

ИНСТИТУТЫ ЕЭП И РИСКИ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ ИНТЕГРАЦИИ

Р. И. Громыко, О. Я. Потехина

*Гомельский государственный технический университет
имени П. О. Сухого, Республика Беларусь*

Современные интеграционные процессы в рамках Таможенного Союза являются ответом на развитие процессов глобализации. Формирование ЕЭП (единого экономического пространства) предполагает становление новой институциональной среды для хозяйствующих субъектов входящих в него стран. Этот процесс сопровождается адаптацией к международным практикам и нормам конкуренции, а также формированием системы норм и правил интеграционного объединения. Согласование и гармонизация национального и межгосударственного законодательства стран-членов ЕЭП призвана минимизировать риски для субъектов хозяйствования.

Особенностями новой институциональной среды для субъектов хозяйствования являются:

- деятельность хозяйствующих субъектов становится объектом регулирования национального законодательства и наднациональных норм регулирования;
- ужесточение конкуренции по мере корректировки ЕТТ стран ЕЭП с нормами ВТО;
- расширение роли механизмов конкурентного регулирования.

Риски интеграционных процессов вызваны, во-первых, неоднозначностью правовых норм. Правовая база ЕЭП сформирована. Она включает только 17 базовых соглашений. Однако трактовки норм неоднозначны, поэтому суд ЕврАзЭС принимает иски как правительств, так и предприятий в отношении как правительств, так и Евразийской экономической комиссии, но пока в ЕЭП отсутствуют четкие трактовки юридических норм и эффективные рычаги воздействия на страны-нарушители соглашений.

Развитие интеграции опирается на производственную кооперацию и специализацию в рамках группировки. Для членов ТС характерна высокая доля в структуре экспорта сырьевых товаров, что накладывает отпечаток на развитие взаимной торговли и ведет к сокращению ее интенсивности. Одновременно снижается комплементарность между экспортным и импортным профилями. Это говорит о распаде *старых кооперационных связей и медленном создании новых производственных цепочек*, отсутствии интернационализации торговли и взаимных инвестиций. Если индекс комплементарности торговли для ЕС в 2007 г. составлял 87, для НАФТА – 72,9, для Ассоциации государств Юго-Восточной Азии (FSEAN) – 87, то этот индекс у Беларуси при торговле с Россией в 2008 г. составлял – 44,17, с Казахстаном – 55,71 (4,68). В последние годы существует тенденция к снижению данного индекса у всех членов Таможенного союза. Это провоцирует торговые войны между странами и создает дополнительные риски в отношениях между ними. Так, намерения Беларуси наращивать экспорт молочной продукции в Россию встречает сопротивление в Минсельхозпрод российской стороны, *так как* производство стран различается по уровню субсидирования, что позволяет использовать демпинговые механизмы белорусской стороне. Соглашение о единых правилах государственной поддержки сельского хозяйства от 09.12.2010 г. определяет разрешенный объем господдержки АПК на уровне 10 %. На этот уровень Беларусь выйдет только к 2016 г.

В экономической литературе подчеркивается актуальность исследования потенциальных рисков, связанных с возникновением тарифных и нетарифных барьеров во взаимной торговле между странами-участниками интеграционных группировок и росту протекционизма в национальных экономиках (1,97). Практика интеграции в рамках ТС показывает, что страны используют во взаимной торговле протекционистские меры для защиты собственных интересов. Так, Минэкономики Российской Федерации считает, что существует проблема ограничений в допуске российских товаров на белорусский рынок. В отношении продукции России применяются меры нетарифного регулирования, такие как: отсутствие национального режима допуска российских производителей к госзакупкам, ограничение на приобретение российских товаров государственными организациями и организациями с долей госсобственности, порядок ввоза отдельных товаров только через специмпортеров, определенных Президентом страны, либо через ограниченное число ежегодно определяемых импортеров и т. д. Подобные ограничения не отвечают духу подписанных соглашений, направленных на формирование общего рынка ЕЭП. Договор о зоне свободной торговли от 18.10.2011 г., подписанный странами СНГ, допускает возможность применения тарифных и нетарифных мер в отношении ограниченного числа товаров, происходящих из стран-участниц Зоны, но только на согласованных сторонами условиях, ограниченные по объему и сроку применения. Таким образом, до этапа формирования Единого экономического пространства стран ТС страны допускают возможность изъятий тарифного и нетарифного характера с целью сохранения и защиты экономических интересов государства. Единое экономическое пространство рассматривается как более высокий уровень интеграционных процессов, в котором во всех странах существуют однотипные механизмы регулирования экономики и отсутствуют любые ограничения для движения товаров, услуг, капитала и рабочей силы, и, по сути, как следующий этап в развитии интеграции.

С целью устранения рисков барьеров тарифного и нетарифного характера во взаимной торговле созданы институты правового регулирования: предварительные консультации и возможность обращения в Экономический суд СНГ, внесудебный порядок регулирования посредством формирования комиссии экспертов и арбитражной комиссии.

Развитие ЕЭП приведет к конкуренции между национальными институтами, и в выигрыше окажется та страна, которая имеет более динамичные и способные к развитию институты. По мнению исследователей, одним из ожиданий данного формата интеграции является расширение рынка и обострение конкуренции внутри интеграционного объединения. Причем не только между компаниями, но и институтами – условиями, которые создали входящие в союз страны для инвестиций и бизнеса. Расширение рынков «будет способствовать появлению спроса на модернизацию», в том числе модернизацию институтов. ЕЭП создает условия для конкуренции юрисдикций [2]. ЕЭП не предполагает полной унификации законодательства и тем более практики его применения, и бизнес сможет выбирать, где ему комфортнее развиваться – при каком налоговом режиме и при каком налоговом и таможенном администрировании, судопроизводстве.

Таким образом, развитие интеграционных процессов в рамках ТС будет сопровождаться возрастанием неопределенности и риска, ужесточением конкуренции между национальными нормами и будет стимулировать спрос на модернизацию национального хозяйственного механизма.

Литература

1. Мацкевич, В. Проблемные аспекты таможенного регулирования взаимной торговли в интеграционных объединениях с участием Республики Беларусь / В. Мацкевич // Белорус. экон. журн. – 2012. – № 1 (58).
2. Шувалов, И. Россия на пути модернизации / И. Шувалов // Экон. политика. – 2010. – № 1.