

ПРАВОВОЕ РЕГУЛИРОВАНИЕ ВНЕШНЕЭКОНОМИЧЕСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТЬЮ

Н. С. Ищенко

*Гомельский государственный технический университет
имени П. О. Сухого, Республика Беларусь*

Н. Г. Калашник

Университет «Померания», г. Хортица, Польша

Внешнеэкономические связи Беларуси в настоящее время включают следующие формы: внешнюю торговлю, совместные предприятия на территории Беларуси, совместные предприятия за рубежом; иностранные предприятия на территории Беларуси; международные объединения и организации; консорциумы; подрядное сотрудничество; концессии; лизинг; сотрудничество на компенсационной основе; сотрудничество на условиях разделения продукции между участвующими сторонами; переработку давальческого сырья; привлечение иностранной рабочей силы; производственное кооперирование; научно-техническое сотрудничество; торговлю лицензиями и технологией; прибрежную и приграничную торговлю; торговлю строительными услугами; торговлю транспортными услугами; сотрудничество в банковской сфере; иностранный туризм; сотрудничество в свободных экономических зонах; прочие формы международного экономического сотрудничества (биржи, торговые дома, ассоциации и др.). Советская экономика в 70-е – начале 80-х гг. была по существу замкнутой и закрытой, поскольку не была вовлечена в те качественные изменения, которые определяли развитие экономических отношений в мире. Эти отношения характеризовались интеграцией отдельных национальных экономик в мирохозяйственный процесс. Для нового международного разделения труда характерно снижение доли сырья и материалов в мировой торговле, поскольку прогресс в развитии новых технологий часто отодвигает на второй план преимущества, связанные с природными условиями. Получили развитие наукоемкие, высокотехнологичные отрасли – химия, приборостроение, электронная и авиа- и космическая промышленность. На этом, а также на экспорте услуг строят свою экспортную стратегию Япония, Великобритания и в особенности США. Традиционные отрасли, такие, как производство одежды и обуви, судов и автомобилей и др., стараются перебазировать в новые индустриальные государства, где гораздо более дешевая рабочая сила. Созданы новые коммерческие банки и страховые компании, развиваются инжиниринговые услуги, возникают консультационные (консалтинговые) фирмы, появилась интересная реклама, расширяются торгово-посреднические операции и т. д. В мире

идет постепенное стирание экономических границ между странами, создается единый экономический организм, подчиняющийся одним и тем же общим законам. Национальная экономическая политика отдельно взятой страны будет эффективной лишь тогда, когда она скоординирована с экономической стратегией иных государств. Пример *Европейского Союза* (ЕС) – тому весомое подтверждение. Безусловно, от экономической интеграции выигрывают все страны, но выигрывают по-разному: одни – больше, другие – меньше. Страна до недавнего времени оставалась в стороне от широко развивающихся интеграционных процессов. В мире все более широко распространяется производственная кооперация, проводимая как отдельными фирмами, так и международными корпорациями. За период проведения экономических реформ возросла значимость экспортных отраслей в народном хозяйстве. С одной стороны, экспортная деятельность стимулирует развитие отдельных производств и целых секторов народного хозяйства Беларуси, с другой – активнейшая интеграция страны в международное разделение труда вызвала появление структурных проблем в системе внешнеэкономических связей. К тому же наша отечественная промышленность в прошлом не сталкивалась с конкуренцией зарубежного партнера на внутреннем рынке страны, а столкнулась лишь в последние десятилетия. В 1991 г. перестала существовать общесоюзная система централизованного планирования экспорта и импорта. Внешнеэкономическая деятельность оказалась в предкризисном состоянии: расстроились хозяйственные связи, резко сократилось производство. Это привело к уменьшению объемов и дальнейшему ухудшению структуры экспорта. Произошедшие за последние годы перемены во внешней торговле приобрели радикальный характер. Главная отличительная особенность их – демонполизация внешнеэкономической деятельности, которой теперь занимаются тысячи и тысячи организаций, фирм, предприятий. Однако перемены сопровождаются и негативными процессами. Так, резко сократился объем торговли с государствами бывшего Совета Экономической Взаимопомощи (СЭВ). Если к концу 80-х гг. на страны – члены СЭВ приходилось более 50 % внешнеторгового оборота Беларуси, то сейчас эта цифра значительно уменьшилась. Товаропроизводители до сих пор не могут занять твердых позиций на рынках стран с развитой рыночной экономикой. Попытки закрепиться на рынках этих стран, продавая товары по более низким ценам, приводят к тому, что против наших экспортеров начинает действовать антидемпинговое законодательство. Обвинение в демпинге, т. е. в продаже товара по бросовым ценам с целью закрепления на рынке, приводит к обвинению в недобросовестной конкуренции и соответственно к потере имиджа, не говоря уже об упущенной выгоде. В целом роль внешнеэкономического комплекса в экономике страны в 1993–1997 гг. постоянно возрастала. Увеличение объемов внешней торговли, прежде всего экспорта, является одним из главных факторов замедления падения и стабилизации ВВП. Экономическое положение, сложившееся в ряде государств СНГ, ориентирует их на преимущественное развитие торговли с дальним зарубежьем и в конечном итоге тормозит развитие интеграционных процессов в рамках Содружества. Внешняя торговля со странами СНГ и дальним зарубежьем принципиально различается. В торговле с государствами Содружества цены остаются ниже мировых, хотя постепенно приближаются к ним. Поэтому рост товарооборота со странами ближнего зарубежья часто объясняется именно ростом цен. В перспективе необходимо создание такого интеграционного механизма, который с учетом культурных, исторических, географических, экономических и политических особенностей стран-партнеров способствовал бы использованию выгод от внешнеэкономического сотрудничества со странами Содружества. Этот процесс по ряду причин идет сложно и противоречиво. Постепенно внешнеторговый режим становится более гибким, активнее реагируя на новеллы в генезисе международных экономических от-

ношений. При отсутствии монопольного руководства внешнеэкономической деятельностью со стороны государства государственный контроль усиливается. Вместе с тем необходимо отметить, что предприятия и организации, осуществляющие внешнеэкономическую деятельность, сталкиваются с рядом проблем и явлений, преодоление которых могло бы способствовать более успешной работе. Так, законодательные акты по вопросам внешнеэкономической деятельности не носят характера прямого воздействия на эту деятельность. Можно выделить некоторые важные проблемы внешнеэкономической деятельности, которые необходимо разрешить в первую очередь. К ним относятся: завершение создания законодательной базы регулирования внешнеэкономической деятельности; совершенствование системы управления внешнеэкономической деятельностью как сферой народного хозяйства; принятие программы развития экспорта, которая должна стимулировать увеличение стоимостного объема экспорта, расширение его номенклатуры за счет продукции с повышенной степенью обработки, наукоемких товаров, технологий и услуг; налаживание системы кредитования и страхования промышленного экспорта; создание транспортной инфраструктуры, способной обеспечить потребность экспортно-импортных перевозок; формирование благоприятного правового климата для белорусского (аналогично – украинского, российского) экспорта; совершенствование системы тарифного регулирования импорта и системы налоговых платежей (НДС и акцизов); совершенствование системы контроля за безопасностью товаров, поступающих по импорту в Беларусь; решение вопросов о пресечении реэкспорта белорусских товаров через бывшие республики СССР, что приводит к скрытому субсидированию их экономики за счет Беларуси и потере для бюджета значительных сумм в валюте.