

**АКТУАЛЬНЫЕ ПРОБЛЕМЫ ПОДДЕРЖКИ МАЛОГО
ИННОВАЦИОННОГО ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВА
В РЕСПУБЛИКЕ БЕЛАРУСЬ**

М. О. Гиль

*Гомельский государственный технический университет
имени П. О. Сухого, Беларусь*

Инфраструктура поддержки малого инновационного предпринимательства является хоть и не определяющим, но достаточно весомым фактором, способствующим устойчивому развитию малого инновационного предпринимательства.

Кроме того, инновационная инфраструктура выполняет еще одну важную функцию – она позволяет распределять риски между участниками инновационного процесса и минимизировать их. В инновационной деятельности неопределенность охватывает практически все фазы – от научно-исследовательских работ до продажи научно-технической продукции на рынке. Инновационная инфраструктура играет особую роль в распределении.

Согласно Положения о порядке создания субъектов инновационной инфраструктуры, утвержденного Указом Президента Республики Беларусь 03.01.2007 № 1, инновационная инфраструктура – это совокупность субъектов инновационной инфраструктуры, осуществляющих материально техническое, финансовое, организационно-методическое, информационное, консультационное и иное обеспечение инновационной деятельности.

Инновационная инфраструктура является частью экономической инфраструктуры, поэтому ее формирование во многом определяется состоянием рыночной инфраструктуры.

Как и в любом государстве, в Беларуси действует многоуровневая инновационная система. В докладе хочется остановиться только на одном уровне: субъектах поддержки инновационной инфраструктуры, поддерживающих малое инновационное предпринимательство.

Инфраструктуру поддержки (обеспечения) любой деятельности можно условно разбить на три основных сектора: технологический, финансовый и кадровый.

Технологический сектор ассоциируется в первую очередь с материальными элементами, такими, как бизнес-инкубаторы, центры трансфера технологий и технопарки. Финансовый реализуется в виде разнообразных инвестиционных инструментов: инновационных и венчурных фондов, а также различных фондов технической помощи, объединяющих бюджетные, общественные и частные средства. Кадровый сектор носит в основном нематериальный характер и представляет собой систему формальных и неформальных связей, реализуемых через различные ассоциации и объединения, а также систему консультационных услуг, обучения и переподготовку предпринимателей и менеджеров.

И если технологическая и кадровая инфраструктуры в Республике Беларусь развиваются активно, хотя и проблем тоже существует немало, то финансовая поддержка развита еще недостаточно. Она в основном направлена на крупное государственное предпринимательство или на малое и среднее, но которые уже устойчиво «стоят на ногах» и имеют инновационный продукт.

В настоящее время практически отсутствует финансовая помощь физическим лицам и малым предприятиям, которые только находятся на стадии разработки инновационного продукта и не имеют финансовых возможностей для доведения его до промышленного образца, что значительно снижает шансы на распространение таких инноваций.

Эта проблема имеет две составляющие. Первая – эта работа с изобретателями и рационализаторами. Это, на наш взгляд, самая «обездоленная» часть инновационной структуры. Хоть они и являются наиболее дешевыми поставщиками инновационных продуктов, но очень часто их толковые и актуальные для народного хозяйства разработки и изобретения так и не становятся инновационными продуктами. И причин здесь несколько.

Чаще всего изобретатель обращается в технопарк, или бизнес-инкубатор, или центр трансфера технологий на стадии, когда у него есть разработка в виде идеи, просчитанной и положенной на бумагу, или, что реже, имеется опытный образец.

Иногда такие изобретатели даже налаживают выпуск своих инновационных продуктов, но в единичных количествах и полулегально. При попытках легализовать свою деятельность и оформить свою разработку по всем правилам законодательства им требуется следующее:

- производственное оборудование для изготовления опытных образцов или опытных партий. При чем часто изобретатели хотят непосредственно участвовать в процессе производства;

- разработка технической документации;

- проведение процедур по защите своей интеллектуальной собственности;

- анализ рынка и определение коммерческой успешности продукта.

Субъекты инфраструктуры в состоянии оказать ему как кадровую, так и техническую поддержку по выполнению вышеназванных процедур, но только на возмездной основе, и перед изобретателем встает проблема финансовая, которая, к сожалению, пока трудно решаемая, поскольку у нас практически отсутствует возможность финансовой поддержки стартовых инноваций.

В мире давно разработана система поддержки таких инноваторов. И эта система состоит из венчурных фондов и организаций, деятельности бизнес-ангелов, различных стартовых программ и грантов. У нас же этот вид поддержки носит декларативный характер. Венчурные организации существуют только в проектах, а об отечественных грантовых программах и говорить не приходится. Пока существует значительный перекос в сторону поддержки уже существующих инноваций, или инноваций, создаваемых крупными научными или промышленными центрами. Такой подход снижает риски финансирования инновационного процесса, но он и лишает экономику республики новых, высокотехнологичных инноваций.

Поэтому республике необходимо не только активно развивать венчурные фонды, но и развивать грантовые программы, поддерживающие малое инновационное предпринимательство не только на стартовой, но и на так называемой «посевной» стадии. И делать эту работу можно и нужно через инновационные бизнес-инкубаторы, преимущество которых как раз и состоит в комплексности оказываемой поддержки: они концентрируют у себя поддержку технологическую (материальную), кадровую и финансовую и имеют возможность постоянно проводить мониторинг развивающегося предприятия, чем еще больше снижают риски инновационного процесса. Кроме того, такая работа позволит поднять статус деятельности инкубаторов малого предпринимательства и снова начать им активно развиваться, поскольку в настоящее время существует кризис института бизнес-инкубаторов в Республике Беларусь. Основная причина этого кризиса в несовершенстве нашего законодательства, которое, по сути, стерло разницу между инкубаторами малого предпринимательства и бизнес-центрами. Это привело к четко обозначившейся тенденции снижения количества и эффективности работы инкубаторов малого предпринимательства, с одной стороны, и снижения отдачи от института рационализаторов и изобретателей, с другой.