

# ЕДИНОЕ ЭКОНОМИЧЕСКОЕ ПРОСТРАНСТВО: ПЕРСПЕКТИВЫ ДЛЯ БЕЛАРУСИ

Е. Я. Глухатаренко

*Гомельский государственный технический университет  
имени П. О. Сухого, Беларусь*

Научный руководитель О. В. Телегина

Региональная экономическая интеграция в своем развитии проходит четыре основные формы: зона свободной торговли, таможенный союз, общий рынок, экономический и валютный союз. Таможенный союз предполагает согласованную отмену странами-участницами союза национальных таможенных тарифов и введение общего таможенного тарифа и единой системы нетарифного регулирования торговли в отношении третьих стран; образование единой таможенной территории. Общий рынок подразумевает свободу движения товаров, услуг, капитала и рабочей силы в пределах Единого экономического пространства.

27 ноября 2009 г. во время заседания Межгосударственного совета Евразийского экономического сообщества (ЕврАзЭС) президенты Беларуси, Казахстана и России подписали пакет соглашений, касающихся работы Таможенного союза, создаваемого в рамках СНГ. С 1 июля 2010 г. вступил в силу общий Таможенный кодекс, а 9 декабря 2010 г. в Москве лидерами трех стран был подписан пакет соглашений, образующих Единое экономическое пространство (ЕЭП) с 1 января 2012 г.

**Единое экономическое пространство (ЕЭП)** – следующая (после Таможенного союза) ступень интеграции Беларуси, Казахстана и России. В ЕЭП предусматривается проведение тремя странами согласованной макроэкономической политики, основанной на единых принципах и правилах конкуренции и регулирования деятельности естественных монополий. Стороны договорились о единых подходах к поддержке промышленности и сельского хозяйства, а также к осуществлению государственных закупок.

С учетом международного опыта, любая экономическая интеграция сопровождается различного рода плюсами и минусами.

По оценкам экспертов, создание Таможенного союза позволит Беларуси, Казахстану и России выйти к 2015 г. на прирост ВВП в 15 %. Создается огромный рынок, совокупный объем запасов нефти которого составляет 90 млрд баррелей. Общий объем ВВП – \$2 трлн, совокупный товарооборот – \$900 млрд, объем сельхозпродукции – \$112 млрд. Таможенный союз открывает перед странами дополнительные огромные перспективы. Это активизирует создание совместных производственных коопераций. Беларусь, Казахстан и Россия смогут свободно торговать между собой,

будут созданы новые рабочие места, повысится конкуренция на рынках стран. Можно более эффективно использовать транзитный потенциал. Предприятия получат лучшие условия для выхода на международные рынки.

Статистика поставок в Россию и Казахстан фиксирует увеличение наших продаж в Россию к последнему кварталу 2011 г. на 45%! Более детальный анализ позволяет выявить рынки ТС, на которых мы имеем наиболее позитивные результаты: продовольствие (особенно мясо и молоко), строительство (экспорт цемента и нефтепродуктов вырос в два раза и имеет тенденцию дальнейшего роста), легкая промышленность, машиностроение.

Так как подобная интеграция предполагает, в том числе, свободное перемещение рабочей силы, то можно ожидать трудовую миграцию из Беларуси в Россию.

При создании Таможенного союза Беларусь, прежде всего, интересовал выход на рынок Российской Федерации и возможность получения углеводородов по действующим внутри России ценам. Условия импорта российской нефти для Беларуси в 2012 г. изменились в лучшую сторону. С учетом уменьшения премии к цене российской нефти ее стоимость для отечественных НПЗ снизилась в сравнении с прошлым годом примерно на 30 USD/т.

Что касается инвестиций, то считалось, что участвуя в интеграционном проекте, Беларусь практически становится «западными воротами» для зарубежного бизнеса: иностранный инвестор получает принципиально новую и масштабную возможность – работать не только на 10-миллионном рынке Беларуси, но и на чрезвычайно емком 170-миллионном пространстве трех государств. На данном ЕЭП предоставляются равные условия для субъектов хозяйствования, обеспечивается свободное передвижение товаров, услуг, капитала и рабочей силы. В связи с принятием единых правил технического регулирования и применения санитарных, ветеринарных и фитосанитарных мер, отсутствием таможенных пошлин и упразднением всех видов государственного контроля на внутренних границах ЕЭП производителям не нужно «подстраиваться» под требования каждого рынка в отдельности. Немаловажным для инвестора является и то обстоятельство, что технологическое оборудование, сырье и материалы, ввозимые для реализации инвестиционных проектов, освобождаются от ввозной таможенной пошлины.

Но на сегодняшний день оказалось, что позиции Беларуси не так выгодны, так как многие наши предприятия слабы – 30 % белорусских предприятий могут оказаться под угрозой закрытия. Разделение труда в рамках Союза неизбежно приведет к остановке ряда производств в Беларуси, реструктуризации бизнеса, росту слияний и поглощений.

По прогнозам специалистов, через несколько лет действия Таможенного союза треть белорусских предприятий может быть просто закрыта или в лучшем случае выкуплена российскими компаниями. Дело в том, что в России существуют более производительные компании, выпускающие аналогичную продукцию по более низким ценам. Белорусские предприятия на общем рынке просто не смогут конкурировать с ними. Существует проблема технологической отсталости, поскольку в отличие от России, Беларусь не заключала многостороннего и двусторонних соглашений об образовании «Партнерства для модернизации» с европейскими странами и не сможет воспользоваться их технологическими преимуществами.

Но здесь следует отметить, что ведется работа, направленная на введение Технического регламента Таможенного союза и гармонизацию стандартов с европейскими нормами, в деле совершенствования технических нормативно-правовых актов (ТНПА). Преимущества последних очевидны: обеспечение возможности получения CE-маркировки и расширения экспорта строительных отечественных материалов и

изделий, повышение качества стройматериалов, работ и услуг, организация импортозамещающего производства, расширение номенклатуры выпускаемых изделий.

Частный бизнес в Беларуси работает в условиях самой сложной и затратной в ТС налоговой системы. Это ставит его в проигрышную позицию по сравнению с конкурентами из России и Казахстана. Так, уровень налоговых изъятий в Беларуси по отношению к прибыли – самый высокий в ТС: 80,4 %. Тогда как в России – 46,5 %, а в Казахстане – 29,6 %.

В рамках соглашений, принимаемых странами-участницами ЕЭП, РБ подписала один из важнейших документов - «Соглашение о согласованной макроэкономической политике», обязывающее нашу страну стабилизировать национальную экономику. В соответствии с ним годовой дефицит бюджета должен составлять не более 3 % от ВВП, государственный внешний долг – не более 50 % ВВП, а уровень инфляции – не должен превышать инфляцию в государствах-участниках ЕЭП с наименьшим ростом цен более чем на 5 %. Предполагается, что невыполнение согласованных параметров будет чревато для «страны-нарушительницы» определенными санкциями, которые пока детально не оговорены. В целом, Беларусь вкладывается в эти параметры, за исключением инфляции, которая за предыдущий год превысила 108 %. Так что планируется за один год создать механизм, обеспечивающий выход на уровень инфляции в пределах 10 %, поскольку согласованные показатели ЕЭП должны начать выполняться с 1 января 2013 г.

Нужно также выделить значимость и еще одного акта – «Соглашение о единых правилах предоставления промышленных субсидий». До сих пор белорусским государственным предприятиям предоставлялись весьма значительные субсидии и преференции. Но, поскольку в данном соглашении заложены базовые принципы ВТО (Всемирной торговой организации), то его реализация будет способствовать ограничению бесконтрольного государственного вмешательства и поддержки отечественных производителей с целью завоевания рынков.

В свою очередь, «Соглашение о единых принципах и правилах конкуренции» должно ограничить дискриминацию во взаимной торговле и обеспечить конкуренцию в соответствии с международными стандартами. А вот «Соглашение о единых правилах государственной поддержки сельского хозяйства» является большой неприятностью для белорусских аграриев. В соответствии с ним размер аграрных субсидий должен рассчитываться исходя из валовой себестоимости произведенной продукции. Расчеты показывают, что уровень поддержки этой отрасли в Беларуси значительно выше, чем в России и Казахстане. Впрочем, для Беларуси сделано исключение – нашей стране предоставлено право снижать уровень поддержки агросектора постепенно. К 2016 г. мы должны выйти на 10 % валовой себестоимости произведенного товара. А в среднем уровень дотаций будет ежегодно снижаться на 1 %.

С другой стороны, ЕЭП позволит значительно снизить затраты белорусских грузоперевозчиков, поскольку на этот вид деятельности отменяется НДС. Доступ к транспортным коммуникациям также будет упрощен.

С серьезными проблемами наша экономика может столкнуться в результате вступления самого крупного участника ЕЭП – России – во Всемирную торговую организацию (ВТО). Ведь ЕЭП предусматривает, что нормы ВТО после получения членского билета этой организации Россией будут автоматически распространяться на всех участников ЕЭП. А это означает, что Беларусь будет вынуждена следовать тарифным обязательствам, принятым на себя Россией в рамках ВТО. Между тем, расчеты МИДа показывают, что по более чем 1000 позициям российские обязательства перед ВТО ниже действующих ставок Единого таможенного тарифа Таможенного союза на 7–15 %. Это означает, что многие отрасли белорусской промышлен-

ности понесут большие потери. В частности, это касается машиностроения, производства строительных материалов, пищевой и легкой промышленности, которые столкнутся с серьезной конкуренцией со стороны зарубежных компаний.

Пока многое еще в планах, и каждый шаг к последующей интеграции дается очень непросто. Более того, и сейчас еще сложно сказать определенно, в каких условиях могут оказаться страны-участники, какие плюсы и минусы они получают, что в каждой из стран изменится, что останется прежним.

Таким образом, в качестве преимуществ для Беларуси можно отметить расширение рынков сбыта, доступ к энергетическим ресурсам, возможность привлечения иностранных инвестиций. В качестве потенциальных угроз – ухудшение работы белорусских предприятий вследствие роста конкуренции.

#### Л и т е р а т у р а

1. Тишкевич, О. Беларусь в ЕЭП: возможности и риски / О. Тишкевич // Дело. – 2012. – № 1–2. – С. 10–11.
2. Белорусский экономический портал. – Режим доступа: <http://ekonomika.by>. – Дата доступа: 20.03.2012.