

ПРОБЛЕМЫ КООПЕРАЦИИ И ИНТЕГРАЦИИ ФЕРМЕРСКИХ ХОЗЯЙСТВ

Е. В. Будович

*Гомельский государственный технический университет
имени П. О. Сухого, Беларусь*

Научный руководитель С. Е. Астраханцев

Развитие фермерских хозяйств является одним из направлений повышения эффективности сельскохозяйственного производства. Вместе с тем, с одной стороны, фермерские хозяйства республики демонстрируют более высокие, чем совокупная масса сельскохозяйственных организаций, темпы роста продуктивности сельскохозяйственного производства. Так, в 2006 г. средняя урожайность картофеля в фермерских хозяйствах увеличилась к уровню предыдущего года на 20,2 %, а по сельскохозяйственным организациям этот показатель возрос на 13 %. Средняя урожайность овощей в фермерских хозяйствах в 2005 и 2006 г. составила соответственно 165 и 164 ц/га, что превысило среднюю урожайность овощей в сельскохозяйственных организациях на 12,2 % и 7,2 % [1, с. 72]. С другой стороны, в республике преобладают мелкие фермерские хозяйства, которые оказываются неконкурентоспособными с крупными хозяйствами в плане доступа к рыночной инфраструктуре. Перерабатывающие предприятия и заготовители в большинстве случаев предпочитают иметь дело с более крупными производителями, т. к. материальные издержки и риск в этом случае ниже. Более крупные поставщики сырья, как правило, получают более высокую цену от изготовителей. Кроме того, фермерское производство характеризуется высокой фондо- и материалоемкостью, требующих больших инвестиций; ограниченными возможностями вложения собственных денежных средств для эффективного функционирования хозяйства. В этих условиях для повышения эффективности фермерского производства важно развивать кооперацию и интеграцию фермерских хозяйств.

Кооперацию можно представить как способ сотрудничества физических и юридических лиц с целью реализации своих экономических интересов. Кооперация классифицируется по формам и видам. Под видом кооперации понимается совокупность взаимоотношений по поводу реализации экономических интересов субъектов кооперации, связанных с совместным использованием какого-либо вида ресурсов или совместным ведением предпринимательской деятельности. Формой кооперации,

на наш взгляд, следует считать способ организационного и юридического оформления отношений между субъектами кооперации.

Сельскохозяйственные кооперативы могут быть производственными или потребительскими. Потребительские кооперативы являются некоммерческими организациями, в зависимости от вида их деятельности подразделяются на перерабатывающие, сбытовые (торговые), обслуживающие, снабженческие, кредитные, страховые, животноводческие и иные.

Кооператив должен создаваться и функционировать на основе следующих принципов: добровольное членство в кооперативе; взаимопомощь и обеспечение экономической выгоды всех членов кооператива, участвующих в его производственной или иной хозяйственной деятельности; распределение прибыли и убытков кооператива между его членами с учетом их личного трудового участия; ограничения участия в хозяйственной деятельности кооператива лиц, не являющихся его членами; управление деятельностью кооператива на демократических началах (один член – один голос); доступность информации о деятельности кооператива для его членов.

Наиболее перспективным сегодня следует считать процесс развития простейших форм кооперации фермерских хозяйств, в основном, на горизонтальном уровне, т. е. процесс создания малых первичных производственных объединений преимущественно по совместному использованию земли, техники, трудовых ресурсов. По мере укрепления экономики фермерских хозяйств взаимодействие может происходить между ними по линии вертикальной кооперации, охватывающей сферу переработки и сбыта продукции, сервисного обслуживания, создания кредитно-страховых товариществ.

В настоящее время наиболее оправданы следующие направления организации фермерской кооперации: 1) кооперация с общественными хозяйствами; 2) интеграция с перерабатывающими и обслуживающими предприятиями; 3) кредитная кооперация [2], [3, с. 10].

Вариантов производственного сотрудничества между фермерскими и коллективными хозяйствами может быть много. Например, может осуществляться взаимная передача хозяйствами друг другу таких технологических процессов, как выращивание, хранение семян или выращивание племенных животных либо совместная переработка неудобных участков земли. Важным направлением является развитие сбытовых кооперативов. Основные факторы, влияющие на данный вид взаимодействия, – удаленность фермерских хозяйств от рынков сбыта, отсутствие пунктов переработки продукции, малые объемы производства. Интегрированные кооперативные связи фермерских хозяйств с колхозами могут развиваться и в сфере зооветобслуживания. Необходимость такого кооперирования с общественными хозяйствами вызвана тем, что из-за территориальной удаленности фермерских хозяйств от районных центров специалисты районных служб недостаточно оперативно оказывают услуги. Для развития системы централизованного производственно-технического обслуживания необходимо создавать кооперативы по приобретению и использованию техники, а также по различным видам производственно-технического сервиса. Наряду с первичными кооперативами фермеров по совместному использованию техники и ее обслуживанию нужны интегрированные объединения таких кооперативов в основном на принципах лизинга.

Таким образом, кооперирование фермерских хозяйств позволяет индивидуальным производителям максимально использовать имеющиеся собственные производственные ресурсы, получать дополнительную выгоду от совместно осуществляемых операций на разных стадиях производства. Система кооперативов отражает и защи-

щает интересы отдельных фермеров, не разрушая индивидуальности крестьянского хозяйства. Однако, несмотря на ряд преимуществ, кооперация фермерских хозяйств в стране практически не развивается.

Рассмотрим основные причины, сдерживающие развитие кооперативного движения среди фермеров. Во-первых, среди большей части новых хозяев еще не сформировались те доверительные отношения, которые позволили бы им идти на какое-либо предпринимательское дело. Противоречивость и несогласованность интересов, особенно среди руководителей хозяйств и глав семейных хозяйств, боязнь потерять с трудом приобретенную собственность формируют недоверие и подозрительность [3, с. 9].

Во-вторых, отсутствие в нашей стране должной правовой регламентации деятельности сельскохозяйственной потребительской кооперации в целом и отдельных ее видов (т. е. отсутствие закона о сельскохозяйственной кооперации, нерешенность вопроса о частной собственности на землю, неравные условия получения государственных субсидий и дотаций) является причиной, сдерживающей использование данной организационно-правовой формы объединения сельскохозяйственных организаций, в т. ч. фермерских хозяйств, для достижения ими общей цели [4, с. 9].

В-третьих, юридическое оформление различных сторон сотрудничества фермеров (подписание учредительного договора, принятие устава будущего кооператива) – долгая и кропотливая работа, требующая не только знания законодательных актов, но и всестороннего обоснования экономической целесообразности проводимых мероприятий, их окупаемости и выгоды для каждого участника [4, с. 8].

В-четвертых, неразвитость аграрного рынка и низкий уровень информационного обеспечения фермеров и фермерских кооперативов [5, с. 46]. Вступая в кооператив, фермер должен оценить свою конкурентоспособность, учесть целый ряд факторов и условий, вовремя получить необходимую информацию в наиболее доступной форме. Ему предстоит изучить основы законодательных актов о землепользовании, налогах, имущественных и трудовых отношениях. Нужно знать ценовую политику, порядок ценообразования, стратегию бизнеса. Сельское хозяйство и условия его функционирования изменяются очень быстро. Это касается применяемых технологий, темпов роста производительности, используемых сортов растений и пород скота. Сегодня для сельскохозяйственных товаропроизводителей важна оперативная и качественная информация, позволяющая адаптировать производство к изменяющимся внешним факторам. Потребуется не только создание специализированных баз данных, но и обучение, издание учебной, методической и справочно-информационной литературы. Это создаст условия для обмена передовым опытом, будет способствовать повышению уровня квалификации участников кооперации.

В-пятых, недостаточная государственная поддержка фермерских хозяйств. Совокупный размер государственной поддержки для крестьянских (фермерских) хозяйств в расчете на 1 га сельскохозяйственных угодий в последние годы составляет менее 2 долларов США, в то время как для сельскохозяйственных организаций он превысил 100 долларов США [6, с. 57].

Таким образом, кооперация и интеграция является перспективным направлением развития фермерских хозяйств. Но активное развитие кооперативного фермерского движения невозможно без решения имеющихся экономических и правовых проблем.

Литература

1. Сельское хозяйство Республики Беларусь. Статистический сборник / М-во статистики и анализа Респ. Беларусь. – Минск, 2007. – С. 147.
2. Механизм совершенствования интеграционных процессов в аграрном секторе экономики / М. И. Запольский [и др.] ; под ред. Г. В. Гусакова. – Минск : Центр аграр. экономики Ин-та экономики НАН Беларуси, 2006. – 267 с.
3. Казакевич, Н. Формы кооперации и интеграции фермерских хозяйств / Н. Казакевич // Агрорэаэномика. – 2004. – № 4. – С. 9–11.
4. Шпак, А. П. О перспективах развития фермерства в Беларуси / А. П. Шпак, И. С. Мисуно // Беларус. сел. х-во. – 2007. – № 8. – С. 7–9.
5. Андриевич, А. Развитие фермерства с учетом опыта стран ближнего зарубежья / А. Андриевич, И. Мисуно // Аграр. экономика. – 2007. – № 10. – С. 43–49.
6. Нестерович, Н. Б. О развитии фермерства в Беларуси / Н. Б. Нестерович // Беларус. сел. х-во. – 2006. – № 3. – С. 56–57.
7. Лайкова, В. Успешно хозяйствуют на земле крестьянские (фермерские) хозяйства Гомельщины / В. Лайкова // Беларус. сел. х-во. – 2006. – № 4. – С. 65–67.
8. Неведомский, А. А. Фермерство через кооперацию. Фактор развития фермерского движения в Беларуси / А. А. Неведомский // Беларус. сел. х-во. – 2007. – № 11. – С. 87–89.