

ЗАРУБЕЖНЫЙ ОПЫТ РАЗВИТИЯ ФЕРМЕРСКИХ ХОЗЯЙСТВ (НА ПРИМЕРЕ США, КАНАДЫ, ГЕРМАНИИ И ПОЛЬШИ)

А. А. Асадченко

*Учреждение образования «Гомельский государственный
технический университет имени П. О. Сухого», Беларусь*

Научный руководитель ст. преподаватель С. Е. Астраханцев

Фермерское (крестьянское) хозяйство (англ. Farmer, farm – ферма, крестьянское хозяйство) – товарное сельскохозяйственное предприятие предпринимательского типа, ведущееся на собственной, арендованной или представленной в пожизненное наследуемое владение земле. Хозяйство ведется личным трудом фермера и членами его семьи, а также с помощью наемного труда, применяемого, как правило, в страду. Формы организации и использования труда обуславливаются характером землепользования, уровнем механизации и товарности хозяйства, степенью развитости рыночных связей. Согласно ст. 2 Закона Республики Беларусь «О фермерском хозяйстве» фермерское хозяйство представляет собой самостоятельный хозяйственный комплекс, деятельность которого основана преимущественно на личном труде членов одной семьи, совместно ведущих товарное производство сельскохозяйственной продукции. Являясь предпринимательскими по определению, фермерские хозяйства создают условия для привлечения наемных работников за счет создания новых рабочих мест, обеспечивают работникам трудовую занятость, зарплату и стабилизируют социально-экономическую обстановку на территории.

Целью данного исследования, проводимого в рамках темы НИР «Интеграционные процессы в АПК как фактор повышения эффективности сельскохозяйственного производства и обеспечения национальной продовольственной безопасности», выполняемой на кафедре «ЭиУО» ГГТУ им. П.О. Сухого, является обобщение передового опыта в развитии фермерских хозяйств в зарубежных странах и определение характерных тенденций в области агропроизводства, государственной поддержки, кооперации и интеграции субъектов аграрного сектора.

Характерной тенденцией в развитии фермерских хозяйств, наблюдаемой во всех анализируемых странах, является снижение количества фермерских хозяйств, увеличение площади сельскохозяйственных угодий в расчете на одно хозяйство, увеличение масштабов производства.

Так, к примеру, в США в 2001г. количество фермерских хозяйств снизилось практически на 66 % по сравнению 1996 г., в Канаде – на 11 %, Германии – на 2 %. Однако, несмотря на снижение количества фермерских хозяйств, наблюдается увеличение объемов производства продукции, а также повышение площади сельскохо-

зяйственных угодий в расчете на одно хозяйство (например, в Германии в 1996 г. на одно фермерское хозяйство приходилось 46 га земли, а в 2001 г. площадь сельскохозяйственных угодий составила 56 га, что на 22 % больше, чем в 1996 г.).

Основными причинами сложившейся ситуации является ликвидация мелких и средних хозяйств, их объединение или их поглощение более крупными, т. к. у них больше возможностей заниматься поиском технологий и технических решений, участвовать в процессе вертикальной и горизонтальной интеграции, вкладывать крупные средства в научные исследования и информатику.

Большое значение в анализируемых странах придается интеграционным процессам, так в США существует несколько видов и уровней интеграции, позволяющих фермеру свободно решать организационные, социальные, финансовые и производственные проблемы. Это производственные заготовительно-сбытовые кооперативы и дилерские предприятия, разветвленная сеть фермерских ассоциаций и союзов, системы фермерского бюро и других фермерских объединений организационно-политического толка, посредством которых фермеры осуществляют связь с местными и федеральными органами управления. Одновременно это и система лоббирования аграрных интересов фермеров. В Канаде существует 3 рода фермерских объединений:

1. Производственно-торговые управления (советы) и фермерские кооперативы, занимающиеся производством, переработкой и реализацией одного продукта (молока, мяса, яиц, зерна, и др. культур). Фермер может быть членом одного или нескольких объединений. Задачей объединений является защита интересов фермеров конкретной отрасли на всех уровнях, выработка единой производственной и торговой политики, совершенствование и распространение производительных технологий, получение дополнительной прибыли.

2. Объединения и ассоциации, объединяющие фермеров, занимающихся выращиванием одной культуры, одного вида или одной породы скота, птицы, использующих какую-либо одну специфическую технологию. Задачей таких объединений является обмен опытом работы и его распространение, субсидирование исследований, взаимоподдержка, отстаивание общих интересов.

3. Кооперативы и кооперативно-акционерные объединения производителей – одна из примечательных сторон организационной структуры сельского хозяйства, представляющая наибольший интерес для белорусского сельского хозяйства.

В анализируемых странах существует две формы землепользования: частное землевладение и аренда. К примеру в Канаде в частном пользовании находится 42,3 млн га, дополнительно 9,4 млн га фермеры арендуют у государства, 15,8 млн га – у прочих частных землевладельцев. При заключении договора аренды арендодатель берет на себя расходы по налогам на недвижимость, страховые платежи на случай форс-мажорных обстоятельств, а также обеспечивает материалами для ремонта зданий и сооружений. Арендатор несет все текущие издержки. В США в последнее время аренда сельскохозяйственных земель получила наиболее широкое распространение. В лице арендодателя, как и арендатора главным образом выступают фермеры. Однако в некоторых штатах арендодателям выступают в основном горожане, не имеющие никакого отношения к фермерскому хозяйству. Дело в том, что по законам, действующим на некоторых территориях США, определены минимальные размеры продаваемой земельной площади (15–35 га). Так горожанин, покупающий землю под строительство дома, в будущем используют лишь незначительную часть приобретенной земельной площади, а оставшуюся – сдает в аренду фермерам. Так, в среднем по США арендная стоимость одного га пашни в 2001 г. находилась на уровне 177,5 дол., причем стоимость орошаемого гектара практически в 2 раза выше

неорошаемого. Средняя арендная стоимость одного гектара пастбищ по США в 2001 г. составила 23 дол.

Основной причиной увеличения площади арендуемой земли является то, что частная собственность на землю не является гарантией успешного хозяйствования, в некоторых случаях она даже может сдерживать рост эффективности использования наиболее ценных пахотных земель.

В Германии общая площадь арендуемых земель за период с 1996 по 2001 г. возросла на 14 %.

В Польше немаловажным факторам развития фермерских хозяйств является создание свободных экономических зон. В стране их насчитывается 8. Располагаются они вблизи железнодорожных и транспортных узлов. Фермерские хозяйства, функционирующие внутри СЭЗ, имеют право на дополнительный преференциальный режим, что означает:

- сокращение таможенного налога на 75 %;
- предоставление налоговой льготы на 3 года, для товаров, произведенных в зоне;
- освобождение от обязательств иметь гарантии на оплату таможенных пошлин и налогов на товары, ввозимые в зону.

Важной особенностью исследуемых стран в аграрном секторе является переход к таким технологиям, которые обеспечивали бы производство экологически чистой продукции, что в настоящее время называется «органическим продовольствием». Чтобы получить статус «органического» хозяйства, фермер должен получить сертификат соответствия «стандарту на органическое сельскохозяйственное производство», который устанавливается Комитетом по стандартизации. Например, к настоящему времени в Канаде насчитывается 2230 «органических» хозяйств, сертифицированных хотя бы по одному виду продукции.

Информационное обеспечение фермеров – одно из важных направлений деятельности предприятий агросервиса в аграрном секторе анализируемых стран. Например, в Канаде, несмотря на то, что проживающие в отдаленных районах фермеры не всегда могут использовать все достижения компьютерной связи, автоматизированный бухгалтерский учет практикуют 77 % владельцев, 64 % оперируют текстовыми программами, 70 % используют Интернет для ознакомления с прогнозом погоды и состояния посевов, а также с динамикой цен на рынках.

Отличительным признаком фермерских хозяйств данных государств является постоянное увеличение размера поддержки фермеров из государственных фондов. В 2001 г. Конгресс США направил фермерам только в качестве прямой поддержки почти 23 млрд дол. Если учесть, что размер косвенной поддержки в 2–3 раза больше прямой, то общий объем субсидирования значительно превысил общую прибыль всех американских фермеров, полученную за год от сельскохозяйственной деятельности.

В США широкое распространение получила программа гарантированных кредитов под цели развития бизнеса. Обычно государство предоставляет гарантии на сумму 80 % кредита размером не более 5 млн дол., 70 % – для кредитов от 5 до 10 млн дол. и 60 % – для кредитов от 10 до 25 млн дол. Срок, на который предоставляется гарантия под выданный кредит, составляет для приобретения ресурсов 7 лет, машин и оборудования – 15 лет, для приобретения или строительства недвижимости – 30 лет.

В Германии помощь оказывается сельскохозяйственным производителям всех категорий. При этом хозяйства должны отвечать определенным критериям. В частности, уровень дохода хозяйства не должен быть выше или ниже установленных границ. Фермеры, претендующие на получение помощи, должны иметь специальное образование и представить властям программу развития хозяйства.

Стимулирование деятельности в аграрном секторе зависит от организационно-правовой формы производства. Так, стартовая помощь для семейных хозяйств составляет до 23,5 тыс. DM. Для фермеров снижается процентная ставка банковской ссуды на 5 % при кредите до 1200 тыс. DM. Кроме того, выдаются государственные ссуды с льготной ставкой процента в размере до 160 тыс. DM.

Фермерам предоставляется возможность перейти на обложения налогом своего оборота на общих основаниях как для предприятий со статусом юридического лица и ставкой НДС 15 %. Если хозяйство ведется на кооперативных началах несколькими фермерами, то объем и определенные верхние границы стимулирования могут быть увеличены на число партнеров по кооперации, но не более чем в 3 раза.

Таким образом, результаты исследования показывают, что фермерские хозяйства играют большую роль в аграрном секторе зарубежных стран. Анализ опыта развития фермерства в США, Канаде, Германии и Польше показал характерные основные тенденции их развития, которые, по нашему мнению, необходимо учитывать при выработке направлений развития фермерства в Республике Беларусь.