

**МЕЖДУНАРОДНОЕ СОЦИАЛЬНО-ЭКОНОМИЧЕСКОЕ
СОТРУДНИЧЕСТВО: ПРАВОВОЕ РЕГУЛИРОВАНИЕ****В. А. Кильчевский***Учреждение образования «Полесский государственный университет»,**г. Пинск, Республика Беларусь*

Научный руководитель П. В. Гуца, канд. экон. наук, доцент

Международное экономическое право – это отрасль международного права, принципы и нормы которой регулируют межгосударственные экономические отношения.

1. В практике международных экономических отношений сложилось несколько режимов, на которых государства допускают иные государства, их физических и юридических лиц к деятельности на своей территории.

Режим, наиболее благоприятствующий нации – это режим, предоставляемый одним государством другому или его гражданам, не менее благоприятный, чем режим, предоставляемый какому-либо третьему государству и его гражданам.

2. Национальный режим осуществляется в двух видах:

а) национальный режим в отношении общих прав во все большем числе государств предлагается всем иностранцам или лицам без гражданства, которые в правах и обязанностях приравниваются к местным гражданам;

б) национальные режимы в отношении специальных экономических прав означают предоставление иностранным гражданам или лицам без гражданства отдельных прав, специально предусмотренных законом. Полное уравнивание статуса иностранцев с местными гражданами в экономической деятельности государствами не приветствуется, так как может поставить под угрозу национальную экономику.

3. Специальный режим означает предоставление иностранным государствам и гражданам отдельных прав, специально оговоренных в законе или в международном договоре [1].

4. Преференциальный режим предусматривает предоставление гражданам или государствам одного экономического объединения или соседним странам особенно благоприятных условий.

Сложность объекта регулирования международного экономического права состоит в том, что он охватывает многообразные виды отношений, а именно торговые, финансовые, инвестиционные, транспортные и др. Соответственно, международное экономическое право включает подотрасли: торговое право, финансовое право, инвестиционное право и т. д.

Источники международного экономического права в целом те же, что и в общем международном праве. Однако есть и некоторые особенности.

Основную массу специальных источников международного экономического права составляют международные договоры, а также нормы «мягкого» права.

Договоры международного экономического права по составу участников можно разделить на две группы:

– межгосударственные (межправительственные, межведомственные), заключенные между субъектами разных стран одного уровня;

– диагональные, закрепленные между государством и физическим или юридическим лицом другого государства.

По предмету регулирования:

– торговые договоры (о торговле, о торговле и мореплавании, торговле и навигации) заключаются от имени государств и подлежат ратификации;

– соглашения о товарообороте и платежах устанавливают наименования и количество товаров, которые и составляют товарооборот. В пределах контингентов выдаются лицензии на ввоз и вывоз товаров;

– клиринговые соглашения определяют порядок взаимных расчетов путем зачета встречных требований и обязательств, возникающих во внешней торговле, без перевода иностранной валюты. Цель – сбалансировать взаимные платежи;

– соглашения об экономическом, научно-техническом сотрудничестве;

– кредитные соглашения, в которых стороны устанавливают основные условия кредитования. Субъектами кредитования при этом являются банки и фирмы [2].

Нормы «мягкого» характера: акты международных организаций универсального характера, имеющие форму резолюций и деклараций; акты международных экономических организаций.

В системе регулирования международных экономических отношений центральное место занимает государство.

Роль государства состоит в том, что оно и во внутренних отношениях, и на международной арене должно способствовать развитию национальной экономики, создавать благоприятные условия для деловой активности внутри страны и вне ее. Важнейшей функцией государства в международных экономических отношениях является осуществление дипломатической защиты своих граждан, а также зарегистрированных в нем компаний.

Определенную проблему представляет проблема гражданско-правовой ответственности государств в тех случаях, когда оно ведет коммерческую деятельность [3].

В первой половине XX в. господствовала идея полного иммунитета государства в любом случае. Но это серьезное препятствие для нормальных экономических отношений, и возникла концепция «торгующего государства», которое обладает так называемым функциональным иммунитетом – это означает, что государство имеет право на иммунитет при выполнении функций публично-правового характера, но не в коммерческой деятельности.

Успешные международно-экономические отношения делают необходимым усиление управления этими отношениями совместными усилиями государств через международные организации, что ведет к росту числа международных организаций и их роли в развитии экономического межгосударственного сотрудничества. В результате международные организации являются важными субъектами международного экономического права. В целом они имеют тот же статус, что и международные организации вообще. Вместе с тем государства склонны наделять их более широкими полномочиями. Все международные организации, действующие в сфере экономических отношений, условно можно разделить на две группы.

Из первой группы организаций главное место по своему значению занимает ООН, имеющая разветвленную систему органов и организаций. Развитием международного экономического сотрудничества занимаются два центральных органа:

а) Генеральная Ассамблея;

б) Экономический и Социальный Совет (ЭКОСОС).

Генеральная Ассамблея организует исследования и дает рекомендации государствам в целях содействия международному сотрудничеству в экономической, социальной и других областях (ст. 13 Устава ООН). Под ее руководством функционирует ЭКОСОС, который несет главную ответственность за выполнение функции ООН в области экономического и социального сотрудничества. Он осуществляет координацию деятельности всех органов и учреждений системы ООН в экономической сфере. Под его руководством работает пять региональных экономических комиссий: для Европы, Азии и Тихого океана, для Латинской Америки, для Африки, для Западной

Азии. ЭКОСОС координирует деятельность специализированных учреждений ООН: Организации Объединенных Наций по промышленному развитию (ЮНИДО), созданной в 1967 г.; Продовольственной и сельскохозяйственной организации ООН (ФАО); Всемирной организации интеллектуальной собственности (ВОИС); финансовых учреждений ООН: Международного банка реконструкции и развития (МБРР); Международного валютного фонда (МВФ); Международно-финансовой корпорации (МФК); Международной ассоциации развития (МАР) [4].

Так, помимо общих понятий о принципах международного экономического права, его субъектах и источниках, существует большое количество международных нормативных актов, регулирующих международно-правовое сотрудничество в отдельных областях международных экономических отношений, а также регулирующих международно-правовое сотрудничество на региональном уровне.

Л и т е р а т у р а

1. Бирюков, П. Н. Международное право : учеб. пособие / П. Н. Бирюков. – Изд. 3-е, перераб. и доп. – М. : Юрист, 2002.
2. Карро, Д. Международное экономическое право : учебник / Д. Карро, П. Жюйар ; пер. с франц. В. П. Серебренникова, В. М. Шумилова. – М. : Междунар. отношения, 2002.
3. Кузьмин, Э. Л. Международное экономическое право : учеб. пособие / Э. Л. Кузьмин. – М. : Проспект, 2007.
4. Лукашук, И. И. Международное право: особенная часть : учеб. для студентов юрид. фак. и вузов / И. И. Лукашук. – Изд. 3-е, перераб. и доп. – М. : Волтерс Клувер, 2005.