

ЛИЗИНГ – КАТАЛИЗАТОР ПЕРЕОСНАЩЕНИЯ ТЕХНОЛОГИЧЕСКОЙ БАЗЫ ЭКОНОМИКИ РЕСПУБЛИКИ БЕЛАРУСЬ

Д.С. Курбако

*Учреждение образования «Гомельский государственный
технический университет имени П.О. Сухого», Беларусь*

Научный руководитель Н.А. Алексеенко

Разработчики проекта «Концепция комплексного прогноза НТП Республики Беларусь на 2001–2020 гг.» констатировали, что только 4 % технологических процессов в промышленности Беларуси соответствуют мировому уровню, 79 % – это традиционный технологический уклад, и 17 % – технологии реликтового уровня. Однако, в настоящее время отмечается спад, и в 2001 г. общий объем инвестиций составил лишь 49 % к уровню 1990 г., а удельный вес затрат на оборудование в общем объеме инвестиций составил 43 %. При этом следует отметить, что в 1997–1998 г. отмечались хорошие темпы инвестиций (120 % и 125 % соответственно).

В первом квартале 2002 г. в уровне инвестиций наметилась некоторая стабилизация (произошел рост до 107 % по отношению к уровню I квартала 2001 г., причем уровень инвестиций производственного назначения вырос до 124,1 %). Однако этого

недостаточно для поддержания экономики страны на должном уровне. В результате вкладываемых в модернизацию средств не хватает даже для простого воспроизводства основных фондов, не говоря уже о расширенном, которое является основой экономического развития.

При этом за период 1990–1999 гг. в основных обрабатывающих отраслях промышленности спад инвестиций составил от 1,8 до 33 раз, в том числе в наукоемкие, экспортоориентированные и импортозамещающие отрасли, что само по себе дает основание для весьма мрачных прогнозов на будущее.

Большие масштабы недоинвестирования производства привели к тому, что значительная часть машин и оборудования функционирует за пределами экономически оправданных сроков службы. Если к концу 1990 г. коэффициент износа основных фондов по народному хозяйству в целом составлял 33,3 %, то к концу 1999 г. – 49,2 %. Еще хуже ситуация по активной части основных производственных фондов, т. е. по оборудованию. В 1992 г. коэффициент износа активной части основных фондов в целом по стране составлял 39 %, в 1998 г. – 64,4 %, а в 1999 г. – 70,7 %. В мировой практике критическим считается износ в 60%, далее начинаются техногенные аварии и катастрофы. В промышленности износ активной части основных производственных фондов в 1999 г. составил 76 %, т. е. превысил критический уровень.

Разработчики Программы социально-экономического развития Республики Беларусь на 2001–2005 гг. отмечают следующее: «Если нам в ближайшие год-два не удастся переломить ситуацию, то это поставит под угрозу не только возможность обеспечения экономического развития в перспективе, но и возникнет реальная угроза падения темпов развития. Обновление основных фондов – это вопрос будущего отечественной экономики и сохранения ее конкурентоспособности на мировом уровне».

Для выхода из сложившейся негативной ситуации должны быть предприняты неотложные кардинальные меры, прежде всего по выводу из хозяйственного оборота и баланса предприятий физически изношенного и морально устаревшего оборудования и вводу новых технологий, носителями которых являются современные основные средства. При высокой степени износа основных фондов ослабевает роль амортизационных отчислений как одного из основных источников инвестиций.

На сегодняшний день мировой опыт предлагает многовариантные схемы переоснащения материально-технической базы производства как стартовое условие оживления экономических процессов и выпуска конкурентоспособной продукции. Одной из таких схем является лизинг.

Суть классической лизинговой операции заключается в следующем. Потенциальный лизингополучатель, у которого нет свободных финансовых средств, обращается в лизинговую компанию с деловым предложением о заключении лизинговой сделки. Согласно последней, лизингодатель приобретает требуемое имущество в собственность у выбранного лизингополучателем продавца и передает лизингополучателю во временное владение и пользование на заранее оговоренный срок за определенную плату. Стоимость имущества определяется путем договоренности между лизингополучателем и продавцом, но не должна превышать рыночной стоимости. По окончании договора имущество, в зависимости от условий договора, возвращается лизингодателю, переходит в собственность лизингополучателя или используется на тех же условиях путем продления договора лизинга.

Возможность развития лизинга как формы правоотношений основана на отделении права собственности от прав владения и распоряжения, что придает особое свойство применяемому движимому и недвижимому имуществу – приносить доход.

Основная идея лизинга состоит в «высвобождении» связанных финансовых ресурсов в инвестиционных активах.

Лизинг может стать катализатором переоснащения технологической базы, т. к. обычно предполагает ускоренную амортизацию инвестиционных активов, что позволяет сократить до минимума риск морального старения и повысить показатели обновляемости технического парка предприятий (или, другими словами, постоянно внедрять новые технологии).

Лизинговый бизнес привлекателен и распространен во всем мире. Для средних и малых компаний в ведущих западных странах он является одним из основных источников привлечения финансовых ресурсов в инновации. В США определенные схемы лизинговых сделок позволяют аккумулировать средства частных инвесторов. В этом случае для реализации крупного лизингового проекта создается акционерная лизинговая компания и объявляется свободная подписка на акции.

Развитие лизинга способствует решению таких задач, как структурная перестройка, обновление основных производственных фондов, повышение конкурентоспособности продукции и эффективности инвестиций на базе внедрения научно-технических достижений.

Корреляционный анализ статистических данных по двум странам мира – родоначальникам лизинговых отношений – США и Великобритании (соответственно 1 и 4 места в мире по объемам лизинговых сделок в конце двадцатого века) – показывает, что между темпами роста валового внутреннего продукта на душу населения и изменениями темпов роста лизингового бизнеса имеется тесная связь.

Европейский рынок лизинговых услуг можно отметить как динамично развивающийся. После некоторого спада в 1992–1993 гг. последовал значительный подъем, и в 2001 г. уровень лизинговых операций достиг 192,7 млрд Еуро. В среднем по Европе доля лизинга в общем объеме инвестиций составила 13,1 % (по данным стран-членов LEASEUROPE за 2001 г.).

Ярким примером успешного переоснащения технологической базы посредством лизинга являются страны бывшего социалистического лагеря, где лизинг быстрыми темпами набирает обороты и становится ведущей формой финансирования инвестиций.

Так, например, объемы вновь заключенных лизинговых договоров в Чехии превышали в 1996–1998 гг. уровень в 27 % от общего объема инвестиций в основной капитал, что сопровождалось активным процессом смены технологии и бурным экономическим ростом. По завершении процесса переоснащения производственных мощностей потребность в привлечении лизинга сократилась, что повлекло снижение доли лизинга к 2001 г. до 20,6 %. В Эстонии в 2001 г. доля лизинговых операций превысила 29,5 % суммарных инвестиций в основные средства.

Лизинг на сегодняшний день в отечественной экономике не получил должного распространения по аналогии с другими европейскими странами. Существует необходимость выявления причин такого положения вещей.

В плановой экономике Советского союза лизинг не был востребован по той причине, что субъекту хозяйствования не было необходимости находить рациональные схемы обновления средств производства. Переоснащение технического парка проводилось по разнарядке плановых органов и отраслевых министерств. Централизованное снабжение не всегда предусматривало поставку тех видов основных средств, которые были наиболее эффективны для конкретных проектов. В этих условиях существовала только одна форма финансирования инвестиций (регулируемая безвозмездная передача активов).

Основным критерием функционирования плановой экономики является удовлетворение все возрастающих потребностей. В рыночной экономике таким критерием является достижение максимального экономического эффекта, выражающегося, в конечном итоге, в максимизации прибыли. В этих условиях все субъекты хозяйствования, обновляя свои средства производства, пытаются найти схемы привлечения ресурсов, приводящие в конкретном случае к максимальному результату. Экономическая практика выдвинула ряд новых схем привлечения ресурсов.

Удовлетворение спроса может осуществляться в разнообразных экономико-правовых формах привлечения ресурсов: покупка за собственные средства, кредит, лизинг, аренда и другие виды, а также их смешанные формы. Формы привлечения ресурсов в предпринимательскую деятельность возникли объективно, поэтому они в большей степени дополняют друг друга, чем выступают в качестве конкурентов.

Таким образом, лизинг имеет свое место среди других финансовых механизмов, т. к. позволяет расширять или переоснащать производство за счет чужих средств на возвратной основе.

Руководители лизинговых компаний в качестве основных факторов, сдерживающих развитие лизинга в Республике Беларусь, называют низкую деловую активность и высокие процентные ставки на отечественном финансовом рынке. Для интенсификации развития лизинговых отношений в отечественной экономике некоторые специалисты предлагают внести изменения в действующую нормативную базу по вопросам лизинговых отношений для создания благоприятных условий для развития рынка лизинговых услуг, в частности, искусственно снизить ставки по кредитам, выдаваемым лизинговыми компаниями для приобретения объектов лизинга.

В условиях высокой инфляции, характерной для текущего уровня развития отечественной экономики, эффективность лизинга существенно снижается. Это происходит в результате формирования рыночных ставок за пользование заемными ресурсами как реальной ставки с корректировкой на среднегодовой уровень инфляции. При общем рассмотрении проблемы возврата лизинговых платежей не возникает никаких сложностей, т.к. при избавлении от инфляции получаем реальную ставку, вполне покрываемую за счет дохода лизингополучателя при уровне рентабельности 10–15 %. Однако при просчете проектов возникают затруднения с покрытием первых лизинговых платежей. Так, при уплате первого лизингового платежа (срок уплаты которого наступает в пределах месяца с момента привлечения активов на условиях лизинга) влияние инфляции еще не успевает сказаться в достаточной степени. Поэтому реальная ставка за пользование ресурсами сравнима с номинальной и не может быть покрыта даже при уровне рентабельности в 30–35 %. Таким образом, уплата первых лизинговых платежей сопряжена с дополнительными инвестициями для инициаторов инновационных проектов, что ограничивает применение лизинга при реализации последних.

Таким образом, на основании проведенного анализа можно сделать вывод о том, что лизинговые отношения в Республике Беларусь имеют огромный потенциал для развития и могут выступить катализатором обновления технологической базы субъектов хозяйствования, о чем свидетельствует достаточно хорошо проработанная законодательная база в данной области.

Для того, чтобы лизинг, по примеру других стран, стал инструментом экономического роста, необходимы положительные сдвиги в экономике в целом (стабилизация темпов инфляции, появление конкуренции на рынке капитала и т. д.).