

СОВЕРШЕНСТВОВАНИЕ МЕХАНИЗМА РАСПРЕДЕЛЕНИЯ ПРИБЫЛИ МЕЖДУ УЧАСТНИКАМИ ИНТЕГРИРОВАННЫХ ФОРМИРОВАНИЙ

Н. В. Ермалинская

*Гомельский государственный технический университет
имени П. О. Сухого, Беларусь*

Научный руководитель Т. Г. Фильчук

В настоящее время в практике АПК Республики Беларусь широкое распространение получили различного рода агропромышленные объединения. Это и понятно, ведь в результате агропромышленной интеграции возникает синергетический эффект, который характеризуется экономией текущих затрат, увеличением выпуска продукции, улучшением ее качества и сокращением сроков доставки потребителю, а в итоге более полным удовлетворением потребностей населения и решения такой насущной проблемы, как продовольственная безопасность страны.

Так же создание интегрированных агропромышленных формирований можно рассматривать как потенциальный путь возрождения и развития аграрной отрасли страны, находящейся на современном этапе не в самом лучшем состоянии.

Прибыль – экономическая категория, которая во многом определяет состояние и эффективность функционирования субъекта хозяйствования как в настоящем, так и в будущем.

Немаловажным в анализе эффективности функционирования интегрированных формирований является вопрос о распределении общей прибыли между участниками интеграции. Принцип справедливости здесь играет очень большую роль, хотя дать ему четкое определение практически невозможно.

Опираясь на анализ влияния основных экономических показателей на изменение прибыли, нами была разработана следующая методика распределения прибыли между участниками интегрированного формирования.

Основные ее положения учтены в формуле (1):

$$\Pi_{ij} = \Pi_{\Sigma} \cdot (1 - d_p) \cdot d_j \cdot K_{ij}, \quad (1)$$

где Π_{ij} – сумма прибыли, причитающаяся i -му предприятию за j -вид производимой продукции, р.; Π_{Σ} – прибыль всего интегрированного формирования, р.; d_p – доля прибыли, идущей на развитие и поддержание функционирования интегрированной системы; d_j – доля j -го вида производимой продукции в общей структуре производ-

ства; K_{ij} – коэффициент весомости вклада в общую прибыль i -го предприятия по производству j -го вида продукции.

$$K_{ij} = \frac{N_{ij}}{\sum_{j=1}^m N_j}, \quad (2)$$

где N_{ij} – коэффициент, характеризующий уровень эффективности производства j -го вида продукции i -м предприятием; $\sum N_j$ – суммарный коэффициент эффективности по производству j -го вида продукции.

Коэффициент эффективности производства представляет собой произведение следующих элементов (поправочных коэффициентов):

1) доли затрат i -го предприятия по производству j -го вида продукции (Z_{ij}) в общей сумме затрат на производство j -го вида продукции ($\sum Z_j$):

$$A_{ij} = \frac{Z_{ij}}{\sum_{j=1}^m Z_j}; \quad (3)$$

2) доли превышения максимальных удельных затрат ($Y_{j \max}$) над удельными затратами i -го предприятия по производству j -го вида продукции (Y_{ij}):

$$B_{ij} = \frac{Y_{j \max}}{Y_{ij}}. \quad (4)$$

Максимальные удельные затраты – это максимальное значение удельных затрат среди предприятий по производству j -го вида продукции. Удельные затраты представляют отношение издержек к валовому доходу и, в определенной мере освобожденные от влияния многих факторов, в т. ч. ценовых, являются показателем эффективности деятельности предприятий. С другой стороны, этот показатель сдерживает стремление к увеличению издержек производства, которое побуждается первым элементом;

3) уровня превышения процента выполнения плана по производству j -го вида продукции на i -м предприятии (P_{ij}) к среднему проценту выполнения плана по производству j -го вида продукции по всей интегрированной системе (P_j):

$$C_{ij} = \frac{P_{ij}}{P_j}. \quad (5)$$

Отношение к среднему значению позволяет при анализе абстрагироваться от влияния внешних факторов, под воздействием которых то или иное предприятие не смогло выполнить план.

Таким образом,

$$N_{ij} = A_{ij} \cdot B_{ij} \cdot C_{ij}. \quad (6)$$

Для проверки дееспособности предлагаемой методики были проведены расчеты по распределению прибыли между участниками интегрированного формирования Калининское РАЙПО в отрасли «Заготовки». Результат показал, что полученные значения прибыли по подразделениям в значительной мере отличаются от фактического распределения. Применение методики привело к снижению показателей прибыли и рентабельности почти по всем подразделениям. Но по основному СП «Кооперация», доля которого в валовом заготовительном обороте составляет более 70 %, эти показатели значительно улучшились.

Данная методика позволяет распределять прибыль таким образом, чтобы даже неэффективно действующие в определенный период подразделения смогли получить поддержку от других участников формирования для возможности «подъема» в будущем.

Предлагаемая методика распределения валовой прибыли между участниками интегрированного формирования имеет «право на жизнь». Она дает возможность учесть особенности ведения хозяйственной деятельности предприятий, которые функционируют, не обособленно, а в единой системе.

Формула распределения прибыли между участниками интегрированного формирования не является канонической и может быть дополнена или упрощена в соответствии с особенностями деятельности тех или других интегрированных формирований.

Литература

1. Запольский, М. И. Интеграционные процессы в АПК в условиях переходной экономики / под ред. акад., д-ра экон. наук, проф. В. Г. Гусакова / М. И. Запольский. – Минск : Ин-т аграр. экономики НАН Беларуси, 2005. – 204 с.
2. Попов, Ю. Межхозяйственная кооперация – главное направление повышения концентрации сельхозпроизводства / Ю. Попов, А. Павлов, А. Александров // АПК: экономика и упр. – 2005. – № 9. – С. 63–69.
3. Семин, А. Н. Варианты агропромышленной интеграции на Северном Урале / А. Н. Семин, Н. А. Семина // Экономика с.-х. и перераб. предприятий. – 2003. – № 2. – С. 12–15.