

ВТОРИЧНЫЙ РЫНОК СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННОЙ ТЕХНИКИ КАК ФАКТОР ПОВЫШЕНИЯ ЭКСПОРТНОГО ПОТЕНЦИАЛА СТРАНЫ

П. В. ТИЛИЧЕНКО, С. С. ДРОЗД

*Учреждение образования «Гомельский государственный технический университет имени П. О. Сухого»,
Республика Беларусь*

Введение

В условиях острого дефицита техники, ее интенсивного старения и снижения надежности существенное значение приобретает развитие вторичного рынка средств производства. Появилась необходимость и реальные предпосылки к организации рынка подержанной сельхозтехники. Во-первых, у сельских товаропроизводителей имеется множество устаревшей техники: агрегатов, узлов, деталей, которые они готовы продать на тех или иных условиях. Во-вторых, постепенно улучшается экономическое положение сельских товаропроизводителей. Однако их расслоение по экономическому положению остается и, возможно, усилится в будущем. В связи с этим высокорентабельные предприятия, агрофирмы, кооперативы станут чаще приобретать новые машины и после относительно непродолжительной эксплуатации будут продавать их менее платежеспособным хозяйствам, которые еще более изношенные машины продадут ремонтным предприятиям или другим, менее рентабельным сельским товаропроизводителям, и т. д. В-третьих, многие предприятия по ремонту техники заинтересованы в ее приобретении с целью восстановления и последующей продажи. В-четвертых, и самое главное, восстановленная техника затем может быть реализована за пределы Республики Беларусь, что является фактором повышения экспортного потенциала страны. Однако научно-методическая база формирования и развития цивилизованного рынка подержанной сельскохозяйственной техники пока не разработана.

Цель исследования – определить направления развития и эффективного функционирования вторичного рынка машин и оборудования для агропромышленного комплекса (АПК) Республики Беларусь.

В соответствии с указанной целью поставлены и решены следующие задачи:

- исследовать экономическую сущность вторичного рынка сельскохозяйственной техники;
- разработать схему реализации новой техники с обратным выкупом машин, бывших в эксплуатации, и дальнейшей их перепродажей после восстановления;
- апробировать предложенную схему реализации новой техники с обратным выкупом машин, бывших в эксплуатации, и дальнейшей их перепродажей после восстановления на примере филиала РУП «Гомсельмаш» в Аргентине.

Методика исследования и исходные данные

Для достижения поставленной цели применялись следующие методы исследования: анализ и синтез, научная абстракция, выдвижение и проверка гипотез. В качестве информационной базы использовались работы отечественных и зарубежных авторов, посвященные анализу структуры вторичного рынка сельскохозяйственной техники, тенденциям его формирования и развития. В качестве исходных данных для количественного анализа использованы данные о функционировании филиала РУП «Гомсельмаш» в Аргентине. Период наблюдений – 2008–2010 гг.

Формирование и развитие вторичного рынка сельскохозяйственной техники

В АПК Республики Беларусь имеются необходимые предпосылки и условия для создания и эффективного развития вторичного рынка сельскохозяйственной техники. При этом его развитие пройдет в три этапа, которые будут отличаться друг от друга динамикой наращивания емкости рынка, а также возрастной структурой продаваемых машин. Первый – стартовый этап, второй – этап интенсивного развития торгового потенциала и, наконец, третий – этап стабильного функционирования рынка.

На первом этапе на рынок поступают в основном полностью неработоспособные или не подлежащие восстановлению машины как металлолом или используемые в качестве запасных частей. Экономически целесообразно применять в качестве запчастей детали со списанной техники, годные для вторичного использования без ремонта. Непригодную к восстановлению разукomплектованную технику следует разбирать на запчасти и использовать повторно. При дефектации списанных тракторов только 20–25 % деталей подлежат выбраковке, 40–45 % пригодны для дальнейшего использования и 30–40 % – для восстановления. Похожая картина наблюдается при дефектации списанных комбайнов, автомобилей и другой сложной техники. Стоимость подержанной техники с восстановлением ресурса до уровня 80–90 % составляет 40–60 % от стоимости новой [2].

Как показывает практика, в АПК Беларуси вторичный рынок сельскохозяйственной техники пока еще не получил широкого распространения. Ремонтом подержанных средств механизации отечественного производства, а также поставкой бывших в употреблении машин из-за рубежа с последующей их реализацией занимаются лишь отдельные предприятия. Следовательно, развитие данного сегмента рынка техники носит стихийный характер. У хозяйствующих субъектов скопилось значительное число неработоспособной техники, которая не находит экономически целесообразного применения. В то же время ремонтные предприятия республиканского, областного и районного уровней, сохранившие достаточно высокий технологический потенциал, используют его не более чем на 20–30 %, а в лучшем случае на 40–50 %.

Следует подчеркнуть, что одним из ведущих здесь является областное унитарное предприятие «Мостовский ремонтный завод», которое, начиная с 2000 г., стало осуществлять сборку моделей тракторов «Беларус-80 (82.1)» для вторичного рынка сельскохозяйственной техники. Установлено, что значительная часть тракторов, собранных на предприятии, продается за пределы республики, а именно: в 2007–2008 гг. в Молдову было продано 74 трактора, в 2008 г. в Россию реализовано 10 тракторов, на Украину – 3 трактора. Анализ структуры потребителей в Республике Беларусь показал, что основными потенциальными покупателями таких тракторов являются частные подсобные хозяйства и фермеры, которые за 2006–2008 гг. приобрели 46 тракторов, а, например, сельскохозяйственные производственные кооперативы за этот же период всего лишь 1 трактор. В настоящее время примерно 50 % тракторов реализуется за рубежом (преимущественно в Россию), другие – в Беларуси.

По мере увеличения прослойки экономически крепких и средних хозяйств на рынок станет поступать все больше подержанных, но находящихся в рабочем состоянии машин и машин, которые можно отремонтировать. Данная ситуация показывает начало второго этапа становления вторичного рынка сельскохозяйственной техники. Будут развиваться и совершенствоваться организационная структура и механизмы рынка, в частности механизмы формирования цен и способы реализации техники. В результате они придут в соответствие с аналогичными механизмами вторичного рынка в странах с развитым сельским хозяйством. Далее начинается третий, заключительный этап становления рынка подержанной сельхозтехники [3].

Вторичный рынок сельскохозяйственной техники, наряду с рынком новой техники – эффективный способ развития материально-технического обеспечения сельского хозяйства. Рынок подержанной техники позволяет улучшить техническую оснащенность того большинства сельских товаропроизводителей, которые не имеют финансовых возможностей купить или получить по лизингу новые машины. В развитии вторичного

рынка также заинтересованы рентабельные хозяйства, которым выгодно вовремя продать подержанные машины, заменить их новыми [5].

Рыночные розничные и мелкооптовые цены на новые сельскохозяйственные машины формируются в основном под влиянием двух факторов. Первый фактор – цена, по которой дилер приобрел машину на заводе или у крупного оптовика, и расходы по ее доставке и хранению до момента продажи. Это нижний предел рыночной розничной цены. Если дилер реализует машину по такой стоимости, то он не получит прибыли, но и не понесет убытков. Второй фактор – рыночная конъюнктура, соотношение спроса и предложений. При благоприятной для дилера конъюнктуре он сможет продать машину по более высокой цене и получить прибыль.

Рыночные розничные цены на подержанные машины определяют значительно большее число факторов. Кроме упомянутых на цену влияет внешний вид машины, ее «возраст», техническое состояние, остаточный ресурс работоспособности, число прежних владельцев, необходимость ремонта машины и его стоимость и др.

Как показывают проведенные исследования зарубежного опыта развития вторичного рынка сельскохозяйственной техники, методический подход к определению цены подержанной машины, исходя из предпосылок, что остаточная стоимость находится в обратной пропорции сроку службы машины и что остаточная стоимость машины, отслужившая нормативный срок амортизации, равна стоимости металлолома и стоимости деталей, которые еще можно использовать, является неверным.

В этой связи на базе проведенных исследований [1], [4] разработаны соответствующие нормативы, фрагмент которых представлен в табл. 1.

Таблица 1

Нормативы, отражающие изменение рыночной цены сельскохозяйственных машин в долях от их первоначальной балансовой стоимости в зависимости от продолжительности эксплуатации и срока службы техники

Вид сельскохозяйственной машины	Минимальный срок службы, годы	Период эксплуатации, годы									
		1	2	3	4	5	6	7	8	9	10
Тракторы: – универсально-пропашные – общего назначения	10	0,80	0,60	0,46	0,40	0,32	0,27	0,25	0,23	0,22	0,21
	10	0,78	0,58	0,44	0,38	0,30	0,25	0,23	0,20	0,19	0,18
Комбайны зерноуборочные: – самоходные – прицепные	10	0,85	0,75	0,60	0,45	0,35	0,30	0,27	0,25	0,24	0,23
	7	0,65	0,50	0,35	0,28	0,25	0,23	0,20	–	–	–
Комбайны кормоуборочные: – самоходные – прицепные	10	0,85	0,75	0,60	0,45	0,35	0,30	0,27	0,25	0,24	0,23
	7	0,65	0,50	0,35	0,28	0,25	0,23	0,20	–	–	–

Примечание. Рассчитано авторами на основе преysкурантов цен на б/у технику.

Принимая во внимание данные табл. 1, с учетом средней фактической загрузки техники, установлено, что с экономической точки зрения на вторичном рынке наиболее целесообразно приобретать сельскохозяйственную технику, продолжительность эксплуатации которой составляет 50 % от минимального срока службы. Так, например, для самоходной техники она будет равна 5 лет. Следует отметить, что предлагаемые нормативы, отражающие изменение цены сельскохозяйственных машин, могут применяться при определении их ориентировочной рыночной стоимости.

Важнейшим критерием эффективности функционирования рынка подержанной и восстановленной техники является получение экономического эффекта его основных

участников, что возможно в том случае, когда технико-эксплуатационные показатели машин в условиях оптимальной эксплуатации достигнут требуемых значений.

Схема реализации новой техники с обратным выкупом машин, бывших в эксплуатации, и дальнейшей их перепродажей после восстановления

Полученные выше теоретические результаты апробированы на примере филиала РУП «Гомсельмаш» в Аргентине. Учитывая выполнение филиалом аналогичных видов работ в сезонах 2008–2009 гг. на комбайнах КВК-800, затраты филиала по ремонту (в зависимости от износа техники) составят 40000–45000 дол. США (табл. 2).

Таблица 2

Расчет цены для реализации бывшего в употреблении КВК-800

№ п/п	Наименование статьи	Цена, дол. США
1	Цена для реализации с НДС бывшего в эксплуатации комплекса КВК-800	196546,4
2	НДС (10,5 %)	18676,4
3	Стоимость без НДС бывшего в эксплуатации комплекса КВК-800	177870,0
4	Надбавка филиала (5 %)	8470,0
5	Затраты на восстановительные работы (ориентировочно)	40000,0
6	Дополнительные затраты, не учтенные выше (транспортные затраты, работа персонала филиала и др.) (ориентировочно)	6000,0
7	Оценочная стоимость комбайна при приобретении у покупателя (ориентировочно)	123400,0

Примечание. Разработано авторами.

Предлагаемая методика для расчета оценочной стоимости при приеме бывшего в эксплуатации комбайна:

- Исходными данными для расчета оценочной стоимости являются:
 - фактическая наработка в моточасах за срок эксплуатации;
 - фактический возраст техники;
 - действующая отпускная стоимость на момент реализации нового комбайна (без учета дилерского вознаграждения и процентов за финансирование);
- Определяется степень износа техники в зависимости от фактического возраста техники (табл. 3).

Таблица 3

Степень износа техники в зависимости от фактического возраста техники

Возраст техники, лет	1	2	3	4	5	6	7	8	9	10
Износ, %	30	40	45	50	55	60	65	70	75	80

3. Производится расчет оценочной стоимости в зависимости от фактической и нормативной наработки в соответствии с техническими условиями и с учетом степени износа.

Определяется степень износа техники от фактической наработки в моточасах:

$$I_n = \frac{N_{\phi} \cdot 100}{N_{TY}}, \quad (1)$$

где N_{ϕ} – фактическая наработка согласно показаний счетчика моточасов самоходного измельчителя; N_{TY} – нормативная наработка за весь срок службы в соответствии с техническими условиями или иными нормативными документами.

Определяется оценочная стоимость техники, бывшей в эксплуатации:

$$Ц_о = Ц_ф \frac{100 - И}{100} \frac{100 - И_n}{100}, \quad (2)$$

где $Ц_ф$ – фактурная стоимость на момент реализации (без учета дилерского вознаграждения и процентов за финансирование); $И$ – износ в процентах от фактического возраста техники в соответствии с табл. 1; $И_n$ – износ в процентах от фактической наработки.

4. Расчет цен реализации на восстановленную технику.

В случаях, когда техника, бывшая в эксплуатации, перед реализацией проходит восстановление или доработку в условиях филиала РУП «Гомсельмаш» в Аргентине, все затраты по восстановлению (доработке) включаются в цену реализации.

Пример:

Кормоуборочный комплекс КВК-800 (инв. № 007)

Исходные данные: год выпуска – 2008

фактическая наработка – 2100 моточасов

действующая стоимость комбайна – 267740 дол. США

Расчет:

Степень износа (согласно табл. 1) – 45 %, или 0,45.

Степень износа в зависимости от фактической наработки (нормативная наработка комбайна КВК-800, согласно техническим условиям – 9000 моточасов).

$$И_n = \frac{Н_ф \cdot 100}{Н_{ту}} = 2100 \div 9000 = 23,33.$$

Оценочная стоимость с учетом степени износа:

$$Ц_о = 267740 \frac{100 - 45}{100} \frac{100 - 23,33}{100} = 112901,94 \text{ дол. США.}$$

С учетом подготовительных работ цена комплекса для последующей реализации составит (табл. 4).

Таблица 4

Расчетная цена реализации на восстановленную технику

№ п/п	Наименование статьи	Цена, дол. США
1	Цена для реализации с НДС бывшего в эксплуатации комплекса КВК-800	180421,1
2	НДС (10,5 %)	17144,1
3	Стоимость без НДС бывшего в эксплуатации комплекса КВК-800	163277,0

№ п/п	Наименование статьи	Цена, дол. США
4	Надбавка филиала (5 %)	7775,1
5	Затраты на восстановительные работы (ориентировочно)	37000,0
6	Дополнительные затраты (транспортные затраты, работа персонала филиала и др.) (ориентировочно)	5600,0
7	Оценочная стоимость комбайна	112901,9

Примечание. Разработано авторами.

При приеме филиалом РУП «Гомсельмаш» комбайнов, бывших в эксплуатации, в счет оплаты за новую технику реализацию нового комбайна предлагается осуществлять по следующей схеме:

1. Филиалом РУП «Гомсельмаш» в Республике Аргентина и потребителем комбайна производится оценка и составление акта, в котором будет отражена оценочная стоимость комбайна, бывшего в эксплуатации.

2. В соответствии с заявкой покупателя на приобретение нового комбайна составляется договор купли-продажи, в котором указывается факт приема бывшей в эксплуатации техники, либо заключается дополнительный контракт на его выкуп филиалом.

Понимая, что сегодня основным конкурентным преимуществом в реализации техники является механизм финансирования закупок, основные операторы рынка стали использовать различные схемы кредитования сельхозпроизводителей под закупки дорогостоящей сельскохозяйственной техники. Так, дилеры компаний CLAAS, Case-New Holland предлагают технику с рассрочкой до двух-трех лет без процентов либо под минимальные проценты, используя кредиты западных банков под 2–3 % годовых.

В сложившейся ситуации белорусские предприятия могут конкурировать на экспортных рынках только за счет предложения потребителям более выгодных финансовых схем с использованием отсрочки платежей за продукцию. Таким образом, расчет выплат по заключаемому договору купли-продажи в данном случае будет следующим:

Исходные данные:

1. Стоимость комплекса КВК-800 для реализации через дилерскую сеть в Аргентине – 304250 дол. США.

2. Схема реализации: – предплата – 15 %;
– 1-я квота – 25 % через 10 месяцев;
– 2-я квота – 30 % через 22 месяца;
– 3-я квота – 30 % через 34 месяца.

3. Процентная ставка за отсрочку платежа – 8 %.

4. Стоимость принимаемого бывшего в эксплуатации комбайна – 112901,9 дол. США.

Расчет выплат по контракту приведен в табл. 5.

Таблица 5

Данные для расчета выплат по контракту, дол. США

Выплаты	Стоимость реализации КВК-800	Оценочная стоимость б/у комбайна	Сумма выплаты
предплата	45637,5	16935,3	28702,2
1-я	76062,5	28225,5	47837,0
2-я	91275,0	33870,6	57404,4
3-я	91275,0	33870,6	57404,4
<i>Всего</i>	304250,0	112901,9	191348,1

Примечание. Разработано авторами.

С учетом процентной ставки за пользование отсрочкой платежа в размере 9,7 % годовых на сумму 191348,1 дол. США выплаты по контракту на условиях отсрочки платежа составят (табл. 6).

Расчет выплат по контракту с отсрочкой платежа, дол. США

Выплаты	Сумма основного долга	Проценты на сумму выплат	Всего
предоплата	45637,5	–	45637,5
1-я	76062,5	13120,1	89182,6
2-я	91275,0	11113,5	102388,5
3-я	91275,0	5556,8	96831,8
		<i>Итого</i>	334040,4

Примечание. Разработано авторами.

Так как в данном случае филиалом РУП «Гомсельмаш» в Республике Аргентина принимается бывший в эксплуатации комбайн, то выплаты по контракту для покупателя уменьшаются на 112901,9 дол. США и составят 221138,5 дол. США.

Бывший в эксплуатации комбайн в дальнейшем будет реализован по отдельно заключенному контракту непосредственно филиалом или через дилера в Аргентине по цене 180421,1 дол. США.

В итоге предлагаемая схема реализации техники обеспечит поступление дополнительной валютной выручки в размере 401559,6 дол. США с одной единицы.

В настоящее время в Аргентине работает 5 единиц высокопроизводительных кормоуборочных комплексов КВК-800 с трехлетним сроком эксплуатации и 5 единиц с четырехлетним сроком эксплуатации. Таким образом, при реализации новой сельскохозяйственной техники с обратным выкупом указанных комбайнов, бывших в эксплуатации (10 единиц), и последующим их восстановлением и реализацией поступление дополнительной валютной выручки составит:

– 5 единиц с трехлетним сроком эксплуатации –

$401559,6 \times 5 = 2007798$ дол. США;

– 5 единиц с четырехлетним сроком эксплуатации –

$401729,2 \times 5 = 2008646$ дол. США.

Итого реализация 10 единиц кормоуборочных комбайнов по системе Trade-In позволит получить дополнительную валютную выручку в размере:

$2007798 + 2008646 = 4016444$ дол. США.

Заключение

Рынок сельскохозяйственной техники можно определить как совокупность социально-экономических отношений между субъектами рынка и государством, связанных с операциями с сельскохозяйственной техникой, а также механизм реализации данных отношений в соответствии с законами товарного производства и денежного обращения.

Вторичный рынок сельскохозяйственной техники является важным резервом повышения экспортного потенциала страны. С этой целью предлагается:

– с целью более динамичного функционирования вторичного рынка сельскохозяйственной техники в Беларуси необходима активизация государственной деятельности по регулированию взаимоотношений между субъектами рынка. Для этого целесообразно принять специальное постановление Совета Министров Республики Беларусь «Об организации и развитии вторичного рынка сельскохозяйственной техники в Республике Беларусь»;

– для более быстрого и повсеместного развития вторичного рынка в республике необходимо организовывать ярмарки, выставки-продажи, биржи вторичной сельхозтехники, а также более активно представлять ее на уже проводимых сельскохозяйственных форумах;

– основным источником приобретения предприятиями АПК техники с целью повышения их оснащенности остается лизинг. В республике должна быть разработана и внедрена система международного лизинга подержанной сельскохозяйственной техники в

страны ближнего и дальнего зарубежья, что обеспечит поступление дополнительной валютной выручки.

На последующем этапе стабильного функционирования рынка поддержанной сельскохозяйственной техники (цивилизованного рынка) предлагается использование схемы реализации новой техники с обратным выкупом машин, бывших в эксплуатации, и дальнейшей их перепродажей после восстановления. Обоснована и на конкретном примере рассмотрена методика для расчета оценочной стоимости при приеме бывшей в эксплуатации техники, по результатам использования которой получен экономический эффект около 4,0 млн дол. США.

Реализация предложенных мер по формированию и развитию вторичного рынка сельскохозяйственной техники; использованию схемы реализации новой техники с обратным выкупом машин, бывших в эксплуатации, позволит существенно укрепить конкурентные позиции страны на внешних рынках.

Литература

1. Биржа бывшей в употреблении сельхозтехники «Brandenburger Landtechnik GMBH» [Фотообъявления] // Новое сел. хоз-во. – 2004. – № 3. – С. 37–49.
2. Гуськов, В. А. Развитие вторичного рынка сельскохозяйственной техники / В. А. Гуськов // Тракторы и с/х машины. – 2005. – № 2. – С. 18–19.
3. Кормаков, Л. Ф. Вторичный рынок сельскохозяйственной техники: концепции развития / Л. Ф. Кормаков // Экономика с/х и перераб. предприятий. – 2002. – № 10. – С. 5–7.
4. Эксплуатация машинно-тракторного парка : учеб. пособие для с.-х. вузов / А. П. Ляхов [и др.] ; под общ. ред. Ю. В. Будько. – Минск : Ураджай, 1991.
5. Халфин, С. М. Организационно-технологическое функционирование рынка и использование поддержанной сельхозтехники / С. М. Халфин // Техника и оборудование для села. – 2004. – № 2. – С. 5–8.

Получено 14.10.2011 г.