

СЕКЦИЯ I. СОЦИАЛЬНО-ЭКОНОМИЧЕСКИЕ ПРИОРИТЕТЫ РАЗВИТИЯ ХОЗЯЙСТВЕННЫХ СИСТЕМ (ОТРАСЛЕЙ И РЕГИОНОВ)

К ПРЕДЫСТОРИИ СОВРЕМЕННОГО ФИНАНСОВО-ЭКОНОМИЧЕСКОГО КРИЗИСА

А. В. Воронич, А. М. Павлов

*Гомельский государственный технический университет
имени П. О. Сухого, Беларусь*

Современный финансово-экономический кризис не мог обойти стороной и нашу страну. Хотя в настоящее время он носит системный характер, поскольку тесно переплетается со структурным. В очередной раз он начался с США.

Экономическая политика правительства США начиная с конца XIX в. инициировала финансовые проблемы для других стран. К концу XX в. ситуация еще больше обострилась. Так, кризису 70–80 гг. предшествовало значительное повышение цен на нефть и сырье, что резко изменило структуру издержек производства, вскрыло наличие глубоких диспропорций в топливно-энергетическом и сырьевом балансе страны, развитию добывающих и обрабатывающих отраслей промышленности.

Структурные кризисы переплелись с валютно-финансовым и кризисом госрегулирования экономики. Имели место и циклические падения производства, сопровождавшиеся интенсивной инфляцией. Все это в совокупности проявилось в кризисе 1974–1975 гг., обусловив особую остроту его течения.

В ходе кризиса эти противоречия разрешены не были, что наложило отпечаток на последующее развитие экономики. Медленным было восстановление производства после кризиса, фаза подъема – скоротечной, и уже в 1980 г. развернулся еще более разрушительный кризис. Он продлился три года (1980–1982 гг.) и отбросил экономику США к уровню 1978 г. Государственный долг страны, как следствие, составил 1 трлн дол.

Данный процесс уже длится более 30-ти лет, как в непроизводственной, так и производственной сферах.

В непроизводственной экономической сфере скопился очень большой долг. В 90-х гг. телекоммуникационный сектор, интернет-компании, да и вообще вся «новая экономика» накопила сумасшедшие долги. Под политикой постиндустриального общества понимается то, что компании и домашние хозяйства должны покрывать свои долги путем сокращения производства.

Для минимизации результатов спада экономики большинство производителей стали брать деньги в долг, чтобы приобрести оборудование, сырье и заплатить людям зарплату. Для предотвращения спада жизненного уровня миллионы американцев набрали долгов, чтобы платить за жилье, медицину, покупать одежду и т. д.

Все долги соединились, и получился большой скачок общей задолженности США, которая состоит из трех частей:

- 1) деловой долг;
- 2) общий долг страны, федеральный, долг штата и долги по месту;
- 3) потребительский долг, а именно ипотека, покупка предметов быта и проч.

Долг понемногу рос и в 1945–1978 гг. он был чуть больше 1 трлн дол.

Но из-за высоких ставок Волкера (председатель Федерально-резервной системы США) он резко скакнул вверх. К 1990 г. долг равнялся 3,63 трлн дол., а за 11 лет вырос еще более чем на 4 трлн дол. Население в долгах, долги правительства все еще растут. К концу минувшего года они уже равнялись 7,16 трлн дол. Деловой долг растет больше всего.

В его состав входят две группы:

- 1) нефинансовые компании, телекоммуникационные и энергетические, некорпорированные и фирмы;
- 2) финансовые компании, т. е. страховые компании, банки и национальная ассоциация по ипотеке.

Начиная с 1995 и по 2001 г. весь деловой долг увеличился вдвое и стал равен 16,3 трлн дол. В конце 2001 г. внутренний долг Америки был равен 31,12 трлн дол.

К тому же есть еще и внешний долг, около 2 трлн дол. Если сложить, то получится примерно 33 трлн дол. Например, в Бразилии долг чуть больше 0,5 трлн дол.

Рост долга Америки разрушает экономику и систему финансов страны. Каждый год, чтобы обслужить этот долг, уходит около 7,36 трлн дол. Данный показатель подтверждают около 15-ти известных аналитиков и экономистов.

К тому же есть еще и постоянно растущий внешний долг. Россия является восьмым по счету кредитором США. Америка должна России 2,5 % своего суверенного долга. А поскольку Россия является практически основным поставщиком энергоносителей в нашу страну, а также основным и наиболее важным торгово-экономическим партнером, то ситуация по долговым обязательствам не может не коснуться и Беларуси.

Текущий мировой финансово-экономический кризис является не только системным, но и носит ациклический характер. Меры антикризисного характера, принимаемые в мире, пока не позволяют утверждать об их результативности, поскольку средства, отпускаемые на их реализацию, не поддаются достаточному и необходимому контролю.

В качестве антикризисных мероприятий в США чаще всего проводились:

- жесткая кредитно-денежная политика со стороны Федеральной резервной системы;
- краткосрочное и одновременное замораживание цен и заработной платы;
- по согласованию с профсоюзами приостановление их деятельности;
- вводились налоговые преференции для частного бизнеса (при Р. Рейгане 10%-е в течение трех лет снижение налогов для всех тех, кто платит индивидуальный подоходный налог и т. д.).

Это давало эффект в краткосрочном периоде и порою значительный, вплоть до значительного снижения инфляции и безработицы до естественного уровня (3–3,5 %).

Возможно с учетом специфики нашей страны, некоторые из вышеназванных мероприятий можно задействовать и Республике Беларусь.

Однако самым главным, по мнению авторов, является проведение широкой информационно-пропагандистской кампании о конечности и периодичности экономических кризисов с их неизбежными последствиями – инфляцией, снижением уровня жизни и безработицей.

Литература

1. Кондратьев, Н. Д. Проблемы экономической динамики / Н. Д. Кондратьев. – Москва : Экономика, 1981. – 528 с.
2. Мендельсон, Л. А. Теория и история экономических кризисов и циклов : в 3 т. / Л. А. Мендельсон. – Москва : Соцэкгиз, 1959. – 1982 с.

3. Современный капитализм: Социально-экономический справочник / под общ. ред. А. Г. Милейковского. – Москва : Политиздат, 1986. – 367 с.
4. Nader Ralph & Taylor William «THE BIG BOYS» (Power & Position in American Business), New York, Pantheon Books, 1996. – 576 p.