



Министерство образования Республики Беларусь

Учреждение образования
«Гомельский государственный технический
университет имени П. О. Сухого»

Кафедра «Экономика»

Н. А. Алексеенко, С. С. Дрозд, Ю. А. Волкова

ЭКОНОМИКА ПРЕДПРИЯТИЯ

ПРАКТИКУМ

**по одноименной дисциплине
для студентов специальности 1-27 01 01 «Экономика
и организация производства (по направлениям)»
специализации 1-27 01 01-01 «Экономика
и организация производства (машиностроение)»
дневной и заочной форм обучения**

Гомель 2014

УДК 334.7(075.8)
ББК 65.291я73
А47

*Рекомендовано научно-методическим советом
гуманитарно-экономического факультета ГГТУ им. П. О. Сухого
(протокол № 4 от 23.12.2013 г.)*

Рецензенты: зав. каф. «Менеджмент» ГГТУ им. П. О. Сухого
канд. экон. наук, доц. *Л. М. Латицкая*;
доц. каф. «Финансы и кредит» ГГУ им. Ф. Скорины
канд. экон. наук *Л. В. Федосенко*

Алексеевко, Н. А.

А47 Экономика предприятия : практикум по одной дисциплине для студентов специальности 1-27 01 01 «Экономика и организация производства (по направлениям)» специализации 1-27 01 01-01 «Экономика и организация производства (машиностроение)» днев. и заоч. форм обучения / Н. А. Алексеевко, С. С. Дрозд, Ю. А. Волкова. – Гомель : ГГТУ им. П. О. Сухого, 2014. – 333 с. – Систем. требования: PC не ниже Intel Celeron 300 МГц ; 32 Mb RAM ; свободное место на HDD 16 Mb ; Windows 98 и выше ; Adobe Acrobat Reader. – Режим доступа: [http:// library.gstu.by/StartEK/](http://library.gstu.by/StartEK/). – Загл. с титул. экрана.

Сформулированы тесты по тематике модулей дисциплины. Разработан банк и методические указания по работе с тестовыми вопросами в разрезе модулей дисциплины. Предложены тест-тренинги для подготовки к тестированию.

Для студентов экономических специальностей дневной и заочной форм обучения.

УДК 334.7(075.8)
ББК 65.291я73

© Учреждение образования «Гомельский
государственный технический университет
имени П. О. Сухого», 2014

СОДЕРЖАНИЕ

ВВЕДЕНИЕ	3
РАЗДЕЛ 1. Основные термины и определения по дисциплине «Экономика предприятия»	4
РАЗДЕЛ 2. Методические указания по работе с тестовыми вопросами модуля 1	109
РАЗДЕЛ 3. Тестовые вопросы к модулю 1	110
РАЗДЕЛ 4. Тест – тренинг по модулю 1	174
РАЗДЕЛ 5. Методические указания по работе с тестовыми вопросами модуля 2	185
РАЗДЕЛ 6. Тестовые вопросы к модулю 2	186
РАЗДЕЛ 7. Тест – тренинг по модулю 2	245
РАЗДЕЛ 8. Методические указания по работе с тестовыми вопросами модуля 3	250
РАЗДЕЛ 9. Тестовые вопросы к модулю 3	251
РАЗДЕЛ 10. Тест – тренинг по модулю 3.....	298
РАЗДЕЛ 11. Комплексный тест по дисциплине «Экономика предприятия»	310
СПИСОК ЛИТЕРАТУРЫ	333

ВВЕДЕНИЕ

Дисциплина «Экономика предприятия» является базовой при изучении ряда специальностей экономического профиля. Целью практикума по тестированию является разработка теоретических, методических и практических заданий по темам, включенным в рабочую программу курса «Экономика предприятия».

Тестирование – процедура использования тестов с целью контроля знаний по определенному разделу курса или по курсу в целом. В сфере образования тестирование внедряется в связи с ростом субъектов учебного процесса, а также для организации оперативной обратной связи и коррекции методов обучения. Тесты позволяют достаточно объективно и при минимальных затратах аудиторного времени оценить степень владения студентами конкретными знаниями, умениями и навыками. Важным достоинством тестового контроля знаний являются равные условия для всех студентов.

Предлагаемый электронный вариант тестов включает методический материал для подготовки к тестированию и непосредственно тесты по темам модулей дисциплины «Экономики предприятия»:

Модуль 1. Организация (предприятие) и внешняя среда.

Модуль 2. Производственные ресурсы и эффективность их использования.

Модуль 3. Функционирование и развитие предприятия.

Модуль 4. Результативность деятельности организации.

Темы указанных модулей являются зачетными по дисциплине «Экономика предприятия» для студентов дневной и заочной форм обучения специальности:

- 1-27 01 01 «Экономика и организация производства (по направлениям)», специализации 1 – 27 01 01 – 01 «Экономика и организация производства (машиностроение)».

Доступ к электронному варианту теста гарантирует своевременность выдачи заданий студентам. Предложенные варианты тест – тренингов позволяют оценить уровень подготовки к тестированию. Наличие теоретико – методической части в структуре практикума обеспечивает быстрый поиск ответов по большинству заданий тестов. Терминологический аппарат, примененный в предложенном практикуме тестирования, соответствует принятому в учебных изданиях по курсам прикладной экономики.

РАЗДЕЛ 1. ОСНОВНЫЕ ТЕРМИНЫ И ОПРЕДЕЛЕНИЯ ПО ДИСЦИПЛИНЕ «ЭКОНОМИКА ОРГАНИЗАЦИИ (ПРЕДПРИЯТИЯ)»

ПРЕДПРИЯТИЕ: ХАРАКТЕРИСТИКА, КЛАССИФИКАЦИОННЫЕ ВИДЫ И ФАКТОРЫ, ОПРЕДЕЛЯЮЩИЕ ДОМИНИРУЮЩУЮ РОЛЬ В НАЦИОНАЛЬНОЙ ЭКОНОМИКЕ

Основной хозяйствующей структурной единицей в условиях рыночной экономики является предприятие. Именно предприятие является основным производителем товаров и услуг, основным рыночным субъектом, вступающим в различные хозяйственные отношения с другими субъектами.

Предприятие - это самостоятельный хозяйствующий субъект, обладающий правами юридического лица, который на основе использования трудовым коллективом имущества производит продукцию, выполняет работу, оказывает услуги. Предприятия функционируют на территории РБ в соответствии с нормативной базой; изложенной в основном документе: Гражданский кодекс.

Предприятие является коммерческой организацией, т.е. организацией, нацеленной на получение прибыли. Этим предприятие существенным образом отличается от некоммерческих организаций, т.е. организаций, не преследующих цели извлечения прибыли.

КЛАССИФИКАЦИЯ ПРЕДПРИЯТИЙ

Классификация по виду и характеру деятельности

Прежде всего, предприятия отличаются друг от друга отраслевой принадлежностью. Они подразделяются на предприятия производственной и непроизводственной сферы, далее – по менее крупным подразделениям (промышленные, сельскохозяйственные, кредитно-финансовые, транспортные и т.п.).

Например, **промышленные предприятия** в основе своей деятельности имеют производство товаров (обычно к промышленным предприятиям относят те, у которых более 50% оборота приходится на производство промышленной продукции).

Торговые предприятия занимаются осуществлением в основном операций по купле-продаже товаров. Они могут либо входить в систему сбыта крупных промышленных предприятий, либо существовать независимо юридически и в хозяйственном отношении от других фирм и осуществлять торгово-посреднические операции.

Транспортно-экспедиторские предприятия специализируются на осуще-

ствлении операций по доставке товаров покупателю, выполняя поручения промышленных, торговых и других фирм. Функции этих предприятий весьма многообразны. Сюда входит проверка состояния тары, упаковки и маркировки, оформление товаросопроводительных документов, оплата стоимости перевозки по поручению грузовладельца, осуществление погрузочно-разгрузочных работ, хранение, страхование, подбор и комплектация мелких отправок, информация грузополучателя о прибытии груза, получение акта об ущербе, если таковой был, осуществление таможенных формальностей, организация контейнерных перевозок, обеспечение грузовых поставок документами карантинного, санитарного и ветеринарного надзора и др.

Далее, основываясь на типе или виде производимых предприятием продуктов или услуг, можно выделять собственно **отраслевые и подотраслевые типы предприятий** (например, автомобилестроительные, угледобывающие, страховые и т.п.).

Классификация по размерам предприятия

Одной из важнейших характеристик предприятия являются его размеры, определяемые в первую очередь количеством (занятых) работников. Как правило, по этому признаку предприятия подразделяются следующим образом: промышленность, строительство, транспорт до 100 чел.; с/х, научная сфера – до 60 чел.; оптовая торговля – до 50 чел.; розничная торговля – до 30 чел.; остальные отрасли – до 25 чел. Выделяют также микропредприятия с численностью занятых до 15 чел. Средние предприятия – от 101 до 250 чел.

Классификация по формам собственности

Форма собственности лежит в основе юридического статуса предприятия. По формам собственности различают частные, государственные, коммунальные предприятия.

Частные предприятия могут существовать в виде самостоятельных независимых компаний либо в виде объединений, созданных как на основе системы участия, так и на основе договоренностей между участниками объединения. В зависимости от формы объединения предприятие может быть юридически самостоятельным и само решать хозяйственные вопросы и отвечать по своим обязательствам или быть лишено хозяйственной и юридической самостоятельности, и тогда решение деловых вопросов зависит от материнского предприятия.

Государственные предприятия выступают наряду с частными фирмами контрагентами в хозяйственном обороте. Под государственными предприятиями понимаются как чисто государственные, так и смешанные, или полугосударственные. В чисто государственных предприятиях государству принадлежит обычно весь акционерный капитал, полученный в результате национализации или вновь созданный. В смешанных государственно-

частных компаниях государство в лице какого-нибудь министерства или держательской компании может владеть значительной частью пакета акций (более 50%), и тогда оно, как правило, осуществляет контроль за их деятельностью.

Государственные промышленные фирмы занимают довольно прочное положение в производстве разных стран.

Классификация по принадлежности капитала

По принадлежности капитала и, соответственно, по контролю над предприятием выделяют национальные, иностранные и совместные (смешанные) предприятия.

Национальными называют предприятия, капитал которых принадлежит предпринимателям своей страны. Национальная принадлежность определяется также местоположением и регистрацией основной компании. Например, крупнейшая в мире компания по производству конторского оборудования и компьютеров IBM при международном характере деятельности является национальной фирмой США, так как она зарегистрирована в США и лишь 4% ее акций находятся у иностранных держателей, остальные сосредоточены в руках американских предпринимателей.

Иностранными называют предприятия, капитал которых принадлежит иностранным предпринимателям, полностью или в определенной части обеспечивающих их контроль.

Организация и деятельность иностранных компаний в стране местонахождения определяются законодательством каждой страны, которое устанавливает порядок регистрации компаний, их правовое положение, размер налогообложения, порядок перевода прибылей, предел владения акциями иностранцами, подчинение трудовому законодательству данной страны и др.

Смешанными по капиталу называют предприятия, капитал которых принадлежит предпринимателям двух или более стран. Регистрация смешанного предприятия осуществляется в стране одного из учредителей на основе действующего в ней законодательства, что определяет местонахождение его штаб-квартиры. Смешанные предприятия – это одна из разновидностей международного переплетения капиталов. Смешанные по капиталу предприятия называются совместными предприятиями в тех случаях, когда целью их создания является осуществление совместной предпринимательской деятельности. Формы смешанных по капиталу компаний весьма разнообразны. Чаще всего в форме смешанных компаний создаются международные объединения: картели, синдикаты, тресты, концерны.

Предприятия, капитал которых принадлежит предпринимателям нескольких стран, именуют многонациональными. Многонациональные компании образуются путем слияния активов объединяющихся фирм разных стран и выпуска акций вновь созданной компании. Другими формами образования

смешанных по капиталу компаний являются: обмен акциями между фирмами, сохраняющими юридическую самостоятельность; создание совместных компаний, акционерный капитал которых принадлежит учредителям на паритетных началах или распределяется в определенных соотношениях, установленных законодательством страны регистрации; приобретение иностранной компанией доли пакета акций национальной фирмы, не дающей ей права контроля.

В современных условиях крупнейшие промышленные фирмы делают упор на создание совместных производственных предприятий, а также предприятий для осуществления научно-технического сотрудничества, в том числе для совместного использования патентов и лицензий, а также реализации соглашений о кооперации и специализации производства. Особенно многочисленны совместные фирмы в новых и быстро растущих отраслях, требующих огромных единовременных вложений, – в нефтепереработке, нефтехимии, химической промышленности, производстве пластмасс, синтетического каучука, алюминия, в атомной энергетике. Совместные предприятия создаются и как временные объединения для выполнения крупных контрактов на строительство портов, плотин, трубопроводов, ирригационных и транспортных сооружений, электростанций, железных дорог и т.п.

Факторы, определяющие доминирующую роль предприятия в экономике:

- на предприятии создается материальная основа жизнедеятельности, как конкретного человека, так и общества в целом;
- предприятие – форма организационно-экономического объединения человеческих, материально-вещественных и информационных ресурсов, позволяющая оптимально сочетать личные, коллективные и общественные интересы;
- предприятие – социально-экономическая система, создающая условия для реализации творческого потенциала персонала;
- предприятие – главный субъект экономических отношений по поводу производства, обмена, распределения и потребления продукции (работ, услуг);
- предприятие – определяет состояние экологии региона.

ОРГАНИЗАЦИОННО – ПРАВОВЫЕ ФОРМЫ СУБЪЕКТОВ ХОЗЯЙСТВОВАНИЯ

Субъектами хозяйствования являются юридические лица и индивидуальные предприниматели (без образования юридического лица), участвующие в хозяйственном обороте и осуществляющие хозяйственную деятельность.

Хозяйственный оборот – это отношения между субъектами, возникающие в связи с осуществлением ими хозяйственной деятельности. Участниками хозяйственного оборота в широком смысле этого слова являются все субъекты права, а в узком – только субъекты хозяйствования.

Хозяйственная деятельность – это деятельность по производству продукции в виде промысла, если она не связана с личным потреблением, а направлена на продажу результатов труда третьим лицам.

Признаки юридического лица:

- наличие обособленного имущества в собственности, хозяйственном ведении или оперативном управлении;
- самостоятельная ответственность по своим обязательствам;
- возможность от своего имени приобретения и осуществления имущественных и личных неимущественных прав;
- исполнение обязанностей, возможность быть истцом и ответчиком в суде;
- наличие самостоятельного баланса или сметы.

К **субъектам хозяйствования** относятся коммерческие и некоммерческие организации, созданные в следующих организационно-правовых формах: предприниматель (без образования юридического лица); хозяйственные товарищества (полное (ПТ) и командитное (КТ)); хозяйственные общества (открытое акционерное (ОАО), закрытое акционерное (ЗАО), с ограниченной ответственностью (ООО), с дополнительной ответственностью (ОДО); производственные кооперативы; унитарные предприятия; **НЕКОММЕРЧЕСКИЕ ОРГАНИЗАЦИИ**: потребительские кооперативы; учреждения, финансируемые собственниками; объединения коммерческих организаций; объединения коммерческих и некоммерческих организаций.

Первоочередным признаком при характеристике юридических лиц является признак наличия либо отсутствия **права собственности**.

Под правом собственности понимается абсолютное, независимое от третьих лиц, кроме государства, право владения, пользования и распоряжения имуществом.

Владение – начальная форма собственности, юридическая фиксация фактического обладания имуществом.

Пользование – извлечение полезных свойств имущества (в том числе плодов и доходов).

Распоряжение – определение судьбы имущества.

Имущество – все объекты гражданского права: вещи, в том числе деньги, ценные бумаги, земельные участки, имущественные права, личные неимущественные права.

Создание организации с 2009 г. осуществляется по заявительному принципу (за исключением финансово – кредитных организаций) – необходимые документы при создании организации: заявление, устав, документ об

уплате государственной пошлины. При создании организации самостоятельно определяют размер уставного фонда, за исключением ЗАО – уставной фонд = 100 базовых величин; ОАО = 400 БВ.

Ликвидация организации – прекращение ее деятельности и исключение из реестра гос. регистрации.

Ликвидация осуществляется:

- По собственному желанию;
- По решению хозяйственного суда или регистрирующего органа (при признании задолженности субъекта хозяйствования безнадежным долгом; неосуществление предпринимательской деятельности 12 месяцев подряд).

Таблица 1 - Характеристика организационно-правовых форм коммерческих организаций

Организационно-правовая форма	Краткая характеристика
Хозяйственные товарищества:	
полное (ПХТ)	Полным признается товарищество , участники которого (полные товарищи) в соответствии с заключенным между ними договором занимаются предпринимательской деятельностью от имени товарищества и солидарно друг с другом несут субсидиарную ответственность своим имуществом по обязательствам товарищества
коммандитное (КХТ)	Коммандитным товариществом признается товарищество , в котором наряду с участниками, осуществляющими от имени товарищества предпринимательскую деятельность и отвечающими по обязательствам товарищества всем своим имуществом (полными товарищами), имеется один или несколько участников (вкладчиков, коммандитов), которые несут риск убытков, связанных с деятельностью товарищества, в пределах сумм внесенных ими вкладов и не принимают участия в осуществлении товариществом предпринимательской деятельности
1.Акционерные общества:	Акционерным обществом признается общество , уставный фонд которого разделен на определенное число акций. Участники акционерного общества (акционеры) не отвечают по его обязательствам и несут риск убытков, связанных с деятельностью общества, в пределах стоимости принадлежащих им акций

открытое акционерное общество (ОАО)	Акционерное общество, участник которого может отчуждать принадлежащие ему акции без согласия других акционеров неограниченному кругу лиц, признается открытым акционерным обществом (ОАО) . Такое акционерное общество вправе проводить открытую подписку на выпускаемые им акции и свободную продажу их на условиях, устанавливаемых законодательством
закрытое акционерное общество (ЗАО)	Акционерное общество, участник которого может отчуждать принадлежащие ему акции с согласия других акционеров и (или) ограниченному кругу лиц, признается закрытым акционерным обществом (ЗАО) . Такое общество не вправе проводить открытую подписку на выпускаемые им акции либо иным образом предлагать их для приобретения неограниченному кругу лиц
2.Общества с ответственностью: ограниченной (ООО)	Обществом с ограниченной ответственностью (ООО) признается учрежденное двумя или более лицами общество, уставный фонд которого разделен на доли определенных учредительными документами размеров. Участники общества с ограниченной ответственностью не отвечают по его обязательствам и несут риск убытков, связанных с деятельностью общества, в пределах стоимости внесенных ими вкладов
дополнительной (ОДО)	Обществом с дополнительной ответственностью (ОДО) признается учрежденное двумя или более лицами общество, уставный фонд которого разделен на доли определенных учредительными документами размеров. Участники такого общества солидарно несут субсидиарную ответственность по его обязательствам своим имуществом в пределах, определенных учредительными документами общества. При экономической несостоятельности (банкротстве) одного из участников его ответственность по обязательствам общества распределяется между остальными участниками пропорционально их вкладам, если иной порядок распределения ответственности не предусмотрен учредительными документами обществ

производственный кооператив (ПК)	Производственным кооперативом (артелью) признается коммерческая организация, участники которой обязаны внести имущественный паевой взнос, принимать личное трудовое участие в его деятельности и нести субсидиарную ответственность по обязательствам производственного кооператива в равных долях, если иное не определено в уставе, в пределах, установленных уставом, но не меньше величины полученного годового дохода в производственном кооперативе
унитарное предприятие (УП)	Унитарным предприятием признается коммерческая организация, не наделенная правом собственности на закрепленное за ней имущество. Имущество унитарного предприятия является неделимым и не может быть распределено по вкладам (долям, паям), в том числе между работниками предприятия. Имущество унитарного предприятия находится в государственной либо частной собственности физического или юридического лица

Отличительными признаками коммерческих организаций являются:

- основная цель деятельности – получение прибыли;
- наличие уставного фонда – зафиксированной суммы активов предприятия, которая образуется на момент его создания и находится в его распоряжении в течение всего срока функционирования.

Виды некоммерческих организаций:

Потребительский кооператив (ПК) - добровольное объединение граждан и юридических лиц на основе членства с целью удовлетворения материальных (имущественных) и иных потребностей участников, осуществляемое путем объединения его членами имущественных паевых взносов.

Фонд (Ф) – не имеющая членства некоммерческая организация, учрежденная гражданами и (или) юридическими лицами на основе добровольных имущественных взносов, преследующая социальные, благотворительные, культурные, образовательные или иные общественно полезные цели.

Учреждение (У) – организация, созданная собственником для осуществления управленческих, социально-культурных или иных функций некоммерческого характера и финансируемая им полностью или частично.

Общественные и религиозные организации – добровольные объединения граждан, в установленном законодательством порядке объединивших-

ся на основе общности их интересов для удовлетворения духовных или иных нематериальных потребностей.

ЭКОНОМИЧЕСКАЯ ЭФФЕКТИВНОСТЬ: СУЩНОСТЬ, ПОКАЗАТЕЛИ, КРИТЕРИИ И ВИДЫ

Эффективность – результативность производственной и коммерческой деятельности организации, степень использования ресурсов и отдача затрат.

Выделяют экономическую и социальную эффективность.

Социальная эффективность – соответствие результатов производства социальным целям работающих, трудовых коллективов и общества.

Показатели социальной эффективности:

- Повышение уровня жизни населения – рост зарплаты, реальных доходов работающих, уровень обеспеченности населения жильем, медицинским обслуживанием, повышение образовательного, профессионального и культурного уровня работников;
- Масштабы свободного времени и рациональность его использования;
- Условия труда;
- Состояние среды обитания человека и влияние производства на экологическую обстановку в стране, регионе, городе.

Экономическая эффективность производства означает его результативность, степень использования ресурсов или отдачу затрат, которая определяется соотношением достигнутых результатов и использованных ресурсов или осуществленных затрат на производство, т.е. экономическая эффективность определяется относительной величиной.

Разработка эффективной модели функционирования хозяйствующего субъекта предполагает разработку: целевой концепции функционирования; критериев и показателей эффективности.

Целевая концепция деятельности - система целей стратегического и тактического менеджмента организации.

Принцип эффективности реализации целевой концепции: достижение наилучшего для заданных экономических условий результата с помощью имеющихся ограниченных средств (ресурсов).

Критерий эффективности реализации цели - это целевое предписание, параметры достижения цели.

Виды экономической эффективности:

1. По критерию сравниваемых экономических объектов

1.1. Общая (абсолютная) эффективность – Экономическая эффективность, исчисленная за определенный промежуток времени в целом по отрасли, предприятию.

1.2. Сравнительная эффективность предполагает сопоставление показателей эффективности по альтернативным вариантам.

2. По критерию структурных элементов предприятия (организации) как экономической системы

2.1. Эффективность хозяйственной деятельности определяется полученными результатами, отражающими степень реализации экономических целей с использованием имеющихся ресурсов.

2.2. Эффективность использования отдельных видов ресурсов характеризуется соотношением финансово-экономических результатов и соответствующих величин ресурсов (затрат).

2.3. Эффективность производства товаров характеризуется снижением затрат на производство и реализацию единицы продукции (работ, услуг).

3. В зависимости от способа оценки результата

3.1. Речь идет о производственной эффективности, если в качестве результата (эффекта) рассматривается объем производства (реализации) продукции.

3.2. Финансовая эффективность - результат (эффект) оценивается по финансовым показателям (прибыль, маржа).

Показатель экономической эффективности – мера её количественного измерения. В отличие от критерия показатель эффективности всегда количественно определен.

Принципы построения системы показателей экономической эффективности:

- объективность информации;
- сопоставимость показателей;
- наличие показателей в отчетности предприятия;
- системная взаимосвязь показателей;
- взаимосвязь с целевой концепцией деятельности предприятия.

Классификация дифференцированных показателей экономической эффективности

По методике построения:

- прямые показатели (показатели отдачи - Π_0) (фондоотдача, выработка, материалоотдача и др.). Принцип построения показателей этой группы:

$$\Pi_0 = P \div Z ; \quad (1)$$

- обратные показатели (показатели емкости - Π_e) (фондоёмкость, трудоёмкость, материалоёмкость). Принцип построения показателей этой группы:

$$P_e = Z \div P \quad (2)$$

Z – затраты (ресурсы); P – результат (выпуск продукции – ТП, РП, ВДС, ЧП, УЧП)

По элементному составу:

- показатели динамики результата (эффекта); ЭФФЕКТ = P1 – P0 ИЛИ Э = P - Z
- показатели динамики затрат (экономии).

Пути повышения экономической эффективности производства:

- Научно-технический прогресс (освоение прогрессивных технологий, автоматизация производства; модернизации): создание организационных предпосылок, экономические и социальные мотивации для творческого труда ученых, конструкторов, инженеров, рабочих. Коренные преобразования в технике и технологии, мобилизация всех, не только технических, но и организационных, экономических и социальных факторов создадут предпосылки для значительного повышения производительности труда.
- Режим экономии.
- Совершенствование структуры экономики (улучшение пропорций между производством средств производства и предметов потребления, отраслями агропромышленного комплекса).
- Организационно-экономические факторы, включая управление.
- Снижению удельного расхода ресурсов принадлежит повышению качества продукции.

СИСТЕМА ПОКАЗАТЕЛЕЙ ОБЩЕЙ (АБСОЛЮТНОЙ) ЭФФЕКТИВНОСТИ

Показатель экономической эффективности – мера её количественного измерения. В отличие от критерия показатель эффективности всегда количественно определен.

По степени охвата ресурсов и затрат все показатели делятся на:

1. дифференцированные – отражают степень использования отдельных видов ресурсов или затрат;
2. обобщающие – уровень использования нескольких, всех видов ресурсов, затрат.

В зависимости от вида используемых ресурсов **дифференцированные показатели** делятся на показатели эффективности использования:

- трудовых ресурсов;
- основных средств;
- оборотных средств;

- инвестиций.

Для оценки использования **трудовых ресурсов** используются **ресурсные показатели**:

- трудоемкость (отношение затрат труда к объему продукции, рассчитывается в абсолютных, ед. чел-час., станко-час. или в относительных измерителях - %);
- выработка (ПП) (отношение объема продукции (часто РП или ТП) к затратам труда (среднесписочная численность работников) ;
- относительная экономия численности работающих ($T1 - T0 \cdot I_{\text{выпуска}}$, где T1 и T0 - среднегодовая численность производственного персонала отч. и баз. периодах, I выпуска- индекс роста выпуска продукции,

а также затратные показатели:

- оплатоемкость (отношение затрат на з/п (фонда оплаты труда (ФОТ)) к объему продукции),
- зарплатоотдача (отношение объема продукции (часто РП или ТП) к затратам на оплату труда);
- относительная экономия ФОТ ($ФОТ1 - ФОТ0 \cdot I_{\text{выпуска}}$)

Для оценки эффективности использования **основных средств (ОснС)** используются:

1) **ресурсные показатели:**

- фондоемкость (отношение среднегод. стоимости ОснС к стоимости произведенной продукции, т.е. РП);
- фондоотдача (отношение объема РП к среднегод. стоимости ОснС); относительная экономия ОснС ($ОснС1 - ОснС0 \cdot I_{\text{выпуска}}$);

2) **затратные:**

- амортизациоёмкость (отношение среднегод. суммы амортизации к стоимости произведенной продукции т.е РП);
- амортизациоотдача (отношение объема РП к сумме амортизации); относительная экономия сумм амортизации ($A) = (A1 - A0 \cdot I_{\text{выпуска}})$).

Для оценки эффективности использования **оборотных средств** используются:

1) **ресурсные показатели:**

- коэффициент оборачиваемости (измеряется в количестве раз, отношение объема РП или ТП или себестоимости ТП к ОбС);
- фондоотдача оборотов (отношение РП к ОбС) ;
- длительность оборота (в днях; $T/Коб$, где T-дни периода, Коб -коэф. оборачиваемости),
- относительное высвобождение оборотных фондов ($ОбС0 \cdot I_{\text{выпуска}} - ОбС1$);

2) **затратные:**

- материалоемкость (отношение суммы МЗ к стоимости произведенной продукции т.е РП или ТП);
- материалотдача (отношение стоимости произведенной продукции (ТП или ТП) к сумме МЗ);
- относительная экономия МЗ ($MЗ_1 / MЗ_0 * I_{\text{выпуска}}$).

Показатели эффективности **инвестиций** - простая среднегодовая норма прибыли на инвестируемый капитал, ЧДД, внутренняя норма доходности, срок окупаемости, индекс доходности.

Обобщающие показатели учитывают в сводном виде уровень использования различных видов затрат и ресурсов по отношению к прибыли. Это группа показателей рентабельности.

Рентабельность – относительный показатель эффективности, характеризующий уровень отдачи затрат, степень использования ресурсов, доходность (прибыльность) бизнеса.

Группы показателей рентабельности.

1. Показатели рентабельности, базирующиеся на затратном подходе, уровень которых определяется соотношением прибыли с затратами:

1.1. Рентабельность отдельных видов продукции ($R_{И}$):

$$R_{И} = \frac{П_{И}}{С_{И}} \cdot 100, \quad (3)$$

где $П_{И}$ – прибыль в расчете на единицу продукции;

$С_{И}$ – себестоимость единицы продукции.

1.2. Рентабельность продукции ($R_{ТП}$):

$$R_{ТП} = \frac{П_{ТП}}{С_{ТП}} \cdot 100, \quad (4)$$

где $П_{ТП}$ – прибыль в расчете на товарный выпуск;

$С_{ТП}$ – себестоимость товарной продукции.

2. Показатели, характеризующие прибыльность продаж (реализации, рентабельность оборота) – рассчитываются по отдельным видам продукции либо по всей выручке от реализации ($R_{РП}$):

$$R_{РП} = \frac{П_{РП}}{ВР}, \quad (5)$$

где $П_{РП}$ – прибыль (до выплаты процентов и налогов) от реализации продукции;

$ВР$ – выручка от реализации.

Данный показатель характеризует эффективность производственной и сбытовой деятельности.

3. Показатели, в основе которых лежит ресурсный подход и уровень которых определяют отношением прибыли к общей сумме или отдельным частям авансированного капитала:

3.1. Рентабельность совокупных активов или общая рентабельность (R_a):

$$R_a = \frac{П_о}{A}, \quad (6)$$

где $П_о$ – общая сумма брутто-прибыли отчетного периода до выплаты процентов и налогов;

A – средняя сумма совокупных активов предприятия.

3.2. Рентабельность оборотных активов ($R_{ОБА}$):

$$R_{ОБА} = \frac{П_о}{ОА}, \quad (7)$$

где $ОА$ – среднегодовая стоимость оборотных активов.

3.4. Рентабельность чистых активов ($R_{ЧА}$):

$$R_{ЧА} = \frac{П_ч}{ЧА}, \quad (8)$$

где $ЧА$ – чистые активы;

$П_ч$ – чистая прибыль.

Чистые активы – это разница между суммой активов и обязательствами, принимаемыми к расчету.

3.5. Рентабельность собственного капитала ($R_{СК}$):

$$R_{СК} = \frac{П_ч}{СК}, \quad (9)$$

где $СК$ – собственный капитал.

ЗОЛОТОЕ ПРАВИЛО ЭФФЕКТИВНОГО ФУНКЦИОНИРОВАНИЯ ЭКОНОМИКИ ОРГАНИЗАЦИИ

$$100\% < t_A < t_{РП} < t_{П}, \quad (10)$$

где t_A – темп роста совокупных активов;

$t_{РП}$ – темп роста объема продаж;

$t_{П}$ – темп роста прибыли;

$t_A < t_{РП}$ – свидетельствует о повышении интенсивности использования ресурсов предприятия, т.к. объем продаж растет быстрее экономического потенциала;

$t_{PI} < t_{II}$ – свидетельствует о повышении уровня рентабельности продаж;
 $100\% < t_A$ – свидетельствует о том, что предприятие наращивает экономический потенциал и масштабы своей деятельности.

ПЕРСОНАЛ ПРЕДПРИЯТИЯ: СУЩНОСТЬ, СОСТАВ, СТРУКТУРА

Персонал (кадры) предприятия - совокупность работников различных профессионально-квалификационных групп, занятых на предприятии и входящих в его списочный состав.

Структура персонала.

1) по участию в производственной деятельности: а) ППП (персонал основной деятельности); б) персонал непромышленных организаций, состоящих на балансе предприятия (не основной деятельности).

2) по характеру выполняемых функций а) рабочие; б) служащие (специалисты, собственно служащие, руководители).

3) по характеру участия в производственном процессе а) основные рабочие; б) вспомогательные рабочие

4) по характеру сложности выполняемых работ: а) по профессии; б) специальности; в) квалификации.

К ППП относятся работники основных и вспомогательных цехов, подсобных производств, заводских лабораторий и отделов, очистных сооружений, узлов связи, информационно-вычислительных центров, всех видов охраны, заводоуправления.

Персонал не основной деятельности промышленных предприятий составляют работники, занятые обслуживанием жилищного и коммунального хозяйств, торговли, медицинских учреждений и учреждений дошкольного воспитания, культуры и спорта.

По выполняемым хозяйственным функциям персонал предприятий подразделяется **на рабочих и служащих**. Из группы служащих выделяют руководителей, специалистов и других работников, относящихся к служащим.

К **рабочим** относятся лица, непосредственно занятые созданием материальных ценностей, ремонтом, перемещением грузов, перевозкой пассажиров, оказанием материальных услуг и т.д. В зависимости от характера участия в производственном процессе рабочие делятся на **основных**, занятых в производственном процессе, и **вспомогательных**, обслуживающих технологический процесс.

К **руководителям** относятся работники, занимающие должности руководителей предприятия и их структурных подразделений (например, генеральный директор, его заместители, главные специалисты, начальники цехов и отделов, их заместители).

Группу **специалистов** составляют инженеры, бухгалтеры, экономисты,

юрисконсульты, т.е. персонал, который выполняет инженерно-технические, экономические и другие работы.

Другие работники, относящиеся к служащим, осуществляют подготовку и оформление документации, учёт и контроль, хозяйственное обслуживание (кассиры, контролёры, табельщики, делопроизводители).

Профессия характеризует род трудовой деятельности, для которой от исполнителя требуются определённые знания.

Специальность выделяется в пределах профессии и характеризует относительно узкий вид работ, требующий от исполнителя в ограниченной области глубокой подготовки.

Квалификация характеризует степень профессиональной подготовленности работника к выполнению определённого вида работ, определяемую по совокупности его знаний, умений и навыков. Уровень квалификации работников отражает степень овладения ими своей профессией и специальностью.

Функциональная структура персонала – это процентное соотношение численности работников по категориям.

Общие требования к управленческому персоналу предприятия:

Руководители: наличие высшего образования, стаж работы в соответствующей области 3-5 лет.

Специалисты: наличие высшего и среднего специального образования, в ряде случаев – стажа работы.

Служащие: наличие общего среднего образования, в ряде случаев краткосрочной подготовки.

Различают явочный, списочный и среднесписочный состав кадров.

Явочный состав кадров – число работников, фактически являющихся на работу.

Списочный состав кадров – состав, включающий всех принятых на постоянную, сезонную, временную работу на срок до 1 дня и более со дня зачисления на работу.

Среднесписочная численность (Чсс) – суммарная списочная численность занятых за все дни месяца, деленная на число календарных дней в месяце. Численность работников в выходные дни берется по предыдущему дню.

При планировании необходимой численности работников учитывается динамика движения кадров предприятия, через следующие коэффициенты

- 1) коэффициент общего оборота рабочей силы $K_{\text{общ.оборот}} = (\text{Об}/\text{Чсп}) * 100\%$, где Об-общий оборот, Чсп-списочная численность работников, $\text{Об} = \text{Оп} + \text{Оу}$, Оп-оборот по приему (принято), Оу-оборот по увольнению (уволено);
- 2) коэффициент оборота по приему $K_{\text{оборот.пр}} = (\text{Оп}/\text{Чсп}) * 100\%$;
- 3) коэффициент оборота по увольнению $K_{\text{оборот.у.}} = (\text{Оу}/\text{Чсп}) * 100\%$;

4) текучести рабочей силы $K_{тек} = (Отек/Чсп) * 100\%$, где Отек - абсолютный размер текучести рабочей силы (увольнение по собственному желанию, за прогулы) др. нарушения трудовой дисциплины).

ПРОИЗВОДИТЕЛЬНОСТЬ ТРУДА: ПОНЯТИЕ И ИЗМЕРИТЕЛИ

Производительность труда (ПТ) - широкое экономическое понятие которое характеризуется содержанием и объёмом.

По объёму понятие ПТ охватывает экономику в целой отрасли, предприятия, рабочие места, отдельные продукты.

Содержанием (признаком) его м.б. товарная выработка на одного работника, объем произведенной чистой продукции или количество деталей на отработанный час.

Основной формулой расчёта ПТ является: ПТ (прямой-выработка) = выпуск/затраты ВРЕМЕНИ (ИЛИ ЧИСЛЕННОСТЬ) и (обратный -трудоемкость) ПТ =затраты ВРЕМЕНИ /выпуск.

Методы измерения ПТ делятся на: натуральные; условно – натуральные, стоимостные; трудовые.

При натуральном методе ПТ измеряется в натуральных единицах (шт., тоннах, метрах). Но этот метод применяется только, когда на предприятии выпускается однородная продукция, что бывает очень редко. С помощью показателя выработки в натуральном выражении можно определить степень выполнения плана и динамику ПТ, сопоставить ее уровни на нескольких предприятиях изготавливающих однородную продукцию. Если предприятие выпускает несколько видов продукции, то ПТ может определяться в **условно-натуральных единицах**.

В производственных подразделениях предприятий широко используется **трудовой метод** при котором ПТ на отдельных рабочих местах, в бригадах, на участках, в цехах при выпуске разнородной продукции, наличии незавершенной продукции измеряется в нормо-часах. При неизменных нормах расчет выработки в нормо-часах достаточно точно характеризуется изменением ПТ. Однако нормы пересматриваются и на предприятиях. Обычно нормируется труд только рабочих, да и то не всех. В связи с этим трудовой метод не применим для определения выработки др. категорий промышленного персонала. Преимущество его в том, что при расчетах применяется более точный измеритель - трудоемкость каждого вида продукции независимо от степени ее готовности.

Наибольшее распространение для оценки уровня ПТ получил **стоимостной метод** когда ПТ рассчитывается в денежном выражении. **Стоимостные показатели делятся на:** показатели ПТ с измерением ПТ по полной стоимости (ТП, РП) и по её части (ЧП, УЧП, ВДС), на показатели ПТ с включением в знаменатель текущих затрат и применяемых ресурсов.

Преимуществом данного метода является то, что, во-первых, стоимостная оценка дает возможность охватывать выпуск готовых изделий, полуфабрикатов и незавершенного производства, а также выполненные работы непромышленного характера, во-вторых, стоимостная оценка продукции отражает её качество. Недостатком этого метода является его зависимость от используемых цен и ценообразования.

Нормативными оценками ПТ являются: Выработка-количество продукции, произведенной в единицу времени или приходящейся на одного среднесписочного работника (рабочего) в год, квартал, месяц ($W=Q/T$). Трудоемкость-выпуск продукции в единицу времени.

Трудоемкость рассчитывается в абсолютных единицах рабочего времени, (чел.-мин., чел.-ч) или в относительных (%).

Виды: технологическая ($T_{тех}$), включающая затраты труда основных рабочих; Обслуживающая производства ($T_{в}$), определяется затратами труда рабочих занятых обслуживанием основного производства; Производственная ($T_{пр}$), включает затраты труда рабочих сдельщиков и повременщиков; Трудоемкость управления производством ($T_{у}$), включающая затраты труда специалистов и служащих; Полная ($T_{п}$) включающая затраты труда всех рабочих (основных и вспомогательных цехов и служб); Общая ($T_{о}$), определяемая по трудозатратам всех категорий работников: $T_{о} = T_{пр} + T_{в} + T_{у}$. Показатели выработки (W) и трудоемкости (t) взаимосвязаны : $W=1/t$, $t=W/1$.

Факторы - движущие причины, под влиянием которых изменяется уровень ПТ.

- 1) Материально-технические: зависят от уровня разделения и степени использования средств производства.
- 2) Организационно-экономические и управленческие: зависят от степени развития форм организации общественного производства
- 3) Социально-психологические: связаны с ролью человека в общественном производстве

Резервы - неиспользованные конкретные возможности экономии живого и овеществленного труда, за счет наилучшего использования всех факторов роста ПТ.

- 1) Техничко-технический уровень производства: совершенствование механизации и автоматизации производства, ввод в эксплуатацию нового оборудования; модернизация оборудования; совершенствование технологий.
- 2) Совершенствование организации производства, труда и управления: сокращение потерь и непроизводительных затрат; расширение зон обслуживания; изменение уровня кооперированных поставок; сокращение невыходов на работу.

3) Социальное развитие коллектива: психологический климат; социальные условия труда и отдыха; физиологические условия труда и отдыха. Прирост ПТ за счет влияния факторов определяется по формуле:

$$\Delta ПТ = \frac{\sum \text{Э}_i}{\text{Ч}_o^{(nl)} - \text{Э}} * 100\% \quad (11)$$

где Э_i -возможное число высвободившихся работающих, исчисленное по отдельному фактору; Э -возможное число высвободившихся работающих, исчисленное по всем факторам; $\text{Ч}_o^{(nl)}$ -численность работающих, рассчитанная на V производства планового периода по выработке базового года. Влияние отдельных факторов на ПТ определяется путем подсчета изменения (сокращение) численности работающих в результате проведения отдельных орг.-тех. мероприятий. Например: изменение численности в связи с модернизацией оборудования, изменение численности производственного персонала в связи с ростом объема производства, изменение численности рабочих за счет сокращения потерь рабочего времени и т.д.

ОСНОВНЫЕ СРЕДСТВА: СУЩНОСТЬ, СОСТАВ, СТРУКТУРА И КЛАССИФИКАЦИЯ

Основные средства – совокупность средств труда, которые функционируют в производстве в своей натуральной форме в течение многих производственных циклов, постепенно изнашиваются и переносят свою стоимость на создаваемый продукт по мере снашивания.

Классификация основных средств в зависимости от характера, назначения и степени участия в расширенном воспроизводстве:

Основные производственные средства (ОПС) часть внеоборотных активов предприятия, материализованная в средствах труда, многократно участвующих в процессе производства и переносящих свою стоимость по частям на создаваемый продукт. Основные производственные средства определяют произведенные возможности выпуска продукции и служат базой для расчета производственной мощности.

Основные непроизводственные средства (ОНС) – средства, предназначенные для целей непроизводственного потребления, воплощенные в объектах социальной инфраструктуры (например, жилой фонд, здания и оборудование клубов, детских садов и т.д.) и находящиеся на балансе предприятия.

Признаки основных производственных средств:

- по натуральной форме ОПС – орудия труда;
- многократно участвуют в производственном процессе;
- сохраняют натурально-вещественную форму в течение ряда производственных циклов;
- в производства ОПС снашиваются постепенно, а свою стоимость на продукт переносят по частям;

- возмещаются ОПС за счет амортизационных отчислений;
- возмещаются в натуральной форме через длительный отрезок времени.

Классификационные группы ОПС:

Типовая классификация. Предусматривает группировку всех основных средств по соответствующим отраслям экономики и **видам деятельности.**

Отраслевая структура основных производственных средств характеризуется удельным весом (в %) стоимости средств каждой отдельной отрасли (подотрасли) в суммарной балансовой стоимости этих средств в целом по промышленности (или группе отраслей) (формула 12):

$$d_{oi} = \frac{\Phi_i}{\sum \Phi_i} \cdot 100, \quad (12)$$

где d_{oi} – доля i -ой отрасли (%);

Φ_i – стоимость средств i -ой отрасли (млн. руб.).

Этот показатель может быть также рассчитан в отраслевом разрезе по отдельным элементам основных средств (зданиям, сооружениям, машинам и оборудованию и т.д.).

Видовая классификация. В зависимости от их основного назначения и характера выполняемых функций основные средства отрасли (предприятий, производственных объединений) подразделяют на следующие виды:

1. **Здания**

2. **Сооружения**

3. **Передаточные устройства**

4. **Машины и оборудование:**

- силовые машины и оборудование
- рабочие машины и оборудование – АКТИВНЫЕ ОС
- измерительные и регулирующие приборы и устройства,
- лабораторное оборудование –
- вычислительная техника –
- прочие машины и оборудование –

5. **Транспортные средства**

6. **Инструмент** – К этой группе относятся инструменты и приспособления, (кроме специальных инструментов и приспособлений), имеющих **срок службы более года и стоящие более тридцати базовых величин за единицу.** Инструменты и инвентарь, служащие мене года и стоящие менее тридцати базовых величин единицу, относятся к оборотным средствам как малоценные и быстроизнашивающиеся.

7. **Производственный инвентарь и принадлежности –**

8. **Хозяйственный инвентарь –**

9. Прочие основные средства – библиотечные фонды, музейные ценности (кроме экспонатов, являющихся предметами искусства, старины и быта).

Классификация ОПС в зависимости от степени непосредственного воздействия на предмет труда, на производственную мощность предприятия (объединения, отрасли). Данная классификационная группа предполагает выделение активной и пассивной части ОПФ:

Активная часть ОПС характеризует прогрессивность структуры основных производственных средств в наиболее общем виде. К активной части ОПС относятся элементы, которые оказывают прямое воздействие на форму и свойства параметров предметов труда (рабочие машины и оборудование, приборы, инструменты):

$$d_A = \frac{\sum_{i=1}^n \phi_{A_i}}{\sum_{i=1}^k \Phi_i}, \quad (13)$$

где d_A – удельный вес активной части основных производственных средств (%);

ϕ_{A_i} – виды основных средств, относящихся к активной их части (млн. руб.);

Φ_i – все виды средств, включаемых в состав основных производственных средств (млн. руб.).

К пассивной части основных производственных средств относятся те, которые создают условия для нормальной работы активных основных средств (здания, сооружения, инвентарь).

Чем выше d_A , тем, при прочих равных условиях, больше выпуск продукции, выше показатель фондоотдачи (при условии реализации продукции).

Возрастная структура основных средств. Характеризуется удельным весом (%) различных возрастных групп основных средств в их общей стоимости (а для однотипных средств – в их общем количестве).

Средний возраст действующих основных производственных средств определяется по формуле 14:

$$T = \frac{\sum_{i=1}^n \Phi_i \cdot T_i}{\sum \Phi_i}, \quad (14)$$

где T – средний возраст действующих основных производственных средств (лет);

Φ_i – балансовая стоимость i -го вида основных производственных средств (млн. руб. или число единиц оборудования для однотипных средств);

T_i – фактический возраст i -го вида основных производственных средств (лет).

Технологическая структура основных средств. Основные производственные средства классифицируются с учетом их технологического назначения.

При планировании и учете основных средств применяются следующие виды их оценки:

Натуральная:

- для определения производственной мощности;
- для разработки балансов оборудования;
- для совершенствования технологического состава, технологической и возрастной структуры;
- для установления степени износа различных групп основных средств.

Стоимостная:

- для разработки балансов основных средств;
- для исчисления отраслевой структуры основных средств;
- для исчисления норм и размеров амортизации.

Виды стоимостных оценок основных средств

Балансовая стоимость (стоимость, по которой ОsnС отражаются в бух. учете и отчетности). В бухгалтерском учете стоимость основных средств может отражаться по:

- **первоначальной стоимости** – это балансовая стоимость ОsnС, введенных после последней переоценки.

$\text{Фп} = \text{стоимость приобретения ОsnС} + \text{стоимость транспортировки (Tr)} + \text{стоимость монтажа ОsnС(M)}$.

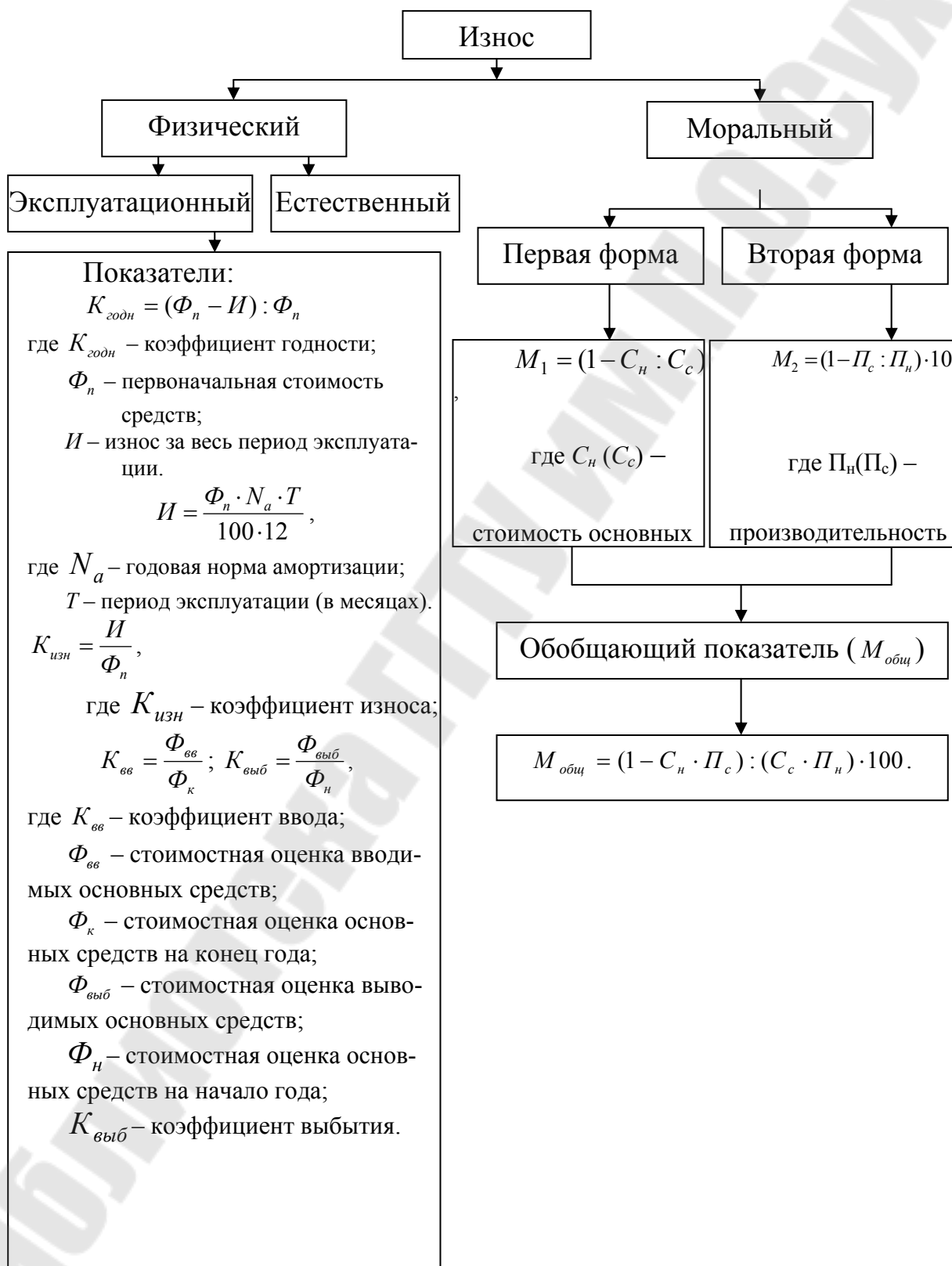
Для определения первоначальной стоимости ОsnС на конкретный месяц планового года после ввода ОsnС в действие применяют поправочный коэффициент изменения стоимости за предыдущий месяц по отношению к декабрю предыдущего года $\text{Фп} = (\text{П} + \text{Tr} + \text{M}) * i$;

- **по восстановительной стоимости** (это балансовая стоимость средств подвергшихся переоценке.) Определяется по данным переоценки и представляет собой стоимость воспроизводства ОsnС в современных условиях, выраженную в действующих ценах производства и условиях реализации ОsnС.

- **по остаточной стоимости** - определяется как разница между балансовой стоимостью ОsnС и \sum их износа за период эксплуатации.

ИЗНОС ОСНОВНЫХ СРЕДСТВ

Износ основных средств – снижение их стоимости в течение срока полезного использования в результате физического ухудшения качества, морального износа или нормальной порчи.



АМОРТИЗАЦИЯ ОСНОВНЫХ СРЕДСТВ: СУЩНОСТЬ, НАЗНАЧЕНИЕ И МЕТОДЫ ИЗМЕРЕНИЯ

Амортизация – постоянное перенесение стоимости основных средств по мере их износа на производимый с их помощью продукт.

Норма амортизации – процентное соотношение годовой суммы амортизации к балансовой стоимости основных средств (первоначальной или восстановительной стоимости).

Методы начисления амортизации:

1. Линейный метод. Амортизация начисляется равномерно в течение всего нормативного срока службы или срока полезного использования объекта основных средств.

Срок полезного использования – период, в течение которого использование объекта основных средств призвано приносить доход либо служить для выполнения целей организации:

$$A_M = \frac{AC \cdot N_A}{12 \cdot 100}, \quad (15)$$

где A_M – сумма амортизационных отчислений за месяц;

N_A – годовая норма амортизации (в %);

12 – количество месяцев в году;

AC – амортизируемая стоимость объекта, по которой основные средства числятся в бухгалтерском учете.

$$N_A = \frac{1}{T_{ni}} \cdot 100, \quad (16)$$

где T_{ni} – срок полезного использования объекта основных средств.

Линейный способ начисления амортизации очень прост в применении, но он не учитывает неравномерности износа основных средств в отдельные периоды времени, не способствует в должной мере активизации инновационного процесса в организации. Медленное перенесение стоимости основных средств на стоимость готовой продукции при линейном способе ограничивает собственные финансовые ресурсы организации, необходимые для воспроизводства основных средств.

1. Нелинейный метод:

Объекты применения нелинейного метода начисления амортизации: передаточные устройства, рабочие силовые машины и механизмы, оборуду-

дование, вычислительная техника, транспортные средства и др. основные средства, участвующие в процессе производства, а также объекты лизинга.

Нелинейные методы не применяются для:

Машин, оборудования, транспортных средств с нормативным сроком службы до 3-х лет; легковые автомобили (кроме специальных); отдельные виды гражданской авиации, срок полезного использования которых определяется исходя из установленных ресурсов; уникальной техники и оборудования, предназначенного для использования только при определенных видах испытаний.

2.1. Уменьшающегося остатка. При методе уменьшающегося остатка годовая сумма начисленной амортизации рассчитывается исходя из определяемой на начало отчетного года недоамортизированной стоимости (разности амортизируемой стоимости и суммы, начисленной до начала отчетного года амортизации) и нормы амортизации, исчисленной исходя из срока полезного использования объекта и коэффициента ускорения (до 2,5 раз).

Амортизационные отчисления по годам (A_1 , A_2 и т.д.) начисляются по схеме:

$$A_1 = AC \cdot N_{ay} : 100, \quad (17)$$

где N_{ay} – ускоренная норма амортизации (%);

$$N_{ay} = N_a \cdot k_y, \quad (18)$$

где K_y – коэффициент ускорения.

$$A_2 = (AC - A_1) \cdot N_{ay} : 100; \quad (19)$$

$$A_3 = (AC - A_1 - A_2) \cdot N_{ay} : 100 \text{ и т.д.}, \quad (20)$$

На последний год списывается вся недоамортизированная стоимость объекта основных средств.

2.2. Метод суммы чисел лет.

2.2.1. Метод прямого начисления СЧЛ.

(1-ый способ): $SЧЛ = 1 + 2 + 3 + \dots + T_{nu}$; (21)

(2-ой способ): $SЧЛ = \frac{T_{nu} \cdot (T_{nu} + 1)}{2}$, (22)

где СЧЛ – сумма чисел лет.

Например:

Срок полезного использования (T_{nu}) объекта – 5 лет, тогда СЧЛ:

СЧЛ (1-ый способ) = 1+2+3+4+5=15 лет;
СЧЛ (2-ой способ) = $5 \cdot (5+1) : 2 = 15$ лет.

$$N_{Ai} = T_k \div \text{СЧЛ} \cdot 100, \quad (23)$$

где T_k – число лет, остающихся до конца срока службы объекта.

$$A_i = AC \cdot N_{Ai} \div 100, \quad (24)$$

где A_i – амортизационные отчисления в году i ;

N_{Ai} – норма амортизации в i -ом году.

2.2.2. Обратный метод суммы суммы чисел лет заключается в определении годовой суммы амортизационных отчислений исходя из амортизируемой стоимости объектов основных средств и нематериальных активов и отношения, в числителе которого – разность срока полезного использования и числа лет, остающихся до конца полезного использования объекта, увеличенная на 1, а в знаменателе – СЧЛ срока полезного использования.

$$A_i = AC \cdot N_{AOi} / 100, \quad (25)$$

$$N_{AOi} = 100 \cdot (T_{\text{пн}} - T_k + 1) / \text{СЧЛ}, \quad (26)$$

3. Производительный метод. Заключается в начислении амортизации исходя из амортизируемой стоимости объекта и отношения натуральных показателей объема продукции (работ, услуг), выпущенной в текущем (отчетном) периоде к **ресурсу объекта**.

Ресурс объекта – количество продукции (работ, услуг) в натуральных показателях, которое в соответствии с технической документацией может быть выпущено на протяжении всего срока эксплуатации объекта.

$$A_i = \frac{AC \cdot B_i}{P}, \quad (27)$$

где B_i – объем выпуска продукции в отчетном периоде;

P – ресурс объекта.

Методы СЧЛ и уменьшаемого остатка предполагают перенос на стоимость готовой продукции до 70 – 80 % стоимости основных средств, что позволяет в короткие сроки сформировать собственные финансовые ресурсы для обновления оборудования. Это **основное преимущество** перед линейным методом начисления амортизации.

Использование методов ускоренной амортизации приводит к увеличению себестоимости, что в условиях затратного ценообразования может привес-

ти к росту цен, а следовательно, к снижению конкурентоспособности продукции. В связи с этим целесообразно тщательное экономическое обоснование способов и методов начисления амортизации.

ФОРМЫ И ПОКАЗАТЕЛИ ВОСПРОИЗВОДСТВА ОСНОВНЫХ СРЕДСТВ

Воспроизводство основных средств представляет собой процесс их возобновления, обусловленный кругооборотом стоимости.

Схема кругооборота характеризует процесс создания (источники финансирования) основных средств, их эксплуатации с постепенным перенесением стоимости на изготавливаемую продукцию (амортизация) и воспроизводство основных средств за счет собственных и привлеченных источников, а также за счет высвобождаемого капитала (накопленная амортизация).

В наиболее общем виде движение основных средств можно выразить в виде баланса.

Таблица 2 - Расчетные формулы баланса основных средства

Показатель	Расчет
Стоимость ОПС на конец года (Φ_k)	$\Phi_k = \Phi_n + \Phi_v - \Phi_l,$ <p>где Φ_k – стоимость основных средств на конец года (млн. руб.); Φ_n – стоимость основных средств на начало года (млн. руб.); Φ_v – стоимость основных средств, вводимых в действие в планируемом году (млн. руб.); Φ_l – стоимость основных средств, выбывающих в планируемом году (млн. руб.).</p>
Среднегодовая стоимость ОПС	$\bar{\Phi} = \Phi_n + \frac{\sum_{i=1}^n \Phi_{bi} \cdot n_{bi}}{12} - \frac{\sum_{i=1}^n \Phi_{li} \cdot n_{li}}{12},$ <p>где n_{bi} – число полных месяцев, в течение которых, вводимые i-е основные средства находились в эксплуатации; n_{li} – число полных месяцев, в течение которых, выводимые i-е основные средства бездействовали в планируемом году.</p>

Направления воспроизводства ОПС

Различают частичное и полное (расширенное) воспроизводство.

При частичном заменяются отдельные узлы и детали орудий труда, восстанавливаются разрушенные конструкции зданий, сооружений и т.д. С организационно-технической стороны частичное обновление выражается в капитальном ремонте и модернизации.

Коэффициент обновления (Кобн) рассчитывается как отношение стоимости введенных новых основных фондов (ОФвв) к общей стоимости на конец года (ОФкг).

Коэффициент выбытия (Квб) определяется как отношение выбывших основных фондов (ОФвыб) к общей стоимости на начало года (ОФнг).

Коэффициент интенсивного обновления (Ки) рассчитывается как отношение стоимости выбывших физически и морально изношенных основных фондов (ОФвыб.и) к вновь введенным прогрессивным основным фондам (ОФвв.пр).

Капитальный ремонт – полная разборка объекта, замена или восстановление изношенных конструктивных элементов: он ведет к обновлению основных фондов, проводится периодически. Затраты на его проведение носят единовременный характер.

Текущий ремонт устраняет повреждения и поломки основных фондов, следовательно, он не возобновляет, а только поддерживает основные фонды в работоспособном состоянии. Затраты на него покрываются за счет оборотных средств и включаются в себестоимость продукции по мере его осуществления.

Восстановительный ремонт – особый вид ремонта: он выполняется вследствие длительного бездействия основных фондов или стихийных бедствий (землетрясение, наводнение и т.п.).

Расширенное воспроизводство – новое строительство; расширение действующих предприятий, реконструкция и техническое перевооружение, модернизация оборудования.

Новое строительство предполагает ввод в действие новых предприятий с основными фондами, соответствующими требованиям технического прогресса, с целью создания новой производственной мощности.

Расширение предполагает строительство дополнительных производств на действующем предприятии с целью создания дополнительных или новых производственных мощностей.

Реконструкция и техническое перевооружение предполагают совершенствование активной части основных фондов без расширения имеющихся зданий и сооружений.

Модернизация - внесение в конструкцию действующих основных фондов изменений, улучшающих их технико-экономические характеристики. Она

полностью или частично устраняет моральный износ второй формы. Различают малую и комплексную модернизацию. Малая модернизация проводится одновременно с капитальным ремонтом. Ее эффективность определяется улучшением технико-экономических характеристик основных фондов. Комплексная модернизация осуществляется в комплексе мероприятий по механизации и автоматизации производства, она более эффективна, чем простая модернизация.

ПОКАЗАТЕЛИ ОЦЕНКИ ЭФФЕКТИВНОСТИ ИСПОЛЬЗОВАНИЯ ОСНОВНЫХ СРЕДСТВ

Результатом лучшего использования основных средств является, прежде всего, увеличение объема производства. Поэтому обобщающий показатель эффективности использования основных производственных средств должен строиться на принципе соизмерения произведенной продукции со всей совокупностью примененных при ее производстве основных средств. Это будет показатель, характеризующий выпуск продукции, приходящейся на 1 рубль стоимости основных производственных средств – фондоотдача (Φ_o):

$$\Phi_o = \frac{ВП(РП)}{ОС_{ср.г.}}, \quad (28)$$

где ВП – валовая продукция;

РП – реализованная продукция;

ОС_{ср.г.} – среднегодовая стоимость основных производственных средств.

$$ОС_{ср.г.} = ОС_n + \frac{ОС_{введ} \cdot n_1}{12} - \frac{ОС_{выб} \cdot n_2}{12}, \quad (29)$$

где ОС_n – стоимость основных средств на начало года;

ОС_{введ} – стоимость введенных основных средств в течение года;

ОС_{выб} – стоимость выбывших основных средств в течение года;

n_1, n_2 – количество полных месяцев с момента ввода, выбытия до конца года соответственно.

На рост фондоотдачи влияют следующие факторы: повышение производительности оборудования в результате технического перевооружения и реконструкции действующих, строительства новых предприятий; повышение коэффициента сменности работы оборудования; улучшение использования времени и мощности; ускорение освоения вводимых мощностей; снижение стоимости единицы мощностей вновь вводимых, реконструируемых и перевооружаемых предприятий; замена ручного труда машинным и др.

Фондоемкость (отработанный показатель фондоотдачи) – Φ_e – показывает долю стоимости основных производственных средств, приходящейся на каждый рубль выпускаемой продукции. Рассчитывается по следующей формуле:

$$\Phi_e = \frac{OC_{ср.г.}}{ВП(ПП)}, \quad (30)$$

Для характеристики экономической эффективности использования основных средств используют и другие показатели:

срок окупаемости (лет);

годовая выработка в расчете на единицу оборудования;

рентабельность основных средств и т.д.

К системе взаимосвязанных показателей непосредственно характеризующих уровень использования активной части основных производственных средств относятся:

1. Показатели экстенсивного использования основных производственных средств, которые отражают уровень их использования по времени:

- коэффициент экстенсивного использования оборудования ($K_э$). Определяется отношением фактического количества часов его работы ($T_ф$) к количеству часов по плану или по норме ($T_{пл}(н)$):

$$K_э = \frac{T_ф}{T_{пл}(н)}, \quad (31)$$

- коэффициент сменности установленного оборудования ($K_{см}$). Определяется как отношение общего количества отработанных оборудованием данного вида в течение дня машино-смен к количеству установленного оборудования ($N_{уст}$):

$$K_{см} = \frac{MC_1 + MC_2 + MC_3}{N_{уст}}, \quad (32)$$

где MC_1 – количество машино-смен работы оборудования только в одну смену;

MC_2 – количество машино-смен работы оборудования в две смены;

MC_3 – количество машино-смен работы оборудования в три смены;

- Коэффициент загрузки оборудования ($K_з$). Рассчитывается как отношение трудоемкости изготовления всех изделий на данном виде оборудования к фонду времени его работы.

На практике $K_з$ обычно рассчитывают как отношение $K_{см}$ к количеству смен работы на данном предприятии.

2. Показатель интенсивного использования основных средств, отражающий уровень их использования по мощности (производительности) – это коэффициент интенсивного использования оборудования (K_u). Определяется как отношение фактической производительности машин и оборудования (P_f) к возможной (нормативной) производительности машин и оборудования (P_n):

$$K_u = \frac{P_f}{P_n}, \quad (33)$$

3. Показатель интегрального использования ОПФ, учитывающий совокупное влияние всех факторов – коэффициент интегрального использования оборудования ($K_{инт}$):

$$K_{инт} = K_s \cdot K_u, \quad (34)$$

СУЩНОСТЬ, СОСТАВ, СТРУКТУРА И КРУГООБОРОТ ОБОРОТНЫХ СРЕДСТВ

Оборотные средства (ОС) предприятия представляют собой совокупность денежных средств, вложенных в оборотные производственные фонды (ОБПФ) и фонды обращения (ФО):

$$ОС = ОБПФ + ФО. \quad (35)$$

Оборотные производственные средства – это предметы труда, используемые в одном производственном цикле, изменяющие свою натурально-вещественную форму и полностью переносящие свою стоимость на выпускаемую продукцию.

Средства обращения – это часть имущества предприятия, предназначенного для реализации или находящегося в сфере обращения.

Время, в течение которого оборотные средства проходят все стадии кругооборота, составляет **период оборота оборотных средств**.

Рассмотрим подробнее характеристику стадий кругооборота оборотных средств.

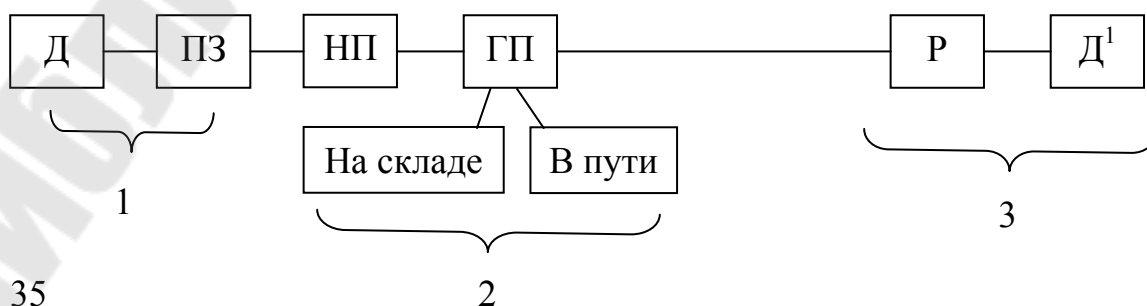


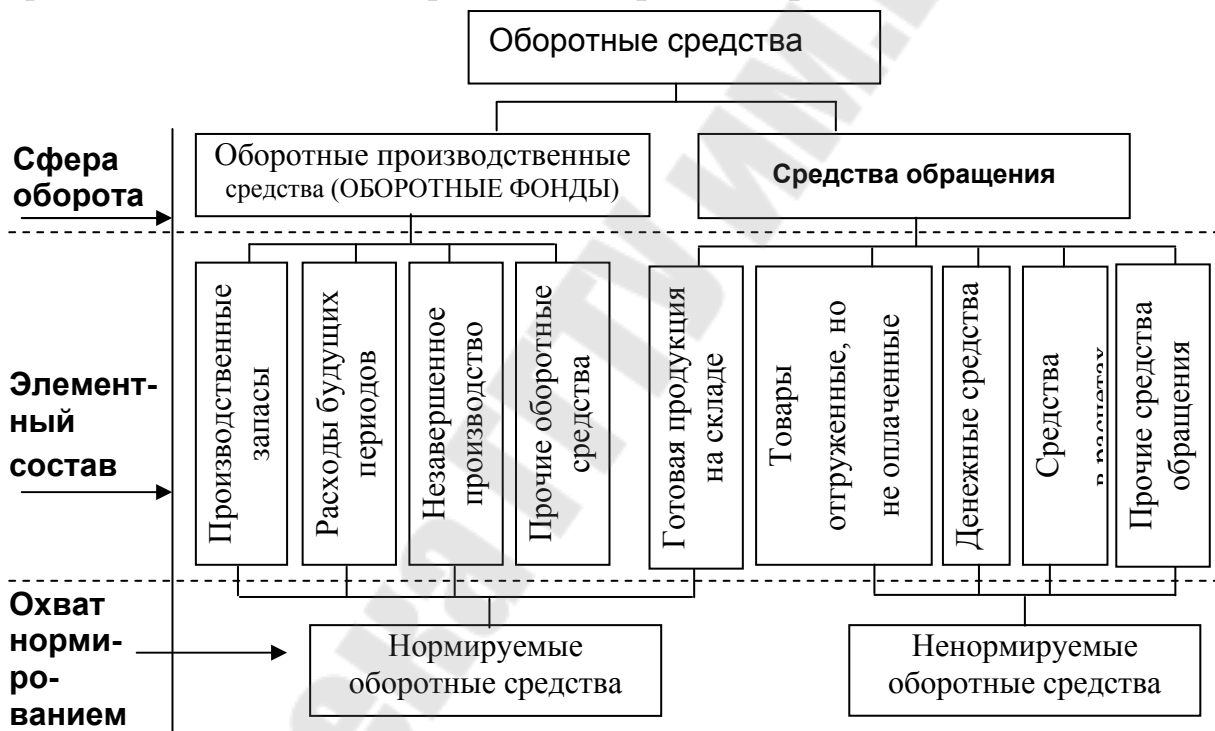
Рисунок 1 - Стадии кругооборота оборотных средств

Характеристика стадий кругооборота оборотных средств.

Стадия 1 – Денежные средства (Д) используются для оплаты счетов за поставляемые материалы, полуфабрикаты, комплектующие, топливо и др. элементов оборотных средств, по которым создаются производственные запасы.

Стадия 2 – Производственные запасы (ПЗ) переходят в процесс производства, превращаясь в незавершенное производство (НП), а после его завершения – в готовую продукцию (ГП).

Стадия 3 – В результате реализации готовой продукции оборотные средства из сферы производства переходят в сферу обращения и снова принимают денежную форму (Д'). Начинается новый кругооборот оборотных средств. **Типовая классификация оборотных средств**



Производственные запасы – материальные ценности, поступившие на предприятие и не поступившие в производственный процесс, а находящиеся на складах. Производственные запасы включают:

- сырье, основные материалы и покупные полуфабрикаты;
- вспомогательные материалы;
- топливо;
- тара;
- запасные части для ремонта.

Расходы будущих периодов – денежная оценка затрат данного периода, погашаемых путем включения их в себестоимость продукции в последующие периоды.

Незавершенное производство – производственные запасы, поступившие в сферу производства, находящиеся на различных этапах технологического процесса, но не законченные обработкой.

После реализации готовой продукции и поступления платежей на счета предприятия оборотные средства переходят в форму денежных средств (касса, расчетный счет, валютные счета, специальные счета в банках), а не поступившие средства, долги представляют средства в расчетах (расчеты с поставщиками и подрядчиками, покупателями и заказчиками, по краткосрочным и долгосрочным кредитам).

Прочие оборотные средства – по данной статье показываются суммы, не нашедшие отражения по другим статьям в структуре оборотных средств (налоги по приобретенным товарам, дебиторская задолженность, расчеты с учредителями).

Способы оценки материальных ценностей

По средневзвешенным ценам. Расчет по данному способу проводится по каждому виду запасов как частное от деления общей стоимости запасов определенного вида на их количество (по остатку на начало текущего периода и поступлению за текущий период).

По ценам первого во времени приобретения материальных ценностей (FIFO – «first in first out»). Согласно данному способу на складе на конец отчетного периода остаются материальные ресурсы по цене последних по приобретению, а в себестоимости изготавливаемой в отчетном месяце продукции учитывается цена ранних по времени приобретения материальных ресурсов. Как следствие, снижается себестоимость продукции при параллельном сокращении финансирования простого воспроизводства.

По ценам последнего во времени приобретения материальных ценностей (LIFO – «last in first out»). При данном способе материальные ресурсы, находящиеся в запасе (на складе) на конец отчетного периода, оцениваются по цене ранних по времени приобретений материальных ресурсов, а в себестоимости изготавливаемой в отчетном периоде продукции учитывается цена поздних по времени приобретений материальных ресурсов. Как следствие, увеличивается себестоимость продукции, но обеспечивает простое воспроизводство оборотных средств.

По себестоимости каждой единицы приобретения. Способ применим в случае, если номенклатура используемых материалов невелика, а предприятие имеет возможность их хранения по отдельным партиям поступления от поставщиков. Этот же способ используется при отражении запасов, учитываемых в особом порядке (драгоценные металлы, драгоценные камни).

По учетным ценам с учетом отклонения от их фактической себестоимости. Способ применяется на предприятиях с широкой номенклатурой используемых материалов. В этом случае движение материалов происходит на предприятии ежедневно, поэтому возникает необходимость в применении твердой (учетной цены). В качестве учетных цен могут использоваться отпускные (фиксированные поставщиками в договорах на поставку ценностей, прейскурантах или декларациях), средние покупные цены, цены по нормативной себестоимости и др.

Малоценные и быстроизнашивающиеся предметы (МБП) списываются в момент передачи в производство на 50 %, остальные 50 % переносятся на себестоимость при полном износе МБП.

Запасы готовой продукции учитываются по себестоимости фактически сложившейся в реальных условиях производства.

Дебиторская задолженность учитывается по цене реализации. Если инфляция затрагивает не только оборотные средства, но и средства обращения, то производится переоценка запасов готовой продукции. Переоценка дебиторской задолженности производится в случае, если на предприятии в контракте на поставку продукции предусмотрели методику пересчета цены и согласовали ее с заказчиком.

По источникам формирования оборотные средства предприятия подразделяются на собственные и заемные.



НОРМИРОВАНИЕ ОБОРОТНЫХ СРЕДСТВ

Каждое нормально функционирующее предприятие должно располагать оптимальной оснащенностью оборотными средствами (в особенности собственными) как в общей их сумме, так и в разрезе важнейших составных

элементов. Дефицит оборотных средств нарушает бесперебойность производственного процесса, снижая его эффективность из-за недостаточно производительного использования земли, основных фондов и рабочей силы. Избыток оборотных средств, в особенности замороженных в излишних запасах материальных ценностей снижает эффективность их использования. Вследствие этого в практике хозяйствования сложилась система нормирования оборотных средств.

Нормирование оборотных средств – это обоснование плановой потребности предприятия в собственных средствах для покрытия минимально необходимых запасов и затрат товарно-материальных ценностей и денежных средств. В процессе нормирования оборотных средств определяют норму и норматив оборотных средств.

Норма оборотных средств – минимальные запасы товарно-материальных ценностей на предприятии, рассчитывается в днях.

Норматив оборотных средств – это произведение нормы оборотных средств на тот показатель, норма которого определена. Определяется в рублях.

Как правило, нормируются следующие элементы оборотных средств:

1. Производственные запасы материальных ценностей.

Норматив произведённых запасов (Нпз) складывается из норматива текущего запаса (Нтз), подготовительного (Нпз), страхового (Нстр), технологического (Нтехн) и транспортного (Нтр):

$$H_{пз} = Q_{сут} \cdot (H_{тз} + H_{пз} + H_{стр} + H_{тр} + H_{техн}), \quad (36)$$

где, $Q_{сут}$ - среднесуточное потребление материалов;

$(H_{тз} + H_{пз} + H_{стр} + H_{тр} + H_{техн})$ - суммарная норма запаса, дн.

Текущий запас – это время между двумя очередными поставками.

Страховой запас – устанавливается на всякий случай (50% от величины текущего запаса).

Технологический запас – в случае необходимости предварительной обработки сырья и материалов (разогрев, сушка или выдержка для придания материалам определённых свойств).

Транспортный запас – в случае значительной отдалённости поставщиков сырья и материалов.

2. Незавершённое производство.

Норматив незавершённого производства (Ннзп) определяется по следующей формуле:

$$H_{нзп} = V_{сут} \cdot T_{ц} \cdot K_{нз}, \quad (37)$$

где, $V_{сут}$ - плановый суточный объём выпуска продукции по производственной

себестоимости или одновременные затраты;

$T_{ц}$ - длительность производственного цикла;

$K_{из}$ - коэффициент нарастания затрат.

Коэффициент нарастания затрат характеризует степень готовности изделий:

$$K_{из} = \frac{a + 0,5b}{a + b}, \quad (38)$$

где, a – затраты, производимые одновременно в начале производства;

b – последующие затраты до окончания производства готовой продукции.

3. Готовая продукция на складах предприятия.

Норматив готовой продукции ($H_{гп}$) определяется:

$$H_{гп} = B_{сут} \cdot (T_{фн} + T_{од}), \quad (39)$$

где, $B_{сут}$ - суточный выпуск готовой продукции по производственной себестоимости;

$T_{фн}$ - время необходимое для формирования партии для отправки готовой продукции потребителю, дн;

$T_{од}$ - время для оформления документов, дн..

Норматив расходов будущих периодов определяется по формуле:

$$H_{РБП} = P_H + P_{ПЛ} - P_C, \quad (40)$$

где $H_{РБП}$ – норматив оборотных средств по расходам будущих периодов;

P_H – сумма расходов на начало планового года;

$P_{ПЛ}$ – планируемая сумма расходов в предстоящем периоде;

P_C – сумма расходов, относимых на себестоимость продукции в планируемом периоде.

Сумма расходов на начало года берется из баланса. Планируемая сумма расходов определяется на основе плана научно-технического развития организации, предусматривающего освоение новых видов продукции, новых технологических процессов, приобретение и изготовление для этих целей необходимых материалов и полуфабрикатов, инструмента и приспособлений, оформление технической документации и другие расходы. Сумма

расходов будущих периодов, включаемая в себестоимость планируемого периода, определяется на основе плановой сметы затрат на производство.

Общий норматив оборотных средств:

$$H_{\text{общ}} = H_{\text{нз}} + H_{\text{нзп}} + H_{\text{рбп}} + H_{\text{зн}}, \quad (41)$$

где, $H_{\text{нз}}$ - норматив произведённых запасов;

$H_{\text{нзп}}$ - норматив незавершённого производства;

$H_{\text{рбп}}$ - норматив расхода будущих периодов;

$H_{\text{зн}}$ - норматив готовой продукции.

ПОКАЗАТЕЛИ ЭФФЕКТИВНОСТИ ИСПОЛЬЗОВАНИЯ ОБОРОТНЫХ СРЕДСТВ

Оборотные средства (ОбС) предприятия призваны обеспечивать непрерывное их движение на всех стадиях кругооборота с тем, чтобы удовлетворять потребности производства в денежных и материальных ресурсах.

Формирование ОбС происходит в момент организации предприятия, когда создается его уставный фонд. Источником формирования в этом случае служат инвестиционные средства учредителей предприятия. В процессе работы источником пополнения оборотных средств является полученная прибыль, а также приравненные к собственным средствам так называемые устойчивые пассивы. Это средства, которые не принадлежат предприятию, но постоянно находятся в его обороте. Такие средства служат источником формирования оборотных средств в сумме их минимального остатка.

Эффективность использования ОбС характеризуется системой экономических показателей, прежде всего оборачиваемостью ОбС. Под оборачиваемостью ОбС понимается длительность одного полного кругооборота средств с момента превращения ОбС в денежной форме в производственные запасы и до выхода готовой продукции и ее реализации. Кругооборот средств завершается зачислением выручки на счет предприятия. Оборачиваемость ОбС характеризуется рядом взаимосвязанных показателей: длительностью одного оборота в днях, количеством оборотов за определенный период - год, полугодие, квартал (коэффициент оборачиваемости), суммой занятых на предприятии оборотных средств на единицу продукции (коэффициент загрузки).

Длительность одного оборота ОбС в днях (О) исчисляется по формуле:

$O = (C * D) / P$, где С - остатки ОбС (средние или на определенную дату); Р - объем реализованной продукции; Д - число дней в рассматриваемом периоде.

Уменьшение длительности одного оборота свидетельствует об улучшении использования оборотных средств.

Количество оборотов за определенный период или коэффициент оборачиваемости ОбС (K_o), исчисляется по формуле: $K_o = Д/О$ или $K_o = Р/С$

Чем выше при данных условиях коэффициент оборачиваемости, тем лучше используются оборотные средства.

Коэффициент загрузки средств в обороте (K_z), обратный коэффициенту оборачиваемости, определяется по формуле $K_z = С/Р$

Кроме указанных показателей также может быть использован показатель рентабельности оборотных средств, который определяется отношением прибыли от реализации продукции предприятия к остаткам СбС.

Высвобождение оборотных средств: может быть абсолютным и относительным.

Абсолютное возникает, когда фактическая потребность в оборотных средствах меньше плановой.

Относительное высвобождение оборотных средств – характеризуется уменьшением их фактической стоимости в данном периоде по сравнению с достигнутой оборачиваемостью за плановый период или фактически за прошлые годы. Происходит в тех случаях, когда оборачиваемость оборотных средств ускоряется с ростом объема производства в организации.

Эффективность использования ОбС зависит от многих факторов, которые можно разделить на внешние, оказывающие влияние вне зависимости от интересов предприятия, и внутренние, на которые предприятие может и должно активно влиять. **К внешним факторам** можно отнести такие, как общеэкономическая ситуация, налоговое законодательство, условия получения кредитов и процентные ставки по ним, возможность целевого финансирования, участие в программах финансируемых из бюджета. Эти и другие факторы определяют рамки, в которых предприятие может манипулировать внутренними факторами рационального движения ОбС.

Значительные резервы повышения эффективности использования ОбС кроются непосредственно в самом предприятии. В сфере производства это относится прежде всего к производственным запасам. Являясь одной из составных частей ОбС, они играют важную роль в обеспечении непрерывности процесса производства.

МАТЕРИАЛЬНЫЕ РЕСУРСЫ ПРЕДПРИЯТИЯ И ЭФФЕКТИВНОСТЬ ИХ ИСПОЛЬЗОВАНИЯ

Основная задача материально-технического снабжения заключается в бесперебойном обеспечении организации материальными ресурсами. **Ресурсы** – это источники средств. **Материальные ресурсы** – элементы производства, используемые в качестве предметов труда, предназначенные для

переработки или потребления в производственном процессе при создании новой потребительской стоимости или для хозяйственных нужд.

МР подразделяются на сырье, материалы и топливо – энергетические.

Сырье представляют собой совокупность имеющихся в стране предметов труда, которые используются непосредственно для производства продукции. К сырью относится продукция добывающей промышленности (руда, нефть, уголь, песок, щебень) и сельскохозяйственной продукции (зерно, картофель, свекла).

Группировка сырьевых ресурсов:

- **по характеру участия в изготовлении продукции:** - основные (составляют основу продукции) и вспомогательные, (улучшают качественные характеристики).

- **по характеру и размерам затрат труда** - первичное и вторичное (могут повторно вовлекаться в производство).

- **по критерию происхождения:** промышленное и сельскохозяйственное.

- **по характеру образования:** минеральное, органическое, химическое.

- **по степени воспроизводства:** невозпроизводимые, воспроизводимые

- **по качественным характеристикам** - сортам, длине и прочности волокна, породе и т.д. Они определяют применяемую технику, оборудование, технологию, объем производства, конкурентные способности и т.д., а следовательно, влияют на эффективность производства.

Материалы – предметы труда, прошедшие одну или несколько стадий предварительной обработки и предназначенные для дальнейшей переработки в процессе изготовления готовой продукции. К материалам относятся продукция обрабатывающей промышленности. Различают основные (входят в состав готовой продукции) и вспомогательные материалы (не входят в состав ГП, а способствуют ее формированию).

Методы оценки: осуществляется по цене приобретения, которая указана по счёту фактуры, в том числе НДС.

Топливо и энергия являются материалами особого рода. По характеру участия в производственном процессе относятся к вспомогательному сырью, но в силу экономической значимости выделяют в самостоятельную группу. Выделяют: **потенциальные ТЭР** (объем запасов всех видов топлива и энергии, которыми располагает страна); **реальные ТЭР** (совокупность всех видов топлива и энергии, используемых в экономике страны, организации).

К основным направлениям рационального использования сырьевых и топливно-энергетических ресурсов можно отнести: улучшение структуры топливного и топливно-энергетического баланса, более тщательную и качественную подготовку сырья к его непосредственному использованию, правильная организация транспортировки и хранения сырья и топлива, не-

допущение потерь и снижения качества, комплексное использование сырья.

Динамика эффективности материалопотребления и уровень материалоемкости формируется под воздействием внешних факторов: регулирование, конъюнктура рынка, научно-техническое развитие и т.д. **Технические факторы** - на стадии проектирования оказывают воздействие на уменьшение расходов отдельных видов ресурсов на единицу продукции и повышение качества и технических характеристик изделий, снижение абсолютной или удельной массы изделия, повышения качества потребляемых материалов. **Технологические факторы** - на стадии изготовления продукции, внедрение нового оборудования, снижение отходов материалов, внедрение прогрессивных технологий, рациональный раскрой материалов, повышения уровня механизации и автоматизации производства. **Организационные факторы** направлены на совершенствование структуры и организации производства - повышения уровня специализации, кооперации. Совершенствование системы нормирования расходов материалов, учета материалов, обеспечение материальными ресурсами. **Экономические** - рационализация использования МР, системы экономического стимулирования работников, ответственности за брак, и т.д.

Важным условием повышения эффективности использования сырья и материалов, топлива и энергии является наличие действенного хозяйственного механизма ресурсосбережения.

Определение потребности предприятия в материалах i -го вида ($M_{общ\ i}$):

$$M_{общ\ i} = M_{П\ i} + M_{Н.Т\ i} + M_{Р\ i} + НК_{К.Г.\ i} + З_{К\ i} - НП_{Н.Г.\ i} - З_{Н\ i} - M_{В\ i}, \quad (42)$$

где $M_{П\ i}$ – потребность в материалах на производственные нужды;

$M_{Н.Т\ i}$ – потребность в материалах на внедрение новой техники;

$M_{Р\ i}$ – потребность в материалах на ремонтно-эксплуатационные нужды;

$НК_{К.Г.\ i}$, $НП_{Н.Г.\ i}$ – незавершенное производство на конец и на начало года;

$З_{Н\ i}$, $З_{К\ i}$ – производственные запасы на конец и на начало года;

$M_{В\ i}$ – внутренние резервы.

Определение максимально допустимых размеров расхода сырья и материалов на единицу продукции (НОРМАТИВНЫЙ МЕТОД):

Определяется техническая норма (подетальная, поиздельная) расхода (p) на продукцию машиностроительных предприятий:

$$p = p_r + p_{отх} + p_{безв.потерь}; \quad (42)$$

$$p = \frac{p_r \cdot 100}{100 - m}, \quad (43)$$

где p_r – чистый вес детали;

$p_{отх}$ – вес отходов;

$p_{б\acute{e}зв.п\acute{o}т\acute{e}р\acute{ь}$ – вес безвозвратных потерь материала;

m – процент отходов.

Коэффициент использования материала ($K_{и.м.}$) определяется по формуле:

$$k_{и.м.} = \frac{p_r}{p}. \quad (44)$$

Общая потребность в основных материалах определяется по формуле 4.9:

$$M_{oi} = \sum p_i \cdot B_i, \quad (45)$$

где M_{oi} – общая потребность в основных материалах i -го вида.

ПРОИЗВОДСТВЕННАЯ ПРОГРАММА ПРЕДПРИЯТИЯ: ПОНЯТИЕ, СТРУКТУРА, ПОКАЗАТЕЛИ

Производственная программа – это перечень выпускаемой продукции, осуществляемых работ и услуг по заказам и договорам потребителей, исчисленной в натуральном и стоимостном выражении (в разрезе номенклатурных и ассортиментных групп), в определенных договором (заказом) временных рамках и при соблюдении установленных качественных параметров.

Таблица 3 - Характеристика структурных элементов производственной программы предприятия

Элемент	Описание элемента
Производство средств производства и потребительских товаров	Выработанная продукция (работа, услуга) учитывается в составе готовой продукции (работ, услуг), если она оформлена актами приемки и сдана на склад заказчику или отгружена до 24 часов последнего дня месяца

Новая продукция	Продукция, изготовленная на предприятии впервые или отличающаяся от выпускаемой ранее другими признаками, улучшенными свойствами или характеристиками и получающая новое обозначение или определение (наименование). При этом новая продукция должна иметь утвержденные технические условия
инновационная	Продукция, содержащая новые знания или решения, зафиксированные на любом информационном носителе, а также модели, макеты, образцы новых изделий и веществ
Работы (услуги) промышленно-го характера	Работы (услуги), выполненные силами промышленно-производственного персонала предприятия: – частичная обработка материалов и деталей по доведению до полной готовности изделий, изготовленных другими организациями; – ремонт и модернизация оборудования и транспортных средств, механизмов, приборов и другой промышленной продукции по заказам других организаций и своих непромышленных подразделений; – пуск и наладка у заказчика оборудования и др.
Сертифицированная продукция	Продукция, прошедшая сертификацию
Отгруженная продукция	Стоимость продукции (работ, услуг) собственного производства, фактически отгруженной (переданной) в отчетном периоде потребителям (включая продукцию, сданную по акту заказчику на месте), независимо от того, поступили деньги на счет производителя или нет
Запасы готовой продукции	Оставшаяся на предприятии часть неотгруженной и нереализованной готовой продукции
Незавершенное производство	Продукция, незаконченная изготовлением в отдельных цехах, а также продукция, законченная производством, но не проверенная отделом технического контроля и не сданная на склад готовой продукции
Производство продукции в натуральном выражении	Данные о производстве продукции в натуральном выражении должны приводиться в отчете независимо от того, в каких цехах и производствах организации выработана продукция: в основных, вспомогательных или подсобных

Номенклатура продукции – принятый в планировании и учете систематизированный перечень групп, подгрупп и позиций продукции в натуральном выражении.

Ассортимент – детализированный перечень продукции внутри отдельного ее наименования по артикулам, исполнениям, размерам, сортности.

Этапы разработки производственной программы:

1. На основе заключенных договоров определяется объем выпуска продукции в натуральном выражении в разрезе номенклатурных и ассортиментных групп.
2. Разрабатывается план поставок продукции в натуральном выражении.
3. Разрабатывается календарный план производства продукции по ее номенклатурным группам и с учетом изменения нереализованных остатков.
4. Производственная программа обосновывается расчетами по обеспечению ее выпуска мощностями и производственными ресурсами.
5. Рассчитываются стоимостные измерители производственной программы (товарная, реализованная продукция).
6. Составляется график отгрузки продукции по договорам потребителей.
7. Разрабатывается программа по цехам предприятия.

Поставка товаров для государственного заказа осуществляется на основе государственного контракта на поставку товаров для государственных заказов, а также заключаемых в соответствии с ним договоров поставки товаров для государственных заказов.

Государственный заказ для государственных нужд - поставщик (исполнитель) обязуется передать товары государственному заказчику либо по его указанию - иному лицу, а государственный заказчик обязуется обеспечить оплату поставленных товаров.

Стоимостные измерители:

Валовой оборот – это стоимость всего объема продукции, произведенного за определенный период времени всеми цехами предприятия, независимо от того, использовалась ли данная продукция внутри предприятия для дальнейшей переработки или была реализована на сторону.

Внутризаводской оборот (ВЗО) – это стоимость той части выработанных предприятием готовых изделий и полуфабрикатов, которая используется внутри предприятия на собственные промышленно-производственные нужды.

Товарная продукция – это продукция, предназначенная для реализации, она служит базой для расчета валовой и реализованной продукции.

Валовая продукция – вся продукция, произведенная предприятием за определенный отрезок времени, независимо от степени ее готовности и назначения к использованию.

Чистая продукция – это вновь созданная стоимость на предприятии.

В нее **входит**: заработная плата; невыплаченная зарплата, но вошедшая в стоимость товара в виде налога и различных начислений; прибыль.

В чистую продукцию **не входит** перенесенная стоимость, созданная на других предприятиях (оплата сырья, материалов, энергии, топлива и амортизационных отчислений с основных средств).

Условно-чистая продукция – это вновь созданная стоимость, но с учетом амортизационных отчислений.

Реализованная продукция характеризует стоимость объема продукции, поступившей в данном периоде на рынок и подлежащей оплате потребителями.

Таблица 4 - Расчет стоимостных измерителей производственной программы

Вид измерителя	Методика расчета
Товарная продукция (ТП)	$ТП = \sum_{j=1}^n N_j \cdot Ц_j + \sum_{f=1}^m N_{nf} + \sum_{i=1}^k N_{pi} ,$ <p>где N_j – планируемый выпуск готовых изделий, полуфабрикатов, товаров хозяйственного назначения j-го вида в натуральном выражении, ед.;</p> <p>$Ц_j$ – отпускная цена j-го вида продукции, планируемой в натуральном выражении, руб.;</p> <p>N_{nf} – объем продукции, планируемой в стоимостном выражении (запасный части, прочие продукты и т.д.) f-го вида, руб.;</p> <p>N_{pi} – планируемый объем i-го вида работ промышленного характера в стоимостном выражении, руб.;</p> <p>n – число видов продукции, планируемой в натуральном выражении;</p> <p>m – число видов продукции, планируемой в стоимостном выражении;</p> <p>k – число видов работ промышленного характера.</p>
Валовая продукция (ВП)	$ВП = ТП \pm \Delta НП \pm \Delta П\Phi = ТП + (НП_K - НП_H) + (П\Phi_K - П\Phi_H) ,$

	<p>где $\Delta НП$ – изменение остатков незавершенного производства, руб. $НП_K$ – незавершенное производство на конец планового периода, руб.; $НП_H$ – незавершенное производство на начало планового периода, руб.; $\Delta ПФ$ – изменение остатков полуфабрикатов, руб.; $ПФ_K$ – количество остатков полуфабрикатов на конец планового периода, руб.; $ПФ_H$ – количество остатков полуфабрикатов на начало планового периода, руб.</p>
Чистая продукция (ЧП)	$ЧП = ТП - МЗ - А = ЗП + П,$ где $МЗ$ – материальные затраты; $А$ – амортизация.
Условно-чистая продукция (УЧП) ВДС – валовая добавленная стоимость	$УЧП = ТП - МЗ = ЗП + П + А$ $ВДС = ВП - МЗ = ЗП + П + А + НП$
Реализованная продукция (РП)	$РП = ТП + (N_{CH} - N_{CK}) + (N_{OH} - N_{OK}),$ $РП = ТП - \Delta НР$ $\Delta НР = НР_{К.Г.} - НР_{Н.Г.}$ где N_{CH}, N_{CK} – остатки готовой продукции на складе на начало и конец года; N_{OH}, N_{OK} – товары отгруженные, но не оплаченные на начало и конец года. В состав остатков нереализованной продукции входят: готовая продукция на складе, в том числе отгруженные товары, документы по которым не переданы в банк; отгруженные товары, срок оплаты которых не наступил; отгруженные товары, не оплаченные в срок покупателем; товары на ответственном хранении у покупателя.

ПРОИЗВОДСТВЕННАЯ МОЩНОСТЬ ПРЕДПРИЯТИЯ И МЕТОДИКА ЕЕ РАСЧЕТА

Производственная мощность отрасли определяется суммированием производственных мощностей каждого конкретного вида продукции, производимой на отдельных предприятиях, входящих в данную отрасль.

Производственная мощность предприятия – максимально возможный годовой (суточный) выпуск продукции в установленной номенклатуре при полном использовании оборудования и площадей, применении передовой технологии и наиболее совершенной организации производства, определяется по мощности ведущих цехов, участков, агрегатов, установок или групп оборудования основного производства с учетом мер по ликвидации узких мест и возможностей кооперации производства.

Под ведущими цехами, участками или агрегатами следует понимать те из них, в (на) которых выполняются основные технологические операции по изготовлению продукции и в которых сосредоточена преобладающая часть основных средств. На машиностроительных предприятиях к ведущим цехам относятся главным образом механические и сборочные цеха.

Расчет производственной мощности предприятия должен производиться с учетом мер по ликвидации узких мест.

Под «узким местом» понимается несоответствие мощностей отдельных цехов, участков и агрегатов мощностям ведущих цехов, участков и агрегатов, по которым устанавливается мощность всего предприятия или цеха.

Пропускная способность (ПС) – наиболее вероятный выпуск продукции при среднем выполнении норм выработки:

$$ПС = O \cdot Fg : t, \quad (46)$$

где O – число единиц технологически однотипного оборудования;

Fg – действительный фонд времени работы единицы оборудования в плановом периоде, ч;

t – средняя трудоемкость изготовления изделия, ст – час.

Соответствие пропускной способности цехов, участков, агрегатов определяется путем расчета коэффициента сопряженности (K_c) по формуле 47:

$$K_c = \frac{ПМ_1}{ПМ_2 \cdot d_y}, \quad (47)$$

где $ПМ_1, ПМ_2$ – мощности цехов, участков, агрегатов, между которыми определяется коэффициент сопряженности в принятых единицах измерения;

d_y – удельный расход продукции первого цеха для производства продукции второго цеха.

Например, если производственная мощность цеха «М» – 400 шт. изделий ($ПМ_2$), а цеха «Л» – 1000т ($ПМ_1$), удельный расход продукции цеха «Л» на производство единицы продукции цеха «М» – 3т (d_y), то

$$K_c = 1000 : 400 \cdot 3 = 0,83.$$

Коэффициент сопряженности $0,83 < 1$ показывает, что цех «Л» является узким местом. На практике очень часто предприятия устанавливают производственную мощность **по узкому звену**.

Баланс производственной мощности – система взаимосвязанных показателей, характеризующих объем наличной мощности, факторы ее изменения в течение года, уровень использования.

В наиболее общем виде **баланс производственной мощности (ПМ)** можно записать в виде формулы:

1) баланс производственной мощности:

$$ПМ_{к} = ПМ_{н} + ПМ_{1} + ПМ_{2} - ПМ_{3} \pm ПМ_{4}, \quad (48)$$

где $ПМ_{к}$ – производственная мощность на конец года;

$ПМ_{н}$ – производственная мощность на начало года (определяется по наличному оборудованию на начало года);

$ПМ_{1}$ – прирост производственной мощности за счет технического перевооружения, реконструкции предприятия, проведения других организационно-технических мероприятий в данном отчетном периоде;

$ПМ_{2}$ – ввод в действие новых ПМ за счет строительства новых и расширения действующих предприятий;

$ПМ_{3}$ – сокращение производственных мощностей в результате выбытия устаревших средств в отчетном периоде;

$ПМ_{4}$ – увеличение (со знаком «-» уменьшение) мощности в результате изменения номенклатуры либо ассортимента продукции и ее трудоемкости.

Производственная мощность на начало года определяется по наличному оборудованию на начало года.

Таблица 5 - Расчетные показатели баланса среднегодовой производственной мощности

Показатель	Методика расчета
Среднегодовой ввод ($\overline{ПМ}_{ВВ}$)	$\overline{ПМ}_{ВВ} = \frac{\sum ПМ_{ВВi} \cdot n_i}{12},$ <p>где $ПМ_{ВВi}$ – текущая вводимая производственная мощность; n_i – число полных месяцев функционирования i – ых средств</p>

Среднегодовое выбытие ($\overline{ПМ}_{выб}$)	$\overline{ПМ}_{выб} = \frac{\sum ПМ_{выби} \cdot n_i}{12},$ <p>где $ПМ_{выби}$ – текущая выводимая производственная мощность; n_i – число полных месяцев бездействия средств (в случаях, если известен квартал (1,2,3,4) ввода (вывода) средств n принимается равным: $n_1=10,5$, $n_2=7,5$, $n_3=4,5$, $n_4=1,5$)</p>
Среднегодовая производственная мощность ($\overline{ПМ}$)	$\overline{ПМ} = ПМ_n + \overline{ПМ}_{вв} - \overline{ПМ}_{выб}$
Коэффициент использования производственной мощности (K_u)	$K_u = \frac{ВП}{\overline{ПМ}} \cdot 100\%,$ <p>где ВП – выпуск продукции за период (месяц, год); $\overline{ПМ}$ – среднегодовая производственная мощность; Коэффициент использования всегда меньше или равен 1 (или 100 %). Продукция, которая производится в выходные и праздничные дни, не учитывается при расчете производственной мощности, так как в этом случае $K_u > 1$.</p>

СУЩНОСТЬ, ПОКАЗАТЕЛИ ОЦЕНКИ, МЕТОДЫ ИЗМЕРЕНИЯ КАЧЕСТВА ПРОДУКЦИИ

Качество (К) – совокупность свойств или характеристик продукции или услуги, которые придают им способность удовлетворять обусловленные или предполагаемые потребности.

Уровень К – количественное выражение степени пригодности продукции для удовлетворения конкретной потребности в ней по сравнению с соответствующими базовыми показателями при фиксированных условиях производства. Он определяется на основе системы показателей. Показатель К продукции – количественная характеристика одного или нескольких свойств продукции, определяющих ее качество.

Система показателей качества включает дифференцированные и обобщающие.

Обобщающие показатели определяют уровень качества продукции в целом.

В число обобщающих показателей входят:

- объем и удельный вес новой и конкурентоспособной продукции в общем объеме произведенной продукции;
- объем и удельный вес продукции, поставляемой на экспорт;
- объем и удельный вес сертифицированной продукции;
- объем и удельный вес продукции, соответствующе мировому уровню качества;
- косвенные показатели (потери от брака, штрафы, пени за поставку некачественной продукции).

Дифференцированные показатели определяют качество конкретных видов продукции. В зависимости от количества учитываемых признаков дифференцированные показатели делятся на : единичные и комплексные.

Единичные показатели характеризуют какое – то одно свойство продукции, **комплексные** – наиболее существенную совокупность свойств.

Характеристика единичных показателей качества:

1.**назначения** - характеристика технического или природного совершенствования продукции, ее соответствия своему функциональному назначению; 2.**технологичность** - характеризует эффективность конструкторско-технологических решений (с/с, продолжительность технологического цикла); 3. **сохраняемость** - способность продукции к сохранению показателей ее качества в течение и после хранения и транспортировки; 4.**ремонтпригодность** - приспособленность изделия к техническому обслуживанию и ремонту (затраты на ремонт, среднее время восстановления); 5.**безотказность** - способность изделия сохранять работоспособность в течение некоторой наработки без вынужденных перерывов в следствие возникновения отказа (гарантийный срок службы); 6.**долговечность** - способность изделия сохранять работоспособность до наступления предельного состояния, обусловленного экономической нецелесообразностью последнего ремонта; 7.**эргономичность** - характеризует оптимальность сочетания 3-х составляющих: человек-изделие-среда использования; 8. **стандартизация и унификация** - насыщенность изделия стандартами и унифицированными частями (коэф.применяемости, коэф.повторяемости); 9.**патентно-правовые** - К и весомость новых изобретений, реализованных в данном изделии (показатели патентной защиты), и возможность беспрепятственной реализации внутри страны и за рубежом (показатели патентной частоты); 10.**эстетичность** - характеризует степень удовлетворенности человеческой потребности в красоте (дизайн, отделка); 11.**транспортабельность** - способность продукции к ее перевозке и погрузочно-разгрузочным работам; 12. **безопасность** - характеризует особенности продукции, обуславливающие безопасность лиц, взаимодействующих

с данной продукцией; 13. **экологичность** - характеризует степень воздействия на природу побочных явлений при эксплуатации изделия.

Комплексный показатель качества отражает несколько или все свойства данного вида продукции. Расчет комплексного показателя производится двумя методами: аналитическим и коэффициентным.

Аналитический метод применяется в случаях, когда можно установить функциональную зависимость комплексного показателя от единичных.

Когда не удастся построить функциональную зависимость, то используется **коэффициентный метод**, который учитывает значимость единичных показателей.

Измерители качества:

1. **Размерный способ** выражается в физических измерениях или в стоимостных (выделяют технические, экономические и технико-экономические показатели); 2. **Безразмерный** (% или доли, единицы); 3. **Балльный** основан на использовании условной оценочной системы в баллах, используется в органолептическом методе.

Методы оценки: 1. Измерительный - использование информации, полученной с помощью технических средств измерения (инструменты, приборы); 2. Регистрационный – используется информация полученная путем регистрации и подсчета числа определенных событий (отказы, повреждения), затрат (на ремонт изделия); 3. Вычислительный – основан на применении специальных математических моделей, это измерительные зависимости показателей качества продукции и ее параметров; 4. Органолептический основан на анализе восприятия человеческих органов чувств; 5. Социологический – анализ мнений о продукции, ее фактических или потенциальных потребностей; 6. Экспертный-обработка мнений специалистов-экспертов.

Управление качеством – методы и деятельность оперативного характера, используемые для удовлетворения требований к качеству.

Управление качеством включает методы и виды деятельности оперативного характера, направленные одновременно на управление процессом и устранение причин неудовлетворительного функционирования на соответствующих стадиях петли (спирали) качества для достижения оптимальной экономической эффективности.

Петля качества, спираль качества – схематическая модель взаимозависимых видов деятельности, влияющих на качество продукции или услуги на различных стадиях от определения потребностей до оценки их удовлетворения. Элементы петли качества: 1 – маркетинг, поиск и изучение рынка; 2 – проектирование и (или) разработка технических требований, разработка продукции; 3 – материально-техническое снабжение; 4 – подготовка и разработка производственных процессов; 5 – производство; 6 – контроль, проведение испытаний и обследований; 7 – упаковка и хранение; 8 – ре-

лизация и распределение продукции; 9 – монтаж и эксплуатация; 10 – техническая помощь и обслуживание; 11 – утилизация после использования

Система качества – совокупность организационной структуры, ответственности, процедур, процессов и ресурсов, обеспечивающая осуществление общего руководства качеством.

Элементы системы качества:

Обеспечение качества – совокупность планируемых и систематически проводимых мероприятий, необходимых для создания уверенности в том, что продукция или услуга удовлетворяет определенным требованиям к качеству.

Управление качеством – методы и деятельность оперативного характера, используемые для удовлетворения требований к качеству.

Улучшение качества – мероприятия, проводимые для повышения эффективности и результативности деятельности и процессов в целях получения выгоды для организации и потребителей.

СЕРТИФИКАЦИЯ ПРОДУКЦИИ: СУЩНОСТЬ, ВИДЫ И ПОРЯДОК ПРОВЕДЕНИЯ

Сертификация – процедура, посредством которой третья, уполномоченная сторона дает письменную гарантию, что продукция, процесс или услуга соответствует заданным требованиям научно-технической документации.

Система сертификации – совокупность процедур, доказывающих соответствие продукции (процесса, услуги) заданным требованиям научно-технической документации и стандартов.

Сертификат соответствия – документ, изданный по правилам системы сертификации и сообщающий, что обеспечивается необходимая уверенность в том, что должным образом идентифицированная продукция (процесс, услуга) соответствует конкретному стандарту или иному нормативному документу.

Знак соответствия – защищенный в установленном порядке знак, применяемый (или выданный органом по сертификации) в соответствии с правилами системы сертификации, указывающий, что обеспечивается необходимая уверенность в том, что данная продукция (процесс, услуга) соответствует конкретному стандарту или иному нормативному документу. Знак соответствия подтверждает качество продукции и обычно размещается на сертификате, таре, упаковке.

Элементы системы сертификации:

– Центральный орган, управляющий системой и осуществляющий надзор за ее деятельностью.

- Принципы и последовательность проведения сертификации.
- Нормативные документы, регламентирующие процедуру сертификации.
- Процедуры сертификации: испытания, проверка производства, контроль, др. способы доказательств соответствия.
- Инспекционный контроль: образцов, отобранных в торговле, у изготовителя; контроль за производством, за системой качества.

Характеристика видов сертификации:

Международная – сертификация продукции создается на уровне ряда стран правительственной международной организацией.

Национальная – сертификация продукции создается на национальном уровне правительственной или неправительственной организацией.

Региональная – сертификат продукции создается на уровне ряда стран одного региона.

Обязательная – сертификация проводится для продукции, на которую в научно-технической документации должны содержаться требования по охране окружающей среды, обеспечению безопасности жизни и здоровья людей. Добровольная – сертификация продукции только по инициативе изготовителя.

Самостоятельная (самосертификация) – сертификацию продукции проводит изготовитель под свою ответственность.

Сертификация третьей стороной – сертификация проводится официально признанной путем аккредитации на компетентность и независимость организацией, имеющей право выполнять сертификацию однородной продукции в рамках области аккредитации.

Многосторонняя – предусматривает соглашение о взаимном признании результатов сертификации более чем 2-х сторон.

Двусторонняя – предусматривает соглашение о взаимном признании результатов сертификации каждой из двух сторон.

Односторонняя – предусматривает признание одной стороной результатов сертификации другой стороны.

Участники сертификации: государственный стандарт; организация, создающая систему С; испытательные лаборатории; центральные органы С, участвующие в процедуре С для организации, координации работ в системах С однородной продукции; изготовители и потребители, которые могут привлекаться как представители обществ по защите прав потребителей.

Органы сертификации: 1. национальный орган по сертификации – государственный стандарт по стандартизации, метрологии и сертификации; 2. органы по сертификации однородной продукции на уровне Министров, отраслей; 3. испытательные лаборатории .

Виды стандартов: ГОСТы, ОСТы, стандарты НТ и инженерных обществ (СТО), ИСО.

Применительно к деятельности организации в мировой практике разработаны и широко применяются **управленческие стандарты качества**:

- МС ИСО 9000 – на системы менеджмента качества;
- МС ИСО 14000 – на системы управления окружающей среды;
- СУОТ 18001 – на системы управления охраной труда;
- SA 8000 – на системы управления социальной защитой персонала.

В Республике Беларусь в качестве государственного стандарта действует СТБ ИСО 9001-2001.

Основными принципами сертификация систем качества являются: добровольность, исключение дискриминации в допуске к системе; объективность и воспроизводимость их результатов; конфиденциальность; информативность; четкая определенность области аккредитации органов по С; проверка выполнения обязательных требований к продукции в сфере законодательного регулирования; достоверность документальных доказательств заявителя о соответствии действию системы качества установленным требованиям.

Сертификация систем качества проводится в 3 этапа:

- заочная оценка системы качества;
- окончательная проверка и оценка системы качества;
- инспекционный контроль за сертификационной системой качества в течение срока действия сертификата.

Заочная оценка системы качества — предварительная оценка, которая необходима для того, чтобы эксперт мог выявить потенциальную возможность С. и целесообразность проведения дальнейших работ на данном предприятии. На этом этапе заявитель представляет в орган по С. систем качества заявку документ о политике по качеству, руководство по системе качества анкету-вопросник с ответами. Если анализ этих материалов имеет положительные результаты, орган по С. заключает догов с заявителем о проведении С. системы качества.

Окончательная проверка и оценка системы включает оценки состояния и видов деятельности предприятия по управлению качеством; состояния производственной системы; качества выпускаемой продукции. Деятельность по управлению качеством проводится на соответствие реально существующих на предприятии элементов обеспечения качества требованиям международного стандарта ИСО 9000. В результате проверки могут быть сделаны следующие выводы: система полностью соответствует установленным требованиям; система в целом соответствует требованиям, но обнаружены отдельные отклонения от стандарта; система не соответствует установленным требованиям. Если система полностью соответствует установленным требованиям, орган по С. выдает предприятию сертификат на систему качества после его регистрации в Государственном

реестре. Во 2-ом случае предприятию назначается срок для устранения несоответствий.

Испытательный контроль за сертификационной системой качества проводится в 2х формах: плановый (не реже 1-ого раза в год) и внеплановый (по мере поступления претензий к качеству продукции и в связи с введением существенных изменений в технологию производства продукции).

ХОЗЯЙСТВЕННЫЙ РИСК: СУЩНОСТЬ, ВИДЫ, МЕТОДЫ СНИЖЕНИЯ

Риск – вероятность потери предприятием части дохода в результате осуществления определенной производственной или финансовой деятельности.

Формы проявления риска:

- внезапное изменение во внешней, по отношению к предприятию среде (например: изменение законодательства, повышение цен и т.т.);
- появление более выгодных предложений, что побуждает предприятие отказаться от заключения новых или выполнения прежних соглашений;
- перемены в целевых установках партнеров (вследствие повышения статуса, накопления позитивных результатов деятельности и т.д.);
- изменение условий перемещения товарных, финансовых и трудовых ресурсов между предприятиями (появление новых таможенных условий, новых границ и т.д.).

Краткая характеристика рисков микроуровня:

1. Чистые риски.

Риск потерь реальных активов, вследствие нанесения ущерба собственности, а также потерь дохода из-за недееспособности организации. Эти риски могут привести только к отрицательному или нулевому результату. Включают риски:

- природно-естественные – риски, связанные с проявлением стихийных сил природы.
- экологические – связаны с нанесением ущерба окружающей среде: загрязнение, уничтожения биологических видов и т.д.
- политические риски связаны с политической ситуацией в стране и вмешательством государства в нормальный ход производственно-торговых процессов.
- социальные риски – обычаи, традиции, менталитет населения страны.

2. Спекулятивные риски.

Риски непредвиденных изменений стоимости основного капитала вследствие принятия коммерческих управленческих решений. Такие изменения могут привести как к потерям, так и к выигрышам.

3. Коммерческие (хозяйственные) риски.

Риски несут опасность потерь в процессе производственно-финансовой деятельности.

3.1. Имущественные риски.

Риски, связанные с вероятностью потерь имущества хозяйствующего субъекта вследствие кражи, диверсии, халатности, вымогательства, производственных аварий.

3.2. Производственные риски.

Риски, связанные с убытком от остановки производства вследствие воздействия различных факторов и, прежде всего, с гибелью и повреждением основных и оборотных средств. Конкретизация этих рисков сильно зависит от самого производства.

3.3. Операционные риски:

- транспортные риски – связаны с перевозкой грузов любым транспортом. Эти риски бывают двух видов: карго – нанесение ущерба перевозимому грузу и каско – причинение ущерба транспортному средству.
- торговые – риски, связанные с убытками по причине задержки платежей, отказа от платежей, связанные с непоставкой товара.
- информационные – несут ущерб, связанный с утечкой коммерческой информации, а также с неточностями используемой информации или ее отсутствием.
- организационные – потери из-за неэффективной организации ведения дел, некорректного подбора сотрудников, злоупотреблений сотрудников служебным положением или их недостаточной компетентности.

3.4. Финансовые риски.

Финансовые риски связаны с вероятностью потерь финансовых ресурсов. Бывают двух видов: связанные с покупательной способностью денег (денежные) и связанные с вложением капитала (инвестиционные).

3.4.1. Денежные. Денежные риски объединяют в себе:

- инфляционный риск – когда денежные доходы обесцениваются с точки зрения реальной покупательной способности быстрее, чем растут;
- валютный риск представляет собой опасность валютных потерь, связанных с изменением курса валют во время проведения внешнеэкономических, кредитных и других валютных операций;
- риск ликвидности – риски, связанные с возможностью потерь при реализации ценных бумаг или других товаров из-за изменения оценки их качества и потребительской стоимости.

3.4.2. Инвестиционные риски.

Инвестиционные риски включают следующие подвиды:

- риск упущенной выгоды – риск наступления косвенного финансового ущерба (неполучения прибыли) в результате неосуществления какого-либо мероприятия;

– риски снижения доходности возникают в результате уменьшения размера процентов и дивидендов по портфельным инвестициям, вкладам и кредитам. **Процентный риск** – опасность потерь кредитно-финансовыми институтами из-за изменения ставок по кредитам. **Кредитный риск** – опасность неуплаты заемщиком основного долга и процентов по нему.

– риски прямых финансовых потерь – это **биржевые риски**, т.е. опасность потерь от биржевых сделок, **риски выбора**, т.е. опасность неправильного выбора видов вложения капитала, вида ценных бумаг для инвестирования, **риск банкротства**, т.е. опасность полной потери предпринимателем собственного капитала и неспособности рассчитаться по взятым обязательствам.

Управление риском – предотвращение появления того или иного вида риска, определение его стоимости, проведение предупредительных мероприятий, позволяющих избежать или уменьшить потери.

Этапы управления риском:

- выявление потенциальных рисков и анализ возможных потерь;
- выявление факторов, влияющих на уровень риска;
- оценка и ранжирование потенциальных рисков;
- применение выбранных методов;
- оценка результатов и применение корректирующих воздействий.

К методам управления риском относятся:

Методы предупреждения риска:

- приобретение необходимой информации о риске;
- стратегическое планирование деятельности предприятия;
- целенаправленный маркетинг;
- прогнозирование развития внешней среды;
- обучение и инструктаж персонала;
- осуществление предупредительных мероприятий (противоаварийных, противопожарных и т.п.).

Методы избежания риска:

- отказ от ненадежных партнеров;
- поиск партнеров;
- отказ от рискованных проектов;
- концентрация имущества;
- увольнение некомпетентных работников.

Принятие риска:

Данный метод приемлем, если вероятность реализации невелика, а уровень потерь минимален.

Методы локализации риска:

- создание дочерних предприятий для реализации рискованных проектов;

- создание специальных (с обособленным балансом) структурных подразделений;
- заключение договоров о совместной деятельности для реализации рискованных проектов.

Методы диверсификации риска:

- распределение рисков между участниками отдельных проектов (соисполнителями);
- диверсификация сбыта и поставок;
- диверсификация инвестиций;
- диверсификация видов деятельности;
- распределение риска во времени.

Методы снижения экономических последствий риска:

- самострахование хозяйственных рисков – создание предприятием специального резервного фонда (фонда риска) за счет отчислений от прибыли, на случай возникновения непредвиденной ситуации;
- страхование хозяйственных рисков – отношения по защите имущественных интересов физических и юридических лиц при наступлении определенных событий (страховых случаев) за счет денежных средств, формируемых из уплачиваемых ими страховых взносов (страховых премий);
- лимитирование – установление предельных норм расходов по одной сделке, норм инвестирования в один объект, пределов компетенции в принятии финансовых решений отдельными работниками и т.д.

При выборе метода управления риском учитываются два критерия: уровень и вероятность потерь.

Таблица 6 - Выбор метода управления риском

Уровень потерь	Вероятность потерь					
	Близка к 0	Низкая 0,1-0,3	Небольшая 0,3-0,4	Средняя 0,4-0,6	Большая 0,6-0,8	Близка к 1
Незначительный 0-0,1	Принятие риска				Создание резервов, запасов	
Малый 0,1-0,3	Создание резервов, запасов					
Допустимый 0,3-0,4	Создание резервов, запасов		Внешнее страхование и/или разделение риска		Избежание	

Средний 0,4-0,6	Внешнее страхование и/или разделение риска	Избежание
Большой 0,6-0,8	Внешнее страхование и/или разделение риска	Избежание
Катастрофический 0,8-1	Внешнее страхование и/или разделение риска	Избежание

СУЩНОСТЬ, ФУНКЦИИ, ПРИНЦИПЫ И МЕТОДЫ РЕГУЛИРОВАНИЯ ОПЛАТЫ ТРУДА

Заработная плата – совокупность вознаграждений исчисляемых в денежной и (или) натуральной форме, которые наниматель обязан выплатить работнику за фактически выполненную работу, а также за периоды, включаемые в рабочее время. Для **работника заработная плата** – основная статья дохода, средство повышения благосостояния, как его самого, так и членов его семьи. Для **работодателя заработная плата** – элемент затрат на производство.

Номинальная заработная плата – начисленная и полученная работником заработная плата за его труд за определенный период.

Реальная заработная плата – количество материальных благ, которые можно приобрести за номинальную зарплату («покупательная способность» номинальной зарплаты).

На реальную заработную плату оказывают влияние следующие **факторы:**

- величина номинальной заработной платы;
- уровень цен на потребительские товары и услуги;
- соответствие товарной массы спросу населения;
- минимальная заработная плата, которая не должна быть ниже уровня прожиточного минимума.

Функции оплаты труда:

1. Стимулирующая – предполагает создание материальной заинтересованности работников в индивидуальных и коллективных результатах труда.
2. Воспроизводственная – определяет уровень оплаты труда, необходимый для обеспечения жизненных потребностей работника и членов его семьи.
3. Регулирующая – отражает влияние оплаты труда на рынок труда посредством воздействия на спрос и предложение рабочей силы.

4. Социальная – предполагает государственное регулирование минимального размера заработной платы, а также выравнивание отраслевых размеров заработной платы за одинаковое количество и качество труда.

Принципы оплаты труда:

1. Предоставление предприятиям максимальной самостоятельности в вопросах оплаты труда.
2. Распределение в соответствии с результатами труда, его количеством и качеством.
3. опережение темпов роста производительности труда над темпами роста средней заработной платы.
4. Улучшение соотношения в оплате труда отдельных категорий и профессионально-квалифицированных групп.
5. Материальная заинтересованность работников в высоких результатах.
6. Усиление социальной защищенности работников.

К методам регулирования оплаты труда относятся:

- система социального партнерства.
- рыночное саморегулирование.
- государственное регулирование.

Социальное партнерство – форма взаимодействия органов государственного управления, объединений предпринимателей, профессиональных союзов и иных представительных органов работников, уполномоченных в соответствии с актами законодательства представлять их интересы, (субъектов социального партнерства) при разработке и реализации социально-экономической политики государства, основанная на учете интересов различных слоев и групп общества в социально-трудовой сфере посредством **переговоров**, консультаций, отказа от конфронтации и социальных конфликтов.

В зависимости от уровня переговоров разрабатываются и принимаются соглашения:

- генеральные (нормативно – правовые акты по организации ЗП, повышению минимальной ЗП и т. д.);
- отраслевые (отраслевая тарифная сетка, формы и системы оплаты труда, минимально гарантируемые доплаты и т.д.);
- региональные (условия оплаты труда, отражающие специфику территории);
- транснациональные (повышение ЗП в зависимости от эффективной работы ТНК, дополнительные гарантии по доплатам и минимальном уровне ЗП);
- на уровне предприятия – коллективные договора.

Рыночное саморегулирование.

Данный метод регулирования оплаты труда предполагает функционирование механизма рыночной самонастройки, базирующейся на соотношении спроса и предложения на рынке труда. Рынок труда – общественно-экономическая форма движения рабочей силы, соответствующая товарной экономике.

Государственное регулирование оплаты труда в Республике Беларусь: правовая база и функции государственного регулирования.

От органов власти зависит решение проблемы оптимального соотношения при распределении вновь созданной стоимости по факторам производства, главным из которых является труд.

Основные функции государственного регулирования оплаты труда:

Государство должно:

- обеспечивать установление гарантий в области заработной платы;
- создавать систему социальных стандартов, характеризующих не только минимально достаточный уровень жизни населения, но и динамику его повышения;
- обеспечивать сохранение покупательской способности через индексацию заработной платы и адаптацию ее к расширению платности социальных услуг и жилья;
- не допускать дискриминации среди работников и субъектов хозяйствования в отношении заработной платы.

Практическая реализация функций государственного регулирования выражается, прежде всего, в установлении и разработке механизма формирования:

- минимальной заработной платы (МЗП);
- минимального потребительского бюджета (МПБ);
- бюджета прожиточного минимума (БПМ);
- базовая величина (арендная базовая величина);
- индексация заработной платы.

Минимальная заработная плата (МЗП) – государственный, минимальный, обязательный размер денежных и (или) натуральных выплат работнику нанимателем в течение месяца за работу в нормальных условиях при соблюдении установленной Трудовым кодексом продолжительности рабочего времени и выполнении норм труда.

В МЗП не включаются: доплаты, надбавки, премии и иные компенсационные и поощрительные выплаты.

Минимальный потребительский бюджет (МПБ) – представляет собой расходы на приобретение набора потребительских товаров и услуг для удовлетворения основных физиологических и социально-культурных потребностей человека. Для определения минимального потребительского бюджета определяют минимальную материальную обеспеченность, натурально-вещественной формой, которой является потребительская корзина.

ка. **Потребительская корзина** – научно обоснованный сбалансированный набор товаров и услуг, удовлетворяющий конкретные функциональные потребности человека в определенные отрезки времени, исходя из конкретных условий и особенностей, сложившихся в Республике Беларусь. **Прожиточный минимум** представляет набор материальных благ и услуг, необходимых для обеспечения жизнедеятельности человека и сохранности его здоровья.

Бюджет прожиточного минимума (БПМ) – стоимостная величина **прожиточного минимума**, а также обязательные платежи и взносы.

Индексация заработной платы (дохода) – метод компенсации уменьшения доходов граждан в случае повышения цен, ведущих к снижению уровня жизни.

Индексация заработной платы производится в том случае, если индекс потребительских цен, исчисленный нарастающим итогом с момента предыдущей индексации, превышающий 5% барьер. Индексация заработной платы осуществляется на величину индекса потребительских цен с корректировкой для различных частей дохода по шкале нормативов, устанавливаемой Правительством Республики Беларусь. **ИНДЕКСИРУЕТСЯ ЗП В ПРЕДЕЛАХ БПМ.**

СУЩНОСТЬ И ЭЛЕМЕНТЫ ТАРИФНОЙ СИСТЕМЫ ОПЛАТЫ ТРУДА

Тарифная система – это совокупность государственных нормативов, посредством которых осуществляется дифференциация и регулирование оплаты труда различных групп работников в зависимости от сложности (квалификации, ответственности) и условий труда (интенсивности, тяжести), а также особенностей народнохозяйственного значения отдельных отраслей и районов.

Элементы тарифной системы:

- тарифные сетки;
- тарифные ставки;
- тарифно-квалификационные справочники;
- районные коэффициенты.

Тарифно-квалификационные справочники – это объединенные в единый сборник нормативные документы, содержащие квалификационные характеристики работ и профессий (должностей), сгруппированные в разделы по производствам и видам работ.

Наименования профессий рабочих устанавливаются в строгом соответствии с Единым тарифно-квалификационным справочником работ и профессий рабочих (ЕТКС). Не допускается использование в штатном расписании наименование профессий рабочих, содержащих какие-либо уточне-

ния, кроме имеющихся в самом наименовании, а также двойных наименований, за исключением случаев, предусмотренных ЕТСК (например, слесарь – сантехник, укладчик – упаковщик и др.).

Наименования должностей служащих устанавливаются в соответствии с Единым квалификационным справочником должностей служащих (ЕКСД), который обязателен для применения в организациях независимо от форм собственности.

Тарифная сетка – это совокупность квалификационных разрядов и соответствующих им тарифных коэффициентов, с помощью которых устанавливается непосредственная зависимость зарплаты работников от их квалификации. Самые простые работы относятся к 1 разряду, их тарифный коэффициент равен 1.

Тарифная ставка 1-го разряда определяет минимальную оплату труда различных групп и категорий работников в абсолютном измерении. Различают часовую, дневную и месячную тарифные ставки. Для промышленных предприятий государственной формы собственности **максимальный размер** тарифной ставки первого разряда не ограничен и зависит от конечных результатов их производственно – хозяйственной деятельности. **Минимальная величина** тарифной ставки первого разряда устанавливается законодательно и равна значению тарифной ставки бюджетных организаций.

Районные коэффициенты и надбавки играют стимулирующую и компенсирующую роль. Они позволяют создать условия для воспроизводства рабочей силы в районах с различными природно-климатическими и экологическими условиями.

Зная тарифную ставку 1-го разряда и тарифные коэффициенты, можно определить ставку любого разряда:

$$T_{ci} = T_{c1} \cdot K_{Ti} \cdot K_{TEXi}, \quad (49)$$

где T_{Ci} – тарифная ставка i -го разряда;

T_{c1} – тарифная ставка 1-го разряда;

K_{Ti} – тарифный коэффициент i -го разряда;

K_{TEXi} – коэффициент повышения по технологическим видам работ (диапазон коэффициента от 1,1 до 1,9);

i – разряд рабочего.

Единая тарифная система (ЕТС) включает шкалу разрядов и тарифные коэффициенты.

Диапазон ЕТС – соотношение тарифного коэффициента максимального разряда, к тарифному коэффициенту 1-го разряда, т.е. к 1 (в действующей ЕТС 27 разрядов). Тарифный коэффициент 27 разряда = 7,84.

Рабочие предприятий распределяются по 8 разрядам: с 1 –го (тарифный

коэффициент равен 1) по 8 (тарифный коэффициент равен 2,17). Отдельным высококвалифицированным рабочим, тарифицируемым по разрядам (начиная с пятого разряда), наниматель имеет право устанавливать тарифные ставки исходя из тарифных коэффициентов соответствующих тарифных разрядов в диапазоне 2,03 – 2,48. По профессиям рабочих, квалификационными характеристиками которых не установлены квалификационные разряды, расчет тарифных ставок производится исходя из кратных размеров тарифной ставки 1 – го разряда. Порядок установления указанных тарифных ставок определяется коллективным договором, соглашением или нанимателем.

Определение тарифного разряда руководителя организации, его заместителей, главного инженера, главного бухгалтера

Тарифные разряды по ЕТС и соответствующие им тарифные коэффициенты руководителей организаций устанавливаются в зависимости от списочной численности работников (минимальный тарифный разряд = 16 при численности до 20 чел, максимальный = 27 при численности 15000 чел.).

Тарифный разряд:

- первого заместителя руководителя организации устанавливается на один разряд ниже тарифного разряда руководителя;
- заместителей руководителя организации, главного инженера, главного бухгалтера устанавливаются на один – два разряда ниже тарифного разряда первого заместителя руководителя организации.

Тарификация руководителя структурного подразделения

Тарификация должностей руководителей структурных подразделений устанавливается в соответствии с уровнями управления от 15 до 21 разряда.

Тарификация должностей специалистов и других служащих

Тарифный разряд данной группы работников организации зависит от уровня квалификации, теоретических и практических знаний, степени сложности выполняемых работ (обязанностей) и ответственности (минимальный разряд 5, максимальный 16). Эти требования заложены в квалификационных характеристиках, включенных в соответствующие квалификационные справочники.

Отнесение должностей к специалистам высшего уровня квалификации устанавливается нанимателем в зависимости от конкретного содержания обязанностей работника, характеризующего сложность выполняемой им трудовой функции по направлению деятельности, что отражается в должностной инструкции специалиста.

ФОРМЫ И СИСТЕМЫ ОПЛАТЫ ТРУДА

Современные системы оплаты (гибкие) труда учитывают тот факт, что Нанимателем на основании локального нормативно – правового акта

(ЛНПА), соглашения и (или) трудового договора (контракта) могут устанавливаться тарифные ставки (оклады) работника:

1.1. на основе Единой тарифной сетки работников Республики Беларусь (далее – ЕТС);

1.2. на основе тарифной сетки, определенной тарифным (местным) соглашением либо разработанной и утвержденной в организации (далее – ТС);

1.3. без применения ЕТС (ТС).

При формировании системы оплаты труда на основе ТС наниматель может устанавливать:

- распределение работников по тарифным разрядам ТС либо ЕТС;
- размеры повышения тарифных ставок (окладов) либо сдельных расценок работников;
- порядок исчисления тарифных ставок (окладов);
- порядок тарификации отдельных должностей руководителей и специалистов.

Определение размеров тарифных ставок (окладов) без применения ЕТС (ТС) может устанавливаться нанимателем:

- в процентном отношении от выручки, полученной от реализации продукции, товаров (работ, услуг);
- в процентном отношении от суммы заключенной внешнеэкономической сделки (договора) в зависимости от эффективности ее (его) реализации;
- путем установления фиксированных либо плавающих тарифных ставок (окладов);
- с использованием системы оплаты труда работников на основе оценки сложности труда (грейдинга);
- иных систем оплаты труда работников, разработанных специалистами организации или предложенных организациями науки и научного обслуживания, ведущими прикладные практические исследования и разработки в данной сфере;
- передового международного опыта.

Наниматель может предусматривать в трудовых договорах (контрактах) работников персональные условия оплаты труда.

Системы оплаты труда рабочих основанные на тарифных системах

Прямая сдельная. При прямой сдельной оплате труда заработок каждого рабочего пропорционален его выработке и определяется как произведение установленной сдельной расценки на количество изготовленных или обработанных единиц продукции:

$$ЗП = P_{СД} \cdot ВП, \quad (50)$$

где $P_{СД}$ – сдельная расценка одного изделия;

$ВП$ – выработка рабочего.

Для установления сдельной расценки необходимо знать разряд работы, норму времени (количество рабочего времени, необходимого для выполнения определенной работы или операции) или норму выработки (объем работы, которая должна быть выполнена в единицу времени – час, смена, месяц). Норма времени устанавливается в часах, минутах, секундах; норма выработки – в штуках, метрах, тоннах и других натуральных единицах. Если норма установлена во времени, то сдельная расценка определяется как произведение тарифной ставки соответствующего разряда работ и нормы времени:

$$P_{CD} = T_{CЧ} \cdot H_{BP}, \quad (51)$$

где P_{CD} – сдельная расценка;

$T_{CЧ}$ – часовая тарифная ставка разряда, к которому отнесена данная работа;

H_{BP} – норма времени на изготовление одного изделия в часах.

В массовом и крупносерийном производствах задания рабочему устанавливаются в виде норм выработки. Сдельная расценка определяется как частное от деления дневной (часовой) тарифной ставки i -го разряда данной работы на дневную (часовую) норму выработки, выраженную в определенных единицах измерения:

$$P_{CD} = T_C / H_{BYP}, \quad (52)$$

где T_C – тарифная ставка разряда;

H_{BYP} – норма выработки изделия в месяц (день, час).

Косвенно-сдельная: при такой системе оплата труда вспомогательных рабочих производится по показателям работы обслуживаемых ими основных рабочих-сдельщиков.

Сдельно-прогрессивная: оплата труда рабочих в пределах установленной исходной нормы производится по прямым сдельным расценкам, а сверх данной нормы – по повышенным:

$$ЗП = N_H \cdot P_{БАЗ} + \Delta N \cdot P_{БАЗ} \cdot k_{ПОВ}, \quad (53)$$

где N_H – выработка рабочего в пределах норм;

$P_{БАЗ}$ – базовая расценка;

ΔN – выработка рабочего сверх базовых норм;

$k_{ПОВ}$ – коэффициент увеличения сдельной расценки.

Аккордно-сдельная: размер заработной платы устанавливается за весь объем работы в целом, а не каждую отдельную операцию или изделие. Эта система обычно сочетается с премированием рабочих за сокращение сроков выполнения аккордных заданий.

Сдельно-премиальная: эта система заработной платы представляет собой прямую сдельную систему, дополненную премированием за достижение определенных производственных показателей.

Характеристика повременных систем оплаты труда рабочих:

Простая повременная. Заработок рабочего определяется на фактически отработанного времени и присвоенной ему тарифной ставки:

$$ЗП_{ч} = T_{ч} \cdot \Phi_{факт}, \quad (54)$$

где $T_{ч}$ – часовая тарифная ставка рабочего-повременщика с учетом его разряда;

$\Phi_{факт}$ – фактический фонд рабочего времени, час.

$$T_{ч} = T_{с} \div \Phi_{норм}, \quad (55)$$

где $T_{с}$ – тарифная месячная ставка рабочего с учетом его разряда;

$\Phi_{норм}$ – нормативный фонд рабочего времени, час.

Повременно-премиальная: эта система оплаты труда, при которой, кроме заработка по тарифным ставкам, выплачивается премия за достижение определенных количественных и качественных показателей.

Повременно-премиальная с установлением нормированных заданий.

При этой системе заработная плата рабочих включает три составных части:

1. Повременная часть – заработок за проработанное время.
2. Дополнительную плату за выполнение нормированного задания.
3. Премии.

Сдельные системы оплаты труда рекомендуется применять:

- При необходимости увеличения объема выпуска продукции;
- Наличие количественных показателей работы, которые непосредственно зависят от конкретного работника;
- Возможность точного учета объемов выполняемых работ и качества выпускаемой продукции;
- Возможности у работника увеличить выработку или объем выполняемых работ;
- Возможность нормирования труда и тарификации работ.

Применение повременных систем оплаты труда требует:

- Соблюдения высокого качества продукции;
- Надлежащего учета фактически отработанного рабочего времени;
- Наличие строго регламентированного процесса производства;
- Отсутствие необходимости форсировать увеличение объемов выпуска продукции;
- Невозможность количественной оценки выработки.

Выбор формы оплаты труда зависит от специфики организации производства и технологического процесса. Для национальной модели характерно домини-

рование сдельной формы оплаты труда, а для западноевропейских – переменных с установлением нормированных заданий.

Штатно – окладная система оплаты труда служащих

Штатное расписание – организационно-распорядительный документ, содержащий информацию, необходимую для определения места работника в общей структуре трудового коллектива, его профессии (должности), размера тарифной ставки (оклада) и другие сведения.

Штатное расписание является локальным нормативным актом, поэтому нет единых требований к его структуре. Рекомендуемыми **структурными элементами штатного расписания** являются:

- наименование профессий рабочих (должностей) служащих;
- размер тарифной ставки (тарифных ставок) 1 – го разряда как элемента тарифной системы;
- тарифные разряды профессий (должностей) и соответствующие им тарифные коэффициенты;
- размеры тарифных ставок (окладов) работников (как правило, указываются также их повышения, предусмотренные локальными нормативными правовыми актами организации и носящие постоянный характер). Дополнительные выплаты стимулирующего и компенсирующего характера, носящие переменный характер, в штатном расписании не указываются.

Определение тарифных ставок и должностных окладов служащих

Должностной оклад – абсолютный размер тарифной заработной платы, устанавливаемой в соответствии с занимаемой должностью. **Должностной оклад** определяется путем суммирования **тарифного оклада** и предусмотренных законодательством повышающих тарифный оклад выплат.

Заработная плата служащих определяются путем суммирования:

- тарифного оклада служащего, рассчитанного на основе ЕТС, который исчисляется путем последовательного умножения тарифной ставки первого разряда, действующей на предприятии, на тарифный коэффициент соответствующего тарифного разряда ЕТС, установленный служащему по его должности, на дифференцированный коэффициент и (или) на коэффициент повышения по технологическим видам работ;
- надбавки за продолжительность непрерывной работы (вознаграждения за выслугу лет, стаж работы); за квалификационную категорию; за наличие в структуре организации филиалов; за сложность и напряженность работы и др., предусмотренные законодательством о труде;
- премии по результатам финансово-хозяйственной деятельности предприятия, специальных видов премий за экономию топливно-энергетических и материально-технических ресурсов, внедрение новой техники, вознаграждение по итогам работы за год и других выплат.

Контрактная система.

Размер, сроки и порядок оплаты труда служащих и руководителей предприятий являются обязательными условиями при заключении контракта.

Контракт – трудовой договор, заключаемый в письменной форме на определенный срок, содержащий особенности по сравнению с общими правилами законодательства о труде.

Структура контракта с руководителем предприятия:

- права, обязанности, ответственность сторон;
- социально-бытовые условия, гарантии и компенсации, основания для прекращения и расторжения контракта, режим труда и отдыха;
- ограничение прав пользования в случае передачи прав управления им руководителю;
- условия, необходимые для выполнения принятых сторонами обязательств с учетом специфики производства.

Контракты не заключаются:

- с лицами, профессиональная подготовка которых не соответствует квалификационным требованиям к работнику;
- с лицами ограниченными решением суда в дееспособности либо признанными недееспособными;
- с лицами, имеющими заболевание, препятствующее выполнению служебных обязанностей;
- между лицами находящимися в родственном отношении;
- с лицами, не представившими декларацию о доходах и имуществе (либо предоставившими недостоверную информацию);
- с лицами, не подписавшими документ о возможных последствиях коррупции и др.

МЕТОДЫ КАЛЬКУЛИРОВАНИЯ СЕБЕСТОИМОСТИ ПРОДУКЦИИ

Себестоимость продукции (работ, услуг) – стоимостная оценка используемых в процессе производства продукции (работ, услуг) природных ресурсов, сырья, материалов, топлива, энергии, основных средств, нематериальных активов трудовых ресурсов, а также других затрат на её производство и реализацию. Потребленные в процессе хозяйственной деятельности **ресурсы** приобретают форму **затрат**. Затраты называются экономическими элементами, если они однородны по своему экономическому содержанию независимо от места осуществления и назначения. Таким образом, себестоимость продукции - это выраженные в денежной форме текущие затраты, т.е. затраты, связанные с решением тактических задач производственно – хозяйственной деятельности предприятия.

Как экономическая категория затраты выполняют ряд **функций**:

- учетную – обеспечение учета и контроля потребленных ресурсов;
- расчетную – формирование цены на продукцию;
- аналитическую – использование затрат при формировании экономических показателей (рентабельность, прибыль, маржа и др.).

Метод прямого счета. Применяется при определении себестоимости единицы однородной продукции в добывающих отраслях промышленности (добыча угля, нефти и т.д., а также производство однородного исходного сырья).

$$I_1 = \frac{СИ}{СВ}, \quad (56)$$

где I_1 – себестоимость единицы продукции;

$СИ$ – суммарные затраты;

$СВ$ – суммарный выпуск продукции.

Нормативный метод. В основу метода положены нормы и нормативы использования ресурсов предприятия. Широко применяется в отраслях с массовым типом производства, при высоком уровне нормирования.

Метод исключения затрат. Из всей продукции, полученной в результате комплексной переработки сырья, один ее вид считается основным, остальные – побочными (попутными). Из общих затрат на переработку сырья исключается стоимость побочных (попутных) продуктов, а оставшуюся сумму относят на себестоимость по основному продукту.

Параметрический метод. Применяется для расчета себестоимости однотипных, но различных по качественным параметрам изделий. С использованием методов математической статистики устанавливается зависимость изменения издержек от изменения параметров качества.

Метод распределения затрат. В основу метода положен расчет коэффициентов пропорциональности. В совокупности анализируемых изделий одно изделие рассматривается как некая условная единица.

Весь выпуск продукции пересчитывается в условно-натуральные единицы:

$$V_{y.-н.i} = V_i \cdot k_i = V_i \cdot \frac{П_i}{П_{баз}}, \quad (57)$$

где $V_{y.-н.i}$ – выпуск продукции в условно-натуральных единицах измерения;

k_i – коэффициент пропорциональности (пересчета);

V_i – выпуск продукции i -го вида в натуральных единицах измерения;

$П_i$ – базовый признак пересчета (цена, мощность, трудоемкость обработки и др.) для изделия i ;

$П_{баз}$ – базовый признак для условного изделия.

Составление плановых калькуляций (на примере нормативного метода)

Схема взаимосвязи различных видов себестоимости

Полная себестоимость			
Производственная себестоимость			Коммерческие расходы
Цеховая себестоимость		Общехозяйственные расходы (общезаводские, накладные)	
Технологическая	Общепроизводственные (РСЭО, общецеховые)		

Группировка затрат по статьям калькуляции.

1. Стоимость сырья и материалов.
 2. Возвратные отходы (вычитаются).
 3. Покупные полуфабрикаты и комплектующие изделия (при их большом объеме).
 4. Топливо и энергия на технологические цели.
 5. Основная зарплата производственных рабочих.
 6. Дополнительная зарплата производственных рабочих.
 7. Социальные отчисления.
 8. Расходы на подготовку и освоение производства.
 9. Расходы на содержание и эксплуатацию оборудования.
 10. Износ инструмента и приспособлений целевого назначения.
- Итого технологическая себестоимость.
11. Общецеховые расходы (расходы на управление цехами основного производства, амортизация, содержание и текущий ремонт зданий, сооружений, оборудования и инвентаря общецехового назначения, охрана труда в цехе и др.).
- Итого цеховая себестоимость.
12. Общезаводские затраты (повторяют цеховые, но относятся к персоналу и фондам, которые имеют общезаводское назначение, а также на содержание пожарной, военизированной и сторожевой охраны, подготовку кадров, организация набора рабочей силы и др.).
 13. Потери от брака.
 14. Прочие общехозяйственные расходы (затраты на научно-исследовательские работы, геологоразведочные работы и др.).
- Итого производственная себестоимость.
15. Коммерческие расходы.

Итого: полная себестоимость.

Снижение издержек:

- 1) является важнейшим источником роста прибыли;
- 2) обеспечивает возможность уменьшения цен на изделие;
- 3) уменьшает потребность в оборотных средствах.

Возможности снижения издержек производства выделяются и анализируются по двум направлениям: **по источникам и по факторам.**

Основными источниками снижения издержек производства и реализации продукции являются:

- 1) снижение расхода сырья, материалов, топлива и энергии на единицу продукции;
- 2) уменьшение размера амортизационных отчислений, приходящихся на единицу продукции;
- 3) снижение расхода зарплаты на единицу продукции;
- 4) сокращение административно-управленческих расходов;
- 5) ликвидация непроизводительных расходов и потерь.

На экономию ресурсов оказывает влияние большое число **техно-экономических факторов.**

Факторы:

Внутрипроизводственные

-это факторы, которые могут управляться со стороны предприятия:

- 1) совершенствование норм расхода материальных ресурсов;
- 2) внедрение прогрессивных технологий;
- 3) повышение уровня механизации и автоматизации производства;
- 4) улучшение использования оборудования;
- 5) улучшение использования трудовых ресурсов и др.

Непроизводственные

-это те факторы, на которые предприятие не может влиять:

- 1) рыночные цены на сырье, 2) материалы и оборудование;
- 3) ставки налогов и отчислений, включаемых в состав издержек предприятия;
- 4) природные факторы и др.

ИНВЕСТИЦИИ И ИНВЕСТИЦИОННАЯ ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ ПРЕДПРИЯТИЯ

Инвестиции – любое имущество, включая денежные средства, ценные бумаги, оборудование и результаты интеллектуальной деятельности, принадлежащие инвестору на праве собственности или ином вещном праве, и имущественные права, вкладываемые в объекты инвестиционной деятель-

ности в целях получения прибыли (дохода) и (или) достижения иного значимого результата.

Таблица 7 - Классификация инвестиций

Признак	Виды инвестиций	Содержание
А	1	2
По сроку действия	Долгосрочные (более 1 года)	Вложение капитала на длительный срок с целью получения постоянного дохода в будущем в виде прибыли, дивиденда, процента
	Краткосрочные (до 1 года)	Вложение излишка денежных средств в ценные бумаги (ЦБ): срочные депозиты, краткосрочные государственные облигации (КГО). Эта операция выгодна в период действия высоких процентов
А	1	2
По объекту инвестирования	Материальные (реальные)	Капитальные вложения только в производство (ОФ и ОС), его развитие и модернизацию
	Финансовые (номинальные или денежные)	Вложение капитала в: <ul style="list-style-type: none"> – ЦБ (акции, облигации); – долю в другие предприятия; выдачу кредита за счет собственных средств
	Нематериальные	Инвестиции в имущественные права и права на интеллектуальную собственность
	Инновационные	Инвестиции в научно-техническую продукцию
По субъекту инвестиционной деятельности	Государственные	Инвестор-государство
	Частные	Инвестором могут быть любые отечественные и иностранные юридические лица и физические лица
По месту вложения капитала (региональный признак)	Внутренние	Вложение капитала внутри предприятия, страны
	Внешние (иностранные)	Вложение капитала вне предприятия (страны происхождения). Процесс реализации инвестиций вне страны – вывоз капитала
По источнику	Внешние	Государственные, заемные

ку инвести- рования	Внутренние	Привлеченные, собственные
По способу вложения	Прямые	Непосредственное вложение капитала в объект путем паевого взноса в уставный фонд, инвестиционного взноса, покупки акций, которое обеспечивает владение предприятиями или контроль над их деятельностью
	Косвенные	Инвестирование через посредников: инвестиционные фонды и компании
По степени влияния на конкурент- ные позиции предприятия	Пассивные	Обеспечивают поддержку технического уровня и стабильность показателей производственно-коммерческой деятельности
	Активные	Обеспечивают рост технического уровня и улучшение показателей производственно-коммерческой деятельности
В зависимо- сти от ста- дии инве- стирования	Нетто- инвестиции	Инвестиции в основание проекта
	Реинвестиции	Направление свободных средств на инвестирование
	Брутто- инвестиции	Включают нетто-инвестиции и реинвестиции
В зависимо- сти от раз- мера	Крупные	От их размера зависит объем реализации
	Мелкие	Существенно не влияют на объем годовой выручки
В зависимо- сти от уров- ня риска	С низким уров- нем риска	Вложение инвестиций в надежную технику
	Со средним уровнем риска	Увеличение продаж существующей продукции
	С высоким уров- нем риска	Вложение инвестиций в производство и продвижение нового продукта
	С очень высоким уровнем риска	Вложения инвестиций в исследования и инновации

Инвестиционная деятельность – действия юридического лица, или (и) физического лица, или (и) государства (административно-территориальной единицы государства) по вложению инвестиций в производство продукции (работ, услуг) или их иному использованию для получения прибыли (дохода) и (или) достижения иного значимого результата.

Субъекты инвестиционной деятельности:

Инвестор – лицо (юридические и физические лица, государство в лице уполномоченных органов и его административно-территориальные единицы в лице уполномоченных), осуществляющее инвестиционную деятельность в следующих формах:

- создание юридического лица;
- приобретение имущества или имущественных прав (доли в уставном фонде юридического лица, недвижимости, ценных бумаг, прав на объекты интеллектуальной собственности, концессий, оборудования, других основных средств).

Субинвесторы – осуществляют организацию и управление инвестиционной деятельностью на всех этапах по договору с инвестором и действуют от его имени.

Участники – исполнители заказов или поручений инвесторов, действующие на основе приобретенных прав (лицензий).

Государственная поддержка инвестиционной деятельности, осуществляемая с целью стимулирования деятельности инвесторов и привлечения в экономику страны иностранных инвестиций, предполагает обязательное проведение комплексной экспертизы инвестиционных проектов, основными критериями целесообразности которых являются:

- актуальность инвестиционного проекта и его соответствие стратегии развития отрасли;
 - финансовое состояние организации-инвестора;
 - техническая, технологическая, финансовая возможность и целесообразность реализации инвестиционного проекта в намечаемых условиях осуществления инвестиционной деятельности;
 - обоснованность инвестиционных затрат по инвестиционному проекту и государственного участия в этом проекте;
 - научно-технический уровень привлекаемых и (или) создаваемых технологий;
 - конкурентоспособность производимой продукции (работ, услуг) и перспективность рынков сбыта, эффективность стратегии маркетинга организации-инвестора;
- сравнительные показатели эффективности и устойчивости инвестиционного проекта.

24. ОЦЕНКА ЭФФЕКТИВНОСТИ ИНВЕСТИЦИОННЫХ ПРОЕКТОВ (СТАТИЧЕСКИЙ И ДИНАМИЧЕСКИЙ ПОДХОД)

К статическому подходу относятся методы:

1. **Текущих затрат.** Критерий выбора лучшего варианта из альтернативных – минимум затрат.

Недостаток метода – отсутствие прямого учета инвестиционных вложений по вариантам.

Обязательное условие при использовании данного критерия – равенство цен на продукцию по сравниваемым вариантам.

2. Оценки прибыли. Критерий выбора лучшего варианта из альтернативных – максимум прибыли.

Метод основан на использовании среднегодовых величин. Он значительно усложняется при необходимости выделения доли прибыли, получаемой за счет новых или ранее сделанных инвестиций. Использование в расчетах цен, изменяющихся в динамике, вносит риск в расчет эффективности инвестиций. В этой связи данный метод применяют в совокупности с другими методами.

3. Метод норм прибыли или рентабельности. Критерий выбора лучшего варианта из альтернативных – максимум рентабельности.

При расчете рентабельности средняя прибыль может учитываться до, либо после вычета налогов, но всегда в расчет принимается только та прибыль, которая получена за счет использования данной инвестиции. Рентабельность может применяться как для оценки единичных инвестиций, так и для сравнения альтернативных инвестиций.

Недостаток метода: не учитывается временной аспект стоимости денег; метод не позволяет выбрать проект из имеющих одинаковое значение рентабельности, но различные инвестиционные затраты.

4. Метод возврата капитала. Критерий выбора лучшего варианта из альтернативных – минимальный срок окупаемости.

Срок окупаемости (период возврата инвестиций) – временной период, за который вложения, связанные с инвестиционным проектом, покрываются результатами его осуществления (инвестиции возвращаются в форме чистого дохода). **Недостаток метода:** не учитывает стоимость денег во времени; игнорируется доходность проектов за пределами срока окупаемости

Показатели динамических расчетов:

Чистый дисконтированный доход (ЧДД) - разница между инвестиционными затратами и будущими доходами, приведенными в сопоставимые условия, ЧДД – стоимость дисконтированного чистого дохода наличности за расчетный период.

Внутренняя норма прибыли (дохода, рентабельности) – ВНД-усредненная рентабельность инвестиций по чистой прибыли, расчетная ставка дисконта, при которой дисконтированная стоимость притоков денежных средств = дисконтированной стоимости оттоков, т.е. величина при которой ЧДД=0.

Индекс доходности (ИД) – (коэффициент прибыльности) – характеризует относительную результативность проекта, показывает стоимость чис-

того дохода, получаемого за расчетный период на единицу стоимости инвестиций.

Динамический срок окупаемости ($T_{ок}$) - временной период, за который дисконтированные вложения, связанные с инвестиционным проектом покрываются дисконтированными результатами его осуществления.

Дисконтированная стоимость (ДС) - величина денежных средств в момент инвестирования, в начальный момент времени (текущая, приведенная).

$$ДС = P_t(1+r)^{-t}, \quad (58)$$

$$d_t = (1+r)^{-t} - \text{коэф. дисконтирования или } d_t = (1+r)^{th-tp}, \quad (59)$$

Где: P_t – доход в t -том году;

t – временной отрезок, включенный в горизонт расчета

$$ЧДД = -\sum_{t \neq tk}^{t \neq tk} K_t d_t + \sum_{t=th}^{t=tk} P_t d_t, \quad (60)$$

ЧДД > 0 проект целесообразен;

ЧДД < 0 нецелесообразен;

ЧДД = 0 безразлично, вкладывать деньги в проект или в банк

Недостатки показателя ЧДД:

1. Существует субъективный выбор ставки дисконта.
2. Критерий ЧДД может вступать в противоречие с другими критериями динамических показателей (срок окупаемости - минимальный, ВНД - максимальный). Нельзя выбрать наилучший вариант из множества альтернативных.

Внутренняя норма прибыли:

$$ВНД = r_1 - \frac{ЧДД_1(r_2 - r_1)}{ЧДД_2 - ЧДД_1}, \quad (61)$$

Недостатки ВНД:

1. Трудоемкость расчета.
2. При небольшой ВНД значение ЧДД м.б. достаточно большим.
3. При неординарных потоках возможно множественное значение ВНД.

Динамический срок окупаемости – является критерием, который в определенной степени оценивает риск инвестора.

Для расчета срока окупаемости последовательно рассчитывают величины ЧДД и находят величины, при которых $ЧДД_t < 0$, $ЧДД_{t+1} > 0$. Срок окупаемости будет лежать в диапазоне лет, обеспечивающее указанное правило $t \leq T_{ок} \leq t+1$

$$T_{ок} = t - \frac{ЧДД_t}{ЧДД_{t+1} - ЧДД_t}, \quad (62)$$

Индекс доходности

$$ИД = \frac{ЧДД + \sum ДИ}{\sum ДИ}, \quad (63)$$

ДИ – дисконтированная стоимость за горизонт расчета. Недостаток – субъективность выбора ставки дисконта. ИД>1- проект целесообразен, ИД<1 нецелесообразен.

Процесс планирования инвестиций:

1. Анализ стратегических альтернатив
2. Поиск идей
3. Формирование и первичный отбор проектов
4. Финансовый анализ
5. Принятие решений по проекту
6. Принятие решений по финансированию
7. Оценка потребности в инвестиционных ресурсах

С 9 октября 2001года вступил в силу Инвестиционный кодекс Республики Беларусь, принятый 22 июня 2001 года, — базовый законодательный акт, регулирующий не только национальные, но и иностранные инвестиции на территории Республики Беларусь.

ДОХОДЫ И РАСХОДЫ ПРЕДПРИЯТИЯ: СУЩНОСТЬ, ВИДЫ, РОЛЬ В ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ПРЕДПРИЯТИЯ

Финансовый результат хозяйственной деятельности предприятия определяется показателем прибыли или убытка. Финансовый результат представляет собой разницу от сравнения сумм доходов и расходов предприятия. Превышение доходов над расходами означает прирост имущества предприятия – **прибыль**, а расходов над доходами – уменьшение имущества – **убыток**. Полученный предприятием за отчетный год финансовый результат в виде прибыли или убытка соответственно приводит к увеличению или уменьшению источников собственных средств предприятия.

Финансовый результат хозяйственной деятельности предприятия формируется из трех элементов:

реализационный результат, полученный от реализации продукции, товаров и услуг, а также от хозяйственных операций, составляющих предмет деятельности предприятия;

операционный результат, непосредственно не связанный с формированием основного реализационного финансового результата, а включающий в себя операционные доходы и расходы;

внеоперационный финансовый результат, определяемый как сальдо внеоперационных доходов и расходов, а также доходов и расходов от чрезвычайных ситуаций.

Доходы – увеличение экономических выгод в результате поступления активов или погашения обязательств, что приводит к увеличению капитала предприятия.

Доходами не являются:

- займы;
- кредиты;
- залоги;
- авансы в счет оплаты продукции;
- сумма налогов по обязательным платежам.

Расходы – уменьшение экономических выгод в результате выбытия активов или увеличения обязательств, ведущих к уменьшению капитала.

Классификация доходов:

1. **Доходы от основной деятельности** (выручка от реализации).

Признание выручки означает, что продукция, работы, услуги или другие активы проданы за денежные средства или в обмен на не денежные ресурсы.

Величина выручки от реализации определяется исходя из цены, установленной договором между предприятием и покупателем (заказчиком) или пользователем активов предприятия.

2. **Операционные (ТЕКУЩИЕ) доходы.**

В отличие от выручки от реализации, текущие доходы носят, как правило, нерегулярный характер и связаны с деятельностью, не являющейся основной для предприятия.

Доходы относятся к операционным, если они не составляют предмет основной (постоянной) деятельности предприятия.

3. **Доходы от финансовой и инвестиционной деятельности.** К ФИН. И ИНВЕСТ доходам относятся:

- поступления, связанные с предоставлением за плату во временное пользование (временное владение) активов предприятия;
- поступления, связанные с предоставлением за плату прав, возникающих из патентов на изобретения, промышленные образцы и другие виды интеллектуальной собственности;
- поступления, связанные с участием в уставных фондах других организаций, а также проценты и иные доходы по ценным бумагам;
- прибыль, полученная предприятием по договорам простого товарищества;
- поступления, связанные с продажей и прочим списанием основных средств и иных активов;
- проценты, полученные (подлежащие получению) за предоставление в пользование денежных средств предприятия, а также проценты за использование кредитной организацией денежных средств, находящихся на счете предприятия в этой кредитной организации;

- штрафы, пени, неустойки за нарушение условий договора, полученные или признанные к получению;
- поступления, связанные с безвозмездным получением активов поступления в возмещение причиненных предприятию убытков;
- прибыль прошлых лет, выявленная в отчетном году;
- суммы кредиторской задолженности, по которым истек срок исковой давности;
- курсовые разницы;
- прочие финансово - инвестиционные доходы.

Классификация расходов:

1. Реализационные расходы, т.е. расходы, связанные с предметом деятельности предприятия. К данной группе расходов относятся:

- себестоимость реализованных товаров, продукции, работ, услуг;
- управленческие расходы (общепроизводственные расходы и общехозяйственные расходы в части условно-постоянных расходов);
- коммерческие расходы (расходы по сбыту).

2. Текущие – сумма произведенных или признанных предприятием расходов, соответствующих суммам доходов, отраженных по группе статей «Текущие доходы».

3. Финансово – инвестиционные расходы. По данной группе отражаются следующие расходы:

- убытки прошлых лет, признанные в отчетном году;
- суммы дебиторской задолженности, по которым истек срок исковой давности, других долгов, нереальных для взыскания;
- курсовые разницы;
- расходы, связанные с рассмотрением дел в суде;
- прочие расходы.

В структуре прочих расходов отражаются:

- признанные или присужденные судом штрафы, пени и неустойки по ненадлежащему исполнению договоров;
- расходы, связанные с ведением дел в судах; суммы выявленных в ходе инвентаризации недостач в порядке, установленном законодательством Республики Беларусь; расходы по содержанию обслуживающих производств и хозяйств; расходы на оказание шефской и социальной помощи, стимулирующие выплаты работникам предприятия и другие.

ПРИБЫЛЬ ПРЕДПРИЯТИЯ: СУЩНОСТЬ, ВИДЫ, РОЛЬ В ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ОРГАНИЗАЦИИ

Прибыль – важнейший показатель производственно – хозяйственной деятельности предприятия, отражающий ее финансовый результат и степень реализации целевой концепции.

Характеристика прибыли:

- прибыль связана с осуществлением коммерческой деятельности;
- прибыль является целевым, но не гарантированным показателем;
- прибыль – стоимостной показатель, отражающий превышение суммарных доходов над суммарными расходами (положительное сальдо);
- прибыль отражает денежное вознаграждение за коммерческий риск.

Роль прибыли в деятельности предприятия:

Прибыль – главная цель деятельности предприятия.

Прибыль – важный источник наполнения доходной части государственного бюджета.

Прибыль – основной структурный элемент собственных финансовых средств, обеспечивающих расширенное воспроизводство активов предприятия;

Прибыль обеспечивает реализацию социальных программ предприятия;

Прибыль – финансовый источник решения экологических проблем;

Прибыль – индикатор отраслевого перелива капитала;

Прибыль – источник формирования доходной части бюджета страны.

Классификация прибыли предприятия

1. По видам хозяйственной деятельности:

1.1. Прибыль от реализации товаров, продукции, работ, услуг (прибыль от основной деятельности);

1.2. Прибыль от операционных доходов и расходов;

1.3. Прибыль от внереализационных доходов и расходов.

2. По составу формирующих элементов:

2.1. Маржинальная прибыль (МП)

$$МП = ВР_n - З_{пер} = П_p + З_{пост}, \quad (64)$$

где $ВР_n$ – выручка от реализации – нетто (за вычетом налогов и сборов, включаемых в выручку);

$З_{пер}$ – переменные затраты по реализации продукции;

$П_p$ – прибыль от реализации продукции;

$З_{пост}$ – постоянные затраты.

2.2. Валовая прибыль (П_В)

$$П_В = ВР_n - С_p, \quad (65)$$

где $С_p$ – себестоимость реализованных товаров.

2.3. Прибыль от реализации (П_р)

$$П_p = ВР_n - С_p - УР - РР, \quad (66)$$

где УР – управленческие расходы;

РР – расходы на реализацию.

2.4. Прибыль отчетного периода (П_о):

$$P_o = P_p + P_{\text{ТЕКУЩ.}} + P_{\text{ФИН.-ИНВ.}}, \quad (67)$$

где $P_{\text{ТЕКУЩ.}}$ – прибыль от текущей деятельности;

$P_{\text{ФИН.-ИНВЕСТ.}}$ – прибыль от финансово – инвестиционной деятельности.

2.5. Брутто прибыль – общий финансовый результат организации до выплаты процентов и налогов (P_6):

$$P_6 = P_o - P_l, \quad (68)$$

где P_l – прибыль, подлежащая льготному налогообложению;

2.6. Прибыль чистая ($P_ч$);

$$P_ч = P_6 - P_{\text{налог}}, \quad (69)$$

где $P_{\text{налог}}$ – налоги, сборы и платежи из прибыли.

3. В зависимости от характера деятельности:

3.1. Прибыль от обычной (традиционной) деятельности;

3.2. Прибыль от чрезвычайных, необычных для данной организации ситуаций.

4. По характеру налогообложения:

4.1. Прибыль налогооблагаемая.

4.2. Льготируемая прибыль.

5. По характеру отражения в учете:

5.1. Бухгалтерская прибыль ($P_{\text{бух}}$) – сальдо между доходами и внешними текущими затратами предприятия, отраженными в бухгалтерском учете (явными затратами);

5.2. Экономическая прибыль ($P_{\text{эк}}$) – разница между суммой доходов предприятия и суммой внешних (явных) и внутренних (неявных) текущих затрат:

$$P_{\text{эк}} < P_{\text{бух}}, \quad (70)$$

6. По характеру использования:

6.1. Капитализируемая прибыль – прибыль, направляемая на финансирование прироста активов предприятия;

6.2. Потребленная прибыль – прибыль, направляемая на финансирование мероприятий и работ, не приводящих к образованию нового имущества предприятия.

7. По характеру инфляционной очистки:

7.1. Номинальная прибыль.

7.2. Реальная прибыль, т.е. прибыль, скорректированная на темп инфляции в анализируемом периоде.

8. По степени использования:

8.1. Нераспределенная прибыль (непокрытый убыток) – сумма прибыли (убытка), образованной в прошлые отчетные периоды. Сумма непокрытого убытка показывается со знаком минус.

8.2. Прибыль к распределению – сформированная и распределенная на конкретную дату прибыль, но не использованная в процессе хозяйственной деятельности.

9. По достаточности уровня формирования:

9.1. Минимальная прибыль обеспечивает организации минимальный уровень дохода на вложенный капитал. Минимальный уровень дохода не должен быть меньше средней процентной ставки по депозитам за анализируемый период.

9.2. Нормальная прибыль соответствует финансовому результату, необходимому для удержания предприятия в определенной отрасли.

9.3. Максимальная прибыль определяет целевую установку при планировании деятельности предприятия. Достижение максимальной прибыли предполагает минимизацию затрат на производство и реализацию продукции.

Формирование прибыли связано с определением прибыли отчетного периода, которая в дальнейшем распределяется на налогооблагаемую и чистую прибыль. Значимость прибыли для круга заинтересованных лиц меняется по этапам ее формирования и распределения (рис. 9.2). Собственник предприятия заинтересован в увеличении чистой прибыли, направляемой на накопление или потребление. Государственные интересы сосредоточены на налогооблагаемой прибыли, являющейся источником налогов и обязательных платежей.

Факторы, влияющие на пропорции распределения прибыли, делятся на внешние и внутренние.

К числу **внешних факторов** относятся:

- ставки налогов на прибыль, процентные отчисления в резервные фонды и др.;
- система налоговых льгот при реинвестировании прибыли;
- рыночная норма прибыли на инвестируемый капитал, рост которой сопровождается тенденцией повышения доли капитализированной части и, наоборот, ее снижение обуславливает увеличение доли потребляемой части;
- стоимость внешних источников формирования инвестиционных ресурсов.

К числу **внутренних факторов**, оказывающих влияние на пропорции в распределении прибыли, относятся:

- уровень рентабельности предприятия, при низком значении которого и, соответственно, небольшой сумме распределенной прибыли большая ее часть идет на создание обязательных фондов и резервов, на выплату дивидендов по привилегированным акциям и т.д.
- наличие амортизационного фонда, выручки от реализации основных средств и финансовых активов;

- текущая платежеспособность предприятия, при низком уровне которой необходимо сокращать потребляемую часть прибыли.
- наличие у предприятия высокодоходных инвестиционных проектов, способных обеспечить высокие доходы в перспективе;
- необходимость завершения начатых инвестиционных проектов;

основные пути увеличения прибыли:

- рост объемов продаж и цен на продукцию, которые определяют доход предприятия;
- снижение затрат предприятия.

Указанные пути реализуются через:

- совершенствование технологии производства,
- стимулирование предприятия посредством НПА (нормативно – правовых актов), по либерализации экономической деятельности;
- формирование конкурентной среды и выпуск конкурентной продукции;
- материальное поощрение персонала;
- улучшение организации производства и труда.

СПЕЦИАЛИЗАЦИЯ ПРОИЗВОДСТВА: СУЩНОСТЬ, ФОРМЫ, ПОКАЗАТЕЛИ

Специализация промышленного производства – это такая форма его организации, при которой изготовление продукции, ее частей или выполнение отдельных операций по изготовлению продукции происходит в самостоятельных отраслях и на обособленных предприятиях (в цехах, на участках).

Основные черты специализации:

- Специализация, с одной стороны, базируется на общественном разделении труда, а с другой – является результатом концентрации однородного производства.
- Проявляется в обособлении отраслей, производств и предприятий, изготавливающих определенный вид продукции, а также в обособлении конкретных операций технологического процесса.
- Производство однородной продукции.

Критерии однородности продукции:

- на рабочем месте – одинаковые детали операции, закрепленные за ним;
- на участке и в цехе – аналогичные по техническим признакам детали, узлы, изделия или выполняемые работы;

– на предприятии – изделия или работы, конструктивно и технологически сходные между собой.

Краткая характеристика форм специализации:

Предметная. В самостоятельное производство выделяется изготовление законченных, готовых к эксплуатации изделий. Предметная специализация, например в машиностроении, развивается путем сосредоточения в отдельных отраслях производства машин и оборудования для определенных отраслей экономики: в автомобилестроении – для автомобильного транспорта, в станкостроении – для машиностроения и металлообработки и т.п. Дальнейшая специализация в отдельных отраслях формирует подотрасли, в которых сосредотачивается производство определенных типов и видов изделий, что связано с уровнями специализации.

Поддетальная. В самостоятельное производство выделяется изготовление отдельных деталей, узлов, агрегатов (автомобильные поршни, клапаны, редукторы, метизы). Поддетальная специализация основана на том, что технологический процесс может быть расчленен на значительное число частных процессов. Их можно выполнять на различных специализированных предприятиях. По мере сужения номенклатуры продукции, выпускаемой предприятием, повышается степень однородности производства и его эффективность. Характерны следующие виды поддетальной специализации: предприятия по выпуску отдельных агрегатов или узлов изделия, отдельных деталей изделия.

Технологическая. Заключается в обособлении заготовительной, обрабатывающей и сборочной стадий технологического процесса или выделении вспомогательных процессов в самостоятельные производства. При технологической специализации организуются предприятия для выполнения только определенных стадий технологического процесса.

Одним из важнейших направлений технологической специализации является **функциональная специализация**, когда в самостоятельные выделяются вспомогательные и обслуживающие производства – ремонт оборудования, изготовление инструмента и технологической оснастки и т.п.

В последние годы в мире резко возрос интерес к таким сетевым формам специализации как **кластеры малых предприятий (small enterprise clusters) и сети малых (средних) предприятий**. Кластер состоит из предприятий, специализированных в определенном секторе производства и локализованных географически с целью производства и реализации связанных или взаимодополняющих товаров совместными усилиями. Термин «сеть» относится к группе предприятий, которые взаимодействуют для достижения общих целей - дополняя друг друга и специализируясь, чтобы преодолеть общие проблемы, достичь коллективной эффективности и усилить позиции на рынках.

С точки зрения национальной экономики, результативность функционирования сетевых форм специализации может оцениваться количеством созданных рабочих мест. С точки зрения отраслевого рынка, результативность функционирования малых и средних предприятий в сетевых формах может оцениваться показателем доли этих предприятий в выпуске отраслевой продукции. По некоторым международным нормам эта доля равняется 30% в отраслевом предложении [27]. С точки зрения субъекта рынка, результативность функционирования кластеров и сетей предприятий может оцениваться по показателям кластера (сети): прибыльность, восприимчивость к инновациям, финансовые потоки и т.п.

По масштабам охвата производства можно выделить следующие **уровни специализации**:

- межгосударственная специализация;
- межотраслевая;
- отраслевая;
- заводская;
- внутризаводская.

Краткая характеристика уровней специализации:

Межгосударственная специализация проявляется на международном уровне, основана на международном разделении труда. Служит показателем силы интеграции стран. Международная производственная специализация представляет собой непосредственное сотрудничество партнеров разных стран в производстве какого-либо продукта. Для нее характерны: регулярность, прочность, стабильность производственных связей, закрепленных в соответствующих договорах. К основным видам международной специализации относятся:

- а) реализация совместных согласованных программ;
- б) договорная специализация (по взаимному согласованию происходит разграничение производственных программ партнеров);
- в) создание совместных производственных предприятий.

Межотраслевая специализация подразумевает создание предприятий, обладающих общностью процессов производства, продукция которых при ее готовности используется различными отраслями.

Отраслевая специализация. Эта специализация в масштабе отрасли. Предполагает специализацию группы предприятий на изготовлении какого – либо вида продукции.

Заводская специализация. Цехи, участки, отдельные рабочие места специализируются на выпуске отдельных деталей, готовых изделий, на осуществлении технологических процессов.

Показатели специализации:

1. **Удельный вес специализированного производства в общем выпуске данного вида продукции в стоимостном или натуральном выражении ($d_{СП}$).** Этот показатель характеризует роль специализированного производства в выпуске той или иной продукции. Он определяется отношением объема выпуска продукции, изготавливаемой специализированными предприятиями и цехами (B_C), к общему объему производства данной продукции на всех предприятиях анализируемой их совокупности B_O (%) (формула 71):

$$d_{СП} = \frac{B_C}{B_O} \cdot 100. \quad (71)$$

2. **Широта номенклатуры**, количество групп, видов и типов конструктивно и технологически однородных изделий, выпускаемых предприятиями отрасли. Предприятия, выпускающие большое количество наименований оборудования, машин, приборов при достаточной их конструктивной и технологической однородности имеют более высокий уровень специализации по сравнению с предприятиями с ограниченной номенклатурой выпуска технологически неоднородных изделий.

3. **Количество предприятий и цехов, занятых изготовлением данного вида продукции, в том числе специализированных.**

4. **Количество наименований продукции, производимой одним предприятием**

5. **Коэффициент локализации производства $K_{ЛО}$** отражает сравнительный уровень территориальной специализации и развития данной отрасли в конкретном экономическом регионе в сопоставлении с удельным весом продукции (основных производственных средств или численности работников) этой же отрасли по стране в целом:

$$K_{ЛО} = \frac{B_p}{B_{ор}} : \frac{B_c}{B_{ос}}, \quad (72)$$

где B_p, B_c – объем продукции (стоимость основных производственных средств или численность работников) предприятий данной отрасли соответственно в экономическом районе и по стране в целом;

V_{op} , V_{oc} – общий годовой объем продукции (стоимость основных производственных средств или численность работников) всех предприятий (объединений), выпускающих этот же вид изделий соответственно в данном экономическом районе или по стране в целом.

Учитывается также группа показателей эффективности специализации:

- экономия текущих затрат на производство продукции и доставку потребителям;
- экономия капитальных вложений;
- обобщающие показатели эффективности;
- дифференцированные показатели эффективности.

Таблица 8 - Следствия специализации

Достоинства специализации	Недостатки специализации
А	1
С увеличением однородности производства растет удельный вес специализированного автоматического оборудования, повышается уровень автоматизации и механизации. Все это приводит к повышению производительности труда, снижению трудоемкости и себестоимости изделий, улучшению их качества	Рост транспортных расходов в связи с увеличением расстояний до потребителя при обособлении производства. Психологические факторы, основным из которых является монотонность выполняемых операций
Специализация обеспечивает более полное использование оборудования. При производстве однородной продукции меньше времени используется на его переналадку и настройку. Чем большей производительностью обладает станок, тем выше должна быть массовость производства, для которого он предназначен	Предполагает наличие устойчивого спроса на продукцию. При значительных колебаниях сбыта на потребительских рынках более предпочтительным и устойчивым является диверсифицированное производство
На специализированных предприятиях с массовым характером производства технический уровень производства значительно выше, чем на универсальных. Специализация позволяет максимально упростить производственную структуру предприятия	

КОНЦЕНТРАЦИЯ ПРОИЗВОДСТВА: СУЩНОСТЬ, ФОРМЫ, ПОКАЗАТЕЛИ

Концентрация - выражение в росте размеров промышленного производства; сосредоточении рабочей силы, оборудования, перерабатываемых материально-сырьевых ресурсов; характеризуется ростом выпуска продукции.

Формы концентрации промышленного производства:

- увеличение выпуска однородной продукции (специализированные предприятия);
- увеличение выпуска разнородной продукции (универсальные предприятия);
- развитие концентрации на основе комбинирования производства (предприятия – комбинаты).

Краткая характеристика видов концентрации производства:

Агрегатная. Проявляется в увеличении единичной мощности оборудования, росте производительности машин и агрегатов, доли крупных агрегатов в суммарной мощности по выпуску соответствующей продукции.

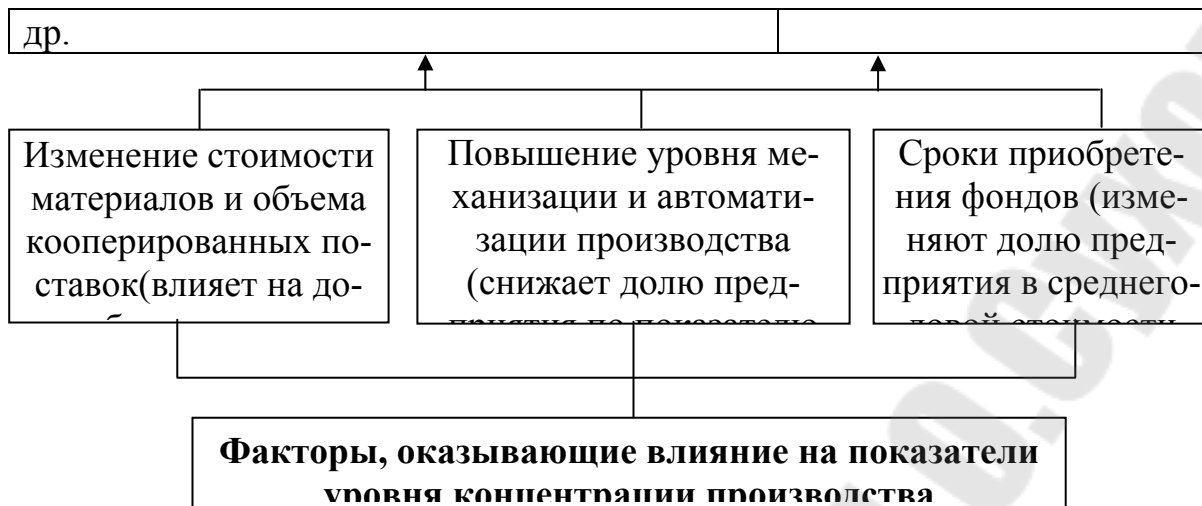
Технологическая. Заключается в увеличении размеров технологически однородных производств, что связано с ростом доли крупных производств (цехов) в общем объеме выпуска данной продукции.

Заводская. Представляет собой увеличение размеров предприятия. Она может базироваться как на технологической концентрации, так и на увеличении количества производств в составе предприятия.

Организационно-хозяйственная. Создание производственных объединений.

Схема взаимосвязи показателей оценки уровня концентрации производства

Уровень абсолютной концентрации	Уровень относительной концентрации
Абсолютная концентрация характеризует размеры производства отдельных предприятий через систему показателей: <ul style="list-style-type: none">– среднегодовая стоимость основных производственных средств;– среднесписочная численность работающих;– выпуск продукции за год в натуральном либо в стоимостном выражении;– объем перерабатываемого сырья;– мощность энергоустановок и количество потребленной электроэнергии;– занятые производственные площади и	Относительная концентрация характеризует распределение общего объема производства в отрасли между предприятиями различного размера через систему показателей: <ul style="list-style-type: none">– доля отдельного предприятия в выпуске продукции данного вида в целом по отрасли;– доля предприятия на рынке продаж и др.



Следствия процесса концентрации промышленного производства

Таблица 9 - Достоинства и недостатки концентрации производства

Достоинст- ва	Следствия	Недостатки	Следствия
1. Эффективное применение нового высокопроизводительного оборудования	– сокращение удельных затрат, на приобретение; – снижение удельных затрат на строительство зданий	1. Поиск инвесторов, рост инвестиционных затрат	– большие единовременные затраты; – длительные сроки строительства и освоения, а значит, снижение эффективности капитальных вложений
2. Создание условий для массового производства	– сокращение производственного цикла; – уменьшение затрат на подготовку производства и управления им	2. Необходимость капиталовложений в развитие инфраструктуры, дополнительных затрат по привлечению рабочей силы, сырьевых и материальных ресурсов из различных районов страны	– повышение дальности перевозок
3. Снижение себестоимости единицы продукции	– повышение конкурентных преимуществ товаропроизводителя	3. Нарушение принципов размещения промышленного производства	– неравномерность распределения предприятий по территории страны, что нарушает принципы комплексности развития регионов; – не всегда целесообразно с точки зрения обороноспособности страны
4. Создание эффективных условий для опти-	– повышение эффективности научных исследований и раз-	4. Монополизация отдельных видов деятельности и продукции	– навязывание потребителям или изготовителям выгодных для монополи-

мального соединения науки и производства	работок; – ускорение внедрения новых, прогрессивных технических решений		ста условий взаимоотношений
--	--	--	-----------------------------

ЦЕНЫ И ЦЕНООБРАЗОВАНИЕ В ОРГАНИЗАЦИИ (НА ПРЕДПРИЯТИИ)

Цена – сложная экономическая категория. В ней пересекаются практически все основные проблемы развития экономики, общества в целом. В первую очередь это относится к производству и реализации товаров, формированию их стоимости, к созданию, распределению и использованию денежных накоплений. Цена опосредует все товарно-денежные отношения.

В историческом аспекте сущность цены рассматривается исходя из **двух диаметрально противоположных концепций**. Первая представлена **теорией трудовой стоимости**, согласно которой цена товара выражает его стоимость. Стоимость – это воплощенные в товаре общественно полезные затраты труда соответствующие средним для данного периода условиям, умелости и интенсивности труда. Поскольку всякий товар есть результат труда, то это делает все товары качественно однородными, то есть соизмеримыми и сопоставимыми. При таком подходе труд, воплощенный в товарах, также становится качественно однородным, трудом «вообще». В экономической теории такой труд принято называть абстрактным. Таким образом, отношение стоимостей различных товаров отражает отношение представленных в них величин абстрактного труда.

Цена товара – денежное выражение его стоимости.

По мнению сторонников другой концепции, воплощенной в западной экономической теории, цена товара зависит в большей мере не от затрат производителя, а от оценки полезности таких затрат покупателем. При этом цена является самостоятельной внестоимостной величиной, для определения которой оценка покупателя более значима, чем затраты производителя. Категория полезности квалифицируется как мера предпочтения, отдаваемого потребителем конкретному товару в рамках всех предлагаемых рынку товаров.

Цена товара – сумма денег, которую покупатель готов заплатить за товар определенной полезности.

Разногласие между изложенными концепциями сводится к следующему: что определяет цену товара – «предложение» (стоимость) или «спрос» (полезность)? Является ли полезность товара «функцией» его стоимости или, напротив, стоимость есть «функция» полезности товара?

Современная экономическая теория рассматривает цену как результат функционального взаимодействия комплекса ценообразующих факторов. К числу ценообразующих факторов относятся: закон стоимости, закон потребительной стоимости, закон спроса и предложения, закон денежного обращения, закон о монополизации рынка и др.

Цена товара – денежное выражение системы ценообразующих факторов, действующих в данное время.

Приведенные определения цены общеизвестны и хрестоматийны, но слишком абстрактны. В теории национальных счетов дается определение не цены вообще, а рыночной цены.

Рыночная цена – это сумма денег, которую покупатель платит продавцу, чтобы приобрести единицу товара или услуги, при условии, что оба они являются независимыми сторонами и руководствуются только коммерческими соображениями.

Коммерческие соображения – это возмещение затрат и получение прибыли продавцом, а также удовлетворение экономических потребностей покупателем.

Экономические функции цены

Экономическая сущность цены проявляется в выполняемых ею функциях. Функции цен тесно связаны с действием объективных экономических законов, поскольку последние в конечном счете и определяют роль цены в хозяйственной жизни.

Функция цены является внешним проявлением ее внутреннего содержания. К функциям цены может быть отнесено только то, что характерно для каждой конкретной цены без исключения. При всем разнообразии теоретических трактовок присущих цене функций, большинство экономистов выделяет пять основных функций: учетно-измерительную, балансирующую, распределительную, стимулирующую и размещения производства (рис. 10.1).

Функции цен:

Функция учетно-измерительная. Цена отражает конечные результаты работы предприятия и выступает как средство измерения затрат и результатов труда. В цене учитываются конкретные затраты труда, сырья и материалов, комплектующих изделий на изготовление и реализацию товаров. В конечном счете цена характеризует эффективность использования трудовых, материальных и финансовых ресурсов, обеспечивая условия для возмещения совокупных затрат на производство и реализацию продукции, а также получение необходимой прибыли.

Функция стимулирующая. Посредством системы цен реализуются экономические интересы всех участников воспроизводства и общества в целом.

Стимулирование осуществляется по всем стадиям, направлениям, отраслям расширенного воспроизводства. Через систему цен стимулируется увеличение объема производства, улучшение качественных параметров товаров, обновление ассортимента, улучшение структуры потребления (производственного и непроизводственного), сокращение нерациональных поставок, эффективное использование транспортных средств, сокращение времени обращения и т.д. Такого рода стимулирование может осуществляться путем государственного регулирования цен (установление ограничений на рентабельность, размера оптовых и торговых надбавок, дотаций, ставок налогообложения, уровня предельных и фиксированных цен).

Функция сбалансирования спроса и предложения. Через цены осуществляется связь производства и потребления, предложения и спроса. Цена свидетельствует о диспропорциях в хозяйстве. Равновесие может быть достигнуто или изменением объема производства, или посредством изменения цены.

Балансирующую функцию в той или иной степени выполняют все виды рыночных цен. В обстановке свободного рынка, естественной конкуренции благодаря этой своей функции цена выполняет роль стихийного регулятора общественного производства. Как следствие постоянных колебаний цен в рамках жизненных циклов товаров происходит и перелив капитала из одной сферы производства в другую. Свертывается производство продукции, не пользующейся спросом, а ресурсы направляются на увеличение производства необходимой рынку продукции или услуг.

Функция распределительная. Под воздействием рыночных факторов возможно отклонение цены от ее стоимости. Цены выступают инструментом распределения и перераспределения национального (чистого) дохода между регионами, отраслями экономики, ее секторами, различными формами собственности, фондами накопления и потребления, различными социальными группами населения. Особенно рельефно эта функция проявляется в ценах, регулируемых государством. Применение цен в качестве средства перераспределения предпочтительнее тогда, когда надо резко изменить пропорции в народном хозяйстве.

Функция как средство более рационального размещения производства. С помощью механизма цен происходит перелив капитала в те секторы экономики, в развитие тех производств, где имеется высокая норма прибыли, что осуществляется под воздействием конкуренции и движения спроса. Законодательно предприятию предоставлено право самостоятельно определять, в какую сферу деятельности, в какую отрасль или область экономики инвестировать капитал.

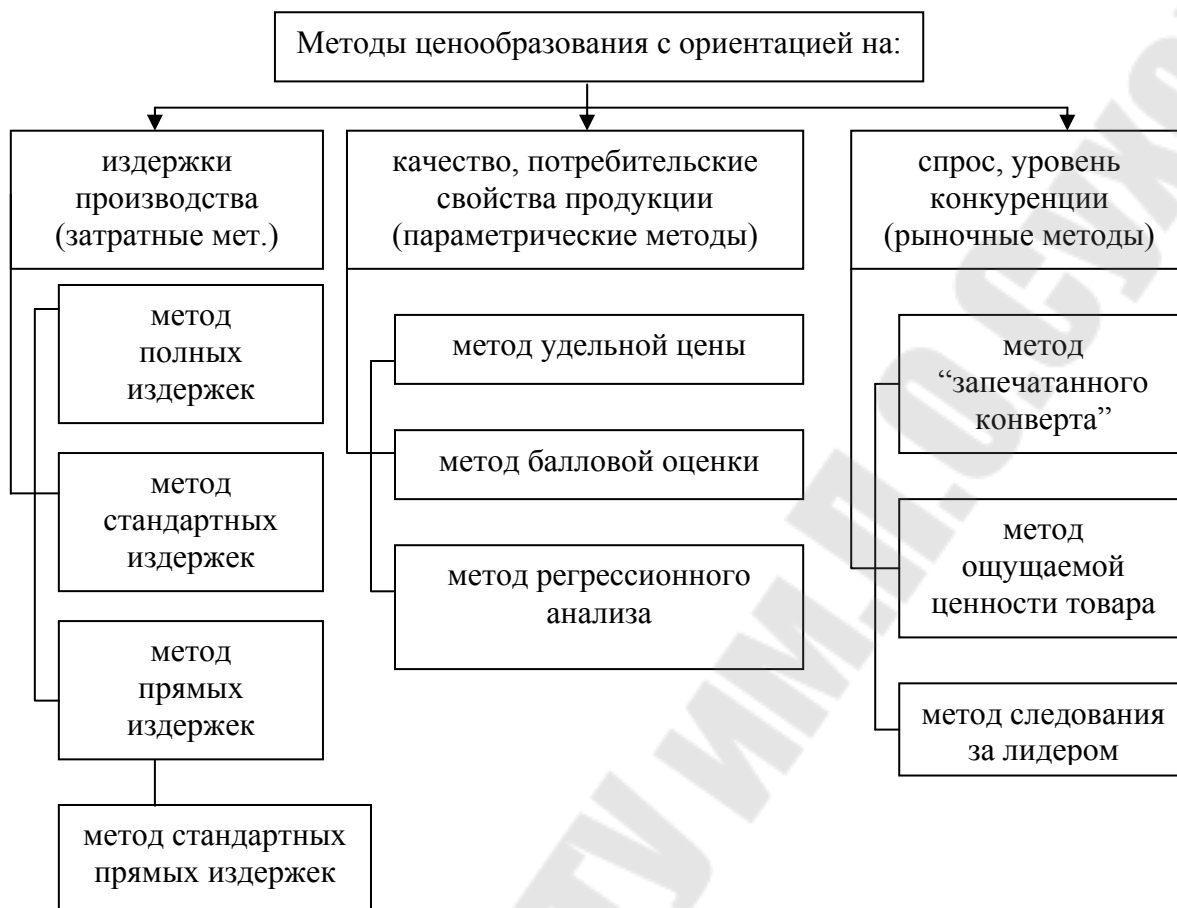
Методология ценообразования – совокупность общих правил, принципов и методов разработки концепции ценообразования, определения и

обоснования цен, формирования системы цен, управления ценообразованием.

Методология едина для всех уровней установления, что является необходимой предпосылкой создания единой системы цен, действующей в экономике страны. На основе методологии разрабатывается стратегия ценообразования. В свою очередь методики содержат конкретные рекомендации и инструментарии для реализации этой стратегии на практике.

Методики являются первым важнейшим элементом методологии, которые объединяют целый ряд методов формирования цен. Например, методика определения цен на новые виды изделий, методика учета в цене транспортных расходов и т.д.

Методы ценообразования – сформировавшаяся система различных способов установления цен.



Затратные методы ценообразования (методы с ориентацией на издержки производства) основаны на учете издержек производства и реализации продукции. Метод полных издержек состоит в суммировании совокупных издержек и прибыли, которую предприятие рассчитывает получить. **Главное преимущество** данного метода – его простота и удобство, однако при установлении цены не принимаются во внимание имеющийся спрос на товар и конкуренция на рынке.

Таблица 10 - Принципы ценообразования

Наименование принципа	Содержание принципа
1. Научное обоснование цен	Состоит в необходимости учета в ценообразовании объективных экономических законов развития рыночной экономики (закон стоимости, закон спроса и предложения)
2. Целевая направленность цен	Состоит в четком определении приоритетных экономических и социальных проблем, которые должны решаться с помощью цен. (Социальная защита; освоение конкурентоспособной продукции, повы-

	шение ее качества)
3. Непрерывность процесса ценообразования	Проявляется по двум направлениям: - в своем движении от сырья до готовых изделий продукция проходит ряд этапов, на каждом из которых имеет свою цену; - в действующие цены постоянно вносятся изменения и дополнения, связанные со снятием с производства морально устаревших товаров и освоением новых видов.
4. Единство процесса ценообразования и контроля за соблюдением дисциплины цен	Состоит в необходимости государственного регулирования цен на продукцию естественных и ряда искусственных монополий. Составной частью общей системы регулирования цен является контроль за соблюдением правильности применения установленных законодательством общих для всех принципов и правил ценообразования

Факторы ценообразования

В реальных условиях цены формируются под воздействием двух групп факторов – внешних и внутренних.

Факторы ценообразования:

Внутренние факторы (микроэкономические) зависят от деятельности самого предприятия, фирмы. К ним относятся:

- особые свойства товара;
- способ производства;
- ориентация на рыночные сегменты;
- реклама, продвижение товара;
- жизненный цикл товара;
- мобильность производства;
- организация сервиса;
- авторитет фирмы;
- длительность цикла товародвижения.

Внешние факторы (макроэкономические) не зависят от деятельности предприятия и учитывают изменение общеэкономических пропорций и условий в стране и за ее пределами. К ним относятся:

- политическая стабильность в стране;
- обеспеченность основными ресурсами;
- рыночная среда;
- общий уровень инфляции;
- наличие и уровень конкуренции;
- характер спроса;
- масштабы государственного регулирования цен;
- совершенство налогового законодательства;
- внешняя экономическая политика государства.

ИННОВАЦИИ И ИННОВАЦИОННАЯ ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ

Инновация (от лат. «innovate» – обновление, улучшение; англ. «innovation» – нововведение) – комплексный процесс создания, распространения и использования новшеств с целью удовлетворения человеческих потребностей. Инновации предполагают коммерческое применение новшеств, приносящее социально-экономический или экологический результат.

Новшество – новый порядок, обычай, метод, изобретение, новое явление. Новшество – оформленный результат фундаментальных, прикладных исследований, разработок или экспериментальных работ в какой-либо сфере деятельности по повышению ее эффективности.

Виды новшеств:

Открытие – процесс получения ранее неизвестных данных или наблюдение ранее неизвестных явлений природы. Открытия делаются, как правило, на фундаментальном уровне.

Изобретение – новое и обладающее существенными отличиями техническое решение задачи в любой сфере производственной деятельности. Право изобретателя на его изобретение подтверждается патентом, запрещающим использование данного новшества без разрешения патентообладателя.

Товарный знак – изобразительные или словесные обозначения, способствующие отличию товаров и услуг одних юридических и физических лиц от других.

Полезные модели – новшества, имеющие конструктивные преимущества и высшую степень готовности для коммерческого применения.

Промышленные образцы – продукция, внешний вид которой содержит новые художественные или художественно-конструкторские решения.

Ноу-хау – конфиденциальные знания технического, организационного, финансово-экономического и управленческого характера, не являющиеся общеизвестными и практически применимыми в производственно-хозяйственной деятельности.

Фирменное наименование – название под которым субъект хозяйствования выступает в хозяйственном обороте.

Основные свойства инноваций:

- научно-техническая новизна;
- возможность практического применения;
- коммерческая реализация;
- социальная значимость;
- экономическая или экологическая эффективность;
- удовлетворение существующего и создание нового рыночного спроса;
- высокая степень риска.

Основные функции, выполняемые инновациями:

- повышает наукоемкость производственно-хозяйственной деятельности субъектов хозяйствования;
- способствует росту и удовлетворению потребностей;
- снижает ресурсоемкость производства;
- оптимизирует процесс воспроизводства ресурсов.

Таблица 11 - Классификационные группы инноваций

Классификационный признак	Виды инноваций
А	1
По технологическим параметрам	Продуктовые – использование новых материалов; выполнение продуктом принципиально новых функций; Процессные – технико-технологические, организационно-управленческие новшества, снижающие себестоимость, повышающие эффективность и качество нового или существующего продукта
По степени радикальности новизны	Базисные – возникают на базе крупных изобретений, дают начало новым, ранее неизвестным поколениям и направлениям инноваций технологической группы; Модифицирующие – прирастающие инновации, продолжающие улучшение и распространение базисных инноваций в конкретной области их приложения; Псевдоинновации – внешние изменения продуктов или процессов, не изменяющие их потребительских свойств, а создающие эффект видимости новизны (например, эстетические изменения; расширение номенклатуры продукции за счет освоения продуктов уже известных рынку и т.д.)

<p>По диффузии инноваций, т.е. по увеличению числа субъектов, внедряющих инновации</p>	<p>Инновации, разрабатываемые субъектами – новаторами, которые заинтересованы в получении части дохода от использования инновации;</p> <p>Инновации ранних реципиентов, которые первыми освоили новшество и стремятся к получению дополнительной прибыли путем ускорения продвижения новшеств на рынок;</p> <p>Инновации раннего большинства, которое представлено субъектами хозяйствования, которые вслед за ранними реципиентами освоили новшество и стремятся к получению дополнительной прибыли;</p> <p>Инновации отстающих субъектов хозяйствования, которые выпускают морально устаревшую продукцию</p>
<p>По отношению к знаниям и степени использования научных знаний</p>	<p>Инновации, основанные на использовании фундаментальных научных знаний и широко применяющиеся в различных сферах общественной деятельности;</p> <p>Инновации, основанные на использовании научных знаний в ограниченной области применения;</p> <p>Инновации, основанные на существующих технических знаниях с ограниченной сферой применения;</p> <p>Инновации, входящие в комбинации различных типов знаний в одном продукте;</p> <p>Инновации, использующие один продукт в различных областях;</p> <p>Новшества, появившиеся как побочный результат научно-исследовательской программы.</p> <p>Перечисленные виды инноваций можно объединить в две группы: восходящие инновации, т.е. созданные на основе новых знаний; нисходящие базируются на имеющихся знаниях и связаны с их коммерциализацией</p>
<p>По глубине вносимых изменений</p>	<p>Инновации нулевого уровня связаны с формированием первоначальных свойств системы;</p> <p>Инновации первого уровня связаны с изменением количественных свойств системы;</p> <p>Инновации второго уровня связаны с повышением эффективности функционирования системы</p>

	<p>путем оптимизации соотношения ее составных частей;</p> <p>Инновации третьего уровня – синхронизация работы элементов системы;</p> <p>Инновации четвертого уровня – улучшение полезных свойств первоначальной системы;</p> <p>Инновации пятого уровня – при сохранении ее базовой концепции;</p> <p>Инновации шестого уровня – качественное изменение первоначальных свойств системы без изменения функционального принципа;</p> <p>Инновации седьмого уровня – изменение функционального принципа системы</p>
По роли в процессе развития	<p>Основные инновации, создающие новые рынки и сферы деятельности;</p> <p>Дополняющие инновации – расширяющие имеющиеся рынки и сферы деятельности</p>
По характеру воздействия на рыночные связи и продукто-технологические возможности организации	<p>Революционные инновации сохраняют рыночно-продуктовые связи, но вызывают старение продукто-технологических возможностей;</p> <p>Архитектурные инновации параллельно со старением продукто-технологических возможностей разрушают сложившиеся рыночно-продуктовые связи;</p> <p>Нишеобразующие инновации создают рыночные ниши для существующих продукто-технологических возможностей;</p> <p>Регулярные инновации связаны с укреплением предприятий на старых рынках при сохранении рыночно-продуктовых связей и продукто-технологических возможностей</p>
По ускорению научно-технического прогресса (НТП)	<p>НТП – единый, взаимообусловленный, поступательный процесс развития науки и техники, предполагающий создание новых и совершенствование применяемых средств и предметов труда, технологических методов, а также форм организации производства.</p> <p>По степени ускорения НТП инновации классифицируются следующим образом:</p> <p>Крупнейшие – основа революционных переворотов в технике, формирующие новые технические направления и создающие новые отрасли;</p>

	<p>Крупные – формируют новые поколения техники в рамках данного направления;</p> <p>Средние – способствуют замене устаревших моделей более эффективными или расширяют сферу применения одного поколения техники;</p> <p>Мелкие – улучшают отдельные производственно-потребительские параметры выпускаемых моделей техники.</p>
По причине возникновения	<p>Реактивные инновационные – вынужденные инновации, проводимые вслед за конкурентом;</p> <p>Стратегические инновации – носят превентивный характер с целью получения конкурентных преимуществ в перспективе</p>
По направлению воздействия на процесс производства	<p>Замещающие – предусматривают полное вытеснение устаревших способов хозяйствования и технологий;</p> <p>Отменяющие – исключение и замена технологических операций и изделий;</p> <p>Открывающие – основаны на фундаментальных исследованиях и не имеют базисного аналога;</p> <p>Ретроинновации – воспроизведение известных продуктов и технологий на новом уровне</p>

Классификация инноваций позволяет моделировать формы моделировать формы и методы управления инновационной деятельностью субъекта хозяйствования, выделять ее стратегические направления и тактические средства реализации.

Инновационная деятельность – деятельность, направленная на создание, реализацию и коммерческое применение новшеств, а также связанные с этим дополнительные научные исследования и разработки. К основным видам инновационной деятельности относятся:

- научные исследования, особенно с обязательным переходом к прикладным;
- разработка идеи новшества и инновации;
- стратегический анализ и разработка на его основе стратегического плана инновационной деятельности;
- опытно-конструкторские разработки для практического применения;
- проектный анализ реализуемости новшеств и инноваций, т.е. маркетинговый анализ инновации; производственный анализ исполнения инновации; технико-экономический анализ инновации; управленческий анализ осуществимости инновации менеджментом организации или предприятия; анализ рисков инновации; финансовый и инвестиционный анализ

прогнозируемой, планируемой, программируемой инновационной деятельности;

- предвнедренческая подготовка новшества для трансформации его в инновацию или нововведение;
- подготовка и организация производства, охватывающие приобретение производственного оборудования и инструмента, изменения в них, а также в процедурах, методах и стандартах производства и контроля качества, необходимых для создания нового технологического процесса;
- предпроизводственные разработки, включающие в себя модификации продукта и технологического процесса, переподготовку персонала для применения новых технологий и оборудования;
- маркетинг новых продуктов, предусматривающий виды деятельности, связанные с выпуском новой продукции на рынок, в том числе предварительное исследование рынка, адаптация продукта к различным рынкам, рекламная кампания;
- приобретение неовещественной технологии со стороны в форме патентов, лицензий, раскрытия ноу-хау, торговых марок, конструкций, моделей и услуг технологического содержания;
- покупка овещественной технологии – машин и оборудования, по своему технологическому содержанию связанных с внедрением продуктовых или процессных инноваций;
- производственное проектирование, включающее в себя подготовку планов и чертежей для определения производственных процедур, технических спецификаций;
- разработка бизнес-плана проведения конкретных инноваций с выделением плана маркетинга, производственного, организационного планов, риск-плана, финансового и инвестиционного планов;
- контроль хода процесса осуществления инновационной деятельности и корректировка отдельных мероприятий в этой деятельности по план-факт отклонению.

Объектами инновационной деятельности являются новшества и инновации.

Субъектами инновационной деятельности являются инновационные организации, непосредственно занимающиеся инновационной деятельностью или способствующие ей:

- научные организации – научно-исследовательские институты; научно-исследовательские подразделения университетов, промышленных организаций;
- инженерные организации – конструкторские и технологические бюро; конструкторско-технологические подразделения научных организаций, университетов, производственных фирм;

- производственные организации – отдельные организации и их объединения; производственные подразделения научных, инженерных организаций и университетов;
- коммерческие организации – хозяйственные общества, хозяйственные товарищества, унитарные предприятия, производственные кооперативы;
- специализированные малые инновационные организации – научно-технические, консультативно-экспертные и лизинговые организации;
- специализированные инновационные комплексы – инновационные инкубаторы, научные и технологические парки, технополисы;
- специализированные организации по распространению инноваций
- центры трансфера технологий.

Таблица 12 - Характеристика этапов жизненного цикла инновационного процесса

Этап	Краткая характеристика этапа
I. Фундаментальные исследования	На данном этапе проводятся теоретико-экспериментальные работы, разрабатываются концепции и дается оценка их технической осуществимости. Основным источником финансирования первого этапа выступают средства государственного бюджета на безвозвратной основе
II. Прикладные исследования	Моделирование, конструкторская разработка новшества, лабораторные испытания, разработка действующих моделей, создание опытных образцов. Мероприятия данного этапа финансируются как за счет бюджета (государственные научные программы или на конкурсной основе), так и за счет заказчиков. Инвестирование данного этапа связано с повышенным риском. Организации, осуществляющие рискоинвестиции называются венчурными
III. Опытно-конструкторские и экспериментальные разработки	Практическая реализация данного этапа осуществляется в специализированных лабораториях, конструкторских бюро, опытных производствах, в научно-производственных подразделениях промышленной организации. Источники финансирования: средства государственного бюджета, заказчиков, собственные средства
IV. Коммерциализация новшества и диффузия ин-	Превращение новшества в инновацию посредством его внедрения на рынок, коммерческого использования и получения экономического эффекта. Выход на рынок осуществляется по этапам жизненного цикла продукта.

новации	Процесс масштабного распространения и использования инновации в различных отраслях экономики называется диффузией
---------	--

Инновационная инфраструктура

Специализированные инновационные комплексы и организации по распространению инноваций составляют основу **инновационной инфраструктуры**, представляющей собой совокупность экономических субъектов, которые непосредственно не участвуют в инновационной деятельности, но обеспечивают условия для ее эффективной реализации. Субъекты инновационной инфраструктуры: инновационные бизнес – инкубаторы; Научно-технологические парки; Инновационные центры (внедренческие); Центры трансфера технологий; Технополисы.

Системная взаимосвязь законодательных, структурных и функциональных компонентов, обеспечивающих развитие инновационной деятельности в Республике Беларусь представляет собой **Национальную инновационную систему**.

Управление Национальной инновационной системой Республики Беларусь осуществляется на основе программно-целевого метода – через формирование, утверждение и обеспечение выполнения программ (инновационных проектов) различного уровня.

Порядок формирования и выполнения программ (инновационных проектов) различного уровня определяется Советом Министров Республики Беларусь по согласованию с Президентом Республики Беларусь.

Финансирование научной, научно-технической, инновационной и иной деятельности осуществляется из следующих источников:

- средства республиканского и (или) местных бюджетов;
- собственные средства организаций;
- заемные средства;
- инновационные фонды;
- иностранные инвестиции;
- республиканский фонд поддержки производителей сельскохозяйственной продукции, продовольствия и аграрной науки;
- другие средства в соответствии с законодательством.

РАЗДЕЛ 2. МЕТОДИЧЕСКИЕ УКАЗАНИЯ ПО РАБОТЕ С ТЕСТОВЫМИ ВО- ПРОСАМИ МОДУЛЯ 1

1. По каждому тестовому заданию существует лишь один правильный ответ из предлагаемых вариантов.
2. Вариант правильного ответа необходимо обозначить на бланке ответов, который выдается (либо самостоятельно оформляется) перед началом тестирования. Образец бланка ответов по тестовым заданиям представлен в таблице.

Таблица 2.1– Бланк ответов на тестовые задания

Вариант		Фамилия	
Вопрос	Ответ	Имя	
1		Отчество	
2		группа	
3		№ зачетной книжки	
4		предмет	
5		группа	
6		семестр	
7		Номер теста	
8			
9		дата	
10			
11		Подпись студента	
12			
13			
14		Ф.И.О., подпись преподавателя	
15			
Оценка			

3. По практическим заданиям, включенным в тест, следует представить решение. В противном случае ответ не будет засчитан.
4. Время, отведенное на тестирование – 45 мин.
5. Количество вопросов в тесте – 15. В том числе, практических расчетов –
6. Во время проведения теста запрещено пользоваться любыми источниками информации и мобильными телефонами.
7. Во время проведения теста разрешено пользоваться калькулятором.
8. Оценка по результатам тестирования выставляется по следующей шкале:
 - ✓ 14 -15 правильных ответов (100 – 90%)– 9 баллов;
 - ✓ 12 – 13 правильных ответов (80 – 89%)– 8 баллов;
 - ✓ 10 – 11 правильных ответов (70 – 79 %)– 7 баллов;

- ✓ 9 правильных ответов (60 – 69 %)– 6 баллов;
- ✓ 8 правильных ответов (50 – 59 %)– 5 баллов;
- ✓ 7 – 6 правильных ответов (40 – 49 %)– 4 балла;
- ✓ Менее 6 правильных ответов (менее 40 %)– тест не зачтен.

РАЗДЕЛ 3 ТЕСТОВЫЕ ВОПРОСЫ К МОДУЛЮ 1

1. Какой категории соответствуют представленные в таблице определения:

Категория	Определение
1. Промышленность	А. Совокупность предприятий и производств, характеризующихся схожестью в назначении производимой продукции, однородностью потребляемых материалов, общностью технической базы и технологических процессов, особым профессиональным составом кадров, специфическими условиями работы
2. Отрасль	Б. Совокупность взаимосвязанных комплексных отраслей
3. Отраслевая структура	В. Совокупность взаимосвязанных специализированных отраслей
	Г. Количественное соотношение отраслей

- а) 1-Г; 2-В; 3-А;
- б) 1-А; 2-Б; 3-Г;
- в) 1-Б; 2-А; 3-Г.

2. Какой категории соответствуют представленные в таблице определения:

Категория	Определение
1. Дооборудование (достройка)	А. совокупность работ по выводу из эксплуатации части объекта с соответствующим изменением его технико – экономических показателей.
2. Техническое диагностирование и освидетельствование	Б. совокупность работ по полному или частичному переоборудованию или переустройству объекта, изменению и при необходимости дополнению его технологической схемы с заменой морально устаревших и физически изношенных частей, обеспечивающих получение более высоких качественных и количественных показателей объекта.

3. Частичная ликвидация	В. совокупность работ по дополнению технологической схемы объекта конструктивными элементами и системами с получением новых дополнительных возможностей объекта или улучшением качественных и (или) количественных технико – экономических показателей.
	Г. совокупность работ по определению технического состояния и функциональных возможностей объекта с соответствующим документальным освидетельствованием.

- а) 1-Г; 2-В; 3-А;
- б) 1-В; 2-Г; 3-А;
- в) 1-Б; 2-А; 3-Г.

3. Из представленного ниже перечня необходимо выделить отрасль, относящуюся к комплексным:

- а) электроэнергетика;
- б) станкостроительная и инструментальная промышленность;
- в) промышленность химических волокон.

4. Из предложенного перечня необходимо исключить отрасль, не соответствующую принципу построения перечня:

- а) станкостроительная и инструментальная промышленность;
- б) приборостроение;
- в) машиностроение.

5. Из представленных ниже показателей укажите те, которые характеризуют количественное соотношение отраслей, производств и межотраслевых комплексов:

- а) удельный вес балансовой стоимости основных промышленно-производственных средств отрасли в совокупно их стоимости по промышленности;
- б) темп роста балансовой стоимости основных промышленно-производственных средств отрасли;
- в) удельный вес продукции собственного производства, которая используется отраслью для дальнейшего производства во всем производственном потреблении.

6. Определите коэффициенты опережения по отраслям промышленности. Исходная информация представлена в таблице:

Отрасль	Темп роста, %
Промышленность	115,9
- электроэнергетика	112,6
- топливная промышленность	118,8
- черная металлургия	114,5

- а) 0,97; 1,03; 0,99;
 б) 1,03; 1,03; 0,99;
 в) 0,97; 0,98; 0,99.

7. Приведите в соответствие экономические категории и их определения:

Экономическая категория	Определение
1. Воспроизводственная структура промышленности	1. Соотношение используемых технологий по их возрасту и новизне
2. Технологическая структура промышленности	2. Совокупность организаций, обслуживающих промышленное производство
3. Региональная структура промышленности	3. Размещение предприятий на территории страны
4. Инфраструктура	4. Совокупность объектов и соотношение средств их возобновления, а также пропорции типов возобновления

- а) 1-1, 2-4, 3-3, 4-2;
 б) 1-4, 2-1, 3-3, 4-2;
 в) 1-1, 2-4, 3-2, 4-3.

8. Из представленных ниже показателей укажите те, которые характеризуют структурные сдвиги за анализируемый период:

- а) удельный вес балансовой стоимости основных промышленно-производственных средств отрасли в совокупно их стоимости по промышленности;
 б) отраслевой коэффициент опережения;
 в) удельный вес продукции собственного производства, которая используется отраслью для дальнейшего производства во всем производственном потреблении.

9. Из представленных ниже показателей исключите те, которые не характеризуют структурные связи между отраслями:

- а) удельный вес продукции данной отрасли, которая направляется на дальнейшую переработку в другие отрасли;
 б) удельный вес продукции собственного производства, которая *используется отраслью для дальнейшего производства во всем производственном потреблении;

в) удельный вес отрасли в общей численности промышленно-производственного персонала промышленности.

10. Укажите правильный порядок определения доли (%) пищевой промышленности в отраслевой структуре, в плановом периоде, если коэффициент опережения указанной отрасли составляет 0.97, а ее удельный вес в базовом периоде составлял 12.6%.

- а) $0,97 * 12,6$;
- б) $0,97 * 12,6 / 100$;
- в) $12,6 / 0,97$.

11. В представленном ниже перечне отметьте отрасль, которая относится к комплексным отраслям промышленности:

- а) Легкая промышленность;
- б) Инструментальная промышленность;
- в) Текстильная промышленность.

12. Эмиссия акций предусмотрена для следующих субъектов хозяйствования:

- а) Общества с дополнительной ответственностью;
- б) Закрытые акционерные общества;
- в) Общества с ограниченной ответственностью.

13. Юридическое лицо не является собственником имущества в:

- а) полном товариществе;
- б) унитарном предприятии;
- в) обществе с ограниченной ответственностью.

14. Под совместным предприятием подразумевается предприятие, в уставном фонде которого:

- а) частично либо полностью используется иностранный капитал;
- б) используется только иностранный капитал;
- в) имеется доля иностранного инвестора и доля физических (юридических лиц) Республики Беларусь.

15. Уставный фонд общества с ограниченной ответственностью «ООО» составляет 15 млн.руб. Он сформирован тремя учредителями в долях 30, 50 и 20% соответственно. Обязательства «ООО» – 21 млн.руб. Каковы пропорции распределения ответственности трех участников «ООО» по обязательствам общества?

- а) 7; 7; 7 млн.руб.;
- б) 6,3; 10,5; 4,2 млн.руб.;

в) 4,5; 7,5; 3 млн.руб.

16. Уставный фонд общества с дополнительной ответственностью «ОДО» составляет 15 млн.руб. Он сформирован тремя учредителями в долях 30, 50 и 20% соответственно. Обязательства «ОДО» – 21 млн.руб. Каковы пропорции распределения ответственности трех участников «ОДО» по обязательствам общества?

- а) 7; 7; 7 млн.руб.;
- б) 6,3; 10,5; 4,2 млн.руб.;
- в) 4,5; 7,5; 3 млн.руб.

17. Держатель акций АО собирается их продать. Номинальная стоимость акции 1 млн.руб. Дивиденд на одну акцию составил за год 120 тыс.руб. Банковская годовая ставка по вкладам – 17%. Рассчитайте курс акций и их рыночную цену.

- а) 0,12; $A_p=700$ тыс.руб.;
- б) 0,7; $A_p=700$ тыс.руб.;
- в) 0,12; $A_p=1120$ тыс.руб..

18. В акционерном обществе было принято решение о дроблении акций в размере 2:3. Сколько акций стало у акционера после увеличения их общего числа, если первоначально их у него было 20:

- а) 30;
- б) 40;
- в) 60.

19. В акционерном обществе уставный фонд был увеличен в 2 раза за счет увеличения общего числа акций. При этом их номинальная стоимость:

- а) увеличилась;
- б) уменьшилась;
- в) не изменилась.

20. Первоочередным признаком при характеристике юридических лиц является:

- а) признак количества учредителей;
- б) признак цели деятельности;
- в) признак наличия (отсутствия) права собственности.

21. К организациям коммерческого типа относятся:

- а) хозяйственные товарищества;
- б) союзы и ассоциации;

в) потребительские кооперативы.

22. К юридическим лицам не относятся следующие субъекты хозяйствования:

- а) унитарные предприятия;
- б) предприниматели;
- в) производственные кооперативы.

23. По наличию вкладчиков классифицируются::

- а) общества с ответственностью (ООО, ОДО);
- б) хозяйственные товарищества;
- в) унитарные предприятия.

24. Обязательное трудовое участие предусмотрено в:

- а) унитарном предприятии;
- б) производственном кооперативе;
- в) полном товариществе.

25. Трудовые ресурсы – это:

- а) все население в возрасте от 18 лет;
- б) часть трудоспособного населения, обладающего физическим развитием, умственными способностями и знаниями, которые необходимы в различных сферах экономики;
- в) население в трудоспособном возрасте.

26. Рабочие – это:

- а) лица, непосредственно занятые созданием материальных ценностей, ремонтом, оказанием материальных услуг и т.д.;
- б) группы персонала, которые выполняют инженерно-технические, экономические и другие работы (т.е. инженеры, экономисты, юристы, консультанты);
- в) часть трудоспособного населения, обладающего физическим развитием, умственными способностями и знаниями, которые необходимы в различных сферах экономики.

27. Род трудовой деятельности, для которой от исполнителя требуются определенные знания (например, инженер, экономист):

- а) специальность;
- б) квалификация;
- в) профессия.

28. Специальность – это::

- а) род трудовой деятельности, для которой от исполнителя требуются определенные знания;
- б) выделяется в пределах профессии и характеризует относительно узкий вид работ, требующий от исполнителя в ограниченной области глубоких знаний;
- в) степень профессиональной подготовки работника к выполнению определенного вида работ.

29. Промышленно-производственный персонал – это:

- а) работники основного и вспомогательных цехов, подсобных производственных заводских отделов, очистных сооружений, узлов связи, всех видов охраны и заводоуправления;
- б) работники, которые осуществляют подготовку и оформление документации, учет, контроль и хозяйственное обслуживание;
- в) лица, непосредственно занятые созданием материальных ценностей, ремонтом, перемещением грузов, оказанием материальных услуг и т.д.

30. Трудоемкость снизилась на 20%, на сколько изменится выработка?

- а) на 15% (увеличится);
- б) на 15% (снизится);
- в) на 25% (увеличится).

31. К методам измерения производительности труда не относится:

- а) стоимостной;
- б) условный;
- в) трудовой.

32. Чему равна численность рабочих-сдельщиков, если трудоемкость производственной программы $T=2000$ н.час., плановый фонд времени одного рабочего $F_{пл}=200$ час, коэффициент выполнения норм $K_{вн}=1,1$?

- а) 9 чел.;
- б) 10 чел.;
- в) 18 чел.

33. Чему равняется рост производительности труда, если численность промышленно – производственного персонала в базисном году составляла 500 чел. Реализация организационно-технических мероприятий позволит сэкономить 10 чел.

- а) 0,2040%;

- б) 0,0204%;
- в) 2,04%.

34. В состав трудовых ресурсов не включаются:

- г) население в трудоспособном возрасте;
- д) инвалиды I и II группы;
- е) неработающие мужчины и женщины трудоспособного возраста, которые получают пенсии.

35. Для определения эффективного фонда рабочего времени из номинального фонда рабочего времени исключаются:

- а) невыходы в связи с выполнением государственных обязанностей;
- б) прогулы, простои;
- в) неявки с разрешения администрации.

36. Работники, занятые обслуживанием жилищного и коммунального хозяйства, торговлей, медицинских учреждений, учреждений дошкольного воспитания и других организаций, состоящих на балансе предприятия, относятся к:

- а) промышленно-производственному персоналу;
- б) персоналу неосновной деятельности;
- в) служащим.

37. Коэффициент приведения численности к списочному составу определяется по формуле:

- а) $\frac{\text{номинальный фонд рабочего времени}}{\text{эффективный фонд рабочего времени}}$;
- б) $\frac{\text{календарный фонд рабочего времени}}{\text{эффективный фонд рабочего времени}}$;
- в) $\frac{\text{номинальный фонд рабочего времени}}{\text{календарный фонд рабочего времени}}$.

38. Выработка определяется по формуле:

- а) $\frac{\text{прибыль}}{\text{выпуск продукции}}$;
- б) $\frac{\text{выпуск продукции}}{\text{затраты труда}}$;
- в) $\frac{\text{затраты труда}}{\text{прибыль от реализации}}$.

39. Трудоемкость может рассчитываться в:

- а) норма-часах;

- б) станко-часах;
- в) рублях.

40. Причины, под влиянием которых изменяется уровень производительности труда – это:

- а) методы оценки производительности труда;
- б) факторы роста производительности труда;
- в) резервы роста производительности труда.

41. В состав факторов роста производительности труда не входят:

- а) организационно-экономические факторы;
- б) социально-психологические факторы;
- в) административные факторы.

42. Норма времени на одно изделие – 15 мин. Продолжительность смены – 8ч. Среднее количество рабочих часов в месяц на одного рабочего – 176. Определить часовую, сменную и месячную норму выработки и процент выполнения нормы времени, если фактические затраты на одно изделие – 13 мин.

- г) А) 5 шт.; 37 шт.; 812 шт.; 115%
- д) Б) 5 шт.; 37 шт.; 812 шт.; 116 %
- е) В) 4 шт.; 32 шт.; 704 шт.; 115%

43. Технологическая трудоемкость включает:

- а) затраты труда рабочих, занятых обслуживанием основного производства;
- б) затраты труда рабочих-сдельщиков и повременщиков;
- в) затраты труда рабочих, выполняющих основной технологический процесс.

44. В результате внедрения более стойкого инструмента норма времени на обработку цилиндра была сокращена на 20%. Определить на сколько изменилась выработка ($\Delta ПТ$).

- а) $\Delta ПТ = 16,7\%$ (выросла);
- б) $\Delta ПТ = 16,7\%$ (снизилась);
- в) $\Delta ПТ = 25\%$ (возросла).

45. Численность рабочих по рабочим местам и нормам обслуживания ($Ч$) определяется:

- а) $Ч = (m * K_{см}) / Н_{о}$;
- б) $Ч = (m * K_{см}) / Н_{вн}$;
- в) $Ч = (m * K_{зот}) / Н_{вн}$;

г)
$$Ч = (m * K_{\text{сзм}}) / Н_{\text{о}}$$

где H_o – норма обслуживания; $H_{вн}$ – норма выработки; m – количество обслуживаемых рабочих мест; $K_{см}$ – коэффициент сменности; $K_{см}$ – коэффициент готовности.

46. Количество продукции, произведенной в единицу времени или приходящейся на одного среднесписочного работника в год, квартал или месяц – это:

- а) готовая продукция;
- б) трудоемкость;
- в) выработка.

47. Основные производственные фонды - это:

- а) фонды, функционирующие в непроизводственной сфере;
- б) средства труда, функционирующие в сфере материального производства, которые постепенно изнашиваясь, переносят свою стоимость по частям на создаваемый продукт;
- в) длительное время используемые фонды с сохранением своей натуральной формы и возмещенные в натуральной форме через длительный период времени.

48. Из предложенных ниже основных производственных фондов исключите те, которые не входят в состав видовой группы "Транспортные средства":

- а) подвижной состав всех видов морского и речного транспорта;
- б) внутризаводской транспорт;
- в) автодороги.

49. Стоимость основных производственных фондов на начало года составляет 10 млн. руб. В марте планируемого года дополнительно вводятся основные производственные фонды на 1,5 млн. руб., а в апреле - на 1 млн. руб. Определить величину среднегодовой стоимости ОПФ.

- а) 10,00 млн. р.;
- б) 12,5 млн. руб.;
- в) 11,79 млн. руб.

50. Какие из перечисленных ниже направлений предполагают воспроизводство основных фондов на старой экономической основе?

- а) строительство новых предприятий, зданий, сооружений;
- б) расширение действующих предприятий путем сооружения их вторых и последующих очередей;

- в) капитальный ремонт оборудования;
- г) реконструкция действующих предприятий.

51. Определение какого вида стоимостной оценки основных средств дано ниже:

Стоимость основных средств, подвергшихся переоценке, определяется по данным переоценки и представляет собой стоимость воспроизводства основных фондов в современных условиях:

- а) балансовая;
- б) восстановительная;
- в) первоначальная.

52. Чему равна месячная норма амортизации для равномерного метода начисления амортизации при амортизационном периоде 12 лет?

- а) 8,33%;
- б) 12,00%;
- в) 0,83%.

53. Экстенсивное использование основных производственных фондов характеризуют:

- а) фондоотдача, фондоемкость;
- б) коэффициент сменности;
- в) фондовооруженность труда рабочего;
- г) рентабельность основных средств.

54. Интенсивное использование оборудования характеризуют:

- а) фондоотдача;
- б) фондовооруженность труда рабочего;
- в) коэффициент сменности;
- г) коэффициент, характеризующий отношение фактического выпуска продукции к максимальному выпуску на имеющемся оборудовании.

55. Показатель фондоотдачи характеризует:

- а) размер объема товарной продукции, приходящейся на 1 руб. среднегодовой стоимости основных производственных фондов;
- б) уровень технической оснащенности труда;
- в) удельные затраты основных средств на 1 руб. реализованной продукции;
- г) количество оборотов оборотных средств.

56. Определите размер амортизационных отчислений в первый год службы основных фондов (способ списания стоимости по сумме чисел лет срока

полезного использования, прямая схема начисления), если приобретен объект основных фондов стоимостью 1000 тыс.руб. Срок службы – 4 года.

- а) 400,0 тыс.руб;
- б) 250,0 тыс.руб.;
- в) 600,0 тыс.руб.

57. Какая из указанных ниже характеристик не является признаком, отражающим специфику основных производственных фондов (ОПФ)?

- а) по натуральной форме ОПФ - орудия труда;
- б) ОПФ однократно участвуют в производственном процессе;
- в) в процессе производства ОПФ изнашиваются постепенно.

58. Показатель отраслевой структуры основных производственных фондов определяется по формуле:

а)
$$d_{OI} = \frac{\Phi_I}{\sum_{i=1}^n \Phi_I} 100;$$

б)
$$d_{OI} = \frac{\sum_{j=1}^i \Phi_{aj}}{\sum_{i=1}^n \Phi_I} 100;$$

в)
$$d_{OI} = d_{oi} k_{on}.$$

где d_{oi} – доля i -той отрасли (%);

Φ_i – стоимость фондов i -той отрасли (млн.руб.);

Φ_{aj} – активная часть фондов i -той отрасли (млн.руб.);

d_{oi} – доля i -той отрасли в базовом периоде (%);

k_{on} – коэффициент опережения;

T_j – возраст фондов j -го вида (лет).

59. Парк технологического оборудования в производственном объединении на конец отчетного периода составляет 250 ед.

Распределение этого оборудования по возрастным группам приведено в таблице:

Возраст оборудования, лет	2	4	5
Количество оборудования, шт.	50	150	50

Определить средний возраст технологического оборудования.

- а) 3,6;
- б) 3,8;

в) 3,7.

60. Из перечисленных ниже формул необходимо выбрать ту, которая позволяют рассчитать интегральную загрузку оборудования:

а)
$$K_{И} = \frac{F_{\Phi} O_P}{F_P O_Y};$$

б)
$$K_{И} = \frac{F_{\Phi} N_{\Phi}}{F_n N_M};$$

в)
$$K_{И} = N_{\Phi} : N_M,$$

где $K_{И}$ – коэффициент загрузки оборудования;

F_{Φ}, F_n – соответственно: фактический, плановый фонды рабочего времени;

O_p, O_y – число единиц оборудования, соответственно фактически работающего и установленного;

N_{Φ}, N_M, N_n – объем производимой продукции в единицу рабочего времени (фактический, максимальный, плановый).

61. Из перечисленных ниже позиций необходимо выбрать ту, которая предполагают планирование и учет основных фондов в натуральной форме:

а) разработка балансов основных фондов;

б) разработка балансов оборудования;

в) исчисление норм и размеров амортизации.

62. Определение какого вида лизинга дано ниже?

..... лизинг характеризуется тем, что для лизингодателя срок, на который передается имущество во временное пользование совпадает по продолжительности со сроком его полной амортизации.

а) отдельный лизинг;

б) финансовый лизинг;

в) оперативный лизинг.

63. Определение какого вида лизинга дано ниже?

..... лизинг является формой лизинговой деятельности, при которой лизингополучатель по договору передает другим лизингополучателям в последующее пользование имущество, полученное ранее от лизингодателя и являющееся объектом лизинга.

а) финансовый лизинг;

б) возвратный лизинг;

в) сублизинг.

64. Что из перечисленного ниже не относится к основным производственным фондам?

- а) масло смазочное;
- б) подъездные пути;
- в) специнструмент сроком службы два года.

65. Из указанных определений выделите то, которое характеризует моральный износ второй формы:

- а) постепенная утрата основными фондами своей первоначальной стоимости в результате их изнашивания в процессе эксплуатации;
- б) уменьшение стоимости машин и оборудования в результате выпуска таких же, но более дешевых видов техники;
- в) уменьшение стоимости машин и оборудования в результате выпуска значительно лучших по полезности машин и оборудования.

66. Из указанных определений выделите то, которое характеризует моральный износ первой формы:

- а) постепенная утрата основными фондами своей первоначальной стоимости в результате их изнашивания в процессе эксплуатации;
- б) уменьшение стоимости машин и оборудования в результате выпуска таких же, но более дешевых видов техники;
- в) уменьшение стоимости машин и оборудования в результате выпуска значительно лучших по полезности машин и оборудования.

67. Среднегодовая стоимость оборудования цеха – 15000 тыс. руб. Объем выпуска продукции 800,0 т, цена 1т-30 тыс. руб. Производственная мощность – 1000,0 тыс. т. Определите величину фондоотдачи оборудования и коэффициент интенсивного использования оборудования.

Ответы:

- а) $f_o=0,63$; $k_{инт}=0,8$;
- б) $f_o=1,6$; $k_{инт}=0,8$;
- в) $f_o=1,6$; $k_{инт}=1,25$.

68. Первоначальная стоимость станка – 100 млн. руб. Через 5 лет стоимость подобных станков составила 80 млн. руб., а норма амортизации осталась прежней – 10%. Определите сумму потерь от морального износа (млн. руб.).

- а) 10 млн. руб.;
- б) 20 млн. руб.;
- в) 15 млн. руб.

69. Денежная оценка затрат текущего периода, погашаемых путем включения их в себестоимость продукции в последующие периоды, называется:

- а) незавершенное производство;
- б) расходы будущих периодов;
- в) средства в расчетах.

70. Норматив оборотных средств – это...

- а) размер собственных оборотных средств, устанавливаемых предприятием самостоятельно;
- б) минимальная сумма оборотных средств, постоянно необходимых для нормальной работы предприятия;
- в) средства, не принадлежащие предприятию, но постоянно используемые им в обороте.

71. К числу методов нормирования оборотных средств относят:

- а) LiFo, FiFo;
- б) метод уменьшающегося остатка, кумулятивный метод, производственный метод;
- в) метод прямого счета, аналитический метод, коэффициентный метод.

72. К показателям эффективности использования оборотных средств относятся:

- а) коэффициенты годности, выбытия, сменности;
- б) коэффициенты оборачиваемости оборотных средств, длительность оборота оборотных средств;
- в) срок полезного использования, коэффициент износа, коэффициент обновления;

73. Период оборота оборотных средств характеризует:

- а) время прохождения оборотными средствами стадий приобретения материалов, производства и реализации продукции;
- б) средняя скорость движения оборотных средств;
- в) время, необходимое для полного обновления производственных фондов предприятия.

74. Что из перечисленного относится к нормируемым оборотным средствам?

- а) все оборотные средства предприятия;
- б) средства в расчетах, денежные средства, товары отгруженные, но не оплаченные покупателем;

в) оборотные производственные фонды (за вычетом прочих) плюс готовая продукция на складе.

75. Чему равен минимальный годовой текущий запас в днях, если число поставок составляет 14, внеплановые поставки - 2?

- а) 16 дней;
- б) 30 дней;
- в) 15 дней.

76. Как происходит оценка оборотных средств по методу LiFo?

- а) запасы учитываются по цене более ранних по времени приобретений материальных ресурсов;
- б) запасы учитываются по себестоимости фактически сложившейся в реальных условиях производства;
- в) запасы учитываются по цене последних по времени приобретений материальных ресурсов.

77. Чистые оборотные активы – это...

- а) та часть стоимости оборотного капитала, которая приобретена за счет собственных средств;
- б) часть имущества предприятия, предназначенного для реализации или находящегося в сфере обращения;
- в) стоимостная оценка размера оборотных средств на конец отчетного периода.

78. В какой сфере протекает денежная стадия кругооборота средств?

- а) сфера материального производства;
- б) непроизводственная сфера;
- в) сфера обращения.

79. К фондам обращения относятся:

- а) материальные ресурсы предприятия, незавершенное производство;
- б) товары, отгруженные потребителям; денежные средства; средства в расчетах;
- в) транспортные средства предприятия, производственные здания, сооружения.

80. В состав оборотных средств предприятия входят:

- а) оборотные фонды и фонды обращения;
- б) незавершенное производство, готовая продукция на складе;
- в) производственные запасы, фонды обращения.

81. Коэффициент оборачиваемости оборотных средств характеризует:
- а) размер реализованной продукции, приходящейся на 1 руб. производственных фондов;
 - б) средняя длительность одного оборота оборотных средств;
 - в) количество оборотов оборотных средств за соответствующий отчетный период.
82. К собственным (приравненным к ним) источникам формирования оборотных средств предприятия относятся:
- а) устойчивые пассивы;
 - б) амортизационный фонд;
 - в) кредиторская задолженность.
83. Какой из нижеперечисленных показателей используется для определения норматива оборотных средств по производственным запасам:
- а) суточный расход материала;
 - б) суточный выпуск готовой продукции;
 - в) средняя цена единицы изделия.
84. Укажите элемент, включаемый в состав нормы запаса в днях при нормировании оборотных средств, находящихся в запасах готовой продукции:
- а) средний текущий запас;
 - б) время упаковки продукции;
 - в) транспортный запас.
85. Что из перечисленного не относится к нормируемым оборотным средствам:
- а) все производственные запасы;
 - б) средства в расчетах, денежные средства, товары отгруженные, но не оплаченные покупателем;
 - в) оборотные производственные фонды плюс готовая продукция на складе.
86. Что произойдет с коэффициентом оборачиваемости оборотных средств, если объем реализации и средний остаток оборотных средств вырастут на одну и ту же величину, например на 10%:
- а) уменьшится;
 - б) увеличится;
 - в) не изменится.
87. Коэффициент загрузки оборотных средств (K_3) равен:

- а) $Kз = T / Ko$ (где T – продолжительность периода, Ko – коэффициент оборачиваемости оборотных средств);
- б) $Kз = TPc / OCн$ (где TP – средняя стоимость товарной продукции, OCн – нормируемые остатки оборотных средств);
- в) $Kз = OCс / PP$ (где OCс – средние остатки оборотных средств, PP – стоимость реализованной продукции)

На складе предприятия имеется следующая информация о запасах и производстве электродвигателей для последующего производства электронасосов (табл.)

Таблица- Исходные данные

Отчетный год	Количество электродвигателей	Цена за единицу, тыс. руб.	Стоимость электродвигателей, тыс.руб.
1 – я партия	100	60	6000
2 – я партия	200	75	15000
3 – я партия	100	75	7500
4 –я партия	200	90	18000
Итого электродвигателей для последующей продажи	600	-	46500

Общая выручка от продажи электродвигателей составила за отчетный год 52 500 тыс. руб. остаток электродвигателей на конец отчетного года составляет 50 единиц.

Рассчитать по методу FiFo стоимость запасов электродвигателей.

- А) 4500 тыс. руб.;
- Б) 3000 тыс. руб.;
- В) 3875 тыс. руб.

88. На складе предприятия имеется следующая информация о запасах и производстве электродвигателей для последующего производства электронасосов (табл.)

Таблица Исходные данные

Отчетный год	Количество электродвигателей	Цена за единицу, тыс. руб.	Стоимость электродвигателей, тыс.руб.
1 – я партия	100	60	6000
2 – я партия	200	75	15000
3 – я партия	100	75	7500
4 –я партия	200	90	18000
Итого электродвигателей	600	-	46500

двигателей для последующей продажи			
------------------------------------	--	--	--

Общая выручка от продажи электродвигателей составила за отчетный год 52 500 тыс. руб. остаток электродвигателей на конец отчетного года составляет 50 единиц.

Рассчитать по методу ЛИФО стоимость запасов электродвигателей.

- А) 4500 тыс. руб.;
- Б) 3000 тыс. руб.;
- В) 3875 тыс. руб.

89. На складе предприятия имеется следующая информация о запасах и производстве электродвигателей для последующего производства электронасосов (табл.)

Таблица Исходные данные

Отчетный год	Количество электродвигателей	Цена за единицу, тыс. руб.	Стоимость электродвигателей, тыс.руб.
1 – я партия	100	60	6000
2 – я партия	200	75	15000
3 – я партия	100	75	7500
4 –я партия	200	90	18000
Итого электродвигателей для последующей продажи	600	-	46500

Общая выручка от продажи электродвигателей составила за отчетный год 52 500 тыс. руб. остаток электродвигателей на конец отчетного года составляет 50 единиц.

Рассчитать по методу средневзвешенной стоимости запасов электродвигателей.

- А) 4500 тыс. руб.;
- Б) 3000 тыс. руб.;
- В) 3875 тыс. руб.

90. На складе предприятия имеется следующая информация о запасах и производстве электродвигателей для последующего производства электронасосов (табл.)

Таблица Исходные данные

Отчетный год	Количество электродвигателей	Цена за единицу, тыс. руб.	Стоимость электродвигателей, тыс.руб.

1 – я партия	100	60	6000
2 – я партия	200	75	15000
3 – я партия	100	75	7500
4 –я партия	200	90	18000
Итого электро-двигателей для последующей продажи	600	-	46500

Общая выручка от продажи электродвигателей составила за отчетный год 52 500 тыс. руб. остаток электродвигателей на конец отчетного года составляет 50 единиц.

Рассчитать по методу FIFO стоимость запасов электродвигателей на конец года.

- А) 4500 тыс. руб.;
- Б) 3000 тыс. руб.;
- В) 3875 тыс. руб.

91. Максимальная величина страхового запаса рассчитывается по формуле:

- а) $Z_{стр} = ИП / 2$ (где ИП – интервал поставок);
- б) $Z_{стр} = 2 * Z_{тек}$ (где $Z_{тек}$ – текущий запас);
- в) $Z_{стр} = 1/2 * Z_{тек}$.

92. Чему равен минимальный годовой текущий запас оборотных средств, если число поставок составляет 14, внеплановые поставки - 2?

- а) 13 дней;
- б) 15 дней;
- в) 16 дней.

93. Абсолютное высвобождение оборотных средств представляет собой:

- а) отношение нормируемых оборотных средств отчетного периода к нормируемым оборотным средствам базисного;
- б) отношение средней стоимости товарной продукции к коэффициенту оборачиваемости оборотных средств;
- в) разность нормируемых оборотных средств отчетного и базисного периодов.

94. Выберите правильную формулу расчета коэффициента нарастания затрат, если P_0 – однодневный расход, E – единовременные затраты, C_n – производственная себестоимость изделия, $D_{ср.дн}$ – средняя норма запаса.

- а) $K_{нз} = (E + (C_n - E) / 2) / C_n$;
- б) $K_{нз} = P_0 * D_{ср.дн}$;

в) $K_{нз} = E + (C_n - E) / C_n$.

95. Отношение среднегодовых остатков оборотных средств к годовому обороту (выручке от реализации по ценам реализации) называется:

- а) коэффициент оборачиваемости оборотных средств;
- б) коэффициент загрузки оборотных средств;
- в) относительное высвобождение оборотных средств.

96. Количество оборотов оборотных средств – это отношение...

- а) стоимости приобретенных на начало года оборотных средств к общей стоимости оборотных средств;
- б) количества дней в расчетном периоде к среднему остатку оборотных средств;
- в) объема реализованной продукции к среднему остатку оборотных средств.

97. Длительность одного оборота оборотных средств (Од) рассчитывается по следующей формуле:

- а) $Од = \text{период времени} / \text{коэффициент оборачиваемости}$;
- б) $Од = 1 / \text{коэффициент оборачиваемости}$;
- в) $Од = \text{срок окупаемости оборотных средств} / \text{количество оборотов}$.

100. Рентабельность оборотного капитала – это отношение...

- а) прибыли от реализации к среднему остатку оборотных средств;
- б) прибыли от реализации к полной себестоимости реализованной продукции;
- в) прибыли отчетного периода к выручке от реализации.

101. За отчетный квартал объем продаж на предприятии составил 53 млн.руб.; себестоимость продукции - 50 млн.руб. Средний остаток оборотных средств – 15 млн.руб. Определить коэффициент оборачиваемости оборотных средств.

- а) 20, 12;
- б) 3,53;
- в) 10,24.

102. За отчетный квартал объем продаж на предприятии составил 53 млн. руб.; себестоимость продукции – 50 млн. руб. Средний остаток оборотных средств – 15 млн. руб. Рассчитать рентабельность оборотных средств (в %).

- а) 20%;
- б) 3,6%;
- в) 10%.

103. Объем реализации продукции в год составляет 10 тыс. шт. Цена 1 тыс. шт. продукции – 300 тыс. руб., а средний остаток оборотных средств составил 750 тыс. руб. Определить коэффициент оборачиваемости.

- а) 0,25;
- б) 2,5;
- в) 4.

104. В отчетном квартале предприятие реализовало продукции на 120 млн. руб. Среднеквартальные остатки оборотных средств составили 25 млн. руб. Определить длительность одного оборота.

- а) 4,8;
- б) 18,75;
- в) 0,75.

105. Рассчитайте базисные темпы роста балансовой стоимости основных средств в экономике Республики Беларусь за 2004 и 2005 гг. Исходная информация представлена в таблице.

Балансовая стоимость основных средств (млрд. руб.):

2000г	2001г.	2002г.	2003г.	2004г.	2005г.
86570	116129	152547	192456	235329	243395

- а) 1,22; 1,26;
- б) 1,22; 1,03;
- в) 2,72; 2,81;
- г) 2,71; 1,26;
- д) 1,22; 2,81.

106. Определите коэффициенты опережения по отраслям промышленности. Исходная информация представлена в таблице:

Отрасль	Темп роста, %
Промышленность	115,9
- электроэнергетика	112,6
- топливная промышленность	118,8
- черная металлургия	114,5

- г) 1,03; 0,98; 1,01;
- д) 0,97; 1,03; 0,99;
- е) 1,03; 1,03; 0,99;
- ж) 0,97; 0,98; 0,99;
- з) 0,97; 0,98; 1,01;
- и) 1,03; 0,98; 0,99.

107. Какой показатель характеризует интенсивность структурных сдвигов?

а) $\Delta do_i = do_{i1} - do_{i0}$;

б) $t_i = \frac{do_{i1}}{do_{i0}}$;

в) $ko_i = \frac{to_i}{t_{пром}}$;

г) $do_i = \frac{B_i}{\sum B_i} * 100$.

Условные обозначения:

Δdo_i – абсолютное изменение доли отрасли в структуре промышленности;

t_i – темп роста доли отрасли в структуре промышленности;

do_{i0} (do_{i1}) – доля отрасли в структуре промышленности базового (do_{i0}) и отчетного периода (do_{i1});

to_i – темп роста выпуска продукции i -той отрасли;

$t_{пром}$ – темп роста выпуска продукции промышленности;

B_i – выпуск продукции i -той отрасли.

108. Определите изменение количественного соотношения отраслей за анализируемый период. Исходная информация для расчета представлена в таблице.

Объем выпуска продукции по отраслям (млрд.руб.)

Отрасль	Базисный период (0)	Отчетный период (1)
А	2500	2400
Б	7400	7800
В	10000	11000
Г	8000	9000

Ответы:

Отрасль	Вариант ответа					
	а, млрд.руб	б, %	в, %	г, %	д, %	е, %
А	-100	96	8,97	1,02	-1,01	7,95
Б	+400	105,4	26,52	0,69	-0,69	25,83
В	+1000	110	35,84	-0,58	0,58	36,42
Г	+1000	112,5	29,67	-1,13	1,13	29,8

109. Определите коэффициент опережения для отрасли «А». Исходная информация представлена в таблице.

Объем выпуска продукции по отраслям (млрд. руб.)

Отрасль	Базисный период	Отчетный период
А	50000	54000
Б	10000	16000
В	40000	38000

- а) 1;
- б) 1,08;
- в) 0,4;
- г) 0,5;
- д) 0;

110. Используя данные о сложившейся динамике выпуска продукции по отраслям, определите прогнозируемую структуру промышленности (в %). Исходная информация для расчетов представлена в таблице.

Динамика выпуска продукции по отраслям, млрд. руб.

Отрасль промышленности	База	Отчет
А	5000	6000
Б	15000	17000

Ответы:

Отрасль	а	б	в	г
А	25	26,09	27,118	26
Б	75	73,91	72,742	74

111. В таблице приведены исходные данные для анализа динамики отраслевой структуры промышленности по выпуску продукции. Определите отраслевую структуру промышленности в третьем и четвертом году анализируемого периода.

Исходные данные

Отрасль	Удельный вес выпуска продукции в 1-ом году (%)	Выпуск продукции во 2-ом году (млрд. руб.)	Отраслевой коэффициент опережения	
			в 3-ем году (коэф.)	в 4-ом году (коэф.)
А	20	4000	1,21	0,98
Б	50	10000	1,15	0,97
В	30	4500	0,48	1,21

Ответы:

Варианты	Удельный вес отрасли «А» (%)		Удельный вес отрасли «Б» (%)		Удельный вес отрасли «В» (%)	
	3-ий год	4-ый год	3-ий год	4-ый год	3-ий год	4-ый год

а)	21,62	26,16	54,05	62,16	24,33	11,67
б)	25,5	18,3	58,8	47,4	15,7	35,2
в)	26,16	25,64	62,16	60,295	11,67	14,12
г)	26,16	25,5	62,16	58,8	14,12	15,7

112. Базисные (к нулевому году) темпы роста общего объема продукции по отраслям машиностроения за период с года t_1 по год t_3 представлены в таблице (%). Определите отраслевые коэффициенты опережения по отраслям машиностроения.

Отрасль	Темпы роста к нулевому году		
	1-ый год	2-ой год	3-ий год
А	110	121	138
Б	105	107	124
В	103	109	118
Машиностроение	107	115	120

Ответы:

Отрасль (вариант ответа)	Отраслевые коэффициенты опережения		
	1-ый год	2-ой год	3-ий год
а) А	1,03	1,03	1,093
Б	0,98	0,95	1,11
В	0,96	0,99	1,038
б) А	0,97	0,95	0,87
Б	1,02	1,07	0,97
В	1,04	1,06	1,02
в) А	0,97	1,023	1,14
Б	1,02	0,95	1,096
В	1,04	0,99	1,04

113. В таблице приведены исходные данные для анализа отраслевой структуры промышленности. Определите отраслевую структуру промышленности в 1, 2 и 3-ем годах:

Отрасли промышленности	Удельный вес отрасли в выпуске продукции промышленности в нулевом году, %	Отраслевой коэффициент опережения в 1-ом году	Темп роста объема производства во 2-ом году	Отраслевой коэффициент опережения в 3-ем году
Промышленность:	100	1,0	114	1,0
в т. ч. отрасль «А»	20	1,007	115	1,06

«Б»	45	1,08	107	1,07
«В»	35	0,893	124	0,87

Ответы:

Отрасль и варианты ответов	Отраслевая структура за период		
	1-ый год	2-ой год	3-ий год
а) А	19,86	22,84	24,21
Б	41,67	44,57	47,45
В	38,47	32,58	28,34
б) А	20,14	20,33	21,55
Б	48,6	45,64	48,83
В	31,26	34,03	29,62
в) А	19,8	22,85	24,22
Б	41,67	44,59	47,71
В	38,47	32,56	28,07
г) А	20,14	22,85	24,22
Б	48,6	44,59	47,71
В	31,26	32,56	28,07
д) А	20,14	23,17	21,86
Б	48,6	52,0	48,598
В	31,26	24,83	29,56

114. Используя данные об отраслевой структуре выпуска продукции промышленности в 2003 г. и показатели по индексам объемов продукции в отраслях промышленности в 2004 г., определить плановую отраслевую структуру промышленности по выпуску продукции на 2004 г.:

Отрасли	2003 г. (в %)	Темпы изменения (2004 г. к 2003 г.)
Промышленность	100	118,5
1. Машиностроение	21,5	115,4
2. Лесная	6,4	109,4

Ответы:

а	1) 20,94	2) 5,91
б	1) 24,81	2) 7,002
в	1) 22,078	2) 6,93

115. Темпы роста общего объема продукции по отраслям машиностроения за период с 2000 г. по 2002 г. представлены в таблице в % к 1995 г.:

Отрасли	2000	2001	2002
1. Машиностроение	177	198	221

2. Приборостроение	227	267	315
3. Металлургическая м/с промышленность	139	150	161

Определить коэффициенты опережения по приведенным отраслям машиностроения за 2000 г.

Ответы:

а	1) 1	2) 1,28	3) 0,79
б	1) 1,77	2) 2,27	3) 1,39
в	1) 1	2) 1,28	3) 0,61
г	1) -	2) 1,28	3) 0,79
д	1) -	2) 1,28	3) 0,61

116. Темпы роста общего объема продукции по отраслям машиностроения за период с 2003 г. по 2005 г. представлены в таблице в % к 2000 г.:

Отрасли	2003	2004	2005
1. Машиностроение	221	250	281
2. Производство химического оборудования	196	214	233
3. Электротехническая	181	196	220

Определить коэффициенты опережения по приведенным отраслям машиностроения за 2004 г.

Ответы:

а	1) -	2) 0,97	3) 0,99
б	1) 1,13	2) 1,09	3) 1,08
в	1) -	2) 0,97	3) 0,996
г	1) 1	2) 0,26	3) 0,23
д	1) 1	2) 0,97	3) 0,96
е	1) -	2) 0,97	3) 0,96

117. Темпы роста общего объема продукции по отраслям машиностроения за период с 2000 г. по 2005 г. представлены в таблице в % к 1999 г.:

Отрасли	2000	2001	2002	2003	2004	2005
1. Машиностроение	193	210	228	264	301	328
2. Электротехническая промышленность	158	174	183	211	226	247
3. Приборостроение	161	179	212	225	246	271

Определить коэффициенты опережения по приведенным отраслям машиностроения за период 2000-2005 гг. (в 2005г. к 2000г.)

Ответы:

а	1) -	2) 0,92	3) 0,99
б	1) -	2) 0,85	3) 0,91
в	1) -	2) 0,92	3) 1,08
г	1) 0,59	2) 0,64	3) 0,59
д	1) 1	2) 0,92	3) 0,99

118. Используя данные об отраслевой структуре выпуска продукции промышленности в 2002 г. и показатели по индексам объемов продукции в отраслях промышленности в 2003 г. к 2002 г., определить плановую отраслевую структуру промышленности по выпуску продукции на 2003 г.:

Отрасли	2002 г. (в %)	Темпы изменения (2003 г. к 2002 г.)
Промышленность	100	118,7
1. Черная металлургия	4,12	112,6
2. Химия и нефтехимия	15,1	110,2

Ответы:

а	1) 4,34	2) 16,264
б	1) 3,91	2) 14,02
в	1) 4,64	2) 16,64

119. Известно, что в отчетном году подотрасль «А» выпустила в 1,05 раза больше продукции, чем подотрасль «Б», а в базисном году подотрасль «Б» выпустила продукции в 1,11 раза меньше, чем подотрасль «А». Определите коэффициент опережения для подотрасли «А», если для подотрасли «Б» он равен 1,07.

Ответы:

- а) 1,131;
- б) 1,247;
- в) 1,089;
- г) 1,012;
- д) 0,92;

120. Известно, что доля подотрасли «N» составила 7,2% в отчетном периоде в выпуске продукции отраслью «А», а доля выпуска продукции отраслью «А» в отчетном периоде составила 33,5% в суммарном выпуске промышленности. Определите выпуск продукции промышленностью в отчетном периоде, если выпуск продукции подотраслью «N» в базисном периоде составил 356 млн. ден. ед., а темп прироста для данной подотрасли составил 6,37%.

Ответы:

- а) 24161,36 млн. ден. ед.
- б) 15699,7 млн. ден. ед.
- в) 12723,55 млн. ден. ед.
- г) 13786,5 млн. ден. ед.
- д) 5259,41 млн. ден. ед.

121. Темп роста численности занятых в промышленности в отчетном периоде по сравнению с базисным составил 1,05. А доля отрасли «А» по численности составила в отчетном периоде 13,4%. Определите численность занятых в отрасли «А» в базисном периоде, если темп роста для данной отрасли по численности занятых составил 0,86, а численность занятых в промышленности в базисном периоде составила 2000 тыс. чел.

Ответы:

- а) 327,2 тыс. чел.
- б) 281,4 тыс. чел.
- в) 242,0 тыс. чел.
- г) 268,0 тыс. чел.

122. Цепной темп роста продукции отрасли «А» в 2005 г. составил 1,17. Какой был базисный (2004/2003 г.) темп роста отрасли по выпуску продукции, если в 2005 г. он составил 3,73.

Ответы:

- а) 4,364;
- б) 3,19;
- в) 4,9;
- г) 2,34.

123. Известно, что удельный вес подотрасли «А» по численности занятых составил в отчетном периоде 18,6% (36,4 тыс. чел.), а доля подотрасли «Б» в суммарном выпуске продукции отрасли в отчетном периоде составила 22,5% (186,5 тыс. т.). Определите выпуск продукции отрасли, приходящейся на одного занятого в ней работника.

Ответы:

- а) 4,15 тыс. т.
- б) 2,56 тыс. т.
- в) 5,06 тыс. т.
- г) 5,12 тыс. т.
- д) 4,24 тыс. т.

124. Выпуск продукции на заводе должен увеличиться на 8%, а численность – на 1,6%. Определить на сколько увеличится (снизится) ПТ.

- а) 6,3% (рост);
- б) 6,3% (снижение);
- в) 0,94% (рост);
- г) 0,94% (снижение).

125. В прошлом году заводом было выпущено продукции на 6200 тысяч рублей при численности работающих 1800 человек. На планируемый год выпуск продукции определен в сумме 6944 тысяч рублей, а численность работающих по плану должна равняться 1872 человек.

Определить планируемое изменение ПТ (%), влияние ПТ на увеличение выпуска продукции, %.

- а) 1,078; 65,32%;
- б) -1,078; - 67,94%;
- в) 1,078; 67,94%;

126. В отчетном году величина эффективного фонда времени одного рабочего составила 180 час. В плановом году благодаря внедрению мероприятий по улучшению использования рабочего времени продолжительность эффективного фонда времени одного рабочего должна увеличиться на 40 часов.

Определить, на сколько процентов должна повыситься ПТ одного рабочего.

- А) 22,2%;
- Б) 9,92 %;
- В) 77,8 %

127. В результате проведения механизации работ трудоемкость сборки станка сократилась от 180 до 135 нормо-часов.

Определить, на сколько процентов изменилась ПТ.

- а) 25% (рост);
- б) 25% (снижение);
- в) 33,3% (рост);
- г) 33,3% (снижение).

128. Объем валовой продукции предприятия в отчетном году возрос по сравнению с предыдущим на 14,6% и среднесписочная численность работающих увеличилась на 2,3%.

Определить, на сколько процентов увеличилась ПТ в отчетном году по сравнению с предыдущим годом.

- А) 12 %;
- Б) 6,3 %;
- В) 15,8%

129. План по валовой продукции выполнен заводом на 104,2%, а по численности работающих на 102%.

Определить, на сколько процентов выполнен план по производительности труда.

- А) 102,2 %;
- Б) 98 %;
- В) 103,1 %.

130. Определить снижение трудоемкости, высвобождения рабочих мест и рост ПТ на линии за счет проведения ряда организационно-технических мероприятий в предшествующем году.

Исходные данные:

Годовой выпуск деталей составляет 48500 штук, трудоемкость одной детали уменьшилась с 52 до 47 минут, эффективный годовой фонд времени одного рабочего составляет 1865 часов, коэффициент, учитывающий выполнение норм выработки – 1,2.

- А) 1,962 %; 102 чел.; 1,151%
- Б) 9,03 %; 108 чел.; 15,1%
- В) 9,62%; 108 ЧЕЛ.; 10,62%

131. Фрезеровщик – многостаночник обслуживает три станка. За восьмичасовую смену он обрабатывает на первом станке 30 деталей с нормой времени 5 минут; на втором – 20 деталей с нормой времени 9 минут; на третьем станке 16 деталей с нормой времени 12 минут.

Определить показатель процентного выполнения многостаночником нормы сменной выработки по всем обслуживаемым станкам.

- А) 1,0875 %;
- Б) 108,75 %;
- В) 8,75 %.

132. Бригада слесарей-сборщиков в составе 3 человека (6, 4, 3 разрядов) собрала 200 приборов с нормой времени на сборку одного прибора 1,75 нормо-часов и 100 приборов с нормой времени 2,5 нормо-часов.

Определить показатель выполнения бригадой норм выработки на данной работе, если рабочий 6 разряда проработал по табелю 168 часов, рабочий 4 разряда 160 часов, рабочий 3 разряда 144 часа.

- А) 79 %;
- Б) 127 %;
- В) 141%.

133. На фрезерование консоли установлена норма времени 45 минут. Применение приспособления позволило снизить эту норму на 15%. Фрезеровщик за месяц 176 часа обработал 270 консолей.

Определить выполнение рабочим норм выработки в процентах.

- А) 1,149 %;
- Б) 114,9 %;
- В) 14,9 %.

134. Норма времени на нарезание зубьев колеса установлена 1 час 30 минут. При пересмотре технологического процесса норма сменной выработки повысилась на 12%. Зуборезчик за месяц 184 часа обработал 145 зубчатых колес.

Определить показатель выполнения рабочим новой месячной нормы выработки в процентах.

- А) 105,8%;
- Б) 112 %;
- В) 110,7%.

135. Предприятие в отчетном году по плану должно было выпустить продукцию на 4,9 млрд. руб., а фактически изготовило ее на 5 млрд. руб. На предприятии по плану численность составила 1850 чел., фактически она увеличилась в отчетном году на 12 чел. Среднее количество рабочих дней, отработанных 1 работником, составило:

по плану на отчетный год – 245 дней;
фактически в отчетном году – 210 дней.

Определить среднегодовую и среднедневную выработку соответственно по плану на отчетный год и фактически достигнутую в отчетном году и дать оценку изменениям.

- А) ВГплан=2648,65 тыс.руб.; ВГфакт=2685,28 тыс.руб.;
ВДплан=10,811 тыс.руб.; ВДфакт= 12,787 тыс.руб.;
- Б) ВГплан=2685,28 тыс.руб.; ВГфакт=2648,65 тыс.руб.;
ВДплан=12,787 тыс.руб.; ВДфакт= 10,811 тыс.руб.;
- В) ВГплан=2648,65 руб.; ВГфакт=2685,28 руб.;
ВДплан=10,811 руб.; ВДфакт= 12,787 руб.

136. Объем работ в отчетном году – 525 млн. руб. Суммарная трудоемкость в отчетном году – 1,26 млн. чел.-дней. Определить среднегодовую выработку рабочего. ФРВ - 255 дней. Коэффициент выполнения норм = 1.

- А) 106250 руб.
- Б) 4941 руб.
- В) 20588 тыс.руб.

137. По общегосударственному классификатору видов экономической деятельности (ОКЭД – применяется с 01.01.2011) к добывающим отраслям экономики не относится:

- а) сельское хозяйство; охота и лесное хозяйство;
- б) топливная промышленность;
- в) обработка сырья.

138. По общегосударственному классификатору видов экономической деятельности (ОКЭД – применяется с 01.01.2011) к обрабатывающим отраслям экономики не относится:

- а) производство и распределение электроэнергии, газа, воды;
- б) нефтедобывающая промышленность;
- в) обработка сырья.

139. К какой категории рабочих относятся:

- 1) наладчик карусельных станков;
- 2) водитель электрокары;
- 3) токарь-расточник механического цеха;
- 4) оператор станков с ЧПУ.

Ответы:

- а) 1, 2 – вспомогательные; 3, 4 – основные;
- б) 1, 2, 4 – вспомогательные; 3 – основные;
- в) 2, 4 – вспомогательные; 1, 3 – основные.

140. Среднесписочная численность работников предприятия за год составила 600 чел. В течение года уволилось по собственному желанию 37 чел., уволено за нарушение трудовой дисциплины 5 чел., ушли на пенсию 11 чел., поступили в учебные заведения и призваны в Вооруженные Силы 13 чел., переведены на другие должности и в другие подразделения предприятия 30 чел.

Определите:

- 1) коэффициент выбытия кадров (%);
- 2) коэффициент текучести кадров (%).

Ответы:

- а) 0,16; 0,11;
- б) 0,07; 0,16;
- в) 0,16; 0,07;
- г) 0,07; 0,11;
- а) 0,11; 0,07.

141. В цехе машиностроительного завода установлено 100 станков. Режим работы цеха двухсменный, продолжительность смены 8 ч. Годовой объем выпуска продукции – 280 тыс. изделий, производственная мощность цеха – 310 тыс. изделий.

Определите коэффициент сменности работы станков, коэффициенты экстенсивной, интенсивной и интегральной загрузки. Известно, что в первую смену работают все станки, во вторую – 50% станочного парка, количество рабочих дней в году – 260, время фактической работы одного станка за год – 4000 ч.

Ответы:

- а) $k_{\text{смн}}=0,75$; $k_{\text{экт}}=0,9$; $k_{\text{инт}}=0,96$; $k_{\text{интегр}}=0,86$;
- б) $k_{\text{смн}}=1,5$; $k_{\text{экт}}=0,9$; $k_{\text{инт}}=0,96$; $k_{\text{интегр}}=0,94$;
- в) $k_{\text{смн}}=0,75$; $k_{\text{экт}}=0,96$; $k_{\text{инт}}=0,9$; $k_{\text{интегр}}=0,86$;
- г) $k_{\text{смн}}=1,5$; $k_{\text{экт}}=0,96$; $k_{\text{инт}}=0,9$; $k_{\text{интегр}}=0,86$.

142. Определить годовую сумму амортизационных отчислений линейным способом начисления, исходя из следующих данных:

Приобретен объект стоимостью 120 тыс. руб. со сроком полезного использования 5 лет.

Ответы:

- а) $N_a=20\%$; $A=24$ тыс. руб.;
- б) $N_a=40\%$; $A=48$ тыс. руб..

143. Определить годовую сумму амортизационных отчислений способом уменьшаемого остатка:

Приобретен объект основных средств стоимостью 100 тыс. руб. со сроком полезного использования 5 лет. Коэффициент ускорения равен 2.

Ответы:

- а) $N_a=20\%$; $A_1=20$ тыс. руб.; $A_2=16$ тыс. руб.; $A_3=12,8$ тыс. руб.; $A_4=10,24$ тыс. руб.; $A_5=8,19$ тыс. руб.;
- б) $N_a=40\%$; $A_1=40$ тыс. руб.; $A_2=24$ тыс. руб.; $A_3=14,4$ тыс. руб.; $A_4=9,4$ тыс. руб.; $A_5=14,2$ тыс. руб..

144. Определить годовую сумму амортизационных отчислений по сумме числа лет полезного использования (прямая схема начисления):

Приобретен объект основных средств стоимостью 150 тыс. руб. Срок полезного использования установлен в пять лет.

Ответы:

- а) $N_{a1}=33,3\%$; $A_1=50$ тыс. руб.; $N_{a2}=26,7\%$; $A_2=40$ тыс. руб.; $N_{a3}=20\%$; $A_3=30$ тыс. руб.; $N_{a4}=13,3\%$; $A_4=20$ тыс. руб.; $N_{a5}=6,71\%$; $A_5=9$ тыс. руб.;
- б) $N_{a1}=20\%$; $A_1=30$ тыс. руб.; $N_{a2}=21\%$; $A_2=31,5$ тыс. руб.; $N_{a3}=22\%$; $A_3=33$ тыс. руб.; $N_{a4}=23\%$; $A_4=34,5$ тыс. руб.; $N_{a5}=25\%$; $A_5=37,5$ тыс. руб.

в) $N_{a1}=33,3\%$; $A_1=50$ тыс. руб.; $N_{a2}=26,7\%$; $A_2=40$ тыс. руб.; $N_{a3}=20\%$; $A_3=30$ тыс. руб.; $N_{a4}=13,3\%$; $A_4=20$ тыс. руб.; $N_{a5}=6,71\%$; $A_5=10$ тыс. руб.

145. Определить годовую сумму амортизационных отчислений способом списания стоимости пропорционально объему продукции (работ):
 Приобретен автомобиль грузоподъемностью более 2т с предполагаемым пробегом 400 тыс. км стоимостью 80 млн. руб. В отчетном периоде пробег составляет 5 тыс. км. Определить амортизационные отчисления за отчетный период.

Ответы:

- а) $A=10$ тыс. руб.;
- б) $A=1000$ тыс.руб.
- в) $A=16$ тыс.руб.
 $A=1600$ тыс.руб.

146. На основе имеющихся данных определите недостающие элементы таблицы :

Основные производственные фонды	Первоначальная стоимость, тыс. руб.	Нормативный срок службы, лет	Норма амортизации, %	Время эксплуатации, лет	Остаточная стоимость, тыс. руб.	Накопленная амортизация
1. Станок	10	8	?	3	?	?

- А) 12,5%; 4 ТЫС. Р.; 6 Т.Р.
- Б) 10%; 6,25 ТЫС.РУБ.; 3,75 ТЫС. РУБ.
- В) 12,5%; 6,25 ТЫС.РУБ.; 3,75 ТЫС. РУБ.

147. На основе имеющихся данных определите недостающие элементы таблицы :

Основные производственные фонды	Первоначальная стоимость, тыс. руб.	Нормативный срок службы, лет	Норма амортизации, %	Время эксплуатации, лет	Остаточная стоимость, тыс. руб.	Накопленная амортизация

1.Здание	?	20	5	12	24	?
----------	---	----	---	----	----	---

148. В течение квартала выпущено изделий А, Б, В. Норма запаса готовой продукции по изделию А составляет 10 дней, по изделию Б – 8 дней, по изделию В – 4 дня. Удельный вес в товарной продукции изделия А=44%, Б=16%, В=40%. Однодневный выпуск ГП (готовой продукции) в стоимостном выражении составил 15000 д.ед. Тогда норматив оборотных средств по ГП составит:

- а) 98600 д.ед.;
- б) 105100 д.ед.;
- в) $109200 \text{ д.ед.} = 15000 \cdot (10 \cdot 0,44 + 8 \cdot 0,16 + 4 \cdot 0,4)$
- г) 2060 д.ед.

149. Показатели выпуска изделий предприятием за год следующие:

Изделие	Уд. вес расхода материала (%)	Кол-во поставок	В т.ч. вне-плановые поставки	Норма запаса (дней)		
				Запас подготавлив.	Запас транспорт.	Запас технологич.
А	33	20	2	3	4	5
Б	12	18	3	2	3	5
В	55	62	2	1	2	6

Определите среднюю минимальную норму производственных запасов по предприятию, используя информацию исходных данных, представленных в таблице.

Ответы:

- а) 22,8 дн.;
- б) 19,7 дн.;
- в) 18,7 дн.

150. Подготовительный запас изделия составляет 3 дня, число поставок в году – 60, транспортный запас равен 2 дня, запас технологический – 1 день. Тогда минимальная норма запаса по данному изделию составит:

- а) 16,5 дня;
- б) 13,5 дня;
- в) 10,5 дня;
- г) 15 дней.

151. Плановый выпуск продукции составляет 7200 шт. в год, длительность производственного цикла – 10 дней, норма расхода материала на единицу изделия равна 10 кг, цена 1 кг – 15000 д.ед., себестоимость изделия –

200000 д.ед. Тогда норматив незавершенного производства по себестоимости равен:

- а) 35000000 д.ед.;
- б) 65000000 д.ед.;
- в) 175000000 д.ед.;
- г) 150000000 д.ед.

152. Годовой объем выпуска изделий – 100 тыс. шт. Длительность производственного цикла изготовления изделия – 18 суток. Производственная себестоимость изделия составляет 3600 тыс. руб., в том числе затраты на сырье, основные материалы, покупные полуфабрикаты и комплектующие изделия – 2680 тыс. руб. Определить коэффициент нарастания затрат.

- а) 0,87;
- б) 0,5;
- в) 13,4;
- г) 0,03.

153. Годовой объем реализованной продукции составляет 15 тыс. шт. Цена единицы продукции 350 тыс. руб., средний остаток оборотных средств составил 810 тыс. руб. Определить длительность одного оборота оборотных средств.

- а) 2 дня;
- б) 55,5 дней;
- в) 6 дней;
- г) 54 дня.

154. За первое полугодие объем реализации продукции составил 325 млн. руб., средние остатки оборотных средств за этот период – 54 млн. руб. В следующем полугодии ожидается снижение объема реализации на 10%, а время одного оборота оборотных средств будет сокращено на 3 дня. Определить абсолютное высвобождение оборотных средств.

- а) 6,6 (рост);
- б) 6,6 (снижение);
- в) 10,1 (рост);
- г) 10,1 (снижение).

155. На изготовление 70 единиц изделия А расходуется 7 т стального уголка по цене 200 тыс. руб./т; 1 т проволоки по цене 250 тыс. руб./т, себестоимость единицы изготовления – 35 тыс. руб. Определить материалоемкость единицы продукции:

- а) 0,67;
- б) 1,48;

- в) 23,57;
- г) 1650.

156. Норматив оборотных средств на предприятии в отчетном году составил 1,4 млн. руб., а объем товарной продукции – 2,8 млн. руб. В планируемом году предусматривается увеличение объема реализации на 15%, а норматива оборотных средств – на 7%. Определить относительное высвобождение оборотных средств.

- а) 0,098;
- б) -0,098;
- в) -0,112;
- г) 0,112.

157. Норматив оборотных средств на предприятии в отчетном году составил 1,4 млн. руб., а объем товарной продукции – 2,8 млн. руб. В планируемом году предусматривается увеличение объема реализации на 15%, а норматива оборотных средств – на 7%. Определить абсолютное высвобождение оборотных средств.

- а) 0,098;
- б) -0,098;
- в) -0,112; = $1,4 * 1,07 - 1,4 * 1,15$
- г) 0,112.

158. Рассчитать норматив оборотных средств в производственных запасах по основным материалам и покупным полуфабрикатам.

Вид материалов, полуфабрикатов	Норма расхода на изделие, кг	Интервал между поставками, суток	Цена, тыс. руб./т	Страховой запас, суток
Цветной металл	45	60	750	5

Программа выпуска изделий в IV квартале планируемого года – 200 шт. Текущий запас рассчитайте по минимальной норме.

- а) 2625 млн. руб.; = $45 * 0,75 \text{ млн. р.} * (60/2 + 5) * 200/90$
- б) 2625 тыс. руб.;
- в) 4875 тыс. руб.;
- г) 4875 млн. руб.

159. Чистый вес детали изделий, изготовленного из стали, - 96 кг, норма расхода стали – 108 кг. Выпускается 3000 изделий в год. Поставки стали осуществляться один раз в квартал. Транспортный запас – два дня. Опре-

делите величину производственного запаса и коэффициент использования стали.

- а) $N_{ПЗ}=123,3$ т; $k_{исп}=0,89$;
- б) $N_{ПЗ}=137$ дн.; $k_{исп}=1,13$;
- в) $N_{ПЗ}=69,5$ дн.; $k_{исп}=0,89$;
- г) $N_{ПЗ}=62,55$ т; $k_{исп}=0,89$;
- д) $N_{ПЗ}=123,3$ т; $k_{исп}=1,13$.

160. Мощность трактора, выпускавшегося в прошлом году, составляла 110 л.с., а его вес – 3,56 т. В текущем году начат выпуск тракторов мощностью 150 л.с., вес которых по сравнению с базовой моделью увеличился на 10%. Определите относительную материалоемкость старой и новой моделей.

- а) $m_0=32,364$; $m_1=26,107$;
- б) $m_0=30,899$; $m_1=42,135$;
- в) $m_0=30,899$; $m_1=38,304$.

161. Чистый вес станка – 350 кг, величина фактических отходов при обработке заготовки – 92 кг. В результате совершенствования технологии изготовления деталей станка отходы планируется сократить на 10%.

Определите коэффициент использования металла и долю отходов до и после изменения технологии.

- а) $k_{исп0}=26,29\%$; $k_{исп1}=23,657\%$; $ОТХ_0=21\%$; $ОТХ_1=19\%$;
- б) $k_{исп0}=79\%$; $k_{исп1}=81\%$; $ОТХ_0=26,3\%$; $ОТХ_1=25,5\%$;
- в) $k_{исп0}=0,79$; $k_{исп1}=81\%$; $ОТХ_0=21\%$; $ОТХ_1=19\%$.

162. Чистый вес выпускаемого предприятием изделия – 38 кг, годовой выпуск – 3000 единиц. Действующий коэффициент использования материала (0,8) предприятие планирует повысить до 0,82. Цена 1 кг материала – 42 руб.

Определите действующую и плановую норму расхода материала; годовую экономию от повышения коэффициента использования материала в натуральном и стоимостном измерениях.

- а) Норма_{факт} = 47,5 кг; план = 46,342 кг; Экон. = 139 т (150 тыс. руб.);
- б) Норма_{факт} = 47,5 кг; план = 46,342 кг; Экон. = 3500 кг (146 тыс. руб.);
- в) Норма_{факт} = 46,341 кг; план = 47,5 кг; Экон. = 3,5 т (146 тыс. руб.);
- г) Норма_{факт} = 46,341 кг; план = 47,5 кг; Экон. = 139000 кг (150 тыс. руб.).

163. Определите норматив оборотных средств в незавершенном производстве, оборачиваемость оборотных средств предприятия, если известно, что

выпуск продукции за год составил 10 000 ед.; себестоимость изделия – 80 руб., цена изделия на 25% превышает его себестоимость; среднегодовой остаток оборотных средств – 50 000 руб.; длительность производственного цикла изготовления изделия – пять дней; коэффициент нарастания затрат в незавершенном производстве – 0,5.

- а) $НП = 6945$ кг; $k_0 = 20$; $O_d = 18$ дн.;
- б) $НП = 6945$ кг; $k_0 = 16$; $O_d = 22,5$ дн.;
- в) $НП = 5556$ кг; $k_0 = 20$; $O_d = 18$ дн.;

164. В I квартале предприятие реализовало продукцию на 250 тыс.руб., среднеквартальные остатки оборотных средств составили 25 тыс.руб. Во II квартале объем реализации продукции увеличился на 10%, а время одного оборота оборотных средств будет сокращено на один день.

Определите:

коэффициент оборачиваемости оборотных средств (K_{o1}) и время одного оборота в днях (O_{d1}) в I квартале; коэффициент оборачиваемости оборотных средств (K_{o2}) и их абсолютную величину (O_{c2}) во втором квартале

- а) $k_{o1} = 10$; $O_{d1} = 36$ дн.; $k_{o2} = 11,25$; $O_{c2} = 24,4$ тыс.руб.;
- б) $k_{o1} = 10$; $O_{d1} = 9$ дн.; $k_{o2} = 11,25$; $O_{c2} = 24,4$ тыс.руб.;
- в) $k_{o1} = 10$; $O_{d1} = 36$ дн.; $k_{o2} = 11,25$; $O_{c2} = 27,5$ тыс.руб.

165. В I квартале предприятие реализовало продукцию на 250 тыс.руб., среднеквартальные остатки оборотных средств составили 25 тыс.руб. Во II квартале объем реализации продукции увеличился на 10%, а время одного оборота оборотных средств будет сокращено на один день.

Определите: коэффициент оборачиваемости оборотных средств и их абсолютную величину во II квартале.

- а) $k_0 = 10$; $CO = 275$ тыс. руб.;
- б) $k_0 = 11,25$; $CO = 22,4$ тыс. руб.;
- в) $k_0 = 11,25$; $CO = 275$ тыс. руб.

166. В I квартале предприятие реализовало продукцию на 250 тыс.руб., среднеквартальные остатки оборотных средств составили 25 тыс.руб. Во II квартале объем реализации продукции увеличился на 10%, а время одного оборота оборотных средств будет сокращено на один день. Определите: высвобождение оборотных средств в результате сокращения продолжительности одного оборота оборотных средств.

- а) высвоб. на 3,06 тыс. руб.;
- б) перерасх. на 0,6 тыс. руб.
- в) высвоб. на 0,6 тыс. руб.;
- г) перерасх. на 3,06 тыс. руб.

167. В отчетном году оборотные средства предприятия составили 1400 тыс.руб. Удельный вес материалов в общей сумме оборотных средств – 25%. В будущем году планируется снизить расход материала на одно изделие на 15%. Определите, какова будет величина оборотных средств в следующем году с учетом сокращения норм расхода материала.

- а) 1190 тыс. руб.;
- б) 297, 5 тыс. руб.
- в) 350 тыс. руб.;
- г) 1347,5 тыс. руб.

168. В отчетном году сумма нормируемых средств на предприятии составила 100 000 руб. Длительность одного оборота оборотных средств – 35 дней. В будущем году объем реализуемой продукции увеличился на 5%. На сколько дней сократится время одного оборота при той же величине нормируемых оборотных средств.

- а) 0,51 дн.;
- б) 5 дн.;
- в) 1,7 дн.;
- г) 1,08 дн.

169. На изготовление 65 единиц изделий «А» расходуется 6,5 т стали по цене 205 руб./т, ткани – 1 725 м² по цене 30 руб./м², проволоки – 600 пог.м по цене 230 руб./пог.м, клеящего состава – 800 кг по цене 78 руб./кг. Определить материалоемкость единицы продукции.

- а) 3,9 тыс. руб.;
- б) 2,53 тыс. руб.;
- в) 0,395 тыс. руб.

170. На изготовление 10 единиц изделий «А» расходуется 5 т стали по цене 2500 тыс. руб./т, ткани – 200 м² по цене 30 тыс. руб./м², проволоки – 100 пог.м по цене 1,5 тыс. руб./пог.м, клеящего состава – 20 кг по цене 150 тыс руб./кг. Определить материалоемкость единицы продукции.

- а) 2165 тыс. руб.;
- б) 21650 тыс. руб.;
- в) 216,5 тыс. руб.

171. При какой форме снабжения продукция поступает от поставщика потребителю, минуя промежуточные складские звенья, базы и оптовые магазины?

- а) транзитной;
- б) складской;

в) оптовой торговле.

172. К какому виду ресурсов относятся элементы производства, используемые в качестве предметов труда, предназначенные для переработки или потребления в производственном процессе при создании новой потребительной стоимости или для хозяйственных нужд?

- а) Финансовые ресурсы;
- б) Трудовые ресурсы;
- в) Материальные ресурсы.

173. Какие нормы и нормативы применяются в материально – техническом снабжении?

- а) Организационно – правовые нормы;
- б) Нормы амортизации;
- в) Нормы затрат труда.

174. Какая из организаций, перечисленных ниже, не относится к снабженческо – сбытовым?

- а) Потребительский кооператив;
- б) Оптовая база;
- в) Склад.

175. Рассчитайте величину производственного запаса материала при минимальной величине текущего запаса, при норме страхового запаса 50 % от текущего запаса, транспортного запаса = 1 день. Дополнительно известно, что поставки материала производятся три раза в квартал; годовая потребность в материале 360 т.

- а) 23500 кг;
- б) 31000 кг;
- в) 2790 кг.

176. Рассчитайте чистый вес единицы продукции, если известно, что для обеспечения производственной программы предприятия в объеме 4000 изделий в год потребность в материале составляет 360 т, а коэффициент использования материала 0,88.

- а) 77,2 кг;
- б) 78,2 кг;
- в) 79,2 кг.

177. Чистый вес детали 32 кг. При изготовлении детали отходы составляют 8 кг. Определите коэффициент использования материала, применяемого при изготовлении детали.

- а) 0,75;

- б) 0,80;
- в) 0,85.

178. Чистый вес одного изделия - 8 кг; потери при ковке - 1,9 кг; отходы в стружку - 0,7 кг; шлифовальная пыль - 0,4 кг. Определите норму расхода и коэффициент использования металла на изготовление одного изделия.

- а) Норма = 11 кг ; коэф. = 0,73;
- б) Норма = 9,9 кг; коэф. = 0,81;
- в) Норма = 9,1 кг; коэф. = 0,88.

179. Квартальная программа выпуска изделий - 1000 шт., чистый вес одного изделия - 15 кг; потери при ковке - 1,9 кг; отходы в стружку - 0,7 кг; шлифовальная пыль - 0,4 кг. Периодичность поставки чугуна - 20 дней. Определите величину запаса чугуна в кг, если известно, что текущий запас рассчитывается по минимальному значению, а страховой запас равен 50% от текущего.

- а) 3000 кг; $= (1000 * (15 + 1,9 + 0,7 + 0,4) : 90) * (20 : 2 + 20 : 2 * 0,5)$
- б) 2500 кг;
- в) 6000 кг.

180. Из представленного ниже перечня показателей исключите тот, который не характеризует уровень относительной концентрации производства:

- а) доля отдельного предприятия в выпуске продукции данного вида в целом по отрасли;
- б) доля предприятия на рынке продаж;
- в) объем перерабатываемого сырья.

181. Увеличение выпуска автомобильной продукции на 100 000 штук может быть осуществлено за счет: 1) строительства нового завода; 2) реконструкции действующего завода.

Рассчитайте показатели удельных приведенных затрат, исходя из данных приведенных в таблице

Целесообразный срок окупаемости 5 лет.

Таблица

	Вариант 1	Вариант 2
Себестоимость годового выпуска продукции, тыс.руб.	150 000	170 000
Капитальные вложения, млн.руб.	140	100

- а) 1,7*8 тыс.руб; 1,9 тыс.руб.;

- б) 17,8 тыс. руб.; 19 тыс. руб.;
в) 178 руб.; 190 руб.

182. Чему равна месячная норма амортизации в первом году начисления амортизации обратным методом кумулятивного числа при амортизационном периоде 3 года?

- а) 33,33%;
б) 50,00%;
в) 16,67%.

183. Показатели вариантов строительства литейных заводов по производству чугуна и стального литья, разработанные проектной организацией, приведены в таблице.

Таблица

Показатели	1	2
Годовой объем производства литья, тыс. т	25	50
Капитальные вложения, млн. руб.	6,50	12,75
Себестоимость годового объема производства литья, млн. руб.	6,25	10,0
Средние расстояния перевозки литья, км	60	70
Приведенные затраты на 1 ткм, тыс. руб./ткм	1,8	1,5

Определить показатели удельных приведенных затрат (Зуд) и выбрать по этому показателю оптимальный размер завода по производству литья при условии, что целесообразный срок окупаемости затрат составляет 5 лет.

- А) Зуд₁ = 410 тыс. руб.; Зуд₂ = 356 тыс. руб. Оптимальный вариант 2.
Б) Зуд₁ = 108,302 тыс. руб.; Зуд₂ = 105,251 тыс. руб. Оптимальный вариант 2.
В) Зуд₁ = 12,75 тыс. руб.; Зуд₂ = 32,75 тыс. руб. Оптимальный вариант 1.
Г) Зуд₁ = 7,658 тыс. руб.; Зуд₂ = 12,655 тыс. руб. Оптимальный вариант 1.

184. Показатели вариантов строительства литейных заводов по производству чугуна и стального литья, разработанные проектной организацией, приведены в таблице.

Таблица

Показатели	1	2
Годовой объем производства литья, тыс. т	25	50
Капитальные вложения, млн. руб.	6,50	12,75

Себестоимость годового объема производства литья, млн. руб.	6,25	10,0
Средние расстояния перевозки литья, км	60	70
Приведенные затраты на 1 ткм, тыс. руб./ткм	1,8	1,5

Определить экономический эффект от строительства завода оптимального размера при условии, что целесообразный срок окупаемости затрат составляет 5 лет.

- а) Эффект = 270 млн. руб.
- б) Эффект = 500 млн. руб.
- в) Эффект = 124,925 млн. руб.
- г) Эффект = 152,55 млн. руб.

185. Показатели вариантов строительства литейных заводов по производству чугуна и стального литья, разработанные проектной организацией, приведены в таблице.

Таблица

Показатели	1	2
Годовой объем производства литья, тыс. т	25	50
Капитальные вложения, млн. руб.	6,50	12,75
Себестоимость годового объема производства литья, млн. руб.	6,25	10,0
Средние расстояния перевозки литья, км	60	70
Приведенные затраты на 1 ткм, тыс. руб./ткм	1,8	1,5

Определить условно – годовую экономию от строительства завода оптимального размера при условии, что целесообразный срок окупаемости затрат составляет 5 лет.

- а) Экономия = 3750 тыс. руб.;
- б) Экономия = 2,50 млн. руб.;
- в) Экономия = 1,526 млн. руб.;
- г) экономия = 250 тыс.руб.

186. Проектным институтом разработано четыре варианта производственной мощности завода, которые характеризуются следующими показателями (табл.).

Таблица

	1	2	3
Годовой объем производства, млн.т	1,0	2,0	4,0
Удельные капитальные вложения в строительство завода, тыс. руб./т	40	35	30
Удельная себестоимость, тыс. руб./т	47	44	42
Среднее расстояние перевозки, км	25	100	250
Удельные приведенные затраты на перевозку, тыс. руб./ткм	1,2	1,5	1,0

$E_n = 0,2$.

- а) $1 < 2 < 3$;
- б) $3 < 1 < 2$;
- в) $2 < 3 < 1$;
- г) $3 < 2 < 1$;
- д) $1 < 3 < 2$.

187. Какой категории соответствуют представленные в таблице определения:

Категория	Определение
1. Сектор	А. совокупность институциональных единиц, имеющих сходные экономические цели, функции и поведение.
2. Национальная экономика	Б. исторически сложившаяся система общественного воспроизводства в масштабах страны, взаимосвязанных отраслей, видов производств и территориальных комплексов, где проявляются все сложившиеся формы общественного разделения и кооперации труда.
3. Межотраслевой комплекс	В. Количественное соотношение отраслей
	Г. Интеграционная структура, характеризующая взаимодействие различных отраслей и их элементов, разных стадий производства и распределения продукта.

- а) 1-Г; 2-В; 3-А;
- б) 1-А; 2-Б; 3-Г;
- в) 1-Б; 2-А; 3-Г;

188. Рассчитать норматив оборотных средств в производственных запасах по основным материалам и покупным полуфабрикатам.

Вид материалов, полуфабрикатов	Норма расхода на изделие, кг	Интервал между поставками, суток	Цена, тыс. руб./т	Страховой запас, суток
Цветной металл	45	60	750	5

Программа выпуска изделий в IV квартале планируемого года – 200 шт. Текущий запас рассчитайте по максимальной норме.

- а) 2625 млн. руб.;
- б) 4875 млн. руб.;
- в) 2626 тыс. руб.

189. Рассчитать норматив оборотных средств в производственных запасах по основным материалам и покупным полуфабрикатам.

Вид материалов, полуфабрикатов	Норма расхода на изделие, кг	Интервал между поставками, суток	Цена, тыс. руб./т	Страховой запас, суток
Цветной металл	45	60	750	5

Программа выпуска изделий в IV квартале планируемого года – 200 шт. Текущий запас рассчитайте по минимальной норме.

- а) 2625 млн. руб.;
- б) 4875 млн. руб.;
- в) 2626 тыс. руб.

190. Активная часть основных средств равна 1200 млн. руб., ее доля в общей стоимости основных средств – 0,4. В мае вводится основных средств на сумму 35 млн. руб., а в октябре – на 75 млн. руб. в марте выбыло основных средств на сумму – 24 млн. руб., а в сентябре – на 65 млн. руб. Определите среднегодовую стоимость основных средств на конец года.

- а) 3021 млн.руб.;
- б) 3007,8 млн. руб.;
- в) 2998,6 млн. руб.

191. Амортизируемая первоначальная стоимость станка 100 млн. руб. Норма амортизации – 10 %. Коэффициент переоценки – 1, 8838. Рассчитайте амортизируемую восстановительную (АВ); недоамортизируемую стоимость станка до (НАД) и после переоценки (НАП).

- а) АВ = 169, 542 млн. руб.; НАД = 90 млн. руб.; НАП = 188,38 млн.руб.
- б) АВ = 90 млн. руб.; НАД = 188,38 млн. руб.; НАП = 169,542млн.руб.
- в) АВ = 188,38 млн.руб.; НАД = 90 млн. руб.; 169,542 млн.руб.

192. Из представленных ниже показателей выберите тот, который позволяет оценить уровень относительной концентрации производства

- а) среднесписочная численность работающих;
- б) доля предприятия на рынке продаж;
- в) выпуск продукции за год в натуральном либо в стоимостном выражении.

193. Какой категории соответствуют представленное ниже определение?

Форма организации промышленности, находящая выражение в росте размеров промышленного производства; сосредоточении рабочей силы, оборудования, перерабатываемых материально-сырьевых ресурсов; характеризуется ростом выпуска продукции.

- а) Концентрация;
- б) Специализация;
- в) Кооперирование.

194. Какой категории соответствуют представленное ниже определение?

Система длительных производственных связей между предприятиями, совместно изготавливающими определенную продукцию, но сохраняющими свою хозяйственную самостоятельность.

- а) Концентрация;
- б) Специализация;
- в) Кооперирование.

195. Какой категории соответствуют представленное ниже определение?

Такая форма организации, при которой изготовление продукции, ее частей или выполнение отдельных операций по изготовлению продукции происходит в самостоятельных отраслях и на обособленных предприятиях (в цехах, на участках).

- а) Концентрация;
- б) Специализация;
- в) Комбинирование.

196. Какой категории соответствуют представленное ниже определение?
Соединение в одной производственной операции нескольких технологически разнородных, специализированных производств продуктов различных отраслей на основе их производственно-организационного и экономического единства

- а) Концентрация;
- б) Специализация;
- в) Комбинирование.

197. Из перечисленных ниже показателей исключите тот, который не позволяет оценить уровень специализации производства:

- а) Выпуск продукции за год в натуральном или стоимостном выражении;
- б) Широта номенклатуры;
- в) Количество наименований продукции, производимой одним предприятием;

198. Какой из факторов, перечисленных ниже, не оказывает влияния на выбор места расположения предприятия?

- а) Наличие трудовых ресурсов;
- б) Наличие производственных мощностей;
- в) Транспортные условия.

199. Какой из перечисленных показателей позволяет оценить уровень кооперирования?

- а) Общий уровень централизации всех видов вспомогательных работ;
- б) Доля предприятия на рынке продаж;
- в) Количество предприятий – смежников, поставляющих полуфабрикаты и комплектующие изделия данному предприятию.

200. Какой из перечисленных показателей позволяет оценить уровень комбинирования?

- а) Удельный вес сырья или полуфабрикатов, которые перерабатываются на месте их получения, в общем количестве того же сырья или полуфабрикатов, произведенных на данном предприятии.
- б) Доля предприятия на рынке продаж;
- в) Количество предприятий – смежников, поставляющих полуфабрикаты и комплектующие изделия данному предприятию.

201. Характеристика какой формы специализации представлена ниже?

Форма специализации, при которой в самостоятельном производстве выделяется изготовление законченных, готовых к эксплуатации изделий.

- а) Поддетальная;
- б) Предметная;
- в) Технологическая.

202. Предприятия, специализированные в определенном секторе производства и локализованные географически с целью производства и реализации связанных или взаимодополняющих товаров совместными усилиями – это:

- а) Производственный комбинат;
- б) Кластер;
- в) Отрасль.

203. Сметная стоимость строительства завода мощностью 80 тысяч изделий в год равна 2505 млн. руб. Текущие затраты на производство продукции – 780 млн. руб. в год. Удельный вес условно - постоянной части составляет в капитальных затратах – 32 %, в текущих – 23 %.

Определить снижение приведенных затрат на единицу изделия (в %) в 2 раза. Целесообразный срок окупаемости – 5 лет.

- а) 13,19% (рост);
- б) 13,19 % (снижение);
- в) 0% (не изменятся)

204. В результате модернизации, затраты на которую составили 950 млн. руб., годовой выпуск продукции увеличился с 30 до 38 тыс. единиц, а себестоимость единицы продукции снизилась со 140 т.р. до 130 руб. Годовая сумма прибыли до модернизации составляла 1,9 млрд. руб. Определите (в данном тестовом задании каждый вопрос будет выделен в отдельное тестовое задание):

204 -1) сумму годовой экономии от снижения себестоимости единицы продукции;

204 -2) срок окупаемости затрат на модернизацию за счет экономии от снижения себестоимости продукции;

204 -3) рост годовой суммы прибыли только за счет снижения себестоимости продукции (%).

Ответы:

- а) Экономия=8 млн.руб.; Ток = 1,5 г; Δ Приб =5%;
- б) Экономия=380 млн.руб.; Ток = 1,5 г; Δ Приб =5%;
- в) Экономия = 8 млн.руб.; Ток = 2,5 г; Δ Приб =20%;

г) Экономия = 380 млн.руб.; Ток = 2,5 г; Δ Приб = 9 % ($20\% = (140-130)/38000 = 0,38$ млрд / $1,9$ млрд = 0,2).

205. Срок полезного использования амортизационного объекта равен 4 годам, определите нормы амортизации по годам использования объекта на основе метода суммы чисел лет (обратная схема начисления):

- а) 25%, 25%, 25%, 25%;
- б) 10 %, 20 %, 30%, 40%;
- в) 40%, 30%, 20%, 10%.

206. Срок полезного использования амортизационного объекта равен 4 годам, определите нормы амортизации по годам использования объекта на основе метода суммы чисел лет (прямая схема начисления):

- а) 25%, 25%, 25%, 25%;
- б) 10 %, 20 %, 30%, 40%;
- в) 40%, 30%, 20%, 10%.

207. Следствием нарушения закона опережающего роста производительности труда по сравнению с ростом заработной платы станет:

- а) Появление в обращении «излишних денег», неудовлетворенный спрос;
- б) Превышение предложения над спросом на рынке товаров и услуг;
- в) Превышение экспорта продукции над импортом.

208. За отчетный квартал объем продаж на предприятии составил 52,5 млн. руб.; себестоимость продукции – 50 млн. руб. Средний остаток оборотных средств – 15 млн. руб. Рассчитать рентабельность оборотных средств (в %).

- а) 16,7%;
- б) 3,5%;
- в) 9,52%.

209. Какой категории соответствуют представленные в таблице определения:

Категория	Определение
1. продавец лизингового имущества	А. юридическое лицо или предприниматель, осуществляющий свою деятельность без образования юридического лица, занимающийся лизинговой деятельностью, т.е. передачей в лизинг по договору специально приобретенного для этого имущества за счет собственных и заемных средств
2. лизингополучатель	Б. субъект хозяйствования, продающий имущество, являющееся объектом лизинговой сделки

3. лизингодатель	В. банки, специализированные кредитно-финансовые учреждения, другие юридические и физические лица, осуществляющие финансирование лизинговой сделки
4. кредиторы	Г. юридическое лицо или предприниматель, осуществляющий свою деятельность без образования юридического лица, получающий имущество во владение и пользование по договору лизинга

- а) 1-Г; 2-В; 3-А; 4-Б
 б) 1-Б; 2-Г; 3-А; 4- В
 в) 1-Б; 2-А; 3-Г; 4 -В

210. Отметьте метод начисления годовой суммы амортизационных отчислений, рассчитываемой по следующей формуле:

$$A_i = \frac{AC \cdot B_i}{P},$$

где B_i – объем выпуска продукции в отчетном периоде; P – ресурс объекта.

- а) линейный;
 б) кумулятивного числа;
 в) производительный;
 г) уменьшаемого остатка.

211. Какой категории соответствуют представленные в таблице определения:

Категория	Определение
1. профессия	А. Умение выполнять работы, предусмотренные должностной инструкцией
2. специальность	Б. характеризует степень профессиональной подготовленности работника к выполнению определённого вида работ, определяемую по совокупности его знаний, умений и навыков.
3. квалификация	В. характеризует род трудовой деятельности, для которой от исполнителя требуются определённые знания.
	Г. выделяется в пределах профессии и характеризует относительно узкий вид работ, требующий от исполнителя в ограниченной области глубокой подготовки

- а) 1-В; 2-Г; 3-Б;
 б) 1-А; 2-Б; 3-Г;
 в) 1-Б; 2-А; 3-В

212. Из представленных ниже выберите формулу расчета показателя морального износа второй формы (М):

а) $M = (1 - P_c : P_n) \cdot 100$

б) $M = (1 - C_n : C_c) \cdot 100$

в) $M = (1 - C_n \cdot P_c) : (C_c \cdot P_n) \cdot 100$.

где C_n (C_c) – стоимость основных средств новая (старая); P_n (P_c) – производительность основных средств новая (старая)

213. Приобретен объект амортизируемой стоимостью 150 тыс. руб. со сроком полезного использования в течение 5 лет.

Определить годовую амортизацию, начисленную в пятом году эксплуатации объекта. Метод начисления амортизации – сумма чисел лет (прямое начисление).

а) 10 тыс. руб.

б) 30 тыс. руб.

в) 5 тыс. руб.

214. Рассчитайте остаточную стоимость основных средств после переоценки, используя данные таблицы

Таблица

Расчет стоимостных оценок основных средств

Показатели	Значение
А	4
1. Дата приобретения оборудования	май 2012
2. Годовая норма амортизации, %	7,7
3. Балансовая стоимость основных средств до переоценки, тыс. руб.	3500
4. Коэффициент пересчета стоимости основных средств на 01.01.2013 г.	1,80

а) 3320,45 тыс.руб.;

б) 5977 тыс. руб.;

в) 6300 тыс. руб.

215. Чему равна явочная и списочная численность рабочих-сдельщиков, если трудоемкость производственной программы $T=2000$ н.ч., плановый фонд времени одного рабочего $F_{пл}=200$ ч, номинальный фонд времени

рабочего на 10 % выше планового, коэффициент выполнения норм $K_{вн}=1,15$?

- а) 9 чел.- списочная; 8 чел. - явочная
- б) 8 чел. – списочная; 7 чел. – явочная
- в) 8,7 чел. – списочная; 7,9 чел. – явочная

216. На основании данных, приведенных в таблице, рассчитать коэффициенты износа ($K_{и}$), обновления ($K_{о}$), ввода ($K_{вв}$), выбытия ($K_{в}$), годности ($K_{г}$) основных средств.

Таблица

Исходные данные

Показатели	Ед.изм.	Отчетный год
Стоимость основных средств на начало года	тыс. руб.	75000
Износ основных средств	тыс. руб.	28000
Введено в действие основных средств на конец года, всего	тыс. руб.	10500
В том числе новых основных средств	тыс. руб.	8200
Выбыло основных средств в конце года	тыс. руб.	2300

Ответы:

Показатель	А	Б	В
коэффициенты износа	0,3733	0,14	0,031
обновления	0,14	0,109	0,031
ввода	0,109	0,14	0,6267
выбытия	0,031	0,3733	0,031
годности	0,86	0,6267	0,969

- а) $K_{и} = А$; $K_{о} = Б$; $K_{вв} = Б$; $K_{в} = В$; $K_{г} = Б$
- б) $K_{и} = А$; $K_{о} = Б$; $K_{вв} = Б$; $K_{в} = В$; $K_{г} = Б$
- в) $K_{и} = А$; $K_{о} = Б$; $K_{вв} = Б$; $K_{в} = В$; $K_{г} = Б$

217. Стоимость оборудования – 15000 тыс. руб. С 1 марта введено в эксплуатацию оборудование стоимостью 45,6 тыс. руб.; с 1 июля выбыло оборудование стоимостью 20,4 тыс. руб.

Объем выпуска продукции 800,0 тыс.т, цена 1т - 30 руб. Производственная мощность – 1000,0 тыс.т.

Определите величину фондоотдачи оборудования и коэффициент интенсивного использования оборудования.

Ответы:

- а) $f_o=0,63$; $k_{инт}=0,8$;
- б) $f_o=1,6$; $k_{инт}=0,8$;
- в) $f_o=1,6$; $k_{инт}=1,25$

218. Сколько дополнительно требуется предприятию работников, если среднегодовая численность в плановом периоде по плану $Ч_{пл}=5000$ чел., численность фактическая за предыдущий период $Ч_{ср}=4900$ чел., а средний процент убыли работающих $У=1\%$?

- а) 100 чел.
- б) 50 чел.
- в) 150 чел.

219. Чему равен плановый фонд времени одного работника, если списочная численность $Ч_{с}=100$ чел., норма времени на выполнение определенной операции $t=0,1$ нормо-час, а общий объем работ $N=200000$ шт, коэффициент выполнения норм $K_{вн} = 1,1$?

- а) 182 ч;
- б) 176 ч;
- в) 172 ч

220. Рассчитайте величину производственного запаса металла для обеспечения производственной программы предприятия - 10000 единиц продукции и чистый вес единицы продукции при плановом коэффициенте использования металла - 0,72. Поставки металла осуществляются один раз в месяц, годовая потребность металла 800 т. Текущий запас рассчитайте по минимальной величине, страховой запас - по максимальной величине.

- а) чистый вес = 57,6 кг; производственный запас = 33 т;
- б) чистый вес = 576 кг; производственный запас = 33 т кг;
- в) чистый вес = 576 кг; производственный запас = 50 000 кг;

221. Годовой объем реализованной продукции составляет 15 тыс. шт. Цена единицы продукции 350 тыс. руб., средний остаток оборотных средств составил 810 тыс. руб. Определить длительность одного оборота оборотных средств.

Ответы:

- а) 2 дня;
- б) 56 дней;
- в) 6 дней;
- г) 54 дня.

222. Исключите из предложенного списка признак, не характеризующий основные производственные средства:

- а) многократно участвуют в производственном процессе;
- б) возмещаются в натуральной форме через длительный период времени;
- в) стоимость основных производственных средств потребляется.

223. Из представленного перечня исключите субъект хозяйствования, не наделенный правом собственности на закрепленное за ним имущество:

- а) производственный кооператив;
- б) унитарное предприятие;
- в) коммандитное товарищество;
- г) общество с ограниченной ответственностью

224. Укажите, для какого субъекта хозяйствования устав является единственным учредительным документом:

- а) производственный кооператив;
- б) открытое акционерное общество
- в) коммандитное товарищество;
- г) общество с ограниченной ответственностью.

225. Для какой организационно – правовой формы коммерческой организации источником формирования уставного фонда является стоимостная оценка имущества, предоставленного участниками для ведения деятельности:

- а) унитарное предприятие;
- б) полное хозяйственное товарищество;
- в) производственный кооператив;
- г) общество с ограниченной ответственностью.

226. Какой категории соответствуют представленные в таблице определения:

Категория	Определение
1. Учреждение	А. не имеющая членства некоммерческая организация, учрежденная гражданами и (или) юридическими лицами на основе добровольных имущественных взносов, преследующая социальные, благотворительные, культурные, образовательные или иные общественно полезные цели.
2. Фонд	Б. организация, созданная собственником для осу-

	ществления управленческих, социально-культурных или иных функций некоммерческого характера и финансируемая им полностью или частично.
3. Потребительский кооператив	В. добровольные объединения граждан, в установленном законодательством порядке объединившихся на основе общности их интересов для удовлетворения духовных или иных нематериальных потребностей.
4. Общественные и религиозные организации	Г. добровольное объединение граждан и юридических лиц на основе членства с целью удовлетворения материальных (имущественных) и иных потребностей участников, осуществляемое путем объединения его членами имущественных паевых взносов.

- г) 1-Г; 2-В; 3-А; 4-Б
 д) 1-В; 2-Б; 3-Г; 4-А
 е) 1-Б; 2-А; 3-Г; 4 - В

227. Стоимость основных фондов на начало года – 8200 млн. руб. Коэффициент выбытия – 0,19. Прирост основных фондов – 620 млн. руб. Определите коэффициент ввода.

- а) 0,076;
 б) 0,085;
 в) 0,19.

228. Амортизируемая стоимость станка – 10 млн. руб. Срок полезного использования – 8 лет. Время нахождения в эксплуатации – 3 года. Производительность станка – 15 тыс. дет. в год. В результате повышения эффективности производства затраты на изготовление станка снижены до 8 млн. руб., а его производительность возросла до 20 тыс. дет. в год. Определите степень физического (Ф) и морального износа (первой- М1 и второй- М2 формы) станка.

- а) Ф = 25% ; М1 = 20%, М2 = 37,5%;
 б) Ф = 20% ; М1 = 25%, М2 = 37,5%;
 в) Ф = 37,5% ; М1 = 20%, М2 = 25%;
 г) Ф = 37,5% ; М1 = 25%, М2 = 20%;

229. Выпуск товарной продукции за полугодие по плану составил 260 млн. руб., длительность оборота составляет 15,2 дня. Определить норматив оборотных средств на готовую продукцию.

- а) 22,034 млн. руб.
- б) 17,11 млн. руб.
- в) 19,57 млн. руб.

230. Из предложенного перечня исключите элемент, не включаемый в списочный состав персонала предприятия:

- а) находящиеся в отпуске;
- б) направляемые на учебу в высшие учебные заведения с отрывом от производства;
- в) находящиеся на военных сборах;
- г) находящиеся в командировке

231. Определить явочную численность рабочих по профессиям. Исходные данные представлены в таблице.

Таблица

Профессия	Общее количество обслуживаемых единиц	Норма обслуживания на одного рабочего	Число смен
Контролер (К)	30	15	2
Электрокарщик (Э)	20	10	2
Наладчик (Н)	50	5	2

- а) К=5 чел.; Э=5 чел.; Н=22 чел.
- б) К=4 чел.; Э=4 чел.; Н=20 чел.
- в) К=2 чел.; Э=2 чел.; Н=20 чел.

232. Как изменится численность за счет динамики структуры производства, если трудоемкость производственной программы по нормам отчетного года в базисный период равна 8000 тыс. нормо-час, а в плановом периоде – 10000 тыс. нормо-час. Товарная продукция, соответственно, в базисном и отчетном году составила 100000 тыс. руб. и 155000 тыс. руб. Плановый бюджет времени на одного рабочего составил 2050 ч ($K_{вн}=1,17$).

- а) увеличится на 1 чел.;
- б) уменьшится на 1 чел.;
- в) не изменится

233. Приобретен объект амортизируемой стоимостью 500 млн. руб. Срок полезного использования = 5 лет. Прогнозируемый в течение года эксплуатации объекта объем продукции – 25 млн. шт. Выпущено в отчетном

месяце 2 млн. шт. Определить амортизационные отчисления на единицу продукции и за отчетный месяц.

а) Амортизация на единицу продукции = 10 руб.

Амортизационные отчисления за отчетный месяц = 2,5 млн.руб.

б) Амортизация на единицу продукции = 4 руб. Амортизационные отчисления за отчетный месяц = 8 млн.руб.

в) Амортизация на единицу продукции = 5 руб.

Амортизационные отчисления за отчетный месяц = 12,5 млн.руб.

234.К нормам и нормативам, применяемым в системе материально – технического снабжения не относятся:

а) организационно – правовые нормы;

б) нормы расхода и использования средств производства;

в) трудовые нормативы;

г) стоимостные нормативы.

235. Какой категории соответствуют представленные в таблице определения:

Категория	Определение
1.Транспортные средства	А. устройства, с помощью которых осуществляется передача электрической, тепловой и механической энергии машин-двигателей к рабочим машинам, а также передача жидких и газообразных веществ (например, электросети, трансмиссии, трубопроводы и т.п.)
2.Передаточные устройства	Б. предметы, служащие для облегчения выполнения производственных операций (рабочие столы, верстаки и т.п.), создания условий безопасной работы (ограждение, вентиляция и т.п.), хранения предметов труда (инвентарная тара)
3. Производственный инвентарь и принадлежности	В. все виды ручных и механизированных орудий: режущих, упорных, уплотняющих, а также различных приспособлений для обработки предметов труда, крепления, монтажа и т.п.
4.Инструмент	Г. средства для передвижения людей и грузов, т.е. подвижной состав всех видов железнодорожного, морского, речного, воздушного, автомобильного, гужевого, внутризаводского транспорта и других средств, включаемых в состав производственного оборудования.

- а) 1-Г; 2-А; 3-Б;4-В
- б) 1-В; 2-Б; 3-Г;4-А
- в) 1-Б; 2-А; 3-Г; 4 - В

236.Отметьте направление расширенного воспроизводства основных средств:

- а) реконструкция;
- б) Капитальный ремонт;
- в) Восстановительный ремонт

237.Оцените правильность следующих утверждений:

<p>1. По признаку права собственности субъекты хозяйствования классифицируются на:</p> <ul style="list-style-type: none"> • Унитарные предприятия; • Хозяйственные объединения, хозяйственные общества, хозяйственные товарищества 	<p>А. Да Б. Нет</p>
<p>2. По признаку цели создания субъекты хозяйствования классифицируются на:</p> <ul style="list-style-type: none"> • Хозяйственные союзы или ассоциации; • концерны 	<p>А. Да Б. Нет</p>
<p>3. По признаку наличия вкладчиков субъекты хозяйствования классифицируются на:</p> <ul style="list-style-type: none"> • хозяйственное товарищество; • хозяйственное общество 	<p>А. Да Б. Нет</p>

- а) 1 –А; 2 –А; 3- Б
- б) 1- Б; 2 – Б; 3 – А
- в) 1 –А; 2 – А; 3 – А
- г) 1 –Б; 2 – Б; 3 – Б
- д) 1 – А; 2 – Б; 3 - Б

238.К экономически активному населению относятся:

- а) лица, зарегистрированные в органах службы занятости в целях поиска работы;
- б) учащиеся, студенты, слушатели, курсанты, обучающиеся на дневных отделениях учебных заведений;
- в) другие лица, которым нет необходимости работать, независимо от наличия источника дохода.

239. Отраслевая структура промышленности характеризуется:

- а) долей прибыли (дохода) отрасли в общей прибыли (доходе) промышленности;

- б) долей выпуска продукции отрасли в общем объеме выпуска продукции промышленности;
- в) долей оборотных фондов отрасли в общем объеме оборотных фондов промышленности.

240. Товарищество, участники которого в соответствии с заключенным между ними договором занимаются предпринимательской деятельностью от имени товарищества, солидарно несут субсидиарную ответственность всем своим имуществом по обязательствам товарищества, называется:

- А) полным товариществом;
- Б) командитным товариществом;
- В) товариществом на вере.

241. Организационная, информационная, ресурсно – технологическая, структура функциональных обязанностей; контактные аудитории; потребители являются элементами:

- А) внутренней среды предприятия;
- Б) внешней среды предприятия;
- В) как внешней, так и внутренней среды.

242. Полная первоначальная стоимость станка – 10,2 тыс. руб., срок службы – восемь лет. Затраты на модернизацию составят 2,3 тыс. руб., расходы по демонтажу – 0,2 тыс. руб., остаточная стоимость станка – 0,5 тыс. руб. Определите годовую сумму амортизационных отчислений и норму амортизации при линейном методе начисления.

Ответы:

- а) $A_o = 1,6$ млн. руб. $N_a = 12,8\%$
- б) $A_o = 1,18$ млн. руб.; $N_a = 12,3\%$;
- в) $A_o = 1,475$ млн. руб.; $N_a = 12,3\%$;

243. Среднегодовая стоимость основных производственных фондов в базисном году – 825 300 тыс. руб., произведено продукции в базисном году – на 1 403 010 тыс. р., выработка на одного работающего на предприятии в базисном году 345 812,3 руб. В плановом году предусмотрено увеличить выпуск продукции на 19 760,7 тыс. руб., среднегодовую стоимость основных средств на 7 705,6 тыс. руб., выработку продукции на одного работающего на 29 641,0 руб.

Выполните соответствующие расчеты и определите лучший вариант оснащения предприятия основными средствами по фондовооруженности труда.

Ответы:

- а) $f_{v0}=203$ тыс.руб.; $f_{v1}=220$ тыс.руб.;
- б) $f_{v0}=4057$ тыс.руб.; $f_{v1}=5140$ тыс.руб.;
- в) $f_{v0}=1980$ тыс.руб.; $f_{v1}=2030$ тыс.руб.

244. Определить снижение трудоемкости (t), высвобождения рабочих мест (Эч) и рост производительности труда (ПТ) на линии за счет проведения ряда организационно-технических мероприятий в предшествующем году.

Исходные данные:

Годовой выпуск деталей составляет 48500 штук, трудоемкость одной детали уменьшилась с 52 до 47 минут, эффективный годовой фонд времени одного рабочего составляет 1865 часов, коэффициент, учитывающий выполнение норм выработки – 1,2.

- А) $t = 9,6\%$; Эч = 10,8 чел.; ПТ = 10,6 %
- Б) $t = 7,15\%$; Эч = 10,8 чел.; ПТ = 8,76 %
- В) $t = 9,6\%$; Эч = 108 чел.; ПТ = 10,6 %

245. Определите численность основных рабочих, используя информацию таблицы.

Таблица 4.15

Показатели	Профессии		
	токари Чт	сверловщики Чс	шлифовальщики Чм
1. Трудоемкость выпуска изделия, н-час.	40000	35000	30000
2. Коэффициент выполнения норм	1,05	1,03	1,07

Плановый фонд рабочего времени равен 1500 нормо-час.

- а) 18 чел.;
- б) 47 чел.;
- в) 65 чел.

246. Годовой объем реализованной продукции составляет 15 тыс. шт. Цена единицы продукции 350 тыс. руб., средний остаток оборотных средств составил 810 млн. руб. Определить длительность одного оборота оборотных средств.

Ответы:

- а) 2 дня;
- б) 56 дней;
- в) 6 дней;

г) 54 дня.

247. Годовой объем выпуска изделий – 100 тыс. шт. Длительность производственного цикла изготовления изделия – 18 суток. Производственная себестоимость изделия составляет 3600 тыс. руб., в том числе затраты на сырье, основные материалы, покупные полуфабрикаты и комплектующие изделия – 2680 тыс. руб. Определить коэффициент нарастания затрат.

Ответы:

а) 0,87;

б) 0,5;

в) 13,4;

г) 0,03.

248. Максимальный объем продаж, которого могут достичь все компании отрасли в течение определенного периода времени при данном уровне маркетинговых усилий и условий внешней среды – это:

А) емкость (потенциал) рынка;

Б) потенциальная емкость рынка;

В) реальная емкость рынка

249. Максимально высокий объем продаж в рыночной ситуации, когда все потенциальные потребители приобретают товар исходя из максимально возможного уровня потребления – это

А) емкость (потенциал) рынка;

Б) потенциальная емкость рынка;

В) реальная емкость рынка

250. Достижимый фактический объем продаж анализируемого товара (объем платежеспособного спроса на товар) при определенных условиях – это:

А) емкость (потенциал) рынка;

Б) потенциальная емкость рынка;

В) реальная емкость рынка

251. Степень обеспеченности потребителей товарами, определяемая экспертным путем или на основе выборочного обследования домашних хозяйств – это:

А) рыночный потенциал;

Б) охват рынка;

В) насыщенность рынка

252. Отношение реального количества договоров, заключенных компанией за определенный период времени, к максимально возможному – это:

- А) рыночный потенциал;
- Б) охват рынка;
- В) насыщенность рынка

253. Отношение реальной суммы выручки за определенный промежуток времени к максимально возможному объему – это:

- А) охват рынка;
- Б) глубина проникновения на рынок;
- В) сегмент рынка

254. Увеличение абсолютных размеров предприятия – это:

- А) абсолютная концентрация;
- Б) относительная концентрация;
- В) заводская концентрация

255. Холдинг, который владеет контрольным пакетом акций нескольких акционерных обществ, не занимается другими видами деятельности – это:

- А) холдинг многоуровневый (сложный);
- Б) холдинг одноуровневый (простой);
- В) холдинг чистый

256. Холдинг, который владеет контрольными пакетами акций нескольких акционерных обществ, которые не являются владельцами контрольных пакетов акций других хозяйствующих субъектов – это:

- А) холдинг многоуровневый (сложный);
- Б) холдинг одноуровневый (простой);
- В) холдинг чистый

257. Выделение из крупного предприятия малого предприятия с сохранением в нем доли участия – это:

- А) система спин – офф;
- Б) франчайзинг;
- В) подрядная система сотрудничества;

258. Система коммерческого сотрудничества, при которой крупное предприятие предоставляет малому предприятию за вознаграждение комплекс исключительных прав (лицензионный комплекс), включающий право использования фирменного наименования и охраняемой коммерческой информации, а также других объектов исключительных прав, предусмотренных договором, для предпринимательской деятельности.

- А) система спин – офф;
- Б) франчайзинг;

В) подрядная система сотрудничества

259.Способность кадров решать поставленные перед ними текущие и перспективные задачи – это:

- А) функция кадрового планирования;
- Б) Кадровый потенциал;
- В) принцип подбора и расстановки кадров

260.Минимальная стоимость приобретения в текущих ценах на свободном, открытом и конкурентоспособном рынке аналогичного нового основного средства , максимально близкого к рассматриваемому по всем конструктивным, функциональным, эксплуатационным характеристикам, существенным с точки зрения его настоящего использования – это:

- А) полная восстановительная стоимость;
- Б) полная стоимость замещения;
- В) моральный износ

261.Относительное снижение стоимости в результате изменения технического состояния основных средств в процессе старения и эксплуатации в связи с его физическим и моральным износом - это:

- А) стоимостной износ;
- Б) физический износ;
- В) моральный износ

262.Потребление материальных ресурсов в процессе производства – это:

- А) норма расхода сырья и материалов;
- Б) полезный расход материальных ресурсов;
- В) расход материальных ресурсов

РАЗДЕЛ 4
ТЕСТ – ТРЕНИНГИ ПО МОДУЛЮ 1
ТЕСТ – ТРЕНИНГ 1

1.Какой категории соответствуют представленные в таблице определения:

Категория	Определение
1. Промышленность	А. Совокупность предприятий и производств, характеризующихся схожестью в назначении производимой продукции, однородностью потребляемых материалов, общностью технической базы и технологических процессов, особым профессиональным составом кадров, специфическими условиями работы

2. Отрасль	Б. Совокупность взаимосвязанных комплексных отраслей
3. Отраслевая структура	В. Совокупность взаимосвязанных специализированных отраслей
	Г. Количественное соотношение отраслей

- а) 1-Г; 2-В; 3-А;
- б) 1-А; 2-Б; 3-Г;
- в) 1-Б; 2-А; 3-Г.

2. В акционерном обществе уставный фонд был увеличен в 2 раза за счет увеличения общего числа акций. При этом их номинальная стоимость:

- а) увеличилась;
- б) уменьшилась;
- в) не изменилась.

3. Первоочередным признаком при характеристике юридических лиц является:

- а) признак количества учредителей;
- б) признак цели деятельности;
- в) признак наличия (отсутствия) права собственности.

4. К организациям коммерческого типа относятся:

- а) хозяйственные товарищества;
- б) союзы и ассоциации;
- в) потребительские кооперативы.

5. К юридическим лицам не относятся следующие субъекты хозяйствования:

- а) унитарные предприятия;
- б) предприниматели;
- в) производственные кооперативы.

6. Трудоемкость снизилась на 20%, на сколько изменится выработка?

- а) на 15% (увеличится);
- б) на 15% (снизится);
- в) на 25% (увеличится).

7. Чему равна численность рабочих-сдельщиков, если трудоемкость производственной программы $T=2000$ н.час., плановый фонд времени одного рабочего $F_{пл}=200$ час, коэффициент выполнения норм $K_{вн}=1,1$?

- а) 9 чел.;
- б) 10 чел.;
- в) 18 чел.

8. В состав трудовых ресурсов не включаются:

- а) население в трудоспособном возрасте;
- б) инвалиды I и II группы;
- в) неработающие мужчины и женщины трудоспособного возраста, которые получают пенсии.

9. Работники, занятые обслуживанием жилищного и коммунального хозяйства, торговлей, медицинских учреждений, учреждений дошкольного воспитания и других организаций, состоящих на балансе предприятия, относятся к:

- а) промышленно-производственному персоналу;
- б) персоналу неосновной деятельности;
- в) служащим.

10. Выработка определяется по формуле:

- а) $\frac{\text{прибыль}}{\text{выпуск. продукции}}$
- б) $\frac{\text{выпуск. продукции}}{\text{затраты. труда}}$
- в) $\frac{\text{затраты. труда}}{\text{прибыль. от. реализации}}$

11. Трудоемкость может рассчитываться в:

- а) нормо-часах;
- б) станко-часах;
- в) рублях.

12. Причины, под влиянием которых изменяется уровень производительности труда – это:

- а) методы оценки производительности труда;
- б) факторы роста производительности труда;
- в) резервы роста производительности труда.

13. В состав факторов роста производительности труда не входят:

- а) организационно-экономические факторы;
- б) социально-психологические факторы;
- в) административные факторы.

14. Норма времени на одно изделие – 15 мин. Продолжительность смены – 8ч. Среднее количество рабочих часов в месяц на одного рабочего – 176. Определить часовую, сменную и месячную норму выработки и процент выполнения нормы времени, если фактические затраты на одно изделие – 13 мин.

- а) 5 шт.; 37 шт.; 812 шт.; 115%
- б) 5 шт.; 37 шт.; 812 шт.; 116 %
- в) 4 шт.; 32 шт.; 704 шт.; 115%

15. Показатель фондоотдачи характеризует:

- а) размер объема товарной продукции, приходящейся на 1 руб. среднегодовой стоимости основных производственных фондов;
- б) уровень технической оснащенности труда;
- в) удельные затраты основных средств на 1 руб. реализованной продукции;
- г) количество оборотов оборотных средств.

ТЕСТ – ТРЕНИНГ 2

1. Какая из указанных ниже характеристик не является признаком, отражающим специфику основных производственных фондов (ОПФ)?

- а) по натуральной форме ОПФ - орудия труда;
- б) ОПФ однократно участвуют в производственном процессе;
- в) в процессе производства ОПФ изнашиваются постепенно;

2. Показатель отраслевой структуры основных производственных фондов определяется по формуле:

а)
$$d_{oi} = \frac{\Phi_i}{\sum_{i=1}^n \Phi_i} \cdot 100$$

б)
$$d_{oi} = \frac{\sum_{j=1}^i \Phi_{aj}}{\sum_{i=1}^n \Phi_i} \cdot 100$$

в)
$$d_{oi} = d_{oi} \cdot k_{on}$$

где d_{oi} – доля i -той отрасли (%);

Φ_i – стоимость фондов i -той отрасли (млн.руб.);

Φ_{aj} – активная часть фондов i -той отрасли (млн.руб.);

d_{bi} – доля i -той отрасли в базовом периоде (%);

$k_{оп}$ – коэффициент опережения;

T_j – возраст фондов j -го вида (лет).

3. Определение какого вида лизинга дано ниже?

..... лизинг является формой лизинговой деятельности, при которой лизингополучатель по договору передает другим лизингополучателям в последующее пользование имущество, полученное ранее от лизингодателя и являющееся объектом лизинга.

- а) финансовый лизинг;
- б) возвратный лизинг;
- в) сублизинг.

4. Что из перечисленного ниже не относится к основным производственным фондам?

- а) масло смазочное;
- б) подъездные пути;
- в) специнструмент сроком службы два года.

5. Из указанных определений выделите то, которое характеризует моральный износ второй формы:

- а) постепенная утрата основными фондами своей первоначальной стоимости в результате их изнашивания в процессе эксплуатации;
- б) уменьшение стоимости машин и оборудования в результате выпуска таких же, но более дешевых видов техники;
- в) уменьшение стоимости машин и оборудования в результате выпуска значительно лучших по полезности машин и оборудования.

6. Из указанных определений выделите то, которое характеризует моральный износ первой формы:

- а) постепенная утрата основными фондами своей первоначальной стоимости в результате их изнашивания в процессе эксплуатации;
- б) уменьшение стоимости машин и оборудования в результате выпуска таких же, но более дешевых видов техники;
- в) уменьшение стоимости машин и оборудования в результате выпуска значительно лучших по полезности машин и оборудования.

7. Денежная оценка затрат текущего периода, погашаемых путем включения их в себестоимость продукции в последующие периоды, называется:

- а) незавершенное производство;
- б) расходы будущих периодов;

в) средства в расчетах.

8. Период оборота оборотных средств характеризует:

- а) время прохождения оборотными средствами стадий приобретения материалов, производства и реализации продукции;
- б) средняя скорость движения оборотных средств;
- в) время, необходимое для полного обновления производственных фондов предприятия.

9 . Чему равен максимальный годовой текущий запас в днях, если число поставок составляет 14, внеплановые поставки - 2?

- а) 16 дней;
- б) 30 дней;
- в) 15 дней.

10. Как происходит оценка оборотных средств по методу LiFo?

- а) запасы учитываются по цене более ранних по времени приобретений материальных ресурсов;
- б) запасы учитываются по себестоимости фактически сложившейся в реальных условиях производства;
- в) запасы учитываются по цене последних по времени приобретений материальных ресурсов.

11. К собственным (приравненным к ним) источникам формирования оборотных средств предприятия относятся:

- а) устойчивые пассивы;
- б) амортизационный фонд;
- в) кредиторская задолженность.

12. Коэффициент загрузки оборотных средств (K_z) равен:

- а) $K_z = T / K_o$ (где T – продолжительность периода, K_o – коэффициент оборачиваемости оборотных средств);
- б) $K_z = TПс / ОСн$ (где $TП$ – средняя стоимость товарной продукции, $ОСн$ – нормируемые остатки оборотных средств);
- в) $K_z = ОСс / РП$ (где $ОСс$ – средние остатки оборотных средств, $РП$ - стоимость реализованной продукции)

13. На складе предприятия имеется следующая информация о запасах и производстве электродвигателей для последующего производства электронасосов (табл.)

Таблица Исходные данные

Отчетный год	Количество элек-	Цена за единицу,	Стоимость элек-
--------------	------------------	------------------	-----------------

	тродвигателей	тыс. руб.	тродвигателей, тыс.руб.
1 – я партия	100	60	6000
2 – я партия	200	75	15000
3 – я партия	100	75	7500
4 –я партия	200	90	18000
Итого электро- двигателей для последующей продажи	600	-	46500

Общая выручка от продажи электродвигателей составила за отчетный год 52 500 тыс. руб. остаток электродвигателей на конец отчетного года составляет 50 единиц.

Рассчитать по методу FiFo стоимость запасов электродвигателей.

- а) 4500 тыс. руб.;
- б) 3000 тыс. руб.;
- в) 3875 тыс. руб.

14. Максимальная величина страхового запаса рассчитывается по формуле:

- а) $Z_{стр} = ИП / 2$ (где ИП – интервал поставок);
- б) $Z_{стр} = 2 * Z_{тек}$ (где $Z_{тек}$ – текущий запас);
- в) $Z_{стр} = 1/2 * Z_{тек}$;

15. Абсолютное высвобождение оборотных средств представляет собой:

- а) отношение нормируемых оборотных средств отчетного периода к нормируемым оборотным средствам базисного;
- б) отношение средней стоимости товарной продукции к коэффициенту оборачиваемости оборотных средств;
- в) разность нормируемых оборотных средств отчетного и базисного периодов.

ТЕСТ – ТРЕНИНГ 3

1. Выберите правильную формулу расчета коэффициента нарастания затрат, если P_0 – однодневный расход, E – единовременные затраты, C_n - производственная себестоимость изделия, $D_{ср.дн}$ – средняя норма запаса.

- а) $K_{нз} = (E + (C_n - E) / 2) / C_n$
- б) $K_{нз} = P_0 * D_{ср.дн}$
- в) $K_{нз} = E + (C_n - E) / C_n$

2. Отношение среднегодовых остатков оборотных средств к годовому обороту (выручке от реализации по ценам реализации) называется:

- а) коэффициент оборачиваемости оборотных средств;
- б) коэффициент загрузки оборотных средств;
- в) относительное высвобождение оборотных средств

3. Какой показатель характеризует интенсивность структурных сдвигов?

а) $\Delta do_i = do_{i1} - do_{i0}$

б) $t_i = \frac{do_{i1}}{do_{i0}}$

в) $ko_i = \frac{to_i}{t_{пром}}$

г) $do_i = \frac{B_i}{\sum B_i} * 100$

Условные обозначения:

Δdo_i – абсолютное изменение доли отрасли в структуре промышленности;

t_i – темп роста доли отрасли в структуре промышленности;

do_{i0} (do_{i1}) – доля отрасли в структуре промышленности базового (do_{i0}) и отчетного периода (do_{i1});

to_i – темп роста выпуска продукции i -той отрасли;

$t_{пром}$ – темп роста выпуска продукции промышленности;

B_i – выпуск продукции i -той отрасли.

4. Определите изменение количественного соотношения отраслей за анализируемый период. Исходная информация для расчета представлена в таблице.

Объем выпуска продукции по отраслям (млрд.руб.)

Отрасль	Базисный период (0)	Отчетный период (1)
А	2500	2400
Б	7400	7800
В	10000	11000
Г	8000	9000

Ответы:

Отрасль	Вариант ответа					
	а, млрд.руб	б, %	в, %	г, %	д, %	е, %

А	-100	96	8,97	1,02	-1,01	7,95
Б	+400	105,4	26,52	0,69	-0,69	25,83
В	+1000	110	35,84	-0,58	0,58	36,42
Г	+1000	112,5	29,67	-1,13	1,13	29,8

5. Известно, что в отчетном году подотрасль «А» выпустила в 1,05 раза больше продукции, чем подотрасль «Б», а в базисном году подотрасль «Б» выпустила продукции в 1,11 раза меньше, чем подотрасль «А». Определите коэффициент опережения для подотрасли «А», если для подотрасли «Б» он равен 1,07.

Ответы:

- а) 1,131;
- б) 1,247;
- в) 1,089;
- г) 1,012;
- д) 0,92;

6. Выпуск продукции на заводе должен увеличиться на 8%, а численность – на 1,6%. Определить на сколько увеличится (снизится) ПТ.

- а) 6,3% (рост);
- б) 6,3% (снижение);
- в) 0,94% (рост);
- г) 0,94% (снижение).

7. В отчетном году величина эффективного фонда времени одного рабочего составила 180 час. В плановом году благодаря внедрению мероприятий по улучшению использования рабочего времени продолжительность эффективного фонда времени одного рабочего должна увеличиться на 40 часов. Определить, на сколько процентов должна повыситься ПТ одного рабочего.

- а) 22,2%;
- б) 9,92 %;
- в) 77,8 %

8. План по валовой продукции выполнен заводом на 104,2%, а по численности работающих на 102%.

Определить, на сколько процентов выполнен план по производительности труда.

- а) 102,2 %;
- б) 98 %;
- в) 103,1 %

9. Объем работ в отчетном году – 525 млн. руб. Суммарная трудоемкость в отчетном году – 1,26 млн. чел.-дней. Определить среднегодовую выработку рабочего. ФРВ - 255 дней. Коэффициент выполнения норм = 1.

- а) 106250 руб.
- б) 4941 руб.
- в) 20588 тыс.руб.

10. По общегосударственному классификатору видов экономической деятельности (ОКЭД – применяется с 01.01.2011) к добывающим отраслям экономики не относится:

- а) сельское хозяйство; охота и лесное хозяйство;
- б) топливная промышленность;
- в) обработка сырья.

11. К какой категории рабочих относятся:

- 1) наладчик карусельных станков;
- 2) водитель электрокары;
- 3) токарь-расточник механического цеха;
- 4) оператор станков с ЧПУ.

Ответы:

- а) 1, 2 – вспомогательные; 3, 4 – основные;
- б) 1, 2, 4 – вспомогательные; 3 – основные;
- в) 2, 4 – вспомогательные; 1, 3 – основные.

12. Среднесписочная численность работников предприятия за год составила 600 чел. В течение года уволилось по собственному желанию 37 чел., уволено за нарушение трудовой дисциплины 5 чел., ушли на пенсию 11 чел., поступили в учебные заведения и призваны в Вооруженные Силы 13 чел., переведены на другие должности и в другие подразделения предприятия 30 чел.

Определите:

- 3) коэффициент выбытия кадров (%);
- 4) коэффициент текучести кадров (%).

Ответы:

- а) 0,16; 0,11;
- б) 0,07; 0,16;
- в) 0,16; 0,07;
- г) 0,07; 0,11;
- д) 0,11; 0,07.

13. В цехе машиностроительного завода установлено 100 станков. Режим работы цеха двухсменный, продолжительность смены 8 ч. Годовой объем выпуска продукции – 280 тыс. изделий, производственная мощность цеха – 310 тыс. изделий.

Определите коэффициент сменности работы станков, коэффициенты экстенсивной, интенсивной и интегральной загрузки. Известно, что в первую смену работают все станки, во вторую – 50% станочного парка, количество рабочих дней в году – 260, время фактической работы одного станка за год – 4000 ч.

Ответы:

- а) $k_{смн}=0,75$; $k_{экт}=0,9$; $k_{инт}=0,96$; $k_{интегр}=0,86$;
- б) $k_{смн}=1,5$; $k_{экт}=0,9$; $k_{инт}=0,96$; $k_{интегр}=0,94$;
- в) $k_{смн}=0,75$; $k_{экт}=0,96$; $k_{инт}=0,9$; $k_{интегр}=0,86$;
- г) $k_{смн}=1,5$; $k_{экт}=0,96$; $k_{инт}=0,9$; $k_{интегр}=0,86$.

14. Определить годовую сумму амортизационных отчислений способом списания стоимости пропорционально объему продукции (работ):

Приобретен автомобиль грузоподъемностью более 2т с предполагаемым пробегом 400 тыс. км стоимостью 80 млн. руб. В отчетном периоде пробег составляет 5 тыс. км. Определить амортизационные отчисления за отчетный период.

Ответы:

- а) $A=10$ тыс. руб.;
- б) $A=1000$ тыс.руб.
- в) $A=16$ тыс.руб.
- г) $A=1600$ тыс.руб.

15. Плановый выпуск продукции составляет 7200 шт. в год, длительность производственного цикла – 10 дней, норма расхода материала на единицу изделия равна 10 кг, цена 1 кг – 15000 д.ед., себестоимость изделия – 200000 д.ед. Тогда норматив незавершенного производства по себестоимости равен:

- а) 35000000 д.ед.;
- б) 65000000 д.ед.;
- в) 175000000 д.ед.;

г) 150000000 д.ед.

ТАБЛИЦА 4.1 – Ключи теста - тренинга к модулю 1.

	1	2	3	4	5	6	7	8	9	10	11	12	13	14	15
Тест 1	в	в	в	а	б	в	а	б	б	б	а	б	в	в	а
Тест 2	б	а	в	а	в	б	б	а	б	а	а	в	а	в	в
Тест 3	а	б	б	д	г	а	а	а	а	в	а	г	г	б	а

РАЗДЕЛ 5

МЕТОДИЧЕСКИЕ УКАЗАНИЯ ПО РАБОТЕ С ТЕСТОВЫМИ ВОПРОСАМИ ПО МОДУЛЮ 2

1. По каждому тестовому заданию существует лишь один правильный ответ из предлагаемых вариантов.
2. Вариант правильного ответа необходимо обозначить на бланке ответов, который выдается (либо самостоятельно оформляется) перед началом тестирования. Образец бланка ответов по тестовым заданиям представлен в таблице.

Таблица 5.1 – Бланк ответов на тестовые задания

Вариант		Фамилия	
Вопрос	Ответ	Имя	
1		Отчество	
2		группа	
3		№ зачетной книжки	
4		предмет	
5		группа	
6		семестр	
7		Номер теста	
8			
9		дата	
10			
11		Подпись студента	

12		
13		
14		Ф.И.О., подпись преподавателя
15		
Оценка		

3. По практическим заданиям, включенным в тест, следует представить решение. В противном случае ответ не будет засчитан.

4. Время, отведенное на тестирование – 45 мин.

5. Количество вопросов в тесте – 12. В том числе, практических расчетов – 8.

6. Во время проведения теста запрещено пользоваться любыми источниками информации и мобильными телефонами.

7. Во время проведения теста разрешено пользоваться калькулятором.

8. Оценка по результатам тестирования выставляется по следующей шкале:

- ✓ 12 правильных ответов (100 %)– 9 баллов;
- ✓ 11 правильных ответов (90%)– 8 баллов;
- ✓ 10 правильных ответов (80 %)– 7 баллов;
- ✓ 8 -9 правильных ответов (70%)– 6 баллов;
- ✓ 7 правильных ответов (60 %)– 5 баллов;
- ✓ 5-6 правильных ответов (50 %)– 4 балла;
- ✓ Менее 5 правильных ответов (менее 40 %)– тест не зачтен.

РАЗДЕЛ 6 ТЕСТОВЫЕ ВОПРОСЫ К МОДУЛЮ 2

1. Продукция, фактически отпущенная на сторону и оплаченная покупателем - это:

- а) товарная продукция;
- б) валовая продукция;
- в) реализованная продукция.

2. Предприятие выпускает изделия «А», «Б», «В». Данные, по производству изделий приведены в таблице.

Таблица

Изделие	Количество, шт.	Трудоемкость обработки изделия, нормо-час	Количество в условных единицах
А	10	150	?
Б	20	100	?
В	15	300	?

Итого	-	-	?
-------	---	---	---

Определите суммарный объем выпуска изделий «А», «Б», «В» в условных единицах (в качестве базисного изделия вступает изделие «Б»):

- а) 45;
- б) 80;
- в) 44.

3. Известно, что объем товарной продукции, составляет 100 млн.руб., остатки незавершенного производства на складе на начало и конец планируемого года соответственно 40 млн.руб. и 30 млн.руб. Найдите объем валовой продукции:

- а) 130 млн.руб.;
- б) 90 млн.руб.;
- в) 110 млн.руб.

4. Предприятие выпустило товарной продукции объемом в 120 млн.руб., при этом материальные затраты составили 60 млн.руб., а амортизация - 5 млн.руб. Найдите объем чистой продукции.

- а) 175 млн.руб.;
- б) 55 млн.руб.;
- в) 60 млн.руб.;

5. Предприятие выпустило продукцию объемом в 120 млн.руб., при этом материальные затраты составили 60 млн.руб., а амортизация - 5 млн.руб. Найдите объем валовой добавленной стоимости продукции.

- а) 175 млн.руб.;
- б) 55 млн.руб.;
- в) 60 млн.руб.;

6. По вашему мнению, продукция предприятия, которая произведена в отчетный период для отпуска на сторону, это:

- а) чистая продукция;
- б) товарная продукция;
- в) реализованная продукция.

7.Выполнение плана по выпуску продукции предприятием за отчетный период:

Изделия	Выпуск, тыс.руб.
---------	------------------

	план	факт
А	100	101
Б	100	99

Определите процент выполнения плана по объему и ассортименту продукции.

- а) 108,9%; 98,4%;
- б) 100,0%; 99,5%;
- в) 99,5%; 95,8%.

8. Из перечисленного ниже перечня исключите элементы, которые не включаются в товарную продукцию:

- а) готовая к потреблению продукция, произведенная за отчетный период времени всеми промышленными производственными цехами предприятия;
- б) изменение стоимости остатков незавершенного производства;
- в) стоимость работ промышленного характера на сторону.

9. Предприятие планирует выпустить учебник. Переменные затраты на производство одной книги составляют 4 тыс.руб. Суммарные постоянные затраты – 4000 тыс. руб. Планируемая цена книги – 8тыс.руб. Определите годовой тираж учебника, соответствующий точке безубыточности:

- а) 500 шт.;
- б) 750 шт.;
- в) 1000 шт.

10. Укрупненный номенклатурный перечень, включаемый в отраслевые планы, называется:

- а) развернутой номенклатурой;
- б) групповой номенклатурой;
- в) сводно-плановой номенклатурой.

11. Номенклатура продукции, являющаяся подробным перечнем разновидностей продукции по типам, маркам, профилям, размерам, артикулам, сортам называется:

- а) развернутой номенклатурой;
- б) групповой номенклатурой;
- в) сводно-плановой номенклатурой.

12. Перечень продукции, в которой отдельные позиции развернутой номенклатуры объединены в однородные группы под единым наименованием, называется:

- а) развернутой номенклатурой;
- б) групповой номенклатурой;
- в) сводно-плановой номенклатурой.

13. Предприятие производит продукцию, данные о которой представлены в таблице.

Таблица

Показатели	Значения
Объем готовой продукции произведенной в отчетном году, млн.руб.	2300
Стоимость остатков готовой нерезализованной продукции на складе на конец года уменьшилась на, млн.руб.	200
Стоимость отгруженной, но не оплаченной покупателем готовой продукции на конец года снизилась на , млн.руб.	100

Определите объем реализуемой продукции.

- а) 2000 млн.руб.;
- б) 2200 млн.руб.;
- в) 2600 млн.руб.

14. Разработка привлекательной производственной программы с целью преодоления сопротивления рынка – это:

- а) товарная политика;
- б) сбытовая политика;
- в) ассортиментная политика.

15. Определение путей продвижения предприятием производственной продукции к потребителю относится к:

- а) товарной политике;
- б) сбытовой политике;
- в) ассортиментной политике.

16. Определите валовую продукцию (в ценах), если товарная продукция в отпускных ценах составляет 900 м.руб., себестоимость товарной продукции 820 м.руб., изменение остатков незавершенного производства по себестоимости «-100 м.руб.»

- а) 1000 м.р.;
- б) 1009,76 м.р.;

в) 790,2 м.р.;

17. . Какой категории соответствуют представленные в таблице определения:

Категория	Определение
1. инновационная продукция	А. Стоимость продукции (работ, услуг) собственного производства, фактически отгруженной (переданной) в отчетном периоде потребителям (включая продукцию, сданную по акту заказчику на месте), независимо от того, поступили деньги на счет производителя или нет
2. незавершенное производство	Б. Продукция, изготовленная на предприятии впервые или отличающаяся от выпускаемой ранее другими признаками, улучшенными свойствами или характеристиками и получающая новое обозначение или определение (наименование). При этом новая продукция должна иметь утвержденные технические условия
3. Новая продукция	В. Продукция, незаконченная изготовлением в отдельных цехах, а также продукция, законченная производством, но не проверенная отделом технического контроля и не сданная на склад готовой продукции
	Г. Продукция, содержащая новые знания или решения, зафиксированные на любом информационном носителе, а также модели, макеты, образцы новых изделий и веществ

а) 1-Г; 2-В; 3-А;

б) 1-Г; 2-В; 3-Б;

в) 1-Б; 2-А; 3-Г;

18. Какой категории соответствуют представленные в таблице определения:

Категория	Определение
1. Внутривозвратной оборот	А. стоимость всего объема продукции, произведенного за определенный период времени всеми цехами предприятия, независимо от того, использовалась ли данная продукция внутри предприятия для дальнейшей переработки или была реализована на сторону.

2 Валовой оборот.	Б. стоимость той части выработанных предприятием готовых изделий и полуфабрикатов, которая используется внутри предприятия на собственные промышленно-производственные нужды.
3. Валовая добавленная стоимость	В. вся продукция, произведенная предприятием за определенный отрезок времени, независимо от степени ее готовности и назначения к использованию, за исключением перенесенной стоимости, созданной на других предприятиях (оплата сырья, материалов, энергии, топлива).
	Г. вновь созданная стоимость на предприятии.

А)1-В; 2-А; 3-Б;

Б)1-Г; 2-В; 3-Б;

В)1-Б; 2-А; 3-В

19. Предприятие выпустило основной продукции на сумму 325,6 млн. руб. Работы промышленного характера, выполненные на сторону, - 41,15 млн. руб. Стоимость полуфабрикатов собственного изготовления - 23,7 млн.руб., из них 80% потреблено в собственном производстве. Размер незавершенного производства увеличился на конец года на 5,0 млн.руб. Стоимость материальных затрат составляет 40% от товарной продукции.

Определите размер реализованной продукции.

А) 376,49 млн. руб.;

Б) 223 млн. руб.;

В) 371, 49 млн. руб.

20.Предприятие выпустило основной продукции на сумму 325,6 млн. руб. Работы промышленного характера, выполненные на сторону, - 41,15 млн. руб. Стоимость полуфабрикатов собственного изготовления - 23,7 млн.руб., из них 80% потреблено в собственном производстве. Размер незавершенного производства увеличился на конец года на 5,0 млн.руб. Стоимость материальных затрат составляет 40% от товарной продукции.

Определите размер валовой продукции.

А) 223 млн. руб.;

Б) 371, 49 млн. руб.

В) 376,49 млн. руб.;

21. Предприятие выпустило основной продукции на сумму 325,6 млн. руб. Работы промышленного характера, выполненные на сторону, - 41,15 млн. руб. Стоимость полуфабрикатов собственного изготовления - 23,7 млн. руб., из них 80% потреблено в собственном производстве. Размер незавершенного производства увеличился на конец года на 5,0 млн. руб. Стоимость материальных затрат составляет 40% от товарной продукции.

Определите размер чистой продукции.

А) 376,49 млн. руб.;

Б) 371,49 млн. руб.;

В) 223 млн. руб.

22. Определить объем реализованной продукции. Исходные данные приведены в таблицы

Таблица

Показатели	Значения
Объем готовой продукции в отчетном году, млн.руб.	150
Стоимость остатков готовой нереализованной продукции на складе на конец года уменьшилась, млн.руб.	5
Стоимость отгруженной, но не оплаченной покупателем готовой продукции на конец года возросла на, млн.руб.	2

А) 157 млн. руб.;

Б) 143 млн. руб.;

В) 153 млн. руб.;

Г) 147 млн. руб.

23. Рассчитать объем реализованной продукции машиностроительного предприятия. Исходные данные приведены в таблице Таблица

Показатели	Количество, штуки	Оптовая цена за единицу, тыс.руб.	Сумма, млн. руб.	
			на начало года	на конец года
Готовые изделия:	1200	1800	-	-

А				
Б	300	200	-	-
В	700	100	-	-
Остаток незавершенного производства	-	-	200	250
Остаток готовой нерезализованной продукции на складе	-	-	250	200
Остаток готовой продукции отгруженной, но не оплаченной	-	-	200	250

- А) 2, 16 млрд. руб.
- Б) 2, 29 млрд. руб.
- В) 2210 млн. руб.
- Г) 2340 млн. руб.
- Д) 2060 млн. руб.
- Е) 2, 26 млрд. руб.

24. Определить размер реализованной (РП) и валовой продукции (ВП) завода за год. Исходные данные приведены в таблице.

Таблица

Показатели	Значения
Основная продукция, млн.руб.	2500
Услуги на сторону, млн.руб.	170
Произведено полуфабрикатов, млн.руб. в том числе:	270
потреблено в собственном производстве, млн.руб.	200
Предполагаемое увеличение незавершенного производства на конец года по сравнению с началом года, млн.руб.	70

- А) РП = 2740 млн. руб.; ВП = 2810 млн. руб.
- Б) РП = 2940 млн. руб.; ВП = 3010 млн. руб.
- В) РП = 2670 млн. руб.; ВП = 2940 млн. руб.

25. На основании данных, приведенных в таблице, определить планируемый размер валового оборота (ВО), валовой продукции (ВП) и товарной продукции (ТП), а также планируемый индекс роста товарной

продукции по отношению к отчетному периоду (И), если в отчетном году размер товарной продукции составил 7000 (млн.руб.).

Таблица

Показатели	Значения (план)
Основная продукция, млн.руб.	5500
Услуги на сторону, млн.руб.	1000
Произведено полуфабрикатов, млн.руб.	1000
в том числе:	
потреблено в собственном производстве, млн.руб.	250

А) ВО = 7500 млн. руб.; ВП = 7250 млн. руб. ; ТП = 6750 млн. руб.; И = 0,964

Б) ВО = 7500 млн. руб.; ВП = 7500 млн. руб. ; ТП = 7250 млн. руб.; И = 1,036

В) ВО = 7500 млн. руб. ; ВП = 7250 млн. руб. ; ТП = ВП = 7250 млн. руб.; И = 1,036

Г) ВО = 7250 млн. руб.; ВП = 7250 млн. руб. ; ТП = 7500 млн. руб.; И = 1,071

26. Определить величину незавершенного производства. Исходные данные в таблице.

Таблица

Показатели	Изделие «А»
Себестоимость готового изделия, тыс. руб.	100
Материальные затраты, тыс.руб.	50
Квартальный выпуск продукции, тыс. шт.	270
Длительность производственного цикла изготовления изделия, дней	30

А) 20250 тыс. руб.

Б) 6,75 млн. руб.

В) 9000 тыс. руб.

Г) 2,025 млн. руб.

27. Рассчитать объем реализуемой продукции предприятия, если объемы отгруженной продукции на начало и конец года одинаковы, объем товарной продукции составляет 2500 (млн.руб.). Исходные данные приведены в таблице.

Таблица

Показатель	Изделие А		Изделие Б		Изделие В		Изделие Г	
	начало года	конец года	начало года	конец года	начало года	конец года	начало года	конец года
Суммарные остатки готовой продукции на складе предприятия, млн.руб.	10	15	12	9	50	50	48	40

- А) 2494 млн. руб.
 Б) 2506 млн. руб.
 В) 2500 млн. руб.

28. Определить объем товарной (ТП) и реализованной продукции (РП). Исходные данные приведены в таблице

Таблица

Продукция	План выпуска товарной продукции, штук	Оптовая цена единицу, млн.руб.	Остаток готовой продукции на складе, млн.руб.		Остаток продукции отгруженной, но не оплаченной, млн.руб.	
			начало года	конец года	начало года	конец года
Изделие, ед./год						
А	100	1,0	7	5	8	8
Б	200	1,5	15	16,5	45	30
В	300	2,0	12	12	10	14

- А) ТП = 1 млрд. руб ; РП = 987,5 млн. руб.
 Б) ТП = 987,5 млн. руб.; РП = 1000 млн. руб.
 В) ТП = 1000 млн. руб.; РП = 1,0125 млрд. руб.
 Г) ТП = 1,0125 млрд. руб.; РП = 1 млрд. руб.

29. По итогам работы за текущий год валовый выпуск продукции предприятия составил 70,5 млрд.руб. Среднесписочная численность

персонала составляет 300 чел. Структура себестоимости валового выпуска представлена ниже:

- Сырье и материалы – 44,7 млрд. руб.
- Энергоресурсы – 6,7 млрд. руб.
- Прочие материальные затраты – 8 млрд. руб.
- Затраты на оплату труда – 8,2 млрд. руб.
- Отчисления на социальные нужды – 2,65 млрд. руб.
- Амортизационные отчисления – 3,6 млрд. руб.

Определите производительность труда персонала по показателю валовой добавленной стоимости.

- А) 0,037 млрд. руб.
- Б) 0,086 млрд. руб.
- В) 0,059 млрд. руб.

30. По итогам работы за 9 месяцев текущего года валовый выпуск продукции предприятия составил 87,8 млрд. руб. Структура себестоимости валового выпуска представлена ниже:

- Сырье и материалы – 54,7 млрд. руб.
- Энергоресурсы – 6,7 млрд. руб.
- Прочие материальные затраты – 8 млрд. руб.
- Затраты на оплату труда – 8,2 млрд. руб.
- Отчисления на социальные нужды – 2,65 млрд. руб.
- Амортизационные отчисления – 3,6 млрд. руб.

Определите величину прибыли в валовом выпуске (П) и валовую добавленную стоимость (ВДС).

- А) П = 3,95 млрд. руб.; ВДС = 18,4 млрд. руб.
- Б) П = 14,8 млрд. руб.; ВДС = 3,95 млрд. руб.
- В) П = 18,4 млрд. руб.; ВДС = 14,8 млрд. руб.

31. Имеются данные по предприятию за отчетный период (в отпускных ценах предприятия, млн. руб.):

- а) Произведено готовой продукции – 2600;
- б) Произведено полуфабрикатов – всего – 950, в т.ч.
 - переработано в своем производстве – 500;
 - подготовлено к реализации – 270.
- в) Изготовлено продукции из материалов заказчика – 120, в т.ч.

- стоимость материалов, не оплаченных предприятием–изготовителем – 70.

г) Произведен капитальный ремонт оборудования собственного производства у заказчика– 50.

д) Остатки незавершенного производства:

- на начало года – 35;

- на конец года – 23.

Определить: валовой оборот (ВО)

А) 2970 млрд. руб.

Б) 3208 млрд. руб.

В) 3708 млрд. руб.

32. Имеются данные по предприятию за отчетный период (в отпускных ценах предприятия, млн. руб.):

а) Произведено готовой продукции – 2600;

б) Произведено полуфабрикатов – всего – 950, в т.ч.

- переработано в своем производстве – 500;

- подготовлено к реализации – 270.

в) Изготовлено продукции из материалов заказчика – 120, в т.ч.

- стоимость материалов, не оплаченных предприятием–изготовителем – 70.

г) Произведен капитальный ремонт оборудования собственного производства у заказчика– 50.

д) Остатки незавершенного производства:

- на начало года – 35;

- на конец года – 23.

Определить: товарную продукцию (ТП)

А) 2970 млрд. руб.

Б) 3208 млрд. руб.

В) 3708 млрд. руб.

33. Имеются данные по предприятию за отчетный период (в отпускных ценах предприятия, млн. руб.):

а) Произведено готовой продукции – 2600;

б) Произведено полуфабрикатов – всего – 950, в т.ч.

- переработано в своем производстве – 500;

- подготовлено к реализации – 270.

в) Изготовлено продукции из материалов заказчика – 120, в т.ч.

- стоимость материалов, не оплаченных предприятием–изготовителем – 70.

г) Произведен капитальный ремонт оборудования собственного производства у заказчика– 50.

д) Остатки незавершенного производства:

- на начало года – 35;

- на конец года – 23.

Определить: валовую продукцию (ВП)

А) 2970 млрд. руб.

Б) 3208 млрд. руб.

В) 3708 млрд. руб.

34. На предприятии произведено в отчетном периоде:

- готовых изделий из своего сырья на 769 млн. руб. и из сырья заказчика на 0.85 млн. руб. (стоимость сырья заказчика – 0.35 млн. руб.);

- полуфабрикатов – 57 млн. руб., из них на 24 млн. руб. потреблено в собственном производстве, на 28 млн. руб. реализовано на сторону.

- За отчетный период на предприятии произведены работы по капитальному ремонту оборудования собственного производства у заказчика на 15 млн. руб.

- Остатки незавершенного производства на начало периода составили – 7,4 млн. руб., а на конец – 4,9 млн. руб.

- Не получено в отчетном периоде платежей за отгруженную продукцию – 2 млн. руб.

Определить реализованную продукцию.

А) 810,5 млн. руб.

Б) 800,2 млн. руб.

В) 841 млн. руб.

35. В качестве элемента в состав товарной продукции не включается:

А) Стоимость переработки материалов заказчика

Б) Стоимость работ по освоению и внедрению новой техники

В) Полуфабрикаты собственного производства и продукция подсобных и вспомогательных производств, отпущенных другим организациям своему строительству и непромышленным подразделениям своей организации

Г) стоимость отходов производства, представляющих остатки исходного сырья (стружка, обрезки и так далее)

36.К работам промышленного характера, включаемым в состав товарной продукции, не относится:

А) монтаж, пуск и наладка у заказчика технологического оборудования) как собственного производства, так и оборудования заказчика, осуществляемые по договору у заказчика силами своего персонала.

Б) Продукция с длительным циклом производства, по которой расчеты с заказчиками ведутся по отдельным этапам, в соответствии с заключенными договорами,

В) отдельные операции по частичной обработке материалов и деталей, по доведению до полной готовности изделий, улучшению качества изготовленных другими организациями;

Г) ремонт, модернизация и техническое обслуживание оборудования и транспортных средств, механизмов, приборов и другой продукции по заказам других организаций

37. Производственная мощность предприятия – это:

а) максимально возможный выпуск продукции в установленной номенклатуре при полном использовании оборудования и площадей, применении передовой технологии и наиболее совершенной организации производства;

б) перечень продукции, работ и услуг по заказам и договорам потребителей;

в) система адресных плановых заданий по объему, темпам роста, номенклатуре и ассортименту продукции соответствующего качества на определенный календарный период.

38. Выпуск продукции за год на имеющихся мощностях составил 120 млрд. руб. Среднегодовая производственная мощность – 160 млрд. руб. Определить коэффициент использования производственной мощности в процентах:

а) 133%;

б) 33%;

в) 75%;

39. Из представленных ниже элементов необходимо указать тот, который не используется в качестве исходной информации при расчете производственной мощности:

- а) нормы времени на изготовление изделий;
- б) объем производственной программы в натуральном выражении;
- в) фонд рабочего времени оборудования.

40. Определите правильную формулу расчета эффективного фонда рабочего времени оборудования:

а) $F_{эф} = N_{см} * T_{см} * (365 - П - В) - dN_{см} * T'_{см} * Д_{пп}$;

б) $F_{эф} = F_{ном} * \frac{dFp}{100}$;

в) $F_{эф} = F_{ном} * (1 - \frac{dFp}{100})$.

где $N_{см}$ – количество смен;

$T_{см}$ – продолжительность смены;

$Д_{пп}$ – количество предпраздничных дней;

$П$ – количество праздничных дней в году;

$В$ – количество выходных дней в году;

$dN_{см}$ – количество смен в предпраздничные дни;

$T'_{см}$ – время сокращения смены в предпраздничные дни;

dFp – процент затрат времени на проведение плановых ремонтов оборудования;

$F_{ном}$ – номинальный фонд времени.

41. Определите правильную формулу расчета номинального фонда рабочего времени оборудования:

а)) $F_{ном} = N_{см} * T_{см} * (365 - П - В) - dN_{см} * T'_{см} * Д_{пп}$;

б) $F_{ном} = N_{см} * T_{см} * (365 - П - В)$;

в) $F_{ном} = F_{эф} * (1 - \frac{dFp}{100})$;

где $N_{см}$ – количество смен;

$T_{см}$ – продолжительность смены;

$Д_{пп}$ – количество предпраздничных дней;

$П$ – количество праздничных дней в году;

$В$ – количество выходных дней в году;

$dN_{см}$ – количество смен в предпраздничные дни;

$T'_{см}$ – время сокращения смены в предпраздничные дни;

$F_{к}$ – календарный фонд времени;

Fэф – эффективный фонд времени;

dFr – процент затрат времени на проведение плановых ремонтов оборудования.

42. Определите правильную формулу расчета среднегодового ввода производственной мощности:

а) $\overline{ПМ_{вв}} = \frac{\sum ПМ_{ввi}}{12}$;

б) $\overline{ПМ_{вв}} = \frac{\sum ПМ_{ввi}}{ni} * 12$;

в) $\overline{ПМ_{вв}} = \frac{\sum ПМ_{ввi} * ni}{12}$;

где ПМ_{вв} – текущая вводимая производственная мощность;
ni – число полных месяцев функционирования i-ых фондов.

43. На предприятии на начало года производственная мощность составила 100 млн. руб. Среднегодовой ввод производственной мощности – 50 млн. руб. Выбытие произошло 13 марта на сумму 10 млн. руб.; 2 сентября – на сумму 20 млн. руб. Определить среднегодовое выбытие производственной мощности:

а) 137,5 млн. руб.;

б) 120 млн. руб.;

в) 180 млн. руб.

44. Определите станкоемкость обработки комплекта деталей, входящих в j-ую группу на i-ом оборудовании, если известна трудоемкость изготовления комплекта деталей (1,5 н-часа); коэффициент подготовительно-заключительного времени (1,06); коэффициент выполнения норм выработки (1,1):

а) 2,12 станко-часа;

б) 1,22 станко-часа;

в) 1,45 станко-часа

45. Производственная мощность группы механообрабатывающего оборудования определяется по формуле:

а) $ПМ_i = Fэф * O_i * t_{ij}$;

б) $ПМ_i = \frac{Fэф * O_i}{t_{ij}}$;

$$в) ПМ_i = O_i * t_{ij}.$$

где $F_{эф}$ – эффективный фонд работы единицы оборудования;

O_i – число единиц оборудования;

t_{ij} – суммарная станкоемкость обработки комплекта деталей.

46. Какое из условий, представленных ниже, не влияет на снижение производственной мощности предприятия?

- а) выбытие основных производственных средств в результате их физического и морального износа;
- б) реализация излишнего оборудования;
- в) реконструкция предприятия.

47. Определите производственную мощность цеха (деталей) и коэффициент использования мощности при следующих условиях : количество однотипных станков в цехе 100 ед. , в ноябре установлено еще 30 ед. , с 1 мая выбыло 6 ед., число рабочих дней в году – 258, режим работы двухсменный, продолжительность смены – 8ч., регламентированный процент простоев на ремонт оборудования – 6%, производительность одного станка – 5 деталей в час, план выпуска за год – 1700000 деталей.

А) ПМ = 1959561 дет., $K_{исп.} = 0,87$

Б) ПМ = 1920758 дет., $K_{исп.} = 0,89$

В) ПМ = 1930459 дет., $K_{исп.} = 0,88$

48. Рассчитайте среднегодовую производственную мощность (млн.руб.), исходя из следующих данных приведенных в таблице (в скобках указана дата ввода или вывода).

Таблица -Исходные данные (млн. руб.)

Показатели	Всего	Кварталы			
		1	2	3	4
1. ПМ на начало года	200				
2. Ввод ПМ за год	130	60(01.02)	60 \	10	-
3. Выбытие ПМ за год	40	10(02.03)	-	10(25.08)	20(10.11)
4. План производства	280				

- А) 117,5 млн.р.
- Б)125 млн. руб.
- В)317,5 млн. руб.
- Г) 290 млн. руб.

49.Рассчитайте производственную мощность на конец года и коэффициент использования производственной мощности, исходя из следующих данных, приведенных в таблице (в скобках указана дата ввода или вывода).

Таблица - Исходные данные (млн. руб.)

Показатели	Всего	Кварталы			
		1	2	3	4
1. ПМ на начало года	200				
2. Ввод ПМ за год	150	60(01.02)	60	10	20(01.11)
3. Выбытие ПМ за год	40	10(05.03)	-	10(25.08)	20(13.10)
4. План производства	280				

- А) 310 млн. руб.; Кисп. = 0,903
- Б) 319,2 млн. руб.; Кисп = 0,88
- В) 310 млн. руб.; К исп. = 0,88

50. Определить среднегодовую производственную мощность предприятия в стоимостном выражении, если производственная мощность предприятия на начало планируемого периода составила 1000 млн. руб. Среднегодовой прирост мощности планируется за счет:

- а) реконструкции предприятия – 120 млн.руб.(планируется со 2 августа);
- б) проведения организационно-технических мероприятий – 50 млн. руб. (планируется с 1 октября);
- в) изменения номенклатуры продукции (уменьшения трудоемкости) - 10000тыс. руб.(планируется в 4 квартале).

- А) 1054 млн. руб.
- Б) 1180 млн. руб.
- В)1171 млн. руб.

51. Определить возможный выпуск продукции предприятия в стоимостном выражении, если производственная мощность предприятия на начало планируемого периода составила 1000 млн. руб. Среднегодовой прирост мощности планируется за счет:

- а) реконструкции предприятия – 120 млн.руб.(планируется со 2 августа);
- б) проведения организационно-технических мероприятий – 50 млн.руб. (планируется с 1 октября);
- в) изменения номенклатуры продукции (уменьшения трудоемкости) - 10000тыс. руб.(планируется в 4 квартале).

Коэффициент использования мощности равен 0,80.

- А) 944 млн. руб.
- Б) 843 млн. руб.
- В) 937 млн. руб.

52. Оцените правильность утверждений:

1.Производственная мощность отрасли определяется суммированием производственных мощностей каждого конкретного вида продукции, производимой на отдельных предприятиях, входящих в данную отрасль.	да	нет
2.Производственная мощность предприятия – максимально возможный годовой (суточный) выпуск продукции в установленной номенклатуре при полном использовании оборудования и площадей, применении передовой технологии и наиболее совершенной организации производства	да	нет

- А) 1 – да, 2 – да
- Б) 1 – нет, 2 – нет
- В) 1 – да, 2 – нет
- Г) 1 – нет, 2 - да

53. Участок, на котором выполняются основные технологические операции по изготовлению продукции и на котором сосредоточена преобладающая часть основных средств – это:

- А) «узкое место»;
- Б) ведущий участок;
- В) участок, определяющий расчет производственной мощности.

54. На машиностроительных предприятиях к ведущим цехам относятся :

- А) главным образом механические и сборочные цеха;
- Б) главным образом ремонтные цеха;
- В) главным образом заготовительные цеха.

55. Оцените правильность утверждений:

1. Расчет производственной мощности необходим для: технико-экономического обоснования плана производства продукции и оценки его напряженности	да	нет
2. Расчет производственной мощности необходим для: решения вопросов специализации предприятия	да	нет
3. Расчет производственной мощности необходим для: оптимизации отраслевой структуры промышленности	да	нет

- А) 1 – да, 2- да, 3 - да
- Б) 1 – да, 2- нет, 3 - да
- В) 1 – нет, 2- да, 3 - нет
- Г) 1 – да, 2- нет, 3 - нет
- Д) 1 – да, 2- да, 3 - нет

56. Какой категории соответствуют представленные в таблице определения:

Категория	Определение
1. Узкое место	А. максимально возможный годовой (суточный) выпуск продукции в установленной номенклатуре при полном использовании оборудования и площадей, применении передовой технологии и наиболее совершенной организации производства
2. Производственная мощность предприятия	Б. сумма производственных мощностей каждого конкретного вида продукции, производимой в отдельных цехах предприятия
3. Пропускная способность	В. наиболее вероятный выпуск продукции при среднем выполнении норм выработки
	Г. несоответствие мощностей отдельных цехов, участков и агрегатов мощностям ведущих цехов, участков и агрегатов, по которым устанавливается мощность всего предприятия или цеха.

- а) 1-Г; 2-А; 3-В;
- б) 1-А; 2-Б; 3-Г;
- в) 1-Г; 2-Б; 3-В;
- г) 1 – Б; 2 –В; 3-Г

57. В состав оборудования, не учитываемого при расчете производственной мощности, не включается:

- А) резервное оборудование;
- Б) оборудование научно – экспериментальных участков;
- В) находящееся в ремонте, на модернизации;
- Г) оборудование специализированных участков для профессионально – технического обучения

58. Система взаимосвязанных показателей, характеризующих объем наличной мощности, факторы ее изменения в течение года, уровень использования – это

- А) среднегодовая производственная мощность;
- Б) баланс производственной мощности;
- В) производственная мощность на конец периода;
- В) производственная мощность на начало периода

59. Из перечисленных условий укажите условие, не определяющее динамику производственной мощности:

- А) выбытие основных производственных средств в результате из физического и морального износа;
- Б) реализация излишнего оборудования.
- В) исчерпание запасов природных ресурсов;
- Г) рост объемов продаж;
- Д) реконструкция предприятия.

60. Оцените правильность утверждений:

1. Номинальный фонд времени меньше нормативного на число праздничных и выходных дней, а также на время сокращения рабочей смены в предпраздничные дни при установленном режиме работы предприятия	да	нет
2. Нормативный (эффективный) фонд времени для каждого вида оборудования больше номинального на время неизбежных потерь (планово-предупредительный ремонт)	да	нет

- А) 1 – да; 2- да;
- Б) 1 – нет; 2 – да;

В) 1 – нет; 2 – нет;

Г) 1 – да; 2 – нет

61. Рассчитать условную станкоемкость (станко - час) изготовления комплекта деталей используя данные таблицы.

Таблица - Исходные данные

Показатели	станок модели 011
Трудоемкость изготовления комплекта деталей по изделиям, нормо-час ($t_{норм}$)	
А	1,8
Б	1,2
В	0,5
Подготовительно-заключительное время, %	4
Коэффициент выполнения норм выработки	1,1

Число изделий (условных шт): А-500, Б-1000, В-2000

А) 1,17 ст. – час

Б) 1,127 ст - час

В) 0,837 ст – час

62. Рассчитать производственную мощность оборудования используя данные таблицы.

Таблица - Исходные данные

Показатели	станок модели 011
Станкоемкость изготовления комплекта деталей по изделиям, станкоо-час	
«А»	1,8
Коэффициент выполнения норм выработки	1,1
Число единиц станков	5
Планируемые потери времени на ремонт станков, %	5

План выпуска изделий (условных шт): А-500, Б-1000, В-2000

Число смен – 2, продолжительность смены – 8 ч, число выходных и праздничных дней в году – 108, число предпраздничных дней с сокращенной рабочей сменой – 3, время сокращения смены – 1 ч.

А) 18249 усл. шт.

Б) 10835 усл. шт.

В) 11976 усл. шт.

63. Производственная мощность участка в условных изделиях составляет 3000 усл. шт. План производственной программы на год по изделиям составляет: изделие «К»- 200 усл. шт.; изделие «Л»- 500 усл. шт.; изделие «М»- 250 усл. шт.; изделие «Н»- 1200 усл. шт. Определите мощность участка по изделиям.

Ответы:

	А	Б	В
ПМ _К	285	279	275
ПМ _Л	701	698	693
ПМ _М	329	349	323
ПМ _Н	1685	1674	1709

64. Рассчитайте процент использования производственной мощности оборудования используя данные таблицы.

Таблица - Исходные данные

Показатели	станок модели 011
Станкоемкость изготовления комплекта деталей по изделиям, станкоо-час	2
Коэффициент выполнения норм выработки	1,1
Число единиц станков	15
Планируемые потери времени на ремонт станков, %	2

В план выпуска комплекта изделий входят следующие изделия (условных шт): А-1500, Б-11000, В-15000

Число смен – 2, продолжительность смены – 8 ч, число выходных и праздничных дней в году – 110, число предпраздничных дней с сокращенной рабочей сменой – 3, время сокращения смены – 1 ч.

А) 95,7%

Б) 88,4%

В) 75,3%

65. Процент использования производственной мощности составляет 90 %. Определить плановый объем выпуска комплекта деталей, используя информацию таблицы.

Таблица - Исходные данные

Показатели	станок модели 011
Станкоемкость изготовления комплекта деталей по изделиям, станко-час	5
Коэффициент выполнения норм выработки	1,1
Число единиц станков	20
Планируемые потери времени на ремонт станков, %	3

Число смен – 2, продолжительность смены – 8 ч, число выходных и праздничных дней в году – 112, число предпраздничных дней с сокращенной рабочей сменой – 5, время сокращения смены – 1 ч.

- А) 16576 шт.
- Б) 15668 шт.
- В) 14101 шт.

66. Рассчитать производственную мощность оборудования в процентах к заданной программе. Исходные данные представлены в таблице. Таблица - Исходные данные

Показатели	станок модели 011
Станкоемкость изготовления комплекта деталей по изделиям, станко-час «К» «Л»	1,5 2,5
Число единиц станков	10
Планируемые потери времени на ремонт станков, %	2

План выпуска изделий, (условных шт): К-5000, Л-10000

Число смен – 2, продолжительность смены – 8 ч, число выходных и праздничных дней в году – 108, число предпраздничных дней с сокращенной рабочей сменой – 3, время сокращения смены – 1 ч.

- А) 123,8%
- Б) 115,9%
- В) 131,7%

67. Рассчитайте производственную мощность чугунолитейного цеха в тоннах и количестве тракторов. В чугунолитейном цехе: 5 вагранок с объемом завалки 5 т каждая. Время плавки 2 часа, коэффициент выхода годного литья 0,7, номенклатура цеха 6 наименований, на один

трактор требуется комплект весом 500 кг. Располагаемый фонд единицы оборудования 4100 ч.

- А) 35875 тонн; 71750 шт. тракторов
- Б) 3585 тонн; 717 шт. тракторов
- В) 45780 тонн; 91560 шт. тракторов

68. На предприятии имеется два цеха: механообрабатывающий и сборочный. В сборочном цехе установлена 1 поточная линия, такт которой 2 мин. В механообрабатывающем цехе установлено 55 станков; станкоемкость комплекта деталей, идущих на одно изделие - 2,0 ст.-ч. Располагаемый фонд единицы оборудования 4000 ч.

Определить: Производственную мощность предприятия.

- А) ПМ = 120 тыс. шт.
- Б) ПМ = 110 тыс. шт.
- В) ПМ = 115 тыс. шт.

69. Производственная мощность предприятия составляет 80 тыс. шт. Определить: коэффициент использования производственной мощности. Исходные данные для расчета приведены в таблице.

Таблица - Исходные данные

Наименование продукции	Объем производства в натуральном выражении, шт	Средняя трудоемкость, станко/час
1. Трактор пропашной	70000	100
2. Трактор кормоуборочный.	5000	120
3. Минитрактор	3000	50

- А) 0,975
- Б) 0,815
- В) 0,969

70. В цехе машиностроительного завода три группы станков: шлифовальные— 5 ед.; строгальные—11 ед.; револьверные—12 ед.. Норма времени на обработку единицы изделия в каждой группе станков соответственно : 0,5 ч; 1,1 ч; 1,5 ч. Определите производственную мощность цеха , если известно, что режим работы двухсменный, продолжительность смены— 8 ч; регламентированные простои оборудования составляют 7 % от режимного фонда времени , число рабочих дней в году— 255.

- А) ПМ = 37944 шт.
- Б) ПМ = 30355 шт.

В) ПМ = 35414 шт.

71. Ткацкая фабрика работает в две смены, количество ткацких станков на начало года 500. С 1 апреля дополнительно установлено 60 станков, а 1 июля выбыли 40 станков. Число рабочих дней в году – 260, плановый процент простоев на ремонт станка – 5% , производительность одного станка – 4м ткани в час, план выпуска продукции – 7500 тыс. м. Фабрика работает в две смены, продолжительность смены 8 час. Рассчитайте производственную мощность фабрики по выпуску ткани и коэффициент ее использования.

А) 8499,2 тыс. метров ткани; Кисп = 0,88

Б) 5187 тыс. метров ; Кисп = 0,69

В) 8220,2 тыс. метров ткани; Кисп = 0,91

72. Производственная мощность цеха завода на 1.01. составляла 15000 т чугунолитейного литья. С 1 июня введены два плавильных агрегата суммарной мощностью 1200 т литья, с 1 июля выбыл один плавильный агрегат мощностью 500 т литья. Фактический выпуск продукции за год – 13500 т литья.

Определите:

- среднегодовую мощность чугунолитейного цеха;
- прирост среднегодовой мощности чугунолитейного цеха;
- выходную мощность чугунолитейного цеха на 31 декабря
- коэффициент ПМ чугунолитейного цеха.

Ответы (тыс. т литья):

	А	Б	В
ПМ _{ср}	15,7	16,15	15,45
ΔПМ	0,7	1,15	0,45
ПМк.г.	15,45	15,7	15,7
Кисп	0,86	0,84	0,87

73. Номинальная заработная плата – это:

- а) начисленная и полученная работником заработная плата за определенный период;
- б) количество материальных благ, которое можно приобрести за полученную заработную плату;

в) основная статья дохода, средство повышения благосостояния работника и членов его семьи.

74. К методам регулирования оплаты труда не относится:

- а) воспроизводственный метод;
- б) метод государственного регулирования;
- в) метод социального партнерства;

75. Набор материальных благ и услуг, необходимых для обеспечения жизнедеятельности человека и сохранности его здоровья – это:

- а) бюджет прожиточного минимума;
- б) прожиточный минимум;
- в) потребительская корзина;

76. Научно обоснованный, сбалансированный набор товаров и услуг, который удовлетворяет конкретные функциональные потребности человека в определенные отрезки времени, исходя из конкретных условий и особенностей, сложившихся в Республике Беларусь – это:

- а) бюджет прожиточного минимума;
- б) прожиточный минимум;
- в) потребительская корзина.

77. Локальный нормативный акт, регулирующий трудовые и социально – экономические отношения между нанимателем и работниками – это:

- а) коллективный договор;
- б) трудовой договор;
- в) отраслевой договор.

78. Какая функция оплаты труда предполагает создание материальной заинтересованности работников в индивидуальных и коллективных результатах труда?

- а) Воспроизводственная;
- б) Регулирующая;
- в) Стимулирующая.

79. Какая функция оплаты труда связана с определением уровня оплаты труда, необходимого для обеспечения жизненных потребностей работника и членов его семьи?

- а) Воспроизводственная;
- б) Регулирующая;
- в) Стимулирующая.

80. Если спрос на рабочую силу равен ее предложению, то о каком виде рынка труда идет речь?

- а) Трудodefицитном;
- б) Трудоиzбыточном;
- в) Равновесном.

81. Какой из перечисленных ниже элементов не включается в состав минимальной заработной платы?

- а) Денежные выплаты работнику нанимателем;
- б) Натуральные выплаты работнику нанимателем;
- в) Компенсационные выплаты.

82. Из представленного ниже перечня исключите элемент, не относящийся к элементам тарифной системы:

- а) Реальная заработная плата;
- б) Тарифная сетка;
- в) Тарифные ставки.

83. В каком диапазоне квалификационных разрядов располагают рабочих предприятий?

- а) с 1 по 6 разряды;
- б) с 1 по 7 разряды;
- в) с 1 по 8 разряды.

84. В соответствии с каким документом устанавливаются наименования профессий рабочих?

- а) Единым тарифно – квалификационным справочником работ и профессий рабочих;
- б) Единым квалификационным справочником должностей служащих;
- в) Штатным расписанием.

85. Определить месячный (22 рабочих дня) тарифный заработок рабочего станочника 3 разряда (тарифный коэффициент = 1,35) при сдельной системе оплаты труда. Тарифная ставка первого разряда равна

520 тыс. руб. коэффициент технологичности – 1,1. На операцию установлена норма времени $t_k = 4.8$ мин, фактически за месяц было обработано $Q_f = 2400$ деталей.

- А) 1053 т.р.
- Б) 840 т.р.
- В) 505 т.р.

86. Определить месячный (22 рабочих дня) заработок рабочего станочника 3 разряда (тарифный коэффициент = 1,35) при сдельно-прогрессивной системе оплаты труда. Тарифная ставка первого разряда равна 720 тыс. руб. коэффициент технологичности – 1,1. На операцию установлена норма времени $t_k = 4.8$ мин, фактически за месяц было обработано $Q_f = 2400$ деталей. Коэффициент увеличения расценки при выполнении нормы $R_{вып}$ до 125% – 1.25; от 126 до 140% – 1.5; выше 141% – 2.

- А) 1166 т.р.
- Б) 1457,5 т.р.
- В) 1190,7 т.р.

87. По результатам бездефектного изготовления и сдачи продукции с первого предъявления работники бюро цехового контроля (БУК) цеха премируются при следующих условиях: при отсутствии возврата продукции из цехов–потребителей 20% к тарифу; при выполнении сменных заданий по контролю производства (без единого срыва) – 10%. Каждый срыв снижает премию на 15%. За истекший месяц возврата продукции не было, но один срыв в выполнении объема задания имел место. Для контролеров находящихся на штатно-окладной системе оплаты труда, премия начисляется на оклад, при повременной или сдельной системе - на тарифный заработок. В цехе шесть контролеров 4 разряда (тарифный коэффициент 1,57, тарифная ставка первого разряда – 500 т.р.). Все работали полный рабочий месяц (22 рабочих дня). Определить полный месячный фонд заработной платы указанной категории работников.

- А) 4710 т.р.
- Б) 3008,725 т.р.
- В) 6052,35 т.р.

88. По результатам бездефектного изготовления и сдачи продукции с первого предъявления работники бюро цехового контроля (БУК) цеха премируются при следующих условиях: при отсутствии возврата продукции из цехов–потребителей 20% к тарифу; при выполнении сменных заданий по контролю производства (без единого срыва) –10%. Каждый срыв снижает премию на 15%. За истекший месяц возврата продукции не было, но один срыв в выполнении объема задания имел место. Для контролеров находящихся на штатно-окладной системе оплаты труда, премия начисляется на оклад, при повременной или сдельной системе - на тарифный заработок. В цехе шесть контролеров 4 разряда (тарифный коэффициент 1,57, тарифная ставка первого разряда – 500 т.р.) и один старший мастер с окладом 3200 тыс. руб. Все работали полный рабочий месяц (22 рабочих дня). Определить полный месячный размер заработной платы мастера.

- А) 4,112 млн. руб.
- Б) 3,84 млн. руб
- В) 4,16 млн. руб.

89. Сверловщик 5–го разряда за месяц (168 ч) обработал 700 деталей с нормой времени 15 мин (разряд работ 5–й, тарифный коэффициент - 1,73); 200 деталей с нормой времени 10 мин (разряд работ 6–й, коэффициент – 1,9). Коэффициент технологичности – 1,1. Оплата труда сдельно-премиальная. За каждый процент выполнения месячной нормы выработки начисляется 1,5 % премии от прямой сдельной зарплаты за детали, на которые установлены технически обоснованные нормы времени. Размер премии не может превышать 30%. Определить тарифную месячную зарплату сверловщика. Месячная тарифная ставка первого разряда – 1 млн. руб.

- А) 2375,655 т.р.
- Б) 2612,62 т.р.
- В) 2179,5 т.р.
- Г) 2398 т.р.

18. Сверловщик 5–го разряда за месяц (168 ч) обработал 700 деталей с нормой времени 15 мин (разряд работ 5–й, тарифный коэффициент - 1,73); 250 деталей с нормой времени 10 мин (разряд работ 6–й, коэффициент – 1,9). Коэффициент технологичности – 1,1. Оплата труда сдельно-премиальная. За каждый процент выполнения месячной нормы выработки начисляется 1,5 % премии от прямой сдельной зарпла-

ты за детали, на которые установлены технически обоснованные нормы времени. Размер премии не может превышать 30%. Определить месячную зарплату сверловщика. Месячная тарифная ставка первого разряда – 1 млн. руб.

А) 2375,655 т.р.

Б) 3575 т.р.

В) 3250 т.р.

Г) 2500 т.р.

90. Токарь-сдельщик 5-го разряда (тарифный коэффициент 1,73) в течение месяца (176 ч) обточил 240 валов, норма времени 50 минут, разряд работ 5-й, оплата труда сдельно-премиальная, за каждый процент перевыполнения месячной нормы выработки (базы премирования) начисляется 1,5% премиальной доплаты.

Второй показатель премирования – «продукция, сдаваемая с первого предъявления». При приемке валов контролер принял с первого предъявления только 225 валов. Определить месячную премию токаря (в %).

Таблица 8.4

Удельный вес продукции, сдаваемой с первого предъявления, % от всего объема, продукции	Размер выплачиваемой премии, % от причитающейся за перевыполнение базы премирования
100	100
98–100	75
95–98	50
90–95	25
ниже 90	–

А) 46 %

Б) 21 %

В) 25 %

Г) 14 %

91. Токарь-сдельщик 5-го разряда (тарифный коэффициент 1,73) в течение месяца (176 ч) обточил 240 валов, норма времени 50 минут, разряд работ 5-й, оплата труда сдельно-премиальная, за каждый процент перевыполнения месячной нормы выработки (базы премирования) начисляется 1,5% премиальной доплаты.

Тарифная ставка первого разряда в месяц -1 млн. руб. Коэффициент технологичности – 1,1.

Второй показатель премирования – «продукции, сдаваемая с первого предъявления». При приемке валов контролер принял с первого предъявления только 225 валов. Определить месячную премию токаря (в млн. руб.).

Таблица

Удельный вес продукции, сдаваемой с первого предъявления, % от всего объема, продукции	Размер выплачиваемой премии, % от причитающейся за перевыполнение базы премирования
100	100
98–100	75
95–98	50
90–95	25
ниже 90	–

А) 0,454 млн. р.

Б) 0,995 м.р.

В) 0,541 м.р.

Г) 2,163 м.р.

Д) 3,16 млн.р.

91. Бригада кузнецов в составе 6 человек (бригадир 6-го разряда (тарифный коэффициент 1,9), три рабочих 4-го разряда (тарифный коэффициент 1,57), два рабочих 3-го разряда (тарифный коэффициент 1,35) обработала за семичасовой рабочий день 80 заготовок при норме часовой выработки две заготовки. Бригадир и рабочие 4-го разряда проработали каждый по 154 ч, рабочие 3-го разряда по 140 ч. Месячный нормативный фонд времени 154 час. Месячная тарифная ставка первого разряда 1 млн. руб. Коэффициент технологичности 1,1.

Определить комплексную сдельную расценку бригады;

А) 27,9 т.р.

Б) 39,3 т.р.

В) 35,7 т.р.

93. Бригада кузнецов в составе 6 человек (бригадир 6-го разряда (тарифный коэффициент 1,9), три рабочих 4-го разряда (тарифный ко-

эффицент 1,57), два рабочих 3-го разряда (тарифный коэффициент 1,35) обработала за семичасовой рабочий день 80 заготовок при норме часовой выработки две заготовки. Бригадир и рабочие 4-го разряда проработали каждый по 154 ч, рабочие 3-го разряда по 140 ч. Месячный нормативный фонд времени 154 час. Месячная тарифная ставка первого разряда 1 млн. руб. Коэффициент технологичности 1,1.

Определить дневную тарифную сдельную заработную плату бригады.

А) 2232 т.р.

Б) 2856 т.р.

В) 3144 т.р.

94. Состав бригады кузнецов включает 6 человек: (бригадир 6-го разряда (тарифный коэффициент 1,9), три рабочих 4-го разряда (тарифный коэффициент 1,57), два рабочих 3-го разряда (тарифный коэффициент 1,35). Бригада обработала за семичасовой рабочий день 80 заготовок при норме часовой выработки две заготовки. Бригадир и рабочие 4-го разряда проработали каждый по 154 ч, рабочие 3-го разряда по 140 ч. Месячный нормативный фонд времени 154 час. Месячная тарифная ставка первого разряда 1 млн. руб. Коэффициент технологичности 1,1. Сдельная дневная тарифная зарплата бригады 5000 тыс руб.

Определить коэффициент распределения дневной тарифной сдельной заработной платы бригады между членами бригады.

А) 0,554 т.р.

Б) 0,387 т.р.

В) 0,501 т.р.

95. Состав бригады кузнецов включает 6 человек: (бригадир 6-го разряда (тарифный коэффициент 1,9), три рабочих 4-го разряда (тарифный коэффициент 1,57), два рабочих 3-го разряда (тарифный коэффициент 1,35). Бригада обработала за семичасовой рабочий день 80 заготовок при норме часовой выработки две заготовки. Бригадир и рабочие 4-го разряда проработали каждый по 154 ч, рабочие 3-го разряда по 140 ч. Месячный нормативный фонд времени 154 час. Месячная тарифная ставка первого разряда 1 млн. руб. Коэффициент технологичности 1,1. Сдельная дневная тарифная зарплата бригады 3000 тыс руб. Коэффициент распределения дневной тарифной сдельной заработной платы бригады между членами бригады - 0,45.

Определить дневную тарифную сдельную заработную плату рабочего 3 – го разряда.

- А) 645,2 т.р.
- Б) 630,7т.р.
- В) 570,2т.р.
- Г) 1350 т.р.

96. На операцию расточки вкладыша подшипника установлена норма времени 20 мин. по 4-му разряду работ (тарифный коэффициент 1,57). Коэффициент технологичности 1,1. Месячная тарифная ставка первого разряда – 700 т.р. Использование технологического приспособления дало снижение нормы времени на 16% и соответствующее уменьшение сдельной расценки. Токарь-сдельщик 4-го разряда за месяц (176 ч) обработал 720 вкладышей. Определить: 1. месячную тарифную заработную плату рабочего при новой сдельной расценке. 2. Процент выполнения новой нормы выработки.

- А) 1385 т.р., 114 %
- Б) 1450 т.р.; 116 %
- В) 1289 т.р.; 112 %

97. Бригада слесарей-сборщиков из 4 человек (рабочего 5-го разряда, двух рабочих 4-го разряда и рабочего 2-го разряда) выполнила за месяц сборку 80 приборов, норма времени на 1 прибор составила 2,5 нормо-часа, разряд работ 4-й. Оплата труда сдельно-премиальная. За каждый процент перевыполнения месячной нормы выработки премиальная доплата установлена в размере 1,5% от сдельной зарплаты бригады. Тарифная месячная ставка первого разряда – 700 тыс.руб. Тарифные коэффициенты: для 2 – го разряда -1,16; для 4 – го – 1,57; для 5 – го – 1,73. Плановый месячный фонд времени – 176 час. Коэффициент технологичности – 1,1. Определить месячную сдельную зарплату (ЗП) и размер премии (П) бригады.

- А) ЗП = 8450 т.р.; П = 1775 т.р.
- Б) ЗП = 5767 т.р.; П = 1157 т.р.
- В) ЗП = 6182 т.р.; П = 1298 т.р.

98. Бригада слесарей-сборщиков состоит из 4 человек (рабочего 5-го разряда, двух рабочих 4-го разряда и рабочего 2-го разряда). Месячная сдельная зарплата бригады 7 млн. руб. Тарифная месячная ставка первого разряда – 800 тыс.руб. Тарифные коэффициенты: для 2 – го разряда -1,16; для 4 – го – 1,57; для 5 – го – 1,73. Плановый месячный фонд времени – 176 час. Коэффициент технологичности – 1,1. Определить месячную сдельную зарплату рабочего 5 – го разряда, если рабочие 5-го и 4-го разрядов проработали по табелю по 176 ч, а рабочий 2-го разряда 160 ч.

А) ЗП = 1450 т.р.;

Б) ЗП = 2044 т.р.;

В) ЗП = 3570 т.р.

99. Определить средние разряды рабочих и работ и среднюю часовую тарифную ставку рабочих. Сделать вывод: обеспечен ли участок квалифицированными кадрами.

Исходные данные: по плану на участке необходимо выполнить работы следующих объемов: по 1 разряду - 150, по 2 - 200, по 3 - 400, по 4 - 550, по 5 - 350 и по 6 - 100 нормо-часа. На участке работают 16 рабочих-сдельщиков с нормальными условиями труда: по 1 разряду - 2, по 2 - 3, по 3 - 3, по 4 - 4, по 5 - 3 и по 6 - 1 человек.

Ответы:

	А	Б	В	Г
Средний разряд работ	3,3	3,4	3,5	3,6
Средний разряд рабочих	3,1	3,2	3,3	3,4

100. Определить заработную плату рабочего за месяц по сдельно-премиальной системе оплаты труда. Исходные данные: сдельный заработок рабочего – 2,2 млн.руб. в месяц. За месяц изготовлено 250 изделий при трудоемкости 45 минут. Нормативный фонд времени 176 час. По действующему премиальному положению рабочему выплачи-

вается премия за выполнения плана в размере 15%, за каждый процент перевыполнения плана по 1,5% сдельного заработка

- А) 2,2 млн. руб.
- Б) 2,56 млн. руб.
- В) 2,73 млн. руб.

101. Определить заработную плату рабочего за месяц по сдельно-премиальной системе оплаты труда, учитывающей качество работы. Исходные данные: рабочий 4 разряда (тарифный коэффициент – 1,57) обработал за месяц (176 час) 400 деталей. Норма времени на обработку 1 детали - 30 мин. Коэффициент технологичности – 1,1. На участке применяется сдельно-премиальная оплата труда при которой за сдачу продукции контролеру с первого предъявления основной заработок рабочего увеличивается по следующей шкале: при сдаче 100% продукции - на 30% , от 97 до 100 - на 25 %, от 92 до 97 - на 14 %, от 85 до 92% - на 10%. Контролер принял с первого предъявления 380 деталей. Месячная тарифная ставка первого разряда – 550 тыс.руб.

- А) 2,46 м.р.
- Б) 2,16 м.р.
- В) 2,87 м.р.

102. Определить тарифный месячный заработок рабочего по индивидуальной сдельно-прогрессивной системе оплаты труда .

Исходные данные: рабочему 3-го разряда (тарифный коэффициент 1,35) установлена месячная норма выработки в месяц 350 детали. Норма выполнена на 112 %. По действующему на предприятии положению предусмотрено увеличение расценок на продукцию, выработанную сверх исходной базы. При ее перевыполнении до 10% - в 1,5 , а свыше 10% - в 2 раза. За исходную базу принято 100%-ное выполнение норм выработки. Месячный фонд рабочего времени – 176 час. Месячная тарифная ставка первого разряда – 700 т.р. Коэффициент технологичности 1,1.

- А) 4633,44 т.р.
- Б) 2564,94 т.р.
- В) 2461,5 т.р.

103. Фрезеровщик 4-го разряда обработал за месяц (184 ч) 250 деталей с технически обоснованной нормой штучного времени 45 мин, разряд

работ - 4-й и 100 деталей с нормой времени 30 мин (по опытно-статистическим нормам). Оплата труда сдельно-премиальная. За каждый процент перевыполнения месячной нормы выработки доплачивается 1,5% премии, но не свыше 30% к сдельной заработной плате. Определить месячную заработную плату фрезеровщика.

104.Токарь 5-го разряда за месяц (176 ч) обработал 240 деталей с нормой времени 30 мин по 5-му разряду работ и 300 деталей с нормой времени 20 мин по 4-му разряду работ. Оплата труда сдельно-премиальная по шкале премирования приведенной в таблице.

Таблица

Перевыполнение месячной нормы выработки, %	Размер премии, %
До 10	10
10-15	15
15-20	20
20-25	25
25 и выше	30

Определить месячную заработную плату токаря.

105.Слесарь-сборщик 5-го разряда за месяц (184 ч) собрал 500 электроприборов по 5-му разряду со сменной нормой выработки 16 электроприборов. Оплата труда сдельно-премиальная. Месячная норма выработки выполнена на 110%. За каждый процент перевыполнения базы премирования доплачивается 1.5% премии к сдельной заработной плате (наибольший размер премии 25%). Размер премии регулируется также в зависимости от удельного веса продукции, сдаваемой контролеру с первого предъявления согласно шкалы приведенной в таблице.

Таблица

Удельный вес продукции, сдаваемой с первого предъявления, % от всего объема работ	Размер выплачиваемой премии, % от расчетной премии за перевыполнение базы премирования
100	100
98-100	75
95-98	50
90-95	25
ниже 90	-

Определить месячную заработную плату сборщика, если он сдал контролеру с первого предъявления только 470 электроприборов.

106. Бригада сварщиков из 3-х человек (рабочие 5, 3 и 2 разрядов) за месяц при семичасовом рабочем дне выполнила работу трудоемкостью 640 нормо-часа; разряд работ – 3-й. Оплата труда – сдельно-премиальная. Месячная норма выработки выполнена на 105 %. За каждый нормо-час, выполненный бригадой сверх месячной нормы выработки, установлены 1.5 % премиальной доплаты. Наибольшая величина премиальной доплаты – 25%. Определить ЗП каждого рабочего, если рабочий 5-го разряда проработал по таблице 154 ч, рабочий 3-го разряда – 147 ч, рабочий 2-го разряда – 140 ч.

107. Строгальщик - многостаночник 4-го разряда обслуживает 2 станка. За месяц он обработал на первом станке 600 деталей по пятому разряду работ при норме сменной выработке 30 деталей; на втором - 500 деталей по третьему разряду работ при норме сменной выработки 20 деталей. Понижающий коэффициент к сдельным расценкам - 0.9. Определить месячную сдельную заработную плату многостаночника.

108. Участок механического цеха из 20 одно-шпиндельных токарно-револьверных автоматов обслуживается наладчиком 4-ого разряда. Норма времени на обточку одной детали – 1 мин. Револьверщики выполняют месячные нормы выработки в среднем на 136%. Определить месячную косвенную сдельную заработную плату наладчика и его сдельный приработок в % к тарифу за 184 часа работ.

109. Совокупность государственных нормативов, посредством которых осуществляется дифференциация и регулирование оплаты труда различных групп работников в зависимости от сложности и условий труда – это:

- а) единый тарифно – квалификационный справочник работ и рабочих;
- б) единый квалификационный справочник должностей и служащих;
- в) тарифная система;

110. Из совокупности представленных ниже элементов, исключите тот, который не является видом системы оплаты труда рабочих:

- а) сдельно – премиальная;
- б) повременно – премиальная;
- в) штатно – окладная.

111. Месячная ставка первого разряда равна 200 тыс. руб. Месячный нормативный фонд рабочего времени составляет 176 час. Рабочий 5 – го разряда (тарифный коэффициент 1,73) изготавливает изделие трудоемкостью 0,5 часа. Определите расценку на изготовление единицы изделия рабочим 5 – го разряда.

- а) 2,18 тыс. руб.;
- б) 4,35 тыс. руб.;
- в) 0,98 тыс. руб. = $200 \cdot 1,73 : 176 \cdot 0,5$

112. При какой системе оплаты труда рабочих размер заработной платы устанавливается за весь объем работы в целом, а не за каждую операцию или изделие?

- а) Сдельно – прогрессивной;
- б) Косвенно – сдельной;
- в) Аккордно – сдельной.

113. При какой системе оплаты труда заработок рабочего определяется на основе фактически отработанного времени и присвоенной ему тарифной ставки?

- а) Простой повременной;
- б) Прямой сдельной;
- в) Повременно – премиальной;

114. Организационно – распорядительный документ, содержащий информацию, необходимую для определения места работника в общей структуре трудового коллектива, его профессии (должности), размера тарифной ставки (оклада) и другие сведения – это:

- а) Организационная структура управления;
- б) Штатное расписание;
- в) Единый тарифно – квалификационный справочник.

115. К выплатам компенсирующего характера относятся:

- а) Надбавки к тарифным ставкам и окладам за сложность и напряженность работы;

- б) Надбавки к тарифным ставкам и окладам за профессиональное мастерство;
- в) Надбавки к тарифным ставкам и окладам за выполнение особо важных заданий;

116.К выплатам стимулирующего характера относятся:

- а) Надбавки к тарифным ставкам и окладам за сложность и напряженность работы;
- б) Надбавки к тарифным ставкам и окладам за совмещение профессий;
- в) Надбавки к тарифным ставкам и окладам за творческие и производственные достижения.

117. Зарплата тарифная сдельная рабочего равна 1 925 000 руб. Рабочий сдал с первого предъявления работникам ОТК 90 изделий из 100 шт. На предприятии предусмотрена система премирования по шкале приведенной в таблице

Таблица

Сдача в ОТК с первого предъявления	100%	99-80%	<80%
Премия	30%	15%	0%

Размер заработной платы рабочего по сдельно – премиальной системе оплаты труда равен:

- а) 2 213 750 руб.;
- б) 1 925 000 руб.;
- в) 925 500 руб.

118. Плановый эффективный фонд рабочего времени ($\Phi P B_{НОРМ}$)=176 часов. Определить повременную заработную плату рабочего 5 – го разряда. Фонд рабочего времени фактический, $\Phi P B_{ФАКТ}$ =150 часов. Тарифный коэффициент 5-го разряда (k_5)=1,73. Тарифная ставка первого разряда, месячная ($T C_1$)=300000 руб. Коэффициент по технологическим видам работ ($K_{тех}$)=1,1.

- а) 556 320 руб.
- б) 650 480 руб.
- в) 486 450 руб.

119. Приказом нанимателя рабочему 5-го разряда, занятому ремонтом и наладкой основного технологического электрооборудования, с 2 ян-

варя 2013г. установлена надбавка за профессиональное мастерство в размере 20% его тарифной ставки, которая выплачивается за фактически отработанное время. Тарифный коэффициент 5 разряда равен 1,73, коэффициент повышения тарифной ставки по технологическим видам работ – 1,1.

В январе 2013 г. рабочим отработано 168 ч. Организация работает в режиме 40-часовой 5-дневной рабочей недели. Среднемесячная расчетная норма рабочего времени – 168,7 ч. Тарифная ставка первого разряда, применяемая для оплаты труда, составляет 700 000 руб.

- А) 265306 руб.
- Б) 266411 руб.
- В) 273456 руб.

120.Графиком работы организации в январе 2013 г. предусмотрено 168 ч. рабочего времени. Фактически водителем автобуса отработано 166 ч. (2 дня болел). Ему присвоен 2 квалификационный класс с надбавкой 10% тарифной ставки. Часовая тарифная ставка водителя автобуса составляет 7 891

руб. Определить тарифный заработок с учетом суммы надбавки за классность.

- А) 1458257 руб.
- Б) 1440897 руб.
- В) 1578934 руб.

121.За систематическое выполнение плана по объему производства, снижение себестоимости, высокое качество продукции приказом нанимателя инженеру – технологу с должным окладом 1568 000 руб. установлена надбавка за высокие достижения в труде в размере 30 % должностного оклада. Рассчитайте сумму надбавки за месяц, в котором специалист отработал 20 рабочих дней из 21 дня согласно графику работ (сменности) предприятия (1 день отсутствовал в связи с выполнением гособязанностей).

- А) 470 т.р.
- Б) 448 т.р.
- В) 420 т.р.

122. Согласно коллективному договору организации при стаже непрерывной работы от 5 до 10 лет надбавка за стаж составляет 10 % тарифной ставки (оклада) работающего. Стаж непрерывной работы рабочего – 6 лет. Часовая тарифная ставка 9 252,5 руб. Согласно графику работ (сменности) организации в феврале 2013 г. рабочим должно быть отработано 168 ч, фактически же он отработал 152 ч. Определите сумму надбавки за стаж работы.

А) 140638 р.

Б) 155442 р.

В) 137786 р.

123. Специалисту отдела внешних экономических связей установлена надбавка за владение и применение в работе английского языка в размере 13 % тарифной ставки первого разряда, действующей в организации (900 000 руб.). В марте 2013 г. Специалист отработал 19 рабочих дней (3 дня болел) при 22 плановых рабочих днях. Определите сумму надбавки.

А) 117000 руб.

Б) 101045 руб.

В) 139145 руб.

124. В штатном расписании организации предусмотрена должность экспедитора по перевозке грузов (далее - экспедитор), тарифицируемая 6-м разрядом (тарифный коэффициент – 1,9). Наниматель принял решение установить водителю грузового автомобиля, занятого доставкой продукции на торговые точки организации, доплату за совмещение должности экспедитора с 1 февраля 2013г. Размер доплат за совмещение определен по соглашению сторон в размере 30% оклада экспедитора. Установленная в организации тарифная ставка первого разряда – 800 000 руб. Согласно графику работ (сменности) организации в феврале 2013г. должен быть отработан 21 день, фактически же водителем отработано 24 дня. Определить размер доплаты за совмещение должностей за отработанный месяц.

А) 456000 руб.

Б) 240000 руб.

В) 521143 руб.

125. Приказом нанимателя выполнение обязанностей уборщика производственных помещений на время его трудового отпуска с 1 по 28 февраля 2013 г. возложено на уборщика служебных помещений с его согласия. До-

плата за выполнение дополнительной работы определена по соглашению сторон в размере 75% ставки уборщика производственных помещений 2-го разряда. Тарифный коэффициент уборщика производственных помещений – 1,16. Установленная на предприятии тарифная ставка первого разряда – 800 000 руб. Плановый фонд рабочего времени – 21 день. В феврале 2013 г. уборщик служебных помещений отработал 21 день. Определите сумму доплаты за выполнение обязанностей отсутствующего работника за месяц.

- А) 696 т.р.
- Б) 600 т.р.
- В) 928 т.р.

126. Согласно коллективному договору организации доплата бригадиру при численности бригады 10 человек определена в размере 20% его тарифной ставки. Месячная тарифная ставка первого разряда 780 т.р. Тарифный коэффициент бригадира составляет 1,9 (6 – ой разряд). Коэффициент технологичности 1,1. В феврале 2013 г. бригадир отработал 164 ч. при нормативном фонде рабочего времени 168 час. Определите сумму доплаты бригадиру за руководство бригадой.

- А) 326041 руб.
- Б) 390000 руб.
- В) 318278 руб.

127. В организации доплаты за интенсивность труда рабочим-сдельщикам на конвейерно - поточной линии ремонта автомобилей установлены дифференцированно в зависимости от уровня освоения научно обоснованных норм труда (отношение отраслевой нормативной трудоемкости производства по участку к сумме фактических затрат времени) в процентах к сдельной заработной плате рабочих по следующей шкале:

Таблица

Уровень освоения научно обоснованных норм труда, %	100-103,9	104-107,9	108-111,9	Свыше 112
Размер доплат к сдельному заработку, %	3	6	10	15

Рабочий 4-го разряда занят на конвейерно - поточной линии по ремонту автомобилей. Соотношение нормативной трудоемкости работ и фактических затрат времени на ремонт составляет 105,2%. Определите размер заработной платы рабочего с учетом доплаты за интенсивность труда. Рабочему на-

числена сдельная зарплата за выполненные работы в размере 1 480 500 руб.

- А) 1569330 руб.
- Б) 1484877 руб.
- В) 1628550 руб.

128. Строительные работы осуществляются бригадой вахтовым методом за пределами административного района. Проживание рабочих организовано в районе производства работ. Отработанное в мае 2013 г. время вахты с учетом времени пребывания в пути составляет 14 дней. При служебных командировках, осуществляемых в пределах Республики Беларусь, расходы возмещаются исходя из 40% суточных сумма которых составляет 20 000 руб. за каждый день командировки. Рассчитайте рабочему-члену строительной бригады сумму надбавки за работу вахтовым методом.

- А) 112 т.р.
- Б) 280 т.р.
- В) 140 т.р.

129. Рабочие дорожно – строительной организации, проживающие в г. Минск, выполняют ремонт автомобильной дороги за пределами г. Минска. В связи с этим они совершают служебные поездки в другой административный район и ежедневно возвращаются к своему месту жительства. Им установлена надбавка к заработной плате за разъездной характер работы в размере 50% нормы суточных при однодневных служебных командировках (20 тыс.руб.). В мае 2013 г. рабочими отработано 19 рабочих дней. Определите размер надбавки рабочего в мае 2013 г. за разъездной характер работы

- А) 190 т.р.
- Б) 152 т.р.
- В) 380 т.р.

130. В мае 2013 г. оператор металлорежущих станков 4-го разряда отработал в ночные смены 100 ч. Часовая тарифная ставка первого разряда – 4 906 руб. Тарифный коэффициент 4 – го разряда 1,57. Коллективным договором организации определён размер доплат за работу в ночную смену – 40 % от

размера тарифной ставки работника. Определите сумму доплаты за работу в ночные смены за месяц.

- А) 196240 руб.
- Б) 308097 руб.
- В) 490600 руб.

131. Предприятие провело аттестацию рабочих мест по условиям труда, в результате которой установлено, что условия труда на рабочем месте газосварщика соответствует 3-му классу третьей степени вредности (таблица)

Таблица

Классы условий труда	Процент от тарифной ставки первого разряда за 1 час работы в условиях труда, соответствующих классу
1-й класс (оптимальные условия труда)	0
2-й класс (допустимые условия труда)	0
3-й класс (вредные условия труда):	
3.1 (1-й степени)	0,10
3.2 (2-й степени)	0,14
3.3 (3-й степени)	0,20
3.4 (4-й степени)	0,25
4-й класс (опасные условия труда)	0,31

В мае 2013 г. рабочий отработал в этих условиях труда 150 ч. В организации тарифная ставка первого разряда установлена в размере 800 000 руб. Определите сумму доплат за работу во вредных условиях.

- А) 160 т.р.
- Б) 300 т.р.
- В) 240 т.р.

132. Какой категории соответствуют представленные в таблице определения:

Категория	Определение
1. индексация заработной платы	А. набор материальных благ и услуг, необходимых для обеспечения жизнедеятельности человека и сохранности его здоровья

2.прожиточный минимум	Б. стоимостная оценка расходов на приобретение набора потребительских товаров и услуг для удовлетворения основных физиологических и социально-культурных потребностей человека
3.Минимальный потребительский бюджет	В. метод компенсации уменьшения доходов граждан в случае повышения цен, ведущих к снижению уровня жизни
4.Бюджет прожиточного минимума	

- а) 1-В; 2-А; 4-Б;
б) 4-А; 2-В; 3-Б;
в) 1-В; 2-А; 3-Б;

133. Оцените правильность утверждений

1. Диапазон ЕТС – соотношение тарифного коэффициента максимального разряда, к тарифному коэффициенту 1-го разряда, т.е. к 1	да	нет
2. В действующей ЕТС 28 разрядов	да	нет
3. Коэффициент повышения по технологическим видам работ имеет диапазон от 1 до 1,9	да	нет
4. Тарифная ставка 1-го разряда определяет минимальную оплату труда различных групп и категорий работников в абсолютном измерении.	да	нет

- А) 1,3 – нет; 2,4 - да
Б) все ответы да
В) 1,4 – да; 2,3 - нет
Г) 1,2,4 - да; 3 - нет
Д) 2, 3,4 – да; 1 – нет

134. Тарифные разряды по ЕТС и соответствующие им тарифные коэффициенты руководителей организаций устанавливаются в зависимости от:

- А) среднего разряда по организации;
Б) списочной численности работников организации;
В) среднего разряда руководителей с учетом отраслевой принадлежности организации

135. Оцените правильность утверждений

1. минимальный тарифный разряд	да	нет
--------------------------------	----	-----

руководителя организации при применении ЕТС равен 16 максимальный - 27		
2.Тарифный разряд первого заместителя руководителя организации устанавливается на один разряд ниже тарифного разряда руководителя	да	нет
3. Тарификация должностей специалистов и других служащих устанавливается от 5 до 16 разряда вне зависимости от применяемой на предприятии системы оплаты труда	да	нет
4. Нанимателем на основании локального нормативно – правового акта (ЛНПА), соглашения и (или) трудового договора (контракта) могут устанавливаться тарифные ставки (оклады) работника без применения ЕТС (ТС).	да	нет

А) все да

Б) 1,2,3 – да; 4 – нет

В) 1,3,4 – да; 2 – нет

Г) 1, 2,4 – да; 3 – нет

Д) 3,4 – да; 1,2 – нет

136. Сдельные системы оплаты труда рекомендуется применять при:

А) необходимости соблюдения высокого качества продукции;

Б) надлежащем учете фактически отработанного рабочего времени;

В) наличие строго регламентированного процесса производства;

Г) Возможности точного учета объемов выполняемых работ и качества выпускаемой продукции;

Д) Отсутствии необходимости форсировать увеличение объемов выпуска продукции

137. Организация со списочной численностью до 100 человек осуществляет деятельность по производству и реализации пищевых продуктов. Тарифные разряды установлены на основе ЕТС, а соответствующие им тарифные коэффициенты установлены (скорректированы) с пошаговой дифференциацией между ними, равной 0,25; выплаты стимулирующего и компенсирующего характера производятся в соответствии с положениями, разработанными в организации; тарифная ставка первого разряда установлена в

размере 800 000 рублей. Рассчитайте тарифный оклад заместителя директора (разряд 20) исходя из скорректированных тарифных коэффициентов (для директора коэффициент равен 7 при тарифном разряде 25).

- А) 4,6 м.р.
- Б) 4,8 м.р.
- В) 5,0 м.р.

138. В организации тарифные разряды по должностям специалистов высшего уровня квалификации установлены в зависимости от наличия высшего образования и квалификационных категорий (таблица):

первой квалификационной категории – 13 разряд;

второй квалификационной категории – 12 разряд;

без квалификационной категории – 10 разряд;

тарифная ставка первого разряда установлена в размере 800 руб.

Наименование должности (профессии)	Количество штатных единиц	Квалификационная категория	Тарифный разряд по ЕТС	Тарифный коэффициент по ЕТС
Маркетолог	1	1	13	3,04
Специалист по продаже	1	2	12	2,84
Специалист по продаже	1	–	10	2,48

Определить суммарную величину тарифных окладов работников отдела маркетинга.

- А) 6,688 м.р.
- Б) 2,400 м.р.
- В) 4,704 м.р.

139. В организации тарифные разряды установлены согласно ЕТС, а соответствующие тарифные оклады работникам рассчитаны в пределах диапазона тарифных коэффициентов (по ЕТС и ЕТС, скорректированного). Тарифная ставка первого разряда установлена в размере 700 000 рублей. Рассчитайте диапазон тарифной ставки заместителя директора (разряд 18, тарифный коэффициент по ЕТС 4,26).

- А) Минимальный тарифный оклад = 700 т.р.,
Максимальный = 2,982 м.р.
- Б) Минимальный тарифный оклад = 812 т.р.,
Максимальный = 2,982 м.р.
- В) Минимальный тарифный оклад = 2,982 т.р.,
Максимальный = 5,964 м.р.

140. Нанимателем приняты решения о выплате ежемесячного вознаграждения за обеспечение роста объемов реализованной продукции (на примере должности «специалист по продаже», тарифный коэффициент 2,84, тарифная ставка первого разряда – 800 000 рублей). Учитывая результаты продаж (таблица), определите суммарный размер начисленной заработной платы специалистов по продаже (ЗП).

Наименование должности	Выручка от реализации продукции (млн. руб.)	Размер вознаграждения в процентах от выручки
Специалист по продаже	30,0	2
Специалист по продаже	70,0	2
Специалист по продаже	100,0	2

- А) ЗП = 6,816 м.р.
- Б) ЗП = 6,4 м.р.
- В) ЗП = 10,816 м.р.

141. Определите зарплату маркетолога. В организации применяются персональные условия оплаты труда работникам маркетинговой службы. Тарифная ставка первого разряда – 700 000 рублей. Выручка от реализации продукции - 30 млн. руб. Должностной оклад маркетолога установлен в кратных размерах к тарифной ставке первого разряда, действующей в организации. Коэффициент кратности – 2. Надбавка за высокие достижения в труде – 50 % должностного оклада. Премия – 60 % должностного оклада.

- А) 2,4 м.р.
- Б) 2,94 м.р.
- В) 3,24 м.р.

142. В организации тарифные разряды установлены согласно ЕТС, а соответствующие им тарифные коэффициенты увеличены (скорректированы) на 50 %. Размер тарифной ставки первого разряда 0,8 м.р. Определите тарифный оклад начальника службы МТС, должность которого тарифицируется по 16 – му разряду (тарифный коэффициент по ЕТС 3,72).

- А) 2,232 м.р.

- Б) 2,976 м.р.
- В) 4,464 м.р.
- Г) 4,715 м.р.

143. По способу отнесения затрат на отдельные виды продукции затраты делятся на:

- А) производственные и непроизводственные
- Б) производительные и непроизводительные
- В) прямые и косвенные
- Г) условно-переменные и условно-постоянные

144. По способу зависимости от объема производства затраты бывают:

- А) производственные и непроизводственные
- Б) производительные и непроизводительные
- В) прямые и косвенные
- Г) условно-переменные и условно-постоянные

145. По экономической роли в процессе производства затраты бывают:

- А) производственные и непроизводственные
- Б) производительные и непроизводительные
- В) основные и накладные
- Г) условно-переменные и условно-постоянные

146. Укажите неверное определение себестоимости продукции:

- А) стоимостная оценка используемых в процессе производства продукции (работ, услуг) природных ресурсов, сырья, материалов, топлива, энергии, основных средств, нематериальных активов трудовых ресурсов, а также других затрат на ее производство и реализацию
- Б) потребленные в процессе производственной деятельности ресурсы
- В) выраженные в денежной форме текущие затраты, связанные с решением тактических задач производственно-хозяйственной деятельности предприятия
- Г) все ответы верны

147. В смету затрат не включаются:

- А) затраты на прирост незавершенного производства
- Б) расходы будущих периодов
- В) расходы на освоение новых изделий
- Г) нет верного ответа

148. В смету затрат не включаются:

- А) затраты на прирост незавершенного производства

- Б) стоимость продукции собственного производства, потребляемой на собственные нужды
- В) расходы на освоение новых изделий
- Г) нет верного ответа

149. Какой метод калькулирования себестоимости чаще всего используется при определении себестоимости единицы однородной продукции в добывающих отраслях промышленности:

- А) нормативный метод
- Б) метод прямого счёта
- В) параметрический метод
- Г) метод распределения затрат

150. В основу какого метода калькулирования себестоимости положен расчёт коэффициентов пропорциональности:

- А) нормативный метод
- Б) метод прямого счёта
- В) параметрический метод
- Г) метод распределения затрат

151. Производственная себестоимость это:

- А) сумма цеховой себестоимости и коммерческих расходов
- Б) сумма цеховой себестоимости и общехозяйственный расходов
- В) сумма технологической себестоимости и коммерческих расходов
- Г) нет верного ответа

152. Цеховая себестоимость это:

- А) сумма технологической себестоимости и коммерческих расходов
- Б) сумма производственной себестоимости и общехозяйственный расходов
- В) сумма технологической себестоимости и общепроизводственных расходов
- Г) нет верного ответа

153. Укажите верное определение понятия «комплексные затраты»:

- А) однородные расходы, которые не разделяются на составные части
- Б) дополнительные (нерациональные затраты, обусловленные недостатками в организации, управлении и обслуживании производства)
- В) затраты, состоящие из разнородных расходов (общезаводские, общецеховые и др.)
- Г) нет верного ответа

154. Укажите верную классификацию затрат по экономическим элементам:

- А) материальные затраты, расходы на оплату труда, расходы будущих периодов, амортизация основных средств, прочие затраты
- Б) материальные затраты, расходы на оплату труда, отчисления на социальные нужды, амортизация основных средств, прочие затраты
- В) материальные затраты, расходы на оплату труда, отчисления на социальные нужды, расходы будущих периодов, амортизация основных средств, налоги, сборы и другие платежи в бюджет, прочие затраты
- Г) материальные затраты, расходы на оплату труда, отчисления на социальные нужды, расходы будущих периодов, налоги, сборы и другие платежи в бюджет, прочие затраты

155. Стоимость основных материалов – 7 420 тыс. руб., возвратные отходы – 490 тыс. руб. Топливо и энергия на технологические цели – 962 тыс. руб. Основная и дополнительная зарплата производственных рабочих – 7140 тыс. руб. Проценты распределения общепроизводственных и общехозяйственных расходов – соответственно 300 и 250 %, коммерческих расходов – 7%. Определить полную себестоимость единицы продукции.

- А) 58 103 тыс. руб.
- Б) 54 302 тыс. руб.
- В) 15 032 тыс. руб.
- Г) нет верного ответа

156. Определить, какую экономию на условно-постоянных расходах получит предприятие в планируемом году, если полная себестоимость товарной продукции по отчету составила 19,4 млрд. руб., удельный вес условно-постоянных расходов - 36 %. В планируемом году темп прироста объема товарной продукции увеличится на 9 %.

- А) 2,97 млрд. руб.
- Б) 576,7 млн. руб.
- В) 2,2 млрд. руб.
- Г) нет верного ответа

157. Общепроизводственные расходы по предприятию составляют 7000 млн. руб., основная заработная плата производственных рабочих – 9700 млн. руб. Определить сумму общепроизводственных расходов, подлежащую включению в себестоимость изделия «А», если основная заработная плата в себестоимость изделия «А» составляет 7 тыс. руб.

- А) 9,7 тыс. руб.
- Б) 6,7 тыс. руб.

- В) 5,1 тыс. руб.
Г) нет верного ответа

158. Коммерческие расходы по заводу составляют 43000 млн. руб., производственная себестоимость всей товарной продукции – 356 000 млн. руб. Производственная себестоимость изделия «Г» - 72000 руб. Определить коммерческие расходы на изделие «Г» и полную себестоимость изделия «Г».

- А) КР=43000 руб. ПС=115000 руб.
Б) КР=12900 руб. ПС=84100 руб.
В) КР=8697 руб. ПС=80697 руб.
Г) нет верного ответа

159. Основная заработная плата производственных рабочих - 870 100 тыс. руб., в том числе на изделие «А» — 70 тыс. руб., изделие «Б» — 80 тыс. руб., изделие «В» — 30 тыс. руб. Косвенные расходы (общепроизводственные и общехозяйственные) составляют 980 000 тыс. руб. Распределить сумму косвенных расходов, приходящихся на изделие «А», «Б», «В».

- А) А=60,9 Б=76,5 В=26,4
Б) А=78,8 Б=90,1 В=33,8
В) А=80,3 Б=98,5 В=66,6
Г) нет верного ответа

160. Рассчитать себестоимость валовой продукции

Показатели	Ед. изм.	Значения показателей
Материальные затраты (за вычетом отходов)	млн.руб.	1845
Оплата труда	млн.руб.	764
Отчисления на социальные нужды	%	34
Амортизация основных средств	млн.руб.	1700
Прочие расходы	млн.руб.	182
Затраты не включаемые в валовую продукцию	млн.руб.	56
Изменение остатков незавершенного производства	млн.руб.	-190
Себестоимость валовой продукции	млн.руб.	?

- А) 4694,8
Б) 4884,8

В) 4504,8

Г) нет верного ответа

161. Рассчитать себестоимость товарной продукции

Показатели	Ед. изм.	Значения показателей
Материальные затраты (за вычетом отходов)	млн.руб.	860
Оплата труда	млн.руб.	764
Отчисления на социальные нужды	%	34
Амортизация основных средств	млн.руб.	170
Прочие денежные расходы	млн.руб.	12
Затраты не включаемые в валовую продукцию	млн.руб.	22
Изменение остатков незавершенного производства	млн.руб.	-190
Себестоимость товарной продукции	млн.руб.	?

А) 2043,8 млн.руб.

Б) 1853,7 млн.руб.

В) 2233,8 млн.руб.

Г) нет верного ответа

162. Определить прибыль от производства товарной продукции

Показатели	Ед. изм.	Значения показателей
Материальные затраты (за вычетом отходов)	млн.руб.	845
Оплата труда	млн.руб.	664
Отчисления на социальные нужды	%	34
Амортизация основных средств	млн.руб.	169
Прочие денежные расходы	млн.руб.	82
Коммерческие расходы	%	10
Товарная продукция по полной себестоимости	млн.руб.	?
Товарная продукция по отпускным ценам предприятия	млн.руб.	2600
Прибыль от производства товарной продукции	млн.руб.	?

А) -342,9 млн. руб.

Б) 415,7 млн. руб.

В) 342,9 млн. руб.

Г) нет верного ответа

163. Определить полную себестоимость реализуемой продукции

Показатели	Ед. изм.	Значения показателей
Материальные затраты (за вычетом отходов)	млн.руб.	845
Оплата труда	млн.руб.	364
Отчисления на социальные нужды	%	34
Амортизация основных средств	млн.руб.	169
Прочие денежные расходы	млн.руб.	82
Итого затрат на производство	млн.руб.	?
Коммерческие расходы	%	8
Товарная продукция по полной себестоимости	млн.руб.	?
Изменение остатков неререализуемой продукции на конец года по себестоимости	млн.руб.	150
Полная себестоимость реализуемой продукции	млн.руб.	?

А) 1710,5 млн.руб.

Б) 1560,5 млн.руб.

В) 1860,5 млн.руб.

Г) нет верного ответа

164. В отчетном году себестоимость товарной продукции составила 3500,2 млн. руб., что определило затраты на 1 руб. товарной продукции – 0,79 руб. В плановом году затраты на 1 руб. товарной продукции установлены в 0,75 руб. Объем производства продукции будет увеличен на 6%. Определите себестоимость товарной продукции планового года.

А) 3710,0 млн.руб.

Б) 4200,2 млн.руб.

В) 4696,5 млн.руб.

Г) нет верного ответа

165. Себестоимость товарной продукции предприятия в базисном периоде составило 1790,5 млн. руб. В отчетном периоде предполагает повысить производительность труда на 8% и среднюю заработную плату – на 2% . Объем производства возрастет на 6 % при неизменной величине постоянных расходов. Удельный вес оплаты труда в себестоимости продукции – 43%, а постоянных расходов – 22%. Определите полученную экономию под воздействием указанных факторов.

- А) 142,8 млн. руб.
- Б) 102,3 млн. руб.
- В) 65,2 млн. руб.
- Г) нет верного ответа

166. Основные экономические показатели фирмы "Аноним" выглядят следующим образом: Общие постоянные издержки — 120 000 млн. рублей. Переменные издержки единицы продукции — 5 000 рублей. Цена реализации единицы продукции — 6 600 рублей. Сколько продукции необходимо реализовать фирме «Аноним» для того, чтобы полностью возместить свои издержки.

- А) 75 млн. ед.
- Б) 23 млн. ед.
- В) 65 млн. ед.
- Г) нет верного ответа

167. На предприятии в планируемом году будет выпущено 9 тыс. ед. продукта А и 50 тыс. продукта Б. Себестоимость единицы продукта А в планируемом году составит 550 тыс. руб. против 555 тыс. руб. в базисном, себестоимость продукта Б - соответственно 48 и 49 тыс. руб. Определить плановую экономию сравнимой товарной продукции в планируемом году.

- А) 95 тыс. руб.
- Б) 95 млн. руб.
- В) 125 тыс. руб.
- Г) нет верного ответа

168. На основании данных, представленных в таблице, определить коэффициенты распределения общепроизводственных и общехозяйственных расходов.

Показатели	Сумма, млн. руб.
Величина общепроизводственных расходов по цеху	653,2
Величина общехозяйственных расходов по цеху	726,4
Фонд основной заработной платы производственных рабочих цеха	694,2
Фонд основной заработной платы производственных рабочих предприятия	1796,4

- А) ОПР=0,94 ОХР=0,40
- Б) ОПР=0,67 ОХР=0,56
- В) ОПР=1,25 ОХР=1,11

Г) нет верного ответа

169. На предприятии за счёт совершенствования технологии производительность труда планируется повысить на 8 % , а заработную плату – на 9 % . Удельный вес заработной платы в структуре себестоимости продукции составляет 33 % . Рассчитайте, как это отразится на себестоимости продукции.

А) увеличит на 0,5%

Б) увеличит на 0,3%

В) снизит на 0,5%

Г) нет верного ответа

170. Планируется обеспечить экономию материалов за счёт снижения норм на 5 % и цен – на 3 % . Себестоимость товарной продукции составляет 2300 млн. руб., в том числе затраты на сырьё и материалы – 1625 млн. руб. Определите влияние на себестоимость продукции снижения норм и цен на материалы.

А) увеличит себестоимость на 87,6 млн. руб.

Б) снизит себестоимость на 127,6 млн. руб.

В) снизит себестоимость на 165,8 млн. руб.

Г) нет верного ответа

171. Определите влияние роста объёма производства на снижение себестоимости продукции при условии, что объём производства вырос на 11 % , а постоянные расходы - на 12 % . Удельный вес постоянных расходов в структуре себестоимости – 24 % .

А) увеличит на 1,2%

Б) увеличит на 0,2%

В) снизит на 3,4%

Г) нет верного ответа

172. Годовой выпуск продукции в отчетный период на предприятии - 20 000 изделий. Себестоимость одного изделия - 100 000 р. Доля условно-постоянных издержек в себестоимости - 23 % . В плановом году выпуск продукции предполагается увеличить до 25 000 изделий. Определить себестоимость единицы продукции в результате увеличения объема производства. Общая сумма постоянных издержек в плановом году не изменится.

А) 89 600 р.

Б) 117 870 р.

В) 95 400 р.

Г) нет верного ответа

173. Определить норматив общепроизводственных и общехозяйственных расходов, если смета общепроизводственных и общехозяйственных расходов - соответственно 70 млн. руб. и 90 млн. руб. На предприятии производится три вида продукции (данные приведены в таблице).

Продукт	Объем производства, шт.	Основная заработная плата на единицу продукции, руб.
А	45 000	6 300
Б	2 000	9 500
В	5 000	12 300

- А) Нопр=19,2% Нохр=24,7%
 Б) Нопр=34,6% Нохр=46,8%
 В) Нопр=29,8% Нохр=34,3%
 Г) нет верного ответа

174. Определить сумму общепроизводственных и общехозяйственных расходов на единицу продукции каждого вида, если смета общепроизводственных и общехозяйственных расходов - соответственно 20 млн. руб. и 40 млн. руб. На предприятии производится два вида продукции (данные приведены в таблице).

Продукт	Объем производства, шт.	Основная заработная плата на единицу продукции, руб.
А	3 000	9 800
Б	4 000	11 200

- А) ОПРа=3141р.; ОПРб=7618 р.; ОХРа=6582 р.; ОХРб=7837 р.
 Б) ОПРа=2641р.; ОПРб=3018 р.; ОХРа=5282 р.; ОХРб=6037 р.
 В) ОПРа=2634 р.; ОПРб=2498 р.; ОХРа=4674 р.; ОХРб=6541 р.
 Г) нет верного ответа

175. В результате комплексной переработки сырья предприятие получает связанные продукты А, В, С (по 15 000 т каждого). Рыночная цена за 1 т каждого вида продукции - соответственно 120 000 р.; 190 000 р.; 122 500 р. Общие издержки на их производство составляют 5 440 млн. р. Определить себестоимость 1 т продукта С с помощью калькуляции методом пропорционального разделения затрат.

- А) 98 730 р.
 Б) 102 720 р.
 В) 115 600 р.
 Г) нет верного ответа

176. Стоимость основных материалов – 17420 тыс. руб., возвратные отходы – 1490 тыс. руб. Топливо и энергия на технологические цели – 12 962 тыс. руб. Основная и дополнительная зарплата производственных рабочих – 17140 тыс. руб. Проценты распределения общепроизводственных и общехозяйственных расходов – соответственно 120 и 150 %, коммерческих расходов – 5%. Определить полную себестоимость единицы продукции.

- А) 89 723,4 тыс. руб.
- Б) 99 905,5 тыс. руб.
- В) 96 925,5 тыс. руб.
- Г) нет верного ответа

177. Определить сумму общепроизводственных и общехозяйственных расходов на единицу продукции каждого вида, если смета общепроизводственных и общехозяйственных расходов - соответственно 62 млн. руб. и 74 млн. руб. На предприятии производится два вида продукции (данные приведены в таблице).

Продукт	Объем производства, шт.	Основная заработная плата на единицу продукции, руб.
А	8 000	19 800
Б	7 000	16 200

- А) ОПРа=4514 р.; ОПРб=3694 р.; ОХРа=5386 р.; ОХРб=4406 р.
- Б) ОПРа=5934 р.; ОПРб=4448 р.; ОХРа=5674 р.; ОХРб=6541 р.
- В) ОПРа=3664 р.; ОПРб=3799 р.; ОХРа=6774 р.; ОХРб=6651 р.
- Г) нет верного ответа

178. Планируется обеспечить экономию материалов за счёт снижения норм на 2 % и цен – на 3 %. Себестоимость товарной продукции составляет 1300 млн. руб., в том числе затраты на сырьё и материалы – 1025 млн. руб. Определите влияние на себестоимость продукции снижения норм и цен на материалы.

- А) снизит на 40,5 млн. руб.
- Б) увеличит на 35,8 млн. руб.
- В) снизит на 50,6 млн. руб.
- Г) нет верного ответа

РАЗДЕЛ 7
ТЕСТ – ТРЕНИНГ ПО МОДУЛЮ 2

ТЕСТ – ТРЕНИНГ 1 ПО МОДУЛЮ 2

1. Продукция, фактически отпущенная на сторону и оплаченная покупателем - это:

- А) товарная продукция;
- Б) валовая продукция;
- В) реализованная продукция.

2. По вашему мнению, продукция предприятия, которая произведена в отчетный период для отпуска на сторону, это:

- А) чистая продукция;
- Б) товарная продукция;
- В) реализованная продукция.

3. Предприятие выпустило продукцию объемом в 120 млн.руб., при этом материальные затраты составили 60 млн.руб., а амортизация - 5 млн.руб. Найдите объем валовой добавленной стоимости продукции.

- А) 175 млн.руб.;
- Б) 55 млн.руб.;
- В) 60 млн.руб.

4. Перечень продукции, в которой отдельные позиции развернутой номенклатуры объединены в однородные группы под единым наименованием, называется:

- А) развернутой номенклатурой;
- Б) групповой номенклатурой;
- В) сводно-плановой номенклатурой.

5. Определить объем реализованной продукции. Исходные данные приведены в таблицы

Таблица

Показатели	Значения
Объем готовой продукции в отчетном году, млн.руб.	150
Стоимость остатков готовой нереализованной продукции на складе на конец года уменьшилась, млн.руб.	5
Стоимость отгруженной, но не оплаченной покупа-	2

телем готовой продукции на конец года возросла на, млн.руб.	
---	--

- А) 157 млн. руб.;
- Б) 143 млн. руб.;
- В) 153 млн. руб.;
- Г) 147 млн. руб.

6. Выпуск продукции за год на имеющихся мощностях составил 120 млрд. руб. Среднегодовая производственная мощность – 160 млрд. руб. Определить коэффициент использования производственной мощности в процентах:

- А) 133%;
- Б) 33%;
- В) 75%

7. Определите правильную формулу расчета среднегодового ввода производственной мощности:

а) $\overline{ПМ_{вв}} = \frac{\sum ПМ_{вв}i}{12}$;

б) $\overline{ПМ_{вв}} = \frac{\sum ПМ_{вв}i}{ni} * 12$;

в) $\overline{ПМ_{вв}} = \frac{\sum ПМ_{вв}i * ni}{12}$;

где $ПМ_{вв}$ – текущая вводимая производственная мощность;
 ni – число полных месяцев функционирования i -ых фондов.

8. На предприятии на начало года производственная мощность составила 100 млн. руб. Среднегодовой ввод производственной мощности – 50 млн. руб. Выбытие произошло 13 марта на сумму 10 млн. руб.; 2 сентября – на сумму 20 млн. руб. Определить среднегодовое выбытие производственной мощности:

- А) 137,5 млн. руб.;
- Б) 120 млн. руб.;
- В) 180 млн. руб.

9. Участок, на котором выполняются основные технологические операции по изготовлению продукции и на котором сосредоточена преобладающая часть основных средств – это:

- А) «узкое место»;
- Б) ведущий участок;
- В) участок, определяющий расчет производственной мощности.

10. На машиностроительных предприятиях к ведущим цехам относятся :

- А) главным образом механические и сборочные цеха;
- Б) главным образом ремонтные цеха;
- В) главным образом заготовительные цеха.

11. К методам регулирования оплаты труда не относится:

- А) воспроизводственный метод;
- Б) метод государственного регулирования;
- В) метод социального партнерства.

12. В каком диапазоне квалификационных разрядов располагают рабочих предприятий?

- А) с 1 по 6 разряды;
- Б) с 1 по 7 разряды;
- В) с 1 по 8 разряды.

ТЕСТ – ТРЕНИНГ 2 ПО МОДУЛЮ 2

1. Из представленного ниже перечня исключите элемент, не относящийся к элементам тарифной системы:

- А) Реальная заработная плата;
- Б) Тарифная сетка;
- В) Тарифные ставки.

2. Если спрос на рабочую силу равен ее предложению, то о каком виде рынка труда идет речь?

- А) Трудодефицитном;
- Б) Трудоизбыточном;
- В) Равновесном.

3. В состав оборудования, не учитываемого при расчете производственной мощности, не включается:

- А) резервное оборудование;
- Б) оборудование научно – экспериментальных участков;
- В) находящееся в ремонте, на модернизации;
- Г) оборудование специализированных участков для профессионально – технического обучения

4. Система взаимосвязанных показателей, характеризующих объем наличной мощности, факторы ее изменения в течение года, уровень использования – это

- А) среднегодовая производственная мощность;
- Б) баланс производственной мощности;
- В) производственная мощность на конец периода;
- В) производственная мощность на начало периода

5. Номинальная заработная плата – это:

- А) начисленная и полученная работником заработная плата за определенный период;
- Б) количество материальных благ, которое можно приобрести за полученную заработную плату;
- В) основная статья дохода, средство повышения благосостояния работника и членов его семьи.

6. Набор материальных благ и услуг, необходимых для обеспечения жизнедеятельности человека и сохранности его здоровья – это:

- А) бюджет прожиточного минимума;
- Б) прожиточный минимум;
- В) потребительская корзина.

7. В соответствии с каким документом устанавливаются наименования профессий рабочих?

- А) Единым тарифно – квалификационным справочником работ и профессий рабочих;
- Б) Единым квалификационным справочником должностей служащих;
- В) Штатным расписанием.

8. Месячная заработная плата бригады сварщиков из 3-х человек (рабочие 5, 3 и 2 разрядов, соответственно тарифные коэффициенты

1,73; 1,35; 1,16) за месяц (23 дня) при восьмичасовом рабочем дне составила 12 млн. руб. Тарифная ставка первого разряда 950 т.р. Коэффициент технологичности 1,1. Определить зарплату рабочего 5 – го разряда.

- А) 3,821 м.р.
- Б) 4,897 м.р.
- В) 3,283 м.р.

9. Совокупность государственных нормативов, посредством которых осуществляется дифференциация и регулирование оплаты труда различных групп работников в зависимости от сложности и условий труда – это:

- А) единый тарифно – квалификационный справочник работ и рабочих;
- Б) единый квалификационный справочник должностей и служащих;
- В) тарифная система.

10. При какой системе оплаты труда рабочих размер заработной платы устанавливается за весь объем работы в целом, а не за каждую операцию или изделие?

- А) Сдельно – прогрессивной;
- Б) Косвенно – сдельной;
- В) Аккордно – сдельной.

11. К выплатам компенсирующего характера относятся:

- А) надбавки к тарифным ставкам и окладам за сложность и напряженность работы;
- Б) Надбавки к тарифным ставкам и окладам за профессиональное мастерство;
- В) Надбавки к тарифным ставкам и окладам за выполнение особо важных заданий.

12. Тарифные разряды по ЕТС и соответствующие им тарифные коэффициенты руководителей организаций устанавливаются в зависимости от:

- А) среднего разряда по организации;
- Б) списочной численности работников организации;
- В) среднего разряда руководителей с учетом отраслевой принадлежности организации.

ТАБЛИЦА 7.1 – Ключи теста - тренинга по модулю 2

	1	2	3	4	5	6	7	8	9	10	11	12
Тест 1	в	б	в	б	в	в	в	а	б	а	а	в
Тест 2	а	в	в	б	а	б	а	б	в	в	а	б

РАЗДЕЛ 8 МЕТОДИЧЕСКИЕ УКАЗАНИЯ ПО РАБОТЕ С ТЕСТОВЫМИ ВО- ПРОСАМИ МОДУЛЯ 3

1. По каждому тестовому заданию существует лишь один правильный ответ из предлагаемых вариантов.

2. Вариант правильного ответа необходимо обозначить на бланке ответов, который выдается (либо самостоятельно оформляется) перед началом тестирования. Образец бланка ответов по тестовым заданиям представлен в таблице.

Таблица 8.1 – Бланк ответов на тестовые задания МОДУЛЯ 3

Вопрос	Ответ	Вариант	
1		Фамилия	
2		Имя	
3		Отчество	
4		Группа	
5		№ зач. книжки	
6		Предмет	
7			
8		Семестр	
9		Номер теста	
10		Дата	
11		Подпись студента	
12			
13		Ф.И.О. преп.	
14		Подпись преп.	
15		Процент	
Итого верных		Оценка	

3. По практическим заданиям, включенным в тест, следует представить решение. В противном случае ответ не будет засчитан.
4. Время, отведенное на тестирование – 45 мин.
5. Количество вопросов в тесте – 15. В том числе, практических расчетов – 5.
6. Правильный ответ на теоретический вопрос оценивается в 0,5 баллов, правильный ответ на практическое задание оценивается в 1 балл.
7. Во время проведения теста запрещено пользоваться любыми источниками информации и мобильными телефонами.
8. Во время проведения теста разрешено пользоваться калькулятором.
8. Оценка по результатам тестирования выставляется по следующей шкале:

Таблица 8.2 - Шкала оценок результатов тестирования по модулю 3

% выполнения	Оценка	Количество набранных баллов
0 - 15	1	0-1,5
16 - 25	2	2,0-2,5
26 - 35	3	3,0-3,5
36 - 45	4	4,0-4,5
46 - 55	5	5,0-5,5
56 - 65	6	6,0-6,5
66 - 75	7	7,0-7,5
76 - 85	8	8,0-8,5
86 - 95	9	9,0-9,5
96 - 100	10	10

РАЗДЕЛ 9

ТЕСТОВЫЕ ВОПРОСЫ К МОДУЛЮ 3

1. Укажите, какой из методов не относится к затратным методам ценообразования?
 - а) метод полных издержек
 - б) метод прямых затрат
 - в) метод балльной оценки
 - г) нет верного ответа

2. Что называют ценой товара?
 - а) денежное выражение его стоимости
 - б) сумма денег, которую покупатель готов заплатить за товар определенной полезности
 - в) денежное выражение системы ценообразующих факторов, действующих в данное время
 - г) все варианты верны

3. Как называется функция цены, согласно которой цена отражает результаты работы предприятия и является средством измерения затрат и результатов труда?
 - а) стимулирующая функция
 - б) учетно-измерительная функция
 - в) функция сбалансирования спроса и предложения
 - г) распределительная функция

4. Как называется функция цены, при которой посредством системы цен реализуются экономические интересы всех участников воспроизводства и общества в целом?
 - а) стимулирующая функция
 - б) учетно-измерительная функция
 - в) функция сбалансирования спроса и предложения
 - г) распределительная функция

5. Укажите, какой из методов не относится к затратным методам ценообразования?
 - а) метод полных издержек
 - б) метод стандартных затрат
 - в) метод прямых затрат
 - г) нет верного ответа

6. Укажите, какой из методов не относится к параметрическим методам ценообразования?

- а) метод удельной цены
- б) метод балльной оценки
- в) метод следования за лидером
- г) нет верного ответа

7. Какая группа методов ценообразования ориентирована на качество, потребительские свойства продукции?

- а) затратные метода
- б) параметрические метода
- в) рыночные методы
- г) нет верного ответа

8. Какой из перечисленных методов не относится к методам ценообразования, ориентированным на спрос, уровень конкуренции?

- а) метод «запечатанного конверта»
- б) метод балльной оценки
- в) метод следования за лидером
- г) нет верного ответа

9. Укажите, какой из методов не относится к параметрическим методам ценообразования?

- а) метод удельной цены
- б) метод балльной оценки
- в) метод регрессионного анализа
- г) нет верного ответа

10. Укажите несуществующую группу методов ценообразования.

- а) затратные методы
- б) параметрические методы
- в) распределительные методы
- г) рыночные методы

11. Какой принцип ценообразования состоит в четком определении приоритетных экономических и социальных проблем, которые должны решаться с помощью цен?

- а) принцип научного обоснования цен
- б) принцип целевой направленности цен
- в) принцип непрерывности процесса ценообразования
- г) принцип единства процессов ценообразования и контроля за соблюдением дисциплины

12. Что из нижеперечисленного не относится к внутренним факторам ценообразования?

- а) мобильность производства
- б) авторитет фирмы
- в) реклама, продвижение товара
- г) обеспеченность основными ресурсами

13. Что из нижеперечисленного не относится к внешним факторам ценообразования?

- а) ориентация на рыночные сегменты
- б) рыночная среда
- в) характер спроса
- г) наличие и уровень конкуренции

14. Укажите, какой из методов не относится к рыночным методам ценообразования?

- а) метод «запечатанного конверта»
- б) метод осязаемой ценности товара
- в) метод следования за лидером
- г) нет верного ответа

15. При какой стратегии ценообразования предполагается ценовая дискриминация?

- а) стратегия скидки
- б) стратегия дифференцированного ценообразования
- в) стратегия конкурентного ценообразования
- г) стратегия различной прибыльности

16. Какая стратегия ценообразования основана на неоднородности во времени покупательского спроса и применяется для его стимулирования?

- а) стратегия скидки
- б) стратегия сезонной скидки
- в) стратегия различной прибыли
- г) стратегия имидж-цен

17. Какая стратегия ценообразования основана на отождествлении рядом покупателей информации о ценах и качестве товаров?

- а) стратегия «сигналирования» ценами
- б) стратегия дифференцированного ценообразования
- в) стратегия имидж-цен
- г) стратегия различной прибыльности

18. Какая стратегия применима, когда у предприятия есть набор сопряженных товаров?

- а) стратегия дифференцированного ценообразования
- б) стратегия скидки
- в) стратегия ассортиментного ценообразования
- г) стратегия различной прибыли

19. Какую стратегию могут проводить наиболее конкурентоспособные предприятия, имеющие устойчивую репутацию на рынке, выпускающие престижную продукцию?

- а) стратегия различной прибыльности
- б) стратегия «сигналирования» ценами
- в) стратегия имидж-цен
- г) стратегия скидки

20. Какая стратегия используется в ценообразовании на взаимозаменяемые товары и услуги?

- а) стратегия ассортиментного ценообразования
- б) стратегия различной прибыльности
- в) стратегия дифференцированного ценообразования
- г) стратегия конкурентного ценообразования

21. Укажите, какой из методов не относится к рыночным методам ценообразования?

- а) метод «запечатанного конверта»
- б) регрессионного анализа
- в) метод ощущаемой ценности товара
- г) нет верного ответа

22. Цена, свободно складывающаяся на рынке под влиянием конъюнктуры независимо от какого-либо влияния государственных органов – это:

- а) свободная цена
- б) регулируемая цена
- в) предельная цена
- г) нет верного ответа

23. Цена, выше которой предприятие не может установить цену – это:

- а) фиксированная цена
- б) свободная цена
- в) предельная цена
- г) нет верного ответа

24. Цена, установленная на определенном – это:

- а) фиксированная цена
- б) свободная цена
- в) предельная цена
- г) нет верного ответа

24. Цены, срок действия которых заранее не определен, – это:

- а) постоянные цены
- б) временные цены
- в) скользящие цены
- г) нет верного ответа

25. Цены, срок действия которых определен периодом времени, - это:

- а) постоянные цены
- б) временные цены
- в) сезонные цены
- г) нет верного ответа

26. Цены, срок действия которых определен периодом времени, - это:

- а) постоянные цены
- б) временные цены
- в) скользящие цены
- г) нет верного ответа

27. Какая из франко-цен включает в себя все расходы по транспортировке до станции назначения:

- а) франко-вагон-станция назначения
- б) франко-станция отправления
- в) франко-станция назначения
- г) нет верного ответа

28. Какая из франко-цен включает в себя все расходы по транспортировке до склада потребителя:

- а) франко-склад поставщика
- б) франко-станция отправления
- в) франко-станция назначения
- г) нет верного ответа

29. Какая из франко-цен включает в себя все расходы по транспортировке до склада потребителя:

- а) франко-склад поставщика

- б) франко-склад потребителя
- в) франко-станция назначения
- г) нет верного ответа

30. Какие цены используются в долгосрочных договорах на поставку продукции или выполнение заказа в периоды высокой инфляции:

- а) ступенчатые цены
- б) сезонные цены
- в) скользящие цены
- г) нет верного ответа

31. Укажите, какой термин франко соответствует официальному сокращению международного коммерческого термина - EXW:

- а) франко-перевозчик
- б) франко-борт
- в) франко-завод
- г) нет верного ответа

32. Укажите, какой термин франко соответствует официальному сокращению международного коммерческого термина - FCA:

- а) франко-перевозчик
- б) франко-борт
- в) франко-завод
- г) нет верного ответа

33. Укажите, какой термин франко соответствует официальному сокращению международного коммерческого термина - CIP:

- а) франко-перевозчик
- б) фрахт/перевозка оплачены до (...место назначения)
- в) фрахт/перевозка и страхование оплачены до (...место назначения)
- г) нет верного ответа

34. Укажите, какой термин франко соответствует официальному сокращению международного коммерческого термина - DAF:

- а) поставка до границы
- б) фрахт/перевозка оплачены до (...место назначения)
- в) фрахт/перевозка и страхование оплачены до (...место назначения)
- г) нет верного ответа

35. Укажите, какой термин франко соответствует официальному сокращению международного коммерческого термина - DDU:

- а) поставка до границы (...название места поставки)

- б) поставка без оплаты пошлины (...название места назначения)
- в) поставка с оплатой пошлины (...название места назначения)
- г) нет верного ответа

36. Укажите, какой термин франко соответствует официальному сокращению международного коммерческого термина - DDP:

- а) поставка до границы (...название места поставки)
- б) поставка без оплаты пошлины (...название места назначения)
- в) поставка с оплатой пошлины (...название места назначения)
- г) нет верного ответа

37. Какая группа франко-терминов обозначает включение в стоимость расходов только по отправке товара:

- а) группа E
- б) группа F
- в) группа C
- г) группа D

38. Какая группа франко-терминов обозначает включение в стоимость расходов по основной перевозке товара:

- а) группа E
- б) группа F
- в) группа C
- г) группа D

39. Какая группа франко-терминов обозначает включение в стоимость расходов по транспортировке, включая прибытие:

- а) группа E
- б) группа F
- в) группа C
- г) группа D

40. Предприятие производит продукцию А, полная себестоимость которой - 25 млн. р.; рентабельность единицы продукции - 15 %; отчисления единым платежом - 1 %; ставка налога на добавленную стоимость - 20%. Определить отпускную цену изделия А.

- а) 29,4 млн.руб.
- б) 30,3 млн.руб.
- в) 36,4 млн.руб.
- г) нет верного ответа

41. Предприятие производит продукцию А, полная себестоимость которой – 64 500 руб.; рентабельность единицы продукции - 12 %; ставка акциза – 2%; отчисления единым платежом - 1 %; ставка налога на добавленную стоимость - 20%. Определить отпускную цену изделия А.

- а) 76 430 руб.
- б) 89 350 руб.
- в) 94 210 руб.
- г) нет верного ответа

42. Предприятие производит продукцию А, полная себестоимость которой - 250 тыс. р.; рентабельность единицы продукции - 9 %; ставка акциза – 3%; отчисления единым платежом - 1 %; ставка налога на добавленную стоимость - 20%. Определить отпускную цену изделия А.

- а) 287,9 млн.руб.
- б) 303,9 млн.руб.
- в) 340,4 млн.руб.
- г) нет верного ответа

43. Определить максимальный уровень цены закупки сырья (сахарная свекла) в соответствии с расчетными данными таблицы.

№ п/п	Показатели	Ед. измерения	Численные значения
1	Розничная цена товара (сахар)	тыс. руб./т	10 316
2	Торговая надбавка	%	4
3	Налог на добавленную стоимость (НДС)	%	10
4	Рентабельность продукции	%	5
5	Издержки производства и реализации продукции без учета стоимости сырья	тыс.руб./т	2080
6	Удельный расход сырья на единицу готовой продукции	т/т	11

- а) 591,6 тыс. руб.
- б) 341,7 тыс. руб.
- в) 414,9 тыс. руб.
- г) нет верного ответа

44. Определить максимальный уровень цены закупки сырья (сахарная свекла) в соответствии с расчетными данными таблицы.

№ п/п	Показатели	Ед. измерения	Численные значения
1	Розничная цена товара (сахар)	тыс. руб./т	9 416
2	Торговая надбавка	%	14
3	Налог на добавленную стоимость (НДС)	%	10
4	Рентабельность продукции	%	15
5	Издержки производства и реализации про-	тыс.руб./т	1680

	продукции без учета стоимости сырья		
6	Удельный расход сырья на единицу готовой продукции	т/т	10

- а) 522,3 тыс. руб.
- б) 311,9 тыс. руб.
- в) 484,9 тыс. руб.
- г) нет верного ответа

45. Определить максимальный уровень цены закупки сырья (сахарная свекла) в соответствии с расчетными данными таблицы.

№ п/п	Показатели	Ед. измерения	Численные значения
1	Розничная цена товара (сахар)	тыс. руб./т	7 436
2	Торговая надбавка	%	8
3	Налог на добавленную стоимость (НДС)	%	10
4	Рентабельность продукции	%	9
5	Издержки производства и реализации продукции без учета стоимости сырья	тыс.руб./т	2310
6	Удельный расход сырья на единицу готовой продукции	т/т	10

- а) 324,6 тыс. руб.
- б) 343,2 тыс. руб.
- в) 381,6 тыс. руб.
- г) нет верного ответа

46. Предприятие получило дополнительный заказ сверх реализуемых 12000 изделий. Постоянные затраты в размере 150 000 тыс. р. возмещаются в цене реализуемых изделий основного производства, отпускная цена (без налогов, включаемых в цену) которых 50000 р. за единицу. Увеличение объема производства не требует повышения постоянных затрат. Определить цену изделия в дополнительном заказе, используя метод переменных (прямых) издержек.

- а) 60 700 р.
- б) 42 900 р.
- в) 37 500 р.
- г) нет верного ответа

47. Предприятие получило дополнительный заказ сверх реализуемых 17000 изделий. Постоянные затраты в размере 159000 тыс. р. возмещаются в цене реализуемых изделий основного производства, отпускная цена (без налогов, включаемых в цену) которых 40000 р. за единицу. Увеличение объема производства не требует повышения постоянных затрат. Определить цену изделия в дополнительном заказе, используя метод переменных (прямых) издержек.

- а) 42 900 р.
- б) 30 650 р.
- в) 32 590 р.
- г) нет верного ответа

48. Предприятие получило дополнительный заказ сверх реализуемых 120000 изделий. Постоянные затраты в размере 1590600 тыс. р. возмещаются в цене реализуемых изделий основного производства, отпускная цена (без налогов, включаемых в цену) которых 75000 р. за единицу. Увеличение объема производства не требует повышения постоянных затрат. Определить цену изделия в дополнительном заказе, используя метод переменных (прямых) издержек.

- а) 61 750 р.
- б) 72 500 р.
- в) 62 550 р.
- г) нет верного ответа

49. Предприятие рассматривает возможность предложить скидку в размере 3 % и считает, что ею воспользуются 20 % клиентов. Период погашения дебиторской задолженности в этом случае уменьшится с 4 мес. до 2 мес. Объем продаж в кредит - 10 млрд. р. в год, минимальная норма прибыли - 15%. Определить результаты предоставления скидки.

- а) убыток в размере 50 млн. руб.
- б) убыток в размере 40 млн. руб.
- в) прибыль в размере 120 млн. руб.
- г) прибыль в размере 190 млн. руб.

50. Предприятие рассматривает возможность предложить скидку в размере 5 % и считает, что ею воспользуются 30 % клиентов. Период погашения дебиторской задолженности в этом случае уменьшится с 3 мес. до 1,5 мес. Объем продаж в кредит - 12 млрд. р. в год, минимальная норма прибыли - 10%. Определить результаты предоставления скидки.

- а) убыток в размере 30 млн. руб.
- б) убыток в размере 40 млн. руб.
- в) прибыль в размере 20 млн. руб.
- г) прибыль в размере 50 млн. руб.

51. Предприятие рассматривает возможность предложить скидку в размере 4 % и считает, что ею воспользуются 25 % клиентов. Период погашения дебиторской задолженности в этом случае уменьшится с 5 мес. до 3 мес. Объем продаж в кредит - 7 млрд. р. в год, минимальная норма прибыли - 9%. Определить результаты предоставления скидки.

- а) убыток в размере 55 млн. руб.
- б) убыток в размере 45 млн. руб.
- в) прибыль в размере 35 млн. руб.
- г) прибыль в размере 45 млн. руб.

52. Предприятие изготавливает специальное оборудование, поставка которого будет осуществлена в IV квартале. В контракте предусмотрены условия скользящей цены. К моменту поставки цены на материалы возрастут в 1,5 раза, ставка заработной платы - в 1,7 раз. Базисная цена оборудования, зафиксированная в контракте на поставку, - 5,5 млн р. Основные элементы базисной цены: расходы на материалы - 3,2 млн р.; расходы на заработную плату - 1,5 млн р.; неизменная часть цены - 0,8 млн р. Определить скользящую цену на оборудование.

- а) 6,5 млн. руб.
- б) 7,8 млн. руб.
- в) 8,1 млн. руб.
- г) 9,2 млн. руб.

53. Предприятие изготавливает специальное оборудование, поставка которого будет осуществлена в IV квартале. В контракте предусмотрены условия скользящей цены. К моменту поставки цены на материалы возрастут в 1,15 раза, ставка заработной платы - в 1,2 раз. Базисная цена оборудования, зафиксированная в контракте на поставку, - 15,8 млн р. Основные элементы базисной цены: расходы на материалы - 7,9 млн р.; расходы на заработную плату - 5,6 млн р.; неизменная часть цены - 2,3 млн р. Определить скользящую цену на оборудование.

- а) 16,4 млн. руб.
- б) 17,3 млн. руб.
- в) 18,1 млн. руб.
- г) 19,8 млн. руб.

54. Предприятие изготавливает специальное оборудование, поставка которого будет осуществлена в IV квартале. В контракте предусмотрены условия скользящей цены. К моменту поставки цены на материалы возрастут в 1,2 раза, ставка заработной платы - в 1,3 раз. Базисная цена оборудования, зафиксированная в контракте на поставку, - 13,5 млн. р. Основные элементы базисной цены: расходы на материалы - 6,2 млн. р.; расходы на заработную плату - 5,5 млн. р.; неизменная часть цены - 1,8 млн. р. Определить скользящую цену на оборудование.

- а) 16,4 млн. руб.
- б) 17,5 млн. руб.
- в) 18,7 млн. руб.

г) 19,2 млн. руб.

55. Инвестиции – это ...

- а) имущество и имущественные права, вкладываемые в приобретение объектов инвестиционной деятельности
- б) любое имущество, вкладываемое в объекты инвестиционной деятельности в целях получения прибыли или достижения иного значимого результата
- в) капитальные и текущие затраты на приобретение объектов основных средств
- г) вложения денежных средств в ценные бумаги, срочные депозиты, краткосрочные государственные облигации.

56. Укажите несуществующую форму инвестиций по объекту инвестирования:

- а) реальные
- б) финансовые
- в) нематериальные
- г) имущественные

57. Субинвесторы – ...

- а) осуществляют организацию и управление инвестиционной деятельностью на всех этапах по договору с инвестором и действуют от его имени
- б) исполнители заказов или поручений инвесторов, действующие на основе приобретенных прав (лицензий)
- в) верны а и б
- г) нет верного ответа

58. Внутренние источники финансирования инвестиций делятся на:

- а) государственные и частные
- б) государственные и заемные
- в) собственные и заемные
- г) привлеченные и собственные

59. К привлеченным инвестициям не относится:

- а) эмиссия ценных бумаг
- б) средства частных инвесторов
- в) кредитные средства банков
- г) средства вышестоящих органов

60. Формирование инвестиционного замысла и определение инвестиционных возможностей в рамках обоснования инвестиций – это:

- а) прединвестиционная стадия проекта
- б) инвестиционная стадия проекта
- в) эксплуатационная стадия
- г) ликвидационная стадия

61. К средним инвестиционным проектам относят:

- а) от 100 тыс. до 500 млн. долл.
- б) от 100 тыс. до 1 млн. долл.
- в) от 500 тыс. до 1 млн. долл.
- г) от 1 млн. до 5 млн. долл.

62. Чистый доход - ...

- а) образуется после уплаты из прибыли отчетного периода установленных законодательством налогов
- б) часть выручки от реализации, которая остается в распоряжении собственника
- в) разность между притоком и оттоком денежных средств по шагам расчета
- г) нет верного варианта

63. Укажите синоним термина «кэш-фло»:

- а) шаг расчёта
- б) горизонт расчёта
- в) денежный поток
- г) чистая наличность

64. Сложные проценты предполагают

- а) начисление процентов к сумме с начисленными в предыдущий период процентами
- б) начисление процентов к первоначальной сумме на протяжении всего срока вложения капитала

65. Укажите верную формулу для начисления сложных процентов за период t :

- а) $p_t = K * (1 + r)^{-t}$
- б) $p_t = K * (1 + r / t)$
- в) $p_t = K * (1 + r * t)$
- г) $p_t = K * (1 + r)^t$

66. Чистая прибыль - ...

- а) общая прибыль предприятия, полученная за определенный период от всех видов деятельности
- б) прибыль предприятия отчетного периода с вычетом налогов установленных законодательством
- в) разность результатов и затрат деятельности предприятия
- г) часть выручки от реализации, которая остаётся в распоряжении собственника

67. Компаундинг - ...

- а) определение текущей стоимости будущих доходов
- б) определение текущей стоимости денег при заданной ставке процента на вложенный капитал с учетом капитализированной ренты
- в) определение будущей стоимости денег при заданной ставке процента на вложенный капитал с учетом капитализированной ренты
- г) все ответы верны

68. Разница между инвестиционными затратами и будущими доходами, приведенными в сопоставимые условия – это:

- а) внутренняя норма прибыли
- б) чистый дисконтированный доход
- в) чистая прибыль
- г) дисконтированная стоимость

69. Какой показатель характеризует усредненную рентабельность инвестиций по чистой прибыли:

- а) внутренняя норма прибыли
- б) чистый дисконтированный доход
- в) индекс рентабельности
- г) дисконтированная стоимость

70. Временной период, за который дисконтированные вложения, связанные с инвестиционным проектом, покрываются дисконтированным результатом его осуществления:

- а) горизонт расчёта
- б) шаг расчёта
- в) динамический срок окупаемости
- г) простой срок окупаемости

71. Какой показатель показывает стоимость чистого дохода, полученного за расчётный период на единицу стоимости инвестиций:

- а) внутренняя норма прибыли
- б) чистый дисконтированный доход

- в) индекс рентабельности
- г) дисконтированная стоимость

72. При каком методе оценки эффективности инвестиций предпочтение отдается варианту, которому соответствует наибольшая прибыль, полученная при ожидаемых объемах производства?

- а) метод оценки прибыли
- б) метод простой нормы прибыли (рентабельности)
- в) метод текущих затрат
- г) метод приведенных затрат

73. При каком методе оценки эффективности инвестиций определяется расчетная рентабельность единичной инвестиции и сравнивается с допустимой рентабельностью, величину которой выбирает инвестор?

- а) метод оценки прибыли
- б) метод простой нормы прибыли (рентабельности)
- в) метод текущих затрат
- г) метод приведенных затрат

74. Приведенные затраты рассчитывают по формуле:

- а) $z_{при} = C_i + K_i * E_H + T_i$
- б) $z_{при} = C_i + K_i + E_H + T_i$
- в) $z_{при} = C_i + K_i + E_H * T_i$
- г) $z_{при} = C_i + K_i / E_H * T_i$

75. Критерием выбора при методе простой нормы прибыли (рентабельности) является:

- а) рентабельность расчетная больше допустимой; предпочтение отдается проекту с максимальной рентабельностью
- б) рентабельность расчетная больше допустимой; предпочтение отдается проекту с минимальной рентабельностью
- в) рентабельность расчетная меньше допустимой; предпочтение отдается проекту с максимальной рентабельностью

76. Простые проценты - ...

- а) ставки процентов начисляются к сумме с начисленными в предыдущий период процентами
- б) ставки процентов применяются к одной и той же начальной сумме на протяжении всего срока вложения капитала

77. Схема начисления простых процентов:

- а) $p_t = K * (1 + r)^{-t}$
- б) $p_t = K * (1 + r / t)$
- в) $p_t = K * (1 + r * t)$
- г) $p_t = K * (1 + r)^t$

78. Дисконтированная стоимость (текущая, приведенная)(ДС) определяется:

- а) $ДС = P_t * d_t$
- б) $ДС = P_t / d_t$
- б) $ДС = P_t * d_t^t$
- в) $ДС = P_t / d_t^{-t}$

79. Инвестиционная деятельность предприятия

- а) процесс формирования инвестиционных ресурсов и реализации инвестиционных проектов;
- б) процесс капитального строительства;
- в) процесс вложения капитала
- г) вложение капитала с целью получения дохода.

80. Элементы государственного регулирования инвестиционной деятельности в Республике Беларусь:

- а) формирование государственного инвестиционного фонда; управление государственными инвестициями и регулирование условий инвестиционной деятельности всех уровней; контроль за выполнением обязательств инвесторов;
- б) планирование капитальных вложений, планирование проектно-изыскательных работ, планирование капитального строительства;
- в) наращивание мощностей путем технического перевооружения и реконструкции при максимальном использовании внутрипроизводственных резервов.
- г) нет верного ответа

81. Термин «наращение капитала» выражает:

- а) увеличение первоначальной суммы кредита за счет присоединения процентов в конце некоторого, заранее оговоренного периода времени;
- б) уменьшение задолженности по кредиту на сумму процентов в конце некоторого, заранее оговоренного периода времени;
- в) расходование капитала на нужды роста производственных мощностей.
- г) включает все вышеперечисленное

82. Ссуда в 1000 руб. взята займы под простые проценты, составляющие 16% годовых. В конце одного года процентные выплаты по ссуде составят:

- а) $1000 \cdot 1 \cdot 1,16 = 1160$ руб.
- б) $1000 \cdot 1 / 0,16 = 6250$ руб.
- в) $1000 \cdot 1 \cdot 0,16 = 160$ руб.
- г) $1000 \cdot 1 \cdot 16 = 16000$ руб.

83. Начальным годом расчетного периода инвестиций считается:

- а) год начала работ по разработке проектной документации
- б) год разработки бизнес-плана
- в) год начала финансирования работ по осуществлению проекта
- г) год поступления дохода от инвестиций.

84. Дисконтирование – это:

- а) увеличение первоначальной величины кредита за счет присоединения начисленных процентов
- б) приобретение товаров по сниженным ценам
- в) определение будущей стоимости денег при заданной ставке процента на вложенный капитал с учетом капитализированной ренты
- г) метод приведения будущих поступлений денежных средств (будущих доходов) к текущей стоимости

85. Разность между ожидаемым притоком и оттоком денежных средств – это:

- а) прибыль отчётного периода
- б) чистый доход
- в) чистая наличность
- г) денежный поток

86. Укажите, какой метод не относится к статическим методам оценки эффективности инвестиций:

- а) метод текущих и удельных затрат
- б) метод нормы прибыли
- в) метод приведенного чистого дохода
- г) нет верного варианта

87. Временной интервал, характеризующий расчётный период реализации проекта - это:

- а) горизонт расчёта
- б) шаг расчёта
- в) динамический срок окупаемости
- г) простой срок окупаемости

88. Единица времени в расчётный период - это:

- а) горизонт расчёта
- б) шаг расчёта
- в) динамический срок окупаемости
- г) простой срок окупаемости

89. Недостатком какой группы методов оценки эффективности инвестиций является отсутствие учета стоимости денег во времени:

- а) статических
- б) динамических
- в) и статических, и динамических
- г) нет верного ответа

90. Укажите верную формулу для расчёта внутренней нормы рентабельности:

- а) $VNP = r_1 - \frac{ЧДД_1 \cdot (r_2 + r_1)}{ЧДД_2 + ЧДД_1}$
- б) $VNP = r_1 + \frac{ЧДД_1 \cdot (r_2 - r_1)}{ЧДД_2 - ЧДД_1}$
- в) $VNP = r_1 - \frac{ЧДД_1 \cdot (r_2 - r_1)}{ЧДД_2 - ЧДД_1}$
- г) $VNP = r_1 - \frac{ЧДД_1 \cdot (r_2 + r_1)}{ЧДД_2 - ЧДД_1}$

91. Укажите верную формулу для динамического срока окупаемости инвестиций:

- а) $T_{ок.д.} = t - \frac{ЧДД_t}{ЧДД_{t+1} + ЧДД_t}$
- б) $T_{ок.д.} = t - \frac{ЧДД_t}{ЧДД_{t+1} - ЧДД_t}$
- б) $T_{ок.д.} = t + \frac{ЧДД_t}{ЧДД_{t+1} + ЧДД_t}$
- в) $T_{ок.д.} = t + \frac{ЧДД_t}{ЧДД_{t+1} - ЧДД_t}$

92. Величина инвестиции $K = 170$ млн. руб. Банковская ставка процента равна 35%. Предполагаемая ежегодная величина дохода составит 80 млн. руб. в течение 6 лет после инвестирования в проект. Определить простой срок окупаемости инвестиции.

- а) 2,1

- б) 12,6
- в) 6,0
- г) нет верного ответа

93. Величина инвестиции $K = 150$ млн. руб. Банковская ставка процента равна 55%. Предполагаемая ежегодная величина дохода составит 40 млн. руб. в течение 6 лет после инвестирования в проект. Определить простую норму прибыли.

- а) 43,2
- б) 26,7
- в) 12,2
- г) нет верного ответа

94. Величина инвестиции $K = 150$ млн. руб. Банковская ставка процента равна 25%. Предполагаемая ежегодная величина дохода составит 40 млн. руб. в течение 5 лет после инвестирования в проект. Определить ЧДД на 5-м году реализации проекта.

- а) -55,5
- б) -42,2
- в) 12,4
- г) нет верного ответа

95. Величина инвестиции $K = 150$ млн. руб. Банковская ставка процента равна 25%. Предполагаемая ежегодная величина дохода составит 40 млн. руб. в течение 6 лет после инвестирования в проект. Определить внутреннюю норму рентабельности.

- а) 16,5
- б) 21,7
- в) 78,1
- г) нет верного ответа

96. Величина инвестиции $K = 150$ млн. руб. Банковская ставка процента равна 25%. Предполагаемая ежегодная величина дохода составит 70 млн. руб. в течение 5 лет после инвестирования в проект. Определить динамический срок окупаемости инвестиции.

- а) 2,1
- б) 3,4
- в) 4,9
- г) нет верного ответа

97. Величина инвестиции $K = 100$ млн. руб. Банковская ставка процента равна 15%. Предполагаемая ежегодная величина дохода составит 40 млн.

руб. в течение 5 лет после инвестирования в проект. Определить ЧДД на 5-м году реализации проекта.

- а) 34,9
- б) -42,2
- в) 12,4
- г) нет верного ответа

98. По проекту расширения производства предусмотрено приобретение нового оборудования, первоначальная стоимость которого 200 млн. р. Прогнозируемая ликвидационная стоимость старого оборудования - 15 млн. р. Ожидаемый чистый доход от использования нового оборудования: 1-й год - 15 млн. р.; 2-й год — 10 млн. р.; 3-й год - 20 млн. р.; 4-й год - 20 млн. р.; 5-й год - 20 млн. р. Рентабельность совокупного капитала предприятия составляет 21 %. Рассчитать коэффициент эффективности инвестиций; оценить на его основе целесообразность приобретения оборудования.

- а) 21,3%; нецелесообразно
- б) 18,4%; нецелесообразно
- в) 23,2%; целесообразно
- г) 26,8%; целесообразно

99. По проекту расширения производства предусмотрено приобретение нового оборудования, первоначальная стоимость которого 700 млн. р. Прогнозируемая ликвидационная стоимость старого оборудования - 115 млн. р. Ожидаемый чистый доход от использования нового оборудования: 1-й год - 45 млн. р.; 2-й год — 50 млн. р.; 3-й год - 80 млн. р.; 4-й год - 120 млн. р. Рентабельность совокупного капитала предприятия составляет 42 %. Рассчитать коэффициент эффективности инвестиций; оценить на его основе целесообразность приобретения оборудования.

- а) 46,8%; целесообразно
- б) 25,2%; нецелесообразно
- в) 49,2%; целесообразно
- г) 35,7%; нецелесообразно

46. Величина инвестиции $K = 160$ млн. руб. Банковская ставка процента равна 15%. Предполагаемая ежегодная величина дохода составит 43 млн. руб. в течение 7 лет после инвестирования в проект. Определить простую норму прибыли.

- а) 12,3
- б) 26,9
- в) 78,1
- г) нет верного ответа

100. Величина инвестиции $K = 60$ млн. руб. Банковская ставка процента равна 25%. Предполагаемая ежегодная величина дохода составит 20 млн. руб. в течение 5 лет после инвестирования в проект. Определить простой срок окупаемости инвестиции.

- а) 1,5
- б) 3,0
- в) 5,0
- г) нет верного ответа

101. Величина инвестиции $K = 100$ млн. руб. Банковская ставка процента равна 15%. Предполагаемая ежегодная величина дохода составит 40 млн. руб. в течение 6 лет после инвестирования в проект. Определить внутреннюю норму рентабельности.

- а) 16,5
- б) 21,7
- в) 31,9
- г) нет верного ответа

102. Величина инвестиции $K = 100$ млн. руб. Банковская ставка процента равна 15%. Предполагаемая ежегодная величина дохода составит 40 млн. руб. в течение 5 лет после инвестирования в проект. Определить динамический срок окупаемости инвестиции.

- а) 2,5
- б) 3,4
- в) 4,2
- г) нет верного ответа

103. Величина инвестиции $K = 180$ млн. руб. Банковская ставка процента равна 35%. Предполагаемая ежегодная величина дохода составит 60 млн. руб. в течение 6 лет после инвестирования в проект. Определить ЧДД на 6-м году реализации проекта.

- а) -46,8
- б) -42,2
- в) -36,9
- г) нет верного ответа

104. Величина инвестиции $K = 180$ млн. руб. Банковская ставка процента равна 35%. Предполагаемая ежегодная величина дохода составит 60 млн. руб. в течение 6 лет после инвестирования в проект. Определить внутреннюю норму рентабельности.

- а) 25,2

- б) 31,7
- в) 41,9
- г) нет верного ответа

105. Предприятие приняло решение финансировать инвестиционный проект за счет продажи своих акций. Определить степень рискованности акций, рассчитав значение коэффициента r по данным, приведенным в таблице.

Год обращения акций	Доходность акций предприятия, %	Среднерыночная доходность акций, %
1	9	14
2	9	12
3	7	9
4	10	15
5	15	11

- а) риск акций предприятия в 1,33 раза выше, чем среднерыночный
- б) риск акций предприятия в 1,67 раз выше, чем среднерыночный
- в) риск акций предприятия в 2,15 раза ниже, чем среднерыночный
- г) риск акций предприятия в 1,42 раза ниже, чем среднерыночный

106. Величина инвестиции $K = 170$ млн. руб. Банковская ставка процента равна 35%. Предполагаемая ежегодная величина дохода составит 80 млн. руб. в течение 6 лет после инвестирования в проект. Определить простую норму прибыли.

- а) 212,5
- б) 47,1
- в) 34,2
- г) нет верного ответа

107. Величина инвестиции $K = 120$ млн. руб. Банковская ставка процента равна 20%. Предполагаемая ежегодная величина дохода составит 70 млн. руб. в течение 4 лет после инвестирования в проект. Определить простой срок окупаемости инвестиции.

- а) 4,0
- б) 1,7
- в) 0,5
- г) нет верного ответа

108. Предприятие инвестирует средства в проект стоимостью 600 млн. р. Срок реализации проекта - 5 лет. Доход от проекта предприятие предполагает получить в конце срока его реализации в размере 810 млн. р. Определить внутреннюю норму рентабельности проекта.

- а) 43,2%
- б) 21,5%
- в) 6,3%
- г) 2,1%

109. Величина инвестиции $K = 180$ млн. руб. Банковская ставка процента равна 15%. Предполагаемая ежегодная величина дохода составит 60 млн. руб. в течение 5 лет после инвестирования в проект. Определить динамический срок окупаемости инвестиции.

- а) 4,3
- б) 3,0
- в) 15,0
- г) нет верного ответа

110. Величина инвестиции $K = 150$ млн. руб. Банковская ставка процента равна 25%. Предполагаемая ежегодная величина дохода составит 40 млн. руб. в течение 5 лет после инвестирования в проект. Определить простой срок окупаемости инвестиции.

- а) 3,8
- б) 5,0
- в) 15,2
- г) нет верного ответа

111. Величина инвестиции $K = 10$ млн. руб. Банковская ставка процента равна 25%. Предполагаемая ежегодная величина дохода составит 3,2 млн. руб. в течение 5 лет после инвестирования в проект. Определить простую норму прибыли.

- а) 32,0
- б) 45,6
- в) 78,1
- г) нет верного ответа

112. Предприятие приняло решение финансировать инвестиционный проект за счет продажи своих акций. Определить степень рискованности акций, рассчитав значение коэффициента r по данным, приведенным в таблице.

Год обращения акций	Доходность акций предприятия, %	Среднерыночная доходность акций, %
1	8	12
2	9	12
3	6	8
4	10	14

5	16	12
---	----	----

- а) риск акций предприятия в 1,13 раза выше, чем среднерыночный.
- б) риск акций предприятия в 1,67 раз выше, чем среднерыночный
- в) риск акций предприятия в 2,1 раза ниже, чем среднерыночный
- г) риск акций предприятия в 1,42 раза ниже, чем среднерыночный

113. Для финансирования инвестиционного проекта предприятие осуществляет эмиссию облигаций. Рыночная цена облигации - 14 тыс. р.; цена по номиналу - 12 тыс. р.; срок обращения облигации - 3 года. Рыночная ставка доходности - 11 %. Определить курс облигаций.

- а) 1,17
- б) 1,23
- в) 0,13
- г) нет верного ответа

114. Новое и обладающее существенными отличиями техническое решение любой задачи в сфере производственной деятельности – это:

- а) открытие;
- б) изобретение;
- в) полезная модель;
- г) промышленный образец.

115. Изобразительные или словесные обозначения, способствующие отличию товаров и услуг одних юридических и физических лиц от других – это:

- а) полезная модель
- б) товарный знак
- в) ноу - хау
- г) фирменное наименование

116. Комплексный процесс создания, распространения и использования новшеств с целью удовлетворения человеческих потребностей – это:

- а) открытие
- б) новшество
- в) инновация
- г) ноу – хау

117. Процесс получения ранее неизвестных данных или наблюдение ранее неизвестных явлений природы, осуществляемый, как правило, на фундаментальном уровне – это:

- а) открытие
- б) новшество

- в) инновация
- г) ноу – хау

118. Оформленный результат фундаментальных, прикладных исследований, исследований, разработок или экспериментальных работ в какой либо сфере деятельности – это:

- а) изобретение
- б) новшество
- в) инновация
- г) ноу – хау

119. Конфиденциальные знания технического, организационного, финансово-экономического и управленческого характера, не являющиеся общеизвестными и практически применимыми в производственно-хозяйственной деятельности – это:

- а) изобретение
- б) новшество
- в) инновация
- г) ноу – хау

120. Новшества, которые имеют конструктивные преимущества и высшую степень готовности для коммерческого применения - это:

- а) полезная модель
- б) промышленный образец
- в) ноу - хау
- г) инновация

121. Продукция, внешний вид которой содержит новые художественные и/или художественно-конструкторские решения - это:

- а) полезная модель
- б) промышленный образец
- в) ноу - хау
- г) инновация

122. Название, под которым субъект хозяйствования выступает в промышленном обороте:

- а) полезная модель
- б) товарный знак
- в) ноу - хау
- г) фирменное наименование

123. Какие существуют подходы к определению инноваций?

- а) объективный, субъективный, процессный, процессно-финансовый, процессно-утилитарный;
- б) объективный, процессный, объективно-утилитарный, процессно-утилитарный, процессно-финансовый;
- в) объективный, процессный, объективно-финансовый, процессно-утилитарный, процессно-финансовый.
- г) все ответы верны

124. Сторонники какого подхода рассматривают инновацию как объект, внедренный в производство в результате проведенного научного исследования или сделанного открытия, которое качественно отличается от предшествующего аналога:

- а) объективный
- б) процессный
- в) объективно-утилитарный
- г) нет верного ответа

125. Сторонники какого подхода рассматривают инновацию как комплексный процесс, включающий в себя разработку, внедрение в производство и коммерциализацию новых потребительских ценностей:

- а) объективный
- б) процессный
- в) процессно-утилитарный
- г) нет верного ответа

126. Сторонники какого подхода рассматривают инновацию как комплекс двух составляющих: потребительной стоимости и способности удовлетворять общественные потребности

- а) процессный
- б) процессный-утилитарный
- в) объективно-утилитарный
- г) нет верного ответа

127. Сторонники какого подхода рассматривают инновацию как комплексный процесс создания, распространения и использования нового практического средства:

- а) объективный
- б) процессный-утилитарный
- в) объективно-утилитарный
- г) процессный

128. Сторонники какого подхода рассматривают инновацию как процесс инвестиций в новации:

- а) процессно-финансовый
- б) процессный-утилитарный
- в) объективно-утилитарный
- г) нет верного ответа

129. Назовите объекты инновационной деятельности.

- а) новшества и инновации;
- б) открытия и изобретения
- в) новшества и открытия
- г) все ответы верны

130. Назовите субъекты инновационной деятельности.

- а) научные организации, специализированные малые инновационные организации, специализированные организации по распространению инноваций;
- б) инженерные организации, производственные организации
- в) коммерческие организации, специализированные инновационные комплексы;
- г) все ответы верны.

131. Метод расчета, используемый в случаях, когда изменение технико-эксплуатационных параметров прямо влияет на величины отдельных составляющих капитальных или текущих затрат в сферах производства или применения новых средств производства – это:

- а) метод изменения состава потенциально возможного варианта
- б) метод удельных затрат
- в) метод прямого счета
- г) метод коэффициентов

132. По технологическим параметрам выделяют следующие виды инноваций:

- а) продуктовые, процессные;
- б) базисные;
- в) модифицирующие, псевдоинновации;
- г) все ответы верны.

133. Назовите источники финансирования научной, научно-технической и инновационной деятельности.

- а) собственные средства организации, заемные средства

- б) средства республиканского и/или местных бюджетов, иностранные инвестиции
- в) республиканский фонд поддержки производителей сельскохозяйственной продукции, продовольствия и аграрной науки
- г) все ответы верны

134. Разновидность инновационных центров, занимающихся активизацией инновационной деятельности путем реализации процесса передачи технологий из сферы разработки в сферу практического использования – это:

- а) научно-технологические парки
- б) центры трансфера технологий
- в) технополисы
- г) инновационные центры (внедренческие)

135. К специализированным малым инновационным организациям относятся:

- а) центры трансфера технологий
- б) инновационные инкубаторы, научные и технологические парки, технополисы
- в) научно-технические, консультативно-экспертные, лизинговые организации
- г) все ответы верны

136. По направлению воздействия на процесс производства инновации делятся на:

- а) базисные, модифицирующие, псевдоинновации
- б) замещающие, отменяющие, открывающие, ретроинновации
- в) реактивные, стратегические
- г) крупные, средние, мелкие

137. На сколько этапов обычно подразделяется жизненный цикл продукции:

- а) 3
- б) 4
- в) 5
- г) 6

138. Промежуток между смежными парами волн НТП, характеризующий переход от одной технологии к другой, это:

- а) технологический разрыв
- б) технологический предел
- в) инновационный предел

г) инновационный лаг

139. Специализированный, территориально замкнутый, научно-производственный комплекс, специализирующийся на разработке и производстве высокотехнологической продукции, это:

- а) центр трансфера технологий;
- б) инновационный центр;
- в) технополис;
- г) научно-технологический парк.

140. Порядок формирования и выполнения программ (инновационных проектов) различного уровня определяется:

- а) Президентом Республики Беларусь
- б) Советом Министров Республики Беларусь
- в) Республиканскими органами государственного управления, НАН Беларуси
- г) органами местного управления и самоуправления

141. Основные направления и мероприятия Государственной программы инновационного развития Республики Беларусь осуществляются:

- а) в области фундаментальных исследований
- б) в производственной сфере
- в) в аграрном секторе
- г) все ответы верны.

142. Жизненный цикл продукции включает следующие этапы:

- а) начальный рост, последующий рост, зрелость
- б) фаза роста, фаза созревания, насыщение
- в) оба варианта верны
- г) нет верного варианта

143. К основным свойствам инноваций не относится:

- а) социальная значимость
- б) оптимизация процесса воспроизводства ресурсов
- в) высокая степень риска
- г) научно-техническая новизна

144. Объединения наукоемких организаций, формирующихся вокруг крупных научных центров, чаще при университетах, – это:

- а) технополисы;
- б) инновационные центры;
- в) научно – технологические парки

г) инновационные бизнес-инкубаторы

145. Совокупность экономических субъектов, которые непосредственно не участвуют в инновационной деятельности, но обеспечивают условия для ее эффективной реализации – это:

- а) инновационные бизнес – инкубаторы;
- б) инновационная инфраструктура;
- в) инновационные (внедренческие) центры.

146. Системная взаимосвязь законодательных, структурных и функциональных компонентов, обеспечивающих развитие инновационной деятельности в Республике Беларусь, представляет собой:

- а) национальную инновационную систему
- б) инновационную программу
- в) инновационный кодекс

147. Какой вид инновации предполагает использование новых материалов, выполнение продуктом принципиально новых функций?

- а) процессной
- б) продуктовой
- в) базисной
- г) революционной

148. В представленном ниже списке отметьте элемент, не являющийся субъектом инновационной деятельности:

- а) научно – исследовательские институты
- б) финансово – кредитные учреждения
- в) инновационные бизнес – инкубаторы
- г) конструкторские и технологические бюро

149. Определить повышение производительности труда в результате внедрения технических инноваций в производство, если после их производственного освоения затраты труда на одно изделие снизились на 19 %.

- а) 21,2%
- б) 22,6%
- в) 23,4%
- г) нет верного ответа

150. Определить повышение производительности труда в результате внедрения технических инноваций в производство, если после их производственного освоения затраты труда на одно изделие снизились на 11 %.

- а) 11,2%

- б) 12,4%
- в) 13,3%
- г) нет верного ответа

151. В результате стандартизации элементов технологического процесса изготовления продукции большинство универсальных приспособлений заменено более производительными. При этом себестоимость снизилась с 350 тыс. руб. до 330 тыс. руб., а удельные капитальные затраты возросли с 20 тыс. руб. до 27 тыс. руб. Количество выпускаемой предприятием продукции до стандартизации и после нее - 15000 шт/год. Определить годовую экономию, полученную в результате стандартизации.

- а) 125 млн. руб.
- б) 165 млн. руб.
- в) 195 млн. руб.
- г) нет верного ответа

152. В результате стандартизации элементов технологического процесса изготовления продукции большинство универсальных приспособлений заменено более производительными. При этом себестоимость снизилась с 370 тыс. руб. до 320 тыс. руб., а удельные капитальные затраты возросли с 22 тыс. руб. до 27 тыс. руб. Количество выпускаемой предприятием продукции до стандартизации и после нее - 14000 шт/год. Определить годовую экономию, полученную в результате стандартизации.

- а) 525 млн. руб.
- б) 630 млн. руб.
- в) 890 млн. руб.
- г) нет верного ответа

153. Определить повышение производительности труда в результате внедрения технических инноваций в производство, если после их производственного освоения затраты труда на одно изделие снизились на 17 %.

- а) 21,4%
- б) 22,5%
- в) 20,5%
- г) нет верного ответа

154. Фактическая трудоемкость выпуска продукции предприятия в базисном году составила 2800 тыс. нормо-часов. В результате внедрения инновации в производство определена плановая трудоемкость 2700 тыс. нормо-часов, а также установлен плановый коэффициент выполнения норм выработки, равный 1,12. Оценить эффективность внедрения инновации в производство на основе повышения производительности труда.

- а) 11,41%
- б) 12,15%
- в) 14,29%
- г) нет верного ответа

155. Фактическая трудоемкость выпуска продукции предприятия в базисном году составила 3200 тыс. нормо-часов. В результате внедрения инновации в производство определена плановая трудоемкость 2700 тыс. нормо-часов, а также установлен плановый коэффициент выполнения норм выработки, равный 1,09. Оценить эффективность внедрения инновации в производство на основе повышения производительности труда.

- а) 21,34%
- б) 23,88%
- в) 24,22%
- г) нет верного ответа

156. В результате стандартизации элементов технологического процесса изготовления продукции большинство универсальных приспособлений заменено более производительными. При этом себестоимость снизилась с 470 тыс. руб. до 410 тыс. руб., а удельные капитальные затраты возросли с 23 тыс. руб. до 27 тыс. руб. Количество выпускаемой предприятием продукции до стандартизации и после нее - 14000 шт/год. Определить годовую экономию, полученную в результате стандартизации.

- а) 680 млн. руб.
- б) 784 млн. руб.
- в) 890 млн. руб.
- г) нет верного ответа

157. При выемке грунта часть операций осуществляется вручную, часть - экскаваторами. Известны данные, приведенные в таблице.

Группы рабочих	Количество занятых, чел.	Объем работ, куб. м
Землекопы	7	240
Экскаваторщики	5	8000

Вычислить коэффициент механизации труда.

- а) 41,67%
- б) 43,86%
- в) 44,22%
- г) нет верного ответа

158. При выемке грунта часть операций осуществляется вручную, часть - экскаваторами. Известны данные, приведенные в таблице.

Группы рабочих	Количество занятых, чел.	Объем работ, куб. м
Землекопы	6	280
Экскаваторщики	4	6000

Вычислить коэффициент механизации работ.

- а) 81,47%
- б) 93,88%
- в) 95,54%
- г) нет верного ответа

159. При выемке грунта часть операций осуществляется вручную, часть - экскаваторами. Известны данные, приведенные в таблице.

Группы рабочих	Количество занятых, чел.	Объем работ, куб. м
Землекопы	5	280
Экскаваторщики	7	6000

Определить относительное превышение производительности механизированного труда над немеханизированным.

- а) в 6,8 раза
- б) в 15,3 раза
- в) в 18,7 раза
- г) нет верного ответа

160. Согласно методике 9R выделяются следующие виды рисков:

- а) экономические и политические
- б) политические и риски перевода
- в) экономические и риски перевода
- г) все ответы верны

161. Минимальный риск ликвидности, для которого характерна небольшая вероятность введения валютных ограничений – это:

- а) политический риск;
- б) экономический риск;
- в) риск перевода;
- г) инвестиционный риск.

162. Что включают в себя чистые риски?

- а) природно-естественные, экологические, транспортные, торговые;
- б) экологические, политические, социальные, информационные;
- в) природно-естественные, экологические, политические, социальные;

г) природно-естественные, социальные, информационные, организационные.

163. Риски непредвиденных изменений стоимости основного капитала вследствие принятия коммерческих управленческих решений — это:

- а. спекулятивные риски;
- б. чистые риски
- в. коммерческие риски
- г. все ответы верны

164. Что включают в себя коммерческие риски?

- а. транспортные, торговые, политические, инфляционные;
- б. операционные, имущественные, производственные, финансовые;
- в. информационные, валютные, политические, биржевые.
- г. все ответы верны

165. Что включают в себя операционные риски?

- а. транспортные, торговые, политические, инфляционные;
- б. транспортные, торговые, организационные, информационные;
- в. информационные, валютные, политические, биржевые.

166. Спекулятивные риски — это риски...

- а. непредвиденных изменений стоимости основного капитала вследствие принятия коммерческих управленческих решений;
- б. несущие опасность потерь в процессе производственно-финансовой деятельности;
- в. связанные с вероятностью потерь имущества хозяйствующего субъекта вследствие кражи, диверсии, халатности, вымогательства, производственных аварий.

167. Производственные риски — это риски...

- а. непредвиденных изменений стоимости основного капитала вследствие принятия коммерческих управленческих решений;
- б. которые, несут опасность потерь в процессе производственно-финансовой деятельности;
- в. связанные с вероятностью потерь имущества хозяйствующего субъекта вследствие кражи, диверсии, халатности, вымогательства, производственных аварий;
- г. связанные, с убытком от остановки производства вследствие воздействия различных факторов, прежде всего с гибелью и повреждением основных и оборотных средств.

168. К финансовым рискам относятся:

- а. денежные и транспортные;
- б. денежные и информационные;
- в. денежные и инвестиционные;
- г. денежные и организационные.

169. Денежные риски объединяют в себе:

- а. инфляционный и валютный риск;
- б. валютный риск и риск ликвидности;
- в. риск ликвидности и инфляционный риск;
- г. все ответы верны.

170. Инвестиционные риски включают:

- а. риск упущенной выгоды и риски прямых финансовых потерь
- б. риск снижения доходности и риски прямых финансовых потерь
- в. риск упущенной выгоды и риск снижения доходности
- г. все ответы верны

171. Стоимость риска- это

- а. фактические убытки для предприятия;
- б. затраты по уменьшению фактических убытков для предприятия;
- в. возмещение и устранение последствий фактических убытков для предприятия;
- г. все ответы верны.

172. Формы проявления коммерческих рисков:

- а. неисполнение хозяйственных договоров;
- б. возникновение непредвиденных затрат;
- в. усиление конкуренции и потеря имущества;
- г. все ответы верны.

173. Кредитный риск – это:

- а. опасность неуплаты заемщиком основного долга и процентов по нему;
- б. опасность потерь кредитно-финансовыми институтами из-за изменения ставок по кредитам;
- в. опасность неправильного выбора видов вложения капитала, вида ценных бумаг для инвестирования;
- г. опасность полной потери предпринимателем собственного капитала и неспособности рассчитаться по взятым обязательствам.

174. Процентный риск – это:

- а. опасность неуплаты заемщиком основного долга и процентов по нему;

- б. опасность потерь кредитно-финансовыми институтами из-за изменения ставок по кредитам;
- в. опасность неправильного выбора видов вложения капитала, вида ценных бумаг для инвестирования;
- г. опасность полной потери предпринимателем собственного капитала и неспособности рассчитаться по взятым обязательствам.

175. Риск банкротства – это:

- а. опасность неуплаты заемщиком основного долга и процентов по нему;
- б. опасность потерь кредитно-финансовыми институтами из-за изменения ставок по кредитам;
- в. опасность неправильного выбора видов вложения капитала, вида ценных бумаг для инвестирования;
- г. опасность полной потери предпринимателем собственного капитала и неспособности рассчитаться по взятым обязательствам.

176. Риски выбора – это:

- а. опасность неуплаты заемщиком основного долга и процентов по нему;
- б. опасность потерь кредитно-финансовыми институтами из-за изменения ставок по кредитам;
- в. опасность неправильного выбора видов вложения капитала, вида ценных бумаг для инвестирования;
- г. опасность полной потери предпринимателем собственного капитала и неспособности рассчитаться по взятым обязательствам.

177. Риск уменьшения объема производства или реализации продукции (работ, услуг) проявляется в:

- а. отсутствии прибыли и увеличении условно-постоянных расходов в себестоимости продукции;
- б. увеличении условно-постоянных расходов в себестоимости продукции
- в. отсутствии прибыли и расходах по уплате санкций;
- г. все ответы верны.

178. Рейтинг рисков (9R) бывает:

- а. R1 (высший) и R9 (низший)
- б. R1 (низший) и R9 (высший)
- б. R0 (низший) и R9 (высший)
- в. R0 (отсутствие риска) и R9 (высший)

179. Из-за недопоставки металла потерпевшая сторона не изготовила 250 штук изделий по цене 600 руб. за единицу. Полная себестоимость одного изделия 420 руб. Условно-постоянные расходы в полной себестоимости –

260 руб. Из-за недопоставки уплачено санкций – 6 600 руб. Рассчитать ущерб, понесенный потерпевшей стороной.

- а) 6 600 руб.
- б) 51 600 руб.
- в) 116 600 руб.
- г) нет верного ответа

180. Из-за недопоставки металла потерпевшая сторона не изготовила 270 штук изделий по цене 600 руб. за единицу. Полная себестоимость одного изделия 420 руб. Условно-постоянные расходы в полной себестоимости – 290 руб. Из-за недопоставки уплачено санкций – 6 600 руб. Рассчитать ущерб, понесенный потерпевшей стороной.

- а) 55 200 руб.
- б) 133 500 руб.
- в) 246 900 руб.
- г) нет верного ответа

182. Установлено, что при вложении капитала в мероприятие А прибыль в сумме 25 млн р. получена из 120 случаев в 48 случаях; 30 млн. р. - в 36 случаях; 20 млн р. - в 36 случаях. Определить вероятность и ожидаемое (математическое) значение прибыли от мероприятия.

- а) 15 млн. руб.
- б) 20 млн. руб.
- в) 25 млн. руб.
- г) нет верного ответа

183. Из-за недопоставки металла потерпевшая сторона не изготовила 250 штук изделий по цене 900 руб. за единицу. Полная себестоимость одного изделия 820 руб. Условно-постоянные расходы в полной себестоимости – 760 руб. Из-за недопоставки уплачено санкций – 6 600 руб. Рассчитать ущерб, понесенный потерпевшей стороной.

- а) 6 600 руб.
- б) 233 400 руб.
- в) 454 800 руб.
- г) нет верного ответа

184. Из-за недопоставки металла потерпевшая сторона не изготовила 1250 штук изделий по цене 600 руб. за единицу. Полная себестоимость одного изделия 420 руб. Условно-постоянные расходы в полной себестоимости – 260 руб. Из-за недопоставки уплачено санкций – 16 600 руб. Рассчитать ущерб, понесенный потерпевшей стороной.

- а) 16 600 руб.

- б) 241 600 руб.
- в) 566 600 руб.
- г) нет верного ответа

185. Операционный рычаг предприятия равен 4. Определить, как изменится прибыль предприятия при увеличении объема продаж на 20%.

- а) снизится на 20%
- б) увеличится на 20%
- в) увеличится на 80%
- г) снизится на 80%

186. Из-за недопоставки металла потерпевшая сторона не изготовила 250 штук изделий по цене 600 руб. за единицу. Полная себестоимость одного изделия 420 руб. Условно-постоянные расходы в полной себестоимости – 360 руб. Из-за недопоставки уплачено санкций – 6 600 руб. Рассчитать ущерб, понесенный потерпевшей стороной.

- а) 141 600 руб.
- б) 151 600 руб.
- в) 246 600 руб.
- г) нет верного ответа

187. Из-за недопоставки металла потерпевшая сторона не изготовила 1250 штук изделий по цене 1600 руб. за единицу. Полная себестоимость одного изделия 1420 руб. Условно-постоянные расходы в полной себестоимости – 1360 руб. Из-за недопоставки уплачено санкций – 16 600 руб. Рассчитать ущерб, понесенный потерпевшей стороной.

- а) 225 000 руб.
- б) 5241 600 руб.
- в) 1 941 600 руб.
- г) нет верного ответа

188. При каком проценте снижения объема продаж предприятие не потерпит убытков, если точка безубыточности - 100 млн р.; планируемая выручка от реализации - 130 млн р.?

- а) 21%
- б) 23%
- в) 24%
- г) нет верного ответа

189. Из-за недопоставки металла потерпевшая сторона не изготовила 2150 штук изделий по цене 1600 руб. за единицу. Полная себестоимость одного изделия 1420 руб. Условно-постоянные расходы в полной себестоимости –

1360 руб. Из-за недопоставки уплачено санкций – 16 600 руб. Рассчитать ущерб, понесенный потерпевшей стороной.

- а) 403 600 руб.
- б) 3 327 600 руб.
- в) 6 380 600 руб.
- г) нет верного ответа

190. Из-за недопоставки металла потерпевшая сторона не изготовила 2050 штук изделий по цене 1600 руб. за единицу. Полная себестоимость одного изделия 1420 руб. Условно-постоянные расходы в полной себестоимости – 1360 руб. Из-за недопоставки уплачено санкций – 166 600 руб. Рассчитать ущерб, понесенный потерпевшей стороной.

- а) 166 600 руб.
- б) 535 600 руб.
- в) 3 323 600 руб.
- г) нет верного ответа

191. Определить необходимый уровень доходности по акции с учетом премии за риск на основе следующих данных: безрисковая ставка - 10 %; бета акции - 1,7; средний уровень доходности по рыночным ценным бумагам - 18%.

- а) 21,3%
- б) 23,6%
- в) 24,2%
- г) нет верного ответа

192. Показатель экономической эффективности – это ...

- а) мера ее количественного измерения
- б) мера ее качественного измерения
- в) мера ее количественного и качественного измерения
- г) нет верного ответа потерпевшей стороной.

193. Что не входит в принципы построения системы показателей экономической эффективности:

- а) объективность информации
- б) сопоставимость показателей
- в) взаимозависимость показателей
- г) нет верного ответа

194. Методы построения систем показателей делятся на:

- а) доходный и стоимостной
- б) ресурсный и затратный

- в) прибыльный и затратный
- г) доходный и затратный

195. Выберите правильную формулу для расчета фондорентабельности:

- а) $R_{\phi} = \frac{\text{Прибыль}}{\text{Основные средства}}$
- б) $R_{\phi} = \frac{\text{Выручка}}{\text{Основные средства}}$
- в) $R_{\phi} = \text{Прибыль} * \text{Основные средства}$
- г) $R_{\phi} = \text{Выручка} * \text{Основные средства}$

196. Фондорентабельность – это ...

- а) обобщающий показатель эффективности использования основных средств
- б) дифференцированный показатель эффективности использования основных средств
- в) относительный показатель эффективности использования основных средств
- г) нет верного ответа

197. Материалоотдача – это:

- а) отношение стоимости произведенной продукции к материальным затратам
- б) отношение материальных затрат к стоимости произведенной продукции
- в) отношение прибыли к материальным затратам
- г) отношение материальных затрат к прибыли

198. Фондоёмкость – это:

- а) отношение среднегодовой стоимости оборотных средств к стоимости произведенной продукции
- б) отношение среднегодовой стоимости основных средств к стоимости произведенной продукции
- в) отношение стоимости произведенной продукции от реализации к среднегодовой стоимости оборотных средств
- г) отношение стоимости произведенной продукции к среднегодовой стоимости основных средств

199. Амортизациоотдача – это:

- а) отношение суммы амортизации к прибыли от реализации
- б) отношение суммы амортизации к стоимости произведенной продукции

- в) отношение себестоимости произведенной продукции к сумме амортизации
- г) отношение стоимости произведенной продукции к сумме амортизации

200. Значение произведения показателей фондорентабельности и фондоёмкости равно значению показателя (при условии равенства товарной и реализованной продукции):

- а) фондоотдачи
- б) рентабельности продаж
- в) рентабельности активов
- г) рентабельности продукции

201. Материалоёмкость – это:

- а) отношение стоимости произведенной продукции к материальным затратам
- б) отношение материальных затрат к стоимости произведенной продукции
- в) отношение прибыли к материальным затратам
- г) отношение материальных затрат к прибыли

202. Какой показатель не относится к дифференцированным показателям оценки эффективности использования материальных ресурсов:

- а) материалоотдача
- б) материалоемкость
- в) материалорентабельность
- г) удельная материалоёмкость

203. Материалорентабельность – это:

- а) отношение выручки от реализации к материальным затратам
- б) отношение материальных затрат к выручке от реализации
- в) отношение прибыли к материальным затратам
- г) отношение материальных затрат к прибыли

204. Рентабельность – это ...

- а) абсолютный показатель эффективности, характеризующий уровень отдачи затрат, степень использования ресурсов, доходность (прибыльность) бизнеса.
- б) относительный показатель эффективности, характеризующий уровень отдачи затрат, степень использования ресурсов, доходность (прибыльность) бизнеса.
- в) оба ответа верны
- г) нет верного ответа

205. Значение произведения показателей материалорентабельности и материалоёмкости равно значению показателя (при условии равенства товарной и реализованной продукции):

- а) материалоотдачи
- б) рентабельности продаж
- в) рентабельности активов
- г) рентабельности продукции

206. Чистые активы – это:

- а) разница между суммой активов и краткосрочными обязательствами
- б) разница между суммой активов и долгосрочными обязательствами
- в) разница между суммой активов и обязательствами, принимаемыми к расчёту
- г) нет правильного ответа

207. Производительность труда рассчитывается как:

- а) отношение численности работающих к объёму произведённой продукции
- б) отношение объёма произведённой продукции к численности работающих
- в) отношение численности работающих к прибыли от реализации
- г) отношение прибыли от реализации к численности работающих

208. Рентабельность собственного капитала рассчитывается как:

- а) отношение прибыли отчётного периода к собственному капиталу
- б) отношение чистой прибыли к собственному капиталу
- в) отношение собственного капитала к прибыли отчётного периода
- г) отношение собственного капитала к чистой прибыли

209. Прибыль, которую получает предприятие на 1 р. совокупного капитала, характеризует показатель:

- а) рентабельность чистых активов
- б) рентабельность продукции
- в) производительность труда
- г) общая рентабельность

210. Золотое правило экономики выглядит следующим образом (t – темп роста; A – активы; $РП$ – объёмы реализации; $П$ – прибыль):

- а) $100\% > t_A < t_{РП} < t_P$
- б) $100\% < t_A > t_{РП} > t_P$
- в) $100\% < t_A = t_{РП} = t_P$
- г) $100\% < t_A < t_{РП} < t_P$

211. К дифференцированным показателям эффективности использования материальных ресурсов относятся:

- а) материалоотдача, материалоемкость, удельная материалоемкость
- б) материалоотдача, материалоемкость, материалорентабельность
- в) фондорентабельность, материалорентабельность
- г) все ответы правильные

212. Относительная экономия материальных затрат определяется по формуле:

- а) $\text{Э}_м = M_1 + M_0 * \text{Ивп}$
- б) $\text{Э}_м = M_1 - M_0 * 100$
- в) $\text{Э}_м = M_1 - M_0 * \text{Ивп}$
- г) $\text{Э}_м = M_1 * M_0 * \text{Ивп}$

213. Относительная экономия расходов на оплату труда определяется по формуле:

- а) $\text{Эфзп} = \text{ФЗП}_1 - \text{ФЗП}_0 * 100$
- б) $\text{Эфзп} = \text{ФЗП}_1 - \text{ФЗП}_0 : 100$
- в) $\text{Эфзп} = \text{ФЗП}_1 - \text{ФЗП}_0 : \text{Ивп}$
- г) $\text{Эфзп} = \text{ФЗП}_1 - \text{ФЗП}_0 * \text{Ивп}$

214. К показателям эффективности использования основных производственных средств относят:

- а) фондоотдача, фондорентабельность, фондоемкость, материалоотдача
- б) фондорентабельность, материалоотдача, материалоемкость
- в) фондоотдача, материалоотдача
- г) нет правильного ответа

215. В систему целей концепции деятельности субъекта хозяйствования входят цели:

- а) технические
- б) экономические
- в) экологические
- г) все вышеперечисленное

216. К основным видам экономической эффективности не относится:

- а) производственная эффективность
- б) экологическая эффективность
- в) финансовая эффективность
- г) эффективность хозяйственной деятельности

217. Рассчитать относительную экономию численности персонала, если в базовом году численность персонала составляла 3810 чел. (объём производства – 4500 млрд. руб.), а в отчётном - 3450 чел. (объём производства – 4700 млрд. руб.).

а) – 123,2 чел.

б) 123,2 чел.

в) -529,3 чел.

г) нет верного ответа

218. Рассчитать относительную экономию материальных ресурсов, если в базовом году материальные ресурсы равны 3110 млрд. руб. (объём производства – 4500 млрд. руб.), а в отчётном - 3150 млрд. руб. (объём производства – 4700 млрд. руб.).

а) 11,3 млрд. руб.

б) -116,7 млрд. руб.

в) -98,2 млрд. руб.

г) нет верного ответа

219. Рассчитать относительную экономию основных производственных средств, если в базовом году основные производственные средства составляли - 1300 млрд. руб. (объём производства – 4500 млрд. руб.), а в отчётном - 1700 млрд. руб. (объём производства – 4700 млрд. руб.).

а) 34,2 млрд. руб.

б) -34,2 млрд. руб.

в) 342,2 млрд. руб.

г) нет верного ответа

220. Производственная деятельность предприятия характеризуется следующими данными:

Показатель	Базисный период	Отчётный период
Стоимость активов, млрд. руб.	4800	4850
Объём реализации, млрд. руб.	6700	6230
Прибыль от реализации, млрд. руб.	1200	1280
Прибыль отчётного периода, млрд. руб.	980	985

Определить показатели рентабельности активов и рентабельности продаж в отчётном периоде; определить эффективность производственной деятельности предприятия, используя «золотое правило» эффективности экономики предприятия:

а) $R_{активов} = 20,3$; $R_{продаж} = 20,5$; эффективна

б) $R_{активов} = 20,3$; $R_{продаж} = 20,5$; неэффективна

в) $R_{активов} = 26,4$; $R_{продаж} = 17,9$; эффективна

г) $R_{\text{активов}} = 26,4$; $R_{\text{продаж}} = 17,9$; неэффективна

221. Производственная деятельность предприятия характеризуется следующими данными:

Показатель	Базисный период	Отчётный период
Выпуск продукции, млрд. руб.	3400	3700
Численность, чел.	25	22
Фонд заработной платы, млрд. руб.	1240	1250

Определить эффективность организации заработной платы на предприятии:

- а) темп роста фзп = 101,0 ; темп роста пт = 98,3 ; эффективна
- б) темп роста фзп = 101,0 ; темп роста пт = 98,3 ; неэффективна
- в) темп роста фзп = 100,8 ; темп роста пт = 98,3 ; неэффективна
- г) темп роста фзп = 100,8 ; темп роста пт = 123,7 ; эффективна

222. Производственная деятельность предприятия характеризуется следующими данными:

Показатель	Базисный период	Отчётный период
Стоимость активов, млрд. руб.	4800	4850
Объем реализации, млрд. руб.	6100	6230
Прибыль от реализации, млрд. руб.	1200	1280
Прибыль отчётного периода, млрд. руб.	980	985

Определить показатели рентабельности активов и рентабельности продаж в отчётном периоде; определить эффективность производственной деятельности предприятия, используя «золотое правило» эффективности экономики предприятия:

- а) $R_{\text{активов}} = 26,4$; $R_{\text{продаж}} = 20,5$; эффективна
- б) $R_{\text{активов}} = 26,4$; $R_{\text{продаж}} = 20,5$; неэффективна
- в) $R_{\text{активов}} = 20,3$; $R_{\text{продаж}} = 20,5$; эффективна
- г) $R_{\text{активов}} = 26,4$; $R_{\text{продаж}} = 17,9$; неэффективна

223. Рассчитать относительную экономию численности персонала, если в базовом году численность персонала составляла 3810 чел. (объём производства – 4700 млрд. руб.), а в отчётном - 3450 чел. (объём производства – 4600 млрд. руб.).

- а) – 278,9 чел.
- б) -123,2 чел.
- в) -629,3 чел.
- г) нет верного ответа

224. Рассчитать относительную экономию материальных ресурсов, если в базовом году материальные ресурсы равны 3110 млрд. руб. (объём производства – 4700 млрд. руб.), а в отчётном - 3150 млрд. руб. (объём производства – 4600 млрд. руб.).

- а) -11,3 млрд. руб.
- б) 106,2 млрд. руб.
- в) -98,2 млрд. руб.
- г) нет верного ответа

225. Рассчитать относительную экономию основных производственных средств, если в базовом году основные производственные средства составляли - 1300 млрд. руб. (объём производства – 45700 млрд. руб.), а в отчётном - 1700 млрд. руб. (объём производства – 4600 млрд. руб.).

- а) 427,7 млрд. руб.
- б) -427,7 млрд. руб.
- в) 342,2 млрд. руб.
- г) нет верного ответа

226. Производственная деятельность предприятия характеризуется следующими данными:

Показатель	Базисный период	Отчётный период
Выпуск продукции, млрд. руб.	3400	3700
Численность, чел.	250	270
Фонд заработной платы, млрд. руб.	1210	1250

Определить эффективность организации заработной платы на предприятии:

- а) темп роста фзп= 101,0 ; темп роста пт = 98,3 ; эффективна
- б) темп роста фзп= 103,0 ; темп роста пт = 98,3 ; неэффективна
- в) темп роста фзп= 103,3 ; темп роста пт = 100,8 ; неэффективна
- г) темп роста фзп= 100,8 ; темп роста пт = 123,7; эффективна

227. Производственная деятельность предприятия характеризуется следующими данными:

Показатель	Базисный период	Отчётный период
Стоимость активов, млрд. руб.	4800	5050
Объём реализации, млрд. руб.	6100	6230
Прибыль от реализации, млрд. руб.	1200	1280
Прибыль отчётного периода, млрд. руб.	980	985

Определить показатели рентабельности активов и рентабельности продаж в отчётном периоде; определить эффективность производственной дея-

тельности предприятия, используя «золотое правило» эффективности экономики предприятия:

- а) $R_{\text{активов}} = 20,4$; $R_{\text{продаж}} = 19,7$; неэффективна
- б) $R_{\text{активов}} = 19,5$; $R_{\text{продаж}} = 20,5$; неэффективна
- в) $R_{\text{активов}} = 25,4$; $R_{\text{продаж}} = 19,7$; эффективна
- г) $R_{\text{активов}} = 25,4$; $R_{\text{продаж}} = 17,9$; неэффективна

228. Производственная деятельность предприятия характеризуется следующими данными:

Показатель	Базисный период	Отчётный период
Выпуск продукции, млрд. руб.	2100	2760
Численность, чел.	250	270
Фонд заработной платы, млрд. руб.	1210	1250

Определить эффективность организации заработной платы на предприятии:

- а) темп роста фзп = 101,0 ; темп роста пт = 108,3 ; эффективна
- б) темп роста фзп = 103,3 ; темп роста пт = 121,7 ; эффективна
- в) темп роста фзп = 103,3 ; темп роста пт = 100,8 ; неэффективна
- г) темп роста фзп = 101,8 ; темп роста пт = 103,7 ; эффективна

РАЗДЕЛ 10

ТЕСТ – ТРЕНИНГ ПО МОДУЛЮ 3

ТЕСТ – ТРЕНИНГ 1 ПО МОДУЛЮ 3

1. Инвестиции – это ...

- а) имущество и имущественные права, вкладываемые в приобретение объектов инвестиционной деятельности
- б) любое имущество, вкладываемое в объекты инвестиционной деятельности в целях получения прибыли или достижения иного значимого результата
- в) капитальные и текущие затраты на приобретение объектов основных средств
- г) вложения денежных средств в ценные бумаги, срочные депозиты, краткосрочные государственные облигации.

2. Укажите несуществующую форму инвестиций по объекту инвестирования:

- а) реальные
- б) финансовые
- в) нематериальные
- г) имущественные

3. Субинвесторы – ...

- а) осуществляют организацию и управление инвестиционной деятельностью на всех этапах по договору с инвестором и действуют от его имени
- б) исполнители заказов или поручений инвесторов, действующие на основе приобретенных прав (лицензий)
- в) верны а и б
- г) нет верного ответа

4. Новое и обладающее существенными отличиями техническое решение любой задачи в сфере производственной деятельности – это:

- а) открытие;
- б) изобретение;
- в) полезная модель;
- г) промышленный образец.

5. Изобразительные или словесные обозначения, способствующие отличию товаров и услуг одних юридических и физических лиц от других – это:

- а) полезная модель
- б) товарный знак
- в) ноу - хау
- г) фирменное наименование

6. в представленном ниже списке отметьте элемент, не являющийся субъектом инновационной деятельности:

- а) научно – исследовательские институты
- б) финансово – кредитные учреждения
- в) инновационные бизнес – инкубаторы
- г) конструкторские и технологические бюро

7. Согласно методике 9R выделяются следующие виды рисков:

- а. экономические и политические
- б. политические и риски перевода
- в. экономические и риски перевода
- г. все ответы верны

8. Минимальный риск ликвидности, для которого характерна небольшая вероятность введения валютных ограничений – это:

- а. политический риск;
- б. экономический риск;
- в. риск перевода;

г. инвестиционный риск.

9. Чистые активы – это:

- а) разница между суммой активов и краткосрочными обязательствами
- б) разница между суммой активов и долгосрочными обязательствами
- в) разница между суммой активов и обязательствами, принимаемыми к расчёту
- г) нет правильного ответа

10. Производительность труда рассчитывается как:

- а) отношение численности работающих к выручке от реализации
- б) отношение выручки от реализации к численности работающих
- в) отношение численности работающих к прибыли от реализации
- г) отношение прибыли от реализации к численности работающих

11. Величина инвестиции $K = 170$ млн. руб. Банковская ставка процента равна 35%. Предполагаемая ежегодная величина дохода составит 80 млн. руб. в течение 6 лет после инвестирования в проект. Определить простой срок окупаемости инвестиции.

- а) 2,1
- б) 12,6
- в) 6,0
- г) нет верного ответа

12. Величина инвестиции $K = 150$ млн. руб. Банковская ставка процента равна 25%. Предполагаемая ежегодная величина дохода составит 40 млн. руб. в течение 5 лет после инвестирования в проект. Определить ЧДД на 5-м году реализации проекта.

- а) -55,5
- б) -42,2
- в) 12,4
- г) нет верного ответа

13. Из-за недопоставки металла потерпевшая сторона не изготовила 250 штук изделий по цене 600 руб. за единицу. Полная себестоимость одного изделия 420 руб. Условно-постоянные расходы в полной себестоимости – 260 руб. Из-за недопоставки уплачено санкций – 6 600 руб. Рассчитать ущерб, понесенный потерпевшей стороной.

- а) 6 600 руб.
- б) 51 600 руб.
- в) 116 600 руб.
- г) нет верного ответа

14. Рассчитать относительную экономию численности персонала, если в базовом году численность персонала составляла 3810 чел. (объём производства – 4500 млрд. руб.), а в отчётном - 3450 чел. (объём производства – 4700 млрд. руб.).

а) – 123,2 чел.

б) 123,2 чел.

в) -529,3 чел.

г) нет верного ответа

15. Производственная деятельность предприятия характеризуется следующими данными:

Показатель	Базисный период	Отчётный период
Стоимость активов, млрд. руб.	4800	4850
Объём реализации, млрд. руб.	6700	6230
Прибыль от реализации, млрд. руб.	1200	1280
Прибыль отчётного периода, млрд. руб.	980	985

Определить показатели рентабельности активов и рентабельности продаж в отчётном периоде; определить эффективность производственной деятельности предприятия, используя «золотое правило» эффективности экономики предприятия:

а) $R_{активов} = 20,3$; $R_{продаж} = 20,5$; эффективна

б) $R_{активов} = 20,3$; $R_{продаж} = 20,5$; неэффективна

в) $R_{активов} = 26,4$; $R_{продаж} = 17,9$; эффективна

г) $R_{активов} = 26,4$; $R_{продаж} = 17,9$; неэффективна

ТЕСТ – ТРЕНИНГ 2 ПО МОДУЛЮ 3

1. Внутренние источники финансирования инвестиций делятся на:
 - а) государственные и частные
 - б) государственные и заемные
 - в) собственные и заемные
 - г) привлеченные и собственные
2. Укажите верную формулу для начисления сложных процентов за период t :
 - а) $p_t = K * (1 + r)^{-t}$
 - б) $p_t = K * (1 + r / t)$
 - в) $p_t = K * (1 + r * t)$
 - г) $p_t = K * (1 + r)^t$
3. Формирование инвестиционного замысла и определение инвестиционных возможностей в рамках обоснования инвестиций – это:
 - а) прединвестиционная стадия проекта
 - б) инвестиционная стадия проекта
 - в) эксплуатационная стадия
 - г) ликвидационная стадия
4. Назовите субъекты инновационной деятельности.
 - а) научные организации, специализированные малые инновационные организации, специализированные организации по распространению инноваций;
 - б) инженерные организации, производственные организации
 - в) коммерческие организации, специализированные инновационные комплексы;
 - г) все ответы верны.
5. Сторонники какого подхода рассматривают инновацию как комплексный процесс, включающий в себя разработку, внедрение в производство и коммерциализацию новых потребительских ценностей:
 - а) объективный
 - б) процессный
 - в) процессно-утилитарный
 - г) нет верного ответа
6. Конфиденциальные знания технического, организационного, финансово-экономического и управленческого характера, не являющиеся общеиз-

вестными и практически применимыми в производственно-хозяйственной деятельности – это:

- а) изобретение
- б) новшество
- в) инновация
- г) ноу – хау

7. Что включают в себя чистые риски?

- а) природно-естественные, экологические, транспортные, торговые;
- б) экологические, политические, социальные, информационные;
- в) природно-естественные, экологические, политические, социальные;
- г) природно-естественные, социальные, информационные, организационные.

8. Риски непредвиденных изменений стоимости основного капитала вследствие принятия коммерческих управленческих решений — это:

- а) спекулятивные риски;
- б) чистые риски;
- в) коммерческие риски
- г) все ответы верны

9. Что не входит в принципы построения системы показателей экономической эффективности:

- а) объективность информации
- б) сопоставимость показателей
- в) взаимозависимость показателей
- г) нет верного ответа

10. Методы построения систем показателей делятся на:

- а) доходный и стоимостной
- б) ресурсный и затратный
- в) прибыльный и затратный
- г) доходный и затратный

11. Величина инвестиции $K = 150$ млн. руб. Банковская ставка процента равна 55%. Предполагаемая ежегодная величина дохода составит 40 млн. руб. в течение 6 лет после инвестирования в проект. Определить простую норму прибыли.

- а) 43,2
- б) 26,7
- в) 12,2
- г) нет верного ответа

12. Величина инвестиции $K = 150$ млн. руб. Банковская ставка процента равна 25%. Предполагаемая ежегодная величина дохода составит 40 млн. руб. в течение 6 лет после инвестирования в проект. Определить внутреннюю норму рентабельности.

- а) 16,5
- б) 21,7
- в) 78,1
- г) нет верного ответа

13. Из-за недопоставки металла потерпевшая сторона не изготовила 270 штук изделий по цене 600 руб. за единицу. Полная себестоимость одного изделия 420 руб. Условно-постоянные расходы в полной себестоимости – 290 руб. Из-за недопоставки уплачено санкций – 6 600 руб. Рассчитать ущерб, понесенный потерпевшей стороной.

- а) 55 200 руб.
- б) 133 500 руб.
- в) 246 900 руб.
- г) нет верного ответа

14. Рассчитать относительную экономию материальных ресурсов, если в базовом году материальные ресурсы равны 3110 млрд. руб. (объем производства – 4500 млрд. руб.), а в отчетном - 3150 млрд. руб. (объем производства – 4700 млрд. руб.).

- а) 11,3 млрд. руб.
- б) -116,7 млрд. руб.
- в) -98,2 млрд. руб.
- г) нет верного ответа

15. Производственная деятельность предприятия характеризуется следующими данными:

Показатель	Базисный период	Отчётный период
Выпуск продукции, млрд. руб.	3400	3700
Численность, чел.	25	22
Фонд заработной платы. млрд. руб.	1240	1250

Определить эффективность организации заработной платы на предприятии:

- а) темп роста фзп= 101,0 ; темп роста пт = 98,3 ; эффективна
- б) темп роста фзп= 101,0 ; темп роста пт = 98,3 ; неэффективна
- в) темп роста фзп= 100,8 ; темп роста пт = 98,3 ; неэффективна

г) темп роста фзп= 100,8 ; темп роста пт = 123,7; эффективна

ТЕСТ – ТРЕНИНГ 3 К МОДУЛЮ 3

1. К средним инвестиционным проектам относят:

- а) от 100 тыс. до 500 млн. долл.
- б) от 100 тыс. до 1 млн. долл.
- в) от 500 тыс. до 1 млн. долл.
- г) от 1 млн. до 5 млн. долл.

2. Чистый доход - ...

- а) образуется после уплаты из прибыли отчетного периода установленных законодательством налогов
- б) часть выручки от реализации, которая остается в распоряжении собственника
- в) разность между притоком и оттоком денежных средств по шагам расчета
- г) нет верного варианта

3. Укажите синоним термина «кэш-фло»:

- а) шаг расчёта
- б) горизонт расчёта
- в) денежный поток
- г) чистая наличность

4. По технологическим параметрам выделяют следующие виды инноваций:

- а) продуктовые, процессные;
- б) базисные;
- в) модифицирующие, псевдоинновации;
- г) все ответы верны.

5. Название, под которым субъект хозяйствования выступает в промышленном обороте:

- а) полезная модель
- б) товарный знак
- в) ноу - хау
- г) фирменное наименование

6. Сторонники какого подхода рассматривают инновацию как комплекс двух составляющих: потребительной стоимости и способности удовлетворять общественные потребности

- а) процессный
- б) процессный-утилитарный

- в) объективно-утилитарный
- г) нет верного ответа

7. Что включают в себя коммерческие риски?

- а) транспортные, торговые, политические, инфляционные;
- б) операционные, имущественные, производственные, финансовые;
- в) информационные, валютные, политические, биржевые.
- г) все ответы верны

8. Что включают в себя операционные риски?

- а. транспортные, торговые, политические, инфляционные;
- б. транспортные, торговые, организационные, информационные;
- в. информационные, валютные, политические, биржевые.

9. В систему целей концепции деятельности субъекта хозяйствования входят цели:

- а) технические
- б) экономические
- в) экологические
- г) все вышеперечисленное

10. К основным видам экономической эффективности не относится:

- а) производственная эффективность
- б) экологическая эффективность
- в) финансовая эффективность
- г) эффективность хозяйственной деятельности

11. Величина инвестиции $K = 150$ млн. руб. Банковская ставка процента равна 25%. Предполагаемая ежегодная величина дохода составит 40 млн. руб. в течение 5 лет после инвестирования в проект. Определить простой срок окупаемости инвестиции.

- а) 3,8
- б) 5,0
- в) 15,2
- г) нет верного ответа

12. Величина инвестиции $K = 150$ млн. руб. Банковская ставка процента равна 25%. Предполагаемая ежегодная величина дохода составит 70 млн. руб. в течение 5 лет после инвестирования в проект. Определить динамический срок окупаемости инвестиции.

- а) 2,1

- б) 3,4
- в) 4,9
- г) нет верного ответа

13. Из-за недопоставки металла потерпевшая сторона не изготовила 250 штук изделий по цене 900 руб. за единицу. Полная себестоимость одного изделия 820 руб. Условно-постоянные расходы в полной себестоимости – 760 руб. Из-за недопоставки уплачено санкций – 6 600 руб. Рассчитать ущерб, понесенный потерпевшей стороной.

- а) 6 600 руб.
- б) 233 400 руб.
- в) 454 800 руб.
- г) нет верного ответа

14. Рассчитать относительную экономию основных производственных средств, если в базовом году основные производственные средства состав-ляли - 1300 млрд. руб. (объём производства – 4500 млрд. руб.), а в отчёт-ном - 1700 млрд. руб. (объём производства – 4700 млрд. руб.).

- а) 34,2 млрд. руб.
- б) -34,2 млрд. руб.
- в) 342,2 млрд. руб.
- г) нет верного ответа

15. Производственная деятельность предприятия характеризуется следую-щими данными:

Показатель	Базисный период	Отчётный период
Стоимость активов, млрд. руб.	4800	4850
Объём реализации, млрд. руб.	6100	6230
Прибыль от реализации, млрд. руб.	1200	1280
Прибыль отчётного периода, млрд. руб.	980	985

Определить показатели рентабельности активов и рентабельности продаж в отчётном периоде; определить эффективность производственной дея-тельности предприятия, используя «золотое правило» эффективности эконо-мики предприятия:

- а) $R_{активов} = 26,4$; $R_{продаж} = 20,5$; эффективна
- б) $R_{активов} = 26,4$; $R_{продаж} = 20,5$; неэффективна
- в) $R_{активов} = 20,3$; $R_{продаж} = 20,5$; эффективна
- г) $R_{активов} = 26,4$; $R_{продаж} = 17,9$; неэффективна

ТАБЛИЦА 10.1 – Ключи теста - тренинга по модулю 3

	1	2	3	4	5	6	7	8	9	10	11	12	13	14	15
Тест 1	б	г	а	б	б	б	г	в	в	б	а	б	в	в	б
Тест 2	г	г	а	г	б	г	в	а	в	б	б	б	б	в	г
Тест 3	б	б	в	г	г	в	б	б	г	б	а	б	б	в	в

РАЗДЕЛ 11
КОМПЛЕКСНЫЙ ТЕСТ ПО ДИСЦИПЛИНЕ
«Экономика предприятия (организации)»

1. Какой категории соответствуют представленные в таблице определения:

Категория	Определение
1. Промышленность	А. Совокупность предприятий и производств, характеризующихся схожестью в назначении производимой продукции, однородностью потребляемых материалов, общностью технической базы и технологических процессов, особым профессиональным составом кадров, специфическими условиями работы
2. Отрасль	Б. Совокупность взаимосвязанных комплексных отраслей
3. Отраслевая структура	В. Совокупность взаимосвязанных специализированных отраслей
	Г. Количественное соотношение отраслей

- А) 1-Г; 2-В; 3-А;
Б) 1-А; 2-Б; 3-Г;
В) 1-Б; 2-А; 3-Г;

2. Что из перечисленного не относится к нормируемым оборотным средствам:

- А) все производственные запасы;
Б) средства в расчетах, денежные средства, товары отгруженные, но не оплаченные покупателем;
В) оборотные производственные фонды плюс готовая продукция на складе

3. В состав предприятия как имущественного комплекса входят:

- а) Земельные участки, здания, сооружения;
б) Оборудование, инвентарное сырьё, продукция, права требования, долги;

в) Все виды имущества и права, предназначенные для его деятельности, а также другие исключительные права, если иное не предусмотрено законодательством или договором.

4. Какой признак предприятия обеспечивает его материально-технические возможности функционирования, экономическую самостоятельность и надежность?

- а) Наличие обособленного имущества;
- б) Наличие лицевого банковского счёта;
- в) Наличие фирменного наименования и товарного знака.

5. Под совместным предприятием подразумевается предприятие, в уставном фонде которого:

- г) частично либо полностью используется иностранный капитал;
- д) используется только иностранный капитал;
- е) имеется доля иностранного инвестора и доля физических (юридических лиц) Республики Беларусь.

6. Экономическая среда функционирования предприятия – это:

- а) Срединная фаза жизненного цикла предприятия;
- б) Совокупность внешних и внутренних факторов, оказывающих влияние на производственно-хозяйственную деятельность предприятий;
- в) Рейтинг предприятий одной отраслевой принадлежности и место рассматриваемого предприятия в нём.

7. Уровень развития рынка капитала, инноваций и интеллектуальной собственности, нормативно-правовые, демографические, географические, природно-климатические, социокультурные факторы – это:

- а) Среда прямого воздействия;
- б) Среда косвенного воздействия;
- в) Среда внутреннего воздействия.

8. К экономическим факторам среды из числа внутренних побудительных факторов относят:

- а) Динамика инфляции, состояние рынка товаров, курсы обмена валют, процентные ставки;
- б) Движение капитала и денежных средств, уровень производительности труда, показатели эффективности использования основного и оборотного капитала и нематериальных активов;
- в) Совокупность машин, оборудования, инструментов, приспособлений, сырья, материалов, полуфабрикаты.

9. Государственная политика влияет на то, как предприятия производят выпускаемые ими товары?:

А) Нет, не влияет;

Б) Да, влияет посредством положений законодательной и налоговой систем;

В) Влияет только в исключительных случаях.

10. По степени вмешательства в экономику методы государственного хозяйственного механизма делят на :

а) Методы и рычаги прямого принуждения, финансовые методы, информационные и консультационные средства;

б) Затратные, доходные и окупаемые;

в) Правовые и неправовые.

11. Способы внесудебной санации предприятий:

а) Выработка мирового соглашения с кредиторами о реструктуризации задолженности;

б) Объявление предприятия банкротом;

в) Не существуют.

12. Какой категории соответствуют представленное ниже определение?

Форма организации промышленности, находящая выражение в росте размеров промышленного производства; сосредоточении рабочей силы, оборудования, перерабатываемых материально-сырьевых ресурсов; характеризуется ростом выпуска продукции.

А) Концентрация;

Б) Специализация;

В) Кооперирование.

13. Технологическая концентрация – это:

а) Исходная форма концентрации, непосредственно связанная с научно-технологическим развитием. Она представляет собой рост единичной мощности оборудования;

б) Укрупнение цехов, переделов в составе предприятий, что может происходить путем увеличения количества единиц оборудования;

в) Увеличение размеров предприятий, которое может происходить путем объединения нескольких предприятий.

14. Эффективность концентрации производства определяется

а) Удельным весом агрегатов, производств и предприятий различного размера в общем объеме выпуска продукции;

б) Величинами объема выпуска продукции и численности персонала;

в) Улучшением технико-экономических показателей производства продукции в результате увеличения размера производства .

15. Какой категории соответствуют представленное ниже определение?
Такая форма организации, при которой изготовление продукции, ее частей или выполнение отдельных операций по изготовлению продукции происходит в самостоятельных отраслях и на обособленных предприятиях (в цехах, на участках).

- а) Концентрация;
- б) Специализация;
- в) Комбинирование.

16. Трудовые ресурсы – это:

- А) все население в возрасте от 18 лет;
- Б) часть трудоспособного населения, обладающего физическим развитием, умственными способностями и знаниями, которые необходимы в различных сферах экономики;
- В) население в трудоспособном возрасте.

17. Род трудовой деятельности, для которой от исполнителя требуются определенные знания (например, инженер, экономист):

- А) специальность;
- Б) квалификация;
- В) профессия;

18. Чему равна численность рабочих-сдельщиков, если трудоемкость производственной программы $T=2000$ н.час., плановый фонд времени одного рабочего $F_{пл}=200$ час, коэффициент выполнения норм $K_{вн}=1,1$?

- А) 9 чел.;
- Б) 10 чел.;
- В) 18 чел.

19. Выработка определяется по формуле:

- А) $\frac{\text{прибыль}}{\text{выпуск. продукции}}$
- Б) $\frac{\text{выпуск. продукции}}{\frac{\text{затраты. труда}}{\text{затраты. труда}}}$
 $\frac{\text{прибыль. от. реализации}}{\text{затраты. труда}}$

20. Из предложенных ниже основных производственных фондов исключите те, которые не входят в состав видовой группы "Транспортные средства":

- А) подвижной состав всех видов морского и речного транспорта;
- Б) внутризаводской транспорт;
- В) автодороги.

21. Определение какого вида стоимостной оценки основных средств дано ниже:

Стоимость основных средств, подвергшихся переоценке, определяется по данным переоценки и представляет собой стоимость воспроизводства основных фондов в современных условиях:

- А) балансовая;
- Б) восстановительная;
- В) первоначальная;

22. Экстенсивное использование основных производственных фондов характеризуют:

- А) фондоотдача, фондоемкость;
- Б) коэффициент сменности;
- В) фондовооруженность труда рабочего.

23. Показатель фондоотдачи характеризует:

- А) размер объема товарной продукции, приходящейся на 1 руб. среднегодовой стоимости основных производственных фондов;
- Б) уровень технической оснащенности труда;
- В) удельные затраты основных средств на 1 руб. реализованной продукции;
- Г) количество оборотов оборотных средств.

24. Какая из указанных ниже характеристик не является признаком, отражающим специфику основных производственных фондов (ОПФ)?

- А) по натуральной форме ОПФ - орудия труда;
- Б) ОПФ однократно участвуют в производственном процессе;
- В) в процессе производства ОПФ изнашиваются постепенно;

25. Что из перечисленного ниже не относится к основным производственным фондам?

- А) масло смазочное;
- Б) подъездные пути;
- В) специнструмент сроком службы два года.

26. Что из перечисленного относится к нормируемым оборотным средствам?
А) Все оборотные средства предприятия;
Б) Средства в расчетах, денежные средства, товары отгруженные, но не оплаченные покупателем;
В) Оборотные производственные фонды (за вычетом прочих) плюс готовая продукция на складе.
27. Чистые оборотные активы – это...
А) Та часть стоимости оборотного капитала, которая приобретена за счет собственных средств;
Б) Часть имущества предприятия, предназначенного для реализации или находящегося в сфере обращения;
В) Стоимостная оценка размера оборотных средств на конец отчетного периода.
28. Коэффициент оборачиваемости оборотных средств характеризует:
А) Размер реализованной продукции, приходящейся на 1 руб. производственных фондов;
Б) Средняя длительность одного оборота оборотных средств;
В) Количество оборотов оборотных средств за соответствующий отчетный период.
29. Укажите элемент, включаемый в состав нормы запаса в днях при нормировании оборотных средств, находящихся в запасах готовой продукции:
А) средний текущий запас;
Б) время упаковки продукции;
В) транспортный запас.
30. К какому виду ресурсов относятся элементы производства, используемые в качестве предметов труда, предназначенные для переработки или потребления в производственном процессе при создании новой потребительной стоимости или для хозяйственных нужд?
А) Финансовые ресурсы;
Б) Трудовые ресурсы;
В) Материальные ресурсы.
31. Чистый вес детали 32 кг. При изготовлении детали отходы составляют 8 кг. Определите коэффициент использования материала, применяемого при изготовлении детали.
А) 0,75;
Б) 0,80;
В) 0,85.
32. Бизнес-план включает следующие разделы:

- а) Резюме, характеристика предприятия, описание продукции, стратегия маркетинга, производственный план, план реализации проекта, показатели эффективности проекта;
- б) Резюме, характеристика предприятия и стратегия его развития, описание продукции, анализ рынков сбыта, стратегия маркетинга, производственный план, организационный план, план развития проекта, инвестиционный план, прогнозирование финансово-хозяйственной деятельности, показатели эффективности проекта, периодический план, информация о разработке бизнес-плана, приложения;
- в) Резюме, характеристика предприятия, производственный план, организационный план, план развития проекта, инновационный план, периодический план.

33. Известно, что объем товарной продукции, составляет 100 млн.руб., остатки незавершенного производства на складе на начало и конец планируемого года соответственно 40 млн.руб. и 30 млн.руб. Найдите объем валовой продукции:

- А) 130 млн.руб.;
- Б) 110 млн.руб.;
- В) 90 млн.руб.

34. Предприятие планирует выпустить учебник. Переменные затраты на производство одной книги составляют 4 тыс.руб. Суммарные постоянные затраты – 4000 тыс. руб. Планируемая цена книги – 8тыс.руб. Определите годовой тираж учебника, соответствующий точке безубыточности:

- А) 500 шт.;
- Б) 750 шт.;
- В) 1000 шт.

35. Определение путей продвижения предприятием производственной продукции к потребителю относится к:

- А) Товарной политике;
- Б) Сбытовой политике;
- В) Ассортиментной политике.

36. К методам регулирования оплаты труда не относится:

- А) Воспроизводственный метод;
- Б) Метод государственного регулирования;
- В) Метод социального партнерства;

37. Какая функция оплаты труда связана с определением уровня оплаты труда, необходимого для обеспечения жизненных потребностей работника и членов его семьи?

- А) Воспроизводственная;
- Б) Регулирующая;
- В) Стимулирующая.

38. Месячная ставка первого разряда равна 200 тыс. руб. Месячный нормативный фонд рабочего времени составляет 176 час. Рабочий 5 – го разряда (тарифный коэффициент 1,73)изготавливает изделие трудоемкостью 0,5 часа. Определите расценку на изготовление единицы изделия рабочим 5 – го разряда.

- А) 2,18 тыс. руб.;
- Б) 4,35 тыс. руб.;
- В) 0,98 тыс. руб.

39. К выплатам компенсирующего характера относятся:

- А) Надбавки к тарифным ставкам и окладам за сложность и напряженность работы;
- Б) Надбавки к тарифным ставкам и окладам за профессиональное мастерство;
- В) Надбавки к тарифным ставкам и окладам за выполнение особо важных заданий;

40. Себестоимость продукции (работ, услуг) это:

- а) Стоимостная оценка используемых ресурсов на реализацию продукции;
- б) Единовременные и текущие затраты;
- в) Стоимостная оценка используемых в процессе производства ресурсов на производство и реализацию продукции.

41. В смете затрат на производство не отражается элемент:

- а) Материальные затраты;
- б) Расходы на оплату труда;
- в) Цеховая себестоимость.

42. К условно-постоянным затратам относятся:

- а) Амортизация зданий и сооружений, расходы на управление производством и т.д.;
- б) Материалы, топливо, энергия и др.;
- в) Покупные полуфабрикаты и комплектующие изделия, отходы.

43. Отпускная цена с учетом налога на добавленную стоимость составляет 1500 тыс. руб. Определите размер налога на добавленную стоимость. Ставка НДС равна 20%.

- а) 30 тыс. руб.;
- б) 250 тыс.руб.

в) 300 тыс. руб.

44. Элементы государственного регулирования инвестиционной деятельности в Республике Беларусь:

А) формирование государственного инвестиционного фонда; управление государственными инвестициями и регулирование условий инвестиционной деятельности всех уровней; контроль за выполнением обязательств инвесторов;

Б) планирование капитальных вложений, планирование проектно-изыскательных работ, планирование капитального строительства;

В) наращивание мощностей путем технического перевооружения и реконструкции при максимальном использовании внутрипроизводственных резервов.

45. Ссуда в 1000 руб. взята займы под простые проценты, составляющие 16% годовых. В конце одного года процентные выплаты по ссуде составят:

А) $1000 \cdot 1 \cdot 1,16 = 1160$ руб.

Б) $1000 \cdot 1/0,16 = 6250$ руб.

В) $1000 \cdot 1 \cdot 0,16 = 160$ руб.

46. Совокупность экономических субъектов, которые непосредственно не участвуют в инновационной деятельности, но обеспечивают условия для ее эффективной реализации – это:

а) Инновационные бизнес – инкубаторы;

б) Инновационная инфраструктура;

в) Инновационные (внедренческие) центры.

47. Формы проявления развития научно-технического прогресса:

а) Эволюционная и революционная;

б) Бюрократическая и демократическая;

в) Либеральная и авторитарная.

48. Научно-технический потенциал предприятия характеризуют кадровые показатели:

а) Средняя заработная плата работников предприятия;

б) Количество и квалификация научно-технических специалистов, количество и качество подготовки лиц с высшим и средним специальным образованием;

в) Количество и структура промышленно-производственного персонала предприятия (по категориям персонала, возрасту и полу).

49. Показатель качества – это:

- а) Количественная характеристика совокупности свойств продукции, обусловливающих ее пригодность удовлетворять определенные потребности в соответствии с ее назначением.;
- б) Соотношение цены продукции с затратами на её содержание, эксплуатацию и сервисное обслуживание;
- в) Величина, обратно пропорциональная стоимости приобретения.

50. Продукция, прошедшая сертификацию, отмечается:

- а) Категорией «Бренд года», знаком соответствия;
- б) Сертификатом соответствия; знаком соответствия; занесением в список изделий, разрешенных к продаже, который имеется в сертификационных центрах.
- в) Сертификатом соответствия, дипломом соответствия и актом пригодности к эксплуатации.

51. К методам оценки конкурентоспособности продукции относится:

- а) Сопроотивление цены товара с ценой товаров-конкурентов;
- б) Сопоставление технического уровня товаров-конкурентов;
- в) Сопоставление товаров-конкурентов с учетом их технического уровня и продажной цены.

52. Цена приобретения товара 50 у.е., издержки потребителя за нормативный срок службы товара 30 у.е. Определите цену потребления товара.

- а) $50 - 30 = 20$ у.е.;
- б) $50 + 30 = 80$ у.е.;
- в) $50 + 0,5 * 30 = 65$ у.е.

53. Прибыль

- а) Разница между выручкой от реализации продукции и себестоимостью производства;
- б) Превышение доходов от продажи товаров и услуг над затратами на производство и реализацию этих товаров;
- в) Превышение выручки от реализации продукции, товаров, услуг над переменными затратами на производство продукции.

54. Рентабельность производства – это:

- а) Отношение прибыли к сумме среднегодовой стоимости основных средств;
- б) Отношение прибыли к сумме среднегодовой стоимости нормируемых оборотных средств;
- в) Отношение прибыли к сумме среднегодовой стоимости основных средств и нормируемых оборотных средств.

55. Укажите платежи, не включаемые в себестоимость продукции (услуг):

- а) Плата за выбросы от передвижных источников;
- б) Штрафы за нарушение природоохранного законодательства;
- в) Плата за добычу природных ресурсов в рамках установленных лимитов изъятия.

56. В состав экологических затрат не входят:

- а) Плата за добычу природных ресурсов;
- б) Затраты на закупку природоохранного оборудования;
- в) Налоговые платежи из прибыли.

57. В чем измеряется длительность оборота оборотных средств:

- А) в днях;
- Б) в коэф.;
- В) количестве оборотов

58. Вложение денежных средств в материально-вещественные ценности – это инвестиции...

- А) материальные (реальные) ;
- Б) финансовые (номинальные, денежные);
- В) инновационные

59. Главный управляющий орган ООО:

- А) исполнительный орган (коллегиальный и (или) единоличный);
- Б) общее собрание участников ООО;
- В) общее собрание его членов ООО.

60. Дисконтирование – определяет доход (расход):

- А) в настоящем времени;
- Б) в будущем

61. Процесс определения будущей стоимости капитала (дохода):

- А) компаундинг;
- Б) дисконтирование

62. Какая формула не позволит рассчитать длительность периода оборота оборотных средств?:

- А) $O_d = \frac{T}{k_{об}}$
- Б) $O_d = \frac{T \cdot OC_c}{ТП_c}$

$$B) O_d = \frac{T\Pi_c \cdot OC_c}{T},$$

Где: T – число дней в периоде; $T\Pi_c$ – себестоимость товарной продукции;
 OC_c – средний остаток оборотных средств

63. Для чего нужно формирование инвестиционного портфеля?

- А) для получения ожидаемого дохода при минимально допустимом риске;
- Б) для избежания возможных потерь на фондовом рынке;
- В) для получения дополнительной прибыли.

64. Что из нижеперечисленного не относится к источникам инвестиций предприятия?

- А) реинвестируемая прибыль;
- Б) амортизационные отчисления;
- В) эмиссия акций;
- Г) бюджетные ссуды;
- Д) дебиторская задолженность.

65. Как определяется коэффициент прироста ($K_{пр}$) основных производственных фондов?:

$$A) K_{пр} = \frac{\Phi_{вв}}{\Phi_k}$$

$$B) K_{пр} = \frac{\Phi_{выб}}{\Phi_n}$$

$$B) K_{пр} = \frac{\Phi_{вв} - \Phi_{выб}}{\Phi_k}$$

Где Φ_k – стоимость основных средств на конец года; Φ_n – стоимость основных средств на начало года; $\Phi_{вв}$ – стоимость основных средств вводимых в течение года; $\Phi_{выб}$ – стоимость основных средств выбывших в течение года

66. По какой формуле рассчитывается материалоемкость продукции (t_e)?

$$A) m_e = \frac{\Pi}{M}$$

$$B) m_e = \frac{M}{T\Pi}$$

$$B) m_e = \frac{T\Pi}{M}$$

Где: Π – прибыль балансовая (млн.р.); M – материальные затраты (млн. р.);
 $T\Pi$ – товарная продукция (млн.р.)

67. Какая организация является коммерческой?

- А) производственный кооператив;

- Б) потребительский кооператив;
- В) фонд.

68.Какая из коммерческих организаций несет субсидиарную ответственность?

- А) ОДО;
- Б) ООО;
- В) ЗАО

69.Коэффициент оборачиваемости – это:

- А) количество оборотов оборотных средств в течение анализируемого периода;
- Б) размер полученной прибыли на руб. вложенных оборотных средств;
- В) период возврата вложенных в оборотные средства инвестиций.

70.Главным органом управления унитарным предприятием является:

- А) общее собрание членов трудового коллектива;
- Б) директор предприятия, назначенный собственником имущества;
- В) собственник имущества.

71.Лизинг – это:

- А) приобретение арендодателем у собственника имущества с целью предоставления его арендатору за плату во временное владение и пользование для предпринимательской деятельности
- Б) аренда движимого имущества за плату во временное владение и пользование для потребительских целей, если иное не предусмотрено договором
- В) предоставление за плату во временное владение и пользование предприятия в целом как имущественного комплекса для осуществления предпринимательской деятельности

72.Метод, который не применяется при расчете ФЗП?

- А) метод прямого счета;
- Б) нормативный метод;
- В) параметрический метод;
- Г) приростный метод

73.По каким признакам не классифицируются оборотные средства?

- А) по сферам оборота;
- Б) по элементному составу;
- В) по уровню рентабельности;
- Г) по охвату нормированием.

74. Представьте в соответствие название метода оценки стоимости предприятия и его расшифровку:

Метод	Определение
1.доходный	А. предусматривает определение рыночной стоимости оцениваемого предприятия путем деления дохода предприятия на ставку капитализации
2.капитализации	Б. предусматривает установление рыночной стоимости предприятия путем определения текущей стоимости будущих доходов, которые возникнут в результате распоряжения имуществом предприятия и возможности его дальнейшей продажи
3. сметная стоимость строительства	В. Предусматривает расчет показателя чистого дисконтированного дохода, где в качестве доходов рассматривается арендная плата и ожидаемая стоимость имущества по истечении принятого срока аренды
	Г. при определении стоимости предприятия используется полная стоимость замещения, равная стоимости строительства подобных объектов

- А) 1-Г; 2-В; 3-А;
 Б) 1-Г; 2-В; 3-Б;
 В) 1-Б; 2-А; 3-Г;

75. Организации, целью которых не является получение прибыли?

- А) полное хозяйственное товарищество;
 Б) ОДО;
 В) потребительский кооператив

76. Высший орган управления производственным кооперативом:

- А) общее собрание членов кооператива;
 Б) правление кооператива;
 В) председатель кооператива.

77. Из предложенных ниже отметьте показатель эффективности использования основных средств.

- А) $f_o = BP \div \Phi$
 Б) $f_{\Gamma} = \Phi_a / \Phi_{\text{ппп}}$
 В) $K_{\text{и}} = \Phi_{\text{ф}} / \Phi_{\text{к}}$

Где f_0, f_m, K_i – соответственно показатели фондоотдачи, технической вооруженности труда, коэффициент интенсивного использования основных средств.

ВР – выручка от реализации; Φ_a – стоимость активной части основных средств; Φ – среднегодовая стоимость основных средств; Φ_a – фактический фонд рабочего времени оборудования; Φ_k – календарный фонд рабочего времени оборудования

78. Предприятие по виду собственности делится на:

- А) предприятия публичной и частной формы собственности;
- Б) предприятия государственной и коммунальной формы собственности;
- В) предприятия коммунальной и частной формы собственности

79. Прибыль до налогообложения минус налог на прибыль – это...

- А) валовая;
- Б) балансовая;
- В) чистая

80. Производительность труда увеличивается при:

- А) росте трудоемкости;
- Б) снижении трудоемкости;
- В) росте фондоотдачи

81. Разница между выручкой от реализации продукции и затратами на производство продукции – это:

- А) валовая прибыль;
- Б) прибыль от реализации;
- В) прибыль от текущей деятельности

82. Рентабельность капитала это:

- А) чистая прибыль / чистые активы;
- Б) прибыль от текущей деятельности / операционный капитал;
- В) прибыль от реализации / выручка от реализации

83. Рентабельность продаж – это отношение прибыли на руб.

- А) чистая прибыль / чистые активы;
- Б) прибыль от текущей деятельности / операционный капитал;
- В) прибыль от реализации / выручка от реализации

84. Сертификат соответствия – это:

- А) документ, изданный по правилам системы сертификации и сообщающий, что обеспечивается необходимая уверенность в том, что должным

образом идентифицированная продукция (процесс, услуга) соответствует конкретному стандарту или иному нормативному документу;

Б) процедура, посредством которой третья, уполномоченная сторона дает письменную гарантию, что продукция, процесс или услуга соответствует заданным требованиям научно-технической документации.

В) совокупность процедур, доказывающих соответствие продукции (процесса, услуги) заданным требованиям научно-технической документации и стандартов.

85. Система оплаты труда – это:

А) это совокупность квалификационных разрядов и соответствующих им тарифных коэффициентов, с помощью которых устанавливается непосредственная зависимость зарплаты работников от их квалификации;

Б) совокупность государственных (локальных) нормативов, посредством которых осуществляется дифференциация и регулирование оплаты труда различных групп работников в зависимости от сложности (квалификации, ответственности) и условий труда (интенсивности, тяжести), а также особенностей экономического значения отдельных отраслей и районов;

В) совокупность элементов стимулирования труда, находящихся во взаимодействии между собой и образующих целостный порядок выплаты премий.

86. Срок окупаемости инвестиций – это:

А) временной период, за который вложения, связанные с инвестиционным проектом, покрываются результатами его осуществления (инвестиции возвращаются в форме чистого дохода).

Б) показывает стоимость чистого дохода, получаемого за расчетный период на единицу стоимости инвестиций;

В) период оборота инвестиционных ресурсов.

87. Формула относительного высвобождения оборотных средств ($\Delta ОС_o$):

$$А) \Delta ОС_o = ОС_{Н.база} - ОС_{Н.отчет}$$

$$Б) \Delta ОС_o = \frac{ТП_{с.б}}{Коб.б} - \frac{ТП_{с.отчет}}{Коб.отчет}$$

$$В) \Delta ОС_o = \frac{ТП_{с.отчет}}{Коб.б} - \frac{ТП_{с.отчет}}{Коб.отчет}$$

Где ОС_{н. база} (ОС_{н. отчет}) – среднегодовая стоимость оборотных средств базисного и отчетного периода соответственно;

ТП с.б. (ТП с. отчет) – себестоимость товарной продукции базисного (отчетного) периода соответственно;

Коб.б (Коб. отчет) – коэффициент оборачиваемости базисного (отчетного) периода соответственно

88. Функция прибыли?

- А) обеспечение источника удовлетворения социальных потребностей общества;
- Б) превышение доходов над расходами предприятия;
- В) основная цель функционирования коммерческой организации;

89. Что из предложенного не является инвестициями:

- А) оборудование, принадлежащее инвестору на праве собственности или ином вещном праве, вкладываемые в объекты инвестиционной деятельности в целях получения прибыли;
- Б) ценные бумаги, принадлежащие инвестору на праве собственности или ином вещном праве, вкладываемые в объекты инвестиционной деятельности в целях получения прибыли;
- В) прибыль распределяемая.

90. Что не относится к процессу планирования прибыли:

- А) процесс разработки системы мероприятий по обеспечению формирования прибыли;
- Б) процесс разработки системы мероприятий по обеспечению использования прибыли;
- А) LiFo, FiFo;
- Б) метод уменьшающегося остатка, кумулятивный метод, производственный метод;
- В) метод В) процесс разработки системы мероприятий по обеспечению роста налогооблагаемой прибыли

91. Что относится к фондам обращения?

- А) готовая продукция на складе;
- Б) производственные запасы;
- В) расходы будущих периодов

92. К числу методов нормирования оборотных средств относят:

- А) прямого счета,
- Б) аналитический метод,
- В) коэффициентный метод;

93. К показателям эффективности использования оборотных средств относятся:

- А) коэффициенты годности, выбытия, сменности;
- Б) коэффициенты оборачиваемости оборотных средств, длительность оборота оборотных средств;

В) срок полезного использования, коэффициент износа, коэффициент обновления;

94. Чему равен минимальный годовой текущий запас в днях, если число поставок составляет 14, внеплановые поставки - 2?

- А) 16 дней;
- Б) 30 дней;
- В) 15 дней.

95. Как происходит оценка оборотных средств по методу LiFo?

- А) запасы учитываются по цене более ранних по времени приобретений материальных ресурсов;
- Б) запасы учитываются по себестоимости фактически сложившейся в реальных условиях производства;
- В) запасы учитываются по цене последних по времени приобретений материальных ресурсов.

96. Чистые оборотные активы – это...

- А) та часть стоимости оборотного капитала, которая приобретена за счет собственных средств;
- Б) часть имущества предприятия, предназначенного для реализации или находящегося в сфере обращения;
- В) стоимостная оценка размера оборотных средств на конец отчетного периода.

97. В какой сфере протекает денежная стадия кругооборота средств?

- А) сфера материального производства;
- Б) непромышленная сфера;
- В) сфера обращения.

98. Максимальная величина страхового запаса рассчитывается по формуле:

- А) $Z_{стр} = ИП / 2$ (где ИП – интервал поставок);
- Б) $Z_{стр} = 2 * Z_{тек}$ (где $Z_{тек}$ – текущий запас);
- В) $Z_{стр} = 1 / 2 * Z_{тек}$;

99. Чему равен минимальный годовой текущий запас оборотных средств, если число поставок составляет 14, внеплановые поставки - 2?

- А) 13 дней;
- Б) 15 дней;
- В) 16 дней;

100. Абсолютное высвобождение оборотных средств представляет собой:

- А) отношение нормируемых оборотных средств отчетного периода к нормируемым оборотным средствам базисного;
- Б) отношение средней стоимости товарной продукции к коэффициенту оборачиваемости оборотных средств;
- В) разность нормируемых оборотных средств отчетного и базисного периодов.

101. Выберите правильную формулу расчета коэффициента нарастания затрат, если P_0 – однодневный расход, E – единовременные затраты, C_n – производственная себестоимость изделия, $D_{ср.дн}$ – средняя норма запаса.

А) $K_{нз} = (E + (C_n - E) / 2) / C_n$

Б) $K_{нз} = P_0 * D_{ср.дн}$

В) $K_{нз} = E + (C_n - E) / C_n$

102. Производственная мощность предприятия – это:

А) максимально возможный выпуск продукции в установленной номенклатуре при полном использовании оборудования и площадей, применении передовой технологии и наиболее совершенной организации производства;

Б) перечень продукции, работ и услуг по заказам и договорам потребителей;

В) система адресных плановых заданий по объему, темпам роста, номенклатуре и ассортименту продукции соответствующего качества на определенный календарный период.

103. Выпуск продукции за год на имеющихся мощностях составил 120 млрд. руб. Среднегодовая производственная мощность – 160 млрд. руб. Определить коэффициент использования производственной мощности в процентах:

А) 133%;

Б) 33%;

В) 75%;

104. Из представленных ниже элементов необходимо указать тот, который не используется в качестве исходной информации при расчете производственной мощности:

А) нормы времени на изготовление изделий;

Б) объем производственной программы в натуральном выражении;

В) фонд рабочего времени оборудования.

105. Определите правильную формулу расчета эффективного фонда рабочего времени оборудования:

а) $F_{эф} = N_{см} * T_{см} * (365 - П - В) - dN_{см} * T'_{см} * Д_{пп}$;

б) $F_{эф} = F_{ном} * \frac{dFp}{100}$;

в) $F_{эф} = F_{ном} * (1 - \frac{dFp}{100})$.

где $N_{см}$ – количество смен;

$T_{см}$ – продолжительность смены;

$Д_{пп}$ – количество предпраздничных дней;

$П$ – количество праздничных дней в году;

$В$ – количество выходных дней в году;

$dN_{см}$ – количество смен в предпраздничные дни;

$T'_{см}$ – время сокращения смены в предпраздничные дни;

dFp – процент затрат времени на проведение плановых ремонтов оборудования;

$F_{ном}$ – номинальный фонд времени.

106. Определите правильную формулу расчета номинального фонда рабочего времени оборудования:

а)) $F_{ном} = N_{см} * T_{см} * (365 - П - В) - dN_{см} * T'_{см} * Д_{пп}$;

б) $F_{ном} = N_{см} * T_{см} * (365 - П - В)$;

в) $F_{ном} = F_{эф} * (1 - \frac{dFp}{100})$;

где $N_{см}$ – количество смен;

$T_{см}$ – продолжительность смены;

$Д_{пп}$ – количество предпраздничных дней;

$П$ – количество праздничных дней в году;

$В$ – количество выходных дней в году;

$dN_{см}$ – количество смен в предпраздничные дни;

$T'_{см}$ – время сокращения смены в предпраздничные дни;

F_k – календарный фонд времени;

$F_{эф}$ – эффективный фонд времени;

dFp – процент затрат времени на проведение плановых ремонтов оборудования.

107. Определите правильную формулу расчета среднегодового ввода производственной мощности:

а) $\overline{ПМ_{вв}} = \frac{\sum ПМ_{вв}i}{12}$;

$$\text{б) } \overline{ПМ_{вв}} = \frac{\sum ПМ_{ввi}}{ni} * 12;$$

$$\text{в) } \overline{ПМ_{вв}} = \frac{\sum ПМ_{ввi} * ni}{12};$$

где $\overline{ПМ_{вв}}$ – текущая вводимая производственная мощность;
 ni – число полных месяцев функционирования i -ых фондов.

108. Какие нормы и нормативы применяются в материально – техническом снабжении?

- а) Организационно – правовые нормы;
- б) Нормы амортизации;
- в) Нормы затрат труда.

109. Какая из организаций, перечисленных ниже, не относится к снабженческо – сбытовым?

- а) Потребительский кооператив;
- б) Оптовая база;
- в) Склад.

110. В результате задержки в поставке полуфабрикатов в начале месяца потерпевшая сторона вынуждена была в конце месяца форсировать производство. Какой из перечисленных ниже элементов не будет учтен в расчетах ущерба, причиненного неисполнением хозяйственного договора?

- а) Себестоимость брака;
- б) Расходы по зарплате;
- в) Расходы по уплате санкций.

111. К методам предупреждения риска относится:

- а) Отказ от ненадежных партнеров;
- б) Приобретение необходимой информации о риске;
- в) Диверсификация сбыта и поставок.

112. К методам диверсификации риска относится:

- а) Целенаправленный маркетинг;
- б) Концентрация имущества;
- в) Распределение риска во времени.

113. К методам снижения экономических последствий риска не относится:

- а) Самострахование хозяйственных рисков;
- б) Установление предельных норм расходов по одной сделке;
- в) Диверсификация видов деятельности.

114. Должно ли предприятие отражать в балансе величину собственной деловой репутации?

- а) Да, существуют способы оценки репутации любого предприятия;
- б) Нет, такая строка в балансе появляется только при покупке предприятия;
- в) Да, если предприятие обладает рядом преимуществ, увеличивающих его стоимость.

115. Нужно ли амортизировать гудвилл?

- а) Нет, деловая репутация не имеет определенного срока жизни;
- б) Да, так как влияние факторов деловой репутации со временем ослабевает;
- в) Да, если деловая репутация представляет собой значительную величину.

116. Может ли деловая репутация быть отрицательной величиной?

- а) Нет, деловая репутация – это оценка положительных факторов;
- б) Отрицательную деловую репутацию невозможно оценить;
- в) Да, существуют факторы, снижающие стоимость предприятия.

117. Преимущества, которые получает покупатель при покупке уже существующего и действующего предприятия по сравнению с организацией новой фирмы – это:

- а) Аннуитет;
- б) Компаундинг;
- в) Гудвилл.

118. Максимальный объем продаж, которого могут достичь все компании отрасли в течение определенного периода времени при данном уровне маркетинговых усилий и условий внешней среды – это:

- а) емкость (потенциал) рынка;
- б) потенциальная емкость рынка;
- в) реальная емкость рынка

119. Максимально высокий объем продаж в рыночной ситуации, когда все потенциальные потребители приобретают товар исходя из максимально возможного уровня потребления – это

- а) емкость (потенциал) рынка;
- б) потенциальная емкость рынка;
- в) реальная емкость рынка

120. Достижимый фактический объем продаж анализируемого товара (объем платежеспособного спроса на товар) при определенных условиях – это:

- а) емкость (потенциал) рынка;
- б) потенциальная емкость рынка;
- в) реальная емкость рынка

121. Степень обеспеченности потребителей товарами, определяемая экспертным путем или на основе выборочного обследования домашних хозяйств – это:

- а) рыночный потенциал;
- б) охват рынка;
- в) насыщенность рынка

122. Отношение реального количества договоров, заключенных компанией за определенный период времени, к максимально возможному – это:

- а) рыночный потенциал;
- б) охват рынка;
- в) насыщенность рынка

123. Отношение реальной суммы выручки за определенный промежуток времени к максимально возможному объему – это:

- а) охват рынка;
- б) глубина проникновения на рынок;
- в) сегмент рынка

124. Увеличение абсолютных размеров предприятия – это:

- а) абсолютная концентрация;
- б) относительная концентрация;
- в) заводская концентрация

125. Холдинг, который владеет контрольным пакетом акций нескольких акционерных обществ, не занимается другими видами деятельности – это:

- а) холдинг многоуровневый (сложный);
- б) холдинг одноуровневый (простой);
- в) холдинг чистый

126. Холдинг, который владеет контрольными пакетами акций нескольких акционерных обществ, которые не являются владельцами контрольных пакетов акций других хозяйствующих субъектов – это:

- а) холдинг многоуровневый (сложный);
- б) холдинг одноуровневый (простой);
- в) холдинг чистый

127. Выделение из крупного предприятия малого предприятия с сохранением в нем доли участия – это:

- а) система спин – офф;
- б) франчайзинг;
- в) подрядная система сотрудничества;

128. Система коммерческого сотрудничества, при которой крупное предприятие предоставляет малому предприятию за вознаграждение комплекс исключительных прав (лицензионный комплекс), включающий право использования фирменного наименования и охраняемой коммерческой информации, а также других объектов исключительных прав, предусмотренных договором, для предпринимательской деятельности.

- а) система спин – офф;
- б) франчайзинг;
- в) подрядная система сотрудничества

129. Способность кадров решать поставленные перед ними текущие и перспективные задачи – это:

- а) функция кадрового планирования;
- б) Кадровый потенциал;
- в) принцип подбора и расстановки кадров

130. Минимальная стоимость приобретения в текущих ценах на свободном, открытом и конкурентоспособном рынке аналогичного нового основного средства, максимально близкого к рассматриваемому по всем конструктивным, функциональным, эксплуатационным характеристикам, существенным с точки зрения его настоящего использования – это:

- а) полная восстановительная стоимость;
- б) полная стоимость замещения;
- в) моральный износ

131. Относительное снижение стоимости в результате изменения технического состояния основных средств в процессе старения и эксплуатации в связи с его физическим и моральным износом - это:

- а) стоимостной износ;
- б) физический износ;
- в) моральный износ

132. Потребление материальных ресурсов в процессе производства – это:

- а) норма расхода сырья и материалов;
- б) полезный расход материальных ресурсов;
- в) расход материальных ресурсов.

**СПИСОК ЛИТЕРАТУРЫ,
РЕКОМЕНДУЕМОЙ ДЛЯ ПОДГОТОВКИ К ТЕСТИРОВАНИЮ:**

1. Алексеенко, Н.А. Экономика промышленного предприятия: Учебное пособие/Н.А.Алексеенко, И.Н.Гурова. – Минск: Изд – во Гревцова, 2011. – 264с.
2. Головачев, А.С. Экономика предприятия. В 2 ч., ч.1 – Мн.: Выш. шк., 2008. – 447 с.
3. Головачев, А.С. Экономика предприятия. В 2 ч., ч.2 – Мн.: Выш. шк., 2008. – 464 с.
4. Экономика организации (предприятия)// Практикум для студентов экономических специальностей дневной и заочной форм обучения. Часть 1, часть 2. - Электронная библиотека, ГГТУ им. П.О. Сухого, 2010.
5. Экономика предприятия. Практикум: учеб. пособие/ Э.В. Крум и др.; под ред. Э.В. Крум. – Минск: Изд – во Гревцова, 2009. – 360 с.

**Алексеевко Наталья Анатольевна
Дрозд Станислав Степанович
Волкова Юлия Александровна**

ЭКОНОМИКА ПРЕДПРИЯТИЯ

Практикум

**по одноименной дисциплине
для студентов специальности 1-27 01 01 «Экономика
и организация производства (по направлениям)»
специализации 1-27 01 01-01 «Экономика
и организация производства (машиностроение)»
дневной и заочной форм обучения**

Подписано к размещению в электронную библиотеку
ГГТУ им. П. О. Сухого в качестве электронного
учебно-методического документа 29.10.14.

Рег. № 84Е.

<http://www.gstu.by>