

ПОТЕНЦИАЛ СОТРУДНИЧЕСТВА РЕСПУБЛИКИ БЕЛАРУСЬ С ТРАНСНАЦИОНАЛЬНЫМИ КОРПОРАЦИЯМИ

О. И. Полуян

*Учреждение образования «Гомельский государственный технический
университет имени П. О. Сухого», Беларусь*

Научный руководитель И. В. Бабына

В настоящее время Республика Беларусь поставила перед экономикой страны следующие задачи: определение направлений привлечения прямых иностранных инвестиций (ПИИ) в экономику, ориентирование вложений зарубежных капиталов в создание наукоемких высокотехнологичных производств и другие поощряемые государством виды экономической деятельности; стимулирование притока капитала транснациональных корпораций (ТНК) в реализацию проектов, обеспечивающих ускоренное развитие экспорта в страны с высоким платежеспособным спросом и импортозамещение; содействие привлечению иностранных инвестиций в реализацию проектов с применением передовых зарубежных технологий и менеджмента; совершенствование структуры ПИИ, предусматривающее увеличение доли вложений в активную часть основных средств.

Выделенные приоритеты предопределяют необходимость изучать ситуацию на мировом рынке ПИИ и проводить адресную работу с потенциальными иностранными инвесторами. Данные табл. 1 свидетельствуют, что за 2011 г. прирост ПИИ в мире составил 17 % причем подавляющая часть прироста пришлась на сделки слияний и поглощений (СиП), объем которых увеличился за аналогичный период на 50 %. В результате доля сделок СиП в объемах ПИИ увеличилась с 26,3 % в 2010 г. до 33,6 % в 2011 г. Таким образом, правомерно сделать вывод, что одними из основных представителей мирового рынка ПИИ являются ТНК, участвующие в сделках СиП. Проследив тенденции мировых ПИИ и трансграничных сделок СиП, можно сделать вывод, что наибольший их рост наблюдается в странах Юго-Восточной Европы, СНГ, в том числе России и Казахстане.

Таблица 1

**Динамика и структура мировых ПИИ и трансграничных сделок СиП
в 2010–2011 гг.**

| Регион | Приток ПИИ, млрд дол. США | | | Трансграничные слияния и поглощения, млрд дол. США | | | Доля ПИИ в мире, % | | Доля СиП в мире, % | |
|---|------------------------------|---------|------------------------|--|---------|------------------------|-----------------------|---------|-----------------------|---------|
| | 2010 г. | 2011 г. | Темп прироста, % | 2010 г. | 2011 г. | Темп прироста, % | 2010 г. | 2011 г. | 2010 г. | 2011 г. |
| Всего в мире | 1289,7 | 1508,6 | 17 | 338,8 | 507,3 | 50 | 100 | 100 | 100 | 100 |
| Развитые страны | 635,6 | 753,2 | 19 | 251,7 | 396,3 | 57 | 49,4 | 49,9 | 74,3 | 78,2 |
| Развивающиеся страны | 583,9 | 663,5 | 14 | 82,4 | 78,8 | -5 | 45,1 | 43,9 | 24,4 | 15,5 |
| Юго-Восто- чная Европа и страны СНГ | 70,2 | 91,5 | 31 | 4,3 | 32,2 | 649 | 5,5 | 6,2 | 1,3 | 6,3 |

Поскольку Республика Беларусь является страной-участницей Таможенного союза, то при создании соответствующих условий она могла бы выступать выгодным плацдармом для размещения зарубежных производств ТНК, которые были бы максимально приближены, как к странам происхождения капитала (Западная Европа, Америка), так и к рынкам сбыта (страны СНГ). Для реализации такой стратегии целесообразно изучать отраслевые приоритеты ТНК и сопоставлять их с возможностями и выгодами Республики Беларусь.

Отраслевая структура ТНК достаточно широка. В сфере производства заняты 60 % (электроника, автомобилестроение, химическая и фармацевтическая промышленность), 37 % – в сфере услуг и 3 % – в добывающей промышленности и сельском хозяйстве. К «наиболее транснациональным» отраслям относят СМИ, производство продовольствия и напитков, строительство, производство электроники и оборудования, химическую и фармацевтическую промышленности.

Чтобы оценить более подробно отраслевую структуру ТНК, обратимся к списку 100 крупнейших ТНК, приведенному в «Докладе об мировых инвестициях» ЮНКТАД. Структура ТНК по объемам продаж (табл. 2) показывает, что самую большую часть занимает нефтяная и газовая промышленности – 25 %, затем идет автомобилестроение – 18 %, электротехническая и электронная промышленность – 13,3 % и торговля – 9,6 %.

Таблица 2

**Отраслевая структура 100 крупнейших ТНК мира
по объему продаж в 2011 г.**

| № | Отрасль | Доля объемов продаж ТНК отрасли в общем объеме продаж 100 ТНК, % |
|---|--|--|
| 1 | Нефтяная и газовая промышленность | 24,9 |
| 2 | Автомобилестроение | 18,1 |
| 3 | Электротехническая и электронная промышленность | 13,3 |

Окончание табл. 2

| № | Отрасль | Доля объемов продаж ТНК отрасли в общем объеме продаж 100 ТНК, % |
|----|---|--|
| 4 | Торговля | 9,6 |
| 5 | Телекоммуникации | 5,8 |
| 6 | Пищевая, текстильная и целлюлозно-бумажная промышленность | 5,0 |
| 7 | Коммунальные услуги | 4,7 |
| 8 | Фармацевтическая промышленность | 4,4 |
| 9 | Металлургия и горная промышленность | 4,1 |
| 10 | Диверсифицированная деятельность | 3,5 |
| 11 | Прочее | 3,4 |
| 12 | Химическая промышленность | 1,9 |
| 13 | Средства массовой информации | 1,3 |

Анализируя отраслевую структуру крупнейших ТНК мира, наша страна должна «поставить ставку» на эти же отрасли. В основном, это традиционные виды экономической деятельности, которые имеют развитие и в Республике Беларусь, о чем свидетельствуют данные табл. 3.

Ведущая роль, как в мире, так и в экономике Беларуси, принадлежит нефтяной промышленности. В настоящее время в республике уже функционируют крупнейшие ТНК в нефтяной сфере – «Лукойл» (Россия), «TNK-BP Holding» (Россия), «Татнефть» (Россия) и др. Однако преимущественно это представители России, которые в технологическом плане не всегда обладают передовыми технологиями.

Таблица 3

Структура промышленного производства в Республике Беларусь в 2011 г.

| № | Отрасли | Доля объемов производства отрасли в общем объеме промышленного производства, % |
|---|---|--|
| 1 | Производство кокса, нефтепродуктов и ядерных материалов | 21,2 |
| 2 | Химическая промышленность, производство резиновых и пластмассовых изделий | 15,1 |
| 3 | Металлургия и горная промышленность | 24,4 |
| 4 | Автомобилестроение | 13,4 |
| 5 | Пищевая, текстильная и целлюлозно-бумажная промышленность | 8,4 |
| 6 | Коммунальные услуги | 7,6 |
| 7 | Производство прочих неметаллических минеральных продуктов | 4,2 |
| 8 | Электротехническая и электронная промышленность | 3,5 |
| 9 | Прочие | 2,3 |

Велик потенциал привлечения иностранных инвесторов и в автомобилестроение, доля которого в стране достаточно велика (13,4 %). Основной формой привлечения иностранных инвесторов в Республику Беларусь в отрасль автомобилестроения является создание совместных с ТНК предприятий в секторе производства автокомпонентов, сельскохозяйственного машиностроения, сборочных производств грузового автомобильного транспорта.

В производстве пищевых продуктов, включая напитки и табак, приоритетными проектами для привлечения прямых иностранных инвестиций будут являться увеличение мощностей по производству продукции с более длительными сроками годности; наращивание мощностей по переработке подсырной и молочной сыворотки с применением биотехнологических методов, что позволит повысить степень извлечения ценных компонентов и расширить ассортимент продукции; организация и увеличение производства импортозамещающей продукции масложировой, кондитерской, пивоваренной отраслей, что обеспечит рост доли отечественных продуктов на внутреннем рынке и будет способствовать сокращению отрицательного сальдо внешней торговли; внедрение в плодоовощных организациях современных комплексов «шоковой» заморозки ягод и грибов, импортных технологий квашения, соления, мочения овощей и фруктов, что позволит увеличить на 20–30 % производство продукции, а также более полно загрузить производственные мощности перерабатывающих организаций.

Таким образом, у Республики Беларусь имеются объективные предпосылки для активизации сотрудничества с мировыми ТНК. Для этого нашей стране следует стимулировать приток капитала ТНК в реализацию проектов, обеспечивающих ускоренное развитие экспорта в страны с высоким платежеспособным спросом. Сотрудничество с ТНК будет способствовать использованию новых прогрессивных технологий и техники в производстве, внедрению маркетинговых и управлеченческих «ноу-хау», выпуску товаров, отсутствующих на внутреннем рынке, более быстрому выходу на новые рынки с конкурентоспособной продукцией, сокращению нерационального импорта, что в конечном итоге приведет к повышению эффективности национальной экономики.