

СОЗДАНИЕ ЭКСПОРТНОГО ПОТЕНЦИАЛА ЗА СЧЕТ ОРГАНИЗАЦИИ СБОРОЧНОГО ПРОИЗВОДСТВА ЗЕРНОУБОРОЧНЫХ КОМБАЙНОВ В СТРАНАХ СНГ

Н. Г. Родионова

*Гомельский государственный технический университет
имени П. О. Сухого, Беларусь*

Научный руководитель С. С. Дрозд, канд. экон. наук, доц.

Беларусь относится к числу малых индустриальных стран с ограниченными природными ресурсами и незначительной емкостью внутреннего рынка. В связи с этим активная внешнеэкономическая деятельность приобретает в республике приоритетное значение и во многом определяет общий характер развития хозяйственного комплекса. Важным условием экономического роста становится расширение экспортного потенциала, с которым связаны валютные поступления, необходимые для структурной перестройки экономики, модернизации производства, закупок топливно-сырьевых ресурсов. Развитие внешнеэкономических связей и повышение их эффективности объявлены приоритетными направлениями национальной экономической политики.

Выбор той или иной формы присутствия Беларуси на конкретном рынке каждой страны зависит от таких факторов, как специфика товара, перспективность и особенности рынка сбыта, доступность инвестиционных ресурсов в случае создания сборочных предприятий. Например, потребительские продовольственные и промышленные товары целесообразно реализовывать через сети магазинов и торговых центров, в том числе фирменных. Сложнотехнические товары часто выгоднее собирать на месте, особенно в странах с высокими ввозными пошлинами на готовую продукцию. Наличие сборочных производств и сервисных центров в странах реализации товаров не только повышает привлекательность товаров, но и часто является необходимым условием сбыта.

Белорусские предприятия все чаще обращают внимание на такой инструмент, как создание сборочных производств белорусской техники на зарубежных рынках сбыта. Эта форма работы позволяет преодолеть высокие тарифные барьеры в принимающей стране, так как таможенные пошлины на комплектующие, как правило, значительно ниже [1].

Наиболее стратегическим направлением для нашей страны являются страны СНГ в силу сложившихся исторических причин (структура промышленности, экспортная специализация, связанная с близостью западных государственных границ, научно-технический потенциал, квалифицированная рабочая сила).

В России, Казахстане, Украине и других странах СНГ – большая доля импорта сельскохозяйственной техники. Действуя в интересах национальных производителей, государства принимают различные меры по защите внутреннего рынка (повышение таможенных ставок ввозных пошлин на отдельные виды техники, ограничение зарубежной техники к государственным программам поддержки спроса, субсидирование процентной ставки по кредитам на сельскохозяйственную технику и пр.)

В связи с этим создание сборочных производств сельскохозяйственной техники за рубежом является достаточно перспективным направлением.

Сборочные производства создаются на базе совместных предприятий.

Усиленную работу по этому направлению ведет ПО «Гомсельмаш». Благодаря созданным совместным предприятиям в России, Украине, Казахстане и Китае, ПО «Гомсельмаш» за 3 года (2009–2011) отгрузило 5 683 машинокомплекта зерноуборочной и кормоуборочной техники (табл. 1).

Таблица 1

**Кооперированные поставки машинокомплектов ПО «Гомсельмаш»
за 2009–2011 г., шт.**

Наименование продукции	2009 г.			2010 г.					2011 г.				
	Страны		Итого	Страны				Итого	Страны				Итого
	Российская Федерация	Казахстан		Российская Федерация	Украина	Казахстан	Китай		Российская Федерация	Украина	Казахстан	Китай	
Зерноуборочная техника	1048	200	1248	1291	10	301		1602	1253	252	185		1690
КЗС-7 мк	294		294	120				120	1				1
КЗС-812 мк	367	200	567	335	10	300		645	410	1	150		561
КЗС-1218 мк	387		387	836		1		837	842	251	35		1128
Кормоуборочная техника	432	1	433	207		11	100	318	312			80	392
КСК-600мк	122	1	123			11	100	111	181			80	261
К-Г-6(УЭС-280)мк	58		58	64				64	17				17
К-Г-6(УЭС-2-280)мк	118		118	139				139	75				75
КДП-3000 мк	124		124	3				3	22				22
КВК-800 мк	10		10	1				1	17				17
ВСЕГО	1480	201	1681	14998	10	312	100	1920	1565	252	185	80	2082

Из табл. 1 видно, что ПО «Гомсельмаш» расширил географию внешней торговли машинокомплектами зерноуборочной и кормоуборочной техники на основе кооперированных поставок в Украину и Китай.

Также можно отметить, что Россия постепенно отказывается от машинокомплекта зерноуборочной техники модели КЗС-7 мк и переходит на более усовершенствованные модели зерноуборочных комбайнов.

Объем поставок с каждым годом увеличивается, что может свидетельствовать о высокой конкурентоспособности выпускаемой продукции ПО «Гомсельмаш». Наибольший удельный вес в кооперированных поставках занимает зерноуборочная техника, что связано со спецификой сельского хозяйства в приведенных странах.

Рост объема производства на ПО «Гомсельмаш» создает новые рабочие места, а экспорт создаваемой продукции дополнительные валютные поступления, которые так необходимы нашей стране.

В настоящее время основным конкурентным преимуществом белорусской сельскохозяйственной техники является цена (табл. 2). Учитывая вступление России в ВТО и резкое снижение таможенных ставок ввозных пошлин на сельскохозяйственную технику, положение белорусских производителей на рынке сельскохозяйственной техники может резко ухудшиться.

Цены на основные модели зерноуборочных комбайнов,
реализуемые в Российской Федерации

Производитель	Модель	Мощность двигателя, кВт	Производительность по зерну за час основного времени, т/ч	Средняя цена, рос. р.
ПО «Гомсельмаш»	КЗС-7 «Палессе GS07»	154	10–11,5	3 685 140
	КЗС-812 «Палессе GS812»	154	12	4 122 134
	КЗС-10К «Палессе GS10»	213	не менее 15	4 701 766
	КЗС-1218 «Палессе GS12»	243–246	18	5 333 655
ОАО «Лидаг-ропромаш»	Лида-1300(1600)	184	не менее 12–13 (18)	5 947 107
ООО «КЗ«Ростсельмаш»	Acros 530/535/560	188–194	не менее 16	4 723 714
	Acros 580	206	21	5 027 371
	Acros 590 plus	239	20,5	6 956 231
	Vector 410/420	154	11	4 250 902
	Niva Effect	114	7,2	2 518 970
Claas	Tucano 470	220	до 25	14 967 471
	Lexion 600	368–390	18–22	10 563 781
	Dominator 130/150	97–116	нет данных	6 284 418
John Deere	T 670	299	–	12 299 636
Case IH	Axial-Flow серии 88	216–269	–	11 639 466
	CSX 7060	223	–	7 959 659
	CSX 7080	245	–	8 292 854

Из табл. 2 видно, что среди моделей зерноуборочных комбайнов со схожими выделенными техническими характеристиками по ценовому фактору лидируют комбайны производства ПО «Гомсельмаш».

Если брать во внимание тот факт, что у сельскохозяйственных производителей на постсоветском пространстве низкая платежеспособность, государства субсидируют приобретение только отечественной техники, то собранная техника при локализации до 50 % белорусскими комплектующими попадает под государственную программу поддержки сельскохозяйственных производителей.

Создавая сборочные производства, белорусские предприятия могут не только удерживать, но и открыть новые рынки сбыта производимой сельскохозяйственной техники.

Литература

1. Евдоченко, А. Новые формы продвижения белорусских товаров / А. Евдоченко // Товаропроводящая сеть Респ. Беларусь [Электронный ресурс]. – 2007. – № 1. – С. 6. / М-во иностранных дел Респ. Беларусь: mfa.gov.by, 2007–2011. – Режим доступа: <http://www.mfa.gov.by/docs/tps/tps1.pdf>. – Дата доступа: 14.02.2012.
2. Цены на сельхозтехнику // Агроинфо главный портал главной отрасли [Электронный ресурс] : agroinfo.info, 2012–20113. – Режим доступа: <http://agroinfo.info/katalog-texniki/uborochnaya-texnika/kombajny/>. – Дата доступа: 11.02.2013.