в отдельных отраслях АПК, на отдельных предприятиях и их подразделениях.

Специализация агропромышленного производства является выражением процесса общественного разделения труда.

Выделяют 2 стороны специализации: качественную, количественную.

Качественная сторона показывает, какой вид продукции наиболее выгодно производить в данных условиях.

Количественная сторона устанавливает масштабы производства.

Существует 2 основных вида специализации в АПК:

- 1) территориальная (зональная),
- 2) производственная.

Территориальная специализация определяется экономическими факторами, которые в свою очередь зависят от природных и почвенно-климатических условий.

Производственная специализация осуществляется на разных уровнях АПК и представляет собой общее, частное и единичное разделение труда.

Разделение труда между подкомплексами и отраслями агропромышленного производства – это общее разделение труда.

Деление основных отраслей производства на виды и подвиды – это частное разделение труда.

Единичное разделение труда осуществляется между предприятиями и их подразделениями и направлено на сосредоточение производства однородной или узкого ассортимента продукции на отдельных предприятиях, в цехах, бригадах, участках.

Производственная специализация осуществляется по 3-м основным направлениям:

производство однородной продукции;

выпуск полуфабрикатов;

выполнение отдельных технологических операций в рамках единой технологии.

В соответствии с этим различают 3 формы производственной специализации:

1) предметная;

2) поддетальная;

3) стадийная (технологическая)

Предметная специализация – это обособление производства готового продукта или его ограниченного ассортимента.

Поддетальная специализация заключается в изготовлении отдельных деталей (типовых) или узлов на различных предприятиях и сборке их на головном предприятии. Эта форма присуща машиностроительным отраслям, обслуживающим АПК.

Стадийная (технологическая) специализация характеризуется обособлением отдельных стадий или операций производственного процесса и превращением их в самостоятельные производства.

Основными показателями специализации предприятия являются уровень специализации и коэффициент специализации.

Уровень специализации – это удельный вес главной (основной) отрасли в структуре товарной продукции:

$$y_c = \frac{ТП_2}{ТП} \times 100, (7)$$

где y_c – уровень специализации, %;

$ТП_2$ – стоимость товарной продукции главной (основной) отрасли, руб.;

$ТП$ – стоимость товарной продукции всего предприятия, руб.

Главной (специализированной) отраслью в хозяйстве считается та, доля которой в стоимости товарной продукции составляет свыше 50 %. Двумя ведущими отраслями являются те, которые занимают в структуре товарной продукции 2/3 и более, причем каждая не менее 25 % и не более 50 %. Специализация на трех ведущих отраслях признается, если их доля составляет в стоимости товарной продукции 25 и более процентов, на каждую приходится не менее 25% и не более 33,3%.

К специализированным относят предприятия с главной отраслью, а также предприятия, имеющие две основные отрасли. Все остальные хозяйства (имеющие три и более основных отраслей) относятся к многоотраслевым (неспециализированным).

Другим показателем, позволяющим оценить специализацию, является *коэффициент специализации* (K_c):

$$K_c = \frac{100}{\sum_{i=1}^n y_i \times (2 \times i - 1)}, \quad (8)$$

где y_i – удельный вес товарной продукции отдельных отраслей;
 i – порядковый номер вида товарной продукции в ранжированном ряду по удельному весу в сумме выручки от реализации, начиная с наивысшего;
 n – количество видов товарной продукции

Коэффициент специализации менее 0,2 означает низкий уровень специализации, от 0,2 до 0,4 – средний, от 0,4 до 0,6 – высокий, выше 0,6 – очень высокий уровень специализации. У моноотраслевых предприятий, которые производят только один вид товарной продукции, коэффициент специализации равен единице.

Косвенно характеризуют специализацию такие показатели, как структура материально-денежных и трудовых затрат по отраслям, структура посевных площадей.

Основными путями повышения эффективности специализации предприятий ведущих отраслей АПК является осуществление рационального их сочетания, исходя из следующих принципов:

Принцип сравнительного преимущества – от преимущества той или иной отрасли зависит экономический и социальный выигрыш предприятия.

Принцип высокой конкурентоспособности – способность той или иной отрасли обеспечить рынок продукцией, которая пользовалась бы повышенным спросом у потребителя.

Принцип наименьшего предпринимательского риска – приступая к выбору специализации предприятия необходимо знать, какая из возможных отраслей или какое их сочетание будет приводить к безубыточности производства.

Принцип эффективности отраслевой сочетаемости – необходим такой подбор отраслей, в котором каждая отдельная отрасль дополняла бы развитие другой.

Принцип высокой природно-климатической адаптированности – необходим максимально возможный учёт местных естественно-биологических факторов, способных оказывать влияние на развитие той или иной отрасли предприятия

3.5 Кооперирование в АПК: сущность, виды.

Под *кооперированием* понимают форму хозяйствования, когда часть работников или трудовых коллективов в целом добровольно объединиться для достижения намеченных целей на основе имеющихся в их собственности производственных и финансовых ресурсов.

Кооперирование основывается на следующих принципах: добровольность, самостоятельность, самоуправление, самофинансирование.

Объективная необходимость кооперирования в сельском хозяйстве обусловлена существованием мелких сельскохозяйственных товаропроизводителей и предпринимателей (крестьян, личных подсобных хозяйств, фермерских хозяйств) и разделением труда.

Сельскохозяйственное кооперирование представляет собой объединение на основе добровольного членства трудовых ресурсов, имущества (в том числе земли) и денежных средств товаропроизводителей с целью сотрудничества в решении социально-экономических задач и защиты интересов членов кооперативов, т.е. это добровольное объединение физических лиц для осуществления коллективного предпринимательства.

Сущность сельскохозяйственной кооперации заключается в оптимальном обобществлении ресурсного потенциала, продиктованном сложившимися социально-экономическими и политическими условиями.

Кооператив – это объединение людей, которые совместно участвуют в одном или разных, но связанных между собой процессах труда, для того, чтобы делать то, что трудно или вообще невозможно делать в одиночку.

Классификация кооперативов зависит от поставленных целей, задач и возможностей и характеризуется большим разнообразием. Кооперативы можно классифицировать по следующим признакам: *размеру, обслуживаемой территории, типу членства, организационно-правовой форме, способу формирования капитала, типу членов, виду хозяйственной деятельности.*

В условиях Республики Беларусь активно развиваются две основные группы кооперативов - сельскохозяйственные производственные и потребительско-обслуживающие.

Сельскохозяйственным производственным кооперативом признается коммерческая организация, создаваемая работниками для совместной деятельности по производству, переработке и сбыту сельскохозяйственной продукции на основе личного трудового участия членов кооператива. Видами производственных кооперативов могут быть сельскохозяйственная артель, кооперативное хозяйство и др.

Сельскохозяйственной артелью является кооператив, созданный работниками на основе добровольного членства для совместной деятельности по производству, переработке, сбыту сельскохозяйственной продукции путем добровольного объединения имущественных паевых взносов, других средств и передачи их в паевой фонд кооператива, Для членов сельскохозяйственной артели обязательно личное трудовое участие в ее деятельности, при этом члены кооператива являются сельскохозяйственными товаропроизводителями независимо от выполняемых ими функций.

Кооперативное хозяйство - это сельскохозяйственный кооператив, созданный крестьянскими (фермерскими) хозяйствами и (или) работниками, ведущими личные подсобные хозяйства, на основе добровольного членства для совместной деятельности по обработке земли, производству животноводческой продукции или для выполнения иной деятельности, связанной с производством сельскохозяйственной продукции и основанной на личном трудовом участии членов кооперативного хозяйства и объединении их имущественных паевых взносов.

Сельскохозяйственным потребительско-обслуживающим кооперативом признается организация, созданная товаропроизводителя-

ми (гражданами и (или) юридическими лицами) при условии их обязательного участия в хозяйственной деятельности этого кооператива.

Потребительско-обслуживающие кооперативы могут быть как коммерческими, так и некоммерческими организациями и в зависимости от вида их деятельности подразделяются на перерабатывающие, сбытовые (торговые), обслуживающие, снабженческие, садоводческие, огороднические, животноводческие, кредитные, страховые и иные, созданные для выполнения одного или нескольких видов деятельности.

Потребительско-обслуживающие кооперативы могут создаваться, если в их состав входит не менее двух юридических лиц или не менее трех граждан. При этом юридическое лицо, являющееся членом кооператива, должно иметь, как правило, один голос при принятии решений общим собранием, если иное не предусмотрено уставом кооператива.

Два и более производственных и (или) потребительско-обслуживающих кооператива могут образовывать кооперативы последующих уровней, вплоть до республиканских и международных.

К *перерабатывающим кооперативам* относятся потребительско-обслуживающие кооперативы, занимающиеся переработкой сельскохозяйственной продукции (производство мясных, рыбных и молочных продуктов и пр.)

Сбытовые (торговые) кооперативы осуществляют продажу продукции, а также ее хранение, сортировку, упаковку и транспортировку и т.п.

Обслуживающие кооперативы выполняют мелиоративные, транспортные, ремонтные, строительные и экологическo-восстановительные работы, телефонизацию и электрофикацию в сельской местности, ветеринарное обслуживание животных и племенную работу по внесению удобрений и ядохимикатов, оказывают научно-консультационные, информационные и другие услуги.

Снабженческие кооперативы образуются в целях закупки и продажи средств производства, удобрений, известковых материалов, кормов, нефтепродуктов, оборудования, запасных частей, пестицидов, гербицидов и других химикатов, а также в целях закупки любых других ресурсов, необходимых для производства сельскохозяйственной продукции; тестирования и контроля качества закупаемой продукции; обеспечения семенами, молодняком скота и птицы; производства сырья и материалов, поставки их сельскохозяйственным товаропроизводителям; закупки и поставки сельскохозяйственным предприятиям

необходимых им потребительских товаров (продовольствия, топлива, ветеринарных препаратов и т.п.).

Садоводческие, огороднические и животноводческие кооперативы образуются для оказания комплекса услуг по производству, переработке и сбыту продукции растениеводства и животноводства.

Кредитные кооперативы могут создаваться для кредитования и сбережения денежных средств членов (участников) кооперативов и их объединений.

Страховые кооперативы формируются для оказания различного рода услуг по страхованию имущества, земли, посевов, животных и основных видов деятельности.

3.6 Агропромышленная интеграция и комбинирование производства в АПК.

Важное место в системе кооперации отводится интеграции сельских и агропромышленных товаропроизводителей по технологическим цепям от получения сельскохозяйственного сырья до сбыта готового продовольствия, включая переработку продукции, технический сервис, финансово-кредитное обеспечение и другие звенья хозяйствования. В настоящее время в ряде развитых стран вертикальные интеграционные структуры получили ускоренное развитие и обеспечивают решение широкого круга текущих и перспективных задач устойчивости производства. Они существуют в виде корпораций, фирм, холдингов, финансово-промышленных групп, товариществ и т. п.

В вертикальные интеграционные объединения, специализирующиеся на производстве сырья и продовольствия, обычно включаются:

сельскохозяйственные организации, продукция которых направляется для потребления в свежем виде (овощи, фрукты, ягоды, картофель, яйца и др.) или поступает на промышленную переработку для получения продуктов питания;

организации промышленности по переработке сельскохозяйственного сырья и производству продуктов питания;

организации заготовительные, торговые, транспортные, по хранению и сбыту продукции.

Допускается формирование самостоятельных интегрированных блоков:

мясной (животноводческие комплексы по выращиванию и откорму крупного рогатого скота, свиней, птицефабрики, мясокомбинаты, холодильники);

молочно-маслосырдельный (специализированные организации по производству молока, молокозаводы, маслосырзаводы, организации по производству молочных консервов);

зерно-мукомольно-комбикормовый (производство зерна, элеваторы, мельницы, комбикормовые заводы);

масло-жировой (производство маслосемян, элеваторы, маслоэкстракцион-ные заводы, масло-жировые заводы);

плодоовощной (производство плодов и овощей, плодоовощехранилища, холодильники, плодоовощеконсервные заводы) и др.

По организационно-экономическим признакам вертикально-интеграционные объединения могут классифицироваться по двум группам:

объединения, имеющие функционально-технологическую целостность, но не предусматривающие права юридического лица (отсутствует единство организационно-распорядительных функций). В этом случае отношения внутри объединения строятся на основе договоров простого товарищества (совместной деятельности), договоров поставки, контрактации, отношений купли-продажи и других экономических отношений;

объединения, имеющие функционально-технологическую целостность и организационно-распределительные органы (головные организации, центральные компании). Такие объединения могут функционировать на основе участия головной организации (интегратора) в имуществе каждого из иных участников или других допускаемых законодательством прав таким образом, что эта доля или эти права обеспечивали головной организации возможность принятия или отклонения решений в высшем органе каждого иного участника.

Горизонтальные интеграционные объединения возникают и развиваются в условиях перехода от многоотраслевой структуры сельскохозяйственных организаций к специализированной на основе экономического сотрудничества между сельскохозяйственными организациями различной организационно-правовой формы и формы собственности в целях организации производства определенных видов продукции на современной технической основе с применением индустриальных методов и технологий.

Основными типами горизонтально-интеграционных объединений могут быть следующие:

в молочном и мясном скотоводстве - на основе углубления поэтапной технологической специализации (выращивание ремонтного молодняка и нетелей, производство молока, выращивание и откорм крупного рогатого скота);

в зерновом производстве - на основе интеграции семеноводческих, репродукторных организаций и организаций по производству товарного зерна;

в льноводстве - производство льна, первичная обработка льна, производство конечной продукции (аналогично - в других отраслях).

Важность горизонтальной кооперации и интеграции состоит в том, что она дает возможность углубленного специализированного развития каждой отдельной стадии общего технологического процесса и вместе с тем позволяет реализовать интересы всех участников и объединить их ресурсы для достижения совместного конечного результата.

Межхозяйственная интеграция имеет смысл для объединения некоторой части ресурсов и средств для решения отдельных поставленных задач: производства отдельных видов сельскохозяйственной продукции, обслуживания основного производства, строительства, переработки сельскохозяйственного сырья и т. п.

Может развиваться в двух основных формах:

на основе долговременных устойчивых производственно-экономических связей участников, построенных на договоре совместной деятельности (простого товарищества) в рамках хозяйственных и иных групп без образования юридического лица;

в организационно-правовых формах, участниками которых выступают юридические лица (хозяйственные товарищества, хозяйственные общества).

Находит применение в сфере создания совместных предприятий (юридических лиц) путем добровольного объединения части своих финансовых, материально-технических и трудовых ресурсов.

Вертикальные, горизонтальные и межхозяйственные кооперативно-интеграционные объединения могут функционировать в различных организационно-правовых формах, наиболее существенными из которых являются агропромышленные и сельскохозяйственные хозяйственные группы.

В состав агропромышленной хозяйственной группы могут входить сельскохозяйственные предприятия, организации по переработке и хранению сельскохозяйственной продукции, торговые, автотранс-

портные и другие структуры. Организации, входящие в состав группы, обычно сохраняют хозяйственную самостоятельность.

Комбинирование – это соединение в одном производственном механизме нескольких технологически разнородных специализированных производств продукции различных отраслей АПК на основе их производственно-организационного и экономического единства, которое даёт более полное использование производственных ресурсов и выпуск дополнительной продукции. Отличие комбинирования от интегрирования – более полное использование сырья.

Комбинирование имеет следующие формы:

1. *Сочетание последовательных фаз обработки исходного сырья* (например, в текстильной промышленности – это прядение, ткачество, отделка и т.д.);
2. *Комплексное использование сырья* (например, мясокомбинаты используют не только мясо, но и субпродукты; комбикормовая промышленность на базе утилизации отрубей);
3. *Применение безотходных технологий* (производство ДСП, ДВП, где в качестве наполнителей используются отходы других производств, например, каstra от переработки льна);
4. *Органичное соединение несовпадающих по срокам сезонных производств* (например, промыслы).

3.7 Концентрация агропромышленного производства.

Концентрация производства – это процесс его укрупнения, т.е. сосредоточение всё большей части средств производства, рабочей силы и выпуска продукции на более крупных предприятиях.

Процесс концентрации является объективным и сопровождается укрупнением предприятий, повышением роли таких предприятий в объёме производства сельскохозяйственной и промышленной продукции.

Процесс концентрации агропромышленного производства осуществляется в различных формах:

1. *Агрегатное* – проявляется в росте единичной мощности отдельных агрегатов или машин (зерноуборочный комбайн, трактор и т.д.)
2. *Производственно-технологическое* – это процесс укрупнения производства, которое осуществляется на уровне отдельных бригад, участков, цехов, ферм, являющихся отдельной самостоятельной частью предприятия.

3. *Заводская* – проявляется в создании новых, более крупных специализированных предприятий или в увеличении размеров уже действующих за счёт их реконструкции и расширения.

Выделяют *организационно-хозяйственную* и *территориальную концентрацию*.

Организационно-хозяйственная предусматривает централизацию производства, в процессе которой происходит объединение действующих предприятий в более крупные хозяйства с единым руководством.

Территориальная концентрация – это сосредоточение отраслей и производств на отдельных локальных территориях республики.

В сельском хозяйстве степень концентрации в динамике отражают следующие показатели:

1) *объём производства отдельных видов продукции* растениеводства и животноводства в натуральном выражении в расчёте на одно хозяйство;

2) *совокупный объём продукции*, произведённой за год в стоимостном выражении в расчёте на одно хозяйство;

3) *средний размер одного хозяйства* (сколько приходится на одно хозяйство сельскохозяйственных угодий, пашни, тракторов, сельскохозяйственных машин, энергетических, трудовых ресурсов и т.д.).

Для других отраслей АПК, в частности, перерабатывающих сельскохозяйственное сырьё, степень концентрации производства в динамике характеризуют следующие показатели:

1) объём продукции, выработанной за год, в расчёте на одно предприятие;

2) среднегодовая мощность одного предприятия отрасли;

3) удельный вес количества крупных предприятий в общем их объёме;

4) удельный вес продукции, выработанной на крупных предприятиях, в общем объёме выпускаемой продукции по отраслям;

5) удельный вес стоимости основных производственных фондов, сосредоточенных на крупных предприятиях в общей их стоимости по отрасли;

6) удельный вес численности промышленно- производственного персонала на крупных предприятиях в общей их численности по отрасли;

7) удельный вес потреблённой электроэнергии на крупных предприятиях в общем её потреблении.

Для более точного отражения уровня концентрации производства необходимо использовать перечисленные показатели в совокупности, так как использование каждого из них в отдельности имеет определённые недостатки.

Необходимой предпосылкой развития процесса концентрации в отраслях АПК является высокая экономическая эффективность производства, которую характеризуют следующие показатели: производительность труда, себестоимость продукции, объём прибыли в расчёте на единицу продукции, рентабельность, фондоотдача, капиталотдача.

Оптимальные размеры предприятия определяются путём установления количественной связи между ростом мощности и затратами на производство продукции. В любой отрасли АПК оптимальным считается такой размер предприятия, при котором обеспечиваются минимальные совокупные затраты на строительство предприятия, привоз сырья, производство продукции и доставку её потребителю.

ТЕМА 4 Предприятие (организация) как субъект хозяйствования в системе АПК

4.1 Предприятие: понятие, задачи, принципы действия.

4.2 Организационно-правовые формы хозяйствования.

4.3 Порядок образования, регистрации и ликвидации предприятия.

4.1 Предприятие: понятие, задачи, принципы действия.

Предприятие – это самостоятельный хозяйствующий субъект, обладающий правами юридического лица, который на основе использования руководителем и трудовым коллективом обособленного имущественного комплекса производит и реализует продукцию, выполняет работу и оказывает услуги.

Основными предметами деятельности предприятия являются:

Производство и реализация продукции;

Фирменная торговля;

Осуществление посреднической коммерческой деятельности, бартерных и брокерских сделок;

Проведение консультативной деятельности;

Оказание услуг другим предприятиям и платных услуг населению;

Лизинговые и складские операции;
Ведение подсобного хозяйства и другие.

Основные задачи предприятия:

1. Производство продукции, выполнение работ и оказание услуг в соответствии с уставом и спросом на них.

2. Удовлетворение социальных и экономических интересов лиц, работающих на предприятии, и собственника имущества.

3. Своевременная уплата налогов и отчислений в республиканский и местный бюджеты.

Основные принципы деятельности предприятия:

Экономическая свобода Предприятие по собственной инициативе принимает любые решения, не противоречащие закону, самостоятельно планирует свою деятельность, определяет структуру управления, виды деятельности, продукции, формы, системы и размеры оплаты труда, направления использования прибыли, остающейся в распоряжении предприятия.

Самокупаемость и самофинансирование. Самокупаемость характеризует безубыточную работу, при которой выручка от реализации продукции, услуг покрывает затраты на их производство. Главный признак самофинансирования - наличие прибыли, которое предприятие использует на техническое перевооружение, пополнение оборотных средств, стимулирование работающих и социальное развитие.

Использование хозяйственных договоров, как правовой основы экономических отношений по поставкам всех видов материально-технических ресурсов, реализации готовой продукции, выполнению работ и оказанию услуг.

Ответственность за соблюдение договорных обязательств. В случае несоблюдения договорных обязательств предприятие возмещает ущерб другой стороне. В конфликтных ситуациях спор решает суд.

Материальное стимулирование труда работающих. Осуществляется на основе личного трудового вклада работника с учетом конечных результатов работы предприятия.

4.2 Организационно-правовые формы хозяйствования.

Вести хозяйственную деятельность на территории Республики Беларусь можно без образования юридического лица (индивидуальное предпринимательство) и с образованием юридического лица.

Согласно ст. 44 Гражданского кодекса Республики Беларусь, *юридическое лицо* – это лицо, которое имеет в собственности, хозяйственном ведении или оперативном управлении обособленное имущество, несет самостоятельную ответственность по своим обязательствам, может от своего имени приобретать и осуществлять имущественные и личные неимущественные права, исполнять обязанности, быть истцом и ответчиком в суде, а также должно иметь самостоятельный баланс или смету.

Статус юридического лица закрепляется за создаваемой организацией, которая в зависимости от своей основной цели относится либо к *коммерческим*, либо к *некоммерческим организациям*. Основная цель коммерческой организации – получение прибыли, некоммерческие организации преследуют политические, социальные, благотворительные и др. цели.

Юридическое лицо в Республике Беларусь может создавать представительства и филиалы. *Представительство* – обособленное подразделение юридического лица, расположенное вне места его нахождения, осуществляющее защиту и представительство интересов юридического лица, совершающее от его имени сделки и иные юридические действия. *Филиалом* же является обособленное подразделение юридического лица, расположенное вне места его нахождения и осуществляющее все или часть его функций, в том числе функции представительства

Организационно-правовая форма предприятия – это форма юридической регистрации, которая создает предприятию определенный правовой статус.

В соответствии с законодательством (Гражданский кодекс Республики Беларусь) могут функционировать субъекты хозяйствования следующих организационно-правовых форм:

1. Полное товарищество
2. Коммандитное товарищество
3. Открытое акционерное общество (ОАО)
4. Закрытое акционерное общество (ЗАО)
5. Общество с ограниченной ответственностью (ООО)
6. Общество с дополнительной ответственностью (ОДО)
7. Производственный кооператив (ПК)
8. Унитарное предприятие (УП)
9. Крестьянское (фермерское) хозяйство

Полное товарищество – это коммерческая организация, которая действует в соответствии с заключенным её участниками (полными

товарищами) договором и осуществляет предпринимательскую деятельность под их полную ответственность своим имуществом. *Учредители* – индивидуальные предприниматели и (или) коммерческие организации, минимальное количество – два. *Учредительным документом* является учредительный договор. *Ответственность* участников по обязательствам – полная субсидиарная. *Орган управления* – участники.

Коммандитное товарищество – это коммерческая организация, в которой наряду с полными товарищами имеется один или несколько участников-вкладчиков, которые несут риск убытков, связанных с деятельностью товарищества в пределах сумм, внесенных ими вкладов. *Участники* – вкладчики, называются коммандитами. *Учредители* – полные товарищи и вкладчики (коммандиты). *Полным товарищем может быть лицо только в одном коммандитном товариществе*. *Учредительный документ* – учредительный договор. *Ответственность*: полные товарищи – полная субсидиарная; коммандиты – в сумме вклада. *Орган управления* – полные товарищи.

Открытое акционерное общество (ОАО) – это коммерческая организация, уставный фонд которой разделен на определенное число акций, а акционеры имеют право свободно отчуждать свои акции неограниченному кругу лиц. ОАО имеет право на открытую подписку выпускаемых акций и свободную их продажу. *Учредители (участники)* – физические и (или) юридические лица (акционеры). *Учредительный документ* – устав. *Органы управления* – общее собрание акционеров, Совет директоров, Правление и Генеральный директор.

Закрытое акционерное общество (ЗАО) – это коммерческая организация, уставный фонд которой разделен на определенное количество акций, отчуждение которых может иметь место только с согласия всех акционеров, либо ограниченному кругу лиц. *Учредители* – физические и (или) юридические лица, минимальное количество – два человека. *Учредительный документ* – устав. *Органы управления* – общее собрание акционеров, Совет директоров, Правление и Генеральный директор.

Общество с ограниченной ответственностью (ООО) – это коммерческая организация, уставный фонд которой разделен на доли между участниками. Участники не отвечают по обязательствам общества, а риск по убыткам общества несут в пределах стоимости внесенных в уставный фонд вкладов. *Учредители* – физические и (или) юридические лица, минимальное количество – два человека. *Учредительные документы* – устав и учредительный договор. *Органы*

управления – общее собрание участников, Правление и Генеральный директор.

Общество с дополнительной ответственностью (ОДО) – это коммерческая организация, уставный фонд которой разделен на доли между участниками, определенные учредительными документами. Участники несут субсидиарную ответственность по обязательствам общества в пределах, определенных учредительными документами (не менее суммы, эквивалентной 1200 евро). *Учредители* – физические и (или) юридические лица, минимальное количество – два. *Учредительные документы* – устав и учредительный договор. *Органы управления* – общее собрание участников, Правление и Генеральный директор.

Производственный кооператив (ПК) – коммерческая организация, основанная на имущественных паевых взносах участников, их личном трудовом участии и субсидиарной ответственности по обязательствам кооператива (не менее годового дохода). *Учредители* – физические лица, минимальное количество – три человека. *Учредительный документ* – устав. *Органы управления* – общее собрание участников, Правление и (или) Председатель.

Унитарное предприятие (УП) – коммерческая организация, не наделенная правом собственности на закрепленное за ней имущество, у которой есть *один собственник* – физическое или юридическое лицо. Разновидность УП – казенное УП – основано на праве оперативного управления имуществом, находящегося в собственности РБ, создаются по решению правительства Республики Беларусь. *Учредитель* – собственник (частное лицо или государство). *Учредительный документ* – устав. *Органы управления* – Руководитель.

В зависимости от формы собственности унитарные предприятия могут быть государственными и частными (ЧУП). В свою очередь государственные унитарные предприятия, исходя из уровня собственности, подразделяются на республиканские (РУП) и коммунальные (КУП).

Крестьянское (фермерское) хозяйство – это самостоятельный хозяйственный комплекс, деятельность которого основана преимущественно на личном труде членов одной семьи, совместно ведущих товарное производство сельскохозяйственной продукции. *Учредители* – супруги, их дети, родители, родственники. *Учредительный документ* – устав. *Органы управления* – глава крестьянского (фермерского) хозяйства.

В зависимости от участвующих капиталов предприятия подразделяются на иностранные и совместные.

Иностранное предприятие – предприятие, в котором иностранные инвестиции составляют 100% уставного фонда.

Совместные предприятия (СП) – это предприятия, созданные на основе сложения капитала отечественных и иностранных партнеров и совместно осуществляющие хозяйственную деятельность, управление и распределение прибыли. Цель создания СП на территории Республики Беларусь – привлечение в экономику совместного оборудования и технологий, материальных и финансовых ресурсов, а также управленческого опыта. Основные требования к деятельности современного предприятия - валютная самокупаемость. Это предполагает его ориентацию на экспорт собственной продукции.

В зависимости от численности предприятия подразделяются на микроорганизации, малые организации и средние организации.

Микроорганизации — зарегистрированные в Республике Беларусь коммерческие организации со средней численностью работников за календарный год до 15 человек включительно; малые организации — зарегистрированные в Республике Беларусь коммерческие организации со средней численностью работников за календарный год от 16 до 100 человек включительно. к средним организациям относятся зарегистрированные в Республике Беларусь коммерческие организации со средней численностью работников за календарный год от 101 до 250 человек включительно.

4.3 Порядок образования, регистрации и ликвидации предприятия.

Основными учредительными документами являются: устав, учредительный договор, протокол собрания участников будущего предприятия или приказ учредителя.

Устав и учредительный договор разрабатывает инициативная группа граждан, создающих предприятие. В уставе называются члены будущего предприятия, указывается местонахождение предприятия, оговариваются цели и определяются виды будущей деятельности, в том числе те, на которые требуется получение лицензии. Затем рассчитывается размер уставного капитала, требующийся для начала хозяйственной деятельности.

Коммерческие организации самостоятельно определяют размеры уставных фондов, за исключением коммерческих организаций, для которых соответствующим законодательством устанавливаются минимальные размеры уставных фондов.

Минимальный размер уставного фонда устанавливается в сумме, эквивалентной:

100 базовым величинам, – для закрытых акционерных обществ;

400 базовым величинам, – для открытых акционерных обществ.

Минимальные размеры уставных фондов определяются в белорусских рублях исходя из размера базовой величины, установленного на день, в который устав (изменения и (или) дополнения, связанные с изменением размера уставного фонда) представляется в регистрирующий орган.

Кроме того, в уставе определяется высший орган управления предприятия, в качестве которого может выступать собрание или конференция участников, порядок и сроки проведения, компетенция этого органа. Одновременно устанавливаются права и обязанности директора, его заместителя и всех участников предприятия, оговаривается порядок формирования ревизионной комиссии предприятия и ее функции, в составе которой не могут быть члены дирекции предприятия. В уставе определяется порядок реорганизации, ликвидации предприятия и распределения имущества среди участников. В уставе общества с дополнительной ответственностью должна предусматриваться субсидиарная ответственность учредителей (участников) общества по его обязательствам в пределах, определяемых уставом, но не менее чем в сумме, эквивалентной 50 базовым величинам.

Учредительный договор регламентирует цели, задачи и пути осуществления будущей хозяйственной деятельности, состав участников. Данный документ определяет долю внесения средств каждым участником. Кроме того, в учредительном договоре определяются права и обязанности участников предприятия, порядок распределения прибыли, избрания или назначения должностных лиц и другие вопросы, которые создатели предприятия считают необходимым внести в учредительный договор.

По окончании разработки этих документов проводится общее собрание, о чем составляется соответствующий протокол.

Учредительный договор, протокол собрания, устав, заявление и другие документы представляются в местный орган государственной власти, который принимает решение о регистрации предприятия.

Порядок государственной регистрации субъектов хозяйствования, а также права и обязанности государственных и иных органов, осуществляющих государственную регистрацию субъектов хозяйствования, устанавливается *Положением о государственной регистра-*

ции субъектов хозяйствования, утвержденным Декретом Президента Республики Беларусь от 16.01.2009 № 1.

Государственной регистрации в соответствии с этим положением подлежат:

1. создаваемые (реорганизуемые) юридические лица:

хозяйственные товарищества и общества, унитарные предприятия, производственные кооперативы, в том числе сельскохозяйственные производственные кооперативы, государственные объединения, являющиеся коммерческими организациями, и крестьянские (фермерские) хозяйства (далее – коммерческие организации);

ассоциации (союзы) – объединения коммерческих и (или) некоммерческих организаций, объединения коммерческих организаций и (или) индивидуальных предпринимателей, государственные объединения, являющиеся некоммерческими организациями, потребительские кооперативы, садоводческие товарищества, торгово-промышленные палаты, учреждения, товарищества собственников (далее – некоммерческие организации);

2. индивидуальные предприниматели;

3. изменения и (или) дополнения, вносимые в уставы коммерческих и некоммерческих организаций (учредительные договоры – для коммерческих организаций, действующих только на основании учредительных договоров), свидетельства о государственной регистрации индивидуальных предпринимателей.

Государственная регистрация юридического лица производится по месту его нахождения, индивидуального предпринимателя – по месту жительства.

Государственная регистрация осуществляется следующими регистрирующими органами:

Национальным банком – банков и небанковских кредитно-финансовых организаций, в том числе с иностранными инвестициями и в свободных экономических зонах;

Министерством финансов – страховых организаций, страховых брокеров, объединений страховщиков, в том числе с иностранными инвестициями и в свободных экономических зонах;

Министерством юстиции – торгово-промышленных палат;

администрациями свободных экономических зон – коммерческих и некоммерческих организаций, в том числе коммерческих организаций с иностранными инвестициями, индивидуальных предпринимателей в свободных экономических зонах;

облисполкомами и Минским горисполкомом – коммерческих организаций с иностранными инвестициями;

облисполкомами, Брестским, Витебским, Гомельским, Гродненским, Минским, Могилевским горисполкомами – субъектов хозяйствования, не указанных в вышеперечисленных пункта. Облисполкомы вправе делегировать часть своих полномочий по государственной регистрации субъектов хозяйствования другим местным исполнительным и распорядительным органам, а названные горисполкомы – соответствующим администрациям районов в городах.

Регистрирующие органы обязаны обеспечивать ежедневный в течение всего рабочего времени регистрирующего органа прием документов для государственной регистрации, за исключением выходных, государственных праздников и праздничных дней, являющихся нерабочими днями.

До подачи в регистрирующий орган для государственной регистрации документов собственник имущества, учредители (участники) создаваемой коммерческой или некоммерческой организации должны:

согласовать с регистрирующим органом наименование коммерческой, некоммерческой организации;

определить предполагаемое место размещения коммерческой, некоммерческой организации;

принять решение о создании коммерческой, некоммерческой организации и подготовить ее устав (учредительный договор – для коммерческой организации, действующей только на основании учредительного договора);

сформировать уставный фонд – для коммерческих организаций, открыть временный счет в банке, небанковской кредитно-финансовой организации – при внесении денежного вклада в уставный фонд, провести оценку стоимости неденежного вклада – при внесении в уставный фонд неденежного вклада.

Для государственной регистрации коммерческих и некоммерческих организаций, в том числе коммерческих организаций с иностранными инвестициями, в регистрирующий орган представляются:

заявление о государственной регистрации;

устав (учредительный договор – для коммерческой организации, действующей только на основании учредительного договора) в двух экземплярах *без нотариального засвидетельствования*, его электронная копия (в формате .doc или .rtf);

легализованная выписка из торгового регистра страны учреждения или иное эквивалентное доказательство юридического статуса организации в соответствии с законодательством страны ее учреждения (выписка должна быть датирована не позднее одного года до подачи

заявления о государственной регистрации) с переводом на белорусский или русский язык (подпись переводчика нотариально удостоверяется) – для учредителей, являющихся иностранными организациями;

копия документа, удостоверяющего личность, с переводом на белорусский или русский язык (подпись переводчика нотариально удостоверяется) – для учредителей, являющихся иностранными физическими лицами;

оригинал либо копия платежного документа, подтверждающего уплату государственной пошлины.

Истребование иных документов для государственной регистрации коммерческих и некоммерческих организаций, в том числе коммерческих организаций с иностранными инвестициями, запрещается.

В день подачи документов, представленных для государственной регистрации, уполномоченный сотрудник регистрирующего органа:

ставит на уставе (учредительном договоре – для коммерческой организации, действующей только на основании учредительного договора), изменениях и (или) дополнениях, внесенных в устав (учредительный договор) юридического лица, штамп, свидетельствующий о проведении государственной регистрации, выдает один экземпляр устава (учредительного договора) лицу, его представившему, и вносит в Единый государственный регистр юридических лиц и индивидуальных предпринимателей запись о государственной регистрации субъекта хозяйствования, изменений и (или) дополнений, вносимых в устав (учредительный договор) юридического лица, свидетельство о государственной регистрации индивидуального предпринимателя;

представляет в Министерство юстиции необходимые сведения о субъектах хозяйствования для включения их в Единый государственный регистр юридических лиц и индивидуальных предпринимателей.

Регистрация осуществляется в день подачи документов.

Юридическое лицо считается зарегистрированным с даты представления штампа на его уставе (учредительном договоре – для коммерческой организации, действующей только на основании учредительного договора) и внесения записи о государственной регистрации юридического лица в Единый государственный регистр юридических лиц и индивидуальных предпринимателей.

Свидетельство о государственной регистрации установленного Советом Министров Республики Беларусь образца выдается не позднее рабочего дня, следующего за днем подачи документов для государственной регистрации.

Уполномоченный сотрудник регистрирующего органа не осуществляет государственную регистрацию создаваемых (реорганизуемых) субъектов хозяйствования, изменений и (или) дополнений, вносимых в уставы юридических лиц (учредительные договоры – для коммерческих организаций, действующих только на основании учредительных договоров), свидетельства о государственной регистрации индивидуальных предпринимателей, в случае:

непредставления в регистрирующий орган всех необходимых для государственной регистрации документов, определенных Положением о государственной регистрации субъектов хозяйствования;

оформления заявления о государственной регистрации с нарушением требований законодательства;

представления документов в ненадлежащий регистрирующий орган.

За государственную регистрацию коммерческих и некоммерческих организаций, индивидуальных предпринимателей, изменений и (или) дополнений, вносимых в уставы юридических лиц (учредительные договоры – для коммерческих организаций, действующих только на основании учредительных договоров), свидетельства о государственной регистрации индивидуальных предпринимателей, выдачу дубликата свидетельства о государственной регистрации взимается государственная пошлина в установленном законодательными актами размере.

Министерство юстиции включает субъекты хозяйствования в Единый государственный регистр юридических лиц и индивидуальных предпринимателей датой принятия регистрирующим органом соответствующего решения о государственной регистрации субъекта хозяйствования.

После этого предприятие изготавливает круглую печать, угловой штамп и фирменные бланки, открывает расчетный счет в банке, проходит регистрацию в Государственной налоговой инспекции, Фонде социальной защиты и Центре занятости.

Сведения о государственной регистрации сообщаются в Министерство финансов, Министерство статистики и анализа.

Основанием для ликвидации предприятия является признание его банкротом, запрещение его деятельности из-за невыполнения установленных законом условий или признание по решению суда недействительными актов об учреждении предприятия, нарушение норм экологической безопасности, а также желание учредителей.

Реорганизация предприятия чаще всего осуществляется путем его разукрупнения и создания нескольких новых из одного действующего. В настоящее время многие предприятия реорганизируются в новые организационно-правовые формы.

ТЕМА 5 Земельные ресурсы предприятий АПК и повышение эффективности их использования

5.1 Роль земельных ресурсов в АПК. Земельные фонды и их структура.

5.2 Система показателей эффективности использования земель. Земельный кадастр.

5.3 Экономическая оценка земель. Плата за землю.

5.4 Факторы и пути повышения эффективности использования земель в сельском хозяйстве.

5.1 Роль земельных ресурсов в АПК. Земельные фонды и их структура.

Земельные ресурсы – земли, земельные участки, которые используются или могут быть использованы в хозяйственной или иной деятельности.

Земельные ресурсы в производственном потенциале АПК играют многостороннюю роль. В промышленности (перерабатывающие отрасли, сельскохозяйственное машиностроение), исключая добывающие отрасли, земля служит местом расположения предприятий и других объектов.

В сельском хозяйстве земля выступает одновременно предметом труда и средством труда. Как предмет труда, земля проявляет себя во время обработки её верхнего плодородного слоя. Человек использует механические, физические, химические и другие свойства земли, возделывает культурные растения, обеспечивая необходимые условия для роста и развития. В этом проявлении земля выступает как средство труда.

Особенности земли как главного средства производства:

1. Земля является продуктом природы, а не создана трудом человека.

2. Земля незаменима другими средствами производства.

3. Земля пространственно ограничена и имеет постоянное место размещения.

4. Земельные участки неоднородны по качеству (содержание питательных веществ в почве, рельеф).

Сельское хозяйство приходится вести там, где есть пригодные почвы и при тех природно-климатических условиях, которые характерны для данной местности. Земельные участки неоднородны по качеству, они различаются по содержанию питательных веществ в почве и другим признакам. Эти различия объективно влияют на результативность производства.

Все другие средства производства в процессе их использования изнашиваются физически и морально. В отличие от них, земля, при правильном использовании не ухудшается, а наоборот, может улучшаться, повышается ее плодородие.

Различают следующие виды плодородия:

1. *Естественное* – создается в результате длительного почвообразовательного процесса и характеризует природный запас питательных веществ в почве.

2. *Искусственное* – это результат активной деятельности человека по повышению культуры земледелия, осуществлению дополнительных вложений в землю труда и капитала.

3. *Экономическое* – это совокупность естественного и искусственного плодородия. Его объективным показателем является урожайность.

Земли Республики Беларусь делятся на следующие категории:

- 1) земли сельскохозяйственного назначения;
- 2) земли населенных пунктов, садоводческих товариществ, дачных кооперативов;
- 3) земли промышленности, транспорта, связи, энергетики, обороны и иного назначения;
- 4) земли природоохранного, оздоровительного, рекреационного, историко-культурного назначения;
- 5) земли лесного фонда;
- 6) земли водного фонда;
- 7) земли запаса.

К землям сельскохозяйственного назначения относятся земельные участки, включающие в себя сельскохозяйственные и иные земли, предоставленные для ведения сельского хозяйства.

В свою очередь, сельскохозяйственные земли – земли, систематически используемые для получения сельскохозяйственной продукции и включающие в себя пахотные земли, залежные земли, земли под постоянными культурами и луговые земли.

Справочно:

К землям населенных пунктов, садоводческих товариществ, дачных кооперативов относятся земли, земельные участки, расположенные в границах городов, поселков городского типа, сельских населенных пунктов, садоводческих товариществ, дачных кооперативов, за исключением земель, отнесенных к иным категориям в этих границах.

К землям промышленности, транспорта, связи, энергетики, обороны и иного назначения относятся земельные участки, предоставленные для размещения объектов промышленности, транспорта, связи, энергетики, размещения и постоянной дислокации государственных таможенных органов, воинских частей, военных учебных заведений и организаций Вооруженных Сил Республики Беларусь, других войск и воинских формирований Республики Беларусь, иных объектов.

К землям природоохранного назначения относятся земельные участки, предоставленные для размещения заповедников, национальных парков и заказников. К землям оздоровительного назначения относятся предоставленные земельные участки для размещения объектов санаторно-курортного лечения и оздоровления и иные земельные участки, обладающие природными лечебными факторами. К землям рекреационного назначения относятся земельные участки для размещения объектов, предназначенных для организованного массового отдыха населения и туризма. К землям историко-культурного назначения относятся земельные участки, предоставленные для размещения недвижимых материальных историко-культурных ценностей и археологических объектов.

К землям лесного фонда относятся лесные земли, а также нелесные земли, расположенные в границах лесного фонда, предоставленные для ведения лесного хозяйства.

К землям водного фонда относятся земли, занятые водными объектами, а также земельные участки, предоставленные для ведения водного хозяйства, в том числе для размещения водохозяйственных сооружений и устройств.

К землям запаса относятся земли, земельные участки, не отнесенные к иным категориям и не предоставленные землепользователям. Земли запаса находятся в ведении соответствующего исполнительного комитета, рассматриваются как резерв и могут использоваться после перевода их в иные категории земель.

Независимо от деления на категории земель земли Республики Беларусь подразделяются на следующие виды:

пахотные земли – сельскохозяйственные земли, систематически обрабатываемые (перепаживаемые) и используемые под посевы сельскохозяйственных культур, включая посевы многолетних трав со сроком пользования, предусмотренным схемой севооборота, а также выводные поля, участки закрытого грунта (парники, теплицы и оранжереи) и чистые пары;

залежные земли – сельскохозяйственные земли, которые ранее использовались как пахотные и более одного года после уборки урожая не используются для посева сельскохозяйственных культур и не подготовлены под пар;

земли под постоянными культурами – сельскохозяйственные земли, занятые искусственно созданной древесно-кустарниковой растительностью (насаждениями) или насаждениями травянистых многолетних растений, предназначенными для получения урожая плодов, продовольственного, технического и лекарственного растительного сырья, а также для озеленения;

луговые земли – сельскохозяйственные земли, используемые преимущественно для возделывания луговых многолетних трав, земли, на которых создан искусственный травостой или проведены мероприятия по улучшению естественного травостоя (улучшенные луговые земли), а также земли, покрытые естественными луговыми травостоями (естественные луговые земли);

лесные земли;

земли под древесно-кустарниковой растительностью (насаждениями);

земли под болотами;

земли под водными объектами;

земли под дорогами и иными транспортными коммуникациями;

земли общего пользования;

земли под застройкой;

нарушенные земли;

неиспользуемые земли;

иные земли.

Справочно:

лесные земли – земли лесного фонда, покрытые лесом, а также не покрытые лесом, но предназначенные для его восстановления (вырубки, гари, редины, пустыри, прогалины, погибшие древостои, площади, занятые питомниками, плантациями и несомкнувшимися лесными культурами, и др.), предоставленные для ведения лесного хозяйства;

земли под древесно-кустарниковой растительностью (насаждениями) – земли, покрытые древесно-кустарниковой растительностью (насаждениями), не входящей в лесной фонд;

земли под болотами – избыточно увлажненные земли, покрытые слоем торфа;

земли под водными объектами – земли, занятые сосредоточением природных вод на поверхности суши (реками, ручьями, родниками, озерами, водохра-

нилищами, прудами, прудами-копанями, каналами и иными поверхностными водными объектами);

земли под дорогами и иными транспортными коммуникациями – земли, занятые дорогами, просеками, прогонами, линейными сооружениями;

земли общего пользования – земли, занятые улицами, проспектами, площадями, проездами, набережными, бульварами, скверами, парками и другими общественными местами;

земли под застройкой – земли, занятые капитальными строениями (зданиями, сооружениями), а также земли, прилегающие к этим объектам и используемые для их обслуживания;

нарушенные земли – земли, утратившие свои природно-исторические признаки, состояние и характер использования в результате вредного антропогенного воздействия и находящиеся в состоянии, исключающем их эффективное использование по исходному целевому назначению;

неиспользуемые земли – земли, не используемые в хозяйственной и иной деятельности;

иные земли – земли, не отнесенные к видам земель, указанным выше.

Переход одного вида земель в другой называется *трансформацией земель*.

5.2 Система показателей эффективности использования земель. Земельный кадастр.

Под *экономической эффективностью использования земель* понимают уровень ведения на ней хозяйства. Она характеризуется выходом продукции с единицы площади (урожайностью, урожайностью на 1 балло-га) и её себестоимостью.

Обобщающим показателем является *уровень рентабельности*, достигнутый землепользованием, который отражает уровень окупаемости текущих затрат и функционирующих на земле основных производственных и оборотных средств.

Государственный земельный кадастр – совокупность систематизированных сведений и документов о правовом режиме, состоянии, качестве, распределении, хозяйственном и ином использовании земель, земельных участков.

Согласно ст. 84 Кодекса о земле Государственный земельный кадастр состоит из:

единого реестра административно-территориальных и территориальных единиц Республики Беларусь;

единого государственного регистра недвижимого имущества, прав на него и сделок с ним;

реестра цен на земельные участки;

регистра стоимости земельных участков;
реестра земельных ресурсов Республики Беларусь.

Единый реестр административно-территориальных и территориальных единиц Республики Беларусь содержит сведения о наименованиях, размерах и границах административно-территориальных и территориальных единиц, их административных центров.

Единый государственный регистр недвижимого имущества, прав на него и сделок с ним содержит сведения и документы в отношении зарегистрированных земельных участков и расположенных на них объектов недвижимого имущества, в том числе сведения о местоположении земельных участков, их размерах, границах, о целевом назначении, правах на эти участки, об ограничениях (обременениях) прав на земельные участки, в том числе земельных сервитутах, а также сведения о сделках с ними. Ведение единого государственного регистра недвижимого имущества, прав на него и сделок с ним осуществляется в порядке, установленном законодательством о государственной регистрации недвижимого имущества, прав на него и сделок с ним.

Реестр цен на земельные участки содержит сведения о ценах на земельные участки и объекты недвижимого имущества, расположенные на этих участках, зафиксированных на момент совершения сделок с этими участками и объектами недвижимого имущества.

Регистр стоимости земельных участков содержит сведения о кадастровой стоимости земельных участков, полученной при проведении их кадастровой оценки.

Реестр земельных ресурсов Республики Беларусь содержит сведения о распределении земель по категориям, видам и землепользователям, составе, структуре, состоянии, качестве и хозяйственном использовании земель, иные сведения о землях.

Ведение единого реестра административно-территориальных и территориальных единиц Республики Беларусь, реестра цен на земельные участки, регистра стоимости земельных участков и реестра земельных ресурсов Республики Беларусь осуществляется в порядке, установленном Государственным комитетом по имуществу Республики Беларусь.

Сведения государственного земельного кадастра могут собираться, храниться и использоваться на бумажных и (или) машинных носителях.

Ведение государственного земельного кадастра обеспечивается проведением геодезических и картографических работ, почвенных, геоботанических и иных обследований и изысканий, инвентаризацией и

кадастровой оценкой земель, земельных участков, иными землеустроительными мероприятиями, а также осуществлением государственной регистрации недвижимого имущества, прав, ограничений (обременений) прав на него и сделок с ним.

Ведение государственного земельного кадастра осуществляется Государственным комитетом по имуществу Республики Беларусь за счет средств республиканского и местных бюджетов. Ведение единого государственного регистра недвижимого имущества, прав на него и сделок с ним осуществляется также за счет иных источников в соответствии с законодательством.

Мониторинг земель – система постоянных наблюдений за состоянием земель и их изменением под влиянием природных и антропогенных факторов, а также за изменением состава, структуры, состояния земельных ресурсов, распределением земель по категориям, землепользователям и видам земель в целях сбора, передачи и обработки полученной информации для своевременного выявления, оценки и прогнозирования изменений, предупреждения и устранения последствий негативных процессов, определения степени эффективности мероприятий, направленных на сохранение и воспроизводство плодородия почв, защиту земель от негативных последствий.

Мониторинг земель осуществляется по следующим направлениям:

- 1) наблюдения за составом, структурой и состоянием земельных ресурсов;
- 2) наблюдения за состоянием почвенного покрова земель;
- 3) наблюдения за химическим загрязнением земель.

Организации, осуществляющие проведение мониторинга земель, обеспечивают выполнение следующих работ:

- 1) планирование и методическое обеспечение наблюдений;
- 2) проведение наблюдений и получение первичных данных;
- 3) подготовку аналитической экологической информации;
- 4) оформление и передачу результатов наблюдений в информационно-аналитический центр мониторинга земель.

5.3 Экономическая оценка земель. Плата за землю.

Экономическая оценка земли характеризует её хозяйственную ценность и отражает потенциальный экономический эффект, который может быть получен в результате ее использования. Распространённая методика экономической оценки земли основывается на массовых

данных о фактической урожайности культур и затрат на их производство, в динамике не менее, чем за 5 лет.

Оценочные показатели рассчитываются по группам почв, отдельно по орошаемым, осушённым и в целом по мелиорированным землям.

Для исчисления валовой продукции применяются единые цены, затраты на производство берутся фактическими.

Результаты экономической оценки земли представляются для их практического использования в относительном измерении (в баллах по 100-балльной системе).

Экономическая оценка земли имеет большое значение для решения вопросов развития сельского хозяйства. Это проявляется по следующим направлениям:

- 1) при обосновании заказа для нужд государства по различным видам продукции, по зонам сельскохозяйственной деятельности;
- 2) при государственном регулировании цен на сельскохозяйственную продукцию;
- 3) при построении налоговой политики (благодаря экономической оценке земель можно правильно различить объективные и субъективные факторы высоких результатов производства, определить, в какой мере получаемые доходы являются результатом лучших условий, а в какой мере – высокого уровня производства);
- 4) при сравнении эффективности производства.

Постановлением Верховного Совета Республики Беларусь с 1 января 1992 г. введён в действие «Закон о платежах за землю». *Цель платы за землю* – обеспечение экономическими методами рационального использования земли, создание средств для проведения мероприятий по землеустройству, повышение качества земли и её охрану, а также социальное развитие территорий.

Плата за землю обязательна для всех землевладельцев, землепользователей, в том числе арендаторов и собственников. Размер платы за землю зависит от качества и местоположения земельного участка, то есть определяется земельной рентой.

Плательщиками земельного налога выступают физические и юридические лица, которым предоставлен в пользование или собственность земельный участок. Размер этого налога не зависит от результатов хозяйствования. Его величину назначают по данным кадастровой оценки земли. При её отсутствии налог исчисляется по ставкам, разработанным по административным регионам Республики Беларусь.

Налогом облагаются земли сельскохозяйственного назначения, населённых пунктов, промышленности, транспорта, связи, обороны, иного назначения, лесного и водного фонда.

5.4 Факторы и пути повышения эффективности использования земель в сельском хозяйстве.

В современных условиях вопросы рационального использования земель стали особенно актуальны, что объясняется следующими причинами:

1. В связи с ростом численности населения и влиянием других факторов уменьшается площадь обрабатываемой земли (пашни) в расчете на душу населения.

2. Много земель (пригодных для сельского хозяйства) выпадает из оборота в связи с промышленным и гражданским строительством, а также из-за действия эрозия и других факторов, разрушающих почву.

3. Стали ограниченными возможности вовлечения в хозяйственный оборот новых больших массивов земель, что широко практиковалось раньше.

4. Значение рационального использования земель возрастает в связи с ускорением НТП. Некоторые его направления (химизация, механизация, новая технология и др.), если их применять неграмотно потенциально влекут за собой негативные последствия для почвы.

Улучшение использования земельных ресурсов – большая комплексная проблема. Она сводится к решению следующих четырех задач, каждой из которых соответствует система мер.

1. Сокращение площадей, которые по разным причинам выпадают из хозяйственного оборота, вовлечение в оборот ранее не используемых земельных участков.

Расширению сельскохозяйственных земель способствует рекультивации – приведение в пригодное состояние земель, которые ранее использовались для добычи ископаемых и других целей, возвращение их сельскому хозяйству. При проведении землеустройства следует выбирать наиболее экономичные варианты размещения дорог и построек, вовлекая в оборот пустующие земли и залежи.

2. Охрана почвы от эрозии и других разрушительных процессов.

3. Повышение плодородия земель.

Охрана почвы и ее плодородия обеспечивается широкой системой специальных мер: безотвальная обработка почвы, почвозащитные

севообороты, полезащитное лесонасаждение, другие пути борьбы с ветровой и водной эрозией.

4. Более полное использование экономического плодородия почв.

Повышение экономического плодородия почвы достигается на основе мероприятий, которые увеличивают содержание в почве питательных веществ, улучшают агрофизические свойства и биологическую активность почвы. Благодаря этому содержащиеся в почве питательные вещества становятся более доступными для усвоения растениями. Этому способствует внесение удобрений, орошение, освоение правильных севооборотов и другие меры.

Решение этих задач связано с освоением рациональной системы земледелия. Она представляет собой комплекс агротехнических, мелиоративных и организационно-технических мероприятий, направленных на рациональное использование земель, сохранение, восстановление и повышение плодородия почвы.

Система земледелия включает следующие элементы:

- введение и освоение севооборотов;
- приемы борьбы с эрозией почв и их рациональную обработку;
- системы машин и удобрений, известкование почв;
- осушение и орошение;
- семеноводство;
- окультуривание естественных сенокосов и пастбищ;
- борьбу с сорняками, вредителями и болезнями растений;
- организационно-экономические и социальные мероприятия.

ТЕМА 6 Водные ресурсы и мелиорированные земли в АПК, их использование

6.1 Водные ресурсы: сущность, законодательное регулирование их использования.

6.2 Состав и система использования водных ресурсов.

6.3 Показатели, оценивающие эффективность использования водных ресурсов.

6.4 Пути рационального использования водных ресурсов в сельском хозяйстве и в АПК в целом.

6.5 Мелиорация: сущность, основные направления, использование.

6.6 Показатели, характеризующие состояние и эффективность использования мелиорированных земель.

6.7 Факторы и пути рационального использования мелиорированных земель.

6.1 Водные ресурсы: сущность, законодательное регулирование их использования.

Водные ресурсы – это совокупность всех вод определённой территории, которые по своим характеристикам пригодны и доступны для использования в сельском хозяйстве и других отраслях народного хозяйства, как в данное время, так и в ближайшем будущем.

В АПК вода благодаря своим физико-химическим свойствам выполняет функции и предмета труда, и средства труда, а также важнейшего фактора развития и размещения производительных сил.

Охрана водных ресурсов и рациональное их использование является важнейшей общегосударственной задачей.

Главным законодательным актом, определяющим генеральное направление развития водного законодательства республики является *Водный кодекс Республики Беларусь*.

Важнейший принцип водного законодательства – это право исключительной государственной собственности на воду, которое обеспечивает наиболее благоприятные условия для эффективного использования водных ресурсов, сохранения и улучшения их качества.

Государство предоставляет водные объекты только в пользование.

Законодательством закреплён приоритет водоснабжения населения. Все водопользователи ведут учёт потребляемых и сбрасываемых вод по количественным и качественным показателям.

Полученные данные используют:

- 1) для составления сборников основных показателей использования вод в Республике Беларусь;
- 2) для составления водного кадастра Республики Беларусь.

Государственный водный кадастр включает сведения о водных объектах, водных ресурсах, режиме, качестве и использовании вод, а также о водопользователях.

Водный кадастр имеет 3 раздела:

1. Поверхностные воды.
2. Подземные воды.
3. Использование вод.

Для ведения государственного водного кадастра создана *автоматизированная водная система*, в которую поступает информация, обрабатывается и доводится до потребителей. Полученные сведения

позволяют соответствующим органам принимать решения для предотвращения нежелательных последствий при неправильном водопользовании, а также осуществить охрану водных ресурсов от загрязнения, засорения и истощения.

6.2 Состав и система использования водных ресурсов.

Водные ресурсы в Республике Беларусь формируются за счёт:

- 1) *атмосферных осадков* (местный речной сток, почвенная влага и подземные воды);
- 2) *внешнего притока сопредельных территорий* (транзитные воды).

Ресурсы поверхностных вод с учётом транзитного стока и оттока на сопредельные территории: 24,5-31,1 км³ в год в зависимости от года. В маловодные и остромаповодные годы, ресурсы местного стока снижаются до 60-80% соответственно. Потери могут быть частично компенсированы за счёт транзитного стока. Утверждённые разведанные запасы воды составляют 2,1 км³/год. Прогнозные ресурсы подземных вод оценены в 18,1 км³/год.

Удельные прогнозные эксплуатационные ресурсы подземных вод на одного человека в Республике Беларусь составляют 1,7 м³/год.

Основные потребители воды в Республике Беларусь:

- 1) промышленность – 31,9%,
- 2) сельское хозяйство – 21,9%,
- 3) ЖКХ – 19,4%,
- 4) прудовое рыбоводство – 18,5%.

Водное законодательство установило *единую классификацию видов водопользования* по ряду признаков:

1. В зависимости от хозяйственного целевого назначения использования водных объектов;
2. По способу пользования водами;
3. От технических условий водопользования;
4. От условий предоставления водных объектов в пользование;

Выделяют: общее водопользование без применения сооружений или технических устройств, специальное водопользование с применением данных устройств.

6.3 Показатели, оценивающие эффективность использования водных ресурсов.

Использование водных ресурсов в отраслях АПК должно осуществляться рационально на основе всестороннего анализа, который называется *технико-экономическим*. Он включает оценку водохозяйственных мероприятий с технической, экологической и социально-экономической стороны.

Существует 2 подхода к оценке экономических показателей:

1. На базе расходов, связанных с освоением водных ресурсов.
2. По ожидаемому эффекту.

Технико-экономический анализ, направленный на выявление лучшего варианта использования водных ресурсов, выполняют с учётом:

- 1) изменения условий окружающей природной среды;
- 2) параметров почвенного и растительного покрова, животного мира;
- 3) экономической оценки изменения природных условий и ресурсов прилегающих территорий;
- 4) влияния отрицательного воздействующих факторов и т.д.

Оценку экономической эффективности использования водных ресурсов в отраслях АПК ведут исходя из:

- 1) возрастающей эффективности земель в связи с повышением их плодородия;
- 2) увеличения ресурсоотдачи по мере осуществления мероприятий по регулированию стока воды и улучшению условий очистки сточных вод;
- 3) получения дополнительной сельскохозяйственной продукции с незатапливаемых земель и в зонах орошаемого земледелия;
- 4) восстановления экологии и рекреационного потенциала водного объекта.

Капитальные вложения и эксплуатационные расходы для осуществления водоохранных мероприятий называют *водоохранными затратами*. Экономический эффект от данных затрат представляет собой отношение полученного результата от водоохранного мероприятия к затратам на его осуществление.

Экономический эффект от повышения производительности труда работников в условиях улучшенного уровня использования водных ресурсов определяют следующим образом:

1. *Общий эффект в материальном производстве* – по приросту продукции;

2. *В отраслях непродуцственной сферы* – по сокращению затрат на производство и оказание услуг;

3. *На предприятиях* – по приросту прибыли и по величине снижения затрат на выполнение работ (услуг).

6.4 Пути рационального использования водных ресурсов в сельском хозяйстве и в АПК в целом.

Одним из важнейших факторов повышения эффективности использования водных ресурсов и их охраны является создание малоотходных технологических процессов и безотходных производств в АПК.

Также необходимым является внедрение систем замкнутого водоснабжения с полной утилизацией сточных вод.

Основные пути рационального использования водных ресурсов в отраслях АПК:

1. Использование нормативно чистых вод теплоэнергетики и промышленности в орошаемой земледелии, тепличном и рыбоводном хозяйстве.

2. Создание систем водоснабжения без сброса сточных вод в водные объекты.

3. Повышение эффективности использования воды в орошаемой земледелии.

4. Сбалансированное использование природно и искусственно возобновляемых запасов подземных и поверхностных пресных вод.

5. Создание водооборотных систем в орошаемой земледелии с использованием сбросовых вод и опреснением коллекторно-дренажных вод.

6. Внедрение безводных способов очистки животноводческих помещений.

7. Совершенствование способов полива и поливочной техники, устраняющее непроизводительный расход воды (аэрозольное орошение, капельное, импульсное и внутрпочвенное).

8. Освоение технологий применения химических удобрений и пестицидов, исключающих загрязнение природных вод поверхностным стоком сельскохозяйственных угодий.

9. Совершенствование мероприятий по охране использования природных водных ресурсов.

Важнейшим шагом на пути рационального использования явилось *введение налога за пользование природными ресурсами*. Ставки налога на воду, отпускаемую юридическим и физическим лицам, устанавливаются Советом Министров Республики Беларусь в пределах научно обоснованных лимитов. При их превышении налог взимается в 10-кратном размере.

За воду, забираемую рыбоводными предприятиями, их прудовыми хозяйствами, а также отпущенную юридическим и физическим лицам для производства продукции растениеводства и животноводства, налог взимается в размере, не превышающем 5% от ставки налога, установленного для других пользователей.

Совершенствование налогового законодательства в области водопользования способствует улучшению использования водных ресурсов, а также приводит к более рациональному и экономически эффективному использованию воды

6.5 Мелиорация: сущность, основные направления, использование.

Мелиорация – это комплекс мероприятий, направленных на улучшение природных условий.

Важное место в этом комплексе занимают работы по улучшению водно-воздушного режима: осушение (дренаж), орошение, регулирование уровня воды в реках, устройство платин. К мелиорации также относят облесительные работы, противозерозийные мероприятия, укрепление песков, оврагов, склонов, берегов рек, устройство «живых изгородей».

В АПК различают следующие направления мелиорации земель: сельскохозяйственное, лесное,

агролесомелиорация (защита почв от водной и ветровой эрозии, засух и суховеев, уменьшение испарения воды с полей и водоемов).

Улучшение водно-воздушного режима и связанного с ним *теплового и питательного режимов* почв осуществляется с помощью гидротехнических, агротехнических и химических работ.

В зависимости от конкретных почвенно-климатических, геологических и хозяйственных условий создаются осушительные, осушительно-орошительные или осушительно-аккумулирующие мелиоративные системы.

Мелиорация вместе с комплексной механизацией и химизацией служит одним из основных средств интенсификации сельскохозяйственного производства в Республике Беларусь. Она относится к наиболее долговременным факторам повышения экономического плодородия земли.

Необходимость мелиорации обусловлена:

- 1) неуклонным сокращением естественных площадей сельскохозяйственных угодий;
- 2) выбытием 25 тыс. га сельскохозяйственных угодий из производства из-за аварии на ЧАЭС.

Все виды мелиорации обеспечивают увеличение производства валовой продукции растениеводства более чем на 50%.

Осушенные и орошаемые земли в Республике Беларусь занимают около 3 млн.га. Они используются преимущественно для выращивания кормовых культур (60% земель).

Мелиорированные земли распространены по всем зонам Республики Беларусь. Наиболее сосредоточены они в бассейнах Припяти, Западной Двины, Днепра, Сожа, Березины, Западного Буга и многих других малых и средних рек.

Более половины всех коренным образом улучшенных земель размещены в хозяйствах Полесья, где заболоченность в среднем составляет 44%, а в центральной части – 55-60%.

6.6 Показатели, характеризующие состояние и эффективность использования мелиорированных земель.

Рациональное использование мелиорированных земель включает полное, правильное и эффективное использование.

Полное использование означает степень их освоения под пашни, сенокосы, пастбища и многолетние насаждения.

Правильное использование обусловлено добровольностью выбора форм хозяйствования на предприятиях, функционирующих на данных землях, а также недопустимость занимать под застройку данные земли.

Эффективное использование связано с результативностью. Эффект от мелиорации земель в сельском хозяйстве проявляется в:

- 1) расширении площадей коренным образом улучшенных угодий за счёт вовлечения в оборот болот, пустырей, площадей под кустарником и мелколесьем;

2) увеличении контуров полей и улучшении их конфигурации, что создаёт условия для высокопроизводительного использования техники

3) повышении плодородия почвы и создании условий для улучшения структуры сельскохозяйственных угодий.

Для разносторонней оценки экономической эффективности сельскохозяйственного использования мелиорированных земель применяется следующая система:

1. Определяют уровень продуктивности и эффективности использования мелиорированных угодий (выход продукции в натуральном и стоимостном выражении, прибыль с единицы мелиорированной площади);

2. Характеризуют различные стороны эффективности сельскохозяйственного производства на мелиорированных землях (производительность труда, фондоотдача, рентабельность, срок окупаемости капитальных вложений и др.);

3. Определяют основные факторы повышения эффективности мелиорированного земледелия.

Те или иные показатели данной системы применяют в зависимости от целей производимой оценки. Наиболее эффективным будет тот уровень использования мелиорированных угодий, который обеспечивает большее производство сельскохозяйственной продукции и прибыли при неуклонном сохранении и повышении плодородия почв.

6.7 Факторы и пути рационального использования мелиорированных земель.

Для того чтобы сделать ведение мелиорированного земледелия высокоэффективным и высокорентабельным необходимо:

1. Хорошо отрегулированный водно-воздушный режим почвы, который даёт возможность непрерывно обеспечивать культурные растения водой в полном соответствии с их потребностями;

2. Правильная конфигурация полей с хорошо спланированной поверхностью, свободной от препятствий, которые затрудняют работу техники;

3. Оптимальная плотность дорожной сети на данных землях;

4. Правильная эксплуатация гидромелиоративных земель на основе механизации и автоматизации; и т.д.

Пути рационального использования мелиорированных земель:

1. Ориентация на размещение на осушённых землях наиболее влаголюбивых культур, которые могут дать наибольший прирост продукции благодаря регулированию водно-воздушного режима почв;

2. Специализация хозяйств, расположенных на осушённых торфяниках, на производстве продукции скотоводства (в первую очередь откорм крупного рогатого скота, а также на развитии кормопроизводства);

3. Максимальное насыщение севооборотов осушённых торфяников многолетними травами, что снижает темпы разрушения торфяной земли, а также предотвращает ветровую эрозию почв:

4. Размещение выращиваемых культур на тех участках мелиорированных земель, где плодородие почв наиболее полно отвечает условиям произрастания растений;

5. Постоянное совершенствование агротехники, семеноводства, форм организации труда, использования прогрессивных сортов культур и технологий производства.

ТЕМА 7 Основные средства предприятий АПК и повышение эффективности их использования

7.1 Сущность, состав и классификация основных средств АПК.

7.2 Оценка, износ и амортизация основных средств.

7.3 Формы воспроизводства основных средств.

7.4 Показатели эффективности использования основных производственных средств.

7.5 Пути повышения эффективности использования основных производственных средств.

7.6 Производственная мощность предприятия и методы ее расчета.

7.1 Сущность, состав и классификация основных средств АПК.

Для осуществления процесса производства необходимо наличие трех элементов:

рабочая сила;

средства труда;

предмет труда.

В сельском хозяйстве главным средством производства являются земельные ресурсы, где они одновременно выступают средством и предметом труда. Средства и предметы труда образуют вещественное содержание средств производства.

Средства производства в зависимости от характера участия в производстве и перенесения стоимости на готовую продукцию делятся на основные и оборотные.

Основные средства подразделяются на *производственные* и *непроизводственные*.

Основные производственные средства – это средства производства, которые участвуют в производственном процессе многократно не меняя натурально вещественной формы, выполняют одну и ту же функцию в течении нескольких производственных циклов и переносят свою стоимость на создаваемый продукт частями.

Основные непроизводственные средства (жилые дома, клубы, детские сады, спортивные сооружения, объекты социально-культурного быта) не участвуют в производственном процессе, а лишь удовлетворяют культурно-бытовые потребности населения.

К основным средствам не относятся не введенные в эксплуатацию производственные средства, находящиеся в стадии установки, монтажа, демонтажа оборудования.

Основные производственные средства группируют по следующим признакам:

по целевому назначению;

по хозяйственной принадлежности;

по вещественному составу;

в зависимости от степени воздействия на предмет труда.

По целевому назначению основные производственные средства подразделяются на средства сельскохозяйственного и несельскохозяйственного назначения. К основным производственным средствам сельскохозяйственного назначения относятся средства производства, принимающие непосредственное участие в технологическом процессе получения продукции сельского хозяйства и ее реализации.

Основные производственные средства несельскохозяйственного назначения включают функционирующие в сельском хозяйстве сооружения, передаточные устройства, машины и оборудования, объекты строительства, торговли и общественного питания.

По принадлежности основные производственные средства делят на *собственные* и *арендованные*.

По вещественному составу основные производственные средства делятся на *инвентарные* и *неинвентарные*. Инвентарные имеют вещественное выражение и поддаются учету в натуральном выражении. Неинвентарные средства – это капитальные вложения в земельные, лесные и водные угодья (кроме сооружений).

В зависимости от степени воздействия на предмет труда основные средства делятся на *активные* и *пассивные*. К активной части относятся те основные средства, которые в процессе производства непосредственно воздействуют на предмет труда, видоизменяют его. Пассивные непосредственно не воздействуют на предмет труда, а создают необходимые условия для нормального протекания производственного процесса.

В зависимости от назначения, участия в производственном процессе все основные производственные средства АПК делятся на следующие группы:

1. Здания и сооружения.
2. Передаточные устройства.
3. Машины и оборудование.
 - 3.1. Силовые машины и оборудование.
 - 3.2. Рабочие машины и оборудование.
 - 3.3. Измерительные и регулирующие приборы, устройства и лабораторное оборудование.
 - 3.4. Вычислительная техника.
 - 3.5. Прочие машины и оборудование.
4. Транспортные средства.
5. Инструмент, инвентарь и принадлежности.
6. Рабочий скот и животные основного стада.
7. Многолетние насаждения.
8. Капитальные затраты на улучшение земель.
9. Прочие основные средства.

Для изучения качественного состояния основных средств необходимо знать их структуру – соотношение различных групп основных средств в общей их стоимости. Структура основных средств предприятий АПК обуславливается следующими факторами:

- уровнем концентрации и специализации;
- кооперированием и комбинированием;
- структурой капитальных вложений на строительство новых и реконструкцию действующих объектов;
- уровнем интенсификации производства;
- природные условия;

территориальное размещение предприятий.

7.2 Оценка, износ и амортизация основных средств.

Основные средства учитывают в натуральном и стоимостном выражении.

Натуральные показатели используются для расчета производственной мощности предприятия, составления баланса оборудования, определения технического состава и состояния основных средств.

Стоимостная оценка основных средств необходима для учета их динамики, планирования воспроизводства, установления износа, начисления амортизации, расчета себестоимости продукции и т.д.

Существует 3 вида стоимостной оценки основных средств:

1. Первоначальная стоимость. Выражается суммой фактически затраченных средств на приобретение, строительство, включая монтаж оборудования, входящие в смету стройки. Первоначальная стоимость учитывается в ценах, действующих в период приобретения или создания основных средств.

2. Восстановительная – стоимость основных средств в момент их переоценки, т.е. в действующих на момент переоценки ценах по стоимости их воспроизводства в данный период времени, независимо от даты ввода основных средств. Она позволяет сопоставить средства созданные в разные годы.

3. Остаточная стоимость – стоимость средств с учетом износа. Устанавливается как разность между первоначальной (восстановительной) стоимостью основных средств и величиной их износа. Она характеризует реальную стоимость средств еще не перенесенных на продукцию.

4. Ликвидационная стоимость – стоимость, которая может быть получена от реализации основных средств по договорной цене, либо по цене металлолома, за вычетом стоимости демонтажа.

Основные производственные средства в процессе их эксплуатации изнашиваются. Различают два вида износа:

физический;

моральный.

Под физическим износом понимают постепенную утрату основными средствами первоначальной стоимости происходящей не только в процессе функционирования, но и при их бездействии.

Физический износ зависит от качества основных средств, их технического совершенствования, особенностей технологического

процесса, времени их действия, качества ухода, обслуживания, квалификации рабочих.

Различают полный и частичный износ основных средств. При полном износе средства ликвидируются и замещаются новыми, а частичный износ возмещается путем ремонта.

Физический износ основных средств (I_{ϕ}) рассчитывают по следующей формуле:

$$I_{\phi} = \frac{T_{\phi}}{T_{нл}} \cdot 100, \quad (9)$$

где T_{ϕ} – фактический срок службы основных средств, годы;
 $T_{нл}$ – плановый (нормативный) срок службы основных средств, годы.

Коэффициент физического износа основных средств ($K_{изн}$) определяется как:

$$K_{изн} = \frac{I_{\phi}}{OC_n(OC_e)}, \quad (10)$$

где OC_n – первоначальная стоимость, руб.;
 OC_e – восстановительная стоимость, руб.

Коэффициент годности основных средств ($K_{годн}$) определяется по формуле:

$$K_{годн} = \frac{OC_{ост}}{OC_n(OC_e)}, \quad (11)$$

где $OC_{ост}$ – остаточная стоимость, руб.;

$$K_{изн} + K_{годн} = 1 \quad (12)$$

Моральный износ представляет собой преждевременное, т.е. до окончания срока физической службы, обесценивание основных средств, вызванное либо удешевлением их воспроизводства (первая форма морального износа), либо применением более производительных средств труда (вторая форма морального износа).

Использование морально устаревших средств вплоть до их полного физического износа экономически невыгодно.

Моральный износ первой формы рассчитывается в процентах при переоценке основных средств по следующей формуле:

$$I_{.m1} = \frac{OC_n - OC_с}{OC_n} \cdot 100, \quad (13)$$

где OC_n – первоначальная стоимость, руб.;
 $OC_с$ – восстановительная стоимость, руб.

Моральный износ второй формы рассчитывается по следующей форме:

$$I_{.m2} = \frac{П_n - П_с}{П_n} \cdot 100, \quad (14)$$

где $П_n$ – производительность новых основных средств;
 $П_с$ – производительность старых основных средств.

Амортизация – это денежное возмещение износа основных средств путем включения в себестоимость продукции.

Отсюда следует, что амортизация есть денежное выражение физического и морального износа основных средств. Амортизация осуществляется в целях полной замены основных средств при их выбытии. Сумма амортизационных отчислений зависит от стоимости основных средств, времени их эксплуатации, затрат на модернизацию.

Норма амортизации – годовая сумма амортизационных отчислений по определенному виду основных средств, выраженная в процентах. Она показывает какую долю своей стоимости ежегодно переносят средства труда на создаваемую ими продукцию.

В соответствии с законодательством амортизация включается в себестоимость готовой продукции.

Норма амортизации рассчитывается по следующей формуле:

$$H_a = \frac{OC_n - OC_л}{T_n \cdot OC_n} \cdot 100, \quad (15)$$

где H_a – норма амортизации, %
 OC_n – первоначальная стоимость основных средств, руб.;
 $OC_л$ – ликвидационная стоимость основных средств, руб.;
 T_n – нормативный срок службы основных средств, годы.

Наряду с нормативным сроком службы объекта существует *срок полезного использования объекта* – это ожидаемый или расчётный период эксплуатации объекта основные средства.

Сумма амортизационных отчислений на полное восстановление основных средств (А) рассчитывается по формуле:

$$A = OC_{ср.г.} \times H_a, \quad (16)$$

где $OC_{ср.г.}$ – среднегодовая стоимость основных средств, руб.

Амортизируемая стоимость – это стоимость по которой объекты числятся в бухгалтерском учёте. От ее величины рассчитываются амортизационные отчисления

Положение о порядке начисления амортизации основных средств и нематериальных активов от 23 ноября 2003 года, предусматривает линейный, нелинейный и производительный способ начисления амортизации.

Линейный способ заключается в равномерном (по годам) начислении амортизации в течение всего нормативного срока службы или срока полезного использования объекта.

Нелинейный способ заключается в неравномерном (по годам) начислении амортизации в течение срока полезного использования объекта. При нелинейном способе годовая сумма амортизационных отчислений рассчитывается *методом суммы чисел лет* либо *методом уменьшаемого остатка с коэффициентом ускорения от 1 до 2,5*.

Прямой метод суммы чисел лет. Годовая сумма амортизационных отчислений рассчитывается как произведение амортизируемой стоимости объекта и отношения, в числителе которого – число лет, остающихся до конца срока полезного использования объекта, а в знаменателе – сумма чисел лет срока полезного использования объекта (*СЧЛ*).

$$СЧЛ = \frac{C_{ни} \times (C_{ни} + 1)}{2}$$

Обратный метод суммы чисел лет. Годовая сумма амортизационных рассчитывается как произведение амортизируемой стоимости объектов основных средств и отношения, в числителе которого - разность срока полезного использования и числа лет, остающихся до конца срока полезного использования объекта, увеличенная на 1, а в знаменателе - сумма чисел лет срока полезного использования.

Годовая сумма амортизационных отчислений определяется по формуле:

$$A = AC \times \frac{C_{ни} - C_{оми} + 1}{СЧЛ},$$

где $C_{оми}$ – число лет, остающихся до конца срока полезного использования объекта.

Метод уменьшаемого остатка с коэффициентом ускорения от 1 до 2,5. Годовая сумма амортизационных отчислений рассчитывается как произведение определяемой на начало отчетного года недоамортизированной стоимости объекта (разности амортизируемой стоимости и суммы начисленной до конца отчетного года амортизации) и нормы амортизации, исчисленной исходя из срока полезного использования объекта и коэффициента ускорения (от 1 до 2,5).

Производительный способ начисления амортизации заключается в расчете произведения амортизируемой стоимости объекта и отношения натуральных показателей объема продукции, выпущенной в текущем периоде к ресурсу объекта.

7.3 Формы воспроизводства основных средств.

Существует 2 формы воспроизводства основных средств:

1. Простое воспроизводство.
2. Расширенное воспроизводство.

Простое воспроизводство делится на:

замена устаревших средств труда;
капитальный ремонт.

Расширенное воспроизводство подразделяется на:

новое строительство и расширение действующих предприятий;
реконструкция и техническое перевооружение предприятий;
модернизация оборудования.

Каждая из форм воспроизводств основных средств решает свои задачи, имеет преимущества и недостатки.

За счет нового строительства вводятся в действие новые предприятия, на которых все элементы основных средств соответствуют современным требованиям технического прогресса.

Однако в период реформирования экономики, когда происходит спад производства и многие предприятия прекращают свою деятельность, найти средства на новое строительство становится проблематично.

Предпочтение отдается реконструкции и техническому перевооружению действующих предприятий. Реконструкция – совокупность работ по полному или частичному переоборудованию или переустройству объекта с заменой морально устаревших и физически изношенных частей, обеспечивающая улучшение качественных и количественных показателей.

При реконструкции (техническом перевооружении) основная часть капитальных вложений направляются на совершенствование активной части средств при использовании старых зданий и сооружений. Увеличение доли затрат на оборудование дает возможность при том же объеме капитальных вложений получить больший объем производства и на этой основе увеличить производительность и снизить себестоимость продукции.

Под модернизацией оборудования понимают его обновление с целью полного или частичного устранения морального износа 2-ой формы, повышение технико-экономических показателей до уровня аналогичного оборудования более современной конструкции.

Модернизация оборудования экономически эффективна, если в результате ее проведения возрастает годовой объем производства, увеличивается производительность, снижается себестоимость. При этом необходимо, чтобы рентабельность производства повышалась. Это достигается если относительный прирост прибыли больше, чем увеличение стоимости производственных средств в результате модернизации.

Для более детального анализа процесса воспроизводства основных средств могут быть использованы:

1. Коэффициент обновления основных средств ($K_{обн}$);

Коэффициент обновления показывает долю введенных в действие в данном периоде основных средств ($OC_в$) в общей их стоимости на конец периода ($OC_к$).

$$K_{обн} = \frac{OC_в}{OC_к}, \quad (18)$$

2. Коэффициент выбытия основных средств ($K_{выб}$);

Коэффициент выбытия рассчитывается как отношение стоимости выбывших (ликвидированных) в течении данного периода основных средств ($OC_л$) к их стоимости на начало периода ($OC_н$).

$$K_{\text{выб}} = \frac{OC_{\text{выб}}}{OC_n}, \quad (19)$$

3. Фондовооруженность – среднегодовая стоимость основных средств в расчете на среднегодового работника.

4. Фондооснащенность – среднегодовая стоимость основных средств сельскохозяйственного назначения, приходящаяся на 100 га сельскохозяйственных угодий.

7.4 Показатели эффективности использования основных производственных средств.

Результатом лучшего использования основных средств является прежде всего увеличение объема производства. Поэтому обобщающий показатель эффективности использования основных производственных средств должен строиться на принципе соизмерения произведенной продукции со всей совокупностью примененных при ее производстве основных средств. Это будет показатель, характеризующий выпуск продукции, приходящейся на 1 рубль стоимости основных производственных средств – фондоотдача (Φ_o):

$$\Phi_o = \frac{ВП(ПП)}{OC_{\text{ср.г.}}}, \quad (20)$$

$$OC_{\text{ср.г.}} = OC_n + \frac{OC_{\text{введ}} \cdot n_1}{12} - \frac{OC_{\text{выб}} \cdot n_2}{12}, \quad (21)$$

где $OC_{\text{введ}}$ – стоимость введенных основных средств в течение года, руб;

$OC_{\text{выб}}$ – стоимость выбывших основных средств в течение года, руб;

n_1, n_2 – количество полных месяцев с момента ввода, выбытия до конца года соответственно.

На рост фондоотдачи влияют следующие факторы: повышение производительности оборудования в результате технического перевооружения и реконструкции действующих, строительства новых предприятий; повышение коэффициента сменности работы оборудования; улучшение использования времени и мощности; ускорение освоения вводимых мощностей; снижение стоимости единицы мощно-

стей вновь вводимых, реконструируемых и перевооружаемых предприятий; замена ручного труда машинным и др.

Фондоёмкость (отработанный показатель фондоотдачи) – Φ_e – показывает долю стоимости основных производственных средств, приходящейся на каждый рубль выпускаемой продукции. Рассчитывается по следующей формуле:

$$\Phi_e = \frac{OC_{ср.г.}}{ВП(ПП)}, \quad (22)$$

Для характеристики экономической эффективности использования основных средств используют и другие показатели:

срок окупаемости (лет);

выход валовой продукции на единицу сельскохозяйственных угодий;

годовая выработка в расчете на единицу оборудования;

продуктивность скота;

рентабельность основных средств и т.д.

К системе взаимосвязанных показателей непосредственно характеризующих уровень использования активной части основных производственных средств относятся:

1. Показатели экстенсивного использования основных производственных средств, которые отражают уровень их использования по времени:

- коэффициент экстенсивного использования оборудования ($K_э$). Определяется отношением фактического количества часов его работы (T_ϕ) к количеству часов по плану или по норме ($T_{пл(н)}$):

$$K_э = \frac{T_\phi}{T_{пл(н)}}, \quad (23)$$

- коэффициент сменности установленного оборудования ($K_{см}$). Определяется как отношение общего количества отработанных оборудованием данного вида в течении дня машино-смен к количеству установленного оборудования ($N_{уст}$):

$$K_{см} = \frac{MC_1 + MC_2 + MC_3}{N_{уст}}, \quad (24)$$

где MC_1 – количество машино-смен работы оборудования только в одну смену;

MC_2 – количество машино-смен работы оборудования в две смены;

MC_3 – количество машино-смен работы оборудования в три смены;

- Коэффициент загрузки оборудования (K_3). Рассчитывается как отношение трудоемкости изготовления всех изделий на данном виде оборудования к фонду времени его работы.

На практике K_3 обычно рассчитывают как отношение коэффициента сменности к количеству смен работы на данном предприятии.

2. Показатель интенсивного использования основных средств, отражающий уровень их использования по мощности (производительности) – это коэффициент интенсивного использования оборудования (K_u). Определяется как отношение фактической производительности машин и оборудования (P_{ϕ}) к возможной (нормативной) производительности машин и оборудования (P_n):

$$K_u = \frac{P_{\phi}}{P_n}, \quad (25)$$

3. Показатель интегрального использования основных производственных средств, учитывающий совокупное влияние всех факторов – коэффициент интегрального использования оборудования ($K_{инт}$):

$$K_{инт} = K_3 \cdot K_u, \quad (26)$$

7.5 Пути повышения эффективности использования основных производственных средств.

Все мероприятия по повышению эффективности использования основных средств можно разделить на две группы: *экстенсивного направления* и *интенсивного направления*.

Мероприятия *экстенсивного направления* повышения эффективности использования основных средств связаны с привлечением дополнительных производственных ресурсов. К ним относят:

- техническое перевооружение и реконструкция производства, позволяющие сократить трудоемкость продукции;

- комплексную механизацию и автоматизацию производства, исключаящие потерю рабочего времени оборудования;
- рациональную специализацию и кооперирование цехов и участков, обеспечивающую полную загрузку оборудования, сокращение маршрута движения деталей, межоперационное ожидание деталей;
- модернизацию оборудования;
- повышение квалификации рабочих;
- создание благоприятных экологических условий (температура, чистота воздуха, отсутствие сквозняков, нормативный уровень влажности) для работы точного оборудования, микропроцессорной техники, станков с ЧПУ, компьютеров, предохранение их от преждевременных поломок, соблюдение режимов работы.

Мероприятия *интенсивного направления* повышения эффективности использования основных средств не требуют дополнительного привлечения ресурсов и включают:

- своевременный ввод в действие основных средств;
- совершенствование технологической структуры оборудования;
- повышение коэффициента сменности его работы;
- рациональная организация труда рабочих – многостаночное обслуживание, совмещение профессий;
- своевременное профилактическое обслуживание и качественный ремонт основных средств;
- стимулирование рабочих за увеличение межремонтного периода работы оборудования.

7.6 Производственная мощность предприятия и методы ее расчета.

Важнейшей характеристикой потенциальных возможностей и степени использования основных производственных средств АПК является производственная мощность цехов, предприятий по переработке сельскохозяйственной продукции, специализированных производственных комплексов и птицефабрик, тепличных хозяйств.

Производственная мощность - это максимально возможный годовой (суточный) объем выпуска продукции или объем переработки сырья установленных планом при полной загрузке оборудования и площадей с учетом прогрессивной технологии передовой организации труда и производства.

Производственная мощность определяется в тех же единицах измерения, в которых составляется производственная программа.

Производственная мощность зависит от следующих факторов:

1. Количества и качества действующего оборудования.
2. Максимально возможной производительности каждой единицы оборудования и пропускной возможностью площадей в единицу времени.
3. Принятого режима работы.
4. Номенклатуры, ассортимента и трудоемкости производимой продукции.
5. Пропорциональности производственных площадей, отдельных цехов, участков и групп оборудования на перерабатывающих предприятиях.
6. Выхода продукции из используемого сырья.
7. Уровня организации труда и производства и т.д.

Производственная мощность величина расчетная и под действием перечисленных факторов она изменяется. Расчет производственной мощности осуществляется на основе двух методов:

- 1) на основе эффективного времени работы оборудования и трудоемкости продукции;
- 2) на основе эффективного времени работы оборудования и его производительности.

Рассмотрим оба метода.

Определение производственной мощности начинают с уточнения производственно-технологической структуры отдельных производственных участков, цехов и закрепления определенной работы за рабочими местами. В расчет мощности включается все закрепленное за подразделением (участком, цехом) оборудование, причем действующее и бездействующее (кроме резервного и предназначенного для обучения учеников).

Затем рассчитывается эффективный фонд времени его работы ($F_{эф}$).

$$F_{эф} = [(F_k - t_p - t_n) \times n_{см} \times t_{см} - t_n] \times \left(\frac{1 - t_{np}}{100} \right), \quad (27)$$

где F_k - число календарных дней в году;

t_p - время капитального и среднего ремонта, дни;

t_n - выходные и праздничные дни;

$n_{см}$ - число смен работы;

$t_{см}$ - продолжительность рабочей смены, часы;

t_n - общее количество нерабочих часов в предпраздничные дни;

t_{np} - предусмотренные графиком планово-предупредительного ремонта потери рабочего времени на профилактическое обслуживание оборудования, %.

Трудоемкость изготовления изделий определяется по каждой группе взаимозаменяемого оборудования с учетом мероприятий по ее снижению. Нормы выработки продукции на оборудовании, включаемые в расчет производственной мощности, должны быть выше достигнутых в предыдущем периоде на величину сокращения потерь рабочего времени.

Производственная мощность (M) на основе *первого метода* может быть рассчитана по следующей формуле:

$$M = \frac{F_{эф} \times n_{об} \times K_n}{T}, \quad (28)$$

где $F_{эф}$ – эффективный фонд времени работы одной единицы оборудования при принятом режиме работы, ч;

$n_{об}$ – количество взаимозаменяемого оборудования;

K_n – коэффициент выполнения норм выработки на данном оборудовании;

T – трудоемкость комплекта деталей или изделий, обрабатываемых на данном оборудовании, ч.

Различают мощность участка, цеха, предприятия. На предприятиях, использующих однородные орудия труда, производственная мощность рассчитывается как сумма мощностей этого оборудования. Производственная мощность предприятия, применяющего разнообразное оборудование, устанавливается по мощности ведущих цехов, в которых выполняются основные технологические операции

По ведущей группе оборудования устанавливается производственная мощность участка, по мощности ведущего участка – мощность цеха, по мощности ведущего цеха – мощность предприятия. Таким образом, во всей этой цепочке лежит определение пропускной способности операции, выполняемой по ведущей группе оборудования.

Для определения степени соответствия мощностей различных цехов (участков) определяется коэффициент сопряженности ведущего звена предприятия и основных производственных звеньев.

Коэффициент сопряженности определяется отношением мощности ведущего цеха (участка) к мощностям остальных цехов (участков), в том числе к пропускной способности вспомогательных и обслуживающих производств.

Этот коэффициент позволяет выявить слабые места, чтобы в дальнейшем разработать меры по их устранению.

Если предприятие оснащено оборудованием непрерывного действия (автоматические линии, конвейеры) то производственная мощность рассчитывается на основе *второго метода* по следующей формуле:

$$M = П \times F_{эф} \times n_{об}, \quad (29)$$

где $П$ – производительность оборудования в единицу времени;
 $F_{эф}$ – эффективный фонд времени работы одной единицы оборудования при принятом режиме работы, ч;
 $n_{об}$ – количество взаимозаменяемого оборудования.

Для обоснования производственной программы производственными мощностями на каждом предприятии ежегодно должен разрабатываться баланс производственной мощности. Этот баланс включает:

1. мощности предприятия на начало периода (M_n);
2. величина прироста производственной мощности за счет производственных факторов (модернизация, реконструкция, перевооружение и др.) (M_{np});
3. размеры уменьшения производственных мощностей в результате выбытия, передачи и продажи основных производственных средств, изменения ассортимента и номенклатуры продукции, режима работы предприятия и др. факторов (M_{yb});
4. величину выходной производственной мощности, т.е. мощности на конец планируемого периода (M_k);
5. среднегодовая производственная мощность:

$$M_{ср.г.} = M_n + M_{np} \frac{t_{np}}{12} - M_{yb} \frac{t_{yb}}{12}, \quad (30)$$

где t_{np} – количество полных месяцев использования дополнительно введенных мощностей в году;

t_{yb} – количество полных месяцев с момента выбытия производственных мощностей до конца года.

6. коэффициент использования среднегодовой производственной мощности (K_u):

$$K_u = \frac{V_{пл(\phi)}}{M_{ср.г.}}, \quad (31)$$

где $V_{пл(ф)}$ – планируемый (фактический) объем выпуска продукции.

Если $V_{пл(ф)} < M_{ср.г.}$, то это значит, что производственная программа предприятия обеспечена производственными мощностями.

ТЕМА 8 Оборотные средства предприятий АПК и повышение эффективности их использования

8.1 Состав и структура оборотных средств предприятий АПК.
Кругооборот оборотных средств

8.2 Система показателей обеспеченности и эффективности использования основных оборотных фондов агропромышленных предприятий.

8.3 Нормирование оборотных средств.

8.4 Пути повышения экономической эффективности использования оборотных средств на предприятиях АПК.

8.1 Состав и структура оборотных средств предприятий АПК.
Кругооборот оборотных средств.

Оборотные средства – это часть средств производства, экономическое назначение которых заключается в обеспечении непрерывности производственного процесса и хозяйственной деятельности.

Оборотные средства состоят из двух частей:

- *оборотные фонды;*
- *фонды (средства) обращения.*

Важной составной частью материально-технических ресурсов любого предприятия, включая агропромышленные, являются оборотные фонды. *Оборотные фонды* – это предметы труда, участвующие в одном цикле производства, полностью потребляемые в нем и переносящие всю свою первоначальную стоимость на готовый продукт, теряя при этом натурально-вещественную форму.

В не сельскохозяйственных отраслях это сырье и материалы, топливо и нефтепродукты, запасные части и ремонтные материалы. В сельском хозяйстве функцию сырья и материалов выполняют семена, удобрения, корма, молодняк животных и т.д.

Оборотные фонды предприятий АПК состоят из 3-х частей:

- производственные запасы материальных ценностей;
- незавершенное производство и полуфабрикаты собственного изготовления;

расходы будущих периодов.

К производственным запасам материальных ценностей в агропромышленном производстве относятся: семена и посадочные материалы, минеральные удобрения и др. химические средства, корма и подстилка, нефтепродукты и топливо, запасные части, строительные и прочие материалы для ремонта, сырье для переработки, тара и тарные материалы, животные на выращивании и откорме, птица, кролики, пушные звери, семьи пчел, отдельные предметы, служащие менее одного года, независимо от их стоимости либо многократно используемые в хозяйственной деятельности, но стоимость на момент приобретения не превышает установленного лимита.

Однако имеются следующие исключения: сельскохозяйственные машины и орудия, строительный механизированный инструмент, рабочий, племенной и продуктивный скот, библиотечные фонды, независимо от стоимости и срока службы относятся к основным фондам. В то же время орудия лова рыбы, спецодежда и спецобувь, постельные принадлежности, посуда, кухонный и столовый инвентарь, специальные инструменты и приспособления, технологическая тара независимо от стоимости и срока службы относятся к оборотным фондам.

В составе незавершенного производства включаются: в растениеводстве – это затраты на посеvy под предстоящий урожай; в животноводстве – это затраты на молодняк под матками, яйца в инкубаторе; на подсобных промышленных предприятиях – это сырье в переработке, в ремонтно-механических мастерских – это машины, узлы и агрегаты в ремонте.

Расходы будущих периодов – текущие расходы, отдача от которых наступит в последующие периоды. В АПК к ним относятся: арендная плата за помещение и другое имущество, внесенные авансом, некапитальные затраты на сооружение летних лагерей для скота легкого типа, авансовые расходы на выписку литературы и бланков документации.

Фонды обращения включают следующие элементы:

1. Готовая продукция:
подготовленная к реализации и находящаяся на складе;
отгруженная, но неоплаченная потребителем;
2. Денежные средства:
в кассе;
на счетах в банке;
в аккредитивах и ценных бумагах;

3. Средства в расчетах:

- дебиторская задолженность покупателей;
- дебиторская задолженность по полученным авансам;
- прочие дебиторы.

Оборотные средства по источникам образования делятся на собственные и заемные.

Собственные – это средства, которые постоянно находятся в распоряжении предприятия и формируются за счет собственных ресурсов (прибыли, а также привлекаемых средств в порядке оказания финансовой помощи со стороны).

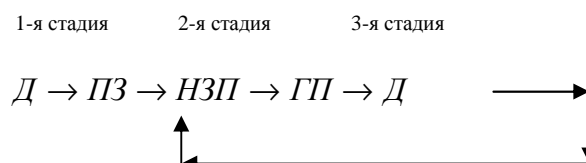
Заемные – это банковские ссуды, кредиторская задолженность поставщикам, задолженность по заработной плате своим работникам.

Заемные средства являются временными, задолженность по ним должна погашаться в рамках одного календарного года из собственной денежной выручки.

В каждом производственном цикле оборотные фонды предприятия совершают кругооборот, переходя из сферы производства в сферу обращения и обратно (рисунок). В начале они накапливаются в форме производственных запасов материальных ценностей, включая покупные полуфабрикаты, затем потребляясь, они принимают форму незавершенного производства и расходов будущих периодов.

В последствии стоимость оборотных фондов вместе с амортизацией основных средств и созданным чистым доходом (прибылью) переходят в сферу обращения и принимают форму запасов готовой продукции, а после ее реализации принимают форму денежных средств в кассе, на счетах в банке или средств в расчетах (дебиторская задолженность).

Располагая денежными средствами, предприятие опять приобретает производственные запасы материальных ценностей, для того чтобы начать новый производственный цикл. Потребляясь производственные запасы принимают форму незавершенного производства и так далее (рис. 1).



1-я стадия – денежная;

2-я стадия – производственная;

3-я стадия – денежная.

Рис. 1 Кругооборот оборотных средств:

Д – деньги на расчетном счете, в кассе; ПЗ – производственные запасы материальных ценностей; НЗП – незавершенное производство; ГП – готовая продукция;
Д – деньги от реализации готовой продукции.

Время в течении которого оборотные средства совершают полный кругооборот называется периодом оборота оборотных средств.

Определённая доля оборотных средств предприятия в каждый момент времени одновременно находится во всех трёх стадиях кругооборота и выступает в виде денежных средств на расчётном счёте в кассе, в виде сырья и материалов.

Таким образом, на каждый данный момент кругооборота в его составе отражается определенная сумма оборотных фондов и фондов обращения. Общая суммарная их величина составляет *оборотные средства* предприятия. Они изменяются по годам и в течение каждого года, который условно считается циклом производства. Величина оборотных средств определяется в основном длительностью производственных циклов изготовления продукции, уровнем развития техники и технологии, эффективностью производства.

8.2 Система показателей обеспеченности и эффективности использования основных оборотных фондов агропромышленных предприятий.

Обеспеченность или оснащенность предприятия оборотными фондами и оборотными средствами в целом измеряется системой общих стоимостных и частных (преимущественно натуральных) показателей. В качестве общих могут использоваться удельные величины среднегодовой суммы оборотных фондов на 100 га сельскохозяйственных угодий и на 100 рублей среднегодовой суммы основных фондов. Чем выше эти показатели, тем лучшими являются потенциальные условия и возможности использования земли и других ресурсов.

Что касается удельной величины среднегодовой суммы оборотных средств, то она зависит от оснащенности земли оборотными фондами. Чем выше эта оснащенность, тем больше будет приходится оборотных средств на 1га сельскохозяйственных угодий.

На ряду с общей суммой для анализа фондооснащенности могут исчисляться удельные величины каждого составного элемента материальных затрат в расчете на тот или иной объект. Так удельные за-

траты семян, удобрений и средств защиты растений исчисляется в расчете на 1 га сельскохозяйственных угодий, либо посевной площади той или иной культуры. Удельные затраты кормов исчисляются в расчете на физическую и условную голову рабочего и продуктивного скота. Удельные затраты нефтепродуктов исчисляется в расчете на единицу суммарной мощности двигателей внутреннего сгорания.

Наряду с фондооснащенностью используют показатели эффективности функционирования оборотных фондов и оборотных средств на предприятиях АПК. К таким показателям относятся материалоемкость, материалотдача, энергоемкость, энергоотдача и рентабельность.

Материалоемкость произведенной на предприятии продукции (M_e) может быть измерена величиной материальных затрат в стоимостном выражении ($MЗ$) в расчете на каждый рубль валовой (реализованной, чистой) продукции ($ВП(РП, ЧП)$):

$$M_e = \frac{MЗ}{ВП(РП, ЧП)}, (32)$$

Материалоемкость продукции может исчисляться по каждой отрасли агропромышленного производства, а также по составным элементам материальных затрат.

Так например, в животноводстве исчисляют кормовую емкость продукции по величине затрат кормов в кормовых единицах в стоимостном выражении на центнер молока и центнер прироста живой массы продуктивного скота.

Обратным показателем материалоемкости продукции является показатель материалотдачи (M_o):

$$M_o = \frac{ВП(РП, ЧП)}{MЗ}, (33)$$

Он показывает, какое количество выпущенной продукции, приходится на 1 рубль стоимости материальных затрат.

Широко используется на практике показатели энергоемкости продукции.

Энергоемкость – это затраты тепловой и электрической энергии в натуральных и стоимостных единицах ($ЗЭ$) на центнер выращенного урожая, надоя молока и прироста живой массы продуктивного поголовья:

$$\varepsilon_e = \frac{3\varepsilon}{ВП(РП, ЧП)}, (34)$$

Рентабельность использования оборотных фондов может исчисляться как самостоятельный показатель, так и в составе всех производственных фондов и издержек производства.

Эффективность использования оборотных средств характеризуют 3 основных показателя:

1. Коэффициент оборачиваемости (K_o):

$$K_o = \frac{РП}{ОбС}, (35)$$

где ОбС – оборотные средства в рублях (среднегодовой остаток оборотных средств).

Этот коэффициент характеризует число кругооборотов, совершаемых оборотными средствами предприятия за определенный период (год, квартал) и показывает объем реализованной продукции приходящийся на 1 рубль оборотных средств. Из формулы видно, что увеличение числа оборотов ведет либо к росту выпуска продукции на 1 рубль оборотных средств, либо к тому, что на этот же объем продукции требуется затратить меньшую сумму оборотных средств.

2. Коэффициент загрузки ($K_з$) оборотных средств. Его величина обратной коэффициенту оборачиваемости:

$$K_з = \frac{ОбС}{РП}, (36)$$

Он характеризует сумму оборотных средств, затраченных на 1 рубль реализованной продукции.

3. Длительность одного оборота в днях или скорость оборота (T):

$$T = \frac{Д}{K_o}, (37)$$

где Д – число дней в периоде.

Чем меньше продолжительность оборота оборотных средств, тем меньше требуется оборотных средств. Чем быстрее совершают кругооборот оборотные средства, тем эффективнее они используются.

Высвобождение оборотных средств в результате сокращения продолжительности одного оборота оборотных средств определяется как разность между отношением объема реализованной продукции во втором квартале к коэффициенту оборачиваемости во втором квартале и отношением объема реализованной продукции во втором квартале к коэффициенту оборачиваемости в первом квартале.

8.3 Нормирование оборотных средств.

Каждое нормально функционирующее предприятие должно располагать оптимальной оснащенностью оборотными средствами (в особенности собственными) как в общей их сумме, так и в разрезе важнейших составных элементов. Дефицит оборотных средств нарушает бесперебойность производственного процесса, снижая его эффективность из-за недостаточно производительного использования земли, основных фондов и рабочей силы. Избыток оборотных средств, в особенности замороженных в излишних запасах материальных ценностей снижает эффективность их использования. Вследствие этого в практике хозяйствования сложилась система нормирования оборотных средств.

Нормирование оборотных средств – это обоснование плановой потребности предприятия в собственных средствах для покрытия минимально необходимых запасов и затрат товарно-материальных ценностей и денежных средств. В процессе нормирования оборотных средств определяют норму и норматив оборотных средств.

Норма оборотных средств – минимальные запасы товарно-материальных ценностей на предприятии, рассчитывается в днях.

Норматив оборотных средств – это произведение нормы оборотных средств на тот показатель, норма которого определена. Определяется в рублях.

Как правило, нормируются следующие элементы оборотных средств:

1. Производственные запасы материальных ценностей.

По продуктам и материалам собственного производства норматив может устанавливаться на уровне сезонной потребности в их запасах. Так норматив по семенам и посадочному материалу призван обеспечить потребности в них для проведения весеннего сева, а по кормам на уровне потребности в них с начала года до нового урожая.

По животным на выращивании и откорме норматив собственных оборотных средств должен покрывать балансовую их стоимость

на конец планируемого года. По покупным материальным ценностям норматив устанавливают обычно на уровне стоимости расхода каждого материала в интервале между двумя их поставками в хозяйство с прибавлением страхового запаса на непредвиденные случаи. По материальным ценностям, потребляемым не-регулярно нормативы оборотных средств целесообразно устанавливать на уровне среднего их расхода (одномесечного, двухмесячного).

Норматив произведённых запасов материальных ценностей ($H_{нрз}$) складывается из норматива текущего запаса ($H_{мз}$), подготовительного ($H_{нз}$), страхового ($H_{стр}$), технологического ($H_{техн}$) и транспортногo ($H_{тр}$):

$$H_{нрз} = Q_{сут} \cdot (H_{мз} + H_{нз} + H_{стр} + H_{тр} + H_{техн}), \quad (38)$$

где $Q_{сут}$ - среднесуточное потребление материалов;

$(H_{мз} + H_{нз} + H_{стр} + H_{тр} + H_{техн})$ - суммарная норма запаса, дн.

Текущий запас – это время между двумя очередными поставками.

Страховой запас – устанавливается на всякий случай (50% от величины текущего запаса).

Технологический запас – в случае необходимости предварительной обработки сырья и материалов (разогрев, сушка или выдержка для придания материалам определённых свойств).

Транспортный запас – в случае значительной отдалённости поставщиков сырья и материалов.

2. Незавершенное производство. По незавершенному производству растениеводства собственными оборотными средствами следует покрывать стоимость посевов под предстоящий урожай на конец планируемого года. Также нормируются собственные оборотные средства по незавершенному производству животноводства и подсобных промышленных предприятий.

Норматив незавершенного производства ($H_{нзп}$) определяется по следующей формуле:

$$H_{нзп} = V_{сут} \cdot T_{ц} \cdot K_{нз}, \quad (39)$$

где $V_{сут}$ - плановый суточный объём выпуска продукции по производственной себестоимости или однодневные затраты;

$T_{ц}$ - длительность производственного цикла;

$K_{нз}$ - коэффициент нарастания затрат.

Коэффициент нарастания затрат характеризует степень готовности изделий:

$$K_{нз} = \frac{a + 0,5b}{a + b}, \quad (40)$$

где a – затраты, производимые единовременно в начале производства;

b – последующие затраты до окончания производства готовой продукции.

3. Готовая продукция на складах предприятия. Собственными оборотными средствами можно покрывать минимально необходимые ее остатки в целях бесперебойной реализации на сторону.

Норматив готовой продукции (H_{zn}) определяется:

$$H_{zn} = B_{сут} \cdot (T_{фн} + T_{од}), \quad (41)$$

где $B_{сут}$ - суточный выпуск готовой продукции по производственной себестоимости;

$T_{фн}$ - время необходимое для формирования партии для отправки готовой продукции потребителю, дн;

$T_{од}$ - время для оформления документов, дн..

4. Денежные средства. По денежным средствам в кассе нормативные запасы определяются исходя из установленных лимитов расхода средств на неотложные нужды, оплачиваемые наличными деньгами. По денежным средствам на текущих банковских счетах нормативные запасы определяются, исходя из потребностей в осуществлении расчетов по платежам и в оплате труда работников.

Общий норматив оборотных средств:

$$H_{общ} = H_{нрз} + H_{нзп} + H_{рбн} + H_{zn}, \quad (42)$$

где $H_{рбн}$ - норматив расхода будущих периодов.

Основную часть сверхнормативных запасов и затрат товарно-материальных ценностей целесообразно покрывать заемными и привлеченными средствами.

8.4 Пути повышения экономической эффективности использования оборотных средств на предприятиях АПК.

Основными факторами, которые определяют экономическую эффективность использования оборотных фондов предприятия АПК являются:

1. Качественная оценка сельскохозяйственных угодий, на которых используются оборотные фонды.
2. Оснащенность основных фондов оборотными.
3. Степень обеспеченности предприятия собственными оборотными средствами.
4. Степень повышения плодородия земель по удельным затратам семян и удобрений на 1 га сельскохозяйственных угодий.
5. Уровень продуктивного стада животных по удельным затратам кормов в расчете на физическую или условную голову скота.

По отдельным отраслям сельского хозяйства могут использоваться и другие характерные для них факторы и показатели.

Важнейшими путями повышения эффективности использования оборотных производственных фондов на предприятии АПК являются:

1. Обеспечение нормативной потребности в этих фондах при рациональной их поэлементной структуре.
2. Применение интенсивных ресурсосберегающих и энергосберегающих технологий использования оборотных фондов, обеспечивающих высокую фондоотдачу и рентабельность производства.
3. Внедрение прогрессивных форм организации использования оборотных фондов.
4. Изучение и практическое использование рыночной конъюнктуры с целью возмещения себестоимости потребленных оборотных фондов при реализации товарной продукции.
5. Совершенствование системы стимулирования экономического использования сырьевых и топливно-энергетических ресурсов.

Чтобы повысить эффективность использования фондов обращения необходимо:

1. Приближение потребителей продукции к ее изготовителям.
2. Совершенствование системы расчетов.
3. Увеличение объема реализованной продукции вследствие выполнения заказа по прямым связям, досрочного выпуска продукции, изготовления продукции из сэкономленных материалов.

4. Отгрузка продукции в строгом соответствии с заключенными договорами.

ТЕМА 9 Трудовые ресурсы предприятий АПК и эффективность их использования

9.1 Понятие и состав трудовых ресурсов.

9.2 Рынок труда. Особенности регулирования трудовых отношений в сельском хозяйстве.

9.3 Состав и структура кадров предприятия, механизм управления кадрами.

9.4 Движение кадров предприятия.

9.5 Производительность труда и методы ее измерения.

9.6 Факторы и резервы роста производительности труда.

9.1 Понятие и состав трудовых ресурсов.

Одним из основных факторов производства материальных и нематериальных благ является рабочая сила, которая представляет совокупность духовных и физических способностей людей, участвующих в процессе производства.

Трудовые ресурсы – это население в трудоспособном возрасте (т.е. мужчины в возрасте от 16 до 59 лет, женщины от 16 до 54 лет), (за исключением неработающих лиц в трудоспособном возрасте, получающих пенсии по инвалидности I и II группы, за выслугу лет, по возрасту, т.е. раньше общеустановленного срока), а также лица в нетрудоспособном возрасте, занятые в экономике.

Нижняя граница рабочего возраста определяется государством в зависимости от участия населения в производстве, обусловленного необходимостью получения общего и специального образования, профессиональной подготовки. Верхняя граница рабочего возраста является началом пенсионного периода. Изменение верхней границы происходит в установленных законодательством случаях.

Население, занятое в экономике (занятое население), – это лица, работающие по трудовым договорам (контрактам) и гражданско-правовым договорам, для которых эта работа является единственной; индивидуальные предприниматели;

лица, осуществляющие деятельность по оказанию услуг в сфере агротуризма, ремесленную деятельность;

лица, выполняющие работу (помогающие) в организации, учредителем (участником) которой является их родственник;

лица, занятые в личном подсобном хозяйстве производством продукции, предназначенной для реализации, для которых эта работа является основной.

С 1993 года все население Республики Беларусь делится на экономически активное и экономически неактивное.

Экономически активное население (рабочая сила) – часть населения, обеспечивающая предложение рабочей силы для производства товаров (работ, услуг). К экономически активному населению относятся занятое население и безработные, зарегистрированные в органах по труду, занятости и социальной защите.

Важнейшей характеристикой рынка труда является безработица. Безработными считаются лица, которые по действующему законодательству могут быть приняты на работу и активно ее ищут. Для получения статуса безработного и пособия по безработице необходимо выполнение ряда условий:

- регистрация в службе занятости;
- активный поиск работы;
- отсутствие других источников дохода;
- сотрудничество со службой занятости, выполнение ее рекомендаций.

Уровень безработицы определяется на начало (или на конец) периода как отношение числа лиц, имеющих статус безработного, к численности экономически активного населения.

9.2 Рынок труда. Особенности регулирования трудовых отношений в сельском хозяйстве.

Рынок труда – это сложный социально-экономический механизм, отражающий множество связей, складывающихся в обществе по поводу воспроизводства трудового потенциала в условиях товарного производства.

Анализ рынка труда осуществляется на основе следующей системы показателей, которая включает в себя следующие группы:

1. Показатели состояния и сбалансированности рынка труда.

1.1. Показатели предложения рабочей силы:

- численность населения;
- трудовые ресурсы;
- экономически активное население;

1.2. Показатели спроса на рабочую силу:

- число рабочих мест;
- объем произведенной продукции;
- уровень доходов предприятия;

1.3. Показатели занятости и безработицы:

- численность занятых;
- уровень занятости;
- численность безработных;
- уровень безработицы;

1.4. Показатели структуры рынка труда:

- половозрастная;
- отраслевая;
- профессионально-квалификационная;
- региональная.

2. Показатели затрат на воспроизводство рабочей силы.

1.1. Уровень и структура доходов.

1.2. Уровень и структура денежных доходов.

1.3. Уровень заработной платы.

1.4. Уровень пособий, пенсий и т.д.

1.5. Затраты работодателей.

1.6. Затраты государства.

3. Показатели инфраструктуры рынка труда.

1.1. Численность, состав и пропускная способность служб занятости.

1.2. Численность, виды учреждений по профессиональной подготовке и переобучению.

1.3 Численность охваченных профессиональной подготовкой и переобучением

4. Показатели эффективности рынка труда.

1.1. Уровень производительность труда.

1.2. Уровень удовлетворения покупательского спроса.

1.3 Покупательская способность денежных доходов.

Экономически активное население – это все занятое население (включая женщин, находящихся в отпуске по уходу за ребенком), т.е. работающие на предприятиях, учреждениях, организациях всех форм собственности, занятые предпринимательской деятельностью, самозанятостью, а также числящиеся безработными.

Важнейшей характеристикой рынка труда является безработица. Безработными считаются лица, которые по действующему законодательству могут быть приняты на работу и активно ее ищут. Для полу-

чения статуса безработного и пособия по безработице необходимо выполнение ряда условий:

- регистрация в службе занятости;
- активный поиск работы;
- отсутствие других источников дохода;
- сотрудничество со службой занятости, выполнение ее рекомендаций.

Уровень безработицы определяется на начало (или на конец) периода как отношение числа лиц, имеющих статус безработного, к численности экономически активного населения.

Основными источниками, регулирующими отношения, складывающиеся на рынке труда Республики Беларусь, являются:

1. Конституция Республики Беларусь.
2. Трудовой кодекс Республики Беларусь.
3. Коллективные договоры, соглашения и иные локальные нормативные акты, заключенные и принятые в соответствии с законодательством.

Кроме того, наниматель вправе устанавливать дополнительные трудовые и иные гарантии для работников по сравнению с законодательством о труде. Однако локальные нормативные акты, содержащие условия, ухудшающие положение работников по сравнению с законодательством о труде, являются недействительными.

В соответствии со статьей 317 Трудового кодекса Республики Беларусь имеются *особенности регулирования рабочего времени и времени отдыха* работников организаций сельского хозяйства.

Рабочим растениеводства, организаций сельского хозяйства устанавливается суммированный учет рабочего времени за годовой учетный период (календарный или расчетный год), при котором наниматель вправе:

1) в период напряженных полевых работ (посев, уход за посевами, заготовка кормов, уборка урожая, вспашка зяби и др.) в случае необходимости увеличивать продолжительность ежедневной работы (смены) до 10 часов, а с согласия работников – до 12 часов;

2) компенсировать возникшую переработку путем уменьшения рабочего дня (смены) в другие периоды сезона или зимнее время или (и) путем предоставления других дней отдыха (из расчета один день отдыха за восемь часов переработки).

Рабочим животноводства может устанавливаться нанимателем рабочий день, разделенный не более чем на три части, между которыми предусматриваются перерывы продолжительностью не менее

двух часов, включая перерыв для отдыха и питания. При этом общая продолжительность рабочего времени ни должна превышать для данной категории рабочих продолжительности ежедневной работы.

9.3 Состав и структура кадров предприятия, механизм управления кадрами.

Персонал (кадры) предприятия - совокупность работников различных профессионально-квалификационных групп, занятых на предприятии и входящих в его списочный состав.

Состав персонала (классификационные признаки):

1) по участию в производственной деятельности:

а) промышленно-производственный персонал, ППП (персонал основной деятельности) - работники занятые производством и его обслуживанием.;

б) персонал непромышленных организаций, состоящих на балансе предприятия (не основной деятельности) - работники, занятые обслуживанием жилищного и коммунального хозяйств, торговли, медицинских учреждений и учреждений дошкольного воспитания, культуры и спорта.

2) по характеру выполняемых функций промышленно-производственный персонал подразделяется на

а) рабочие;

б) служащие (руководители, специалисты, собственно служащие).

3) по характеру сложности выполняемых работ:

а) по профессии - характеризует род трудовой деятельности, для которой от исполнителя требуются определённые знания;

б) специальности - выделяется в пределах профессии и характеризует относительно узкий вид работ, требующий от исполнителя в ограниченной области глубокой подготовки;

в) квалификации - характеризует степень профессиональной подготовленности работника к выполнению определённого вида работ, определяемую по совокупности его знаний, умений и навыков. Уровень квалификации работников отражает степень овладения ими своей профессией и специальностью.

Функциональная структура персонала – это процентное соотношение численности работников по категориям. Структура кадров предприятия характеризуется соотношением различных категорий работников в общей численности работающих. В целях анализа

структуры кадров определяются и сравниваются удельные веса каждой категории работников в общей среднесписочной численности персонала. Структура кадров определяется и анализируется по каждому подразделению, а также может рассматриваться по таким признакам, как возраст, пол, уровень образования, стаж работы, квалификация и т.д.

Различают явочный, списочный и среднесписочный состав кадров.

Явочный состав кадров – число работников, фактически являющихся на работу.

Списочный состав кадров – состав, включающий всех принятых на постоянную, сезонную, временную работу на срок до 1 дня и более со дня зачисления на работу.

Среднесписочная численность – суммарная списочная численность занятых за все дни месяца, деленная на число календарных дней в месяце. Численность работников в выходные дни берется по предыдущему дню.

Определение потребности предприятия в трудовых ресурсах.

Численность работающих определяется по категориям по следующим методам:

1) По трудоемкости выполненных работ.

$$Ч_1 = \frac{T_{np}}{F_k \cdot K_{en}}, \quad (43)$$

где T_{np} - трудоёмкость производственной программы, час.;

F_k - годовой фонд времени одного рабочего, час;

K_{en} - коэффициент выполнения норм.

2) По нормам выработки.

Применяется в случае, когда на предприятии выпускается однородная продукция.

$$Ч_2 = \frac{N}{H_{выр} \cdot F_{эф} \cdot K_{en}}, \quad (44)$$

где N - плановый объём работ;

$H_{выр}$ - норма выработки одного рабочего в натуральных единицах за 1 час;

$F_{эф}$ - эффективный фонд времени одного рабочего, час;

$K_{вн}$ - коэффициент выполнения норм.

3) По нормам обслуживания.

$$Ч_3 = \frac{Ч_0 \cdot K_{см}}{H_0}, \quad (45)$$

где $Ч_0$ - число единиц оборудования;

$K_{см}$ - количество смен;

H_0 - норма обслуживания оборудования одним рабочим.

4) По нормам численности.

$$Ч_4 = m \cdot H_ч \cdot K_{см}, \quad (46)$$

где m - количество рабочих мест;

$H_ч$ - норма численности (численность рабочих обслуживающих одно рабочее место).

Управление кадрами на предприятии осуществляется по следующим направлениям:

I. *Управление формированием и подготовкой кадров:*

1. Социально-демографическая политика (наличие объектов социальной инфраструктуры, помощь многодетным семьям и т.д.).

2. Управление комплектованием кадров (самостоятельный набор работников предприятием (через отдел кадров), набор работников через центр занятости, первичное распределение).

3. Управление подготовкой кадров, включая профориентацию (подготовка кадров непосредственно на производстве или через систему ПТУ, повышение квалификации, переподготовка работников, обучение смежным специальностям или профессиям).

II. *Управление расстановкой и движением кадров:*

1. Расстановка кадров по структурным подразделениям и рабочим местам.

2. Организация внутреннего перемещения кадров.

3. Организация профессионально-квалифицированного движения кадров.

4. Организация должностного продвижения руководителей, специалистов и служащих.

5. Управление профессиональной адаптацией.

III. *Управление использованием кадров:*

1. Управление НТП (автоматизация и механизация производства, внедрение передовых технологий, сокращение ручного и тяжелого труда).

2. Организация труда (разработка и внедрение различных форм разделения и кооперации труда, совершенствование организации и обслуживания рабочих мест, внедрение передовых приемов и методов труда, улучшение условий труда, укрепление дисциплины, улучшение морального климата и т.д.).

Экономика труда (планирование производительности труда, планирование и обоснование численности работников, обоснование средств на оплату труда и контроль за их расходованием и т.д.).

9.4 Движение кадров предприятия.

Движение кадров представляет собой изменение места, сферы деятельности и функций работников.

Все движение кадров подразделяется на 2 типа:

1. Движение, связанное с переменой места работы.
2. Движение, связанное с изменением качественных характеристик работника.

Конкретными видами 1-го типа движения является:

1. Перемена места работы внутри предприятия.
2. Новое место работы на другом предприятии.
3. Место работы в другой отрасли (новое место).
4. Работа в другом географическом регионе.

Виды 2-го типа движения:

1. Изменение профессии.
2. Изменение квалификации.
3. Изменение принадлежности к категории персонала.

При изучении всех видов движения кадров выделяют 2 формы:

1. Внутри предприятия (внутризаводское движение или внутренняя текучесть).
2. За пределы предприятия (внешнее движение или внешняя текучесть).

При изучении текучести кадров предприятия необходима количественная оценка, которая дает возможность правильно охарактеризовать ее уровень и динамику.

Для оценки движения кадров используется целая система показателей текучести, которые рассчитываются в абсолютных и относительных величинах:

1. Абсолютный размер текучести за определенный период времени. Данный показатель характеризует количество работников, уволившихся по собственному желанию и уволенных за прогулы и другие нарушения трудовой дисциплины.

2. Общий коэффициент внешней текучести. Рассчитывается как отношение количество работников уволенных по собственному желанию и за нарушение трудовой дисциплины за определенный период с среднесписочной численности работников за этот же период.

3. Частные коэффициенты текучести. Характеризуют уровень текучести в отдельных подразделениях предприятия или группах работников. Рассчитывается как отношение абсолютной текучести i -той категории работников или i -того подразделения к среднесписочной численности i -той категории

4. Коэффициент интенсивной текучести. Данный коэффициент показывает во сколько раз текучесть работников исследуемой группы выше или ниже чем в целом по предприятию.

5. Коэффициент внутривозводской текучести – отношение количества работников, сменивших место работы за определенный период внутри предприятия в среднесписочной численности.

6. Коэффициент стабильности кадров. Рассчитывается как отношение количества работников, проработавших 3-5 лет и более к среднесписочной численности.

7. Коэффициент приема кадров. Рассчитывается как отношение количества работников, принятых на работу за определенный период к среднесписочной численности работников за этот же период.

8. Коэффициент общего оборота. Рассчитывается как отношение количества работников принятых и уволенных за определенный период к среднесписочной численности работников за этот же период.

9. Коэффициент сменяемости кадров – это наименьший коэффициент из коэффициентов текучести и коэффициента приема кадров.

9.5 Производительность труда и методы ее измерения.

Производительности труда – это показатель, оценивающий эффективность и результативность труда. Существуют 2 показателя по которым можно оценить уровень производительности труда: *выработка* (w) и *трудоемкость* (t). Они рассчитываются следующим образом:

$$w = \frac{V}{T}, \quad (47)$$

$$t = \frac{T}{V}, \quad (48)$$

где V – объем продукции;

T – затраты труда.

Выработка показывает сколько произведено продукции в единицу времени. А трудоемкость показывает количество труда (времени) затраченного на единицу продукции.

Производительность труда, определенная по затратам не только живого, но и овеществленного труда называется производительностью общественного труда (Π_{om}) и определяется:

$$\Pi_{om} = \frac{V}{T_1 + T_2}, \quad (49)$$

где T_1 – затраты живого труда;

T_2 – затраты общественного труда.

Показатель выработки находится под влиянием ряда факторов (структура ППП, изменение трудоемкости и т.д.).

В идеальном случае процент увеличения выработки должен совпадать с процентом снижения трудоемкости. Процент изменения трудоемкости ($\Delta t\%$) и процент изменения выработки ($\Delta w\%$) можно рассчитать по следующим формулам:

$$\Delta t\% = \frac{100\% \cdot \Delta w\%}{100\% + \Delta w\%}, \quad (50)$$

$$\Delta w\% = \frac{100\% \cdot \Delta t\%}{100\% - \Delta t\%}, \quad (51)$$

Основной показатель производительности труда – выработка – может исчисляться следующими методами:

1. Натуральному (условно-натуральному).
2. Стоимостному.
3. Трудовому.

Выбор метода зависит от единиц измерения произведенной продукции.

1. При *натуральном методе* количество произведенной продукции измеряется в физических единицах. Теоретически этот метод наиболее правильно отражает производительность труда, т.к. учитываемое количество продукции непосредственно связано с затратами труда на ее изменение.

Однако данный метод имеет следующие ограничения:

1. Применяется только на предприятиях, выпускающих однородную продукцию.
2. Не учитывает изменения в объеме незавершенной продукции.
3. Не учитывает изменения качества выпускаемой продукции.

На практике границы применения натурального метода значительно расширяется с помощью условно-натуральных измерителей. *Условно-натуральный метод* применяется на предприятиях выпускающих несколько видов или марок однородной продукции. Выработка в этом случае определяется в условных единицах, для перевода в которое применяется коэффициенты:

$$w = \frac{\sum_{i=1}^n V_i \cdot K_i}{T}, \quad (52)$$

где V_i – продукция i -го вида;

K_i – коэффициент перевода для продукции i -го вида;

n – количество видов продукции;

T – затраты труда на производство всего объема продукции.

Коэффициенты перевода (K_i) определяются:

1. по полезности производимой продукции;
2. по мощности;
3. по трудоемкости производимой продукции.

2. Сущность *стоимостного метода* состоит в том, что выработка определяется как отношение произведенной продукции, выраженной в денежных единицах, к затратам труда:

При этом методе измерителем объема продукции выступает цена.

Выработку в стоимостном измерении можно исчислять на уровне предприятий, выпускающих разнородную продукцию.

Существует целая система стоимостных показателей производительности труда. В стоимостном выражении выработку можно рассчитать по:

1. валовой продукции;
2. товарной продукции;
3. реализованной продукции;
4. валовой товарооборот;
5. нормативная стоимость обработки (НСО);
6. чистая продукция;
7. условно чистая продукция.

Валовой товарооборот – это стоимость продукции, выработанной за отчетный период всеми подразделениями предприятия независимо от ее использования.

С 1-го по 4-й измерители имеют следующие недостатки:

1. Они включают в себя стоимость, созданную как живым, так и овеществленным трудом.
2. На выработку, рассчитанную по данным показателям, существенное влияние оказывает цена.
3. Не стимулируют экономию материальных затрат.

НСО определяется путем суммирования затрат на заработную плату основных рабочих с отчислениями на социальную страховку, расходов общецеховых и расходов общезаводских.

Сущность НСО состоит в том, что объем работы предприятия определяется по нормативам, которые устанавливаются путем суммирования затрат предприятия на заработную плату основных рабочих, цеховых и общезаводских расходов на единицу продукции.

Данный метод имеет следующие недостатки:

1. Требуется много времени на разработку нормативов.
2. Также учитываются затраты овеществленного труда.

Для того чтобы устранить влияние затрат прошлого труда в конце 60-х годов 20 века стали применять показатели чистой продукции. Чистую продукцию можно определить как разность стоимости валовой продукции и материальных затрат. Также чистая продукция может рассчитываться как сумма заработной платы и прибыли.

Условно чистая продукция определяется как разность стоимости валовой продукции и материальных затрат плюс амортизация основных фондов.

3. При *трудоёмком методе* измерителем трудовых затрат выступают затраты времени на производство единицы продукции.

Преимущество данного метода:

- при расчете применяется наиболее точный измеритель, а именно трудоёмкость каждого вида продукции независимо от ее готовности;

- при исчислении выработки по трудовому методу объем выпущенной продукции выражается в нормо-часах. При оценке этого объема используются разные виды трудоемкости.

По структуре учитываемых затрат труда трудоемкость бывает:

1. Технологическая (T_m). – это затраты труда рабочих, выполняющих основной технологический процесс
2. Обслуживания (T_o) – это затраты труда рабочих, занятых обслуживанием основного производства.
3. Производственная (T_{np}) – это затраты труда основных и вспомогательных рабочих:

$$T_{np} = T_m + T_o, (53)$$

4. Трудоемкость управления (T_y) – это затраты труда руководителей, специалистов и служащие.

5. Полная (T_n) – это затраты труда всех категорий работников:

$$T_n = T_{np} + T_y = T_m + T_o + T_y, (54)$$

Особенности измерения производительности труда в сельском хозяйстве.

В сельском хозяйстве особенности производства отражается на методах измерения производительности труда. Сельскохозяйственные предприятия после подведения итогов сельскохозяйственного производства за год рассчитывают прямые (полные) показатели производительности труда:

1. Выработка в натуральном измерении – производство основных видов продукции растениеводства и животноводства на единицу прямых затрат труда (чел/день, чел/час).

2. Трудоемкость продукции – прямые затраты труда на единицу продукции растениеводства и животноводства.

3. Выработка в стоимостном измерении (выражении) – это производство валовой продукции растениеводства, животноводства и прочих производств, включая незавершенное производство в расчете на одного среднегодового работника, занятого в сельскохозяйственном производстве, а также в расчете на единицу затрат труда.

На протяжении года рассчитывается косвенные (неполные) показатели производительности труда. Так, например, в течении года учитываются затраты труда на 1 га посевов той или иной сельскохо-

зяйственной культуры или на 1 голову скота. В конце года от косвенных показателей переходят к прямым. Т.е. зная урожайность в центнерах за год можно рассчитать показатель трудоемкости 1 центнера продукции.

9.6 Факторы и резервы роста производительности труда.

Факторами называются движущие силы или причины, под влиянием которых изменяется уровень производительности труда.

Факторы:

1. Структурные сдвиги в производстве (изменение в номенклатуре и ассортименте, изменение доли покупных изделий полуфабрикатов, относительное изменение численности работников в связи с ростом объемов производства).
2. Повышение технического уровня производства.
3. Совершенствование организации производства, труда и управления.
4. Изменение объемов производства.
5. Ввод в действие и освоение новых производств и мощностей.
6. Изменения естественных условий работы.
7. Социально-экономические факторы (демографическая структура работников, повышение уровня образования, улучшение условий труда и т.д.).

Резервы – это неиспользованные возможности роста производительности труда при данном уровне развития производственных сил.

Классификация резервов роста производительности труда имеет несколько аспектов:

1. В связи с тем, что повышения производительности труда включает экономию как живого, так и овеществленного труда, то выделяют две крупные группы резервов:

резервы сокращения затрат овеществленного труда;

резервы сокращения затрат живого труда.

2. Резервы роста производительности труда имеются во всех звеньях народного хозяйства, начиная с первичного трудового количества и заканчивая народным хозяйством в целом. В связи с этим выделяют:

народнохозяйственные резервы;

отраслевые;

межотраслевые;

внутрипроизводственные резервы роста производительности труда.

3. В зависимости от времени использования резервы бывают текущие и перспективные.

Текущие могут быть использованы в ближайшем периоде без перестройки технологического процесса и дополнительных капитальных вложений за счет организационных мероприятий по лучшему использованию имеющегося оборудования, ликвидации брака, устранения потерь рабочего времени, применения наиболее рациональных систем оплаты труда.

Перспективные – обычно требуют значительной перестройки производства, внедрение новой технологии, установки более совершенного оборудования, для чего необходимы капитальные вложения и время.

ТЕМА 10 Организация оплаты труда работников на предприятиях АПК

10.1 Сущность и функции заработной платы, основные принципы организации оплаты труда.

10.2 Сущность и назначение тарифной системы.

10.3 Формы и системы оплаты труда.

10.4 Фонд заработной платы: состав, классификация выплат.

10.1 Сущность и функции заработной платы, основные принципы организации оплаты труда.

Заработная плата – совокупность вознаграждений в денежной или натуральной форме, полученных работником за фактически выполненную работу, а также за периоды, включенные в рабочее время.

На практике заработная плата принимает форму тарифных ставок, окладов, премий, гонораров, комиссионных вознаграждений и т.д.

Различают номинальную и реальную заработную плату.

Номинальная заработная плата – это сумма денег, полученная за отработанное время или выполненную работу.

Реальная заработная плата – это количество товаров и услуг, которые можно приобрести за номинальную заработную плату. Величина реальной заработной платы зависит от размера номинальной за-

рабочей платы, уровня инфляции, размера минимальной заработной платы, которая не должна быть ниже уровня прожиточного минимума.

Минимальная заработная плата (МЗП) – гарантированный государством, минимальный, обязательный размер денежных и (или) натуральных выплат работнику нанимателем в течение месяца за работу в нормальных условиях при соблюдении установленной Трудовым кодексом продолжительности рабочего времени и выполнении норм труда.

В МЗП не включаются: доплаты, надбавки, премии и иные компенсационные и поощрительные выплаты.

Прожиточный минимум представляет набор материальных благ и услуг, необходимых для обеспечения жизнедеятельности человека и сохранности его здоровья.

Бюджет прожиточного минимума (БПМ) – стоимостная величина прожиточного минимума, а также обязательные платежи и взносы.

Минимальный потребительский бюджет (МПБ) – представляет собой расходы на приобретение набора потребительских товаров и услуг для удовлетворения основных физиологических и социально-культурных потребностей человека. Для определения минимального потребительского бюджета определяют минимальную материальную обеспеченность, натурально-вещественной формой, которой является *потребительская корзина*. *Потребительская корзина* – научно обоснованный сбалансированный набор товаров и услуг, удовлетворяющий конкретные функциональные потребности человека в определенные отрезки времени, исходя из конкретных условий и особенностей, сложившихся в Республике Беларусь.

Сущность заработной платы проявляется в ее функциях:

- удовлетворение потребностей человека;
- воспроизводство рабочей силы;
- средства формирования платежеспособного спроса населения;
- обеспечение единства критерия для всех работников, участвующих в распределении общественного продукта в личное потребление;
- материальное стимулирование;
- измерение затрат живого труда.

Также заработной плате свойственна и социальная функция, которая выражается в том, что она стимулирует формирование и развитие отношения людей к труду как к жизненной потребности.

Принципы организации оплаты труда:

1. Государственное регулирование заработной платы.
2. Повышение оплаты труда по результатам работы.
3. Дифференциация уровня заработной платы отдельных трудящихся и их групп.
4. Опережение роста производительности труда по сравнению с ростом заработной платы.

10.2 Сущность и назначение тарифной системы.

Под тарифной системой понимаются совокупность норм и нормативов, при помощи которых общество устанавливает исходную дифференциацию оплаты труда различных групп работников в зависимости от их квалификации и сложности выполняемых работ.

Тарифная система в сочетании с нормированием труда и формами заработной платы является основой организации оплаты труда. Тарифная система включает:

- тарифную ставку 1-го разряда;
- единую тарифную сетку (она включает тарифные разряды, коэффициенты, ставки);
- единый тарифно-квалификационный справочник (ЕТКС);
- квалификационный справочник должностей руководителей, специалистов и служащих;
- доплаты и надбавки к тарифным ставкам.

1. Тарифная ставка 1-го разряда – это размер оплаты труда работника низшей квалификации за определенный период времени (час, день, месяц). Для предприятий государственной формы собственности максимальный размер тарифной ставки первого разряда не ограничен и зависит от конечных результатов их производственно - хозяйственной деятельности. Минимальная величина тарифной ставки первого разряда устанавливается законодательно и равна значению тарифной ставки бюджетных организаций.

2. Единая тарифная сетка - это совокупность квалификационных разрядов и соответствующих им тарифных коэффициентов, с помощью которых устанавливается непосредственная зависимость заработной платы работников от их квалификации. Самые простые работы относятся к 1 разряду, их тарифный коэффициент равен 1.

Сложность труда работающих и различия в его оплате в зависимости от данного фактора учитывается единой тарифной сеткой, которая позволяет установить дифференциацию в оплате труда с учетом разряда работника. Сложность работы может определяться ана-

литическим методом или экспертным методом. Важнейшим элементом тарифной сетки является тарифный коэффициент, который представляет собой отношение тарифной ставки того или иного разряда к тарифной ставке 1-го разряда. Величина тарифного коэффициента показывает во сколько раз уровень оплаты труда работающих, относимых к данному разряду превышает уровень оплаты труда самых простых работ, относимых к 1-ому разряду.

Тарифный разряд – это показатель, характеризующий сложность выполнения работы и степень квалификации работника.

Диапазон ЕТС – соотношение тарифного коэффициента максимального разряда, к тарифному коэффициенту 1-го разряда, т.е. к 1. В действующей ЕТС – 27 разрядов, тарифный коэффициент 27 разряда – 7,84.

3. Тарифно-квалификационные справочники – это объединенные в единый сборник нормативные документы, содержащие квалификационные характеристики работ и профессий (должностей), сгруппированные в разделы по производствам и видам работ.

Тарификации работ и присвоение квалификационных разрядов рабочему осуществляется на основе ЕТКС, также наименование рабочих профессий устанавливается в строгом соответствии с данным справочником.

ЕТКС содержит тарифно-квалификационные характеристики всех рабочих профессий, которые сгруппированы в разделы по видам работ. Квалификационные характеристики профессий состоят из 3-х частей:

1) приводится характеристика работ, которые должен выполнять рабочий данной квалификации, указывается степень самостоятельности рабочего при выполнении работ, использовании оборудования, при выборе режимов работ и т.д.

2) указывается, что должен знать рабочий соответствующей профессии и квалификации о своем технологическом оборудовании, инструменты и т.д.

3) типичные для каждого разряда примеры работ.

При сдаче на разряд задания определяются по примеру работы, предусмотренной для данной квалификации.

Квалификационный справочник должностей руководителей, специалистов и служащих определяет тарифно-квалификационные требования для руководителей, специалистов и служащих. Наименования должностей служащих устанавливаются в соответствии с

ЕКСД, который обязателен для применения в организациях независимо от форм собственности.

4. Основное назначение системы надбавок и доплат состоит в стимулировании повышения работником квалификации и уровня мастерства, а также длительного выполнения трудовых обязанностей в определенной местности, условиях и (или) сфере производственной деятельности. Доплаты и надбавки можно разделить на стимулирующие и компенсационные.

Существуют следующие виды доплат и надбавок: доплаты за работу во вредных и тяжелых условиях, за интенсивность труда, за совмещение профессий (должностей) и выполнение обязанностей временно отсутствующего работника, для компенсации потерь в зарплате не по вине работника, надбавки за высокие достижения в работе или выполнение особо важной работы на срок ее выполнения, надбавки за ученую степень, надбавки за выслугу лет, стаж работы, надбавки за высокое профессиональное мастерство.

Кроме того, законодательство Республики Беларусь устанавливает ряд надбавок и доплат, которые в обязательном порядке должны исполняться нанимателем: надбавки за передвижной и разъездной характер работы, доплаты за работу в зонах радиоактивного загрязнения в связи с аварией на ЧАЭС, доплаты за работу в ночное время, доплаты за работу при многосменном режиме, доплаты за работу в сверхурочное время, в выходные и праздничные дни.

10.3 Формы и системы оплаты труда.

В зависимости от факторов, составляющих основу определения заработной платы, все многочисленные ее разновидности сводятся к двум основным формам:

1. Сдельная.
2. Повременная.

При сдельной форме оплата труда осуществляется за выполненный объем работ.

При повременной форме оплата труда осуществляется за отработанное нормативное время.

Организация сдельной и повременной форм заработной платы требует соблюдение ряда условий, которые определяют эффективность и целесообразность их практического использования.

Организация сдельной формы оплаты труда предусматривает соблюдение следующих условий:

1. Наличие научно-обоснованных норм затрат труда. Правильная тарификация работ в соответствии с ЕТКС.

2. Выработка продукции должна быть решающим показателем работы сдельщика. Ее уровень должен непосредственно зависеть от самого работника.

3. На рабочих местах не должно быть помех производительному труду.

4. Наличие надлежащего учета выпущенной продукции.

Для организации повременной формы оплаты труда необходимы:

1. Надлежащий табельный учет фактически отработанного времени.

2. Правильная тарификация работников-повременщиков.

3. Установление и правильное применение норм и нормативов, регламентирующих организацию труда повременщиков.

4. Отсутствуют возможности увеличения выпуска продукции. Увеличение выработки может привести к браку или к снижению качества.

Сдельная и повременная формы оплаты труда имеют свои разновидности, которые называются системами.

Сдельная форма оплаты труда включает следующие системы:

1. Прямая сдельная (индивидуальная, бригадная).

2. Сдельно-премиальная.

3. Косвенно-сдельная.

4. Косвенно-сдельно - премиальная.

5.

сдельно-прогрессивная.

6. Аккордная.

7. Аккордно-премиальная.

1. Прямая сдельная (индивидуальная, бригадная). При данной системе заработная плата определяется за весь объем качественно-выполненных работ по сдельной расценке за единицу продукции (работ). Расценка (P) устанавливается исходя из часовой тарифной ставки данного разряда работы (T_c) и нормы выработки ($H_{вр}$) (времени ($H_{выр}$)) установленной для ее выполнения:

$$P = T_c \times H_{вр}, \quad (54)$$

$$P = \frac{T_c}{H_{выр}}, \quad (55)$$

Тогда заработная плата определяется по следующей формуле:

$$З = Q \times P, \quad (56)$$

где Q – объем продукции (работ) в натуральном выражении.

Бригадная: заработная плата выплачивается коллективу (бригаде) по единой сдельной расценке за весь объем качественно выполненных работ, а затем заработная плата распределяется между членами бригады, используя один из трех способов:

по коэффициенту трудового участия (КТУ);

по тарифному разряду и отработанному времени;

поровну.

2. Сдельно-премиальная. Помимо прямой сдельной оплаты добавляется премия за качественные и количественные показатели.

3. Косвенно-сдельная. Это система, при которой заработная плата рабочего или группы определяется по производственным показателям коллектива сдельщиков, которых они обслуживают. Расценка определяется исходя из тарифной ставки рабочего и нормируемого объема работ трудящихся, которых обслуживают косвенные сдельщики. Эта система используется для оплаты труда вспомогательных рабочих (наладчики, настройщики и т.д.).

4. Косвенно-сдельно - премиальная. Помимо косвенно-сдельно - премиальной оплаты добавляется премия за качественные.

5. Сдельно-прогрессивная. Труд рабочего в пределах установленной исходной нормы оплачивается по прямым сдельным расценкам, а сверх установленной нормы по повышенным сдельным расценкам. Степень увеличения сдельной расценки зависит от уровня перевыполнения исходной нормы и определяется специальной шкалой.

Шкала является важнейшим элементом сдельно-прогрессивной системы оплаты труда и ее характеризуют показатели: число ступеней изменения сдельных расценок, крутизна, т.е. степень возрастания расценок.

6. Аккордная. Система, при которой заработная плата рабочих или группы определяется за весь объем качественно произведенной ими работы. Для определения размера заработной платы предварительно составляется калькуляция, в которой определяется содержание и последовательность выполнения работ. На основе операционных норм и расценок определяется общая сумма заработной платы за всю работу.

7. За сокращение срока выполнения задания выплачивается премия к аккордной заработной плате.

Повременная форма оплаты труда имеет 2 системы:

1. Простая повременная.
2. Повременно-премиальная.

При простой повременной системе заработная плата работнику начисляется по тарифной ставке в соответствии с присвоенным ему разрядом и фактически отработанным временем. По способу начисления заработная плата данной системы подразделяется на следующие виды:

- почасовая;
- дневная;
- месячная.

При повременно-премиальной системе к заработной плате работника сверх тарифа начисляется премия за конкретные достижения в работе по заранее установленным показателям.

Штатно – окладная система оплаты труда служащих

Штатное расписание – организационно – распорядительный документ, содержащий информацию, необходимую для определения места работника в общей структуре трудового коллектива, его профессии (должности), размера тарифной ставки (оклада) и другие сведения.

Штатное расписание является локальным нормативным актом, поэтому нет единых требований к его структуре. Рекомендуемыми структурными элементами штатного расписания являются:

- наименование профессий рабочих (должностей) служащих;
- размер тарифной ставки (тарифных ставок) 1 – го разряда как элемента тарифной системы;
- тарифные разряды профессий (должностей) и соответствующие им тарифные коэффициенты;
- размеры тарифных ставок (окладов) работников (как правило, указываются также их повышения, предусмотренные локальными нормативными правовыми актами организации и носящие постоянный характер). Дополнительные выплаты стимулирующего и компенсирующего характера, носящие переменный характер, в штатном расписании не указываются.

Определение тарифных ставок и должностных окладов служащих

Должностной оклад – абсолютный размер тарифной заработной платы, устанавливаемой в соответствии с занимаемой должностью.

Должностной оклад определяется путем суммирования тарифного оклада и предусмотренных законодательством повышающих тарифный оклад выплат (пример 7,5).

Заработная плата служащих определяются путем суммирования:

1) тарифного оклада служащего, рассчитанного на основе ЕТС, который исчисляется путем последовательного умножения тарифной ставки первого разряда, действующей на предприятии, на тарифный коэффициент соответствующего тарифного разряда ЕТС, установленный служащему по его должности, на дифференцированный коэффициент и (или) на коэффициент повышения по технологическим видам работ;

2) надбавки за продолжительность непрерывной работы (вознаграждения за выслугу лет, стаж работы); за квалификационную категорию; за наличие в структуре организации филиалов; за сложность и напряженность работы и др., предусмотренные законодательством о труде;

3) премии по результатам финансово-хозяйственной деятельности предприятия, специальных видов премий за экономию топливно-энергетических и материально-технических ресурсов, внедрение новой техники, вознаграждение по итогам работы за год и других выплат.

10.4 Фонд заработной платы: состав, классификация выплат.

Фонд заработной платы – это совокупность всех средств в денежной и натуральной форме, направляемых на оплату труда работников предприятия.

Учет состава фонда заработной платы на предприятиях РБ ведется по двум направлениям:

- 1) по источникам финансирования;
- 2) по направлениям использования.

Выделяют следующие источники финансирования:

1. Выплаты за счет прибыли, остающейся в распоряжении предприятия.

2. Расходы на оплату труда в составе себестоимости продукции.

Данная группировка, используемая при формировании фонда заработной платы осуществляется для нужд бухгалтерского учета и ценообразования.

Наиболее приемлемой является классификация выплат, составляющих фонд заработной платы по направлениям использования:

1. Заработная плата в денежной форме:

1.1. Заработная плата за выполненную работу (выплаты по сдельным расценкам, повременная оплата по тарифным ставкам и окладам).

1.2. Выплаты стимулирующего характера (вознаграждения за выслугу лет, вознаграждение по итогам года и т.д.).

1.3. Выплаты компенсирующего характера, связанные с режимом работы и условиями труда (доплаты за вредные и тяжелые условия труда, за работу в ночное время и т.д.).

1.4. Оплата труда за неотработанное время (ежегодные отпуска, дополнительные отпуска, компенсации за неиспользуемый отпуск и т.д.).

1.5. Денежная компенсация (компенсация удорожания стоимости питания и т.д.).

2. Заработная плата в натуральной форме (стоимость продуктов, оплата жилья, путевок и т.д.).

Данная классификация используется при анализе расходования фонда заработной платы, поскольку более важен не источник финансирования, а направление использования с точки зрения повышения эффективности оплаты труда. Данная классификация используется в международной статистике.

ТЕМА 11 Себестоимость агропромышленной продукции, прибыль и рентабельность производства в АПК. Цены и ценообразование в АПК

11.1 Себестоимость: сущность, виды; классификация издержек.

11.2 Смета затрат на производство продукции.

11.3 Калькуляция единицы агропромышленной продукции.

11.4 Прибыль и рентабельность.

11.5 Факторы и пути снижения себестоимости и повышения рентабельности агропромышленной продукции.

11.6 Цена: сущность, функции, виды.

11.7 Методы ценообразования.

11.1 Себестоимость: сущность, виды; классификация издержек.

Себестоимость продукции является одним из важнейших показателей хозяйственной деятельности предприятия, отражающим текущие затраты предприятия на производство и реализацию продукции (работ, услуг), выраженные в денежной форме. Себестоимость характеризует качественную сторону всей производственной и хозяйственной деятельности предприятия. Чем ниже себестоимость продукции при одинаковом уровне производства, тем выше его эффективность.

Себестоимость продукции – это стоимостная оценка, используемых в процессе производства продукции (работ, услуг), сырья, материалов, топлива, энергии, природных ресурсов, основных фондов, трудовых ресурсов, а также других затрат на ее производство и реализацию.

Себестоимость – это совокупность затрат (издержек) на производство и реализацию продукции.

Функции себестоимости:

Себестоимость является основой простого воспроизводства.

Себестоимость является денежной формой учета затрат на осуществление производственного процесса.

Себестоимость – основа ценообразования.

Рассматривая виды себестоимости, можно предложить несколько классификаций.

Себестоимость может быть:

1. Общественная (отраслевая) исчисляется на основе затрат отрасли промышленности в целом по стране.

2. Индивидуальная – затраты на производство продукции конкретного предприятия.

В зависимости от объема затрат на предприятиях различают:

1. Цеховую себестоимость - совокупность затрат на производство продукции внутри цеха.

2. Производственную себестоимость – совокупность затрат на производство продукции внутри предприятия.

3. Полную (коммерческую) – отражает все затраты на производство и реализацию продукции. Складывается из производственной себестоимости и внепроизводственных расходов на реализацию продукции.

Различают:

1. Плановую себестоимость, которая исчисляется в начале календарного периода и составляется на планируемый срок и является составной частью бизнес-плана.

2. Нормативную – максимально допустимые затраты на производство и сбыт продукции при научно-обоснованных нормах расхода живого и овеществленного труда.

3. Фактическую (отчетную) – рассчитывается в конце отчетного периода по данным бухгалтерского учета затрат на производство и реализацию продукции.

Себестоимость может быть выражена следующими показателями:

- 1) сумма общих затрат на весь объем продукции;
- 2) затраты, приходящиеся на единицу продукции;
- 3) затраты, приходящиеся на один рубль валовой продукции

в сопоставимых ценах.

Классификация издержек (затрат):

- 1) по виду деятельности:
 - основные;
 - вспомогательные;
 - на организацию и управление производством.
- 2) по способу отнесения затрат:
 - прямые;
 - косвенные.

Прямые – это те затраты, которые могут быть непосредственно отнесены на изготавливаемую продукцию (затраты на сырье и материалы, топливо и энергия на технологические нужды, заработная плата производственных рабочих).

Косвенные – это затраты, которые связаны с функционированием всего предприятия и не могут быть непосредственно отнесены на конкретную продукцию (общепроизводственные расходы, общехозяйственные расходы и т.д.).

3) в зависимости от характера изменения величины затрат при увеличении или снижении объема производства:

- постоянные (условно-постоянные);
- переменные.

Постоянные – это затраты, которые не изменяются или изменяются незначительно в результате изменения объема производства (расходы на содержание аппарата управления, на отопление и освещение помещения, на управление производством и предприятием в целом и т.д.).

Переменные – это затраты, которые изменяются прямо пропорционально изменению объема производства (расходы на сырье и материалы, заработная плата основных рабочих и т.д.).

- 4) по виду расходов:
 - статьи калькуляции;
 - экономические элементы.

Группировка затрат по статьям калькуляции отражает место возникновения этих затрат.

При классификации затрат по экономическим элементам они группируются в соответствии с их экономическим содержанием, независимо от места их возникновения.

11.2 Смета затрат на производство продукции.

Для целей определения себестоимости общего объема выпуска продукции и анализа структуры издержек все затраты группируются по признаку экономической однородности.

Документ, в котором осуществляется такая группировка, называется сметой затрат на производство продукции.

В смете затрат выделяют следующие экономические элементы:

- 1) материальные затраты;
- 2) расходы на оплату труда;
- 3) отчисления на социальные нужды;
- 4) амортизация основных средств;
- 5) прочие затраты.

Элементом затрат называют экономически однородные расходы, которые не могут быть разложены на составные части. Группировка затрат по экономическим элементам позволяет определить, что и в каком объеме расходует предприятие на производство продукции, а также структуру затрат.

В элемент «Материальные затраты» включается стоимость:

- используемых в производственном процессе сырья, материалов, запчастей, топлива, комплектующих изделий и полуфабрикатов, природного сырья, покупной энергии всех видов;
- износ отдельных предметов, служащих менее одного года, независимо от их стоимости либо многократно используемые в хозяйственной деятельности, но стоимость на момент приобретения не превышает установленного лимита (предыдущая формулировка: МБП (малоценные и быстроизнашивающиеся предметы));
- работ и услуг производственного характера, выполненных сторонними организациями;
- стоимость потерь материальных ресурсов в пределах норм естественной убыли.

Из затрат на материальные ресурсы исключается стоимость возвратных отходов.

В элементе «Расходы на оплату труда» отражаются: выплаты по заработной плате, исчисленные исходя из сдельных расценок, тарифных ставок и должностных окладов. Также данный элемент включает компенсирующие, стимулирующие, премиальные выплаты, оплату ежегодных и дополнительных отпусков.

В элементе «Отчисления на социальные нужды» отражаются обязательные отчисления по установленным законодательством нормам в фонд социальной защиты населения.

В элементе «Амортизация основных средств» отражается сумма амортизационных отчислений на полное восстановление основных производственных средств, соответствующих их годовому нормативному износу.

В элемент «Прочие затраты» входят:

- налоги, сборы и другие платежи в бюджет и внебюджетные фонды;
- платежи по видам обязательного страхования;
- плата по процентам за ссуды банка;
- оплата за услуги связи;
- расходы на подготовку и переподготовку кадров;
- расходы на рекламу;
- арендная плата;
- командировочные и представительские расходы;
- и другие ранее не отраженные расходы.

Система затрат на производство продукции используется для:

- 1) расчета себестоимости валовой, товарной и реализованной продукции;
- 2) определения общего объема прибыли;
- 3) разработки баланса расходов и доходов предприятия;
- 4) расчета таких показателей, как:
средние издержки на единицу продукции;
издержки на рубль валовой, товарной и реализованной продукции.

11.3 Калькуляция единицы агропромышленной продукции.

С целью большей детализации и обеспечения правильности включения затрат в себестоимость отдельных видов продукции, все затраты предприятия, связанные с производством и реализацией про-

дукции (работ, услуг), группируются по статьям калькуляции (затрат) в зависимости от характера и места возникновения. Определение издержек, связанных с производством и реализацией продукции, приходящихся на 1 единицу, называется калькуляцией.

Пример калькуляции единицы продукции перерабатывающего предприятия:

1. Сырье и основные материалы.
2. Возвратные отходы (вычитаются).
3. Транспортно-заготовительные расходы.
4. Вспомогательные материалы на технологические цели.
5. Топливо и энергия на технологические цели.
6. Расходы на оплату труда производственных рабочих.
7. Отчисления на социальные нужды.
8. Расходы на подготовку и освоение производства.
9. Общепроизводственные расходы.

Затраты, отраженные в первых девяти статьях, составляют цеховую себестоимость.

10. Общехозяйственные расходы.
11. Потери от брака.
12. Сопутствующая продукция (вычитается).
13. Прочие производственные расходы.

Затраты, отраженные с первой по тринадцатую статьях, составляют производственную себестоимость.

14. Коммерческие расходы.

Все статьи калькуляции составляют полную себестоимость.

Рассмотрим подробнее содержание некоторых статей калькуляции.

Статья «Расходы на подготовку и освоение производства» включает в себя:

- расходы на освоение новых предприятий, производств;
- затраты на подготовку и освоение производства новых видов продукции и технологических процессов;
- НИОКР.

Статья «Общепроизводственные расходы» включает:

- расходы на содержание и эксплуатацию машин и оборудования (амортизация оборудования и транспортных средств; затраты на содержание, ремонт производственного и подъемно-транспортного оборудования, цехового транспорта и рабочих мест; износ инструментов и приспособлений);

- расходы по организации, обслуживанию и управлению производством (содержание аппарата управления цеха; содержание неуправленческого персонала цеха; содержание, амортизация и ремонт зданий, сооружений и инвентаря цеха; рационализация и изобретательство; совершенствование технологий и организации производства; охрана труда и техника безопасности и др.);

- непроизводительные расходы (потери от простоев; недостатки и потери материальных ценностей и др.).

В 10-ю статью «Общехозяйственные расходы» входят:

- расходы на управление (расходы на оплату труда заводского персонала, в т.ч. аппарата управления, командировочные расходы и др.);

- расходы на организацию и обслуживание производственно-хозяйственной деятельности (расходы на содержание отделов снабжения и заводских складов; расходы на содержание прочего общезаводского персонала; амортизация основных фондов; износ по нематериальным активам (программное обеспечение, know-how); содержание и ремонт зданий, сооружений и инвентаря общехозяйственного назначения; охрана труда; сооружение противопожарной и сторожевой охраны; подготовка кадров и т.д.);

- налоги, сборы и прочие обязательные платежи;

- общехозяйственные непроизводительные расходы (потери от простоев по внутрипроизводственным причинам, прочие непроизводительные расходы).

Представленная калькуляция является типовой для предприятий перерабатывающей промышленности, перечень статей может изменяться в зависимости от характера и структуры производства. Например, на мясоперерабатывающих предприятиях, при калькулировании себестоимости мяса и мясопродуктов в состав цеховой себестоимости включается статья «Расходы на содержание и эксплуатацию холодильников».

Для предприятий занимающихся производством средств производства, используется примерно такая же типовая калькуляция с добавлением дополнительных статей «Покупные изделия, полуфабрикаты и услуги производственного характера сторонних организаций», «Расходы на содержание и эксплуатацию технологического оборудования».

При многономенклатурном производстве значительная часть затрат не может быть непосредственно отнесена на себестоимость конкретных видов изделия (косвенные затраты). Отнесение их на себе-

стоимость единицы продукции осуществляется пропорционально какому-либо признаку (основная заработная плата производственных рабочих, производственная себестоимость и т.д.). Так затраты на содержание и эксплуатацию оборудования распределяются пропорционально машино-часам работы оборудования по изготовлению соответствующих изделий. Общепроизводственные, общехозяйственные расходы распределяются пропорционально сумме основной заработной платы производственных рабочих, непроизводственные расходы распределяются пропорционально производственной себестоимости.

Все затраты сельскохозяйственных предприятий, связанные с производством и реализацией продукции группируются по следующим статьям калькуляции:

1. Расходы на оплату труда (отражаются суммы начисления заработной платы).

2. Отчисления на социальные нужды (обязательное отчисление в фонд социальной защиты населения).

3. Сырье и материалы (отражается стоимость израсходованного топлива, семян, кормов, материалов и т.д.).

4. Содержание и эксплуатация основных средств (отражаются расходы, связанные с содержанием и эксплуатацией основных средств непосредственно в процессе производства и суммы амортизационных отчислений).

5. Работы и услуги (отражается стоимость оказанных услуг и выполненных работ собственных вспомогательных производств и сторонних организаций).

6. Расходы денежных средств (отражают отчисления в специальные фонды, часть налогов, сборов и платежей в бюджет, страховые платежи).

7. Затраты на организацию производства и управления (затраты, связанные с организацией и управлением в подразделениях, отраслях и в целом по хозяйству).

8. Потери от брака и падежа животных.

9. Прочие затраты (затраты, непосредственно связанные с производственным процессом, но не относящиеся ни к одной из вышеперечисленных статей).

11.4 Прибыль и рентабельность.

В условиях рыночных отношений прибыль является конечной целью и движущим мотивом производства на предприятии, важней-

шим экономическим показателем хозяйственной деятельности предприятия.

Прибыль – это экономическая категория, которая в обобщенном виде отражает результаты хозяйствования, эффективность затрат живого и овеществленного труда.

Существуют различные подходы к классификации видов прибыли предприятия. В обобщенном виде их можно представить следующим образом:

1. По видам хозяйственной деятельности:

1.1. Прибыль от реализации продукции, работ, услуг;

1.2. Прибыль от текущей деятельности;

1.3. Прибыль от инвестиционной, финансовой и иной деятельности.

Текущая деятельность – основная приносящая доход деятельность организации и прочая деятельность, не относящаяся к финансовой и инвестиционной деятельности;

Инвестиционная деятельность - деятельность организации по приобретению и созданию, реализации и прочему выбытию основных средств, нематериальных активов, доходных вложений в материальные активы, вложений в долгосрочные активы, оборудования к установке, строительных материалов у заказчика, застройщика, финансовых вложений, если указанная деятельность не относится к текущей деятельности согласно учетной политике организации;

Финансовая деятельность - деятельность организации, приводящая к изменениям величины и состава внесенного собственного капитала, обязательств по кредитам, займам и иных аналогичных обязательств, если указанная деятельность не относится к текущей деятельности согласно учетной политике организации.

2. По составу формирующих элементов (данная классификация соответствует правилам учета доходов и расходов после 2012 года):

2.1. Маржинальная прибыль (МП)

$$МП = ВР_n - З_{пер} = П_p + З_{пост}, \quad (57)$$

где $ВР_n$ – выручка от реализации – нетто (за вычетом налогов и сборов, включаемых в выручку (НДС, акциз));

$З_{пер}$ – переменные затраты по реализации продукции;

$П_p$ – прибыль от реализации продукции;

$З_{пост}$ – постоянные затраты.

2.2. Валовая прибыль ($П_B$)

$$П_B = ВР_n - C_p, (58)$$

где C_p – себестоимость реализованных товаров.

2.3. Прибыль от реализации ($П_p$)

$$П_p = ВР_n - C_p - УР - РР, (59)$$

где $УР$ - управленческие расходы;

$РР$ – расходы на реализацию.

2.4. Прибыль от текущей деятельности ($П_m$)

$$П_m = П_p + Д_m - Р_m, (60)$$

где $Д_m$ - прочие доходы по текущей деятельности;

$Р_m$ - прочие расходы по текущей деятельности;

2.5. Прибыль до налогообложения ($П_{но}$)

$$П_{но} = П_m + П_{инвфин}, (61)$$

где $П_{инвфин}$ – прибыль от инвестиционной, финансовой и иной деятельности.

2.6. Брутто прибыль – общий финансовый результат организации до выплаты процентов и налогов ($П_б$)

$$П_б = П_{но} - П_л, (62)$$

где $П_л$ – прибыль, подлежащая льготному налогообложению.

2.7. Прибыль чистая ($П_ч$)

$$П_ч = П_б - П_{налог}, (63)$$

где $П_{налог}$ - налоги, сборы и платежи из прибыли.

2.8. Совокупная прибыль – совокупность чистой прибыли, результатов от переоценки долгосрочных активов, результата от прочих операций, не включаемого в чистую прибыль.

Справочно:

До 2012 года (по старым правилам учета доходов и расходов) прибыль до налогообложения называлась прибылью отчетного периода или балансовой прибылью. Ее формировали следующие виды прибыли:

1.1. Прибыль от реализации товаров, продукции, работ, услуг (прибыль от основной деятельности);

1.2. Прибыль от операционных доходов и расходов (от сдачи в аренду, лизинг основных средств, от продажи, выбытия основных средств, нематериальных активов или иного имущества предприятия);

1.3. Прибыль от внереализационных доходов и расходов (списание кредиторской и дебиторской задолженности, курсовые разницы, безвозмездно полученные (переданные) активы, операции с ценными бумагами, поступление долгов на расчетный счет, штрафы, убыток от стихийного бедствия и т.д.).

Сумма вышеперечисленных видов прибыли (1.1, 1.2, 1.3) формирует прибыль отчетного периода (балансовую прибыль).

Данная классификация соответствует правилам учета доходов и расходов, существовавшим в Республики Беларусь до 2012 года. С 2012 года классификация

2. По характеру налогообложения:

2.1. Прибыль налогооблагаемая.

2.2. Льготируемая прибыль.

3. По степени использования:

3.1. Нераспределенная прибыль (непокрытый убыток) – сумма прибыли (убытка), образованной в прошлые отчетные периоды. Сумма непокрытого убытка показывается со знаком минус.

3.2. Прибыль к распределению – сформированная и распределенная на конкретную дату прибыль, но не использованная в процессе хозяйственной деятельности.

4. По достаточности уровня формирования:

4.1. Минимальная прибыль обеспечивает организации минимальный уровень дохода на вложенный капитал. Минимальный уровень дохода не должен быть меньше средней процентной ставки по депозитам за анализируемый период.

4.2. Нормальная прибыль соответствует финансовому результату, необходимому для удержания предприятия в определенной отрасли.

4.3. Максимальная прибыль определяет целевую установку при планировании деятельности предприятия. Достижение максимальной прибыли предполагает минимизацию затрат на производство и реализацию продукции.

5. По характеру отражения в учете:

5.1. Бухгалтерская прибыль ($P_{бух}$) – сальдо между доходами и внешними текущими затратами предприятия, отраженными в бухгалтерском учете (явными затратами);

5.2. Экономическая прибыль ($P_{эк}$) – разница между суммой доходов предприятия и суммой внешних (явных) и внутренних (неявных) текущих затрат:

$$P_{эк} < P_{бух}, (64)$$

6. По характеру использования:

6.1. Капитализируемая прибыль – прибыль, направляемая на финансирование прироста активов предприятия;

6.2. Потребленная прибыль – прибыль, направляемая на финансирование мероприятий и работ, не приводящих к образованию нового имущества предприятия.

7. По характеру инфляционной очистки:

7.1. Номинальная прибыль.

7.2. Реальная прибыль, т.е. прибыль, скорректированная на темп инфляции в анализируемом периоде.

Показатель прибыли не дает представления о степени эффективности использования затрат.

Для определения сравнительной экономической эффективности производства отдельных видов продукции, отраслей и хозяйств в целом необходимо полученную прибыль сопоставить с себестоимостью реализованной продукции. Для этого необходим показатель рентабельности. Рентабельность является комплексным интегральным показателем экономической эффективности производственной хозяйственной деятельности предприятия.

Виды рентабельности:

1. Рентабельность продукции – отношение прибыли от реализации по всем видам продукции (одному виду продукции) к полной себестоимости всей продукции (вида продукции).

2. Рентабельность продаж (реализации) – отношение прибыли от реализации по всем видам продукции (одному виду продукции) к выручке от реализации всей продукции (вида продукции).

3. Рентабельность производства – отношение прибыли до налогообложения к среднегодовой стоимости основных производственных средств и нормированных оборотных средств.

4. Рентабельность отдельных ресурсов:

- рентабельность основных средств - отношение прибыли до налогообложения к среднегодовой стоимости основных средств;
- рентабельность нормируемых оборотных средств - отношение прибыли до налогообложения к среднегодовой стоимости нормируемых оборотных средств.

5. Рентабельность инвестиций или капитальных вложений – это отношение годового прироста чистой прибыли в результате освоения капитальных вложений (инвестиций) к сумме капитальных вложений (инвестиций).

Кроме указанных основных показателей прибыли и рентабельности значительный интерес представляет величина прибыли в расчете на единицу земельной площади. Этот показатель характеризует эффективность использования важнейшего средства производства в сельском хозяйстве, земли. В растениеводстве прибыль определяется в расчете на 100 га посева, а по хозяйству в целом на 100 га сельскохозяйственных угодий или условной пашни.

В тех случаях, когда производство продукции является убыточным, определяется показатель уровень убыточности. Рассчитывается как отношение величины убытка от реализации продукции к полной ее себестоимости и выражается в процентах.

11.5 Факторы и пути снижения себестоимости и повышения рентабельности агропромышленной продукции.

Пути снижения себестоимости продукции (работ, услуг) на каждом отдельном сельскохозяйственном предприятии можно выявить лишь после проведения всестороннего анализа данной проблемы. Однако существуют общие для всех отраслей и предприятий направления ее снижения:

1. Повышение производительности труда.
2. Увеличение производства продукции за счет интенсификации, концентрации и специализации производства, рационального использования земли, повышения урожайности сельскохозяйственных культур и продуктивности животноводства.
3. Экономное и наиболее рациональное использование материальных ресурсов.
4. Повышение эффективности использования средств труда.
5. Использование достижений НТП и на этой основе повышение технического уровня производства.
6. Упрощение структуры управления и его удешевления.

7. Ликвидация потерь от брака.

Важнейшими показателями основных факторов снижения себестоимости продукции растениеводства являются:

1. Качественная оценка сельскохозяйственных угодий в баллах.
2. Оснащенность предприятий основными фондами и энергоресурсами на 100 га сельскохозяйственных угодий.
3. Обеспеченность предприятия трудовыми ресурсами в расчете на 100 га земельных угодий.
4. Уровень интенсивности использования сельскохозяйственных угодий.

Важнейшие показатели объективных факторов снижения себестоимости продукции животноводства:

1. Качество поголовья продуктивного стада по средней живой массе одной головы.
2. Уровень кормления по годовому расходу кормов в среднем на одну голову (центнер кормовых единиц).
3. Себестоимость одного центнера кормовых единиц годового рациона продуктивного стада.
4. Сбалансированность кормов по перевариваемому протеину (кг/ц к.ед.).
5. Уровень концентрации производства по плотности поголовья продуктивного стада в расчете на 100 га сельскохозяйственных угодий и на 1 ферму.

Рентабельность производства в АПК зависит прежде всего от величины прибыли и размера затрат, т.е. от себестоимости продукции и цен, по которым она реализуется.

Основные пути повышения рентабельности агропромышленного производства состоят:

1. В снижении затрат на производство продукции.
2. В увеличении ее выхода, товарности и улучшения качества.
3. В росте производительности труда.
4. В рациональном использовании ресурсов.

В зависимости от уровня и сферы реализации факторы (пути) повышения рентабельности подразделяется на 2 группы:

1. Внутрипроизводственные – это факторы, воздействующие на изменение прибыли и контролируемые со стороны предприятия (качество продукции, объем производства, эффективность использо-

вания оборудования, эффективное использование рабочего времени, уровень организации производства).

Внешние – это факторы, которые предприятие не контролирует, к ним можно только подстраиваться (цены на сырье, материалы, энергию, налоговая политика государства, бюджетные дотации, банковский процент и т.д.).

11.6 Цена: сущность, функции, виды.

Цена это важнейшая экономическая категория, в которой пересекаются практически все основные отношения в обществе: производство и реализация товаров, формирование их стоимости, создание, распределение и использование денежных средств.

Цена – это денежное выражение стоимости изделия. Цена состоит из отдельных элементов, которые представляют собой отдельные части стоимости. К ним относятся себестоимость, прибыль, акцизный и другие виды налогов, сбытовые и торговые скидки (наценки). Конкретный набор названных элементов и их величина зависят от вида продукции (услуг) и цен.

Цена выступает важнейшим экономическим рычагом, с помощью которого государство может воздействовать на развитие экономики в целом, отдельного производства и его структуры, конкуренции товаропроизводителя и конкурентоспособность товара, НТП.

Цены выполняют ряд функций:

Учётная – отражая в цене изделия стоимость сырья, материалов, труда и т.д., имеется возможность определить сколько стоит обществу производство продукции.

Стимулирующая – цена может заинтересовать предприятие в выпуске продукции, либо, наоборот, подталкивают к снятию ее с производства.

Регулирующая – выражается в том, что на основе уровня цен регулируется спрос по отдельным видам товаров.

Распределительная – заключается в перераспределении части валового дохода между предприятием, бюджетом, внебюджетными фондами.

В условиях рыночной экономики в зависимости от объектов обслуживания различают:

- оптовую цену предприятия;
- оптовую цену сбытовых организаций;
- розничные цены.

Отпускная цена предприятия применяется для определения объема реализованной продукции, прибыли и других показателей, при анализе экономической деятельности, планировании и составлении отчетности. Отпускная цена предприятия включает полную себестоимость продукции, налоги и отчисления, увеличивающие эту цену, и прибыль предприятия. К налогам и отчислениям, увеличивающим цену, относятся: налог на добавленную стоимость (НДС), акцизный налог. Акцизный налог установлен только на определенный круг товаров, не являющихся первой необходимостью (алкогольные напитки, табачные изделия, изделия из меха, драгоценных металлов и др.).

Оптовая цена состоит из отпускной цены предприятия и бытовых наценок (надбавок), используемых оптовыми организациями на покрытие собственных издержек и образование прибыли.

Розничная цена включает оптовую цену и торговую наценку, которая используется торговыми организациями на покрытие собственных издержек и образование прибыли. Уровень торговых наценок устанавливается в зависимости от вида продаваемой продукции. По розничным ценам торгующие организации реализуют товары населению.

Государственные органы, осуществляющие регулирование ценнообразования, в пределах полномочий, предоставляемых им законодательством, осуществляют прямое (административное) регулирование цен (тарифов) путем установления:

фиксированных цен (тарифов);

предельных цен (тарифов);

определенных нормативов рентабельности, используемых для определения суммы прибыли, подлежащей включению в регулируемую цену (тариф);

предельных торговых надбавок (скидок) к ценам;

декларирование цен (тарифов);

порядка определения и применения цен (тарифов).

Выбор конкретного способа регулирования определяется самим государственным органом, осуществляющим регулирование, исходя из государственных интересов и складывающейся социально-экономической ситуации в республике.

Твердые фиксированные цены и тарифы используются в основном в тех случаях, когда государство намерено управлять предложением и спросом на отдельные виды товаров. Так фиксированные цены устанавливаются:

Министерство экономики на

- основные виды топливно-энергетических ресурсов (нефть сырая собственной добычи и нефтепродукты, вырабатываемые из нее; газ природный; газ сжиженный(для коммунально-бытовых нужд); электро- и теплоэнергия);

- водку белую и спирт;

- стеклотару;

- лекарственные средства, производимые предприятиями республики;

- драгоценные металлы в изделиях и ломе;

- тарифы на перевозку пассажиров, грузов и багажа железнодорожным транспортом во внутривнутриреспубликанском сообщении;

- квартирную плату.

Облсполкомы и Минский горисполком на:

- на услуги по тепло- и водоснабжению, канализации и санитарной очистке;

- услуги по очистке сточных вод;

- плату за проживание в общежитиях;

- киноvideобилеты;

- на перевозку пассажиров городским транспортом общего пользования (кроме такси);

- коммунальные услуги для населения (водопровод, канализацию, отопление, горячее водоснабжение и др.).

Фиксированные цены и тарифы на отдельные виды продукции и услуги устанавливаются отдельными министерствами, другими республиканскими органами управления.

Предельная максимальная цена (тариф) представляет собой максимально допустимый верхний уровень цены (тарифа), выше которого покупатель и продавец, договариваясь о приемлемой цене, не могут перешагнуть. Это касается социально значимых товаров (хлеб и хлебобулочные изделия массовых сортов, молоко и кефир жирностью до 2,5%, сметана жирностью до 20%, творог жирностью до 9%, мясо говядины и свинины и др.).

Предельная минимальная цена (тариф) представляет собой тот предел цены, ниже которого продавец (покупатель) не имеет права реализовывать (закупать) определенные товары. Это касается, в первую очередь, продукции растениеводства и животноводства, реализуемой для государственных нужд, а также ликероводочной и другой алкогольной продукции, высоколиквидной продукции, поставляемой за пределы республики (прокат черных металлов, минеральные удобрения, льноволокно, кожевенное сырье и др.).

Предельный уровень рентабельности применяется при формировании отпускных цен субъектами хозяйствования, включенными в Государственный реестр хозяйствующих субъектов, занимающих доминирующее положение на товарных рынках РБ (монополистов), а также выпускающих продукцию для строек (объектов), финансируемых из бюджета.

Предельные (фиксированные) надбавки (скидки) устанавливаются в сфере обращения – в оптовом и розничном торговых звеньях. В настоящее время верхний предел надбавки в оптовом звене ограничен 20%, в розничном – 30%. По отдельным социально значимым продовольственным товарам размер торговой надбавки ограничен 15-20%. Ограничен также размер оптовой и розничной надбавки, взимаемых при реализации лекарственных средств, изделий медицинского назначения и медицинской техники.

Декларирование цен – регистрация в органах ценообразования предельных цен (тарифов) осуществляется Министерством экономики на продукцию предприятий монополистов (минеральные удобрения, доломит, цемент, шифер, сельскохозяйственная техника, товары детского ассортимента, сахар, молочные, мясные и плодоовощные консервы для детского питания), а также на жизненно необходимые лекарственные средства

11.7 Методы ценообразования.

Существует три основных метода ценообразования:

1. Метод с ориентацией на издержки (затратный метод).

Это один из наиболее распространенных методов. Суть затратного метода состоит в том, что к рассчитанной величине себестоимости продукции добавляется желаемый для предприятия размер прибыли и косвенные налоги и неналоговые платежи в соответствии с действующим законодательством.

Затратный метод популярен как в отечественной, так и зарубежной практике.

Преимущества данного метода:

- производители всегда лучше осведомлены о своих затратах, чем о потребительском спросе;
- этот метод прост в расчете.

Основным недостатком затратного метода является невозможность учесть в цене потребительские свойства товара и изменение рыночной конъюнктуры.

Обычно затратный метод применяется при обосновании цен на новую продукцию, продукцию, выпускаемую по разовым и индивидуальным заказам, на потребительские товары и услуги, на продукцию предприятий монополистов (уровень рентабельности установлен в соответствии с законодательством), а также при формировании цен на товары иностранного производства.

2. Нормативно-параметрический метод.

Используются в основном, когда в цене необходимо учесть качественные параметры продукции. Основной нормативно-параметрический принцип: чем выше качество, тем выше цена.

3. Метод с ориентацией на спрос и уровень конкуренции

Цена устанавливается на основе существующих на рынке спроса и предложения.

ТЕМА 12 Экономическая и социальная эффективность агропромышленного производства и пути ее повышения

12.1 Сущность, критерии и показатели экономической и социальной эффективности производства.

12.2 Общая (абсолютная) и сравнительная экономическая эффективность затрат.

12.1 Сущность, критерии и показатели экономической и социальной эффективности производства.

В общем представлении эффективность характеризует развитие различных систем, процессов, явлений. Эффективность выступает как индикатор развития. Она же – его важнейший стимул.

Эффективность – качественная категория, связанная с интенсивностью развития. Выделяют две экономические категории – «эффект» и «эффективность».

И эффект и эффективность отражают рост и развитие экономического объекта, т.е. его способность к прогрессивным количественным изменениям, отраженным в объемных показателях, и к прогрессивным качественным изменениям, дополняющим количественные и связанными, как правило, со структурной динамикой объекта. Вместе с тем между категориями «эффект» и «эффективность» наблюдаются существенные различия. Эффект является отражением результата деятельности, то есть того состояния, к которому стремится экономи-

ческий объект. Эффективность учитывает не только результат деятельности, но и рассматривает условия, при которых он достигнут. Эффективность определяется соотношением результата (эффекта) и затрат, обуславливающих этот результат.

Мера, с которой общество подходит к установлению степени результативности производства, называется критерием эффективности. Критерий отражает цель любых видов производственной деятельности с указанием их характеристик, показателей и параметров.

В настоящее время используют следующие критерии эффективности:

1. Максимизация прибыли на единицу затрат капитала (ресурсов) при высоком уровне качества.

2. Минимизация затрат ресурсов на единицу конечного результата (при внедрении ресурсосберегающих технологий).

3. В рамках народного хозяйства в целом - максимизация национального дохода и валового внутреннего продукта на единицу затрат ресурсов, повышение уровня жизни.

Выделяют экономическую и социальную эффективность.

Экономическая эффективность производства означает его результативность, степень использования ресурсов или отдачу затрат, которая определяется соотношением достигнутых результатов и использованных ресурсов или осуществленных затрат на производство, т.е. экономическая эффективность определяется относительной величиной.

Социальная эффективность – соответствие результатов производства социальным целям работающих, трудовых коллективов и общества.

Однако социальная эффективность производства в полной мере не может быть выражена количественно, тем не менее, социальные результаты отражаются в следующих показателях:

1. Повышение уровня жизни (увеличение продолжительности жизни, обеспечение жильем и медицинским обслуживанием, рост реальных доходов).

2. Улучшение условий труда (сокращение производственного травматизма, снижение текучести кадров, увеличение занятости).

3. Состояние экологии.

4. Увеличение масштабов свободного времени и рациональности его использования.

В современных условиях хозяйствования социальная эффективность означает недопустимость увеличения объема выпуска продук-

ции за счет ухудшения условий труда, нанесения ущерба окружающей среде, снижения других показателей жизнедеятельности человека.

Рост экономической эффективности производства служит основой достижения высоких социальных результатов, которые в свою очередь оказывают все большее влияние на эффект экономический.

Вместе с тем, поскольку возможности или ресурсы всегда ограничены, могут возникать противоречия между социальными и экономическими критериями эффективности, что может привести к негативным последствиям.

12.2 Общая (абсолютная) и сравнительная экономическая эффективность затрат.

Существует несколько подходов к классификации видов экономической эффективности.

Виды экономической эффективности:

По критерию структурных элементов организации как экономической системы выделяют

1. Эффективность хозяйственной деятельности определяется полученными результатами, отражающими степень реализации экономических целей с использованием имеющихся ресурсов.

2. Эффективность использования отдельных видов ресурсов характеризуется соотношением финансово-экономических результатов и соответствующих величин ресурсов (затрат).

3. Эффективность производства товаров характеризуется снижением затрат на производство и реализацию единицы продукции (работ, услуг).

По критерию сравниваемых экономических объектов выделяют

1. Общая (абсолютная) эффективность – экономическая эффективность, рассчитанная за определенный промежуток времени по предприятию (отрасли). Общая эффективность рассчитывается для оценки результатов производственной деятельности, соотнесенных с затратами за определенный период времени и их динамики как на определенном предприятии, так и в целом по республике.

2. Сравнительная эффективность предполагает сопоставление показателей эффективности по альтернативным вариантам и используется для определения оптимального варианта вложения ресурсов в целях получения максимального результата.

При этом общая и сравнительная экономическую эффектив-

ность дополняют друг друга.

Для оценки общей (абсолютной) эффективности используется система показателей

Показатель экономической эффективности – мера её количественного измерения. В отличие от критерия показатель эффективности всегда количественно определен.

По степени охвата ресурсов и затрат все показатели общей экономической эффективности делятся на:

1. *дифференцированные (частные)* - отражают степень использования отдельных видов ресурсов или затрат; имеют ограниченный характер использования, поскольку не дают полного представления об экономической эффективности производства и затрат, а характеризуют использование лишь определенного вида ресурсов.

2. *обобщающие* – отражают уровень использования нескольких, всех видов ресурсов, затрат, дают более полное комплексное представление об общей эффективности затрат и используемых ресурсов.

В зависимости от вида используемых ресурсов дифференцированные показатели делятся на показатели эффективности использования основных средств; оборотных средств; трудовых ресурсов; земельных ресурсов; инвестиций (капитальных вложений). Для оценки эффективности использования ресурсов применяют ресурсные и затратные дифференцированные показатели (Таблица 1).

Для обобщающей оценки общей эффективности предлагается использовать следующий интегральный показатель:

$$\mathcal{E}_{\text{общ}} = \frac{\text{ЧД}}{T + M + K \times \Phi}, \quad (65)$$

где $\mathcal{E}_{\text{общ}}$ - эффективность производства;

ЧД - чистый доход;

T - затраты живого труда;

M - текущие затраты овеществленного труда;

Φ - единовременные вложения в производственные средства;

K - коэффициент приведения к единой размерности, позволяющий суммировать затраты и вложения.

Показатель общей эффективности сравнивается с нормативным и аналогичными показателями за прошедший период, а также с показателями эффективности производства других предприятий.

Для оценки общей эффективности производства также можно использовать следующие обобщающие показатели:

- показатели прибыли (от реализации, от текущей деятельности, до налогообложения, чистая);
- показатели рентабельности (продукции, производства (активов, общая), продаж (оборота, реализации), ресурсов);
- затраты на рубль товарной (реализованной) продукции.

При сопоставлении результатов хозяйственных и технических решений, строительстве новых и реконструкции действующих предприятий рассчитывается сравнительная экономическая эффективность затрат.

Основной показатель, необходимый для определения наиболее оптимального варианта – это минимальные приведенные затраты:

$$Z_{npi} = C_i + E_n \times K_i \rightarrow \min, \quad (66)$$

где Z_{npi} - приведенные затраты по i -му варианту, руб.;

C_i - текущие затраты по i -му варианту, руб.;

E_n - нормативный коэффициент сравнительной экономической эффективности капитальных вложений;

K_i - капитальные вложения по i -му варианту, руб.

К показателям сравнительной эффективности труда относятся:

1. Темп роста производительности труда.
2. Доля прироста продукции за счет повышения производительности труда.
3. Экономия живого труда по сравнению с базисным периодом.

Сравнительная эффективность использования производственных фондов и текущих затрат определяется относительной экономией на единицу выпускаемой продукции основных производственных фондов, нормируемых оборотных средств, в т. ч. материальных затрат, фонда заработной платы.

Например: относительная экономия использования основных производственных средств определяется по следующей формуле:

$$\mathcal{E}_{онф} = OC_1 I_2 - OC_2, \quad (67)$$

где OC_1, OC_2 - среднегодовая стоимость основных производствен-

ных средств соответственно за предыдущий и отчетный годы;
 I_2 - индекс роста объема продукции по сравнению с предыдущим годом (расчеты ведутся в сопоставимых ценах).

Аналогично определяются показатели относительной экономии нормируемых оборотных средств, в т. ч. материальных затрат, фонда заработной платы.

Для объективной сравнительной оценки уровня использования земельных угодий необходимо учитывать такой фактор, влияющий на качество земледелия, как качество земли. Поэтому данные об экономической использования земли корректируются с учетом ее кадастровой (баллы) и экономической (денежной) оценки земли.

ТЕМА 13 Научно-технический прогресс в АПК и его эффективность

13.1 Научно-технический прогресс как основа развития и интенсификации производства.

13.2 Система показателей, характеризующих научно-технический прогресс.

13.3 Понятие, виды и классификация инноваций.

13.4 Инновационная деятельность и ее особенности.

13.1 Научно-технический прогресс как основа развития и интенсификации производства.

Научно-технический прогресс (НТП) – это процесс непрерывного развития науки, техники, технологии, совершенствование предметов труда, форм и методов производства и труда.

НТП в своем развитии проявляется в двух взаимосвязанных формах – эволюция и революция. Эволюционная форма НТП характеризуется постепенным непрерывным усовершенствованием традиционной техники и технологии, а также накоплением этих усовершенствований. При определенном уровне накопления создается необходимая база для коренных преобразований производительных сил, то есть возникает революционная ситуация. Происходит качественный скачок развития науки, техники, технологии. Такая форма развития НТП называется революцией.

Таблица 1 – Дифференцированные (частные) показатели экономической эффективности использования отдельных видов ресурсов

Вид ресурса	Показатели эффективности по ресурсам (ресурсные)	Показатели эффективности по затратам (затратные)
Основные производственные средства (основной капитал)	Фондоотдача (Фо), руб./руб.: $Ф_о = ВП (ТП, РП) / ОС_{ср.г.}$	Амортизацияотдача (Ао), руб./руб.: $А_о = ВП (ТП, РП) / А$
	Фондоемкость (Фе), руб./руб.: $Ф_е = ОС_{ср.г.} / ВП (ТП, РП)$	Амортизацияемкость (Ае), руб./руб.: $А_е = А / ВП (ТП, РП)$
Оборотные средства (оборотный капитал)	Коэффициент оборачиваемости оборотных средств (Ко), руб./руб. или обороты $К_о = РП / ОбС$	Материалоотдача (Мо), руб./руб.: $М_о = ВП (ТП, РП) / МЗ$
	Коэффициент загрузки оборотных средств (Кз), руб./руб. $К_з = ОбС / РП$	Материалоемкость (Ме), руб./руб.: $М_е = МЗ / ВП (ТП, РП)$
	Длительность одного оборота оборотных средств (Т), дни $Т = Д : К_о$	Энергоотдача (Эо), руб./руб.: $Э_о = ВП (ТП, РП) / ЗЭ$ Энергоемкость (Эе), руб./руб.: $Э_е = ЗЭ / ВП (ТП, РП)$
Трудовые	Производительность труда (ПТ) 1. Выработка (w) $w = V / T$ $w = V / Ч_{\text{пром}}$	Зарплатоотдача (ЗПо) $З_По = ВП (ТП, РП, ЧП) / ФЗП$
	2. Трудоемкость произведенной продукции (t) $t = T / V$	Зарплатоемкость (ЗПе) $З_Пе = ФЗП / ВП (ТП, РП, ЧП)$
Земельные	Урожайность (У), ц/га, кг/ м.кв.: $У = ВС / П$	
Инвестиции в основные средства (капитальные вложения)		Капиталоотдача (Ко), руб./руб. $К_о = \Delta ВП (ТП, РП) / КВ$ Капиталоемкость (Ке), руб./руб. $К_е = КВ / \Delta ВП (ТП, РП)$

Примечание: ВП – валовая продукция, руб.; ТП – товарная продукция, руб.; РП – реализованная продукция, руб.; ЧП – чистая продукция, руб.; V – объем произведенной (реализованной) продукции в натуральном или стоимостном выражении; $ОС_{ср.г.}$ – среднегодовая стоимость основных производственных средств на предприятии, руб.; А – амортизационные отчисления, руб.; ОбС – оборотные средства, руб.; Т - количество дней в периоде (360, 90, 30 дней); МЗ – стоимость всех материальных ресурсов, использованных в процессе производства, руб.; ЗЭ - стоимость всех энергетических ресурсов, использованных в процессе производства, руб.; $Ч_{\text{пром}}$ – среднегодовая численность промышленно-производственного персонала, чел; Т – затраты труда (рабочее время) на производство всей продукции, чел.-дни (чел.- часы); ФЗП – фонд заработной платы, руб.; КВ – капитальные вложения, руб.; ВС – валовой сбор, ц (кг); П – площадь, га (м.кв.).

Основные направления НТП в АПК:

1. *Полная комплексная механизация.* При комплексной механизации ручной труд заменяется машинами на всех стадиях технологического процесса.

2. *Автоматизация производства* – применение технических устройств с целью полной или частичной замены участия человека в процессе получения, преобразования, передачи и использования информации, энергии и материалов.

3. *Электрификация* – процесс применения электрической энергии для механизации и автоматизации производства.

4. *Химизация производства* – совершенствование производства за счет внедрения химических технологий, сырья, материалов и изделий с целью интенсификации, получения новых видов продукции и повышения эффективности производства.

Основные направления химизации:

- применение химических и минеральных удобрений для повышения урожайности;

- использование гербицидов и пестицидов;

- производство кормов и белково-витаминных добавок;

- производство медицинских препаратов для ветеринарии;

- производство химических стройматериалов.

5. *Мелиорация земель и регулирование водно-воздушного режима.*

6. *Внедрение прогрессивных ресурсо-и энергосберегающих экологически чистых технологий.* Предполагается более полное использование биологических факторов в обеспечении развития агропромышленного производства. В отличие от промышленности, где основу технологии составляют механические, физические и химические факторы, которые могут быть полностью регулируемы человеком, в сельском хозяйстве и перерабатывающих отраслях основу технологии составляет биологический процесс, частично регулируемый человеком. Применение достижений НТП позволяет увеличить возможности регулирования биологических процессов путем создания новых сортов растений, новых пород животных и т.д.

7. *Биоинженерия* – отрасль, обеспечивающая управление биологическими процессами роста и развития живых организмов (селекционно-генетическая работа, искусственное осеменение и т.д.).

8. *Повышение уровня концентрации и специализации агропромышленного производства.*

13.2 Система показателей, характеризующих научно-технический прогресс.

При выборе показателей оценки уровня НТП исходят из того, что данный процесс непрерывный, и что совершенствование всех элементов производства может осуществляться эволюционным и революционным способом.

Экономическая эффективность НТП – это соотношение результатов с вызвавшими их затратами.

Критерий эффективности НТП – максимизация эффекта при заданных затратах или минимизация затрат на достижение заданного эффекта.

Система показателей, характеризующих НТП:

1. Показатели технического уровня производства:

- фондовооруженность труда;
- энерговооруженность труда;
- коэффициент обновления оборудования;
- коэффициент выбытия оборудования;
- коэффициент износа основных средств;
- коэффициент модернизации производства (отношение стоимости модернизированного оборудования за год к стоимости оборудования на конец года);
- коэффициент применения прогрессивных технологий (отношение объема продукции, изготовленной с применением данных технологий, к общему объему произведенной продукции);
- уровень энергопотребления (отношение количества потребленной электроэнергии к площади сельскохозяйственных угодий);
- удельный вес затрат электроэнергии в общей сумме издержек производства;
- удельный расход минеральных удобрений в действующем веществе на 1 га сельскохозяйственных угодий и др.

2. Показатели, отражающие уровень организации производства, труда и управления:

- коэффициент текучести кадров;
- доля вспомогательных рабочих в общей численности работающих;

- уровень кооперирования производства (отношение стоимости заготовок, полуфабрикатов и комплектующих изделий, полученных со стороны к полной себестоимости товарной продукции);
- уровень специализации производства;
- надежность изделия (отношение срока службы изделия до первого капитального ремонта к общему сроку службы);
- сортность продукции (отношение объема продукции высшего (первого) сорта ко всему объему продукции) и др.

3. Показатели эффективности НТП:

- экономическая эффективность мероприятий НТП (отношение прибыли, полученной от внедрения мероприятий НТП к затратам на внедрение данных мероприятий);
- экономия численности в результате НТП;
- доля прироста производительности труда за счет внедрения достижений НТП;
- доля снижения себестоимости за счет внедрения достижений НТП и др.

13.3 Понятие, виды и классификация инноваций.

Под *инновациями* понимают вновь созданный материал, продукцию, технологию, впервые внедренные в производство или создание рынка для нового, впервые произведенного продукта.

Инновации – это качественные изменения в производстве, технике, технологии, формах организации производства и управления, которые являются качественными ступенями в повышении эффективности производства.

Выделяют инновации:

- *по степени влияния на развитие научно-технического прогресса:*

базисные – реализуют крупнейшие изобретения и становятся основой переворотов в технике, формирования новых ее направлений, создание новых отраслей;

улучшающие – служат базой для создания новых моделей и модификацией данного поколения техники, заменяющие устаревшие модели более эффективными, либо расширяющие сферу применения данного поколения техники;

псевдоинновации – улучшают производственные, потребительские или отрицательные параметры выпускаемых изделий, что спо-

способствует более эффективному производству этих моделей, либо повышение эффективности их использования.

- по характеру применения:

продуктовая – производство и применение новых материалов, продуктов и услуг;

процессная – освоение новых способов производства и технологий, изменения в организации производства и управления;

социальные – ориентированы на построение и функционирование новых социальных структур;

комплексные – представляют единство нескольких видов изменений.

Жизненный цикл инновации – совокупность взаимосвязанных процессов и стадий новшества, определяется как промежуток времени от зарождения идеи до снятия с производства реализованного на ее основе инновационного продукта.

Инновация в своем жизненном цикле проходит ряд стадий, включающих:

зарождение, сопровождающееся выполнением необходимого объема научно-исследовательских и опытно-конструкторских работ, созданием опытной партии новшества;

промышленное освоение с выходом продукта на рынок;

зрелость – серийное или массовое производство, насыщение рынка, достижение максимального объема производства и максимального объема продаж.

Результаты внедрения инноваций:

существенно обновляется и расширяется ассортимент производимой продукции, повышается ее технический уровень и качество;

способствуют повышению эффективности производства путем экономии ресурсов, снижения себестоимости продукции и как следствие роста рентабельности;

способствует повышению производительности труда, расширению ассортимента выпускаемой продукции с целью удовлетворения растущих потребностей общества, обеспечивают облегчение труда и сокращение рабочего времени.

13.4 Инновационная деятельность и ее особенности.

Инновационная деятельность предприятия – деятельность, направленная на использование результатов научных исследований и

разработок для обновления номенклатуры и улучшения качества выпускаемой продукции, совершенствования технологии ее изготовления.

Инновационная деятельность предприятия по разработке, внедрению, освоению и коммерциализации новшества включает проведение научно-исследовательских и опытно-конструкторских работ, лабораторных исследований, изготовление опытных образцов продукции, разработку технологического процесса изготовления новой продукции, проектирование и изготовление новых средств труда, необходимых для изготовления новой продукции, организацию производства и проведение маркетинговых исследований по продвижению инноваций.

Процесс планирования инноваций включает следующие этапы: генератор идей; оценка продукции; проверка концепции; экономический анализ; разработка продукции; пробный маркетинг; коммерческая реализация.

Определяющая роль инноваций в экономике влечет за собой необходимость оценки их эффективности, для этого применяются качественные и количественные методы.

К *качественным методам* относят: установление процентов от суммы продаж, выбор проектов в зависимости от рентабельности (в порядке убывания), в зависимости от относительной величины инвестиционного капитала (в порядке возрастания).

Количественные методы:

отношение инвестиций в исследования к сумме продаж;
срок окупаемости и прибыльность расходов на инновации.

Оценка инновационного проекта производится по следующим категориям: согласованность проекта с текущей стратегией предприятия; согласованность проекта с представлением потребителей о предприятии; соответствие проекта отношению предприятия к риску; соответствие проекта определенным потребностям рынка; вероятность коммерческого успеха; оценка конкурентов; согласованность проекта с существующими каналами сбыта; стоимость и время разработки; затраты на производство; ожидаемая норма прибыли и т.д.

ТЕМА 14 Инвестиции и финансирование в АПК, их эффективность

14.1 Сущность, формы, виды и источники инвестиций в АПК.

14.2 Экономическая эффективность инвестиций.

14.3 Государственная инвестиционная политика. Факторы и пути повышения экономической эффективности инвестиций в АПК.

14.1 Сущность, формы, виды и источники инвестиций в АПК.

Инвестиции – экономические ресурсы, т.е. вложения финансовых и материально-технических средств, а также переданные права на имущество и интеллектуальную собственность хозяйствующим субъектам с целью получения прибыли (дохода) или достижение социального эффекта.

Инвестиции могут осуществляться в денежной, вещественно-натуральной и смешанной формах.

Существует научно обоснованная классификация инвестиций. Принято различать:

- в соответствии с объектом:

- реальные – имеют долговременный характер, являются капиталобразующими (строительство зданий, строительство транспортных средств);

- портфельные (номинальные) – вложение средств в ценные бумаги (акции предприятия), капитальные вложения и долевое участие (пай другого предприятия), вложение средств в ноу-хау, повышение квалификации работников;

- интеллектуальные инвестиции;

- по связи с процессом производства (обновление):

- неттоинвестиции – вложение денежных средств в покупку нового предприятия или расширение производства;

- реинвестиции – средства, направляемые на восстановление изношенных и выбывших фондов;

- в зависимости от принадлежности инвесторов и формы собственности:

- государственные – вложения финансовых средств из государственного бюджета, внебюджетных фондов, заемных средств в создание и развитие предприятий и организаций государственного сектора экономики; из бюджетов территориальных и местных органов управления на создание, развитие и поддержание предприятий и организаций;

- частные – вложения средств, осуществляемые негосударственными предприятиями и организациями (акционерными обществами,

товариществами, компаниями, кооперативами, их ассоциациями и т.д.), а также вложения физических лиц;

- иностранные – вложения средств, осуществляемые иностранными компаниями, иностранными физическими лицами, а также иностранными государствами в лице уполномоченных ими на то органов управления и международными общественными организациями;

- совместные – могут быть как внутренние совместные (совместные вложения государства и негосударственных юридических и физических лиц), так и совместные отечественных инвесторов и зарубежных.

Виды инвестиций в АПК:

1. Капитальные вложения, осуществляемые в форме внесения финансовых и материально-технических ресурсов в воспроизводство основных фондов, почвенного плодородия, водных ресурсов путем нового строительства, расширения, реконструкции и модернизация действующего производства.

2. Вложение средств в создание материально-производственных запасов.

3. Финансовые средства в форме акций, облигаций и других ценных бумаг, а также затраты на приобретение банковские депозиты и финансовых активов (документы, подтверждающие права их владельца на часть собственности и прибыли предприятия, выпускавшего эти документы).

Источниками инвестирования в АПК являются:

1. Собственные средства предприятий, юридических и физических лиц.

Собственные инвестиционные средства субъектов хозяйствования представляют амортизационные отчисления, прибыль, денежные поступления от реализации выбывшего и излишнего имущества, поступления при погашении долгосрочной задолженности, а также возвращения денежных сумм по судебным искам.

2. Инвестиционные фонды.

Инвестиционные фонды создаются министерствами и ведомствами. Они могут быть представлены как отраслевые, межотраслевые и специальные фонды. Распределяются данные внебюджетные фонды через коммерческие банки под контролем руководителей отраслевых министерств и ведомств.

3. Кредиты банков.

Весьма ограничены в ряде сфер АПК по причине высоких про-

центных ставок.

4. Капитальные вложения из местных бюджетов.

5. Государственные бюджетные ассигнования (республиканский бюджет).

Централизованные государственные вложения из бюджета (п.4-5) выделяются для решения наиболее важных проблем общегосударственного значения (реализация целевых программ, создание перспективных производств на основе достижения НТП, строительство новых предприятий и т.д.).

6. Иностранные инвестиции.

Иностранные инвестиции в Республике Беларусь привлекаются в форме государственных заимствований: в виде вклада в акционерный капитал сельскохозяйственных и агропромышленных предприятий; в виде вложений в ценные бумаги; как денежные и лизинговые кредиты.

14.2 Экономическая эффективность инвестиций.

В рыночной экономике основными показателями, определяющими эффективность инвестиций являются:

1. Инвестиционный подход (доход, получаемый от владения акциями или облигациями. Для владельца облигацией он получает форму регулярно получаемого процента плюс погашение самой облигации в определенный срок. Для владельца акций это регулярно получаемые дивиденды плюс возросший курс акций при продаже).

2. Доход на активы предприятия (это чистый доход с затратами на выплату процентов, отнесенный к величине активов предприятия. Наличие неиспользуемой недвижимости, технических средств и оборудования ухудшает этот показатель).

3. Доход на долю собственника (отношение чистого дохода к доле собственника).

В отечественной практике для оценки эффективности инвестиций рассчитывают следующие показатели:

1. *Общая эффективность* определяется путем сопоставления прибыли с капитальными вложениями.

2. *Сравнительная экономическая эффективность* определяется при выборе наилучшего варианта капитального вложения (инвестиции в воспроизводство основных фондов). Для этого используется показатель приведенных затрат, т.е. сумма производственных затрат и

капитальных вложений, приведенных в единые размерности (за год или другой отрезок времени в соответствии с нормативом), формула 66.

Обобщающими показателями сравнительной экономической эффективности капитальных вложений являются расчетный срок окупаемости (T_p) и расчетный коэффициент эффективности капитальных вложений (единицу разделить на срок окупаемости)..

Основным недостатком методики с использованием минимума приведенных затрат является то, что критерием для лучшего варианта является приведенные затраты, а не прибыль, которые лучше отражает требования к рыночной экономике.

3. *Общая эффективность с учетом фактора времени (динамические показатели)*. В связи с тем, что вложение денежных средств связано с неопределенностью, необходимо учитывать степень риска при оценке возврата вложенных денежных средств, а также величины ожидаемой прибыли в течение будущих периодов времени.

В настоящее время широко используются методы оценки эффективности инвестиционных проектов, учитывающие фактор времени (дисконтирование – это процесс приведения стоимости будущих периодов к настоящему моменту времени). Для приведения разновременных затрат, результатов, эффектов используется коэффициент дисконтирования, рассчитанный на основании нормы дисконта (E), которая равна приемлемой для инвестора норме дохода на капитал, выраженной в долях единицы.

Для сравнения различных инвестиционных проектов при использовании данной методики рассчитываются следующие показатели:

- коэффициент дисконтирования – коэффициент, влияющий на увеличение или уменьшение стоимости потока денежной наличности:

$$k_t = \frac{1}{(1 + E)^t}, \quad (68)$$

где t – порядковый номер года.

- чистый дисконтированный доход (*ЧДД*) (чистая текущая стоимость (*NPV*)) – интегральный дисконтированный эффект за расчетный период:

$$\text{ЧДД} = \sum_{t=1}^T (R_t - Z_t) \cdot \frac{1}{(1+E)^t}, (69)$$

$$\text{Э}_t = R_t - Z_t, (78)$$

где R_t – результаты на t -м шаге расчета;

Z_t – затраты на t -м шаге;

t – порядковый номер периода;

Э_t – эффективность на t -ом шаге расчета;

T – горизонт расчета количества шагов расчета (число лет периода).

На практике часто пользуются модифицированной формулой для определения ЧДД, для этого из состава Z_t исключают капитальные вложения

$$\text{ЧДД} = \sum_{t=1}^T (R_t - Z'_t) \cdot \frac{1}{(1+E)^t} - K, (70)$$

$$K = \sum_{t=1}^T K_t \cdot \frac{1}{(1+E)^t}, (71)$$

где Z'_t – затраты на t -ом шаге без учета капитальных вложений;

K_t – капитальные вложения на t -ом шаге;

K – суммарные капитальные вложения (инвестиции).

Если $\text{ЧДД} > 0$, то проект эффективный, если $\text{ЧДД} < 0$, то проект убыточный.

• индекс доходности (ИД) – относительный показатель, характеризующий соотношение между накопленным доходом с учетом дисконтирования за расчетный период и величиной инвестиций:

$$\text{ИД} = \frac{\text{ЧДД}}{K}, (72)$$

• внутреннюю норму доходности (ВНД) – значение ставки дисконта, при которой интегральный эффект за расчетный период с учетом дисконтирования равен нулю:

$$\text{ВНД} = E_+ + \frac{\text{ЧДД}_+ \cdot (E_- - E_+)}{\text{ЧДД}_+ - \text{ЧДД}_-}, \quad (73)$$

где E_+ – норма дисконта, при которой ЧДД имеет положительный результат, %;

E_- – норма дисконта, при которой ЧДД имеет отрицательный результат, %;

ЧДД_+ – денежный поток с положительным результатом, млн. р.;

ЧДД_- – денежный поток с отрицательным результатом, млн. р.

• динамический срок окупаемости проекта – период времени, достаточный для возмещения первоначальных затрат потоком денежных средств, приведенных к одному моменту времени:

$$T = t - \frac{\text{ЧДД}_t}{\text{ЧДД}_t - \text{ЧДД}_{t-1}}, \quad (74)$$

где t – год, когда ЧДД с нарастающим итогом становится положительным;

ЧДД_t , ЧДД_{t-1} – величина ЧДД (с нарастающим итогом) в t , $t-1$ периодах, млн. р.

14.3 Государственная инвестиционная политика. Факторы и пути повышения экономической эффективности инвестиций в АПК.

Порядок осуществления инвестиций в промышленное производство из республиканского и местного бюджетов, инвестиционных фондов, от предприятий и отдельных физических лиц определяет Инвестиционный Кодекс Республики Беларусь.

Поскольку в настоящее время в Республике Беларусь нет достаточного объема инвестиционных ресурсов, важнейшими направлениями в инвестиционной политике государства является привлечение иностранных инвестиций.

Согласно закону Республики Беларусь «Об иностранных инвестициях на территории Республики Беларусь», иностранными инвесторами могут быть иностранные государства, объединения, международные организации, иностранные юридические и физические лица, граждане Республики Беларусь, имеющие постоянное место жительства за границей.

Важнейшим фактором повышения эффективности использования инвестиций в АПК выступает благоприятный инвестиционный климат. Его определяют следующие условия:

1. Возможность одинакового стимулирования отечественных и иностранных инвесторов.
2. Защита от экспроприации со стороны государств.
3. Отсрочка выплаты налогов для капиталоемких и интенсивных технологий.
4. Применение ускоренной амортизации технические средства и оборудование.

Наряду с благоприятным инвестиционным климатом должен формироваться рынок инвестиций и создаваться рыночная инфраструктура.

Необходимо создание сильной кредитно-финансовой системы, которая смогла бы обеспечить быстрое привлечение денежных средств для вложения в перспективное производство.

Основные направления инвестиционной политики в АПК республики:

1. Развитие перерабатывающих отраслей и хранение сельскохозяйственной продукции.
2. Развитие тароупаковочного хозяйства.
3. Освоение ресурсосберегающих и экономически чистых технологий.

Эффективность инвестиций (капитальных вложений) формируется на четырех стадиях:

1. Планирование капитальных вложений: первоочередное направление капитальных вложений в развитие прогрессивных отраслей АПК; повышение удельного веса капитальных вложений, технологическое перевооружение предприятий, их реконструкции.
2. Проектирование строительства – широкое использование достижений науки и техники, типовых проектов, соблюдение принципа комплексности проектирования; использование унификации структурных элементов и конструкций.
3. Стадия строительства предприятия – совершенствование организации и технологии строительно-монтажных работ (СМР), повышение уровня специализации и кооперирования строительства, повышение качества строительства.
4. Стадия эксплуатации вновь введенного в действие объекта: обеспечение комплексного ввода в действие основных фондов, сни-

жение производств, подготовка кадров и необходимых элементов оборотных средств.

ТЕМА 15 Организационные основы управления в современных условиях

15.1 Теоретические основы управления.

15.2 Отечественная практика организации управления на уровне предприятия.

15.3 Государственные органы управления АПК и их функции.

15.1 Теоретические основы управления.

Первый шаг в рассмотрении управления (менеджмента) как науки был сделан Тейлором, который заинтересовался эффективностью деятельности организации, что положило начало развитию школы научного управления. Главная заслуга Тейлора в том, что он разработал методические основы нормирования труда, стандартизировал рабочие операции, внедрил в практику научные подходы подбора, расстановки и стимулирования труда рабочих.

В рамках научной школы управления выделилась «административная школа», которая занималась изучением вопросов роли и функции менеджера. Родоначальником данной школы и основателем функционального этапа в развитии менеджмента явился Анри Файоль, который выделил в качестве основных функций менеджера следующие: планирование, организация, подбор и расстановка кадров, руководство, контроль.

На рубеже 30-х годов XX века появилась классическая школа управления, в рамках которой Элтоном Мэйо была организована школа «человеческих отношений». Последователи данной школы предлагали сосредоточить внимание на работнике, а не на задании, которое он должен выполнить.

В настоящее время различают три подхода к управлению:

1. Системный – связан с применением общей теории систем к решению задач управления.

2. Ситуационный – содержит конкретные рекомендации, касающиеся применения научных положений, практики управления, в зависимости от сложившейся ситуации и условий внутренней и внешней среды.

3. Процессуальный – представляет процесс управления как непрерывный процесс, состоящий из выполнения функций управления.

Управление – это процесс планирования, организации, мотивации и контроля, необходимый для того, чтобы сформировать и достичь цели организации.

Управленческий труд – это вид общественного труда, основной задачей которого является обеспечение целенаправленной скоординированной деятельности как отдельных участников трудового процесса, так и трудовых коллективов в целом.

Можно выделить специфические особенности управленческого труда:

1. Умственный труд работников аппарата управления, состоящий из трех видов деятельности: организационно-административная и воспитательная (приемы передачи информации, доведение решений до исполнителей, контроль исполнения); аналитическая и конструктивная (восприятие информации и подготовка соответствующих решений); информационно-техническая деятельность (документационные, учебные, вычислительные и формально-логические операции).

2. Участие в создании материальных благ опосредовано.

3. Предмет труда – информация.

4. Средства труда – организационная и вычислительная техника.

5. Результат труда – управленческие решения.

15.2 Отечественная практика организации управления на уровне предприятия.

Организация управления на предприятии предполагает установление постоянных и временных взаимоотношений между всеми подразделениями организации, определении порядка и условий ее функционирования. Это процесс объединения людей и средств для достижения поставленных целей организации.

Существует ряд принципов, которыми следует руководствоваться в процессе осуществления организации управления:

1. Определение и детализация целей фирмы, которые были выявлены в ходе планирования.

2. Определение видов деятельности по достижению этих целей.

3. Поручение различных задач индивидуумам и объединение их в управляемые рабочие группы.

4. Координация различных видов деятельности, порученных в каждой группе, посредством установления рабочих взаимоотношений.

5. Единство цели.

6. Размах менеджмента.

Организационная структура предприятия – это совокупность управленческих органов, между которыми существует система взаимосвязей, обеспечивающих выполнение необходимой функции управления для достижения цели предприятия.

Организационные структуры управления (ОСУ) строятся с учетом следующих факторов: целей и задач предприятия; производственных и управленческих функций; факторов внутренней и внешней среды.

Организационные структуры управления делятся на две группы:

Бюрократические – характеризуются большой сложностью, большим числом подразделений по горизонтали, большим числом уровней управления, ограниченной информационной сетью, низким уровнем участия всего управленческого персонала в принятии решений.

Небюрократические – это более простая структура, имеющая широкую информационную сеть и децентрализованное управление.

Традиционно выделяют три основные схемы построения организационных структур управления предприятием:

1. Линейная структура управления – представляет собой многоуровневую систему управления, где осуществляется однократное взаимодействие. Такая структура реагирует только на отношение «руководство подчинения». Здесь каждый подчиненный имеет одного руководителя и каждый руководитель выполняет функции по управлению подразделением.

Достоинства:

- четкость взаимоотношений;
- оперативность в подготовке и принятии решений;
- надежный контроль.

Недостатки:

- высокие требования классификации руководителей;
- значительные объемы перерабатываемой руководителем информации;
- ограничение инициативы подчиненных.

2. Функциональная структура управления – характеризуется тем, что по отдельным функциям управления создаются специальные подразделения, деятельность которых направлена на решение специфического круга задач работникам, обладающим специальными знаниями и навыками работы в данной области управления.

Достоинства функциональной структуры:

- высокая компетентность специалистов;
- исключение дублирования выполнения управленческих функций;
- уменьшение в потребности специалистов широкого профиля.

Недостатки:

- от руководителя предприятия требуется большая работа по координации деятельности всех управленческих подразделений;
- производственные подразделения получают распоряжения от разных управленческих отделов, что может привести к дезорганизации и нарушает принцип единоначалия;
- руководители функциональных подразделений нередко переоценивают значения своих подразделений, что может нанести ущерб предприятию в целом.

3. Линейно-функциональная структура управления – позволяет организовывать управление производственными процессами по линейной схеме (директор – начальник производства – начальник цеха – начальник участка – мастер – бригадир). Функциональные подразделения оказывают методическую помощь производственным подразделениям (готовят информацию, решают организационно-технические задачи для соответствующих линейных руководителей).

Достоинства:

- более глубокая подготовка решений при привлечении работников;
- освобождение главного специалиста от глубокого анализа проблем;
- возможность привлечения консультантов.

Недостатки:

- нечеткая ответственность, т. к. готовящие решения не участвуют в его реализации;
- отсутствие тесных связей на горизонтальном уровне;
- чредмерно развитая система взаимодействий по вертикали.

Построение организационных структур управления осуществляется с учетом определенных требований:

1. Адекватность, то есть соответствие организационной структуры параметрам производственной системы.

2. Адаптивность – это способность организационной структуры самонастраиваться при изменениях в субъекте управления.

3. Гибкость и динамизм – это способность организационных структур чутко реагировать на прогрессивные изменения в субъекте управления.

4. Специализация – обеспечивает функциональную замкнутость в структурном подразделении, ограничивая и конкретизируя сферу деятельности каждой управленческой ячейки.

5. Пропорциональность – устанавливает соответствие численности работников управления выполняемым функциям, объемам обрабатываемой информации, соотношению прав и ответственности.

В зависимости от возложения обязанностей по управлению на тех или иных менеджеров выделяют 3 уровня менеджмента: высший, средний, низший.

Высший уровень управления может быть представлен председателем совета директоров, президентом или председателем правления. Данная группа обеспечивает интересы и потребности коллектива путем выработки определенной стратегии предприятия и способствует ее практической реализации.

Средний уровень управления обеспечивает реализацию программы функционирования предприятия, разработанную высшим руководством и отвечает за доведение заданий до менеджеров низового звена и исполнителей. К данной группе относят руководителей объединений или директоров предприятий, входящих в состав объединений, заместители директоров предприятий, ответственные за определенную сферу деятельности организации, а также начальников функциональных отделов предприятия.

Низший уровень управления представлен младшими начальниками – это руководители, управляющие деятельностью непосредственно рабочих. Они ответственны за доведение конкретных заданий до непосредственных исполнителей и в качестве их выступают мастера, бригадиры и другие администраторы.

Уровень управления – это совокупность звеньев управления, занимающих определенную ступень в системе управления организации.

Звено управления – это структурное подразделение или отдельные исполнители, выполняющие соответствующие функции управления.

15.3 Государственные органы управления АПК и их функции.

Современная система управления сельским хозяйством является трёхуровневой.

Верхний уровень управления представляют: Национальное собрание Республики Беларусь, Администрация Президента, Министерство сельского хозяйства и продовольствия, Министерство промышленности, Министерство финансов, Министерство экономики, Национальный банк.

Региональный уровень обеспечивают областные Советы народных депутатов, областные комитеты по сельскому хозяйству и продовольствию.

На *местном уровне* работают районные Советы народных депутатов и районные управления сельского хозяйства и продовольствия исполнительных комитетов.

Министерство сельского хозяйства и продовольствия Республики Беларусь (далее – Минсельхозпрод) является республиканским органом государственного управления и подчиняется Совету Министров Республики Беларусь (Положение о Министерстве сельского хозяйства и продовольствия Республики Беларусь, утверждено постановлением Совета Министров Республики Беларусь 31.10.2001 N 1590). Основными направлениями работы Минсельхозпрода являются:

- проведение единой государственной политики в сфере сельскохозяйственного производства;
- совершенствование экономической политики и методов хозяйствования в области производства и переработки сельскохозяйственной продукции;
- создание условий для комплексного развития агропромышленного производства, приватизации, развития всех форм собственности;
- обеспечение внедрения достижений науки и техники в производство;
- осуществление мероприятий по повышению экономического воздействия на эффективность сельскохозяйственного производства и отраслей промышленности, занимающихся переработкой сельскохозяйственного сырья;
- создание условий для увеличения ресурсов продовольствия и сельскохозяйственного сырья, улучшения снабжения населения республики продуктами питания;

- повышение эффективности и конкурентоспособности экспорта, развитие товаропроводящей сети предприятий отрасли за рубежом;

- привлечение инвестиций, в том числе иностранных, для проведения технического перевооружения и модернизации производств организаций, занимающихся переработкой сельскохозяйственного сырья;

- обеспечение выполнения основных целевых показателей прогноза социально-экономического развития Республики Беларусь, в том числе экспорта, импорта и сальдо внешней торговли организациями, подчиненными Минсельхозпроду.

Роль Министерства сельского хозяйства и продовольствия в переходный период:

- *проведение политики государственного регулирования рыночной среды*, что включает: создание социальной среды (страхование, субсидии); охрана окружающей среды (законодательные инициативы и контроль в этой области); охрана информации; защита прав потребителей (безопасность товаров, выбор, информация о товаре); защита экономической системы (антимонопольные меры, публикация отчётности);

- *реализация организационного аспекта политики*. Эта роль делится на шесть функционально обособленных ролей – инициатора, стабилизатора, посредника, информатора, мультипликатора и эксперта.

Работа министерства как *инициатора* состоит: в установлении приоритетов по отношению к направлениям внешнеэкономической интеграции; её поддержке соответствующими организационно-экономическими мерами (поддержка торговых и инвестиционных проектов); в выдвижении и поддержке инициатив в жизненно важных для национальной экономики областях производства и обмена товаров; в приобретении лицензий на технологию и передаче их заинтересованным национальным производителям.

Стабилизационная функция состоит в проектировании и создании организационных структур, цель которых – поддерживать рынок по самым важным для национальной экономики позициям в устойчивом состоянии (например, проведение товарных интервенций).

Функция *посредника* состоит в поиске партнёров для реализации проектов, выгода которых ими ещё не выяснена или они самостоятельно не могут это сделать.

Роль *информатора* – это работа по установлению и разъяснению «правил игры» в области закупочно-сбытовой деятельности, в том числе во внешнеторговой и внешнеэкономической областях, маркетинг и информирование заинтересованных организаций о текущем и прогнозном состоянии рынка.

Роль *мультипликатора* состоит в обучении и консультировании в областях базовых знаний, непрерывном обучении и переквалификации посредством участия в создании соответствующих учебных центров, обучении персонала основам разработки и реализации проектов.

Роль *эксперта* состоит в разработке рекомендаций для предпринимателей, государственной и коммерческой экспертизе инвестиционных проектов.

Основной принцип работы Министерства сельского хозяйства и продовольствия можно сформулировать как предоставление больших возможностей для хозяйствующих на земле субъектов, переработчиков сельскохозяйственного сырья, а также управление производством общественных благ, предоставляемых аграрным и перерабатывающим предприятиям со стороны государства.

Министерству сельского хозяйства и продовольствия подчинен Белорусский государственный производственно-торговый концерн по морскому рыболовству, завозу, переработке и реализации рыбы и рыбопродукции. При Министерстве создан с правами юридического лица департамент по хлебопродуктам, а также департамент по государственному испытанию и охране сортов растений, департамент по государственному контролю в семеноводстве.

Министерству подчинены:

Республиканское объединение «Белптицепром»; Государственное объединение животноводческих комплексов ГО «Главживпром»; Белорусское государственное объединение по племенному животноводству «Белплемяживобъединение»; Снабженческо-производственное республиканское унитарное предприятие «БелЗооВетСнабПром»; Республиканское объединение по производственно-техническому обслуживанию агропромышленного комплекса «БелАгроПромТехника»; Белорусский государственный концерн по строительству и эксплуатации мелиоративных и водохозяйственных систем «Белмелиоводхоз»; Республиканское объединение «Белсемена»; Республиканское унитарное предприятие «Белсельхозхимия»; Ассоциация по заготовкам и первичной обработке льна «Белорусский лен» Республи-

канское унитарное предприятие «Белагроснаб», а также облсельхозпроды всех 6 областей республики.

Государственное управление и регулирование АПК на региональном уровне осуществляется комитетами по сельскому хозяйству и продовольствию, функционирующими при областных исполнительных комитетах. Их деятельность основывается на соответствующих Положениях, утверждаемых облисполкомами.

Комитет по сельскому хозяйству и продовольствию Гомельского областного исполнительного комитета (далее - облсельхозпрод) является структурным подразделением Гомельского областного исполнительного комитета (далее - облисполком), осуществляющим управление в сфере производства и переработки сельскохозяйственной продукции, оказания услуг сельскохозяйственным организациям и организациям, обслуживающим сельское хозяйство Гомельской области.

В своей деятельности облсельхозпрод подчиняется облисполкому и Министерству сельского хозяйства и продовольствия Республики Беларусь (далее - Минсельхозпрод).

Деятельность облсельхозпрода осуществляется во взаимодействии с комитетами, управлениями, отделами облисполкома, государственными органами, организациями, расположенными на территории Гомельской области, а также с местными исполнительными и распорядительными органами.

Облсельхозпрод, управления сельского хозяйства и продовольствия районных исполнительных комитетов (райсельхозпроды), коммунальные унитарные предприятия, находящиеся в ведении облсельхозпрода, образуют единую систему облсельхозпрода (организации облсельхозпрода).

Основными задачами облсельхозпрода являются:

- проведение единой научной, экономической, технической, финансовой и технологической политики в сфере производства и переработки сельскохозяйственной продукции, оказания услуг сельскохозяйственным организациям и организациям, обслуживающим сельское хозяйство Гомельской области;

- обеспечение внедрения достижений науки и техники в сельскохозяйственное производство;

- создание условий для увеличения ресурсов продовольствия и сельскохозяйственного сырья, улучшения снабжения населения продуктами питания;

- обеспечение в сельскохозяйственных организациях и организациях, обслуживающих сельское хозяйство Гомельской области (далее - агропромышленный комплекс), роста производства продукции для удовлетворения потребностей внутреннего рынка и увеличения поставок на экспорт, а также повышение качества производимой продукции и оказываемых услуг.

В соответствии с основными задачами облсельхозпрод осуществляет следующие функции:

- организует на основе экономического анализа разработку общей стратегии социально-экономического и научно-технического развития сельскохозяйственного производства, разрабатывает и осуществляет программы по наращиванию продовольственных ресурсов;

- принимает участие в разработке проектов государственных планов социального и экономического развития сельского хозяйства и обеспечивает их выполнение;

- разрабатывает и осуществляет меры: по стимулированию роста производства и увеличению поставок сельскохозяйственных продукции и сырья, повышению их качества, снижению затрат производства и сокращению потерь; по совершенствованию агропромышленного комплекса наряду с другими отраслями народного хозяйства, в том числе хозяйственного механизма в агропромышленном комплексе, регулированию экономических взаимоотношений в агропромышленном комплексе;

- содействует созданию условий для комплексного развития сельскохозяйственного производства, приватизации организаций АПК, развития всех форм собственности;

- поддерживает создание и деятельность личных подсобных и крестьянских (фермерских) хозяйств;

- обеспечивает проведение финансово-кредитной и ценовой политики в агропромышленном комплексе Гомельской области;

- обеспечивает изучение и анализ конъюнктуры рынка сельскохозяйственной продукции и средств для ее производства;

- определяет новые направления развития и внедрения научно-технического прогресса в сельскохозяйственное производство в тесной связи с научными учреждениями;

- организует изучение, обобщение и распространение отечественного и зарубежного опыта в области сельского хозяйства, переработки сельскохозяйственной продукции, оказания услуг сельскохо-

зяйственным организациям и организациям, обслуживающим сельское хозяйство;

- обеспечивает создание и внедрение в производство новых сортов и гибридов сельскохозяйственных культур, высокопродуктивных пород животных, интенсивных ресурсосберегающих технологий, новых видов продукции и методов организации производства;

- проводит единую политику в области мелиорации и химизации земель, семеноводства, сортоиспытания, племенного дела;

- в системе мер гражданской обороны обеспечивает устойчивость функционирования сельскохозяйственного производства;

- осуществляет разработку технологий сельскохозяйственного производства на загрязненной радионуклидами территории, выполнение долгосрочных государственных программ по преодолению последствий катастрофы на Чернобыльской АЭС в агропромышленном комплексе Гомельской области;

- осуществляет руководство ветеринарной и карантинной службами, службой по защите растений, государственными инспекциями по надзору за техническим состоянием машин и оборудования;

- определяет основные направления развития комплексной механизации, электрификации, газификации, теплофикации сельскохозяйственного производства;

- организует обеспечение сельскохозяйственных организаций медикаментами, биопрепаратами, дезинфицирующими средствами, инструментами, приборами и оборудованием ветеринарно-зоотехнического назначения;

- обеспечивает рациональное использование земель сельскохозяйственного назначения, организует работы по рекультивации земель, осуществляет природоохранные мероприятия;

- обеспечивает развитие и повышение эффективности внешнеэкономических и межрайонных связей;

- осуществляет правовое обеспечение функционирования организаций АПК по вопросам, входящим в компетенцию облсельхозпрода;

- разрабатывает предложения о совершенствовании организации и стимулирования высокопроизводительного труда;

- обеспечивает разработку сводной бухгалтерской отчетности, прогрессивных форм и методов учета, организует ведомственный контроль за финансово-хозяйственной деятельностью агропромышленного комплекса Гомельской области, обеспечивает сохранность,

целевое и эффективное использование государственной собственности;

- организует работу по развитию единой системы информационно-вычислительного обслуживания автоматизированных систем проектирования и управления технологическими процессами агропромышленного комплекса;

- разрабатывает инвестиционную политику;

- координирует деятельность участников строительства на основе непрерывного планирования проектных и строительно-монтажных работ, организует подготовку схем развития и размещения отраслей сельскохозяйственного производства;

- определяет с участием местных исполнительных и распорядительных органов, организаций, расположенных на территории Гомельской области, основные направления развития мелиорации земель, выполняет функции заказчика по проектированию и проведению мелиоративных мероприятий, организует высокоэффективное использование и обеспечивает сохранность мелиорированных земель;

- рассматривает в установленном порядке письменные и устные обращения граждан по вопросам, отнесенным к компетенции облсельхозпрода, принимает по ним необходимые решения.

В пределах своей компетенции облсельхозпрод осуществляет руководство райсельхозпродами Гомельской области.

ТЕМА 16 Основы продовольственной безопасности и пути ее достижения

16.1 Сущность продовольственной безопасности, структура, цели и методы ее достижения.

16.2 Стратегия, критерии и параметры продовольственной безопасности на современном этапе.

16.1 Сущность продовольственной безопасности, структура, цели и методы ее достижения.

Продовольственное обеспечение является основополагающим для экономики всех государств. В последние годы проблема продовольствия обострилась и речь идет о продовольственной безопасности.

Под продовольственной безопасностью следует понимать такое состояние экономики, при котором независимо от конъюнктуры мировых рынков гарантируется стабильное обеспечение населения продовольствием в количестве, соответствующем научно обоснованным параметрам (предложение), с одной стороны, и создаются условия для поддержания потребления на уровне медицинских норм (спрос) – с другой стороны.

Главная цель достижения продовольственной безопасности – гарантированное и устойчивое снабжение перерабатывающих предприятий сырьем, а населения – продовольствием, не подверженное влиянию внешних и внутренних неблагоприятных воздействий. Оно не должно быть уязвимым даже в случае роста цен, нехватки валюты, эмбарго на поставки извне.

Важнейшие условия достижения продовольственной безопасности:

потенциальная физическая доступность продуктов питания для каждого человека (наличие их и предложение в достаточном количестве);

экономическая возможность приобретения продовольствия всем социальным группам населения, в том числе и малоимущим (платежеспособность потребительского спроса);

потребление продуктов высокого качества в количестве, достаточном для рационального питания.

В зависимости от субъектов, решающих проблему, и выполняемых функций, различают семь уровней продовольственной безопасности: *глобальный, субрегиональный, межгосударственный, государственный, местный, групп населения и семейный (домашние хозяйства).*

Проблемы продовольственной безопасности на *глобальном* (мировом) уровне решают международные организации и специализированные органы (ФАО, ВТО, Комитет по продовольственной безопасности и др.). Важнейшая их функция — содействие стабилизации экономик государств в целях обеспечения необходимого уровня развития в человеческом измерении. Выполнение функций осуществляется посредством: разработки и реализации долгосрочных программ и проектов, способствующих наращиванию объемов продовольствия; создания запасов и организации помощи в случае неблагоприятных экономических и экологических явлений.

На *субрегиональном* уровне продовольственной безопасности соответствующие органы и форумы способствуют экономическому развитию союзов и блоков, других объединений государств, решают задачи улучшения качественных параметров продовольственного обеспечения. Типичным формированием такого рода является Европейский союз.

Межгосударственный уровень проблемы продовольственной безопасности определяется функционированием межгосударственных соглашений, солидарного поведения по вопросам торговли, цен, стандартизации продукции, качественных параметров и др. Субъекты, решающие проблему на этом уровне, должны быть хорошо организованы.

Организационно упорядочены, стабильно функционируют и определяют состояние продовольственной безопасности как национального, так и более низких уровней субъекты *государственного* уровня. К ним относятся правительства и органы законодательной власти. Их деятельность направлена на стабильность экономического развития, формирование государственных фондов и обеспечение баланса спроса и предложения на внутреннем продовольственном рынке.

На *местном* уровне продовольственную безопасность должны обеспечивать субъекты территориального управления (область, муниципалитет, район) посредством снабжения продуктами, контроля за их качеством и создания условий населению для получения доходов.

Субъектом, определяющим продовольственную безопасность на уровне *групп населения*, выступают социальные группы, задача которых – обеспечить доходы, необходимые для научно обоснованного потребления

На *семейном* уровне в качестве субъекта, обеспечивающего продовольственную безопасность, выступают домашние хозяйства, функция которых — приобретение и использование продуктов, организация сбалансированного питания.

Оптимальный вариант решения продовольственной проблемы – это согласованные действия субъектов всех уровней, хотя часть их может также решать конкретные задачи. Например, сокращение числа недоедающих и искоренение голода зависят от деятельности субъектов всех семи уровней, а достижение максимального самообеспечения и нормативного потребления продуктов питания определяют сообщества от четвертого до седьмого уровней.

Наличие продовольственных ресурсов в мире и их прогноз на перспективу анализируют и отслеживают международные организации, прежде всего — ФАО (Продовольственная и сельскохозяйственная организация Объединенных Наций). Периодически продовольственная проблема рассматривается на международных форумах (саммитах), на которых вырабатываются направления действий мирового сообщества. В настоящий период произошли изменения в подходах к решению продовольственной проблемы, суть которых заключается в следующем.

До 70-х гг. считалось, что по мере внедрения достижений научно-технического прогресса в сельском хозяйстве продовольственная проблема будет решена в глобальном масштабе, соответственно не станет её и на национальных уровнях, т.е. планирования подход *от общего к частному*.

В этой связи участники Совещания в Стокгольме в 1972 г. заявили о намерении решить проблему продовольствия в мировом масштабе, чтобы уже до конца текущего столетия покончить с голодом во всех 170 странах, принимавших участие в обсуждении этого вопроса.

В последующие годы появился новый подход, согласно которому достижение продовольственной безопасности возможно только на уровне государств, а в глобальном масштабе ее будет определять совокупность государственных уровней, т.е. решение проблемы предполагается от частного к общему. Это связано с наличием факторов, ограничивающих развитие мирового сельского хозяйства и не позволяющих обеспечить необходимый прирост продовольственных и сырьевых ресурсов.

Модификация обеспечения продовольственной безопасности привела к существенным изменениям в аграрной политике.

В 70-е и 80-е гг. снабжение продовольствием рассматривалось, как средство, достижения текущих целей. Впоследствии произошло смещение приоритетов в Стратегическом направлении. На первый план стали выдвигаться задачи развития аграрной экономики и укрепления позиций стран в мировом продовольственном хозяйстве. *В «продовольственном вопросе» усилились стратегические факторы, определяющие будущий экономический потенциал стран и их роль в мировой экономике.*

Рассматривая проблемы будущего столетия, участники Совещания в Рио-де-Жанейро в 1994 г. отметили, что обеспечение ус-

тойчивого развития, борьба с бедностью, продовольственное обеспечение являются обязанностью правительств» выполнять которые предпочтительно путем разработки программ, планов и продовольственной политики. Поэтому документы международных форумов носят рекомендательный характер и излагаются по принципу: *мыслить глобально, действовать локально*.

В ноябре 1996 г. в Риме участники Всемирного саммита приняли декларацию о мировой продовольственной безопасности и подписали соответствующий План действий на период до 2015 г. Они согласились, что индустриальные страны, развитие которых оказало наибольшее негативное воздействие на окружающую среду, должны компенсировать этот ущерб путем выделения 0,7 % своего валового внутреннего продукта в качестве продовольственной помощи нуждающимся нациям, преимущественно развивающимся. Соединенные Штаты Америки, заняв особую позицию, не поддержали это предложение.

В соответствии с классификацией ФАО в последние годы к развивающимся странам относятся ранее благополучные в экономическом отношении государства, попадающие в группу риска по продовольственному обеспечению и претендующие на оказание помощи. Республики бывшего Союза: Армения, Грузия, Азербайджан, Кыргызстан, Узбекистан, Туркмения характеризуются как испытывающие хронический дефицит продовольствия.

В контексте Плана действий на период до 2015 г. в апреле 1997 г. в Минске проведена международная конференция по устойчивому развитию экономики стран Восточной Европы как важнейшего условия преодоления бедности и стабилизации продовольственного обеспечения в этих странах, а также необходимости изменения аграрной политики.

Достижение продовольственной безопасности предполагает решения ряда *задач*, важнейшие из которых следующие:

- а) создание стабильных экономических условий;
- б) проведение эффективной аграрной политики;
- в) обеспечение равных возможностей для субъектов хозяйствования;
- г) проведение рациональной политики в области занятости населения;

д) осуществление социальной политики, направленной на искоренение бедности и неравенства в части доступности продовольствия;

е) достижение устойчивого, интенсивного в разнообразного производства продовольствия, повышение его эффективности;

ж) содействие внедрению передовых технологий в области производства, переработки и хранения сырья и продовольствия;

з) совершенствование размещения и специализации сельского хозяйства, направленных на самообеспечение регионов сырьем и продовольствием с учетом рационального использования преимуществ международного разделения труда;

и) проведение активной внешнеэкономической деятельности, оптимизация экспортно-импортной деятельности;

к) инвестирование аграрной сферы.

Учитывая множество задач, определяющих проблему продовольствия, а также сложность их решения, можно сделать вывод, что *продовольственная безопасность страны обеспечивается совокупностью экономических и социальных условий, связанных как с развитием сельского хозяйства и всего агропромышленного комплекса, так и с общим состоянием национальной и мировой экономики.*

16.2 Стратегия, критерии и параметры продовольственной безопасности на современном этапе.

Основу проблемы продовольственной безопасности составляет человек с его потребностями в питании для осуществления продуктивной деятельности и воспроизводства. Однако относить эту проблему только к отдельному индивиду неправомерно. Рассматривать ее следует применительно к сообществу. Поскольку самые организованные общности людей находятся на уровне государства, то оно имеет наибольшие возможности для решения проблем продовольственной безопасности, которые являются задачей правительства, законодательной власти. В их обязанности входят: обеспечение стабильности экономического развития, формирование государственных продовольственных фондов, баланс спроса и предложения, другие меры, необходимые для обеспечения стабильного функционирования продовольственного рынка.

Международная организация ФАО состояние продовольственной безопасности оценивает двумя показателями: запасами зерна, оставше-

гося на хранение до урожая будущего года и его производством на душу населения. Безопасным считается уровень, когда на хранении находится не менее 17 % годового потребления зерна. Динамика запасов указывает на соотношение производства и потребления. В случае падения мирового уровня запасов до критического (предельного) это означает, что мировая безопасность нестабильна и она на грани повышения цен на зерно. Исходя из этого норматива, переходящие запасы зерна, гарантирующие в нашей республике минимальный уровень продовольственной безопасности, должны составлять 1,1 – 1,2 млн. т, в том числе на продовольственные цели – 350–370 тыс. т, т. е. 17 % нормативной потребности.

Соглашаясь в принципе с методическими подходами ФАО к оценке продовольственного обеспечения по наличию запасов зерна и среднедушевому его производству, следует отметить, что они достаточны только для обеспечения безопасности высоких уровней – глобального, субрегионального и межгосударственного. Что касается последующих уровней – государственного и внутригосударственных (местного, социальных групп населения и семейного), то эти показатели недостаточны.

Для оценки состояния и пределов продовольственной безопасности на государственном и внутригосударственных уровнях более приемлемы методические подходы, основу которых составляет принцип достаточного и сбалансированного питания, учитывающего физиологические нормы питания населения, возраст, профессию, место проживания и национальные особенности. Показатели, или индикаторы, включающие различный спектр характеристик, составляют *модель национальной продовольственной безопасности*.

Каждое государство принимает меры для обеспечения населения продовольствием. Меры эти в зависимости от условий экономического развития направляются на преодоление дефицита продовольствия и повышение уровня потребления. Особенно сложно решается продовольственная проблема в странах с низким доходом населения. При дефиците продуктов возможны два случая реакции на недостаток.

1. Уменьшение потребления количества продуктов без изменения структуры питания. В этом случае критическая жизнеспособность наступает при потреблении половинного количества оптимального уровня.

2. Изменение набора продуктов с целью компенсации энергетического дефицита пищевых веществ за счет более дешевых, а нередко и более экологически опасных продуктов питания.

Важнейшее условие достижения продовольственной безопасности – доступность продовольствия населению – физическая и экономическая.

Физическая доступность продовольствия гарантируется наличием его в торговой сети в требуемом количестве и ассортименте, а также поставками спецпотребителям.

Экономическая доступность обеспечивается поддержанием равновесия уровня цен на продукты питания и доходов с тем, чтобы расходы на продовольствие при нестабильной экономической ситуации не превышали 50 %, а при стабилизации – сокращались до оптимального уровня в общих расходах населения, т.е. менее 30 %.

Уровень доступности можно установить, применяя *общий и частный коэффициенты достаточности, а также коэффициент доступности*, путем сравнения стоимости и энергетической ценности фактического и нормативного рациона, а также стоимости продовольственной корзины и дохода на душу населения. По важнейшим видам продовольствия в республике за ряд лет общий коэффициент достаточности находится в пределах 0,78-0,88; общий коэффициент доступности – 0,7-0,8.

Обоснование продовольственной безопасности на государственном и региональных уровнях необходимо проводить в следующем порядке.

1. *Определить перечень продуктов, наиболее достоверно отражающих структуру рациона питания основных групп населения.* В рационе питания продукты должны иметь наиболее высокий удельный вес и при этом не должны быть взаимозаменяемыми. Набор продуктов должен быть минимальным, но обеспечивающим потребность в калориях и основных пищевых веществах больше чем на 60 %, т.е. выше критического уровня продовольственной безопасности.

2. *Определить базовые параметры по следующим показателям:*
душевое потребление по каждому продукту;
индекс потребления продукта, равный отношению объема потребленного продукта к его физиологической норме;
интегральный индекс потребления, равный сумме индексов потребления продуктов, деленной на количество последних;

интегральный индекс импорта (экспорта), равный разности индексов производства и потребления;

интегральный индекс энергетической ценности, равный сумме индексов потребления, умноженной на их энергетическую ценность;

интегральный индекс пищевой ценности, равный сумме индексов потребления, умноженной на удельное содержание в них пищевых веществ (белков, жиров, углеводов):

коэффициенты дефицита в рационе питания калорий, белка, жиров и углеводов.

В соответствии с содержанием понятия "продовольственная безопасность" государства критериями ее обеспечения являются: степень удовлетворения физиологических потребностей в энергетическом содержании пищевого рациона и в других его компонентах, определяющих структуру и качество питания;

физическая и экономическая доступность для различных категорий населения, спецпотребителей и целых регионов.

Продовольствие должно отвечать требованиям безопасности по радиоактивным и другим вредным для здоровья веществам в целом продовольственное снабжение страны определяют: ресурсное обеспечение АПК, импортные поставки, уровень и темпы развития отраслей, размеры стратегических и оперативных запасов продовольствия, а также стабильность всего продовольственного комплекса.

Самообеспечение продовольствием относится лишь к тем продуктам, которые принято считать приоритетными (базовыми) по следующим признакам: значительный удельный вес в удовлетворении потребностей пищевого рациона; сравнительно высокая транспортабельность, позволяющая перераспределять ресурсы между регионами; пригодность к длительному хранению как условие создания страховых запасов. Для Беларуси в качестве базовых видов продовольствия, а соответственно — и продовольственной безопасности необходимо рассматривать девять продуктовых групп: зерно, картофель, овощи, плоды, сахар, масло растительное, молоко, мясо, яйца, а также продукты их переработки. Эти продукты на 90 % обеспечивают рацион питания населения в калориях и на 85 % — в основных пищевых веществах.

Баланс продовольственных ресурсов, достаточных для продовольственной безопасности и оптимального экспорта, в энергетических единицах по направлениям их формирования и расхода должен находиться в следующих пределах:

собственное производство на продовольственные цели – 80-85 %; импорт – 15- 20 %; экспорт – 15- 20 %.

Продовольственные и сырьевые ресурсы Беларуси, достаточные для самообеспечения страны с учетом потребления продуктов питания по медицинским нормам и сохранения экспортного потенциала аграрной сферы, требуют значительного наращивания объемов, проведения существенных структурных преобразований и повышения жизненного уровня населения. Реализация этих задач в короткие сроки маловероятна. Поэтому *общая сбалансированность внутреннего рынка продовольствия, соответствующая нормативному потреблению при высоком уровне безопасности, должна быть принята в качестве стратегии на перспективу,*

В условиях нестабильности экономики и низкого уровня доходов населения мониторинг продовольственной безопасности предстоит проводить по сложившимся среднему и минимальному уровням. В качестве минимального уровня питания населения по количеству и ассортименту продовольствия, содержанию в нем питательных веществ в энергетической достаточности может быть использован набор, принятый при расчете потребительской корзины.

Стратегии продовольственной безопасности должны соответствовать направлению развития АПК, в процессе которого необходимо обеспечить решение двуединой задачи: высокое качество жизни и среды обитания сельских жителей, с одной стороны, и достижение сбалансированности внутреннего продовольственного рынка — с другой.

Количественные параметры сельскохозяйственного производства, обеспечивающие потребление по медицинским нормам, рациональное использование производственного потенциала АПК и сохранение экспортной ориентации аграрной сферы должны соответствовать следующим объемам: зерно – 9,5-10,0 млн. т, картофель – 10,0-11,0, овощи – 1,5-1,7, плоды и ягоды – 0,7-0,8, сахарная свекла – 2,2-2,5, молоко – 7,0-7,5, мясо в живой массе – 1,5-1,7 млн. т, сахар – 270-280 тыс. т. Переходящие запасы зерна, при этом гарантирующие минимальный уровень продовольственной безопасности, должны составлять не менее 1,1-1,2 млн. т в том числе на продовольственные цели – 350-370 тыс. т. Указанные параметры производства являются Стратегическими. Они достаточны для сбалансированности внутреннего рынка при нормативном потреблении, обеспечивают высо-

кий уровень продовольственной безопасности для государства и доступности для населения.

Наряду с наращиванием объемов продукции требуется совершенствование структуры сельского хозяйства с опережающим ростом производства продукции животноводства на 1,0-1,5 % по сравнению с растениеводством. Сбалансированность потребительского рынка достигается в основном за счет собственного производства при импорте: зерна 500 тыс. т, сахара – 155, овощей – 300 тыс. т и при экспорте: картофеля – 3000 тыс. т, молока – 2500, овощей – 300 тыс. т.

Достижение стратегической цели требует комплекса мер, связанных с технико-технологическим перевооружением сельского хозяйства, укреплением производственного потенциала, интенсификацией земледелия и животноводства, социально-экономическими преобразованиями. Их реализация должна проходить в несколько этапов с соответствующей конкретизацией уровней продовольственной безопасности, критериев аграрной политики, механизмов и мер государственного характера поэтапной реализации стратегии. Поэтому до достижения оптимального уровня обеспеченности продовольствием для обеспечения равновесия спроса и предложения необходимо отслеживать *критический уровень* продовольственной безопасности.

В количественном выражении *критический уровень сельскохозяйственного производства*, ниже которого наступает уже ослабление и потеря продовольственной и экономической независимости, усиление зависимости от импортных поставок и обострение угрозы подрыва и разорения национального сельского хозяйства, имеет для Республики Беларусь вполне реальные критерии. Это – 5,5-6,0 млн. т зерна, 6,0-6,5 млн. т картофеля, 0,8-1,0 млн. т овощей, 0,35-0,45 млн. т плодов и ягод, 1,3-1,5 млн. т сахарной свеклы; молока – 4,2-4,5 млн. т, мяса в живой массе – 0,9-1,0 млн. т. Производство сахара-песка из собственного сырья – 150-180 тыс. т и масла растительного – 40-45 тыс. т. Критический объем сельскохозяйственного производства обеспечивает баланс внутреннего рынка продовольствия за счет собственного производства на 60 %.

Достижение продовольственной безопасности связано с формированием и стабильным функционированием продуктовых рынков. Комплекс мер по поддержанию продовольственной безопасности должен обеспечивать необходимый рост среднедушевого уровня потребления продуктов и повышение качества питания. В расчете на душу населения это составляет: молоко – 403 кг, мясо – 82, хлеб и хлебопро-

дукты – 102, картофель – 170 (1997 г. – 170), овощи – 129, фрукты и ягоды – 78, масло растительное – 11,7, сахар – 33,1 кг.

Оценка емкости продуктовых рынков с помощью метода балансовых расчетов позволяет выявить оптимальное соотношение собственного производства и импорта, а также определить экспортный потенциал по каждой из отраслей АПК. Емкость внутреннего рынка зерна, картофеля, молока и мяса вполне обеспечивается за счет собственного производства при экспортной ориентации (кроме зерна); плодов и овощей – в основном за счет собственного производства при незначительных (в пределах 10-15 % к потребности) объемах как импорта, так и экспорта; сахара и масла растительного – в пределах нижнего уровня продовольственной безопасности (60 % к потребности).

Эффективное функционирование продуктовых рынков предполагает: различные формы их стимулирования, в частности, гарантированный уровень закупочных цен, обеспечивающий возмещение материальных затрат и получение необходимого дохода; квоты на закупку продукции по гарантированным ценам; нормирование соотношения между стоимостью закупаемого сырья и стоимостью вырабатываемой из него продукции; субсидирование экспорта из бюджета и другие системные меры, направленные на комплексное решение проблемы стабилизации, и сбалансированность продовольственного обеспечения страны.

В целом решение проблемы связано с реализацией механизмов, стимулирующих стабильное развитие агропромышленного производства и повышение покупательной способности при сокращении удельного веса, расходов на продовольствие в общих доходах населения.

Для решения продовольственной проблемы немаловажное значение имеет создание резервных фондов. Например, при условии достаточных объемов хранения можно гарантировать поставки зерна в годы чрезвычайных событий из запасов урожайных лет. Ключевым моментом в этом случае является хранение, а не только внутреннее производство. В случае, если импортируемое продовольствие дешевле произведенного в стране в урожайные годы, государство может экономить ресурсы за счет формирования своих запасов (полностью или частично) из импортных поставок. Если поступление продовольствия может быть подорвано действиями враждебного государства,

политика защиты зависит от ожидаемой длительности сроков вмешательства.

Оптимальный вариант решения проблемы – формирование продовольственного фонда и накопление запасов на случай чрезвычайных обстоятельств за счет собственного производства без ограничений для импорта. В этом случае рационально используется производственный потенциал АПК и преимущества международного разделения труда. Однако реализация этого варианта всегда будет ограничена недостаточной конкурентоспособностью внутреннего производства.

В целом же продовольственная безопасность определяется уровнем эффективности всей экономики. Но поскольку продовольственные ресурсы формируются в процессе агропромышленного производства, то АПК в той степени, насколько он обеспечивает население продовольствием, выступает гарантом социально-экономической стабильности общества, политической и экономической независимости государства.

Список литературы

Основная литература

1. Аграрная экономика: учебник/ под ред. М.Н. Малыша. - 2-е изд., перераб. и доп. – СПб.: Изд-во «Лань», 2002. – 688 с., ил.
2. Алексеенко, Н.А. Экономика промышленного предприятия: Учебное пособие/Н.А.Алексеенко, И.Н.Гурова. – Минск: Изд – во Гревцова, 2011. – 264с.
3. Бусел, И.П. Экономика сельскохозяйственного предприятия с основами менеджмента: пособие/ И.П. Бусел, П.И. Малихтарович. – Минск: Литература и Искусство, 2008. – 448 с.
4. Головачев, А.С. Экономика предприятия. В 2 ч. Ч. 1: учебное пособие/ А.С. Головачев. – Минск: Высш.шк., 2011. – 447с.
5. Головачев, А.С. Экономика предприятия. В 2 ч. Ч. 2: учебное пособие/ А.С. Головачев. – Минск: Высш.шк., 2011. – 424с.
6. Жудро, М.К. Экономика организаций АПК: учеб. пособие для студентов высших учебных заведений / М.К. Жудро. – Минск: ИВЦ Минфина, 2010. – 616 с.
7. Организация сельскохозяйственного производства / Ф.К. Шакирова, В.А. Удалов, С.И. Грядов [и др.]; под ред. Ф.К. Шакирова. – Москва: КолосС, 2004. – 504с.: ил.
8. Основы агробизнеса: учебное пособие / П.В. Лещиловский, В.С. Чеканов, А.В. Мозоль [и др.]; под общ. ред. П.В. Лещиловский. – Минск: БГЭУ, 2005. – 366с.
9. Попов, Н.А. Экономика отраслей АПК: курс лекций / Н.А. Попов. – Москва: ИКФ «ЭКМОС», 2002.
10. Производственный менеджмент. Управление предприятием: учеб. пособие/ С.А. Пелих, А. И. Гоев, М.И. Плотницкий [и др.]; под ред. проф. С.А. Пелиха. – Минск: БГЭУ, 2003. – 555 с.
11. Статистический ежегодник Республики Беларусь: статистический сборник/ Национальный статистический комитет Республики Беларусь. – Минск, 2013. – 600 с.
12. Экономика предприятий и отраслей АПК: учебник / П.В. Лещиловский, В.Г. Гусаков, Е.И. Кивейша [и др.]; под ред. П.В. Лещиловского, В.С. Тонковича, А.В. Мозоля – 2-е изд., перераб. и доп. – Минск: БГЭУ, 2007. – 574с.
13. Экономика предприятия: учеб. пособие / В.П. Волков, А.И. Ильин, В.И. Станкевич [и др.]; под общ. ред. А.И. Ильина, В.П. Волкова. – Москва: Новое знание, 2003. – 617с. – (Экономическое образование).

14. Экономика сельского хозяйства / И.А. Минаков, Л.А. Сабетова, Н.И. Куликов [и др.]; под ред. И.А. Минакова. – Москва: КолосС, 2004. – 328с.: ил.

Дополнительная литература

15. Гражданский кодекс Республики Беларусь: с обзором изменений, внесенных в 2006-2008 гг./ авт. обзора В.С. Каменков. – Минск: Амалфея, 2008. – 736с.

16. Гусаков, В.Г. Аграрная экономика: термины и понятия: энциклопедический справочник / В.Г. Гусаков, Е.И. Дереза. – Минск: Белорусская наука, 2008. – 576 с.

17. О государственной программе возрождения и развития села на 2005 - 2010 годы: Указ Президента Респ. Беларусь, 25 марта 2005 г., № 150, с изм. и доп.: текст по состоянию на 28 января 2010 г. // Национальный Интернет-портал Республики Беларусь [Электронный ресурс]/ Нац. центр правовой информ. Респ. Беларусь. – Минск, 2005. - Режим доступа: <http://www.pravo.by>.

18. О некоторых вопросах совершенствования структуры управления организациями в системе агропромышленного комплекса: постановление Совета Министров Республики Беларусь, 28 июня 2002 г., № 870, с изм. и доп.: текст по состоянию на 7 августа 2003 г.// Национальный Интернет-портал Республики Беларусь [Электронный ресурс]/ Нац. центр правовой информ. Респ. Беларусь. – Минск, 2005. - Режим доступа: <http://www.pravo.by>.

19. О структуре агропромышленного комплекса Республики Беларусь: постановление Совета Министров Республики Беларусь, 3 января 1996 г., № 4 // Национальный Интернет-портал Республики Беларусь [Электронный ресурс]/ Нац. центр правовой информ. Респ. Беларусь. – Минск, 2005. - Режим доступа: <http://www.pravo.by>.

20. Экономика и управление в сельском хозяйстве: учебник для студ. сред. проф. учеб. заведений / Г.А. Петранева, А.В. Мефед, М.П. Тушканов [и др.]; под ред. Г.А. Петраневой. – Москва: Изд. Центр «Академия», 2003. – 352с.