

Конкурентоспособность реформированных сельскохозяйственных организаций: методика оценки и анализ динамики

*Рецензент КОВАЛЕВ М.Н., кандидат экономических наук, доцент,
завкафедрой маркетинга Гродненского филиала
Международного института трудовых и социальных отношений*

Реформирование убыточных сельскохозяйственных организаций является в настоящее время одним из инструментов аграрной политики Республики Беларусь, в результате чего в аграрном секторе создаются кооперативно-интеграционные формирования различных типов. В статье предложена методика оценки конкурентоспособности реформированных сельскохозяйственных организаций, в основе которой лежит расчет интегрального показателя, позволяющего дать комплексную оценку положения организации на рынке района (области), выявить ее конкурентные преимущества и конкурентные проблемы. Предложенная методика апробирована на реформированных организациях четырех районов Гомельской области, полученное значение интегрального показателя конкурентоспособности проанализировано в динамике. Использование данной методики целесообразно как на уровне субъектов хозяйствования, так и на уровне региональных органов управления для принятия обоснованных управленческих решений.

В настоящее время одним из механизмов повышения эффективности деятельности сельскохозяйственных организаций является реформирование убыточных сельскохозяйственных организаций. Организационно это осуществляется путем их продажи или присоединения к экономически сильным хозяйствам, перерабатывающим и агросервисным предприятиям, а также крупным промышленным предприятиям, непосредственно не связанным с сельскохозяйственным производством. Таким образом, в процессе реформирования создаются кооперативно-интеграционные формирования различных типов.

Оценить эффективность реформирования позволяет анализ уровня и динамики конкурентоспособности кооперативно-интеграционных формирований, под которой

мы будем понимать экономическую категорию, отражающую способность субъектов интегрирования производить конкурентоспособную продукцию, наилучшим образом используя собственный ресурсный потенциал и положительный синергетический эффект взаимодействия [1].

Предлагаемая нами методика исследования и оценки конкурентоспособности кооперативно-интеграционных формирований представляет собой совокупность последовательно выполняемых операций, сгруппированных в три этапа: подготовительный, оценочный и исследовательский.

1. Подготовительный этап

Формулировка цели

Выбор цели является основополагающим элементом технологии, поскольку в данном случае цель определяет выбор базы

случае, когда показателей немного и оценка по ним не вызывает затруднений.

Если показателей, выбранных для оценки конкурентоспособности, много, но они отвечают требованиям однородности (например, показатели продуктивности), целесообразно использовать обобщающий метод оценки, в основе которого лежит расчет обобщающего показателя конкурентоспособности.

Как правило, для комплексной оценки уровня конкурентоспособности организации используется большое количество неоднородных показателей, что предопределяет целесообразность использования смешанного метода оценки и расчета интегрального показателя конкурентоспособности.

Группировка показателей

Распределение показателей по группам целесообразно осуществлять по признаку однородности и соответствия друг другу описываемых ими характеристик. В случае, если отдельные, важные для оценки пока-

затели невозможно объединить в группы, целесообразно их использовать в дальнейшем анализе как единичные или частные (табл. 2).

2. Оценочный этап

Расчет частных или обобщающих показателей

Каждый из частных показателей конкурентоспособности рассчитывается по формуле:

$$I_i = \frac{P_i}{P_i^{\delta}}, \quad (1)$$

где I_i – индекс i -го показателя;

P_i – значение i -го показателя анализируемого предприятия;

P_i^{δ} – базовое значение i -го показателя;

i – порядковый номер частного показателя.

Если для оценки конкурентоспособности организации выбран обобщающий метод, то на основании сделанной группировки показателей для каждой группы необходимо рассчитать соответствующий обобща-

Таблица 2

Система показателей для оценки конкурентоспособности реформированных сельскохозяйственных организаций

Группы показателей	Частные показатели
Показатели конкурентного потенциала.	Площадь сельскохозяйственных угодий. Балльная оценка сельскохозяйственных угодий. Энергооснащенность. Фондооснащенность. Трудооснащенность. Плотность КРС на 100 га сельскохозяйственных угодий.
Показатели технической эффективности (продуктивности).	Урожайность зерновых. Урожайность картофеля. Выход кормовых единиц с 1 га сельскохозяйственных угодий. Средний удой молока от одной коровы. Среднесуточный привес КРС.
Показатели технико-экономической эффективности.	Производительность труда. Фондоотдача. Уровень производства в расчете на 100 га сельскохозяйственных угодий.
Показатели социально-экономической эффективности.	Среднемесячная заработная плата одного работника.
Показатели конкурентоспособности продукции.	Удельный вес продовольственного зерна. Удельный вес молока высшего и первого сорта. Удельный вес КРС высшей упитанности. Себестоимость 1 т продукции (зерна, картофеля, молока, привеса КРС).

ющий показатель конкурентоспособности по формуле:

$$I_0 = \frac{\sum_{i=1}^n I_i}{n}, \quad (2)$$

где I_0 — обобщающий показатель конкурентоспособности;

n — количество частных показателей конкурентоспособности.

Расчет интегрального показателя

Количественное определение интегрального показателя конкурентоспособности лежит в основе смешанного метода оценки. В этом случае в анализе участвуют обобщающие показатели конкурентоспособности, предварительно рассчитанные для каждой группы и, если это необходимо, отдельные важные частные показатели. Расчет интегрального показателя конкурентоспособности производится по формуле [2]:

$$I_k = \sqrt[m]{I_{o1} \cdot I_{o2} \cdot \dots \cdot I_{oj} \cdot \dots \cdot I_{om}}, \quad (3)$$

где m — количество групп показателей, с помощью которых производится оценка конкурентоспособности;

j — порядковый номер группы показателей;

I_{oj} — значение обобщающего показателя j -й группы.

В свою очередь I_{oj} рассчитывается как

$$I_{oj} = \frac{\sum_{i=1}^n I_{ij}}{n}, \quad (4)$$

где I_{ij} — индекс i -го показателя j -й группы;

n — количество частных показателей в рамках каждой группы.

3. Аналитический этап

В рамках данного этапа осуществляется следующий комплекс действий:

– подвергается анализу количественное значение интегрального показателя конкурентоспособности;

– на основании анализа обобщающих показателей выявляются конкурентные преимущества и конкурентные проблемы организации;

– определяются факторы, которые оказали наибольшее влияние на величину ин-

тегрального показателя конкурентоспособности.

С целью исследования конкурентоспособности реформированных сельскохозяйственных организаций на районном и областном рынках произведены расчеты по данным 23 реформированных организаций Речицкого, Житковичского, Калинковичского и Лельчицкого районов Гомельской области. В соответствии с поставленной целью в качестве баз сравнения при расчете частных индексов использовались средние значения соответствующих показателей по районам и области в целом. Для изучения динамики интегрального показателя и оценки эффективности процесса интеграции расчеты осуществлялись отдельно по группам хозяйств (убыточные организации и сельскохозяйственные организации-инвесторы на момент начала реформирования, действующие организации на 1 января 2006 года), а также по вариантам интеграции (вертикальная, горизонтальная). Результаты расчета интегрального показателя на районном рынке графически отображены на рисунках 1 и 2.

Графический анализ показал, что при создании горизонтально-интегрированных формирований в абсолютном большинстве случаев конкурентоспособность действующих организаций более низкая, чем у сельскохозяйственных инвесторов, при этом в некоторых случаях она оказалась ниже той, которая была у организаций, отнесенных к категории убыточных. При создании вертикально-интегрированных структур такая динамика видна только в двух случаях, в целом уровень конкурентоспособности организаций по первоначальным итогам реформирования повысился.

По результатам расчетов была произведена группировка организаций по диапазонам значений интегрального показателя конкурентоспособности (табл. 3).

Негативное влияние процесс реформирования оказал на конкурентоспособность сельскохозяйственных организаций-инвесторов, что выразилось в значении интегрального показателя по двум организациям, не превышающем 0,8 и увели-



Рис. 1. Динамика конкурентоспособности горизонтально-интегрированных формирований на районном рынке



Рис. 2. Динамика конкурентоспособности вертикально-интегрированных формирований на районном рынке

Таблица 3

Распределение сельскохозяйственных организаций по уровню конкурентоспособности на районном и областном рынках

Значение показателя	Количество организаций					
	Убыточных на 1.01.04		сельскохозяйственных инвесторов на 1.01.04		Действующих на 1.01.06	
	на районном рынке	на областном рынке	на районном рынке	на областном рынке	на районном рынке	на областном рынке
менее 0,7	4	5	–	1	1	2
0,7 – 0,8	4	6	–	1	1	2
0,8 – 0,9	3	10	1	1	5	5
0,9 – 1	8	1	2	1	5	7
1 и выше	4	1	11	10	11	7
Итого	23	23	14	14	23	23

чении удельного веса организаций, попавших в диапазон значений показателя 0,8 – 0,9. Поскольку в расчетах были использованы отчетные данные по результатам хозяйствования организаций за первые 1 – 2 года после реформирования, то полученные выводы не могут быть отнесены к процессу реформирования как таковому – адекватная оценка может быть получена при увеличении периода исследования и более высокой степени отладки механизма взаимодействия объединенных организаций.

Областной рынок является более высоким уровнем оценки конкурентоспособности, где в большей степени выражена дифференциация сельскохозяйственных организаций по уровню эффективности деятельности, прежде всего, в силу существенных различий природно-климатических условий и, соответственно, уровня риска ведения сельскохозяйственного производства.

Сравнительный анализ интегрального показателя конкурентоспособности на районном и областном рынках показал, что конкурентоспособность организаций на рынке области явно выше в том случае, если рассматриваемое хозяйство расположено в районе, имеющем сравнительно более вы-

сокий уровень эффективности деятельности сельскохозяйственных организаций.

Оценка способности кооперативно-интеграционных формирований при объединении субъектов хозяйствования создавать дополнительный (синергетический) эффект взаимодействия может быть произведена путем расчета прироста интегрального показателя конкурентоспособности в сравнении со средним интегральным показателем убыточной реформированной организации и сельскохозяйственного инвестора на момент начала реформирования.

Таким образом, данный подход, с одной стороны, объединяет методы исследования и оценки, а с другой – позволяет оценить уровень конкурентоспособности организаций по комплексу наиболее важных параметров. Использование его на микроуровне целесообразно для определения позиций организации на рынке, выявления конкурентных преимуществ и конкурентных проблем. На уровне органов управления регионом оценка конкурентоспособности необходима для оценки эффективности определенного варианта реформирования, а также для принятия обоснованных управленческих решений по объемам дополнительных инвестиций, направляемых на развитие реформированных организаций.

1. Пархоменко, Н. Оценка конкурентоспособности интегрированных агропромышленных формирований / Н. Пархоменко // Агрэканоміка. – 2006. – № 5. – С. 19 – 23.

2. Механизм совершенствования интеграционных процессов в аграрном секторе экономики / М.И. Запольский [и др.]; под ред. В.Г. Гусакова – Минск: Центр аграрной экономики Института экономики НАН Беларуси, 2006. – 267 с.

Статья поступила в редакцию 21.11.06