

# ФИНАНСОВОЕ ОБЕСПЕЧЕНИЕ ИННОВАЦИОННОГО РАЗВИТИЯ КОММЕРЧЕСКИХ ОРГАНИЗАЦИЙ

Е. А. Дедкова

*Гомельский государственный технический университет  
имени П. О. Сухого, Беларусь*

Научный руководитель Н. А. Алексеенко

Главную роль в активизации инновационной деятельности организации играет финансовое обеспечение проводимых мероприятий.

Затраты субъектов хозяйствования на технологические инновации в 2005 г. составляли 2362,06 млрд бел. р., увеличившись по сравнению с 2004 г. на 29,4 %. В их структуре преобладают расходы на приобретение машин и оборудования, доля которых в 2002 г. составила 62,02 %, в 2003 г. – 48,71 %, в 2004 – 38,64 %, а в 2005 г. – 33,77 %. В то же время удельный вес затрат на приобретение новых технологий, программных средств, соответствующее обучение и подготовку персонала, маркетинговые исследования составляет менее 1 %.

Главным источником финансирования инноваций в Беларуси на сегодняшний день являются собственные средства предприятий, доля которых в общем объеме финансирования составила в 2002 г. 77,18 %, в 2003 г. – 63,84 %, в 2004 г. – 74,88 %, а в 2005 г. – 77,87 %. Другие источники финансирования в 2005 г. – средства республиканского бюджета (5,87 %), иностранных инвесторов (1,13 %), местных бюджетов (0,46 %) и внебюджетных фондов (0,14 %) [5, с. 70]. Программой социально-экономического развития на 2005–2010 гг. предусмотрено увеличение финансовых затрат на исследование и разработки. Затраты в 2010 г. будут увеличены не менее чем в 2,5–3 раза по сравнению с 2005 г. [4].

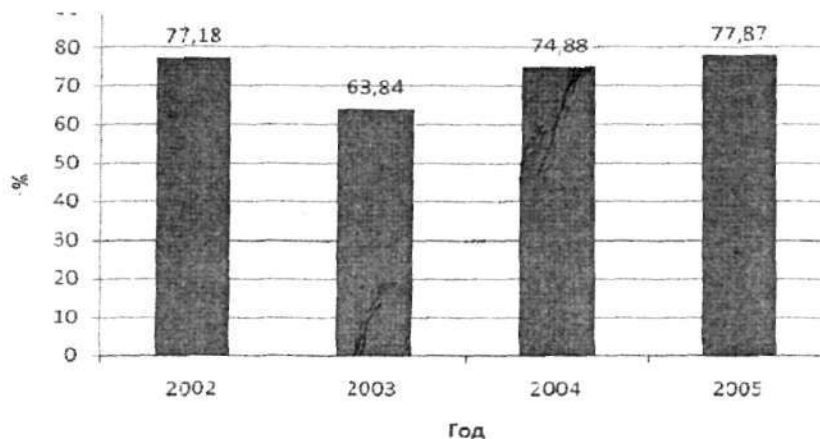


Рис. 1. Доля собственных средств предприятия в общем объеме финансирования

Методы финансирования инновационного развития организации можно разделить на прямые и косвенные.

Основными источниками прямого финансирования инновационных проектов являются:

1. *Банковский кредит.* Все проекты по видам финансирования можно разделить на инвестиционное кредитование (кредитная линия по нецелевому кредиту) и проектное финансирование (кредитная линия по целевому кредиту). При инвестиционном кредитовании источником возврата средств является вся хозяйственная деятельность заемщика, включая доход, который приносит проект. При проектном финансировании источником погашения средств кредита является сам проект. Предпочтения отдаются так называемым конечным проектам, когда основной объем инвестиций уже осуществлен за счет собственных средств, и требуется кредит на завершение производства и выпуска продукта или услуги на рынок [1].

Участие банка в проектном финансировании обеспечивает его максимальную заинтересованность в успешной реализации предприятием инновационных мероприятий. Такая заинтересованность обусловлена вовлечением банка в осуществление всех этапов инвестиционного проекта. Банк, организующий проектное финансирование, специально выделяет несколько основных этапов единого инвестиционного цикла:

- Поиск объекта капитальных вложений.
- Оценка рентабельности проекта и проектных рисков.
- Разработка отдельных взаимовязанных соглашений с участниками проектов финансирования и при необходимости создание синдиката кредитов.
- Финансовое сопровождение проекта до полного погашения кредитов.
- Оценка финансовых результатов проекта и участие в распределении доходов.

Вместе с тем проектное финансирование является одним из наиболее подверженных риску направлений деятельности банка. Это связано с тем, что при проектном финансировании происходит определённое стирание граней между банковской и предпринимательской инвестиционной деятельностью. Поэтому при осуществлении проектного финансирования для банка важно обеспечить текущий финансовый контроль за реализацией проекта [2, с. 17–18].

2. *Целевые расходы республиканских и местных бюджетов.*

3. *Инновационный кредит.* На выдаче инновационных кредитов специализируются инновационные банки и инновационные фонды. Большую роль в финансировании инновационной деятельности в Республике Беларусь играет Белорусский инновационный фонд, основными направлениями деятельности которого являются: финансовая поддержка инновационных проектов, высокоэффективных изобретений, имеющих важное народнохозяйственное значение; содействие созданию и развитию производств, основанных на новых и высоких технологиях, включая участие в реализации лицензионных соглашений; привлечение иностранных инвестиций, оказание содействия в организации совместных производств по освоению наукоемкой продукции и новейших технологий; финансовая поддержка информационного обеспечения инновационной деятельности, изданий научно-технической литературы, а также каталогов инновационных проектов.

4. *Коммерческий (товарный) кредит.* Данный вид кредита предоставляется в виде отсрочки оплаты при поставке товаров. Плата за данный вид кредита включается в стоимость приобретаемых ценностей, поэтому не так отчетливо видны затраты на его приобретение. Затраты данного источника финансирования представляют со-

бой разницу между стоимостью товара с отсрочкой платежа и стоимостью с немедленной оплатой.

5. *Самофинансирование.* Источниками самофинансирования являются прибыль и амортизационный фонда.

6. *Факторинг.* Факторинг – это финансирование под уступку денежного требования. Предметом факторинга могут быть как существующие требования, срок платежа по которым наступил, так и будущие требования, срок платежа по которым не наступил, но товары уже отгружены, работы выполнены, услуги оказаны.

7. *Эмиссия ценных бумаг.*

8. *Привлечение средств под учреждение венчурного предприятия.*

9. Финансирование более долгосрочного инновационного проекта из доходов от параллельных этому проекту более краткосрочных проектов.

10. Реализация излишних и сдача в аренду (или лизинг) временно высвобождаемых активов.

11. Заклад имущества.

12. Доходы от продажи технологий и ноу-хау.

Суть косвенных методов финансирования в том, что обеспечение инновационных проектов осуществляется непосредственно потребными для их реализации материально-техническими, трудовыми и информационными ресурсами – минуя стадию привлечения денег и расходования их на приобретение этих ресурсов [1].

Важным этапом в развитии инновационной активности страны и в частности предприятий является разработка концепции инновационного развития. В соответствии с концепцией структура перспективной модели национальной инновационной системы (НИС) состоит из ряда подсистем. В отдельную подсистему выделена финансовая инфраструктура, она включает организационные и правовые механизмы финансирования и ресурсного обеспечения всех стадий инновационного цикла, в том числе инвестиционные компании, банки и другие финансовые структуры, инвестиционные и инновационные фонды, венчурные фонды и бюджетное финансирование, если задачу (заказ) ставит государство. Для создания целостной системы бюджетных, внебюджетных, венчурных и иных фондов, улучшения их координации, устранения разрывов в цепи наука – технология – производство – рынок, развития инновационного капитала предусматривается ряд мер [3, с. 27–30].

Развитие НИС Республики Беларусь на современном этапе является приоритетным направлением государственной политики, в связи с этим вопросы финансовой инфраструктуры НИС будут играть важное значение как для государства, так и для предприятий.

#### Литература

1. <http://www.technopark.by>.
2. Моисейчик, Г. Роль банковской системы в активизации инновационной деятельности / Г. Моисейчик // Вестн. Ассоц. белорус. банков. – 2004. – № 34. – С. 17–24.
3. Полоник, С. С. Проблемы формирования национальной инновационной системы Беларуси и пути их решения / С. С. Полоник, Л. М. Крючков, В. Ф. Иванов // Экон. бюл. НИЭИ Министерства экономики Респ. Беларусь. – 2006. – № 9. – С. 4–37.
4. Программа социально-экономического развития страны на 2006–2010 гг.
5. Степаненко, Д. М. Инновационная деятельность в Республике Беларусь / Д. М. Степаненко // ЭКО. – 2006. – № 12. – С. 67–72.